



**Аналитики не исключают потерь для инвесторов в 2013 году**



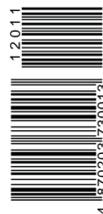
**Перспективы добычи сланцевого газа в Казахстане**



**Перспективы выхода на внешние рынки заимствований**

# КАПИТАЛ

№11  
(390)



// ЧЕТВЕРГ, 21 МАРТА, 2013

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

**АЗК хочет избавиться от потребителей?**

страница **9**

**Ресторанному рынку не хватает новых форматов**

страница **9**

**Казахстанцы не решаются покупать жилье на Кипре**

страница **10**

**Astana Arlans сразится с Argentina Condors**

страница **12**

**В пятницу будут сыграны отборочные матчи ЧМ-2014**

страница **14**

**К Мы в сети**  
kapital.kz



## Теневые схемы казахстанских нефтетрейдеров



Венера Гайфутдинова

На прошлой неделе отечественные СМИ шокировали общественность новостью о том, что казахстанские нефтепереработчики просят правительство выделить квоты на экспорт излишков бензина. Эксперты недоумевали, откуда на отечественных нефтеперерабатывающих заводах (НПЗ) появились излишки бензина, которого обычно в республике

не хватает. Более того, по официальным данным, в Казахстане в январе-феврале текущего года произведено 410,2 тыс. тонн моторного топлива, что на 24,6% меньше, чем в аналогичном периоде прошлого года. Как полагает Сергей Смирнов, экономист Института политических решений (ИИПР), излишки бензина в Казахстане образовались в результате увеличения импорта бензина Евро-2 из России, на реализацию которого в федерации на-

чал действовать запрет. «Сложившаяся на рынке горюче-смазочных материалов (ГСМ) ситуация это в первую очередь проблема нефтяных агашек, которые решили получить сверхприбыль, закупив запрещенный в России бензин по низкой цене, и теперь не знают, как его реализовать, не потеряв запланированных доходов», – считает г-н Смирнов.

[Продолжение на стр. 3]

НАУРЫЗ ҚҰТТЫ БОЛСЫН!



**ЦЕСНАБАНК**  
БҮГІН. ӘРҚАШАН. • СЕГОДНЯ. НАВСЕГДА.

Уважаемые казахстанцы!

Прекрасный весенний праздник Наурыз символизирует обновление не только природы, но и человеческого духа. Он по-особенному воздействует на людей, объединяя всех в едином порыве, настраивая на добрые дела и созидание.

От всей души поздравляем Вас с этим замечательным днем! Пусть вместе с весенним теплом в нашу жизнь войдут радость обновления и надежда на лучшее. Пусть в каждой казахстанской семье царят гармония и благополучие!

С уважением, АО «Цеснабанк»

Лицензия № 1.2.74/74/29 от 12.10.09 г. выдана Агентством РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций.

Цифра номера

**126 млрд тенге** составляет балансовая стоимость АО «КЕГОС» на сегодняшний день

Подробнее [Стр. 2]

Спикер номера

**Курмангазы Исказиев,** председатель правления по геологии и перспективным проектам АО «КазМунайГаз»

Подробнее [Стр. 3]

Цитата номера

«В среднем на одного казахстанца приходится кредитных средств \$600-700», – Михаил Ломтадзе, председатель правления Kaspi bank

Подробнее [Стр. 5]

Спорт

**Сборная Казахстана по футболу дважды сыграет с командой Германии**

Подробнее [Стр. 14]

Авиакомпания «Эйр Астана» рада сообщить об открытии прямого авиасообщения по маршруту Атырау-Москва. Рейсы будут выполняться 3 раза в неделю на комфортабельных судах Эмбраер-190.

| Дни выполнения         | Вылет | Прилет |
|------------------------|-------|--------|
| <b>Атырау – Москва</b> |       |        |
| Пт.                    | 18:20 | 20:00  |
| Пн., Ср.               | 18:30 | 20:10  |
| <b>Москва – Атырау</b> |       |        |
| Пт.                    | 20:55 | 00:25  |
| Пн., Ср.               | 21:10 | 00:40  |

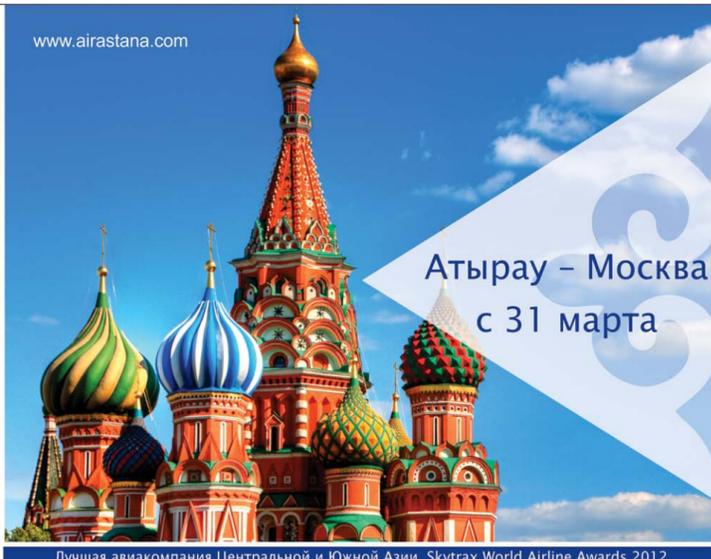
Офисы по продаже авиабилетов

г. Атырау, ул. Сатпаева, 19  
Бизнес-центр Atyrau Plaza  
Тел.: +7 (7122) 58 64 15, +7 (7122) 58 44 77

г. Ақтау, 11 мкр, Бизнес-центр "Атриум",  
здание №7, 2 этаж  
Тел.: +7 (7292) 584 477, +7 (727) 244 44 77



www.airastana.com



Лучшая авиакомпания Центральной и Южной Азии, Skytrax World Airline Awards 2012

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

## КАЗАХСТАН

НАСЕЛЕНИЮ  
ВЕРНУЛИ  
ДЕНЬГИ

За отопительный сезон населению Казахстана возвращено свыше 907 млн тенге в результате перерасчета в связи с изменением температуры наружного воздуха. Об этом сообщает КазТАГ со ссылкой на информацию Агентства РК по регулированию естественных монополий (АРЕМ). «В прошлом году (с субсидий естественных монополий) взыскано более 205 млн тенге в виде штрафных санкций», – отметил председатель АРЕМ Мурат Оспанов в ходе правительственного часа в Мажилисе Парламента РК в понедельник. По его словам, в прошлом году агентством в целях компенсации убытков, причиненных потребителям, введены временные компенсирующие тарифы 192 субъектам. При этом общая сумма возврата потребителям составила 2 млрд тенге. (kapital.kz)

КАДРОВЫЕ  
ПЕРЕСТАНОВКИ  
И НАЗНАЧЕНИЯ

## АЙНА КАНАТОВА

— досрочно прекратила полномочия члена правления АО «Страховая компания «Standard»

АЛЕКСАНДР  
АГЛИУЛИН

+ назначен акимом Шахтинска

АЛИМЖАН  
САЙЛЫБАЕВ

+ назначен исполнительным директором ОФ «Транспаренси Казахстан»

## АЛИЯ ТУРТКАРАЕВА

+ назначена начальником управления образования Костанайской области

АЛЛЕН ЧАЙЖУНУСОВ,  
ТАСТАНБЕК ЕСЕНТАЕВ

+ назначены заместителями председателя Агентства РК по делам спорта и физической культуры

## АСКАР ИДРИСОВ

+ назначен акимом Сатпаева

## АСКАР РЗАХАНОВ

+ назначен руководителем аппарата акима Мангистауской области

ГУЛЬБАНУ  
АЙМАНБЕТОВА

+ назначена председателем Комитета по защите прав потребителей финансовых услуг Национального банка РК

## ЕРГАЛИ НУРГОЖИН

+ назначен начальником ДКНБ СКО

КУНСУЛУ  
КАПБАСОВА

— досрочно прекратила полномочия управляющего директора – члена правления АО «БТА Банк»

## КУРМАН ЕЛЮБАЕВ

+ назначен начальником ДКНБ Астаны

## МАРАТ ОСИПОВ

+ назначен начальником ДКНБ Алматы

## РАХМЕТ МУКАШЕВ

+ избран вице-президентом Международного союза юристов

## СЕРИК БИЛЯЛОВ

+ избран депутатом Сената Парламента РК

Теневые схемы  
казахстанских  
нефтетрейдеров

[Начало на стр. 1]

Дело в том, что с нового года в двух странах Таможенного союза (ТС), России и Беларуси, был запрещен для продажи бензин стандарта Евро-2. В результате этого запрета, по информации Кундыка Кулмураина, директора Департамента развития нефтяной промышленности Министерства нефти и газа РК, в январе 2013 года на казахстанский рынок из России поступило более 300 тыс. тонн бензина Евро-2, который реализовался по бросовым ценам.

В обществе по этому вопросу возник ажиотаж, так как граждане нашей страны обеспокоены тем, что на рынок Казахстана поступит некачественный бензин. Однако эксперты заверяют, что бензин Евро-2 нельзя назвать некачественным. Сергей Смирнов объяснил, что российский бензин Евро-2 по качеству ниже, чем Евро-3,4,5, но соответствует параметрам, предъявляемым к этому стандарту. Экономист подчеркнул, что бензин Евро-2 по-прежнему не запрещен к реализации в Казахстане. К тому же, эксперт подчеркнул, что отечественные НПЗ производят бензин этого стандарта.

Основная проблема данной ситуации, по оценке г-на Смирнова, в том, что хранит этот бензин до посевного сезона, когда в стране резко увеличиваются объемы потребления топлива, не представляется возможным. Хранилищ в республике недостаточно, и бензин с отечественных НПЗ хранить негде, так как они уже заполнены бензином российского производства, закупленным по дешевке. «По всей видимости, трейдеры закупили в России

бензин стандарта Евро-2 по дисконтным ценам и заполнили им хранилища. Теперь трейдеры заявляют об избыточности произведенных на казахстанских заводах объемов топлива и требуют у правительства разрешения на экспорт этих «избытков», – говорит Сергей Смирнов. Получить разрешение на экспорт бензина, запрет на который был введен в Казахстане в 2010 году, по мнению г-на Смирнова, является единственной возможностью реализовать товар не потеряв маржу. Отвечая на во-

прос стоит ли государству идти на встречу трейдерам и давать разрешение на экспорт бензина, экономист ИПР отметил, что бизнесмены сами приняли такое решение, значит, это их проблемы, а не проблемы государства.

В Казахстане уже была подобная ситуация. Весной 2011 года для того, чтобы избежать затоварки рынка ГСМ, Правительство Казахстана выделяло адресные квоты на экспорт светлых нефтепродуктов некоторым компаниям. Тогда было разрешено вывезти 145 тыс. тонн дизтоплива в

Афганистан. Однако фактический объем экспорта составил около 90 тыс. тонн, поскольку правительство спустя два месяца отозвало квоты, сославшись на повышение спроса в период посевной кампании. Однако основной вопрос, который должно решить правительство в этом случае, по словам Сабита Хакимжанова, директора департамента исследований инвестиционного банка Halyk Finance, заключается не в том, насколько обоснован запрос на экспорт ГСМ, а в том, насколько

**Разрешение на экспорт около 50 тыс. тонн бензина попросили у правительства РК отечественные нефтепереработчики. Просьба связана с избыточными запасами бензина марок А-80 и А-92 в хранилищах НПЗ из-за низкого спроса на них прошедшей зимой. К концу февраля резервы А-92 на нефтебазах достигли 220 тыс. тонн по сравнению со 155 тыс. тонн в конце января. Запасы А-80 за этот же период выросли на 15 тыс. тонн – до 65 тыс. тонн. Хранилища и региональные нефтебазы Павлодарского НХЗ затоварены бензином А-92, Атырауского НПЗ – А-80.**

обоснован запрет на экспорт. Казахстан каждый год испытывает дефицит топлива, особенно во время начала посевных и уборочных работ. С целью сокращения этого дефицита правительство нашей страны ежегодно вводит ограничения на экспорт нефтепродуктов. Но такая мера, по оценке г-на Хакимжанова, только усугубляет проблему. «Товар становится дефицитным, когда правительство регулирует цены на него», – уверен директор департамента исследований инвестиционного банка Halyk Finance.

нет такого масштаба. Это потенциально конкурентный рынок, в том числе со стороны импорта», – подчеркнул он. В случае если цены на нефтяном рынке перестанут регулироваться, то они скорее поднимутся до уровня цен на российском рынке, что, безусловно, по замечанию г-на Хакимжанова, вызовет недовольство потребителей. Однако это, по мнению эксперта, сделает рынок более привлекательным для инвесторов, что повлечет увеличение объемов финансирования в эту отрасль.

## КЕГОС составит конкуренцию «КТО»

Динара Кутатова (Астана)

**Второй этап программы «Народное IPO» на подходе. В понедельник озвучена последовательность вывода нацкомпаний на казахстанский фондовый рынок. Во II квартале 2013 года инвесторам будут предложены акции АО «КЕГОС», в IV – ценные бумаги АО «КазТрансГаз»**

Успех в дебютном «Народном IPO» АО «КазТрансОйл» подогрел интерес к программе в целом, считают эксперты. Однако, по их мнению, существует вероятность перелома действующих инвесторов «КТО» к новому эмитенту.

«В первом полугодии, а точнее во II квартале 2013 года – это будет АО «КЕГОС». И во втором полугодии, а точнее в IV квартале – это будет АО «КазТрансГаз». То есть мы идем с таким ростом, что в прошлом году одна компания, в этом году две компании. Есть у нас еще один «запасной аэродром» – это АО «Самрук-Энерго». Мы ждем в целом разработки концепции электроэнергетической отрасли, когда она будет готова, может быть, мы внесем дополнительное предложение. Мы считаем, что один раз в полугодие конкретное предложение не будет отвлекать конкретных эмитентов», – заявил заместитель премьер-министра РК Кайрат Келимбетов на расширенной пресс-конференции в Астане.

Стоимость акций компании КЕГОС, по словам главы ФНБ «Самрук-Казына» Умираза Шукуева, определится на последнем этапе вывода компании на Казахстанскую фондовую биржу (KASE). В настоящее время в АО «КЕГОС» ведется финансовый аудит, после которого, уверен председатель правления ФНБ, балансовая стоимость компании увеличится.

«Сегодняшняя балансовая стоимость компании – 126 млрд (тенге), но мы считаем, что компания сильно недооценена, и ее рыночная стоимость будет гораздо



больше. И когда аудит закончится, на одном из последних этапов перед размещением акций эту стоимость будем делить на количество акций. 10-15% мы будем выводить на рынок. Конечно, из этого будет исходить цена одной акции, то есть это определится на самом последнем этапе», – пояснил Умирзак Шукуев.

Данное заявление главы госхолдинга, по мнению экспертов, усиливает интригу о ценовых диапазонах АО «КЕГОС».

«Если они хотят сохранить преемственность и единую политику, то формальный дисконт они должны предложить инвесторам, что было бы дополнительным привлекательным фактором. Но при этом уже звучит со стороны г-на Шукуева, что существующая балансовая цена недооценена. Здесь могут быть еще какие-то интриги», – полагает председатель совета Ассоциации управляющих активами Талгат Камаров.

Независимый эксперт Дамир Сейсебаев также считает, что размещение акций нацкомпаний по балансовой стоимости

не будет представлять интереса для инвесторов.

«Размещение акций по балансовой стоимости, по моему мнению, будет неинтересно, так как это будет цена на уровне более 10 годовых прибылей, что для КЕГОС при том финансовом состоянии, что он имеет, слишком много. Я считаю, что цена 0,7 к балансовой стоимости акции может быть интересна», – говорит г-н Сейсебаев.

Кроме того, аналитик считает, что время для старта второго этапа программы «Народное IPO» выбрано не совсем удачно. «Первое IPO с «КазТрансОйлом» было достаточно успешным, что повысило интерес к программе в целом. В том числе и к КЕГОС, как к новому эмитенту. Учитывая, что КЕГОС размещается во II квартале, выбранное время может быть не совсем благоприятным, так как рынок ждет дивидендов от «КТО», решения по которым будут приниматься на годовом собрании акционеров 22 мая. Держателями акций «КТО» являются достаточно много участников, и

Описывая ситуацию на нефтяном рынке республики, г-н Хакимжанов заметил, что сегодня нефтепереработка в стране субсидируется производителями нефти. «Правительство обязывает их продавать определенный объем нефти на внутреннем рынке по цене намного ниже рыночной», – рассказал он. Регулирование рынка, по словам Сабита Хакимжанова, сдерживает инвестиции в разведку и производство нефти и развитие этих отраслей соответственно. Учитывая правила игры, которые устанавливаются на данном этапе Правительством РК на нефтяном рынке, по мнению представителя Halyk Finance, маржа целиком зависит от правительства, от того, какие цены оно установит на нефть и на нефтепродукты. «Это огромный и непонятный риск для любого рыночного инвестора. Именно поэтому все мощности по нефтепереработке принадлежат правительству, и именно поэтому мы испытываем их недостаток», – говорит эксперт.

Для того чтобы сменить ситуацию на отечественном рынке ГСМ, по оценке г-на Хакимжанова, необходимо перестать регулировать стоимость бензина, так как она должна формироваться на рынке естественным образом. «Нефтепереработка не является естественной монополией, в ней

определенная их часть имеет ограниченные инвестиционные возможности. Поэтому в случае с высокими дивидендами они могут предпочесть оставаться в акциях «КТО». С другой стороны, если появятся сведения о невысоких дивидендах «КТО», тогда может наблюдаться выход из «КТО» в пользу КЕГОС. Но опять же здесь все зависит от цены размещения КЕГОС», – считает Дамир Сейсебаев.

Переход действующих инвесторов «КТО» в КЕГОС прогнозирует и Талгат Камаров. По его мнению, инвесторы, вложившие большую часть своих сбережений в акции «КТО», попытаются путем продажи данных акций получить бумаги новой компании-эмитента из «первых рук», а не на вторичном рынке, переводя деньги на покупку акций электроэнергетической компании.

«Сами компании конкуренции не почувствуют, поскольку «КТО» уже получил деньги от размещения и использует их в своих производственных целях. КЕГОС, конечно, рассчитывает на удачное размещение и размещение выпущенных ими акций. Все будет зависеть от цен, которые могут быть предложены для инвесторов, и оценки, которая будет осуществлена», – говорит г-н Камаров.

Однако размещение акций КЕГОС на KASE эксперт считает своевременным. Так как дебютное IPO показало позитивную динамику, все ожидания инвесторов оправдались, что, возможно, будет способствовать увеличению спроса на акции «Народного IPO», полагает он.

«В целом выдержана достаточно длительная пауза между размещениями. Пролетное размещение было в ноябре-декабре, теперь следующее размещение, ожидаемое в мае, практически полгода прошло, и у населения появился достаточный аппетит для второй попытки заработать на акциях», – отмечает Талгат Камаров.

При этом АО «КЕГОС» в Ассоциации управляющих активами относит к числу достаточно привлекательных. Так, доходы компании будут полностью зависеть от решений антимонопольного ведомства, поскольку АО «КЕГОС» является монопольным оператором единой электроэнергетической системы Казахстана.

Высокую активность, по мнению Талгата Камарова, на втором этапе «Народного IPO» будут проявлять уже состоявшиеся держатели акций «КТО». Также придет новая волна инвесторов в лице многочисленного коллектива национальной компании КЕГОС и части населения, которое следит за успехом «КТО» и планирует размещаться. Данный приток эксперт оценивает в диапазоне от 50 до 100% от общего количества участников дебютного «Народного IPO».

Казахстан  
основание 1941

Наурыз кұтты болсын!

г. Алматы  
ул. Фурманова, 80.  
328 0 500  
www.kazyvelir.kz

# Уйдут одни – придут другие

Аманжол Сагындыков

**У**ход одних инвесторов из казахстанского нефтяного сектора будет замещен приходом других. В крайнем случае Казахстан воспользуется правом выкупа долей уходящих из проектов иностранных компаний. Правда, замещение рассматривается казахстанской национальной нефтяной компанией как приоритетная задача

В середине марта казахстанские СМИ со ссылкой на заместителя председателя правления по геологии и перспективному проекту АО «КазМунайГаз» Курмангазы Исакиева сообщили, что уход иностранных нефтяных компаний с казахстанских месторождений будет компенсирован приходом новых зарубежных игроков. «По Абаю мы все работы проводим согласно Закону «О недрах и недропользовании», казахстанский сектор Каспийского моря представляет большой интерес. (...) Идут переговоры, есть два партнера, и условия будут определены компетентным органом, правительством», – сказал он журналистам.

Основной проблемой ухода инвесторов некоторые эксперты считают запрет на заключение соглашений о разделе продукции (СРП), хотя партнеры по-прежнему должны оплачивать затраты по геологоразведочным работам. Однако правительство страны уверено в том, что новые инвесторы придут в Казахстан. «Блок Абай – достаточно интересный, перспективный блок, и, я думаю, что то, что Statoil ушла, каждая компания имеет свои бизнес-интересы и рассчитывает экономические показатели, поэтому уходят ConocoPhillips и Statoil, но приходят другие», – заверил он.



Кроме того, напомнил г-н Исакиев, национальная компания «КазМунайГаз» может воспользоваться правом выкупа долей уходящих из проектов иностранных компаний, но все будет зависеть от решения правительства по каждому конкретному проекту.

Законодательно приоритетное право выкупа долей иностранных нефтяных компаний, уходящих из казахстанских месторождений, было закреплено 1 декабря 2004 года. Именно тогда в Закон «О недрах и недропользовании» были внесены соответствующие изменения. В частности, ст. 71 дополнена частью третьей следующего содержания: «Для сохранения и укрепления ресурсно-энергетической основы экономики страны во вновь заключаемых, а также ранее заключенных контрактах на недропользование государство имеет приоритетное право перед другой стороной контракта или участниками юридического лица, обладающего правом не-

дропользования, и другими лицами на приобретение отчуждаемого права недропользования (его части) и (или) доли участия (пакета акций) в юридическом лице, обладающем правом недропользования, на условиях не хуже, чем предложенные другими покупателями».

Однако практическое использование данной опции нельзя назвать простым. Казахстан очень сложно принимает решение по приобретению доли американской ConocoPhillips на месторождении Кашаган. В конце ноября прошлого года американская компания официально уведомила власти Казахстана и партнеров по Северо-Каспийскому проекту о намерении продать свою долю (8,4%). Сумма сделки – \$5,5 млрд. Транзакцию должно одобрить Правительство Казахстана. Закрытие сделки ожидается в первой половине 2013 года.

Срок приближается, а министр нефти и газа Казахстана Сауат Мынбаев не спе-

шит с использованием приоритетного права выкупа доли ConocoPhillips. По его словам, правительство республики может принять решение до июня текущего года.

Вместе с тем Кашаган – довольно привлекательный актив. Ожидаемый срок начала коммерческой добычи на месторождении Кашаган – декабрь 2012 года – июнь 2013 года. Первая фаза этого проекта предполагает объем добычи около 370 тыс. баррелей нефти в сутки с возможным увеличением до 450 тыс. баррелей. Вторая фаза предполагает увеличение добычи до 375 тыс. баррелей в сутки в течение не менее трех следующих лет. За реализацию морских проектов отвечает Agip, наземных и бурение – Shell и Exxon.

При этом Казахстан возлагает большие надежды на разработку данного месторождения. По прогнозам ЕБРР, рост ВВП Казахстана в 2013 году составит 6% в связи с введением новой фазы Кашагана.

По мнению экспертов, выход норвежской компании Statoil с долей в разработке месторождения Абай и американской ConocoPhillips с долей в месторождении Кашаган не несет в себе каких-либо больших проблем.

Так, на место норвежцев и американцев могут прийти крупные нефтяные компании из Индии и Китая. По некоторым данным, КМГ такого рода переговоры уже ведет, и не первый день. Правда, переговоры переговоров, но за пять месяцев с ноября 2012 года, когда ConocoPhillips объявил о желании выйти из Кашагана, реальных покупателей так и не появилось.

Если покупатели не объявятся, то вся ответственность за оба проекта ляжет на КМГ. С тем же блоком Абай нацкомпания способна справиться, и даже использовать приоритетное право выкупа доли Statoil.

Однако с Кашаганом достаточно много проблем. Правительство имело неосторожность наложить на инвесторов такое количество штрафов, что это привело к потере долей в проекте.

Чисто теоретически для покупки доли ConocoPhillips КМГ мог бы привлечь средства Нацфонда. Но это очень просто в теории. На практике, если КМГ купит долю ConocoPhillips, то с 16% шагнет на 25% и получит блокирующий пакет. Тем самым КМГ подорвет доверие всех остальных инвесторов, которые заподозрят Казахстан в ползучей национализации. Ко всему прочему, при такой доле КМГ практически обязан возглавить проект в качестве оператора. Есть ли у КМГ соответствующие инженерные кадры, достаточные запасы ликвидности, а также опыт освоения сложных месторождений, вопрос слишком сложный.

Всеми этими факторами и объясняется нетерпеливость КМГ по доле ConocoPhillips в Кашагане.

Резюмируя все вышесказанное, можно сделать некоторые выводы. И по Кашагану, и по блоку Абай КМГ будет до последнего искать потенциальных инвесторов. Это вполне в духе проводимой казахстанским правительством политики, во главе угла которой стоит инвестиционная привлекательность, а не стремление во что бы то ни стало прибрать активы в собственные руки. С точки зрения рынка, все правильно и взвешенно, с точки зрения простого обывателя – непонятно и мутно.



## КАЗАХСТАН И ШЕВРОН.

# 20 ЛЕТ

## УСПЕШНОГО ПАРТНЕРСТВА.

В 1993 году мы стали одной из первых международных нефтяных компаний, пришедших в Казахстан. С тех пор «Шеврон» помог открыть здесь тысячи рабочих мест. Мы вложили миллиарды долларов в приобретение местных товаров и услуг. Наша неустанная поддержка помогла Казахстану стать мировой энергетической державой. Сегодня «Шеврон» с гордостью отмечает 20-летие успешного партнерства с Казахстаном. И мы готовы сделать наши последующие десятилетия еще лучше. Узнайте больше на [chevronkazakhstan.com](http://chevronkazakhstan.com).



Human Energy

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### ЦЕНЫ НА БЕНЗИН БУДУТ РЕГУЛИРОВАТЬ

Оптовые цены на горюче-смазочные материалы (ГСМ) в Казахстане будут регулироваться государством, соответствующие госорганы имеют согласие по данному вопросу. Об этом сообщил председатель агентства по регулированию естественных монополий (АРЕМ) Мурат Оспанов, передает КазТАГ. «Уже больше у нас розницу лихорадит, потому что, если будет оптовая цена меняться, то это приведет к банкротству тех заправок, которые находятся в рознице. Такая проблема есть: какие бы рекомендации министерство нефти ни давало для оптовиков, все равно есть такой дисбаланс. В связи с тем, что по рознице у нас законодательно закреплено ограничение (пределной розничной цены – КазТАГ), приказами нашего агентства по согласованию с МЭБП (министерство экономики и бюджетного планирования) и министерством нефти и газа (МНГ) также было предложено регулировать и опт», – сказал он в ходе правительственного часа в мажилисе парламента в понедельник. Мурат Оспанов отметил, что теперь нужно внести изменения в законодательство о продаже ГСМ, которое «ведет» министерство нефти и газа. «В обязательном порядке нужно будет учесть полномочный орган, который будет определять эту цену в зависимости от формулы, которая будет представлена, и обязательно нужно будет учесть порядок по применению оптовых цен, изучение этой формулы», – отметил Мурат Оспанов. Глава АРЕМ не уточнил, когда вступит в силу эти поправки, однако сообщил, что ответственные госорганы пришли по данному вопросу к единому мнению. Единственной сложностью Мурат Оспанов видит определение разницы между розничной и оптовой ценой, которая должна определяться «очень прозрачно». (kapital.kz)

### НА ПОСЛЕДНЕМ ЭТАПЕ

Стоимость акций компании «KEGOC» определится на последнем этапе вывода компании на «Народное IPO». Об этом на расширенной пресс-конференции в понедельник сообщил глава ФНБ «Самрук-Казына» Умирзак Шукеев, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. «Сейчас проводится аудит этой компании («KEGOC»). Из «большой четверки» компания выбрана, и она проводит финансовый аудит. Сегодняшняя балансовая стоимость компании – 126 млрд, но мы считаем, что компания сильно недооценена, и ее рыночная стоимость будет гораздо больше. И когда аудит закончится, на одном из последних этапов перед размещением акций эту стоимость будем делить на количество акций. 10-15% мы будем выводить на рынок. Конечно, из этого будет исходить цена одной акции, то есть это определится на самом последнем этапе», – пояснил Умирзак Шукеев. Второй этап программы «Народное IPO» начнется в текущем году с реализации акций компании «KEGOC» во II квартале. В IV квартале текущего года в рамках программы «Народное IPO» планируется выставить на торги акции АО «КазТрансГаз». Вывод акций на фондовую биржу АО «Самрук-Энерго» рассматривается, как «запасной аэродром». Об этом на расширенной пресс-конференции сообщил вице-премьер-министр Кайрат Келимбетов. Как говорится в распространенном пресс-службой ФНБ «Самрук-Казына» сообщении, вывод АО «Самрук-Энерго» состоится при условии завершения в установленные сроки разработки Концепции развития электроэнергетической отрасли РК и проведения мероприятий, направленных на определение подходов по тарифному регулированию генерирующих станций и распределительных сетей после 2015 года. (kapital.kz)

### ЗАВОД ДЛЯ КАЗАХСТАНСКОЙ НЕФТИ

PetroChina построила нефтепровод на юго-западе Китая, в том числе для нефти из Казахстана. Китайская нефтегазовая компания PetroChina завершила прокладку нефтепровода в юго-западной части Китая протяженностью 880 километров и пропускной способностью 200 тыс. барр./сут. PetroChina собирается в апреле запустить первый крупный НПЗ (мощностью 200 тыс. барр./сут.) на юго-западе Китая в Панчжоу, куда и будет поступать сырье по новому нефтепроводу с месторождений на северо-западе Китая. Основной задачей предприятия будет переработка нефти с месторождений на северо-западе страны (регион Синьцзян) и из Казахстана, откуда сырье поступает в Синьцзян по трубопроводу с 2006 года. Вместе с этим в расчете на обозримую перспективу Китай остается важным направлением экспорта казахстанской нефти, принимая во внимание и планируемое расширение в 2014-15 годах пропускной способности нефтепровода (МНП) Атасу – Алашанькоу 12 до 20 млн тонн. Вместе с тем, все так гладко, как хотелось бы. По официальным данным, в прошлом году поставки нефти по МНП Атасу – Алашанькоу составили 10,4 млн тонн – экспорт сократился на 0,3 млн тонн в годовом выражении. (kapital.kz)

## ПРОДАЕТСЯ

**Земельный участок  
в Жетысуском районе  
г. Алматы с высокой  
инвестиционной  
привлекательностью,  
под коммерческую  
и административную  
застройку.  
Общая площадь – 8 га.  
Цена договорная.  
8 775 856 16 21**

# Кто не рискует, тот в 2013-ом не инвестирует

Вероника Сабитова

## Международные эксперты начали делать неутешительные прогнозы на 2013 год. На фоне ожиданий по замедлению роста экономики ведущих стран трейдеры не исключают потерь для инвесторов во втором полугодии

Так, на международной экономической конференции Ambrosetti Forum, прошедшей в середине марта в Италии, профессор университета Нью-Йорка и глава Roubini Global Economics LLC Нуриэль Рубини заявил, что инвесторам стоит быть готовыми к разочарованиям в этом году. Эксперт одним из первых предсказал кризис 2008 года и продолжает делать пессимистические прогнозы. «Подходный налог, налог для богатых (в США) может существенно уменьшить располагаемые доходы, и с розничными продажами случится катастрофа», – полагает профессор. По его мнению, американский ВВП в 2013 году в лучшем случае вырастет на 1,5%, в результате рынки испытают шок от темпов замедления экономического роста в США.

«Мы частично согласны с мнениями экспертов, но считаем, что наиболее влияние на рыночные тренды оказывает политика центробанков, которая стимулирует количественный рост фондового рынка», – отмечает Наталья Тимошенко, член правления инвестиционного финансового дома «Resmi». Эксперт поясняет, что ФРС «вливают» в рынок ликвидность путем выкупа казначейских облигаций и ипотечных обязательств на вторичном рынке, тем самым поддерживая доходность на достаточно низком уровне. При этом инвесторы предпочитают входить в более рискованные активы из-за более высокой доходности. Этим можно объяснить покoreние максимумов индекса Доу Джонс и других индексов на фоне того, что действия центробанков являются движущим фактором при принятии инвестиционных решений. «Мы придерживаемся мнения, что деньги, вли-

ваемые в систему, не доходят до реального сектора, а крутятся внутри финансовой системы, что не является эффективным методом стимулирования экономического роста», – комментирует она.

Специалисты аналитического центра АО «Асыл Инвест» также полагают, что прогнозы г-на Рубини достаточно реалистичны. «Мы полагаем, что в текущем году американская экономика будет испытывать серьезные трудности. Пока тот же Фредерик пытается поддержать благоприятное макроэкономическое положение в стране, продолжая политику беспрецедентных монетарных мер стимулирования – в текущем объеме \$85 млрд. ежемесячно», – рассказывают в АО «Асыл Инвест». При этом эксперты подчеркивают, что экономике недостаточно лишь денежно-кредитных стимулов и в текущей (без того депрессивной) ситуации необходима поддержка и с фискальной стороны. «Пока же все идет в обратном направлении – повышаются налоги, но сокращаются государственные расходы. Проблемы нарастают в первую очередь по причине наблюдаемого политического кризиса в стране, когда две главные партии не могут договориться по наиболее критичным вопросам. Одни выступают в интересах бизнеса, другие – стараются поддержать средний класс и более уязвимые слои населения», – поясняют в АО «Асыл Инвест». В итоге 1 марта наступил так называемый секвестр бюджета – автоматическое сокращение государственных затрат в размере \$85 млрд. По словам экспертов АО «Асыл Инвест», цифра для американской экономики небольшая, но все последствия таких событий могут привести к замедлению темпов роста на 0,5% и более. Более того, сам факт, что политикам не удалось договориться, повышает риски того, что по дальнейшим наиболее важным вопросам также может быть не достигнут консенсус.

Значительное влияние на рынки инвестици, помимо США, оказывает сегодня Китай. «Темпы роста экономики КНР являются одним из важнейших факторов развития мирового рынка, ввиду того, что Китай – это один из крупнейших покупателей сырья. Замедление темпов и ужесточение денежной политики производят очень

сильный резонанс на мировых рынках», – отмечает Наталья Тимошенко. Сегодня из Китая начинают приходить тревожные сигналы, «неожиданные» для рынка. «В частности, опубликованная статистика показала существенное замедление темпов роста производственной активности. Власти КНР пока не торопятся объявлять о новых стимулах, при этом ужесточая регулирование в некоторых отраслях, например, на рынке недвижимости, где наблюдаются высокие риски пузыря», – отмечают эксперты АО «Асыл Инвест».

Проблемы еврозоны также актуальны, и долговая проблема пока не перекрывается реальными доходами. Аналитики АО «Асыл Инвест» говорят о политических рисках, связанных с возможным политическим тупиком в Италии, где по итогам прошедших парламентских выборов две лидирующие партии набрали практически одинаковое количество голосов, и каждой в итоге достался контроль над одной из палат парламента, что осложнило процесс формирования коалиционного правительства. «Результаты выборов показали усиление «антиевро» сил в лице экс-премьера Берлускони, который активно выступает против проводимых мер по сокращению госрасходов и повышению налогов. В стране нарастают недовольства как по отношению к проводимым мерам бюджетной экономии, так и к единой валюте в целом. И на это есть серьезные основания», – считают специалисты АО «Асыл Инвест». Здесь поясняют, что экономика страны в глубокой рецессии, при этом в 90-е годы итальянская экономика процветала, а ВВП на душу населения был выше, чем в Великобритании. Однако с появлением евро ситуация коренным образом изменилась. В последующие 10 лет страна впадала в рецессию 4 раза. «Италия сейчас намного беднее, чем это было в 2000 году. Поэтому вероятно, что население страны не готово и дальше терпеть такое положение дел и сохранять статус-кво», – предполагают в АО «Асыл Инвест».

«Позитивные прогнозы восстановления экономики еврозоны, озвученные официальными представителями в начале года, переживаются на более поздние сроки, в связи с обострением долговой пробле-

мы Кипра и роста неопределенности, последовавшего за выборами в Италии», – в свою очередь отмечает член правления ИФД «Resmi». Кроме того, эксперт указывает на то, что осенью текущего года пройдут выборы в локомотиве экономики Европы – Германии, что может несколько усложнить политический диалог внутри еврозоны и повысить сомнения вокруг дальнейшего курса единой Европы, что не добавит уверенности инвесторам. «ЕЦБ, в отличие от американского регулятора, пока отказывается от дальнейшего ослабления монетарной политики, что приводит к снижению конкурентоспособности европейских товаров и также оказывает давление на европейскую экономику, и без того покрываемую мерами жесткой экономии», – считает эксперт ИФД «Resmi».

В результате, по мнению аналитиков АО «Асыл Инвест», все вышеперечисленные риски могут в ближайшее время привести к значительному падению рынков. «В этой связи мы продолжаем рекомендовать инвестировать на локальном рынке в защитные инструменты. Таковыми сегодня выступают дивидендные идеи – акции «КазТрансОйла», Kcell и РД КМГ. Котируются данные компаний будут более устойчивы к глобальной коррекции, учитывая близость сроков дивидендных выплат, а также текущие довольно низкие рыночные оценки», – рекомендуют эксперты АО «Асыл Инвест».

Давая рекомендации по формированию инвестиционного портфеля, член правления ИФД «Resmi» отмечает, что здесь многое зависит от того, какой риск берет на себя инвестор, предполагаемый срок инвестирования и рынок инвестирования. «На ближайший год мы бы рекомендовали придерживаться трендовых стратегий и выбирать активы, находящиеся в стабильно восходящем тренде на развитых рынках. Наиболее динамичные секторы, в которых мы ожидаем значительного роста, – это секторы розничной торговли и информационных технологий. Таким образом, инвесторам, готовым формировать портфели с рисковым блоком, рекомендуем внимательно отслеживать вышеуказанные секторы», – резюмирует Наталья Тимошенко.

# Перспективы добычи сланцевого газа в Казахстане туманны

Венера Гайфутдинова

Консалтинговая компания PricewaterhouseCoopers (PwC) предсказывает миру новую энергетическую революцию – сланцевого газа и нефти. За 2004-2011 годы, по подсчетам PwC, объемы производства сланцевой нефти США выросли с 11 тыс. баррелей в день до 553 тыс., увеличившись почти в 5 раз. По оценкам нефтегазовой компании BP, сланцевый бум позволит США стать независимыми от внешних поставщиков. Технологический прорыв в добыче сланцевой нефти и газа, о котором пишут все СМИ, по оценке некоторых экспертов, негативно скажется на экономике стран-поставщиков нефти, к которым относится и наша республика.

По мнению Билы Сырлыбаева, начальника экономического отдела Казахстанского института стратегических исследований (КИСИ), нашей стране не стоит втягиваться в сланцевую гонку под влиянием всеобщей эйфории. Свою позицию г-жа Сырлыбаева объясняет тем, что добыча сланцевого газа очень незначительна с экологической точки зрения. Сегодня США, которые являются лидерами по добыче сланцевого газа, используют технологию гидроразрыва пласта – эта технология требует большого количества воды, также неизбежно негативное влияние на состояние почвы. Учитывая то, что в Казахстане большой водный дефицит, заметила г-жа Сырлыбаева, эта методика особенно опасна для экологии нашей страны. «В Казахстане тяжелая водная и экологическая ситуация, по этой причине нам стоит подождать, когда мировые технологии достигнут приемлемого в экологическом плане уровня, и использовать уже их», – считает она.

Отечественные эксперты полагают, что угроза, которая может возникнуть из-за развития добычи сланцевого газа, преувеличена. По мнению Артема Устименко, старшего аналитика Агентства по исследованию рентабельности инвестиций (АИРИ), необходимо признать, что глобальный ажиотаж вокруг сланцевого газа во многом искусственно раздут, в том числе непосредственно при поддержке компаний, осуществляющих его добычу.



Добыча нетрадиционных запасов газа, в первую очередь сланцевого, во многих странах находится на стадии формирования, и масштабы и качество ресурсов базы еще не определены.

Не исключено, что сегодняшние оценки искусственно завышаются и улучшаются в целях подогревания интереса инвесторов и влияния на мировые рынки. При этом, заметил г-н Устименко, не совсем понятно, насколько в действительности прирастет «избыточная» добыча сланцевого газа в мире в ближайшие годы. К примеру, говорит эксперт, нужно учитывать ухудшение как условий инвестирования в газосланцевые проекты, так и финансового положения газодобывающих компаний в США ввиду «обрушения» стоимости

газа на внутреннем рынке под давлением излишнего предложения. Также, по словам старшего аналитика АИРИ, сегодня сохраняется значительная неопределенность относительно возможных объемов добычи сланцевого газа в ЕС и Китае, где основные проекты находятся на стадии разведки и оценки.

«В расчете на обозримую перспективу существенных рисков нефтегазовому сектору Казахстана, в связи с повышением давления со стороны сланцевого газа на глобальный рынок, нет», – уверен г-н Устименко. Сегодня, по информации АИРИ, для Казахстана добыча природного газа, которая в товарном выражении к 2020-25 годам не превысит 29-30 млрд куб. метров, не будет играть столь зна-

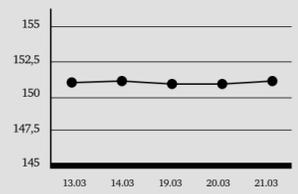
чимой роли, как, к примеру, для России. «Значит, возможный дальнейший рост предложения газа и корректировка его спотовой стоимости в сторону понижения на глобальном рынке не приведут к критическим последствиям», – настаивает г-н Устименко.

Если же говорить о перспективах развития добычи сланцевого газа в Казахстане, то, по мнению старшего аналитика АИРИ, пока что слишком преждевременно рассуждать о наличии у Казахстана каких-либо перспектив добычи сланцевого газа. Эксперт уверен в том, что в ближайшие 5-7 лет серьезных подвижек в данном направлении ожидать не стоит. В частности, объясняет г-н Устименко, необходимо учитывать, что в Казахстане не определены не только коммерческие извлекаемые, но даже общие геологические запасы данного энергетического сырья. То есть отсутствует ключевой фактор, на основе которого можно выстраивать те или иные прогнозные сценарии.

К тому же явной заинтересованности со стороны крупных инвесторов и государства в финансировании геологоразведочных работ по сланцевым углеводородам, по оценке г-на Устименко, не видно. Во многом такая ситуация обусловлена комплексом рисков, связанных с инвестированием в первоначально геологоразведку, и опасениями относительно высокой вероятности невозврата вкладываемых средств, особенно учитывая нестабильную ситуацию в глобальной экономике. Добыча сланцевого газа при нынешнем уровне развития технологий, прежде всего технологии гидроразрыва пластов, по оценке г-на Устименко, по-прежнему является недостаточно рентабельной, главным образом на первоначальном этапе, и остро зависящей как от масштабной финподдержки и льгот со стороны государства, так и от ценовой конъюнктуры на глобальных энергетических рынках. Более того, по уверениям эксперта, конкурентоспособность добычи сланцевого газа особенно спорна для стран, которые обладают большим потенциалом для наращивания производства угля и традиционных углеводородов, к ним относится и наша республика.

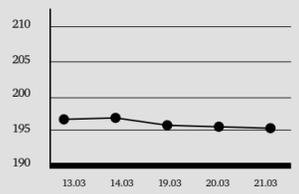
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



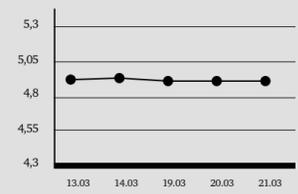
EUR/KZT

кросс-курс



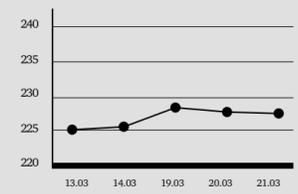
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



# ■ Нужны ли банкам чужие деньги?

Эксперты оценили перспективы выхода на внешние рынки заимствований

Виктор Климов

Казахстанским банкам второго уровня (БВУ) пока не стоит привлекать финансирование извне. Причина банальна – кризисные процессы на мировых рынках капитала еще не закончились. А если ситуация в глобальной экономике продолжит ухудшаться, Казахстан пострадает от этого в первую очередь. Об этом «Капитал.kz» рассказал Олжас Худайбергенов, директор Центра макроэкономических исследований.

«Возможно, сейчас на внешних рынках и сложились хорошие условия для заимствований, но абсолютно не факт, что в будущем для отечественных банков это не обернется негативными последствиями. Как известно, процентные ставки по внешним займам плавающие, и в случае ухудшения экономической ситуации они могут резко возрасти. В итоге то, что сегодня выгодно, завтра окажется нерентабельным», – считает г-н Худайбергенов.

Между тем, Григорий Марченко, председатель Национального банка РК, уверен: казахстанским банкам уже пора выходить на внешние рынки заимствований.

«В середине 2007 года 53% всех обязательств банков приходилось на внешние обязательства. Сейчас мы видим, что совокупные депозиты внутри Казахстана – \$60 млрд, а внешний долг – \$10,6 млрд, то есть ситуация резко изменилась. Мы не говорим о том, что должны быть большие объемы заимствований, но, в принципе, какие-то средства, если ставки будут разумными, банки могли бы привлечь на внешних рынках. Они туда уже много лет не ходили, а пора бы и сходить», –

сказал главный банкир страны на пресс-конференции в начале марта.

По мнению главы Нацбанка, коммерческие банки могли бы привлекать 5-летние финансовые инструменты и кредитовать экономику.

«Это не должно быть главным источником фондирования, как это было в 2005-2007 годах, когда раздули «пузырь» и большую часть денег ставили в недвижимость и в покупку земельных участков. Этого мы в любом случае не допустим. Общее переориентирование банков с внешних рынков на внутренние уже произошло, но его дальше нужно развивать и удлинять со стороны фондирования», – подчеркнул г-н Марченко.

Директор Центра макроэкономических исследований считает, что в сложившихся условиях предлагать отечественным банкам финансироваться на внешних рынках совершенно нецелесообразно. «Такие заявления со стороны Нацбанка говорят о том, что он не извлек уроков из кризиса. Не секрет, что кризис 2007 года вызван частично зависимостью от внешних займов. И снова повторять этот процесс, на мой взгляд, ошибочно. Денежно-кредитная политика не должна предполагать упор на внешние займы», – говорит г-н Худайбергенов.

По его словам, в Казахстане существуют определенные нормы, сдерживающие БВУ от внешнего заимствования. И если сейчас эти требования смягчить, то банки могут опять пойти по сколкому пути.

В свою очередь Канат Берентаев, заместитель директора Центра анализа общественных проблем, задается вопросом, кто будет управлять внешними заимствованиями. «В развитых странах

есть специальные управления, которые регулируют все внешние заимствования. Они рассматривают график погашения задолженности, анализируют всевозможные риски и прочее. Такое подразделение надо создать и в Национальном банке РК, чтобы оно контролировало внешние займы, процесс погашения долга и не допускало нагрузки на страну», – полагает г-н Берентаев.

К тому же, по мнению экономиста, БВУ в Казахстане некуда вкладывать заемные средства. С учетом территории и плотности населения любые инфраструктурные проекты в республике окупаются намного дольше, чем на Западе. А в рамках Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию на 2010-2014 годы уже давно все расписано. «Остались только долгосрочные направления, но банки это не интересуют. Пока не будет четких программ и схем размещения производительности, то привлекать деньги под какие-то проектные проекты вряд ли удастся. И вообще, я не понимаю, почему Григорий Марченко подсказывает коммерческим структурам, где искать деньги. Если они считают, что спокойно проживут на внутренних заимствованиях и за счет собственной клиентуры, тогда вовсе и необязательно лезть на внешний рынок», – рассуждает г-н Берентаев.

Олег Егоров, главный научный сотрудник Института экономики, считает, что если БВУ выйдут на внешние рынки заимствований, то им в первую очередь нужно акцентироваться на инвестициях в реальный сектор экономики.

«В докризисное время банки наживались на строительной отрасли. Они же

привыкли быстро отдачу от вложений получать, а реальный сектор экономики – долгосрочная перспектива. БВУ могли бы инвестировать в машиностроение. Тем самым за счет внешних заимствований в какой-то степени оздоровить отечественную экономику. А если привлекать средства на внешних источниках фондирования для погашения долгов или собственных нужд – это ни к чему хорошему не приведет», – убежден г-н Егоров.

Как рассказал «Капитал.kz» Эрик Найман, партнер образовательных программ компании FIBO Group, если казахстанские банки знают и умеют с выгодой вкладывать взятые в долг деньги, то нужно активно использовать эту нишу.

«Сейчас «окно заимствований» действительно открыто, а процентные ставки по рискованным долгам сравнительно низкие. Склонность к риску на международных рынках в последние месяцы заметно повысилась, и казахстанские банки могут привлечь большие деньги под выгодные проценты», – поясняет г-н Найман.

Схожие взгляды – у Максима Гандрабуря, управляющего партнера IGM. «Априори кредитные деньги за рубежом дешевле, чем в Казахстане. И все потому, что там очень сильная поддержка собственных производителей, предприятий, а где-то государство субсидирует. К примеру, для отечественных бизнесменов стандартная норма рентабельности 50%, а за границей 10% – уже считается очень хорошим показателем. Наши банки за счет высокопроцентной ставки по успешным кредитам перекрывают проблемные», – объясняет г-н Гандрабуря.

Ссылаясь на опыт клиентов в банковской сфере, управляющий партнер IGM отметил, что «из-за подпорченной репутации казахстанских банков и проведенных реструктуризаций» могут возникнуть определенные сложности по привлечению займов на внешних рынках.

«Когда иностранный банк предоставляет заем, то в любом случае он в стоимость денег закладывает страховую премию. Ее размер зависит от рейтингов страны и банка-заемщика. Если рейтинги повышаются – страховая премия уменьшается, тогда и банки-кредиторы с большей охотой идут на финансирование. В сравнении с 2008-2009 гг. международные рейтинги отечественных банков постепенно восстанавливаются. Видимо, это и есть тот сигнал, на который и опирается Григорий Марченко», – заключил г-н Гандрабуря.

## ■ НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### ТОВАРНЫЕ КРЕДИТЫ ИЗ РЕСУРСОВ ЗЕРНА

АО «НК «Продовольственная контрактная корпорация» извещает о начале предоставления товарных кредитов зерна на следующих условиях: 1) объем предоставляемого товарного кредита – не более 0,7 тонны на 1 гектар посевной площади сельхозпроизводителя, подтвержденной идентификационными документами (копиями актов на землю и прилагаемыми к ним копиями документов, подтверждающих наличие посевных площадей); 2) обеспечение исполнения обязательств – гарантия банка второго уровня (при наличии в корпорации соответствующего лимита по данному банку). Условная цена для расчета суммы гарантии – 30 тыс. тенге за одну тонну зерна товарного кредита (включая вознаграждение корпорации – 2250 тенге); 3) предварительная покупка зерна у корпорации на открытых торгах биржи «ЕТС» в соотношении: 5:1 (5 тонн зерна, которые предоставляются в товарный кредит, к 1 тонне, купленной на биржевых торгах) при покупке на условиях 100% предоплаты; 4:1 (4 тонны зерна, которые предоставляются в товарный кредит, к 1 тонне, купленной на биржевых торгах) при покупке с отсрочкой оплаты в 2012-2013 маркетинговом году; 4) условия погашения товарного кредита: возврат предоставленного зерна до 1 декабря 2013 года; выплата вознаграждения корпорации в денежном выражении до 1 сентября 2013 года; 5) последствия нарушения заемщиком условий договора товарного кредита – штраф в размере 30% от стоимости предоставляемого в товарный кредит зерна из расчета цены биржевого договора покупки зерна. Обеспечение уплаты штрафа – договор залога зерна урожая 2013 года в пользу корпорации, а также гарантии и/или поручительства третьих лиц. С условиями осуществления покупки зерна на открытых биржевых торгах методом анонимного аукциона можно ознакомиться на официальном интернет-ресурсе АО «Биржа «ЕТС» по адресу: <http://www.ets.kz> либо по телефону: Call-центр – 8 800 080 0505 (по Казахстану звонок бесплатный) и +7 (727) 244-5780 По вопросам предоставления товарных кредитов обращаться по телефону АО «НК «Продкорпорация»: 8 (7172) 59-12-39, 59-12-29, e-mail: [mail@foodcorp.kz](mailto:mail@foodcorp.kz), Веб-сайт: [www.fcc.kz](http://www.fcc.kz). (Соб. инф.)

#### БУДУТ ЛИ ПРОСТАИВАТЬ POS-ТЕРМИНАЛЫ?

Об этом говорится в «Аналитическом обзоре рынка электронных банковских услуг и платежных систем за 2012 год», размещенном на сайте Национального банка РК. Как сообщается в обзоре, к примеру, в 2012 году по одному POS-терминалу в день совершалось менее двух транзакций. Небольшая нагрузка также на банкоматы и банковские киоски. Так, в 2012 году по одному банкомату в день в среднем совершалось 46 транзакций по снятию наличных денег и 5 по осуществлению безналичных платежей, по банковскому киоску 21 транзакция, из которых 19 путем взноса наличных денег. Для сравнения: в России по одному банкомату в среднем в день совершается порядка 40 транзакций. При этом основная часть, предпринимателей и предприятий торговли и сервиса находится в Алматы – 32,8% и 34,6% соответственно, в г. Астана – 14,8% и 14,4%. Напомним, что в начале 2013 года вступило в действие постановление правительства, согласно которому индивидуальные предприниматели (ИП), осуществляющие определенные виды деятельности, обязаны принимать к оплате платежные карточки, соответственно устанавливать POS-терминалы. По данным налогового комитета, таких ИП насчитывается свыше 160 тыс. (kapital.kz)

#### ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ

Граждане РК не готовы отказаться от общения при проведении финансовых операций. Об этом говорится в «Аналитическом обзоре рынка электронных банковских услуг и платежных систем за 2012 год», размещенном на сайте Национального банка РК. Как отмечается в обзоре, в большей степени это относится к менее прогрессивной части общества. Отметим, что в 2012 году по сравнению с 2011 годом рост количества платежей, осуществленных через интернет и мобильные телефоны, составил 27,3%, что свидетельствует о заинтересованности банков в ведении бизнеса электронно. Вместе с тем, преимущество ведения бизнеса электронно является одновременно и главным его недостатком. Как отмечают западные эксперты, где банки давно обратили внимание и развивают рынок электронных банковских услуг, значительная часть населения не принимает, а некоторая, попробовав, отказывается от электронного банковского обслуживания. В качестве основной причины такого поведения клиенты банков отмечают невозможность при виртуальном обслуживании учета всех их потребностей, что, в том числе, предполагает нежелание самостоятельно изучать процедуры осуществления электронных платежей и иных финансовых операций. (kapital.kz)

# ■ Kaspi банк за год увеличил чистую прибыль более чем в 2 раза

Анна Видянова

По сравнению с 2011 годом чистая прибыль Kaspi bank выросла в 2,2 раза. В 2013 году банк намерен нарастить ссудный портфель физических лиц примерно на 25%. Также планы банка по-прежнему сконцентрированы на рознице. Фининститут намерен сделать акцент на увеличение клиентской базы и развитие сегмента автокредитования

По данным аудированной консолидированной финансовой отчетности по МСФО, по итогам 2012 года чистая прибыль Kaspi bank достигла 19,1 млрд тенге, в 2011 году банк закрыл год с показателем 8,5 млрд тенге. При этом банк не намерен останавливаться на достигнутом. Так, розничный кредитный портфель Kaspi bank вырос на 59%. В 2013 году, как отметил Михаил Ломтадзе, председатель правления Kaspi bank, розничный кредитный портфель по всему сектору может вырасти примерно на четверть. В то же время, по словам банкира, в Казахстане пока рано говорить о «перегреве» экономики.

«По сравнению с Россией в Казахстане уровень проникновения кредитования намного ниже. По нашим оценкам, в среднем на одного казахстанца приходится кредитных средств на \$600-700, в России этот показатель доходит до \$1500», – уточнил г-н Ломтадзе. По его словам, эта тенденция объясняется тем, что во время кризиса в Казахстане практически не наблюдалась кредитная активность.



Также глава Kaspi bank обратил внимание на то, что уровень проблемных кредитов в фининституте не превышает 10%. Г-н Ломтадзе считает, что сравнивать качество ссудного портфеля казахстанских и российских банков некорректно. «Мы постоянно ведем переговоры с международ-

ными рейтинговыми агентствами. У них сложилось мнение, что риск-менеджмент в казахстанских банках намного хуже, чем у российских. Так, в Казахстане невыгодно списывать «токсичные» займы, потому что налоговые последствия для банка слишком невыгодны. Налог на списание таких кредитов в среднем составляет 20%. В России ситуация в этом направлении несколько иная», – уточнил банкир.

В то же время г-н Ломтадзе обратил внимание, что рейтинговые агентства постепенно начинают понимать, с чем связан лучший уровень качества ссудного портфеля банков РФ по сравнению с фининститутами РК. По словам банкира, банки постоянно ведут переговоры о том, какие еще инструменты необходимы для безболезненного списания «токсичных» кредитов.

По данным аудированной консолидированной отчетности по МСФО, за год депозитная база физических лиц банка увеличилась на 43%. По словам г-на Ломтадзе, банк в 2013 году будет делать ставку на массовую розницу. «В Kaspi bank количество вкладчиков доходит до 250 тыс. Средний размер депозита в банке составляет примерно \$5-7 тыс. Наш банк не ориентируется на vip-клиентов, именно поэтому пока мы не открываем vip-отделения», – уточнил банкир.

Как сообщили в Kaspi bank, банк намерен сконцентрироваться также и на рынке автокредитования. «По автокредитам наш портфель может достигнуть отметки \$150-200 млн. Доля кредитов с просрочкой более 90 дней очень мала – 8 займов. При этом заемщики вышли на просрочку не из-за низкой платежеспособности, а из-за аварийных ситуаций на дороге», – проинформировал г-н Ломтадзе.

Банкир отметил, что Kaspi bank также планирует продвигать свои продукты через ТОО «Колеса». «Это касается автокредитов и займов на ремонт недвижимости. То есть на сайте можно будет получить информацию по условиям автокредитов», – пояснил г-н Ломтадзе.

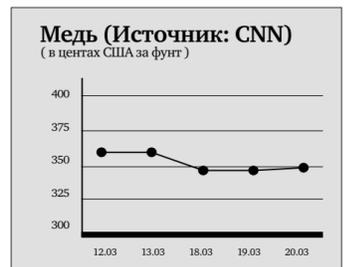
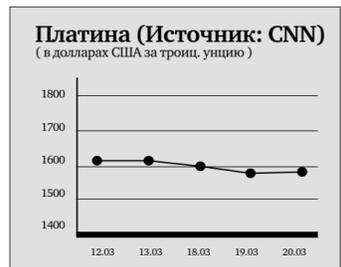
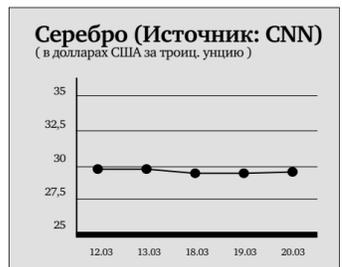
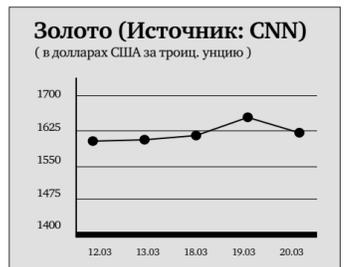
Что касается внешнего фондирования, то Михаил Ломтадзе обратил внимание, что пока стоимость привлечения на внешних рынках достаточно высока. «Самый главный вопрос – это цена. В среднем стоимость внешнего фондирования варьируется от 7-9%. Какой-то банк может посчитать данную ставку достаточно выгодной. Но мы считаем, что эта ставка слишком высокая. Мы достаточно эффективно работаем с вкладчиками на внутреннем рынке Казахстана, деньги для Kaspi bank обходятся в данном случае дешевле», – проинформировал банкир.

**В связи с расширением бизнеса крупная финансовая компания приглашает на работу Директора по маркетингу и PR**

**Требования:** высшее образование; опыт работы в сфере PR, маркетинга и рекламы; примеры успешных реализаций PR проектов; уверенные навыки управлением и развитием PR и рекламной стратегией компании. Обязательно знание английского языка.

**Условия:** карьерный рост, стабильная заработная плата и социальный пакет.

Резюме принимаются по электронной почте: [vacancy@theeurasia.kz](mailto:vacancy@theeurasia.kz)  
Тел.: +7 (727) 258 43 36



**Инвестиции в автоматизированные управляемые счета.**

**Прибыль 500-1000% в год.**

**Гарантия 70-98%.**

Тел.: 8 (727) 272 02 28  
[www.forex-plus.org](http://www.forex-plus.org)

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### УПРАЗДНЯТ ЛИ БЮРОКРАТИЮ?

Депутат мажилиса парламента Ерден Дошаев просит отменить регистрацию в дорожной полиции доверенностей на управление автомобилем. Такой запрос депутат отправил на имя министра внутренних дел Калмуханбета Касымова, сообщили деловому portalу Kapital.kz в пресс-службе мажилиса. Мажилисен Ерден Дошаев напомнил, что с этой проблемой депутаты обращались к министру в ходе правительственного часа в мажилисе 19 ноября 2012 года. Об этом шла речь и на недавней презентации законопроекта «О дорожном движении». «Однако невозможность отмены такого ограничения вы и ваш заместитель Еркин Кененбаев мотивировали тем, что это будет препятствовать созданию полной электронной базы по владельцам автотранспорта в нашей стране. Вместе с тем, хочу вам напомнить, что эта норма носит коррупционный характер и практически отменена во многих странах мира. В России, Украине, США и во всех странах ЕС водителю для управления транспортом необходимы лишь три документа – технический паспорт, страховой полис и водительское удостоверение», – отметил депутат. По его информации, в Казахстане зарегистрировано около 4 млн автомобилей. Их владельцы не менее 1 раза в год выписывают доверенности и, по словам депутата, вынуждены по полдня томиться в очередях в дорожной полиции, чтобы поставить отметку о регистрации. Можно и не стоять, если дать мзду так называемым «кучкам», которые крутятся около очередей, заявил Ерден Дошаев. «Не буду голословным, буквально на днях, а точнее 25 февраля 2013 года Агентство финансовой полиции арестовало организованную преступную группу из числа сотрудников дорожной полиции города Алматы, которая занималась незаконными поборами за ускорение регистрации этих пресловутых доверенностей. Ежедневные взятки только одного сотрудника УДП составляли почти 150 тыс. тенге. А представьте масштабы этой коррупции по всей стране», – подчеркнул он. (kapital.kz)

### ЖИЛЬЕ ПОДОРОЖАЛО НА 11%

По данным исследования портала «КазРиэлт-Недвижимость», средняя стоимость квартир в Костане составила в марте 144 тыс. 824 тенге за 1 кв. метр. В годовом исчислении рост составил 11,08%. Стоимость квартир на вторичном рынке недвижимости увеличилась за месяц на 0,5% – до 144 тыс. 957 тенге за 1 кв. метр. Новостройки с февраля по март сохранили неизменность цен в размере 115 тыс. 385 тенге за 1 кв. метр. Год назад ценовой показатель был меньше на 5,2%. Средняя стоимость индивидуальных жилых домов снизилась за месяц на 1,03% – до 21 млн 595 тыс. тенге. Годом ранее этот же тип недвижимости стоил на 25,29% дешевле. Столь резкий прирост цен обуславливается непропорциональным ростом предложения в высшем ценовом сегменте рынка. Стоимость земли для индивидуального жилищного строительства, садоводства и ведения сельского хозяйства составила 452 тыс. 978 тенге за сотку. Это соответствует данным месяцам ранее, но на 69,15% меньше чем год назад. Как и в случае с индивидуальными домами, резкое снижение цен обуславливается непропорциональным увеличением предложения в низшем ценовом сегменте рынка. (kapital.kz)

### САМАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНАЯ КАРЬЕРА

Банкиров, маркетологов и sales-менеджеров интересует вертикальная карьера, а административный персонал и IT-специалистов – горизонтальная. Таковы результаты опроса, проведенного службой исследований HeadHunter. Сотрудников рост карьеры интересует сильнее, чем профессиональное развитие в рамках одной должности. Опрошенные уверяют, что в первом случае можно зарабатывать куда больше, нежели во втором (48%). Развитие «верху» дает возможность раскрыть свои таланты, реализовать притязания (34%) и с успехом решать более амбициозные задачи (37%). Среди поклонников горизонтальной карьеры бытует мнение, что она позволяет чувствовать себя более уверенно, поскольку специалисты становятся ценными и востребованными кадрами (83%). Такой рост в отличие от вертикального дает большую свободу применения своих навыков и способностей (44%), позволяет избежать излишней ответственности (21%), а также статусных осложнений, вызванных конкурентной гонкой за руководящую позицию (18%). Отметим, что только каждый второй считает достойными оба типа карьеры. Примерно треть опрошенных придерживается мнения, что движение по горизонтали не так заметно и престижно. 18% опрошенных указали, что без профессионального развития в качестве фундамента никогда не построишь успешную карьеру по вертикали. Третий считает, что должностной рост без подобной поддержки не так успешен. Вертикальный карьерный рост более интересен для почти половины опрошенных работников (45%). Большинство опрошенных считают должностной рост привлекательным за счет того, что он позволяет хорошо зарабатывать. 37% опрошенных уверены, что вертикальная карьера позволяет ставить перед собой и решать более амбициозные и интересные задачи, а треть полагают, что она позволяет раскрыть свой потенциал полностью. Для 21% успехом является только продвижение по иерархической лестнице. Горизонтальную карьеру выбирают в первую очередь потому, что она позволяет чувствовать себя более уверенно на рынке. (kapital.kz)

# Всеобъемлющий интернет будет стимулировать экономику Казахстана

Нургуль Айтпаева

По расчетам консалтингового подразделения Cisco IBSG, к 2015 году количество подключенных устройств достигнет 15 млрд, а к 2020 году – 40 млрд. Но пока более 99% физических объектов, которые могут в принципе подключиться к сети, остаются неподключенными. Процесс подключения неподключенных объектов только начинается.

«Нам потребовалось более 20 лет, чтобы подключить к интернету два миллиарда человек. Подключение следующих двух миллиардов, как ожидается, произойдет в два с лишним раза быстрее. Еще более невероятными темпами растет интернет вещей. Примерно в 2009 году число физических объектов, подключенных к интернету, впервые превысило количество подключенных людей. Тогда-то и появился термин «интернет вещей», – пишет в своем блоге Джон Чемберс, главный исполнительный директор компании Cisco.

С подключением к сети каждого нового человека, процесса, информационного ресурса или физического объекта возможности сетевого взаимодействия возрастают в геометрической прогрессии. Всеобъемлющий интернет (Internet of Everything, IoE) повышает важность и ценность сетевых соединений, причем их ценность создается не сам факт соединения и даже не количество соединений, а практический результат таких соединений.

Всеобъемлющий интернет не так давно был объявлен главным приоритетом компании Cisco, определяющим всю ее дальнейшую стратегию.

Cisco определяет IoE как соединение людей, процессов, данных и вещей, повышающее ценность сетевых соединений до

небывалого уровня. IoE превращает информацию в конкретные действия, создающие новые возможности, расширяющие опыт пользователя и формирующие благоприятные условия для развития стран, компаний и индивидуальных пользователей.

«Вы можете пока не знать данного термина и его точного определения, но от этого влияние IoE на наше будущее не становится меньше. Учтивывая стремительный рост интернета, происходящий на наших глазах в Казахстане и еще более впечатляющий прогноз на следующие 10 лет, руководителям бизнеса и государственным деятелям, да и всем гражданам очень важно уже сегодня начать готовиться к этому будущему», – говорит Евгений Жембровский, менеджер системных инженеров Cisco. По его словам, вопрос не в том, верите ли вы в перспективы интернета в нашей республике как определяющий фактор изменения практически всех аспектов жизни, а в том, как вы лично и ваше предприятие готовы к этим изменениям, чтобы сохранить динамику развития и не стать аутсайдером. Уже сейчас стоит подумать о том, как расставить приоритеты по использованию возможностей, открывающихся в сетевом мире IoE, каковы потенциальные преимущества и риски, создаваемые средой IoE для вашей компании (или государственного учреждения), как лучше адаптировать организационную структуру вашей организации к грядущим изменениям.

«Я рад видеть, что на уровне правительства эти вопросы не только обсуждаются, но и предпринимаются успешные попытки использовать преимущества IoE. Речь, прежде всего, идет об успешном развитии электронного правительства. Ис-

пользуя сайт egov.kz, рядовые граждане и бизнес могут экономить массу времени, не только оперативно получая нужную информацию, но и оплачивая, не выходя из дома, различные пошлины, штрафы и пр. Успешно функционируют блоги акиматов, общественных организаций и даже некоторых политических деятелей, где рядовые граждане могут оставить свои пожелания, жалобы, комментарии. Мой личный опыт и опыт моих друзей показывает, что такая информация действительно принимается к сведению руководителями данных организаций, и с учетом этого предпринимаются определенные действия. А это и есть движение к демократизации общества, о котором так много сейчас говорится. Одним из ключевых факторов в данном процессе, как мы видим на примере Казахстана, является интернет», – говорит эксперт.

В бизнесе влияние IoE и перспективы его развития выглядят еще более очевидными. IoE выведет на новый уровень такие сферы деятельности предприятия, как укрепление отношений с заказчиками, повышение производительности труда, управление цепочкой поставок и повышение эффективности логистики, инновационная деятельность, загрузка активов. Практически вся инфраструктура современного предприятия строится в наши дни на основе протокола IP. Даже такие области, как видеонаблюдение, сигнализация, контроль физического доступа и т.п., ранее бывшие восточной только специализированных технологий и протоколов, ныне целиком мигрировали на IP и могут быть подключены к интернету. Практически любой казахстанский IT-директор с десяток лет назад мог на примере реальных проектов,

с цифрами на руках, показать, как интернет и IP-технологии сэкономили средства предприятия или повысили производительность персонала его департамента и компании в целом. Теперь почти в каждом предприятии подобное упражнение легко могут проделать директора таких подразделений, как служба безопасности, маркетинг, бухгалтерия и др., которые ранее не имели необходимости работать с интернетом ввиду отсутствия производственной потребности. В настоящее время активное использование сетевых технологий данными подразделениями заметно растет.

По мнению г-на Жембровского, одним из основных факторов, сдерживающих IoE в нашей республике (помимо низкой пропускной способности каналов и высоких цен на подключения к Сети), можно назвать неподготовленность части населения к использованию интернета в повседневной работе и жизни. «Порой странно видеть, как люди старшего поколения, имеющие отличное образование, в свое время участвовавшие в проектировании сложнейших устройств: подводных лодок, ракет и т.п., – в состоянии, близком к панике, взирают на страницу обычного поискового сайта и с трудом учатся азам работы в интернете. Впрочем, прогресс налицо, и, уверен, родители большинства читателей в последнее время активно начали пользоваться социальными сетями, интернет-форумами и другими сетевыми сервисами», – говорит он.

По мнению г-на Чемберса, всеобъемлющий интернет вызовет самые крупные, беспрецедентные перемены, по сравнению с которыми появление интернета будет поистине выглядеть легкой разминкой перед началом спортивного состязания.

# Уровень развития «зеленой экономики» в Казахстане

Ольга Веселова, Венера Гайфутдинова

В рамках проведения всемирной выставки ЕХРО-2017 в Астане Казахстан намерен сделать большой рывок в развитии «зеленой экономики». Так, в соответствии со стратегическим планом развития Республики Казахстан до 2020 года доля возобновляемых источников энергии (ВИЭ) в общем объеме электропотребления должна составить 1,5% к 2015 году и более 3% – к 2020 году. Приоритеты, поставленные Государственной программой по форсированному

индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан на 2010-2014 годы, предусматривают увеличение объема выработки возобновляемой энергии до 1 млрд кВт/ч в год, что превысит 1% в энергобалансе Казахстана.

Однако на данном этапе нашей стране еще далеко до мирового лидера по развитию ВИЭ – Швеции. Так, правительство этой страны в 2012 году планирует нарастить объемы использования энергии, выработанной на ВИЭ, до 50% от общего объема потребления энергии. Но стоит упомянуть, что Правительство Швеции вопросу

энергоэффективности начало уделять много внимания в 1970 году, после нефтяного кризиса. По сравнению с 1980 годом ВВП страны вырос на 90%, а выбросы углекислого газа и энергоёмкость экономики упали на 40%. Более 200 компаний в Швеции занимаются разработкой и внедрением новейших технологий энергосбережения и снижения отрицательного воздействия на окружающую среду.

Деловой еженедельник «Капитал.kz» решил более подробно рассмотреть уровень развития ВИЭ в Казахстане по сравнению со Швецией.



## Казахстан

Площадь – 2,7 млн кв. км  
Население – 16,7 млн человек  
**88,11 млрд кВт/ч**  
суммарное потребление  
электроэнергии



## Швеция

Площадь – 4,5 тыс. кв. км  
Население – 9,5 млн человек  
**570 ТВт/ч в год**  
суммарное потребление  
энергии в Швеции

По удельному показателю выбросов парниковых газов на единицу ВВП (3,38 килограмма на доллар) Казахстан занимает первое место в мире.

Страна планирует сократить объем выбросов парниковых газов в атмосферу до 2020 на **15%**

• На сегодняшний день объем производства возобновляемых источников энергии (ВИЭ) в Казахстане составляет 0,5%.

• Весь потенциал ВИЭ приближается к 1 трлн кВт/ч

• Согласно плану, выработка электроэнергии из ВИЭ в 2014 году составит 1%, а в 2020 году - 3% от общего объема потребления.

Объем выбросов углекислого газа в Швеции ниже, чем в других странах.

В настоящее время **45%** потребляемой в Швеции энергии – электричества, тепла для нужд отопления и топлива – поступает из возобновляемых источников.

На каждого шведа приходится в среднем 5,3 тонны выбросов двуокиси углерода в год, тогда как в среднем по Евросоюзу этот показатель составляет 8,1 тонны

Страна запланировала к 2020 увеличить долю энергии, поступающей из возобновляемых источников, **до 50%.**

# Перенаправление ресурсов программ «Болашак» прошло успешно

Айнур Касенова

Болонский процесс широко распахнул окно в Европу, дав возможность казахстанским студентам получить дополнительные знания и навыки за рубежом. Множество образовательных программ, поддерживаемых Евросоюзом (ЕС), стали доступными для студентов и профессорско-преподавательского состава (ППС) казахстанских вузов. Однако, по словам Хайни-Камаль Касымкановой, заведующей кафедры картографии и геоинформатики факультета географии и природопользования КазНУ им. аль-Фараби, студенты-участники международных обменов большой разницы между методикой и технологией преподавания при прохождении обучения за рубежом не почувствовали.

Но если сами участники процесса не видят существенной разницы между образовательным процессом на Западе и в Казахстане, возникает вопрос целесообразности выделяемых из государственного бюджета средств на стипендию.

Более рациональной мерой в этом случае, по мнению Каната Нурова, председателя научно-образовательного фонда «Аспандау», является выделение средств на обучение преподавателей, а не студентов. Это дает возможность охватить большее количество студентов. Уже в 2011 году ресурсы программы «Болашак» были перенаправлены на подготовку ППС и студентов магистратуры, исключая первую ступень – бакалавриат. С нововведениями акцент сместился с обучения студентов на институциональный подход к прохождению научных стажировок. Направление ресурсов программы на переподготовку ППС, по словам председателя научно-образовательного фонда «Аспандау», стало решением проблемы стремительного старения профессорско-преподавательского

состава в вузах и ученых в научных организациях страны, обозначив новую ступень развития самой программы. «Нововведения позволяют объективно аттестовать весь профессорско-преподавательский состав на предмет академических способностей и переподготовить за 4 года более 90% всего ППС страны, что неосцимемо с точки зрения накопления и развития личностного потенциала как для самой системы образования, так и для страны в целом», – подчеркнул Канат Нуров.

Как отмечает Алмагуль Канагатава, проректор Международной академии бизнеса (МАБ), знания преподавателей, которые приняли участие в программе «Болашак», значительно пополняются за счет обмена опытом с зарубежными коллегами. «Обмен научным опытом очень важен, тем более что научные исследования в ву-

зах сегодня являются приоритетной областью», – подчеркнула г-жа Канагатава.

Однако, несмотря на то, что в настоящее время на стипендию «Болашак» не могут претендовать студенты бакалавриата, это не означает, что они не имеют возможности пройти практику или получить обучение в зарубежных вузах по приемлемой цене или бесплатно. Сегодня существует множество различных стипендий, которые предоставляют зарубежные вузы иностранным студентам.

Например, по информации г-жи Касымкановой, студенты имеют возможность выезжать на обмен в 4 страны, в Германию, Нидерланды, Австрию и Венгрию, благодаря европрограмме «Темпус». Также студенты бакалавриата как альтернативу «Болашаку» могут рассмотреть участие в программе «Эразмус».

Несмотря на то, что механизм подачи кандидатуры на участие в различных образовательных программах сложен, игра стоит свеч. Если вы хотите принять участие в какой-либо программе, в первую очередь необходимо обратиться в департамент международных отношений, которые сегодня есть во всех вузах Казахстана. Там вы сможете более подробно ознакомиться с возможностями, которые могут быть предоставлены в рамках той или иной европейской программы. После того как студент определится со своим выбором, департамент вступает в стадию переговоров с выбранным учреждением. Сроки переговоров варьируются в зависимости от правил внутреннего порядка каждого университета. Следует выходить на контакт заблаговременно, примерно за 10 месяцев до начала обмена.

«Эразмус Мундус» (Erasmus Mundus) – это программа по обмену и сотрудничеству в области высшего образования, направленная на повышение качества европейского высшего образования и содействие диалогу и пониманию между людьми и культурами через взаимодействие с третьими странами. Кроме того, программа способствует развитию человеческих ресурсов и международного потенциала сотрудничества между учреждениями высшего образования в третьих странах путем активизации программ обмена между Европейским союзом и данными странами.

Программа «Эразмус Мундус» предоставляет поддержку:

- высшим учебным заведениям, намеревающимся реализовать совместные программы на уровне аспирантуры или создать межинституциональные партнерства между университетами Европы и участвующих третьих стран;
- индивидуальным студентам, исследователям и преподавателям университетов, желающим провести изучение /исследование обучающий курс в рамках одной из вышеупомянутых совместных программ или партнерств;
- любой организации, занятой в сфере высшего образования, желающей осуществлять проекты, направленные на улучшение привлекательности, профиля и имиджа европейского высшего образования в мире.

«Темпус» (Tempus) – одна из программ Европейского союза, направленная на поддержку процессов модернизации высшего образования в странах-партнерах из Восточной Европы, Центральной Азии, Западных Балкан и Средиземноморья, главным образом через реализацию проектов межвузовского сотрудничества.

В рамках проектов «Темпус» поддерживаются консорциумы, состоящие из вузов или их объединений, а также неакадемических партнеров.

# Гастарбайтеры в законе

## Трудовых мигрантов в Казахстане будут контролировать

Виктор Климов

Реализация проекта закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам трудовой миграции» позволит упростить процесс оформления разрешительных документов работодателем и иностранной рабочей силе, урегулировать правовой статус трудовых мигрантов, а также минимизировать «теневую» сектор казахстанского рынка труда. Такое мнение «Капитал.kz» высказал Аслан Каржаубаев, заместитель директора Департамента занятости населения Министерства труда и социальной защиты населения РК.

«Легализация будет способствовать не только более эффективному учету трудящихся иностранцев, но и осуществлению миграционного контроля. При этом физические лица – граждане Казахстана получат возможность привлекать иностранных работников, не нарушая требований законодательства. Основная цель этого законопроекта – вывод из тени иностранной рабочей силы из стран СНГ. Именно они и составляют большинство нелегальных трудовых мигрантов», – считает г-н Каржаубаев.

По его словам, иностранная рабочая сила в Казахстан привлекается более чем из 100 стран мира. Основная доля трудовых мигрантов, работающих по разрешениям местных исполнительных органов, приходится на Китай – 20%, Турцию – 12%, Великобританию – 6% и Индию – 8%.

«На 1 января этого года по разрешениям местных исполнительных органов в республике осуществляли трудовую деятельность 21,7 тыс. иностранных граждан, что составляет 0,23% от экономически активного населения. Однако, по экспертным оценкам, в Казахстане могут нелегально работать от 100 до 300 тыс. иностранцев. В основном это граждане Кыргызстана, Узбекистана и Таджикистана», – говорит заместитель директора Департамента занятости населения МТЭСН РК.

В целом по республике, согласно разрешениям, выданным местными исполнительными органами, иностранная рабочая сила привлечена по 14 видам экономической деятельности. Больше всего в строительной (46%) и горнодобывающей (15%) отраслях, а также в обрабатывающей промышленности (9%).

Напомним, законопроект «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты по вопросам трудовой миграции» предусматривает упрощенный порядок трудоустройства иностранцев, привлекаемых только для работы в домашних хозяйствах и оказания услуг по ремонту недвижимого имущества. При этом у физического лица одновременно работать может максимум 5 трудовых мигрантов. Разрешения на работу будут выдаваться сроком от 1 до 3 месяцев с возможностью продления. Однако непрерывно пребывать в Казахстане иностранные работники смогут не больше года.

«Процесс найма на работу будет осуществляться при наличии у трудового мигранта специального разрешения, выдаваемого органами внутренних дел. Для его получения иностранец должен будет предоставить документ, подтверждающий уплату предварительного платежа по индивидуальному подоходному налогу, в размере 2 МРП за каждый месяц выполнения работ», – поясняет г-н Каржаубаев.

Как рассказал «Капитал.kz» Вадим Ни, национальный эксперт Международной организации по миграции (МОМ), в Казахстане трудовая деятельность иностранной рабочей силы должна регулироваться не только спросом и предложением, но и иметь качественную и продуманную законодательную основу. Необходимо также параллельно упрощение и обеспечение действенности процедур выдачи разрешений работодателям на привлечение трудовых мигрантов.

«Мы постоянно пытаемся снизить квоты по разрешениям на привлечение

граждан из-за рубежа, потому что они не востребованы. Но на самом деле большинство работодателей просто не в состоянии пройти все процедуры, которые в республике чрезвычайно усложнены. На мой взгляд, чтобы вывести из тени иностранную рабочую силу, нужен комплексный подход. Особенно это касается мигрантов, привлекаемых для ремонта недвижимого имущества. Зачастую такие услуги необходимы на непродолжительный период времени, и именно в этой сфере наблюдается высокий уровень теневой занятости», – уверен г-н Ни.

Сегодня зарубежных специалистов могут приглашать на работу лишь юридические лица. Сложность действующего правового механизма и длительность процедуры оформления разрешения практически исключают привлечение иностранной рабочей силы физическими лицами. В этой связи значительная часть трудящихся-мигрантов работает в стране нелегально.

«Иностранцы, въезжая в Казахстан, в большинстве случаев оформляют свой приезд как частный визит, а затем остаются здесь работать. Естественно, никаких налогов они не платят. С вступлением в силу законопроекта трудовые мигранты будут осуществлять соответствующие выплаты в бюджет. От этого выиграют все: государство, работодатели и иностранные граждане, которые смогут легально, а главное – безопасно работать в республике», – говорит г-н Ни.

По подсчетам специалиста, если в год легализовать 100 тыс. нелегалов, государственная казна дополнительно пополнится на \$24 млн. Однако существует и вероятность того, что поток нелегальных мигрантов может уменьшиться, а их услуги – подорожать.

«С учетом необходимости налоговых выплат, оплата за труд мигрантов, возможно, возрастет. В любом случае, я думаю, сумма будет незначительной. Тем

более что в Казахстане не так много иностранцев, которые работают на домашних хозяйствах, если не брать во внимание крестьянские хозяйства и сферу услуг», – уточняет специалист.

Между тем, Марат Джакупов, юрист правового центра женских инициатив «Сана Сезим», уверен, что в случае принятия этого законопроекта может снизиться поток трудящихся-мигрантов, либо они опять будут работать нелегально.

«Чтобы официально осуществлять трудовую деятельность в Казахстане, иностранцу надо получить вид на жительство. А эта процедура довольно дорогостоящая и одно из основных требований – подтверждение платежеспособности в банке. Далее уже можно будет оформить как индивидуальный предприниматель и платить налоги. Но, как правило, на это никто не идет», – отметил в беседе с «Капитал.kz» г-н Джакупов.

По его мнению, конкретный механизм легализации нелегальной иностранной рабочей силы в республике позволит не только усилить контроль за их пребыванием, но и снизить коррупцию в сфере миграционных процессов.

«Сегодня необходимо развитие инфраструктуры трудовой миграции. В том числе поощрение создания рекрутинговых агентств, которые могут обеспечить легальное трудоустройство мигрантов, юридических консультативных пунктов по вопросам получения регистрации, вида на жительство или гражданства, а также специализированной службы доверия при подразделении администрации области и города», – полагает г-н Джакупов.

Аналогичные взгляды и у депутата Мажалиса Парламента РК Меруерт Казбекова. «Если иностранцы будут платить индивидуальный подоходный налог, следует предусмотреть и их социальную защиту. Например, определенный перечень медицинских услуг или учебу в образовательных учреждениях, если они приезжают в Казахстан вместе с детьми. А финансироваться это будет как раз из налоговых отчислений трудовых мигрантов», – считает г-жа Казбекова.

Ожидается, что законопроект «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты по вопросам трудовой миграции» вступит в силу уже в мае этого года.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### СПЕЦИАЛЬНЫЕ ЦОНЫ В РК

Премьер-министр РК Серик Ахметов поручил заинтересованным государственным органам внести предложения, касающиеся проектов специализированных центров обслуживания населения (ЦОНов), и определиться с их финансированием. Об этом сообщает КазТАГ. «Поручаю министерствам экономики, транспорта, министру внутренних дел разобраться по каждому областному центру, внести предложения в течение недели: какие спецЦОНЫ будут у нас построены в 2013 и 2014 годах. 2014 год это последний год. Определитесь с финансированием, это будет из местного, республиканского бюджета или софинансирование», – заявил Серик Ахметов на заседании правительства. Премьер-министр поручил контролировать данный вопрос своему заместителю Бақытжану Сагитаеву. «В Караганде и Алматы уже начата работа, в Астане и Мангистауской области в этом году завершается (строительство спецЦОНов). Большое количество автомобилей наших будет пользоваться такими же услугами, как в ЦОНах для населения», – отметил он. Также глава правительства поручил министерству транспорта и коммуникаций совместно с заинтересованными госорганами до конца текущего года перевести 100% социально значимых услуг в электронный формат, активизировать работу по автоматизации разрешительных документов. «Министерству образования и науки с министерством экономики и бюджетного планирования посмотреть реализацию проекта электронного обучения в более сжатые сроки. То же самое касается министерств транспорта и образования в отношении компьютерного всеобщего», – распорядился он. Как отметил в свою очередь министр внутренних дел РК Калдымханбет Касымов, непродолжительная работа спецЦОНов в Алматы и Караганде зарекомендовала себя с положительной стороны. «С декабря прошлого года такой ЦОН уже работает в штатном режиме в Караганде. В Алматы специализированный ЦОН приступил к работе в январе текущего года. До завершения строительства автодрома здесь производится пока только обмен и выдача дубликатов водительских удостоверений. Строительство автодрома будет завершено к концу мая текущего года», – проинформировал министр. «В Актау основное здание ЦОНа построено, завершается строительство соответствующей инфраструктуры центра. По информации акимата области, сдача объекта намечена на май текущего года», – продолжил он. По информации Касымова, в Астане началось строительство основного здания спецЦОНа. Объект планируется завершить к сентябрю текущего года. «Частично уже изысканы средства и готовы приступить к строительству спецЦОНов в Павлодаре, Петропавловске и Караганде. В остальных же регионах, как следует из информации с мест, без целевого финансирования строительство спецЦОНов считается проблематичным», – заключил министр. (kapital.kz)

#### КМГ ЗАКУПИТСЯ НА 79,7 МЛРД ТЕНГЕ

Компании, входящие в АО «Национальная компания «КазМунайГаз» (КМГ), в 2013 году планируют заключить с отечественными товаропроизводителями долгосрочные договоры на сумму 79,7 млрд тенге. Об этом сообщил заместитель председателя правления КМГ Мағаму Мирзағалиев. Мағаму Мирзағалиев уточнил, что сумма долгосрочных договоров, заключенных группой компаний КМГ в 2012 году с казахстанскими производителями, составляла 20,7 млрд тенге, в 2011 году – 3,3 млрд тенге. АО «Национальная компания «КазМунайГаз» – казахстанский национальный оператор по разведке, добыче, переработке и транспортировке углеводородов, представляющий интересы государства в нефтегазовой отрасли. 100% акций КМГ принадлежит АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына». Кроме того, «Казатомпром» планирует закупить у отечественных производителей продукции на 60 млрд тенге с 2013 по 2016 год, сообщил начальник управления казахстанского содержания компании Сундык Ахметов. «Общий объем утвержденных долгосрочных закупок на пятилетний период запланирован в объеме более 60 млрд тенге, из них 40 млрд – это закупки товаров, 19 млрд – закупки работ, 1,5 млрд – закупки услуг», – сказал он во вторник на заседании общественного совета по вопросам развития местного содержания АО «ФНБ «Самрук-Казына». При этом Серик Ахметов уточнил, что указанные объемы закупок не являются окончательными, так как в настоящее время компанией проводится работы по расширению номенклатуры закупаемых отечественных товаров, которые будут включены в планы долгосрочных закупок. Как сообщила пресс-служба госхолдинга, в 2012 году дочерними предприятиями «Казатомпрома» были заключены 17 долгосрочных договоров на сумму 6 млрд тенге. При этом общая сумма исполненных договоров составила 4,7 млрд тенге, доля казахстанского содержания в общих закупках компании на данный момент составляет 85%. В 2013 году сумма планируемых закупок компании составляет 32,2 млрд тенге, что в 5 раз больше, чем в прошлом году. (kapital.kz)

#### НА 49% ДЕШЕВЛЕ

Оптимизация строительных норм и правил (СНиПов) социальных объектов в Казахстане позволила удешевить строительство школ на 49%. Об этом на расширенном заседании бюро президиума НЭП «Союз «Атамекен» сообщил министр регионального развития РК Бақытжан Сағитаев. «По СНиПам глава государства давно говорит об этом, что необходимо пересмотреть наши СНиПы, давал несколько раз поручения правительству. Первый этап уже проведен, прошла оптимизация СНиПов социальных объектов школ, больниц, поликлиник. Небольшой только пример: школа на 1200 мест после оптимизации стала дешевле на 49%. Представьте, в масштабах страны мы сколько денег сэкономили уже, начиная с 2012 года. Эта работа завершена, и вот мы с 2013 года уже строим на 49% дешевле те же школы», – отметил министр. (kapital.kz)

**МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ ПО РИСК-МЕНЕДЖМЕНТУ**

Девятая Международная конференция ПО РИСК-МЕНЕДЖМЕНТУ  
Алматы, Казахстан 18-19 апреля 2013 года

Участники конференции получат уникальную возможность:

- Ознакомиться с актуальными тенденциями и прогнозами относительно ситуации в различных секторах экономики;
- Наладить деловые контакты;
- Получить дополнительные знания в сфере риск-менеджмента;
- Завести свое видение и идеи по решению тех или иных задач современной экономики;
- Получить рекомендации по ведению бизнеса в условиях неопределенности.

В числе участников:

- Члены правительства;
- Представители государственных структур;
- Международные страховые / перестраховочные компании и брокеры;
- Банки;
- Транснациональные компании;
- Аудиторские компании «Большой четвертой»;
- Крупнейшие международные рейтинговые агентства;
- Компании реального сектора экономики.

География участников:

Страны Европейского сообщества, США, Китай, Индия, Турция, Россия и другие страны СНГ, Южная Корея, Япония и другие страны Ближнего Востока и Юго-Восточной Азии. В этом году мы ожидаем участия более 300 человек из 40 стран мира.

По вопросам участия обращаться:

Организационный комитет  
Республика Казахстан, г. Алматы, ул. Желтоқсан, 59  
Тел.: +7 727 258 43 36, факс: +7 727 266 31 94  
e-mail: IRMC@theeurasia.kz  
www.IRMC.kz, www.theeurasia.kz

**V ЕВРАЗИЙСКИЙ ФОРУМ МАРКЕТОЛОГОВ**

г. Алматы  
12-13 апреля 2013 г.  
отель Rixos

**Березин Игорь** - Президент Гильдии Маркетологов России  
Тема семинара: «Аудит маркетинга»

**Тимур Сабитов** - президент Казахстанской Федерации маркетинга, рекламы и PR; Член Гильдии Маркетологов России  
Тема семинара: «7 способов составления бюджета маркетинга»

**Гавриков Андрей** - генеральный директор компании "Комплето"  
Тема семинара: "Системный подход к электронному маркетингу. Стратегия, инструменты и продающий сайт"

**Евгений Оливанчик** - заместитель Председателя Правления Общественного Объединения «Гильдия маркетологов» Республики Беларусь  
Тема семинара: «Коммуникация успеха»

**Валентин Перция** - Генеральный директор бренд-инновационной компании BrandAid (Украина, Россия)  
Тема семинара: «Брендинг»  
Формат Форума: практикум (обучающие семинары-тренинги)  
Основные спикеры: ведущие эксперты в области маркетинга и PR России, Украины, Казахстана и Беларуси

Для регистрации необходимо заполнить регистрационную форму  
Подробности у организаторов Форума и на официальном сайте  
www.fm2013.ru

Казахстанская Федерация маркетинга, рекламы и PR  
+7 (727) 302 21 71  
+7 727 226 16 16  
www.kfmr.kz  
e-mail: info@kfmr.kz

Коммуникационное Агентство  
+7 (727) 259 76 29  
+7 707 821-96-25  
www.br-pn.kz  
e-mail: office@br-pn.kz

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

## КАЗАХСТАН

УСЛОВИЯ  
ИЗМЕНИЛИСЬ

Национальная экономическая палата Казахстана «Союз «Атамекен» предлагает предоставлять предпринимателям земельные участки, уже подготовленные для выделения и согласованные со всеми заинтересованными госорганами. Об этом говорится в пресс-релизе, распространенном на расширенном заседании бюро президиума НЭП «Союз «Атамекен», передает корреспондент делового портала Kapital.kz. Такая мера, как отмечают в «Атамекене», позволит исключить хаотичность застройки населенных пунктов, снизить временные и финансовые затраты для бизнеса, сведет к минимуму коррупционные проявления при получении предпринимателями земельных участков. Также Национальная экономическая палата предлагает отменить согласование на стадии проекта со стороны всех государственных органов. «В настоящее время каждый проект поочередно согласовывается в нескольких госорганах. При этом в ходе экспертизы проверяется весь проект, то есть фактически дублируются ранее полученные согласования. Кроме того, некоторые согласования проекта (в частности с кадастровым бюро) не предусмотрены законодательством, а возникают в порядке «перестраховки» со стороны государственных органов», – говорится в сообщении. В свою очередь, со стороны надзорных органов сохраняется контроль по соблюдению при строительстве объектов санитарных, экологических норм. (kapital.kz)

ПОДУШЕВОЕ  
ФИНАНСИРОВАНИЕ

Премьер-министр Серик Ахметов поручил акимам изучить вопрос: готовы ли клиники и больницы к подушевому финансированию, передает КазТАГ. Планируется, что подобный режим финансирования будет введен со следующего года. Чем качественнее будут созданы условия для лечения, тем больше денег на здравоохранение будет направлено, отметил Серик Ахметов. Премьер-министр подверг критике медучреждения за то, что они «слабо переходят на принципы хозяйственного ведения». «Как они будут применять принцип подушевого финансирования, на который мы будем переходить со следующего года, если в медучреждениях будет очень слабый менеджмент? На принципах хозяйственного у нас работает очень много медучреждений», – сказал Ахметов. По его словам, хороший менеджмент позволяет увеличить заработную плату специалистам до 150 тыс. тенге, среднему медперсоналу – до 50 тыс. тенге. Это дает возможность активно применять подушевое финансирование. (kapital.kz)

ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ  
СТАЛО БОЛЬШЕ

В Казахстане количество пользователей сети интернет на 1 января 2013 года достигло 62,8%. Об этом на заседании правительства рассказал министр транспорта и коммуникаций Аскар Жумагалиев. Он отметил, что с точки зрения информационно-коммуникационной структуры за прошлый год министерству удалось со всеми операторами связи предоставить населению большой спектр телекоммуникационных услуг. «При этом количество пользователей сети интернет на 1 января 2013 года достигло 62,8%. В текущем году мы предполагаем продолжать активное развитие данной инфраструктуры. При этом населенные пункты с населением свыше 50 человек мы обеспечим практически 100% возможностью получения широкополосного интернета по технологии CDMA, со скоростью 512 кбит/с. Для областных городов мы предполагаем, что они смогут до конца года использовать технологию 4G», – сказал министр. Он также добавил, что по данным Агентства РК по статистике, процент компьютерной грамотности достиг рубежа 51,7%. «Будем продолжать работать с местными исполнительными органами, госорганами и нацкомпаниями по повышению компьютерной грамотности», – сказал Жумагалиев. (zakon.kz)

## В ОЧЕРЕДИ ОЖИДАНИЯ

Казахстанцы, которым необходимо лечение за рубежом, смогут вскоре отслеживать свою очередь на электронном портале госпитализации, сообщила министр здравоохранения Салидат Кайрбекова. «В последующем предусматривается создать в портале госпитализации специальное окно, чтобы пациенты могли отслеживать свою очередь для направления на лечение в зарубежные клиники», – сказала Кайрбекова, выступая на заседании правительства во вторник. Она пояснила, что для решения проблемы очередности на лечение за рубежом предусматривается оказание медицинской помощи нуждающимся в условиях отечественных клиник с участием зарубежных специалистов. «С этого года будут оплачены высокие технологии по стоимости, приближенной к стоимости в зарубежных клиниках», – уточнила глава Минздрава. По данным ведомства, озвученным в январе текущего года, в очереди на лечение за рубежом состоит 161 пациент, из них на трансплантацию органов – 133 пациента (86,6%). Направление пациентов на трансплантацию органов и тканей зависит не от наличия финансовых средств, а от наличия подходящего донора, на поиски которого требуется от шести месяцев до двух-трех лет, пояснили тогда в Минздраве. В казахстанском бюджете 2013 года на лечение за рубежом предусмотрено около одного миллиарда тенге. Ранее сообщалось, что в прошлом году на лечение за рубежом было выделено 678,5 млн тенге, в рамках которых направлено на лечение за рубежом 55 пациентов, из них детей 34 (61%). Из 55 пациентов были направлены на трансплантацию органов и тканей 30 (54,5%), в том числе – костного мозга (24), почки (4), печени (3). Остальные 25 пациентов были направлены на лечение онкологических заболеваний, кардиохирургические и нейрохирургические операции и с другими заболеваниями. В ведомстве также добавили, что если раньше очередной пациент направлялся на трансплантацию только после завершения передачи предыдущего пациента, то теперь приняты меры, согласно которым все пациенты, стоящие на трансплантацию в очереди, практически одновременно направляются на первый этап лечения. (newskaz.kz)

Кыргызы все-таки  
пробились

Аманжол Сагындыков

**Кыргызстан добился разрешения для двух своих предприятий на возобновление экспорта молока в Казахстан. Тем самым наши географические соседи постепенно нарабатывают опыт работы с нормативами, принятыми в рамках Таможенного союза**

В казахстанских СМИ со ссылкой на пресс-службу государственной инспекции по санитарной, ветеринарной и фитосанитарной безопасности при кыргызском правительстве прошла информация о том, что Казахстан дал разрешение на возобновление экспорта молока и молочной продукции двум кыргызским предприятиям – «Бишкек-Сут» и «Кант-Сут».

«Госинспекцией по ветеринарной и фитосанитарной безопасности при Правительстве Кыргызской Республики получено официальное сообщение от Республики Казахстан о возобновлении экспорта молока и молочной продукции в Республику Казахстан двум отечественным молокоперерабатывающим предприятиям ОАО «Бишкек-Сут» и ОсОО «Кант-Сут», – говорится в сообщении.

Ветеринарные службы стран-членов Таможенного союза с 24 по 29 декабря 2012 года проинспектировали 11 молокоперерабатывающих предприятий Кыргызстана на предмет качества и безопасности молока и молочной продукции. При этом ими был выявлен ряд несоответствий ветеринарно-санитарным требова-

ниям и нормам ТС. «За истекший период госинспекцией был выполнен исчерпывающий объем работы по полному устранению замечаний, отмеченных в отчете ветеринарных специалистов, и вся соответствующая информация была передана в Комитет ветеринарного контроля и над-

зора Министерства сельского хозяйства Казахстана», – говорится в сообщении.

В результате ветеринарными службами Таможенного союза было принято решение о возобновлении поставок молока и молочной продукции в Республику Казахстан двум кыргызским предприятиям: ОАО «Бишкек-Сут» и ОсОО «Кант-Сут», подтвердившим возможность выполнения ветеринарно-санитарных требований и норм Таможенного союза.

По семи молокоперерабатывающим предприятиям сохраняется временное ограничение, двум – отказано в аттестации на право экспорта молочной продукции из Кыргызстана на территорию Таможенного союза.

**Разграничить, нельзя запретить** Кыргызская сторона выступает за то, чтобы тегреламенты, принятые в рамках Таможенного союза, носили адекватный характер. В частности, она вышла с предложением в Евразийскую экономическую комиссию (ЕЭК) о разграничении понятия «молоко» и «молочная продукция».

Ежегодно рынок  
молока в РК растет  
на 20%

«Закрытие границ для молока из Кыргызстана связано с тем, что в технических регламентах и единых требованиях, предъявляемых к подконтрольным товарам ветеринарного надзора Таможенного союза (ТС), молоко и молочная продукция записаны в одной статье. Но, по нашему мнению, молоко и молочная продукция

фитосанитарной и ветеринарной безопасности при Правительстве КР Самат Алиев на заседании «круглого стола» по разработке проекта «дорожной карты» выполнения КР обязательных мероприятий для вступления в ТС.

По его мнению, молоко – это сырье, а молочная продукция – готовый к употреблению продукт промышленной переработки, который проходит термическую обработку, и таким образом риск заражения сводится к нулю.

С того момента, как Казахстан закрыл доступ  
на свой рынок кыргызского молока, бюджет  
Кыргызстана понес существенные потери

«И в этом случае молочная продукция – уже не поднадзорный объект для ветеринарного контроля и может экспортироваться, как и любой другой промышленный продукт», – пояснил Самат Алиев.

Казахстанский рынок для  
Кыргызстана – золотое дно

Желание Кыргызстана войти в Таможенный союз, в большей мере, обусловлено прагматизмом. Казахстанский рынок является для соседней страны золотым дном: сюда экспортируется большая часть готовой продукции. Это и текстиль, и мясо, и, в особенности, молоко и молочные продукты.

Так, например, за январь-июль 2012 года Кыргызстан экспортировал в Казахстан более 20 тыс. тонн молока. Об этом летом прошлого года на церемонии открытия новой линии по производству соков в ОАО «Бишкек-Сут» сообщил министр сельского хозяйства и мелиорации Кыргызстана Аскарбек Джаныбеков.

По его словам, основной объем экспорта осуществляется в Казахстан. «В настоящее время Минсельхоз Кыргызстана ведет работу по улучшению качества поставляемой продукции, наращиванию экспортного потенциала», – подчеркнул он.

На сегодняшний день Кыргызстан производит молока больше, чем потребляет. Одной из причин такого активного роста молочного производства стал фактор Казахстана. В нашей стране есть несколько крупных компаний, занимающихся переработкой молока. А так как рынок рос довольно высокими темпами (около 20% в

середине 2000-х годов), им нужны были большие объемы сырья.

До недавнего времени крупные казахстанские компании стимулировали производство молока в Кыргызстане. Во-первых, молоко было изначально более дешевым, чем казахстанское. Во-вторых, переработчики предлагали кыргызам стабильные цены закупки молока, и даже помогали с покупкой дойных коров. Все это сказалось на развитии производства молока в соседней стране.

С того момента, как Казахстан закрыл доступ на свой рынок кыргызского молока, бюджет Кыргызстана понес существенные потери. Об этом в конце февраля 2013 года заявила депутат Алла Измакова в ходе рассмотрения парламентом республики законопроекта «Об идентификации животных».

Именно с принятием этого закона Кыргызстаном страны Таможенного союза связывают снятие запрета на экспорт молока и молочных продуктов.

Министерство сельского хозяйства и мелиорации Кыргызстана выступает за принятие нормы об обязательной идентификации всех имеющихся животных в Кыргызстане уже в 2013 году. Законопроект принят парламентом в первом чтении. Но и внутри Кыргызстана есть реальная оппозиция законопроекту.

Недавно некоторые депутаты заявили о преждевременности введения нормы, отменив дороговизну бирок для животных, которые фермеры будут обязаны закупать. Их цена колеблется от 20 до 60 сомов.

Понятно, что Кыргызстан уже в скором времени примет закон «Об идентификации животных», снимет со своей стороны все препоны экспорту молока и молочных продуктов в Казахстан, создаст для своих производителей благоприятные условия. Раз Казахстан уже разрешил двум кыргызским предприятиям экспорт молока и молочных продуктов, то совсем скоро запрет отменят.

При этом пострадают казахстанские производители молочной продукции, так как уже сейчас кыргызская продукция и качественнее, и дешевле.

## Основные социально-экономические показатели стран ТС

в процентах к соответствующему периоду 2012 года

в январе 2013



По данным Агентства Республики Казахстан по статистике

# Ресторанному рынку Казахстана не хватает новых форматов

Ольга Веселова

Для открытия ресторана или кофейни среднего класса в Казахстане необходимы начальные инвестиции от \$200-300 тыс., бывают случаи, когда в заведения вкладывались суммы в несколько миллионов долларов. Если же говорить о прибыли, то успешное заведение может окупиться в течение года, говорит Аскар Байтасов, управляющий директор сети ресторанов AV Restaurants.

Согласно информации Агентства Республики Казахстан по статистике, только в Алматы по состоянию на 11 марта 2013 года зарегистрировано более 460 ресторанов и фирм, предоставляющих услуги по доставке продуктов питания. Несмотря на эти показатели, эксперты отмечают большой потенциал для роста рынка.

«Сегодня казахстанский ресторанный рынок пока еще ненасыщен, – поясняет г-н Байтасов. – Он голоден. Не хватает новых, интересных форматов. Только у нас в запасе более десятка новых проектов, которые мы хотели бы реализовать, и я вижу будущее AV Restaurants в разнообразии форматов».

С этим мнением согласна, хотя и с некоторыми поправками, медиаконсультант, специализирующийся на ресторанном бизнесе, Жанна Прашкевич: «Как это ни странно, не хватает концепций, которых, казалось бы, уже много. Например, не хватает качественных демократических кофеен, итальянских семейных ресторанов, пивных пабов, служб доставки еды: пиццы, суши, напитков». Вместе с тем, г-жа Прашкевич отговаривает «открывать «уникальные концепции», потому как аудитория может быть не готова к новой кухне – существует большой риск не раскатать заведение. «Это как в поговорке: «Хотите денег – открывайте «пивник», хотите проблем – открывайте молекулярную кухню», – уточнила она.

Минимальная рентабельность в ресторанном бизнесе составляет 20%, средняя – около 25%, а в случае успеха она может достигать 50-60%. Однако это и один из самых рискованных видов бизнеса: до 60% новых ресторанов разоряются на первом году своего существования, а за два года – до 80%.

В Казахстане эксперты отмечают несколько специфических рисков ведения ресторанный бизнес. Так, по оценке Андрея Мокича, партнера школы Rest.art, нужно учитывать отсутствие локальных продуктов питания. «Многое поставляется из Кыргызстана, Узбекистана и Китая. Это сказывается на цене конечного продукта. В ресторанах цены достаточно высоки для прямого потребителя. Один из глобальных трендов – это использование местных фермерских продуктов, но нашему рынку еще далеко до этого», – говорит эксперт.

Аскар Байтасов также поддерживает это мнение. «В Казахстане сложно искать стабильных и качественных поставщиков. Вы приходите в ресторан, и чего-то из винной карты нет в наличии, чаще всего это вина поставщика», – поясняет он.



Кроме этого, эксперты отмечают как одну из специфик нашего рынка ответственную ментальность, родственно-клановые связи. «Часто владельцы, открывая ресторан, назначают на место управляющего своего «брата-свата-сестру-сестру». Как правило, это не компетентные в данной сфере деятельности люди, но которым «можно доверять». Отсюда и многие проблемы», – подмечает Андрей Мокич.

С этой проблемой тесно связана и другая трудность ведения бизнеса в сфере общественного питания в нашей стране. В РК практически отсутствует специализированная образовательная система (гостиничное хозяйство, ресторанный бизнес). «Вузы и колледжи существуют, но их образовательная программа устарела, – считает партнер школы Rest.art. – До сих пор большинство ребят, пришедших в ресторанный бизнес с целью подработать, так и не поняли того, что в этой сфере можно реально расти и развиваться. Конечно, многие рестораторы ездят учиться за рубеж, но адаптировать эти знания гораздо труднее, чем кажется».

Управляющий директор сети ресторанов AV Restaurants отмечает, что в нашей стране нет школы поваров. «Очень многие местные повара у нас самоучки, но в большинстве своем мы привозим шефов из дальнего зарубежья. В связи с этим мы планируем в дальнейшем открыть собственную школу поваров, так как чувствуем, что с ростом сети нам будет необходим «поток» свежей крови в виде профессионального персонала», – поясняет г-н Байтасов.

Между тем, AV Restaurants хотело бы осуществить этот проект при помощи го-

сударства. Частично это уже реализуется: в настоящее время компания сотрудничает с фондом «Кумбель», который организует обучение для казахстанских женщин из малообеспеченных семей.

Еще одной «болевым точкой» ресторанный бизнес является сервис «фронт-офиса» заведения, то есть официантов. Как известно, европейские стандарты обслуживания считаются одними из самых лучших в мире. Там, традиционно в Европе, основной заработок официантов складывается из чаевых, у нас же принято включать в счет 10% за обслуживание. «Одно время, я думал, что из-за чаевых официанты в Европе работают лучше. Но сейчас я пришел к выводу, что культура сервиса напрямую зависит от общей культуры в стране», – заметил Аскар Байтасов.

Также эксперты не видят возможность перейти на европейскую систему оплаты работы официантов. «Поскольку не все казахстанцы привыкли оставлять на чай, а значит, заработная плата официантов будет снижаться. Это в свою очередь приведет к ухудшению сервиса», – считает г-н Байтасов.

К тому же одно из заблуждений казахстанцев в том, что все 10% идут официанту, но это не так. «Эта сумма распределяется на всех сотрудников ресторана, потому что в сервисе участвует и технический персонал: охрана, посудомойки, уборщицы, – говорит г-н Мокич. – Если вам встречается заведение, где в счет не включают процент за сервис, не стоит радоваться: эта сумма просто уже заложена в цену блюда».

Как и любой бизнес в современных реалиях, ресторанный осознает свою соци-

альную ответственность перед обществом и старается не забывать о ней. К примеру, по словам г-на Байтасова, AV Restaurants не хочет просто потакать рынку, «мы хотим воспитывать аудиторию. В нашей компании существует своя собственная идеология, которой мы стараемся придерживаться, и считаем ее достойной того, чтобы ей «заражались» наши гости», – уточнил он.

«В наши рестораны приходят не только, чтобы поесть, но и для того, чтобы приятно провести время, – поясняет свою точку зрения эксперт. – Еще несколько лет назад во многие заведения Алматы люди приходили, чтобы «себя показать и на других посмотреть», но мы стараемся отойти от этого формата. К примеру, мы планируем запретить посещение наших заведений с личной охраной», – говорит г-н Байтасов.

Для создания особой приятной атмосферы в компании трудится арт-отдел, который полностью занимается только подобными мероприятиями как в рамках отдельных концепций, так и для сети в целом (фестиваль Weekend, выставка «Лицо вкуса» и другие).

«Как социально активный бизнес мы ставим перед собой две задачи. Первая – это поддержка развития и роста так называемого креативного класса страны – думающих, амбициозных, незаурядных и творческих людей, для которых мы создаем уникальные для Казахстана ресторанные концепции и культурные мероприятия. Наша вторая задача – повлиять на города, в которых находятся наши заведения, за счет трансляции положительной атмосферы», – отмечает Аскар Байтасов.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### МВД ОБХОДИТСЯ КАЗАХСТАНЦАМ ДОРОЖЕ ДРУГИХ ВЕДОМСТВ

Наиболее дорогостоящим органом в структуре правительства по прямым и непрямым капитальным расходам является министерство внутренних дел. Таковы результаты рейтинга министерств и ведомств Казахстана по уровню затрат на их содержание, составленного исследовательским агентством «Рейтинг.kz» в сотрудничестве с ОО «Казпотребнадзор». За основу рейтинга были взяты размеры прямых капитальных расходов данных госорганов, установленных законом о республиканском бюджете на 2013-2015 годы. Самыми дорогостоящими министерствами по прямым капитальным затратам на налогоплательщиков Казахстана оказались: министерство внутренних дел (5 млрд 437 млн 701 тыс. тенге); министерство финансов (1 млрд 751 млн 716 тыс. тенге); министерство юстиции (1 млрд 698 млн 190 тыс. тенге). Дешевле всего бюджету по прямым капитальным затратам обходится национальное космическое агентство (6 млн 437 тыс. тенге). В то же время важно учитывать не только суммы соответствующих статей расходов, но и рассматриваемую негативную тенденцию вокруг их увеличения. Причем, вопреки поручениям и установкам президента РК, а также правам и законным интересам налогоплательщиков, чьи деньги и идут на содержание госаппарата. Показательным в этом отношении является рост финансовых средств на содержание некоторых министерств и агентств по сравнению с 2012 годом. Так, например, капитальные расходы министерства юстиции в этом году увеличились на 504 млн 778 тыс. тенге. А у Минфина расходы выросли на 173 млн 822 тыс. тенге. При этом для широкой общественности нет ясности относительно конкретных нужд данных госорганов, на удовлетворение которых было произведено увеличение размеров бюджетных денег.

#### НОВЫЕ АВТОМОБИЛИ В ПРИОРИТЕТЕ

В Казахстане в стоимостном выражении в феврале 2013 года рынок продаж новых автомобилей вырос по сравнению с таким же периодом прошлого года на 92% и составил \$208 млн. Такие данные деловому порталу Kapital.kz сообщили в Ассоциации казахстанского автобизнеса (АКАБ). Отметим, в феврале 2012 года эта сумма составила \$108 млн. По информации АКАБ, на долю казахстанских производителей пришлось \$46 млн, это на 5% больше, чем в прошлом году по доле (2012 год – \$19,5 млн), а рост объема продаж в денежном эквиваленте составил 141%. На долю импорта пришлось в денежном выражении 77,5% (\$161 млн, а в феврале прошлого года эта цифра оценивалась в \$92,5 млн). Больше всего в феврале этого года продавались автомобили по цене от \$10 тыс. до \$15 тыс. (32% против 21% за такой же период прошлого года). Далее выбрали автомобили по цене ниже \$10 тыс. (17% против 25% в прошлом году). Также выросла доля автомобилей по \$20-25 тыс. В АКАБ отметили, что в стране наблюдается явный тренд продаж в сторону более комфортных автомобилей. Кроме того, анализ показал, что в 2012 году автомобили российских марок ввозились по цене \$9,5 тыс. (против \$9,3 тыс. в 2011 году), иномарки российской сборки ввозились по цене \$16,7 тыс. (цена с 2011 года почти не изменилась), новые импортные иномарки на ввозе подешевели почти на \$1 тыс. – \$24,3 тыс., а немного подорожали иномарки подорожали – \$15,7 тыс. против \$15,5 тыс. в 2011 году. Автомобили казахстанской сборки продавались в среднем по цене \$17 тыс. В целом, по итогам февраля 2013 года казахстанский авторынок вновь вырос. Доля импорта среди проданных автомобилей снизилась. На первой строчке среди стран-импортеров стоит Российская Федерация (49,67% от всех проданных автомобилей против 55,45% за такой же период прошлого года) и 53,44% в январе этого года, 92% из всего импорта РФ составяют российские бренды). Вторую строчку заняли автомобили узбекского производства (847 единиц против 257 в прошлом году, рост на 229%), японские автомобили возглавили список из дальнего зарубежья (719 единиц против 646 в прошлом году). С начала 2013 года было продано 1712 японских автомобилей. Всего из дальнего зарубежья за февраль 2013 года было поставлено и продано 1688 единиц против 934 единиц за такой же период прошлого года (18,2% от всех проданных автомобилей против 19% в прошлом году), а с начала 2013 года – 3126 единиц против 1847 единиц в прошлом году. Быстрее всего растут поставки из Кореи и Узбекистана, рост импорта из этих стран превысил 3-кратный размер. Национальные производители показали рост доли продаж своей продукции на 4% по сравнению с таким же периодом прошлого года, а количественный показатель продаж вырос на 127%. (kapital.kz)

#### РЕКЛАМА ПЕРЕБЕРЕТСЯ В МЕТРО

В алматинском метро появляется реклама. Например, на станции «Алатау» установлены лайтбоксы, мониторы с социальной рекламой и фотографии. Окончательно ввести рекламу планируется в метро уже к концу апреля. Об этом в интервью корреспонденту делового портала Kapital.kz рассказал Дмитрий Кока, генеральный директор компании «Multimedia services». «К концу апреля в метро появится реклама, если не возникнут сложности. Метрополитен своеобразный объект и нужно соблюдать меры безопасности. В метро достаточно красивый мрамор, поэтому нужно действовать не спеша, чтобы не повредить ничего», – отметил Дмитрий Кока. По информации эксперта, более 20 крупных компаний хотят размещать рекламу в метро. Вскоре в метро откроются первые бутики. «Уже подписаны договоры аренды, в данный момент делают косметический ремонт, занимаются закупкой торгового оборудования. Несколько бутиков планировали открыть, но пока не успевают получить товар», – говорит Дмитрий Кока. Стоимость аренды бутиков в переходах, рядом с метро, зависит от того, какая проходимость. Арендная цена составляет от 6,5 тыс. тенге. (kapital.kz)

# АЗК хочет избавиться от потребителей?

Айнур Касенова

Создание специализированного Агентства по защите прав потребителей приведет к сужению компетенции Агентства РК по защите конкуренции (АЗК) за счет исключения одной из наиболее проблемных сфер. Таким мнением с «Капитал.kz» поделился Сергей Акимов, директор по исследованиям общественного объединения «Казпотребнадзор». «Очевидно, что это выгодно действующему руководству АЗК, включая его председателя Болатбека Куандыкова», – заявляет спикер.

Напомним, что недавно Алияпар Матишев, зампред АЗК, выступил с предложением о создании новой структуры, которая будет заниматься вопросами ущемления прав потребителей. Инициатива агентства получила поддержку Альберта Рау, вице-министра индустрии и новых технологий РК.

Общепринятую тенденцию создавать новое подразделение в госструктурах при возникновении той или иной проблемы

Петр Своик, председатель Алматинской общественной антимонопольной комиссии, считает неправильной, неконструктивной и неэффективной. С этим мнением согласен и представитель «Казпотребнадзора». По его словам, более рациональной мерой защиты прав потребителей со стороны государственных органов может быть наделение АЗК расширенным кругом полномочий. Это, по мнению г-на Акимова, гораздо более целесообразно, чем создание с нуля нового государственного органа и без необходимости раздувать аппарат правительства. «Только на содержание и заработные платы руководства нового агентства ежегодно будут затрачиваться десятки миллионов тенге», – говорит он.

На данный момент, по оценке г-на Своика, основная проблема заключается в том, что вопросы, касающиеся тем или иным образом области защиты прав потребителей, решаются между госструктурами и бизнесом, без участия потребителя. Когда-то создание структур, защищающих права потребителей в рамках госсистемы, было оправдано. «Сегодня объединения

по защите прав потребителей надо создавать уже не при государственной власти, а на основе институциональной гражданско-правовой организации», – подчеркнул Петр Своик. По мнению председателя Алматинской общественной антимонопольной комиссии, то гражданское общество, которое займется защитой прав потребителей, должно быть самостоятельным и независимым. При этом эксперт отметил, что взаимодействие в треугольнике «государство-продавец-общество защиты прав потребителей» должно быть отлажено до малейших деталей правовыми нормами.

В целом, все эксперты сходятся во мнении, что ситуация с правами потребителей в Казахстане крайне запущена. Так, Светлана Романовская, депутат Мажилса Парламента РК и председатель РОО «Национальная лига потребителей» (НЛП), рассказала, что в течение 20 лет деятельности НЛП лига получила более 200 тыс. жалоб по вопросам коммунальных, медицинских, банковских, авиа и образовательных услуг, деятельности кооперативов

собственников квартир, телекоммуникационных компаний, и это далеко не полный список всех проблемных секторов. Однако г-жа Романовская тоже не считает целесообразным предложение АЗК. Для эффективной борьбы против ущемления прав потребителей, по ее мнению, особенно важно воспитать грамотного потребителя со школы.

Рахим Ошакабаев, первый заместитель председателя правления Национальной экономической палаты Казахстана «Союз «Атамекен», предлагает внедрить потребительское образование в школьную программу. Более того, г-н Ошакабаев уверен в том, что отдельный госорган, который осуществлял бы контроль соответствия продукции, поступающей на рынок, с установленными требованиями качества и безопасности, значительно улучшил бы нынешнее положение дел по защите прав потребителей.

Но г-н Акимов настаивает, что независимая гражданская организация была бы более эффективна, чем государственный орган, но все упирается в ограниченные финансовые возможности. «Для того чтобы защищать права потребителей по всей стране, нужны немалые материальные ресурсы, которых у общественных организаций по понятным причинам нет», – говорит Сергей Акимов.

Для достижения наибольшей эффективности в вопросе защиты прав потребителей особо важно, по его мнению, уделить время координации существующих и предусмотренных структур. Эксперт подчеркнул, что разделить функции агентств будет достаточно сложно. «Высок риск того, что сфера деятельности двух агентств будет чрезмерно близка, что может привести к межведомственной напряженности, подобно той, что существует между правоохранительными органами, а также между Агентством РК по регулированию естественных монополий (АРЕМ) и АЗК», – утверждает директор по исследованиям общественного объединения «Казпотребнадзор».

На момент сдачи номера в печать Агентство РК по защите конкуренции не прокомментировало данную ситуацию.



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### МВА НА ВЕС ЗОЛОТА

Не более 10% компаний готовы оплачивать МВА сотрудникам. Об этом корреспонденту делового портала Kapital.kz рассказала Елена Гришук, директор рекрутинговой компании «Форсаж». В Казахстане наличие степени МВА не является первостепенным фактором в ходе рассмотрения кандидата на позиции в топ-менеджменте. Рекрутеры и собственники бизнеса прежде всего смотрят на имеющийся опыт и результаты, которых добился кандидат за время своей работы, его профессиональные и личностные качества, соответствие корпоративной культуре. Это означает, что прежде, чем принять решение о получении дорогостоящего образования, специалист должен четко понимать, какие цели он преследует и как окупятся данные инвестиции. Безусловно, знания, приобретенные в процессе обучения на таких программах, являются ценными для практики бизнеса, особенно если человек планирует развивать карьеру в рамках мультинациональной корпорации. В этом случае степень МВА будет дополнительным преимуществом для продвижения по карьерной лестнице внутри корпоративной иерархии, особенно если внутренний конкурс в компании будет идти между представителями разных стран. Кроме того, МВА дает хорошие возможности для формирования бизнес-связей, в том числе и на международном уровне. Как отметила Елена Гришук, программы дополнительного образования, в том числе МВА, могут помочь карьерному и профессиональному росту, но они не являются определяющим фактором на казахстанском рынке труда. «Практика показывает, что опыт человека, успешно реализованные проекты, его мотивация и система ценностей заметно важнее и могут значить намного больше в процессе принятия решения руководством или акционерами бизнеса при найме. Наличие диплома само по себе не приведет его владельца к выдающимся результатам. С другой стороны, опыт взаимодействия с бизнес-моделями выдающихся компаний, знания и связи, которые получают выпускники МВА, безусловно, являются существенным подспорьем для развивающегося казахстанского бизнеса. Главное – четко понимать цели, ради которых специалист поступает в бизнес-школу», – отметила Елена Гришук. Для определенных профессий наличие или отсутствие у специалистов международных сертификатов может быть решающим фактором при приеме на работу. Как правило, при найме специалистов в международную компанию на позицию финансового директора или главного бухгалтера работодатель требует наличие сертификатов на знание международных стандартов. Наличие признанных профессиональных сертификатов (типа ACCA) является показателем успешности и компетентности. В IT-сфере наличие у специалистов международных сертификатов, подтверждающих уровень технических навыков, также является хорошим показателем. Очень часто работодатели обращают внимание на наличие МВА и других дополнительных сертификатов у кандидатов на руководящие позиции в области маркетинга, операционного управления и кризис менеджмента, МВА предполагает превосходное владение навыками построения стратегий и управления изменениями, что актуально для компаний на динамично развивающемся рынке, каким сегодня является Казахстан. (kapital.kz)

### БОНУСНЫЕ ВЫПЛАТЫ

Большее половины (51%) казахстанских менеджеров среднего и высшего звеньев получили бонус по итогам работы за 2012 год. Такие результаты показал опрос, проведенный рекрутинговой компанией Antal Kazakhstan среди 655 респондентов. До 20% опрошенных отметили, что бонусная схема не входит в их условия оплаты труда – это чуть меньше прошлогоднего показателя, составившего 23%. Практически треть менеджеров (28%) не получили бонус по итогам работы за год, так как не достигли требуемых показателей. Большинство участников опроса получили бонус в размере от 10 до 20% от годовой базовой заработной платы. Бонус 19% менеджеров составил не более 10% от годового вознаграждения, и 11% управленцев за счет бонусных выплат смогли удвоить свой годовой доход. 44% менеджеров отметили, что размер их бонусного вознаграждения не изменился по сравнению с прошлым годом, 44% указали, что он увеличился, и только 10% респондентов отметили, что их бонусное вознаграждение оказалось меньше, нежели год назад. «Рынок Казахстана окончательно восстановился, плохие времена прошли, и сейчас большинство специалистов заинтересовано, прежде всего, в том, чтобы постоянная часть вознаграждения превосходила переменную часть. Некоторые сотрудники ранее уже были обмануты недобросовестными работодателями, и поэтому относятся к бонусной системе с настороженностью», – комментирует Наталья Курочки, управляющий директор Antal Kazakhstan. (kapital.kz)

### В УСКОРЕННОМ РЕЖИМЕ

Рассмотреть возможность форсированного внедрения проекта «e-learning» с завершением не в 2020, а уже в 2016 году. С такой просьбой министр образования и науки РК Бақытжан Жумагулов обратился к премьер-министру Серік Ахметову, сообщает корреспондент делового портала Kapital.kz. Параметры такой ускоренной реализации уже просчитаны, отметил министр. По его мнению, ускоренное внедрение электронного обучения позволит «в кратчайшие сроки обеспечить полную автоматизацию учебного процесса и электронных госуслуг». В частности, создать Единую национальную научно-образовательную сеть (ЕННОС) для реализации Smart education. «Это объединение учебных заведений и педагогов всех уровней образования для совместной деятельности в сети интернет на базе современных стандартов и технологий», – пояснил министр. Также Бақытжан Жумагулов проинформировал, что в настоящее время проект электронного обучения охватывает 581 организацию. К 2015 году к проекту должны подключиться 50% организаций образования, к 2020 году – более 90%. (kapital.kz)

# Казахстанцы не решаются покупать жилье на Кипре и в Греции

Ирина Лукичева

Среди казахстанцев повышается интерес к турецкой недвижимости. С одной стороны, это связано с тем, что на рынке появилось немало компаний, активно предлагающих свои услуги, с другой – некоторыми изменениями в Законе Турецкой Республики «О собственности». С августа 2012 года граждане Казахстана имеют законное право приобрести и оформлять на свои имя недвижимость на территории Турции.

Как рассказал «Капитал.kz» Фатих Челик, генеральный директор компании «Вилла&Дом», за прошедшие 10 лет сделки с их агентством заключили только 5% казахстанцев. «Россияне за это время в разы активнее покупали недвижимость. Мы прогнозируем, что изменения в нашем законодательстве приведут к всплеску потребительской активности казахстанских граждан», – отметил Фатих Челик.

Наряду с увеличением интереса на рынке турецкой недвижимости зарегистрированы факты мошенничества. «В Турции есть не только риски по строительству, но существует мошенничество. Например, на рынке работает много русскоязычных представителей, которые нацелены на выгодные предложения и берут деньги с дольщиков из СНГ, но не оформляют квартиры. Такие случаи прослеживались в Анталье. Насколько я знаю, их было около 5-6. Но в других турецких городах тоже есть недобросовестные риэлторы», – отметил Фатих Челик.

Г-н Челик посоветовал казахстанцам, желающим приобрести жилье в Турции, обращаться только к проверенным компаниям, которые работают продолжительное время. Он также порекомендовал обратиться свое внимание на отзывы в интернете и не спешить с выбором.

Если у клиента нет средств, чтобы приобрести недвижимость в Турции, рассматривается несколько возможностей. В первом случае – предоставляется банковское кредитование под 7% годовых, во втором – строительные фирмы отдают квартиру в рассрочку на 5 лет. Как правило, турецкая недвижимость в собственность покупателя оформляется за 1,5 месяца.

Как пояснил эксперт, цены на недвижимость в Турции зависят от того, насколько далеко от моря располагаются жилые объекты. В целом стоимость жилья в Турции начинается от 600 евро за 1 кв. метр. Земля и недвижимость на первой линии в Анталье, около моря, дороже и стоит до 2000 евро за 1 кв. метр. Жилье во второй линии в Анталье стоит от 1000 евро за 1 кв. метр. На третьей линии – от 500 до 800 евро.

«В Кемере виллы (дома) продаются за 1,5 тыс. евро за 1 кв. метр дома, в Анталье цены такие же, как и в Анталье. Однако



есть существенный минус – Алания находится далеко от аэропорта: в 2 часа езды, поэтому целесообразно приобрести, особенно парам с детьми, квартиру в Анталье», – рекомендует г-н Челик.

К тому же стоимость аренды двухкомнатной квартиры в двух городах (в Анталье и Алании) разнится. Так, в Анталье такое жилье обойдется в 600-700 евро в месяц, а трехкомнатная квартира – 1 тыс.-1,5 тыс. евро в месяц. Во время как двухкомнатную квартиру в Алании можно снять за 300-400 евро, в Кемере – с 1,5 тыс.-2 тыс. евро до 5 тыс. евро в месяц.

В то же время интерес к европейской недвижимости постепенно угасает. Такая тенденция установилась сначала в 2013 году по отношению к Кипру и Греции. Об этом рассказала Светлана Кологина, ассистент по продажам и маркетингу строительной компании Leptos Estates. «За последние 10 лет на Кипре казахстанцы приобрели в собственность 50 объектов недвижимости. Однако в этом году мы наблюдаем некоторый спад в продажах», – говорит г-жа Кологина.

Она объясняет сложившуюся ситуацию тем, что прослеживается навязчивая пропаганда, которая ведется по всему миру. «Недавно прошел слух, что казахстанцы не могут купить недвижимость в Европе, по каким причинам – непонятно. Мы зафик-

сировали спад, но, на мой взгляд, это никоим образом не связано с кризисом. Кризис кончился», – отметила г-жа Кологина.

Казахстанцы наравне с гражданами других стран могут получить вид на жительство, если покупают недвижимость от 3 тыс. евро. Вместе с этим приобретают недвижимость через банковский кредит 7-8% годовых.

Стоимость однокомнатной квартиры на вторичном рынке Кипра составляет от 65 тыс. евро за 1 кв. метр, на первичном рынке – 120 тыс. евро, новой квартиры около моря – от 150 тыс. евро. Для оформления недвижимости на Кипре нужен только паспорт, а подписание контракта занимает 2 недели.

Граждане нашей республики рассматривают возможность приобретения жилья и в других странах: Чехии, Хорватии, Латвии, Болгарии. Пока количество сделок по недвижимости в Хорватии незначительно, но с 1 июля эта страна вступает в Евросоюз. «Мы ожидаем, что интерес казахстанских граждан с каждым годом будет возрастать. К примеру, по росту туризма Хорватия занимает первое место среди средиземноморских стран», – говорит Иван Паладина, директор компании Delta advisory.

По сведениям г-на Паладина, хорватскую недвижимость можно купить дешевле

ле в 3-4 раза, чем в Италии и Франции. В городе Дубровник стоимость вторичного жилья на первой береговой линии составляет от 1 тыс. евро за 1 кв. метр, стоимость квартиры в новостройках – от 1,5 тыс. евро до 5 тыс. евро за 1 кв. метр.

Как отметила Ирина Борисенко, менеджер по продажам компании Central Park Praha, казахстанцы едут в Чехию за образованием, попутно присматривая, где будет арендовать или покупать квартиру. «Снимать квартиру в Праге совсем невыгодно, особенно если вы намерены здесь жить продолжительное время», – подчеркнула г-жа Борисенко.

В центре Праги расположены архитектурные сооружения и старинные дома, на окраине – новостройки. Такие новостройки можно приобрести через банковскую ипотеку с годовой ставкой 3,59% на 20 лет. Стоимость квартиры в таких новостройках составляет от \$3 тыс. за 1 кв. метр. Аренда жилья в центре города обойдется \$3,5-4 тыс. в месяц.

Эксперты отмечают, что для того чтобы принять решение о покупке и взвесить все преимущества и недостатки будущего приобретения, необходимо отправиться в ознакомительный тур. Другое дело, что не все компании готовы покрыть поездку в полной мере, остальные – вовсе не берут на себя такую ответственность.

# Корабль особого назначения

Ирина Лукичева

В минувшую пятницу в Алматы состоялась презентация турецкого туроператора CIP SERVICE совместно с отелем Titanic Deluxe Belek. Отель Titanic Deluxe Belek достаточно большой и включает в себя 743 номера. Вместе с этим имеется vip-концепция: виллы, комфортные номера suite улучшенной планировки с собственным дворчиком.

Отель окружен зеленью и гольф полями, как рассказала в эксклюзивном интервью «Капитал.kz» Марина Берсенева, помощник по продажам российского рынка Titanic Deluxe Belek, официальное открытие отеля состоится 15 апреля.

Основные преимущества отеля заключаются не только в интересной анимационной программе на 4 языках, но и в обучающей. К примеру, в отеле Titanic находится единственный в своем роде обучающий мини-клуб для детей площадью около 18 тыс. кв. м (включая помещения). А вместе с этим для каждой возрастной группы была разработана индивидуальная программа.

Неподалеку расположен бассейн с археологическими раскопками. Под руководством профессиональных археологов дети могут с пользой провести свое время, пока родители отдыхают. «Юные археологи с помощью специальных кисточек и лопаточек будут пытаться найти вазы, монетки, билеты в старинные театры. В конце года планируется, что импровизированный песочный город, будет полностью раскопан. Для детей организуется поход на пляж под профессиональным наблюдением инструкторов», – говорит г-жа Берсенева.

Отдых в Titanic Deluxe Belek может быть как размеренным, так и активным. Специально для этого отдыхающие под руководством опытных преподавателей имеют возможность заниматься айкидо и боксом, самбо, пилатесом. «Также у нас есть специальная водная программа, живая музыка, дискотека, сцена, оборудованная по последнему слову, световое шоу, отличная звуковая система. «В этом году мы планируем пригласить известных российских звезд», – подчеркивает г-жа Берсенева. Особая гордость в Titanic Deluxe Belek

– Спа-центр, расслабляющие процедуры, массаж, бассейн с морской водой.

Всех счастливых гостей отеля Titanic Deluxe Belek ожидают рестораны с изысканной кухней. Главный ресторан разделен на 6 тематических частей: каждый турист может выбрать для себя лучшее место и уютно устроится в понравившейся зоне, например, итальянской, турецкой, детской и других. На пляже тоже предусмотрены один Snэк ресторан, 2 ресторана находятся на пирсе и 1 ресторан-корабль курсирует по реке, VIP-ресторан.

Вместе с этим жемужиной отеля стал чистый песчаный пляж, который протянулся на 1000 метров. Расстояние от крайней точки территории отеля до пляжа составляет 1200 метров. Добраться до пляжа можно по дороге, проходящей рядом с гольф-полем, на специальном поезде (аналогов в Турции пока не существует), на велосипедах, багги или на пароходе.

Уровень безопасности и качества обслуживания в Titanic Deluxe Belek поддерживается в полном объеме. «Мы всегда думали о европейских туристах, но в этом

году ориентируемся на казахстанского туриста. А, как нам известно, казахстанский турист любит новинки, поэтому с удовольствием ждем ценителей хорошего отдыха у нас», – приглашает г-жа Берсенева.

Стоимость номеров Titanic Deluxe Belek не слишком высокая для отеля такого уровня. «Мы старались держать уровень цен не слишком завышенной. Этот год ознаменовался годом вступления нашей компании на казахстанский рынок, поэтому цены на отели будут достаточно демократичными», – отметила г-жа Берсенева.

Специально для этого компания TRAVELSYSTEM предоставляет казахстанцам уникальную возможность отправиться в Titanic Deluxe Belek. На сегодняшний день компания TRAVELSYSTEM сотрудничает с отелем Titanic Deluxe Belek high class all inclusive и с турецким туроператором CIP SERVICE, предоставляя качественные услуги для своих клиентов. Презентацию отеля Titanic Deluxe Belek посетили также генеральный координатор по продажам Titanic Hotels Осман Алташ и директор по продажам российского рынка Мехмет Онеп.



|         |        |         |         |         |         |         |        |         |         |        |         |         |         |          |
|---------|--------|---------|---------|---------|---------|---------|--------|---------|---------|--------|---------|---------|---------|----------|
| EUR/USD | 1.2917 | ▲ 0,41% | USD/JPY | 95,3710 | ▲ 0,27% | USD/CHF | 0,9453 | ▼ 0,21% | USD/CNY | 6.2122 | ▼ 0,05% | USD/RUR | 30,8760 | ▼ 0,042% |
|---------|--------|---------|---------|---------|---------|---------|--------|---------|---------|--------|---------|---------|---------|----------|

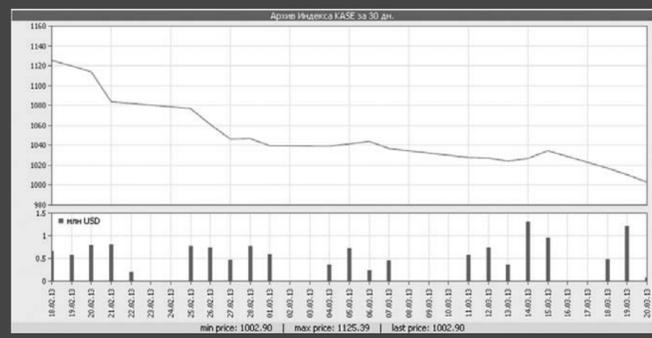
Изменение в процентах с 13.02 - 20.02.2013

Рынки

|       |        |          |        |
|-------|--------|----------|--------|
| Dow   | WTI    | Shanghai | eRTS   |
| ▲     | ▼      | ▲        | ▼      |
| 0.03% | -1.69% | 2.10%    | -0.71% |

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

|             | Значение | 1D     | 1W    |
|-------------|----------|--------|-------|
| MMBB        | 1 449    | -0.93% | -3.5% |
| PTC         | 1 479    | -1.04% | -4.1% |
| S&P         | 1 548    | -0.24% | -0.3% |
| DJIA        | 14 456   | 0.03%  | 0.0%  |
| NASDAQ      | 3 229    | -0.26% | -0.4% |
| DAX         | 7 948    | -0.79% | -0.2% |
| FTSE        | 6 441    | -0.26% | -1.1% |
| Hang Seng*  | 22 234   | 0.87%  | -3.7% |
| Shanghai*   | 2 305    | 2.10%  | -1.3% |
| Nikkei-225* | 12 468   | 0.00%  | 1.2%  |
| S&P фьюч.*  | 1 541    | -0.11% | -0.3% |

\* Данные по состоянию на 08:35 МСК

Товарный рынок

|        | Значение | 1D     | 1W    | 1M  | YTD |
|--------|----------|--------|-------|-----|-----|
| Brent  | 107.3    | -1.78% | -1.7% | -9% | -3% |
| WTI    | 92.2     | -1.69% | -0.4% | -5% | 1%  |
| Urals  | 105.6    | -1.78% | -1.2% | -9% | -3% |
| Золото | 1 613    | 0.44%  | 1.3%  | 0%  | -3% |
| Никель | 16 467   | -0.41% | -2.9% | -5% | -4% |
| Медь   | 7 494    | -0.64% | -3.9% | -7% | -5% |

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

# Официальные курсы валют

Данные на 21 марта 2013 года  
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

|                              |           |        |   |
|------------------------------|-----------|--------|---|
| 1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР       | AUD / KZT | 156.58 | ▲ |
| 1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ | GBP / KZT | 227.01 | ▼ |
| 1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ          | BYR / KZT | 0.02   |   |
| 1 ДИРХАМ ОАЭ                 | AED / KZT | 41.08  | ▲ |
| 1 ДОЛЛАР США                 | USD / KZT | 150.88 | ▲ |
| 1 ЕВРО                       | EUR / KZT | 194.44 | ▼ |
| 1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР           | CAD / KZT | 147.09 | ▼ |
| 1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ             | CNY / KZT | 24.29  | ▲ |
| 1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР           | KWD / KZT | 529.96 | ▼ |
| 1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ             | KGS / KZT | 3.15   |   |
| 1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ             | LVL / KZT | 277.35 | ▼ |
| 1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ              | LTL / KZT | 56.34  | ▼ |
| 1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ            | PLN / KZT | 46.78  | ▼ |
| 1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ     | SAR / KZT | 40.23  | ▲ |
| 1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ           | RUB / KZT | 4.88   | ▼ |
| 1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР        | SGD / KZT | 120.62 | ▲ |
| 1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА              | TRY / KZT | 82.86  | ▼ |
| 1 УЗБЕКСКИЙ СУМ              | UZS / KZT | 0.07   |   |
| 1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА          | UAH / KZT | 18.56  | ▲ |
| 1 ШВЕДСКАЯ КРОНА             | SEK / KZT | 23.38  | ▼ |
| 1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК          | CHF / KZT | 159.24 | ▲ |
| 100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН        | KRW / KZT | 13.52  | ▼ |
| 1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА              | JPY / KZT | 1.58   |   |

# Новинки законотворчества

Владимир Плошай

**Предлагаем краткий обзор опубликованных за неделю нормативных правовых актов. Среди них отметим Закон РК, которым внесены изменения и дополнения в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам конкуренции, и постановление Правительства Республики Казахстан, которым утверждены Правила ценообразования на товары, производимые и реализуемые субъектом государственной монополии**

**Конкуренция**  
Законом Республики Казахстан от 6 марта 2013 года № 81-V внесены изменения и дополнения в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам конкуренции

Закон направлен на гармонизацию антимонопольного законодательства стран-участниц Таможенного союза в рамках формирования нормативно-правовой базы Единого экономического пространства Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации, а также дальнейшее совершенствование действующего антимонопольного законодательства Республики Казахстан, снижение административных барьеров для субъектов рынка, связанных с заполнением форм, отчетностью; исключение из законодательных актов РК норм, ограничивающих конкуренцию.

Изменения и дополнения внесены в Уголовный, Гражданский, Налоговый, Административный кодексы; в Законы РК «О естественных монополиях», «О техническом регулировании», «О лицензировании», «О конкуренции».

В частности, в Уголовный кодекс вносится понятие «крупный ущерб» - это ущерб, причиненный гражданину на сумму, в тысячу раз превышающую месячный расчетный показатель, либо ущерб, причиненный организации или государству на сумму, в десять тысяч раз превышающую месячный расчетный показатель, установленный законодательством Республики Казахстан на момент совершения преступления. Это касается статьи 196 УК РК Монополистическая деятельность.

В Кодексе Республики Казахстан об административных правонарушениях устанавливается административная ответственность за: координацию физических и юридических лицами экономической деятельности субъектов рынка, приводящую или приведшую к любой форме антиконкурентных соглашений субъектов рынка, запрещенных законодательством Республики Казахстан в области защиты конкуренции и ограничения монополистической деятельности; непредставление или несвоевременное представление уведомления в антимонопольный орган о совершенной экономической концентрации субъектов рынка, в случае, если наличие такого уведомления необходимо.

В Закон Республики Казахстан «О лицензировании» внесено такое изменение. Закон дополнен статьей 47-1 следующего содержания:

«Статья 47-1. Исправление ошибок в выданных лицензиях  
В случае обнаружения ошибок в выданной лицензии и (или) приложении к лицензии лицензиат вправе подать заявление в произвольной форме об их исправлении.

Лицензиар в течение десяти рабочих дней со дня подачи лицензиатом соответствующего заявления вносит необходимые изменения в реестр лицензий и выдает лицензию и (или) приложение к лицензии с соответствующими исправлениями».

В Закон Республики Казахстан «О конкуренции» вносятся нормы, касающиеся: применения основных принципов конкуренции одинаковым образом и в равной мере ко всем субъектам рынка независимо от организационно-правовой формы и места регистрации таких субъектов рынка;

введения понятий «потенциальный конкурент», «конкурент», «прямой контроль», «косвенный контроль»; включения в понятие «субъект рынка» организаций, являющихся некоммерческими; уточнения понятия «расследование», под которым понимаются мероприятия антимонопольного органа, направленные на сбор доказательств, подтверждающих совершение нарушения антимонопольного законодательства Республики Казахстан; введения в качестве условия применения к совокупности физических и (или) юридических лиц понятия «группа лиц» - обязательное наличие у лица права прямо или косвенно (через третьих лиц) распоряжаться более чем пятьюдесятью процентами голосующих акций (долей участия, паев) в уставном капитале юридического лица; уточнения условий, при которых запрещаются и признаются недействительными заключенные между субъектами рынка соглашения; дополнения перечня запрещаемых действий или бездействия субъектов рынка, занимающих доминирующее или монопольное положение, которые привели или приводят к ограничению доступа на соответствующий товарный рынок, недопущению, ограничению и устранению конкуренции и (или) ущемляют законные права потребителей; обязанности антимонопольного органа в течение шестидесяти календарных дней с момента поступления ходатайства о создании государственного предприятия, юридического лица, более 50% акций (долей) которых принадлежат государству, и аффилированных с ними лиц, обследовать товарные рынки, на которых предполагается такое создание, подготовить заключение об уровне развития конкуренции на данных товарных рынках, в том числе о сроке присутствия государства в лице государственного предприятия, хозяйствующего товарищества и акционерного общества на данном товарном рынке и направить лицу, представившему ходатайство, обоснованное решение; запрета на заключение соглашений между органами государственной власти, органами местного самоуправления, иными осуществляющими их функции органами или организациями или между ними и хозяйствующими субъектами, если такие соглашения приводят или могут привести к недопущению, ограничению или устранению конкуренции за исключением случаев, предусмотренных международными соглашениями; исключения у государственных органов функции по предоставлению субъектам рынка государственной помощи в виде имущества и (или) денег, которые обеспечивают отдельным субъектам рынка по сравнению с другими субъектами рынка более выгодные условия ведения предпринимательской деятельности на соответствующем товарном рынке; расширения компетенции антимонопольного органа за счет включения функции по обеспечению информационной открытости проводимой конкурентной политики, в том числе посредством размещения сведений о деятельности антимонопольного органа в средствах массовой информации и на интернет-ресурсе антимонопольного органа; закрепления на законодательном уровне процедуры формирования и ведения Государственного реестра субъектов рынка, занимающих доминирующее или монопольное положение; увеличения пороговых значений совокупного объема реализации товаров до десяти миллионного кратного размера месячного расчетного показателя за последний финансовый год, когда сделка осуществляется субъектом рынка признается экономической концентрацией.

Закон вводится в действие по истечении 10 календарных дней после его первого официального опубликования. Опубликован 14 марта 2013 года.

**Ценообразование**  
Постановлением Правительства Республики Казахстан от 20 февраля 2013 года № 159 утверждены Правила ценообразования на товары, производимые и реализуемые субъектом государственной монополии

Формирование цен на продукцию, товары (работы, услуги) осуществляется на основании раздельного учета затрат по каждому виду продукции, товаров (работ, услуг).

В случае отсутствия у субъекта раздельного учета затрат по видам продукции, товаров (работ, услуг), затраты субъекта разделяются по видам реализуемых продукции, товаров (работ, услуг) на основе косвенных методов, предусматривающих определение затрат, относящихся к определенному виду деятельности субъекта, реализующих продукцию, товары (работы, услуги) по удельному весу доходов (объемов, затрат на оплату труда производственного персонала) в общих затратах субъекта.

При формировании обособленной цены на продукцию, товары (работы, услуги) субъекта в себестоимости учитываются расходы, непосредственно относящиеся к производству (оказанию) продукции, товаров (работ, услуг) и подтвержденные обосновывающими материалами (договорами, счетами-фактурами, финансовыми документами):

1) материальные расходы, определяемые исходя из цен, предусмотренных в подтверждающих документах (договоры, счета-фактуры), и физического объема материальных ресурсов, исходя из применяемых норм расхода сырья, материалов, топлива, энергии материальных ресурсов на выпуск единицы продукции, товаров (работ, услуг) и (или) годовых норм материальных ресурсов;

2) средства, направляемые субъектом на текущий и капитальный ремонты и другие ремонтно-восстановительные работы, не приводящие к росту стоимости основных средств, при наличии документального технического подтверждения необходимости их проведения и сводных сметных расчетов, объектных, локальных и ресурсных смет (отдельно по каждому объекту);

3) выделяемые субъекту субсидии из средств государственного бюджета, которые учитываются в уменьшение затратной части цены, за исключением субсидий, направленных на расходы, не учтенные в затратной части цены;

4) на оплату труда персонала, включая выплаты доплат и надбавок за условия труда, предусмотренные системой оплаты труда в соответствии с трудовым законодательством, учитываются при формировании цен, при этом при определении расходов на оплату труда в расчет принимаются фактическая численность персонала (административно-управленческого и производственного) и среднемесячная заработная плата, принятая в действующих ценах, с учетом прогнозируемого изменения уровня инфляции;

5) на амортизационные отчисления, которые определяются с использованием метода, предусмотренного учетной политикой субъекта, и направляются на проведение капитальных ремонтных работ, приводящих к увеличению стоимости основных средств на реализацию инвестиционных программ (проектов);

6) расходы на выплату вознаграждений за заемные средства на реализацию инвестиционного проекта или приобретение основных средств, задействованных в производстве продукции, товаров (работ, услуг) (в случае отсутствия инвестиционной программы (проекта), при наличии документального подтверждения необходимости их привлечения, условий финансирования потенциальных поставщиков, услуг и возврата заемных ресурсов;

7) на аудиторские, консалтинговые, маркетинговые услуги, приобретаемые в порядке, установленном законодательством Республики Казахстан;

8) на оплату за эмиссию в окружающую среду, определенную в соответствии со ставками, порядком и условиями, установленными экологическим и налоговым законодательствами Республики Казахстан;

9) на обязательные виды страхования, налоги, сборы и другие обязательные платежи в бюджет, учитываемые в расходах периода, определяются в соответствии со ставками, порядком и условиями оплаты, установленными законодательством о страховании и налоговым законодательством Республики Казахстан.

Настоящее постановление вводится в действие со дня первого официального опубликования. Опубликовано 16 марта 2013 года.

Обзор рынков Товарной биржи «ЕТС»

| Наименование          | Значение | Изменение |
|-----------------------|----------|-----------|
| <b>СПОТ-рынок*</b>    |          |           |
| Пшеница               | 37 472   | -6,42%    |
| Цемент                | 43 755   | -7,66%    |
| <b>Срочный рынок*</b> |          |           |
| W3-11.12              |          | 0,00%     |
| GOLDZ-12.12           | 1 674.6  | 4,64%     |
| ZROL-10.12            | 116.86   | 2,25%     |
| ZRAG-12.12            | 29.8     | 2,72%     |

Данные www.ets.kz, 18.03.2013 г.

Аналитика срочного рынка

В понедельник 18 марта 2013 года на АО «Товарная Биржа «ЕТС» наблюдался рост цен на все сырьевые товары, обусловленный снижением доллара США, которое стало следствием выравнивания позиций перед заседанием ФРС по денежно-кредитной политике. Фьючерсы на нефть марки Brent с поставкой в апреле повысились на 2,25% до уровня \$116,86 за баррель. Цены на золото с поставкой в июне, поднявшись, скорректировались на 4.64% до уровня 1674,6 за тройскую унцию. Цены на серебро с поставкой в июне выросли на 2,72%, завершив торги на уровне \$29,8 за тройскую унцию.

Аналитика СПОТ-рынка

Под конец недели зерновой рынок на Чикаго стал стабильным и закрылся практически без изменений. Пшеница продемонстрировала лишь небольшое снижение. В течение дня стоимость пшеницы падала на фоне спекулятивных продаж. Игроки начали фиксировать прибыль и продавать контракты после недавнего повышения. Майский контракт на пшеницу завершил шестидневное «восхождение». Новости российского рынка сыграли свою роль в снижении пшеничных цен. По данным агентства SovEcon, урожай в России составит в текущем году от 84-89 млн. тонн. Однако прогноз ранее составлял от 80 до 87 млн. тонн. Таким образом, основное влияние на пшеничные контракты оказала информация о том, что урожай зерновой культуры в Северном полушарии в 2013 году вырастет. В целом, торговая сессия на ЕТС 15 марта завершилась со следующими показателями: - пшеница (май) – 723.00ц/б (-1.75); или 39 980,71 тенге  
Товарооборот на секции торговли сельхозпродукцией в режиме классических торгов составил 585 тыс. тонн на сумму 22 млрд. тенге.  
Товарооборот на секции торговли металлами и промышленными товарами составил 62 761 тонн цемента на сумму 1 млрд. тенге.

## РЕШЕНИЕ ОУЭНА



Бывший футболист сборной Англии Майкл Оуэн на своем официальном сайте объявил о завершении карьеры. Оуэн прекратит выступления по окончании сезона-2012/13. По словам Оуэна, для него сейчас пришло время уйти из спорта, и он объявляет об этом «с гордостью». За поддержку, которую ему оказывали на протяжении карьеры, Оуэн поблагодарил тренеров, болельщиков, работников клубов и других игроков. Кроме того, футболист обратился со словами благодарности к родителям, жене и другим родственникам. В сезоне-2012/13 Оуэн выступает за клуб «Сток Сити». В чемпионате Англии форвард провел за эту команду шесть матчей и забил один гол. Оуэн является воспитанником «Ливерпуля». За эту команду он выступал с 1996 по 2004 года, а затем перешел в мадридский «Реал». В 2005 году игрока купил «Ньюкасл Юнайтед», а после вылета «Ньюкасла» из премьер-лиги в 2009 году Оуэн подписал контракт с «Манчестер Юнайтед», за который форвард выступал до 2012 года. В сборной Англии нападающий дебютировал в 1998 году. Всего за национальную команду Оуэн провел 89 матчей и забил в них 40 мячей. (lenta.ru)

ТОЧНОСТЬ  
ФУРКАДА

Французский биатлонист Мартен Фуркад выиграл заключительную гонку – масс-старт на 15 километров – на этапе Кубка мира в Ханты-Мансийске, сообщает sports.ru. Победитель допустил один промах. Австриец Доминик Ландертингер занял второе место (один промах и 13,9 секунды отставания). Третьим к финишу пришел норвежец Эмиль Хегле Свенсен (один промах и 17,3 секунды отставания). Лучший из россиян, Антон Шипулин, после последнего огневого рубежа имел шанс на второе место, но к финишу в итоге пришел только восьмым. Его отставание от Фуркада составило 30,9 секунды. Россиянин Евгений Гараничев пришел девятым. Алексей Слепов занял 19-е место, Дмитрий Малышко – 21-е, а Андрей Макаев – 30-е. По итогам сезона 2012-2013 обладателем Большого хрустального глобуса как победитель общего зачета стал Мартен Фуркад. Он же выиграл и все Малые хрустальные глобусы. Лучший результат среди россиян в общем зачете показал Евгений Устюгов (пятое место). Ранее в воскресенье, 17 марта, состоялся женский масс-старт. По итогам этой гонки Россия также осталась без медалей. (lenta.ru)

ХЭЙ БУДЕТ  
ДРАТЬСЯ ЛЕТОМ

Британский боксер-тяжеловес Дэвид Хэй проведет следующий бой 6 июля. Об этом сообщает издание The Daily Mail. Место проведения поединка и имя соперника 32-летнего боксера еще неизвестны. В настоящее время Хэй добивается возвращения боксерской лицензии, которую он потерял после объявления о завершении карьеры в октябре 2011 года. Генеральный секретарь Британского совета по контролю за боксом (BBVC) Роберт Смит заявил, что организация готова вернуть Хэю лицензию после того, как он пройдет медицинское обследование. Как пишет The Daily Mail, в будущем Хэй намерен провести бой с Владимиром или Виталием Кличко. Британец хочет провести несколько боев, чтобы стать претендентом на титулы украинских боксеров. Владимир Кличко владеет чемпионскими званиями по версии IBF (Международная федерация бокса) и (Всемирная боксерская организация), а также титулом «суперчемпиона» Всемирной боксерской ассоциации (WBA). Хэй занимает первое место в рейтинге WBA, однако украинцу предстоит провести бой с чемпионом мира россиянином Александром Поветкиным. Виталий Кличко обладает титулом чемпиона мира по версии WBC (Всемирный боксерский совет). В рейтинге WBC Хэй находится на пятой строчке, однако имеет мало шансов на бой с украинцем в ближайшее время. (lenta.ru)

## ■ На очереди «Кондоры»

Соперником Astana Arlans в третьем сезоне Всемирной серии бокса будет клуб Argentina Condors



Данияр Балахметов

Боксерский клуб Astana Arlans в 1/4 финала Всемирной серии бокса сразится с командой Argentina Condors. Встреча назначена в Буэнос-Айресе вечером 23 марта по местному времени. В Казахстане на тот момент будет утро 24 марта.

Ответный поединок намечен на 29 марта. Встреча должна состояться в Алматы на ринге Almaty Towers. Победитель этой пары в полуфинале по принципу дома – в гостях сразится с победителем противостояния Mexico Guerreros – British Lionhearts.

Стоит отметить, что аргентинцы вскопили на подножку уходящего поезда буквально в последний момент. Причем «Кондоры» в последней встрече, состоявшейся 9 марта в Санкт-Петербурге против Russia



## ■ Окупаемость ОФЛ не превысит 10%

Суммарный ТВ-доход РФПЛ и УПЛ равняется 40 млн евро. А бюджет объединенного чемпионата составит 1 млрд евро, при реальной цене в 100 млн евро. Недавно организаторы объединенного чемпионата России и Украины (ОФЛ) обнародовали размер его бюджета (призового фонда), который составит баснословный 1 млрд евро за сезон. В конце февраля «Советский спорт» со ссылкой на эфир РБК привел следующие цитаты директора оргкомитета Валерия Газзаева, отвечавшего на вопрос о том, за счет чего будет окупаться ОФЛ: «За счет телетрансляций. Рейтинг у таких матчей, как «Спартак» – «Динамо» (Киев), матчей «Шахтера» очень высокий. У нас есть центр исследований, и мы уверены в том, что чемпионат будет окупаться».

Таким образом, самые успешные европейские футбольные лиги на рынке реализации своих телеправ станут ранжироваться следующим образом: В английской премьер-лиге уровень ТВ-дохода за сезон составляет 1 млрд 400 млн евро. Лига чемпионов за сезон на продаже телетрансляций зарабатывает 1 млрд 100 млн евро. Объединенный чемпионат России и Украины планирует получать 1 млрд евро. Итальянская серия А зарабатывает 900 млн евро. А французская «Лига 1» – 700 млн евро. Еще меньше доход у испанской Примеры – 650 млн евро и немецкой бундеслиги – 600 млн евро.

Не правда ли, озвученные цифры ОФЛ относительно доходов от продаж телевизионных прав и сравнение с лучшими лигами Европы могли появиться лишь в первоапрельских СМИ?

Малахов: «Пусть говорят...»

Расшифруем этот «очень высокий» рейтинг топ-матчей ОФЛ, о котором сообщил глава нового чемпионата. Чтобы доходная часть составила 1 млрд евро за сезон, необходимо, чтобы телевизионный рейтинг центральных игр ОФЛ был в 30 раз выше, чем у одной из самых популярных передач на просторах СНГ – ток-шоу «Пусть говорят».

Это значит, что трансляции игр «Спартак», «Шахтера», «Зенита», ЦСКА и киевского «Динамо» должны собирать у телезрителей поголовно все население России и Украины (100% их жителей) – от младенцев до престарелых жителей. Но и этого будет мало – также необходимо, чтобы само население двух стран увеличилось к старту такого турнира в 2,5 раза, то есть составило бы почти полмиллиарда человек...

Могут ошибиться, но упомянутый «центр исследований» вряд ли что-то исследовал, кроме книги «12 ступень», в частности лекции Остапа о шахматном турнире в Нью-Васюках. Вместо хох каких-то результатов анализа приходится выслушивать лишь радужные заяв-

ления: «Рейтинги телетрансляций возрастут многократно, придут очень сильные легионеры, инфраструктура клубов станет совсем другой, спонсоры и рекламодатели не придут мимо...».

Сейчас же ТВ-рейтинг внутри-российских игр «Спартак», ЦСКА и «Зенита» в разы меньше, чем у Малахова. И в рамках ОФЛ или иного первенства СНГ они заметно не поднимутся. Даже с участием в них лучших украинских команд.

Вообще-то, весь годовой доход от телерекламы Первого канала России (крупнейшего на постсоветском пространстве) находится на уровне 900 млн евро. А весь объем рынка российского платного телевидения составляет 1 млрд 200 млн евро. Наивно полагать, что ОФЛ в одночасье взорвет рекламный и

терьер интереса выступает статус турнира, а уже во вторую очередь – играющие команды. На вершине востребованности россиян чемпионаты мира и Европы. Затем следует Лига чемпионов, и лишь где-то в конце списка – внутренний футбол, каковым является РФПЛ и каковым, по сути, будет ОФЛ.

Планы и реальность

В своих интервью создатели ОФЛ лишь произносят общие фразы о сказочных доходах от телевидения. Но самое главное в этом вопросе – детали. По какой схеме будут осуществляться его телетрансляции? На платном или общедоступном ТВ? В какой пропорции? На национальных каналах будут идти топовые игры или второстепенные? Как (прямой эфир или запись) будет

Boxing Team, уступили со счетом 1:4, позволив россиянам сравняться с собой по очкам. Однако, несмотря на это, по дополнительным показателям аргентинцы прошли дальше. Между тем, это был перенесенный поединок. Он должен был состояться в середине декабря. Вообще, южноамериканцы показали в группе весьма неоднозначные результаты. В первых двух встречах аргентинцы были вынуждены уступить. В первой встрече 17 ноября прошлого года они проиграли на выезде Azerbaijan Baku Fires – 0:5, а затем оказались биты дома мексиканцами – 1:4. Лишь в третьей встрече им удалось дома победить Hussars Poland – 5:0. Весьма любопытный результат «Кондоры» показали в следующей встрече с Algeria Desert Hawks – 2:2. Поединки состоялись в Аргентине 11 января. А 19 января аргентинцы уступили дома азербайджанскому клубу – 2:3. Еще более крупно латиноамериканцы уступили в следующей встрече в Мексике (0:5). А следом позволили победить себя полякам (4:1). Лишь два предпоследних матча «Кондоры» не проиграли. 23 февраля латиноамериканцы дома выиграли у россиян – 4:1, а 6 марта они также дома были сильнее алжирского клуба – 5:0.

Помимо аргентинцев из группы дальше прошли Azerbaijan Baku Fires, Mexico Guerreros и Hussars Poland.

Из группы В, где первенствовал клуб Astana Arlans, дальше вышли Dolce & Gabbana Italia Thunder, British Lionhearts и Ukraine Otamans.

Согласно формуле турнира, остальные четвертьфинальные пары, помимо вышеописанных, выглядят следующим образом: Ukraine Otamans – Azerbaijan Baku Fires и Hussars Poland – Dolce & Gabbana Italia Thunder. Победители этих пар в полуфинале встретятся между собой.

НОВЫЙ КОНТРАКТ  
ПЕРРИ

Во вторник «Анахайм» объявил о том, что правый крайний Кори Перри подписал новый контракт с клубом. По информации TSN, за 8 лет канадский форвард зарабатывает \$69 млн (\$8 млн 625 тыс. в год). Этим летом Перри мог стать неограниченно свободным агентом: у него заканчивался прежний, 5-летний контракт, по которому он зарабатывал \$5 млн 325 тыс. в год. Напомним, ранее «Анахайм» продлил соглашение с капитаном команды Райаном Гецлафом на 8 лет (максимальный срок по новому коллективному соглашению). Гецлаф получит за это время \$66 млн. В этом сезоне Перри набрал 24 (9+15) очка в 25 матчах и заработал 41 минуту штрафа. Нападающий, задрафтованный в 2003 году под 28-м номером, стал лучшим снайпером в сезоне-2010/11 с 50 голами и был назван самым ценным игроком НХЛ. (sports.ru)

ПОБЕДЫ НАДАЛЯ  
И ШАРАПОВОЙ

Испанский теннисист Рафаэль Надаль и россиянка Мария Шарапова в своих категориях стали победителями 38-го турнира в Индиан-Уэлсе. Надаль, 5-й номер посева, в решающем матче в воскресенье одолел аргентинца Хуана Мартину дель Потро (7) в трех сетах – 4:6, 6:3, 6:4. Встреча продолжалась 2 часа 31 минуту. В очных противостояниях соперников счет стал 8:3 в пользу испанца. Рафаэль стал победителем турнира в Индиан-Уэлсе в третий раз в карьере. Ранее он первенствовал здесь в 2007 и 2009 годах. В 2011 году в решающем матче он уступил Новаку Джоковичу. Шарапова, посеянная на соревнованиях 2-й, в финальном матче турнира в двух сетах сломила сопротивление датчанки Каролины Возняцки – 6:2, 6:2. Матч продолжался 1 час 22 минуты. Перевес в очных встречах стал 5:2 в пользу Шараповой. Россиянка, которая благодаря успешному выступлению в Индиан-Уэлсе стала второй ракеткой мира, опередил белоруску Викторину Азаренко, выигравшей турнир во второй раз – впервые она праздновала успех в 2006 году. Для Марии эта победа стала 27-й на турнирах, проводимых под эгидой Женской теннисной ассоциации (WTA), и 11-й на соревнованиях категории «премьер». А для Надаля данный выигрыш стал 22-м на турнирах серии «Мастерс» и 53-м на соревнованиях, проходящих под эгидой Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР). (rsport.ru)

ПОТЕРИ  
КЕРЖАКОВА

Форвард питерского «Зенита» и сборной России по футболу Александр Кержаков лишился 330 млн рублей, лежащих на его счетах в «Газпромбанке». ГУ МВД по Санкт-Петербургу и Ленинградской области возбудило уголовное дело по факту мошенничества, и Кержаков уже признан по этому делу потерпевшим. Об этом сообщает интернет-издание «Фонтанка.ру». В начале 2013 года Кержаков обнаружил, что он не может заплатить по ипотеке за квартиру, так как его банковский счет пуст. Получив выписку по счету и платежные поручения, Кержаков обнаружил, что не помнит некоторые платежи на крупные суммы, совершившиеся от его имени. Кроме того, на некоторых платежных поручениях Кержаков не узнал свою подпись. По словам адвоката спортсмена Игоря Решетникова, специалист-графолог пришел к выводу, что подписи Кержакова на этих документах подделаны. Кержаков считает, что его деньги переведены бизнесмену Михаилу Сурину, генеральному директору ООО «Модуль», которое строило нефтеперерабатывающий завод в Воронежской области. Кержаков инвестировал в строительство завода примерно 100 млн рублей. Какое отношение имеют платёжные поручения к подделанной подписью к договору с Суриным, и на каких условиях со счета Кержакова были перечислены остальные деньги, не сообщается. Уголовное дело по факту мошенничества в особо крупном размере было возбуждено в начале февраля. (lenta.ru)



телевизионный рынок СНГ и Восточной Европы в целом.

Рассмотрим и более профильные данные. Трансляции 31 игры финальной части чемпионата Европы могут суммарно принести всем российским и украинским телеканалам потенциальный доход в 100 млн евро за счет реализации рекламного времени. А трансляция 34 центральных игр ОФЛ (даже с учетом других поступлений) принесут в 10 раз больше?

При этом европейское первенство привлекает к телеэкранам более широкую аудиторию, и рейтинги таких трансляций заметно превышают лучшие показатели внутреннего футбола (в России заметно больше, на Украине – разница чуть меньше).

Телевизионный рейтинг определяет не активные футбольные болельщики, составляющие незначительную часть населения, а широкая публика, для которой кри-

осуществляться вещание на восточные регионы России? Будут ли обзоры туров на главных российских и украинских каналах? Список можно продолжать...

С этого, собственно, и надо было начинать, а не брать наобум крупную впечатляющую цифру и детально показывать схему ее распределения. Очень напоминает деление шкуры еще не убитого, да и неизвестно где обитающего медведя.

Сегодня в действующих ценах суммарный объем телевизионных доходов российской и украинской премьер-лиги составляет около 40 млн евро за сезон. В России он формируется за счет платного ТВ и реализации спонсорских пакетов в виде рекламы при трансляции на НТВ. На Украине доход от ТВ равен спонсорской рекламе при телетрансляциях на всех условно общедоступных каналах.

При беглом анализе наиболее оптимальная схема трансляций

продажи, ретрансляции в интернете, видеоповторы голов и т.п. в лучшем случае окупят производственные, накладные, дистрибуторские, агентские и прочие расходы и отчисления.

Таким образом, красная цена ОФЛ составит 100 млн евро за сезон, то есть лишь 10% от его заявленного бюджета. Причем теоретически основная доля финансовых поступлений будет из России – рекламный и телевизионный рынки Украины заметно меньше.

Беспорно, псевдоспонсорское участие может обеспечить его бюджет и на уровне 1 млрд евро. Только ни о каком бизнес-проекте речи уже быть не может. Ведь почти полностью ОФЛ будет финансироваться по статье «благотворительность». И долго ли сможет продержаться такой мыльный пузырь?

ОТКАЗ ДИАРРА



Полузащитник махачкалинского «Анжи» Лассана Диарра заявил, что он больше не будет играть за сборную Франции. Об этом сообщает France Football. 28-летний футболист рассказал, что всегда хотел получать больше игрового времени в национальной команде. Однако Лоран Блан, руководивший сборной в 2010-2012 годах, почти не прибегал к услугам Диарра, объясняя это тем, что у игрока мало практики в мадридском «Реале», где он тогда выступал. Полузащитник отметил, что у него за сезон всегда выходило больше 30 игр за клуб, в то время как в сборную вызывались игроки, имевшие гораздо меньше игрового времени в своих командах. Диарра заявил, что нынешний тренер французской команды Дидье Дешам редко вызывал его, потому что считает «Анжи» «экзотическим» клубом. Футболист отметил, что его раздражает такой взгляд на махачкалинскую команду. По его словам, сам Дешам был бы счастлив поработать в «Анжи». Диарра добавил, ему постоянно звонят различные игроки, для того чтобы узнать, как попасть в «Анжи». Полузащитник перешел в «Анжи» из мадридского «Реала» в сентябре 2012 года. За махачкалинцев Диарра провел 15 матчей во всех турнирах, но голов не забил. Ранее футболист выступал в английских «Челси», «Арсенале» и «Портсмуте», а также во французском «Лавре». За сборную Франции Диарра провел 28 матчей. В составе национальной команды полузащитник принял участие в чемпионате Европы 2008 года. (lenta.ru)

ПРИЗНАНИЕ  
СОРЕНСЕНА



Серебряный призер Олимпийских игр 1996 года велогонщик Рольф Соренсен признан виновным в употреблении допинга. Об этом сообщает сайт Cyclingnews.com. Датчанин признался, что использовал запрещенные препараты эритропоэтин и кортизон на протяжении почти всей карьеры, которая продолжалась с 1986 по 2002 год. Соренсен признался, что ему нет оправдания, но он был вынужден принимать допинг, чтобы на равных бороться с конкурентами. Соренсен попросил прощения у всех, кто его поддерживал и верил в него. Спортсмен также извинился за то, что так долго скрывал факт применения допинга. Датчанин отказался назвать имена других гонщиков, которые могли нарушать антидопинговое законодательство, добавив, что он был не одинок в использовании запрещенных препаратов. Соренсен на протяжении карьеры выступал в семи различных командах. На счету датчанина победа на престижной гонке «Льеж – Бастонь – Льеж» в 1993 году, а также в «Туре Фландрии» в 1997 году. Гонщик побеждал на двух этапах «Тур де Франс» в одном этапе на «Джиро-Италия». На Олимпийских играх в Атланте Соренсен стал вторым в групповой шоссейной гонке. Победу тогда праздновал швейцарец Паскаль Ришар, «бронза» досталась британцу Максусу Скиандри. (lenta.ru)

БЛАТТЕР ПРОТИВ  
ТЕХНОЛОГИЙ



Президент ФИФА Йозеф Блаттер заявил, что за внедрение технологий в футбол выступают все, кроме его коллег из УЕФА Мишеля Платини. «Я выступаю за то, чтобы использовать технологии во время матчей. Думаю, со мной согласен весь футбольный мир: и игроки, и арбитры, и чиновники. Возражает только один человек – Мишель Платини. Причем не сама организация УЕФА, а только ее президент. У него есть личные мотивы, но, полагаю, он еще изменит свое отношение», – приводит слова Блаттера AS. «Я плохо спал, когда арбитры не заметили гол Фрэнка Лэмпарда в ворота сборной Германии в 1/8 финала чемпионата мира. Я пообещал себе, что мы найдем надежную систему, определяющую вратаря в ворот с максимальной точностью. Сейчас у нас есть несколько доступных вариантов. Могу заверить, что специальные технологии будут использоваться на Кубке конфедераций», – добавил 77-летний швейцарский чиновник. Кубок конфедераций пройдет в Бразилии с 15 по 30 июня. (eurosport.ru)



В преддверии перерыва

Вячеслав Селезнев

В связи с отборочным турниром мирового первенства 2014 года внутренние чемпионаты многих европейских стран берут паузу до конца марта. Клубные соревнования, перед тем как уступить место сборным, запомнились в эти выходные интересными и весьма неожиданными результатами. А кое-где, например, в России, выходные прошли с некоторым налетом скандалности.

Разница между «дьяволами» и «горожанами» растет

В английской премьер-лиге «МЮ» укрепил свои лидерские позиции. В субботу «манкунианцы» дома обыграли «Рединг» с минимальным счетом 1:0. Ближайший преследователь «красных дьяволов» – «Ман Сити» также в субботу уступил «Эвертону» (0:2), и, по сути, можно говорить о том, что в чемпионской гонке все предельно ясно. Сумел выйти на третье место «Челси». «Аристократы» обыграли в воскресенье дома «Вест Хэм» со счетом 2:0. А «Тоттенхэм» у себя дома проиграл «Фулхэму» 0:1.

Не смог обрадовать своих болельщиков «Ливерпуль». «Красные» в последнее время набрали отличный ход, но в субботу оступились в гостевом поединке с «Саутгемптоном» 1:3. Сейчас, после тридцати туров, у «МЮ» 74 очка. 59 очков у «Ман Сити», 55 – у «Челси». «Тоттенхэм», «Арсенал» и «Эвертон» имеют 54, 50 и 48 очков соответственно. При этом у всех клубов «шестерки»

за исключением «Тоттенхэма» на один сыгранный матч меньше.

Ничего особенного, кроме рекорда Месси

В испанском первенстве синхронных побед добились лидеры – «Барселона» и «Реал». Каталонцы победили дома «Райо Вальекано» со счетом 3:1. В этом матче дублем отметился Лео Месси, который установил новый личный рекорд. Аргентинец, забив в 18-й игре подряд, стал автором самой длинной голевой серии в истории мирового футбола в рамках национальных первенств.

Мадридский «Реал», уступая по ходу домашней встречи «Мальорке» со счетом 1:2, добился итоговой победы 5:2. Занимающий третье место «Атлетико» победил на выезде «Осасуну» – 2:0.

Сейчас каталонцы после двадцати восьми туров имеют 74 очка. «Реал» набрал 61 очко. А «Атлетико» – 60.

Наверху все при своих

Туринский «Ювентус» продолжает лидировать в итальянской серии А. «Старая Сеньора» в субботу на выезде обыграла «Болонью» – 2:0. Идущий вторым «Наполи» в воскресенье был сильнее «Аталанты» – 3:2.

А замыкающий тройку «Милан» переиграл на родной арене «Палермо» со счетом 2:0. На четвертой строчке идет «Фиорентина» (51 очко), выигравшая дома в воскресенье у «Дженоа» – 3:2. Римский «Лацио», уступив на выезде «Тори-

но», позволил обойти себя «Роме», которая на выходных одолела дома «Парму» – 2:0. У обоих клубов по 47 очков. «Рома» теперь на 5-м месте, а «Лацио» – на 7-м. Также 47 очков у «Интера», который располагается на шестом месте. В эти выходные миланцы из-за погодных условий не смогли на выезде сыграть с «Сампдорией».

Практически чемпионы

Мюнхенская «Бавария» уверенно возглавляет первенство Германии. На выходных мюнхенский клуб одолел на выезде «Байер» со счетом 2:1. Решающий гол в этом поединке на 87-й минуте в ворота своей команды провел защитник «аспиринюв» Филипп Вольшайд. Примечательно, что именно «Байер» 28 октября 2012 года нанес последнее поражение мюнхенцам в бундеслиге. Теперь, по итогам 26-ти туров, на счету «Баварии» 69 очков. У «Байера», который идет третьим, 45 баллов. Между ними располагается дортмундская «Боруссия», у которой 49 очков. «Желто-черные» дома в минувшем туре разгромили «Фрайбург» со счетом 5:1.

Лидеры оплошали

Во французском первенстве в минувшем туре ни один из лидеров не сумел одержать победу. «ПСЖ» в воскресенье на выезде сыграл вничью с «Сент-Этьеном» – 2:2. При этом парижане вели со счетом 2:0. Также ничья, но только дома сыграл свой матч марсельский «Олимпик». Клуб из Марселя

в пятницу дома разошелся миром с «Аяччо» – 0:0. А «Лион» в субботу вовсе уступил на выезде «Бастии» – 1:4.

Сейчас после 29-ти туров на счету «ПСЖ» 58 очков, на второй строчке идет «Лион», у которого 53 очка. А «Олимпик» замыкает тройку лидеров, имея в активе 51 очко.

На вершине голландская «классика»

Амстердамский «Аякс» продолжает возглавлять первенство Голландии. Амстердамский клуб в воскресенье на выезде обыграл «АЗ» из Алкмаара – 3:2. Вторая команда Эредивизи – «ПСВ», одолев дома «РКС» – 2:0. А роттердамский «Фейеноорд», который идет на третьем месте, выиграл дома у «Утрехта» – 2:1.

По итогам 27 туров расклад сил в первой тройке остался прежним. «Аякс» имеет 57 очков, а «ПСВ» и «Фейеноорд» – по 56.

«Анжи» отпускает армейцев

21-й тур первенства России ознаменовался не только очередной осечкой «Анжи», но и скандалом в матче «Терек» – «Рубин», где после удаления игрока грозненцев Ризвана Уциева из радиорубки «Ахмат Арены» в адрес судьи матча Михаила Вилкова были произнесены оскорбительные реплики. Сама встреча завершилась нулевой ничьей.

Махачкалинский «Анжи», после неудачи в предыдущем туре, вновь оконфузился. На этот раз дагестанский клуб, конечно, не проиграл, но ничья 1:1 дома с «Крыльями Советов» явно не входила в их планы.

Потерями «Анжи» с удовольствием воспользовались футболисты ЦСКА. «Армейцы» дома минимально выиграли у «Краснодара» – 1:0. «Зенит» с аналогичным счетом одолел дома «Мордовию». Сейчас у ЦСКА 49 очков, у «Анжи» – 42, тогда как у «Зенита», идущего третьим, – 41.

Казахстанский след в Европе

На минувших выходных в Старом свете отметились представители Казахстана. Полузащитник сборной нашей страны и клуба «Гройтер Фюрт» Генрих Шмидтгаль в субботу в гостевом матче с «Вердером» отдал голевую передачу. На 47-й минуте Шмидтгаль при счете 1:0 в пользу бременского клуба ассистировал Штефану Фюрстнеру. Встреча закончилась со счетом 2:2. Сейчас «Гройтер Фюрт» с 15-ю очками идет на последнем месте в бундеслиге.

А в первой лиге чемпионата Турции блеснул голкипер Давид Лория. Вратарь «Ризеспора» в домашнем матче с «Коньяспором» отразил пенальти, а его клуб победил со счетом 2:0. Стоит отметить, что еще один казахстанский легионер «Ризеспора» Самат Смаков провел на поле все 90 минут. Сейчас «Ризеспор» после 26 туров занимает третье строчку в турнирной таблице, имея в активе 45 очков. Лидирует в первенстве «Эрджиеспор» из Кайсери, у которого 51 очко. А на второй строчке расположился «Манисаспор» (46 очков).

ПОРАЖЕНИЕ  
«ЛЕЙКЕРС»

Клуб «Лос-Анджелес Лейкерс» без травмированного защитника Коби Брайанта проиграл одному из аутсайдеров НБА «Финикс Санс». Об этом сообщает официальный сайт ассоциации. Игра завершилась со счетом 99:76 (21:25, 26:19, 24:22, 28:10) в пользу баскетболистов «Финикса». Самым результативным игроком встречи стал защитник «Лейкерс» Стив Нэш, на счету которого 19 баллов. В составе победителей по 14 очков набрали Уэсли Джонсон и Луис Скола. «Лейкерс» остались на восьмой позиции в таблице Западной конференции (36 побед при 33 поражениях). «Финикс» занимает 14-е, предпоследнее место на Западе (23 победы при 45 проигрышах). Коби Брайант, повредивший лодыжку 13 марта в игре с «Атланта Хокс», пропустил уже две игры своей команды. В первой встрече без лидера «Лейкерс» победили «Сакраменто Кингс» со счетом 113:102 (33:27, 23:29, 30:20, 27:26). Из других результатов игрового дня можно отметить очередную победу «Майами Хит». Действующие чемпионы НБА, обыграв «Бостон Селтикс» со счетом 105:103 (19:31, 34:28, 23:25, 27:21), довели победную серию до 23 матчей кряду. По этому показателю «Хит» вышли на второе место в истории НБА. (lenta.ru)



ВИЛЬЮ ХОТЯТ  
ОСТАВИТЬ

Руководство и тренерский штаб «Барселоны» в ближайшем будущем не намерены расставаться с нападающим команды Давидом Вильей, сообщает испанская пресса. В данный момент в клубе готовится сделать нападающему сборной Испании предложение по пролонгации соглашения. Согласно информации источника, новый контракт предполагает выступления Вильи на «Камп Ноу» практически до конца его профессиональной карьеры. Что же касается действующего соглашения игрока, то его срок истекает в 2014 году. Напомним, по ходу сезона Вилья был в сложном психологическом состоянии вследствие отсутствия соответствующей игровой практики. Неисключалось и то, что у него напряженные взаимоотношения с одноклубником Лионелем Месси. Вилья даже говорил с главным тренером команды Тито Виланоу о том, чтобы ему разрешили перейти в другой клуб. (championat.com)



ЗАЯВЛЕНИЕ  
КАПЕЛЛО

Главный тренер сборной России по футболу Фабио Капелло заявил, что два матча отборочного турнира чемпионата мира 2014 года с Люксембургом и Израилем пройдут в Санкт-Петербурге. Об этом сообщает «Российская газета». Игра с Люксембургом состоится 6 сентября, через четыре дня россияне встретятся с Израилем. Капелло рассказал, что такое решение принято из-за трудной ситуации со стадионами в Москве. После майского чемпионата мира по легкой атлетике «Лужники» будут закрыты на реконструкцию, а на «Локомотиве» газон не всегда хорошего качества. «Думаю, это будет хороший момент, чтобы привезти туда (в Санкт-Петербург) сборную. И поле там в хорошем состоянии», – отметил итальянец. После четырех игр сборной России с 12 очками возглавляет отборочную таблицу Ф, опережая ближайшего преследователя – Израиль – на пять очков. Капелло заявил, что российская команда еще не гарантировала себе поездку в Бразилию, поэтому игроки не должны расслабляться. «Будет очень непросто попасть на чемпионат мира. Да, мы хорошо начали и сделали отрыв от Португалии. Но отборочный турнир – это длинный путь», – добавил итальянец. Ближайший матч отборочного турнира сборной России проведет в гостях 22 марта против Северной Ирландии. Через три дня россияне в Лондоне встретятся в товарищеской игре с Бразилией. 7 июня подопечные Капелло в гостях проведут встречу с Португалией. (lenta.ru)



Гран-при Австралии.  
Триумф «Айс-Мэна»

Первое гран-при сезона «Формулы-1» с горем пополам, но состоялось, и уже извещено имя победителя австралийского заезда «королевских гонок». Вот где-где, а в «Формуле» всегда новый сезон готов мгновенно дать ответ на вопрос о фаворитах на весь год, о том, кто в итоге так или иначе, но окажется в тройке лучших, и это минимум. Причем, если считать тренировочные заезды, то сезон стартовал еще пару дней назад, и тогда многие поняли, что «Ред Булл» всерьез готовится продолжить свое доминирование, сделал это как можно более уверенно – чтобы без нервов прошлого сезона, когда лишь удачная концовка позволила Себастьяну Феттелю стать двукратным чемпионом.

Надо напомнить, что квалификация, предшествующая гонке, не завершилась из-за внезапного апокалипсиса, и завершить сессию пришлось рано утром. В итоге поул завоевал Феттель, а вторым стал его партнер по команде – Марк Уэббер, где-то рядом обосновались оба пилота «Феррари» и теперь уже гонщик «Мерседеса» Льюис Хэмилтон, а главным разочарованием стал провал «Макларен», чьи представители очутились в конце первой десятки. Новый болид британцев оказался крайне медленным на сухой трассе, и есть вопросы, что с ним придумают, ибо по солнечной погоде заезды проходят явно чаще. Не обошлось и без потерь: из-за проблем с топливом Нико Хюлькенберг на гонку выехать не смог.

Учитывая непредсказуемость местной погоды, изначальный выбор резины являлся крайне важным пунктом, не говоря уже о том, что угадать предпочтения пилотов было интересно. В итоге «медуми» предпочли Сутиль, Риккардо, Перес и Мальдонадо, а все остальные не решились рисковать, поставив «суперсофт».

Первый старт сезона получился одним из самых безопасных – никаких тебе столкновений и сходов. Зато внимание привлек уснувший

Марк Уэббер, которого обошли сразу 5 пилотов под предводительством Массы. Бразилец даже Алонсо не хотел пускать на вторую строчку, не говоря уже о ком-либо еще. Удивил Кими, открывенно «уделявший» Льюиса Хэмилтона в 9-м повороте.

«Суперсофт» относится к типу резины, которая крайне быстро стирается, и первых пит-стопов пришлось ждать всего несколько кругов. Например, тот же Баттон сменил покрышки уже на 4-ом круге. Быстро в боксы отправился и Феттель, позволивший парням из «Феррари» обойти себя, но те не стали рисковать и также отправились менять резину.

Главным сюрпризом первой половины заезда стал Сутиль, который, став единственной надеждой своей команды, открыто терпел с пит-стопом, что позволяло ему держать за собой первое место. Больше того, пока оппоненты посещали боксы по второму разу, Адриан продолжал держаться, притом, что от его шин с каждым кругом оставались лишь одни воспоминания. Уругвайский немец уступил позицию и Алонсо,

и Феттелю, а те продолжили свою борьбу, становящуюся не просто главным противостоянием современности, но уже классикой нового времени в «Формуле-1», что бы что ни говорил, дескать Фернандо никогда Себа всерьез не воспринимал.

На 25-м круге стало понятно, что дождя не избежать, и первой жертвой этой новости стал Пастор Мальдонадо, который отпраздновал первый вылет с трассы в новом сезоне. У болида «Уильямс», который и без того считался пилотами несколько небоузданным, с испортившейся резиной практически исчезла управляемость, так что винить в сходе пилота – последнее дело. Лидировали же к этому моменту Райкконен и Хэмилтон, потратившие лишь один пит-стоп, против двух у ближайших преследователей. Когда Алонсо в очередной раз попытался обогнать Льюиса, тот открыто спросил у своих механиков: планирует ли испанец заезжать на третью остановку, поскольку именно от ответа на этот вопрос зависела вся дальнейшая тактика британца. Но пока суть да дело, Фернандо обошел оппонента,

автоматически определив его судьбу – пит-стоп. Несколько минут спустя там же оказался Кими, который сообщил об этом короткой констатацией факта: «Бокс». Между тем, явно классный, но безумный Сутиль продолжал держаться в лидерах, фантастически экономя на остановках.

Надо отметить, что за 20 кругов до конца лидерство перешло к Алонсо, который с каждым кругом увеличивал отрыв от Феттеля, и даже после практически синхронного пит-стопа выехал на трассу впереди немца, который застрял в трафике с Хэмилтоном и Кими. После очередной серии остановок Райкконен вышел в лидеры, поскольку шедший первым...Сутиль уехал ставить обязательный «суперсофт» на концевку. Это решение погубило все плоды немца, так как на новых шинах его болид потерял всю управляемость, а пилот – завоеванные позиции. Вторым продолжал идти Алонсо, а замыкал тройку Феттель. Такой компанией они и финишировали по итогам всех кругов, оформив первый подиум нового сезона. Тактика Райкконена и его умение обходиться минимальным количеством пит-стопов стали ключевым условием победы «Лотуса», но куда важнее то, что никакой гегемонии «Ред Булл» не будет. Как показала реальность, «Феррари» чуть ли не впервые умудрились сделать быструю машину с первых гран-при, и этот момент может оказаться ключевым.

sport.ru



«СЕРЕБРО» ТЕНА  
В КАНАДЕ

Казахстанец Денис Тен завоевал серебряную медаль на чемпионате мира в канадском городе Лондон. Девятнадцатилетний спортсмен, выступая в произвольной программе, набрал 174,92 балла. При этом по итогам программы стал первым, обойдя хозяина льда канадца Патрика Чана. Третьим стал японский фигурист Юзуру Ханью. А в короткой программе Тен набрал 91,56 балла. Этот результат позволил казахстанцу стать всего лишь вторым после Патрика Чана (98,37). А третьим в этой программе стал канадец Кевин Рейнольдс. Абзал Рахималиев по итогам короткой программы занял 28-е место (59,14) и не попал в число финалистов. В итоговой классификации Чан также обошел Тена. А третье место на пьедестале досталось испанскому фигуристу Хавьеру Фернандесу. Японец Ханью не попал в тройку призеров, заняв четвертое место. (kapital.kz)

ОГАЙ  
ПРОИГРЫВАЕТ  
«ТОМИ»

Клуб первой российской лиги «Нефтехимик», который возглавляет казахстанский специалист Дмитрий Огай, потерпел поражение в выездном матче с «Томью» – 4:3. Обе команды забили на двоих семь мячей, в составе подопечных Огай отличился Давид Дзахов и дважды Павел Рабошапка. После этого поражения «Нефтехимик» занимает пятую строчку в ФНЛ. – Сложно комментировать что-то, потому что игра носила больше эмоциональный характер. Не было каких-то разумных действий, наверное, условия не позволяли. Мы прекрасно знали и по Кубку ФНЛ, и по прошлогодней части чемпионата, что «Томь» – очень играющая команда, с хорошими взаимодействиями в линиях. Это сильнейшая команда в лиге. Но погода внесла свои коррективы. К сожалению, мы допустили слишком много ошибок в обороне, поэтому результат получился такой. Конечно, хотелось сыграть более удачно, но надо отдать должное, что «Томь» более мастеровита на сегодняшний день, – приводят слова тренера на официальном сайте томского клуба. (sports.kz)

КЕТЕВОАМА  
ВЫЗВАН НА СБОР

23 марта в столице ЮАР городе Кейптауне пройдет отборочный матч чемпионата мира по футболу, в котором команда хозяев примет на своем поле футболистов сборной Центральноафриканской Республики. На эту встречу вызван и ведущий игрок сборной ЦАР, полузащитник «Астаны» Фокис Кетевоама. В первом матче отборочного турнира Фокис забил два мяча в ворота команды Ботсваны и принес победу своей сборной – 2:0. Однако во втором матче сборная ЦАР уступила команде Эфиопии – 0:2. В этой же группе А выступает команда ЮАР, которая считается фаворитом, однако после 2 туров южноафриканцы занимают только 3-е место с двумя очками. А команда Кетевоамы с тремя очками находится на строчку выше и отстают от Эфиопии на одно очко. (fca.kz)

## БЕЗ ИГИТЫ И ЛЕО



Игроки «Кайрата», натурализованные бразильцы Игита и Лео не смогут помочь сборной Казахстана в отборочных матчах чемпионата Европы в Латвии. У футболистов возникли трудности с документами. Вместо них в сборную Казахстана в срочном порядке вызваны «кайратовцы» Виталий Халайин и капитан «ОзенМунайГаза» Нурман Кенжебаев. Напомним, что 21 марта состоится товарищеский матч против сборной Беларуси, а 23 марта будет игра с «БЧ» из Гомеля. Отборочные матчи состоятся с 27 по 30 марта в латвийской Елгаве. (sports.kz)

## Немецкая волна

Сборная Казахстана в течение четырех дней дважды сыграет со сборной Германии



Данияр Балахметов

Пятницу в Астане национальная сборная Казахстана по футболу проведет пятый поединки квалификации мирового первенства 2014 года. Соперником нашей сборной будет главный фаворит группы С – команда Германии. Впрочем, немцы в последние годы являются фаворитами не только своих отборочных групп, но и всех турниров, где принимают участие. Прошлый отборочный турнир к Евро-2012 наглядно подтвердил этот факт. Тогда сборная Германии, тоже находясь в одной группе с казахстанской дружиной, сумела набрать максимум очков, выиграв во всех десяти матчах. Стоит отметить, что в той квалификации, финишировавшая второй в нашей группе – команда Турции набрала практически в два раза меньше очков – 17. К слову, сборная Германии, пробившись на Евро-2012, дошла до полуфинала, уступив команде Италии, которая в итоге стала второй. В нынешней отборочной кампании сборная Германии провела четыре встречи. И выиграв в трех поединках, умудрилась потерять очки в домашнем матче с командой Швеции (4:4), ведя при этом в счете 4:0.

Для нашей сборной поединки 22 марта станут третьими с немцами. В рамках отборочного турнира Евро-2012 сборная Казахстана сначала принимала бундестим в Астане. Эта встреча состоялась 12 октября 2010 года на стадионе «Астана-Арена». Бронзовые призеры мирового первенства, проходившего в тот год в ЮАР, на протяжении всего тайма не могли распечатать ворота, защищаемые Андреем Сидельниковым.

Однако во второй половине матча «Немецкая машина» воплотила свое преимущество в голы. На 48-й минуте поединка Мирослав Клозе вывел немцев вперед. Следующее взятие ворот Сидельникова состоялось за 15 минут до завершения поединка. Отличился Марио Гомес. А на 85-й минуте невероятный проход Лукаса Подольски от боковой линии в штрафную казахстанцев, с попутным обыгрыванием практически всей обороны нашей сборной, закончился третьим голом в ворота Сидельникова.

После этой встречи в отставку был отправлен рулевой казахстанцев немец Бернд Шторк. Кстати, следующий матч отборочного цикла сборная Казахстана проведет как раз с Германией, только на выезде. А до этого казахстанцы

для начала обзавелись новым главным тренером, коим стал чешский специалист Мирослав Беранек. Чех приступил к обязанностям в начале февраля 2011 года, и боевое крещение на новой должности прошел в товарищеском матче со сборной Беларуси. Этот поединок был сыгран 9 февраля 2011 года в Анталии, он завершился вничью – 1:1.

А матч с Германией был сыгран 26 марта того года в Кайзерслаутерне. В отличие от первого поединка, в этой встрече немцы сразу обозначили свои притязания на победу. Уже на 3-й минуте Мирослав Клозе удачно воспользовался подачей Бастиана Швайштайгера со штрафного. На 25-й минуте уже Томас Мюллер замкнул подачу Месута Озила. В этом случае также был разыгран штрафной. На 43-й минуте Озил вновь аккомпанировал Мюллеру, правда, в этом эпизоде подопечные Мирослава Беранека ошиблись при создании искусственного офсайда. А заключительный гол во встрече был забит на 88-й минуте. Снова отличился Клозе. Стоит отметить, что в этой встрече результативный форвард бундестим записал на свой счет 60-й и 61-й голы за сборную. А сейчас на счету Клозе 67 взятий ворот, и до достижения легендар-

ного Герда Мюллера нападающему сборной Германии с польскими корнями не хватает всего одного забитого гола. Между тем, главный тренер бундесманшафт Йоахим Лев не вызвал форварда итальянского «Лацио» на матчи с Казахстаном. В предварительной заявке немцев значится всего лишь один нападающий – Марио Гомес. Встречу Казахстан – Германия, обслужит судейская бригада из Греции во главе с Анастасиосом Какосом.

После матча в Астане, 26 марта состоится вторая встреча этих команд в Нюрнберге.

Также в пятницу в нашей группе сыграют: Австрия – Фареры и Швеция – Ирландия.

Отборочный турнир  
чемпионата Европы  
2012 года. Группа АКазахстан -  
Германия - 0:3 (0:0)

Голы: Клозе, 48 – 0:1, Гомес, 76 – 0:2, Подольски, 85 – 0:3  
Казахстан: Сидельников, Герриев, Киров, Абдулин, Жумаскалиев (к), Хижниченко (Финонченко, 79), Нургалiev (Аверченко, 63), Шмидтгаль, Попов, М. Азовский, Ирисметов (Рожков, 68).

Главный тренер – Бернд Шторк  
Германия: Нойер, Вестерманн, Хедира, Озил (Какау, 79), Подольски, Клозе (Гомес, 55), Мюллер (Марин, 71), Бадштубер, Лам (к), Мертезаккер, Кроос.

Главный тренер – Йоахим Лев  
Предупреждены: Абдулин, 37, Ирисметов, 60  
12 октября 2010. Астана, «Астана Арена». 18 000  
Судья: Александр Дан Тудор (Румыния)

Германия -  
Казахстан - 4:0 (3:0)

Голы: Клозе, 3 – 1:0, Мюллер, 25 – 2:0, Мюллер, 43 – 3:0, Клозе, 88 – 4:0

Германия: Нойер, Аого, Хедира, Швайштайгер (Кроос, 77), Озил, Подольски (Гомес, 65), Клозе, Мюллер (Гетце, 78), Бадштубер, Лам (к), Мертезаккер.

Главный тренер – Йоахим Лев  
Казахстан: Лория, Чернышов, Абдулин, Чичулин, Ирисметов, Хижниченко, Жумаскалиев (Байжанов, 46), Конысбаев, Нургалiev (Кукеев, 60), Нурдаулетов (к), Гетерив (Остапенко, 81).

Главный тренер – Мирослав Беранек  
Предупрежден: Ирисметов, 25  
26 марта 2011. Кайзерслаутерн, «Фритц Вальтер Штадион». 47 849

Судья: Александр Ставрев (Македония)

## Естественный отбор

Вячеслав Селезнев

В ближайшую пятницу возобновится отборочный турнир чемпионата мира 2014 года. В пяти конфедерациях 22 и 23 марта состоятся 54 матча. Причем наибольшее количество поединков, почти половина (25), пройдет в Европе. 20 встреч будет сыграно на африканском континенте. В Южной Америке состоятся 4 матча. Три встречи сыграют в североамериканской зоне и два матча пройдут в Океании.

## Европейские расклады

В зоне УЕФА представители всех девяти групп сыграют отборочные встречи. Из числа этих поединков стоит выделить несколько самых принципиальных. Наибольший интерес представляет поединок группы А между командами Хорватии и Сербии. Два непримиримых соперника сойдутся 22 марта в Загребе на стадионе «Максимир». Хорваты сейчас, наряду со сборной Бельгии, возглавляют группу, имея по 10 очков. Команда Сербии занимает третью позицию с четырьмя набранными очками. Жаркой в этой группе обещает быть встреча между сборными Шотландии и Уэльса. По стечению обстоятельств, обе дружины являются аутсайдерами группы. У валлийской сборной после четырех матчей три очка, а у шотландцев два балла после такого же количества встреч. Матч этих команд состоится в Глазго.

В группе F в Рамат Гане встретятся команды Израиля и Португалии. Обе сборные расположились на втором и третьем местах с семью очками. А первую строчку занимают футболисты сборной России (10 очков). В этот день россияне на выезде сыграют с командой Северной Ирландии.

Принципиальным обещает стать поединок между командами Венгрии и Румынии. Сборные двух приграничных государств, выступая в группе D, где лидером является Голландия, занимают вторую и третью строчки турнирной таблицы. У обеих по 9 очков, притом, что Венгрия за счет лучшей разницы мячей стоит выше. Матч этих команд состоится в Будапеште.

В группе E сборная Норвегии, набравшая 7 очков, имеет возможность оторваться от идущей после нее Албании (6 очков). Для этого скандинавам нужно победить «орлов» в очной встрече в Осло. А лидирует в этой группе Швейцария, которая набрала 10 очков. Швейцарцы 23 марта сразятся на выезде с Кипром.



Лидеры группы G команды Боснии и Герцеговины и Греции в очном поединке в Зенице могут выявить того, кто будет единолично возглавлять группу. Пока и у тех, и у других по 10 очков.

Представители группы F в сборные Чехии и Дании в Оломоуце сыграют между собой очный поединок. Чехи идут на третьем месте в группе с пятью очками и имеют на один матч меньше, чем у сборных Италии (1 место) и Болгарии (2 место). А датчане вовсе пребывают на предпоследнем месте, опережая лишь команду Мальты. При этом Дания, не выиграв еще ни разу, набрала в трех матчах 2 очка.

В Варшаве 22 марта состоится польско-украинская дуэль. Сборные стран-соорганизаторов Евро-2012 выступают в группе H. Поляки после трех матчей набрали пять очков и занимают третью строчку после Черногории и Англии. Украина также сыграла три встречи. Но «жовто-блакитные» с двумя очками находятся на пятом месте в группе, опережая лишь Сан-Марино.

Сборные Испании и Франции имеют по 7 очков в группе I. Испанцы в пятницу примут в Хихоне команду Финляндии. А сборная Франции в Париже сыграет с командой Грузии. У грузин сыграно четыре матча (на один больше, чем у Испании и Франции) и четыре очка в активе. Сейчас подопечные Теури Кецбая занимают третье место в турнирной таблице группы I.

## В погоне за Аргентиной

В Южной Америке к центральному поединку по именам можно отнести встречу между Уругваем и Парагваем, которая состоится в Монтевидео. При этом сборная Парагвая располагается на последнем, девятом месте с семью набранными очками. А сборная Уругвая после девяти туров набрала 12 очков и занимает 5-е место. Такое же количество баллов у Венесуэлы (4-е место) и Чили (6-е место). Венесуэла в ближайшем матче на выезде сразится с лидером отборочного турнира в южноамериканской зоне – сборной Аргентины. Встреча состоится в Буэнос-Айресе. У сборной

Аргентины сейчас 20 очков. Однако с венесуэльцами у nasledников Марадоны есть счет. 12 октября прошлого года Аргентина уступила Венесуэле в Пуэрто-ла-Круссе со счетом 0:1. Также в рамках этого игрового дня состоятся встречи между Колумбией и Боливией, Перу и Чили.

Гондурас – впереди,  
Америка – последняя

В Северной Америке в рамках четвертого раунда пройдут матчи 2-го тура. Сейчас в этой зоне лидирует команда Гондураса, набравшая три очка. Команды Коста-Рики, Панамы, Ямайки и Мексики имеют по одному очку. А сборная США значится единственной, не набравшей ни одного пункта.

В ближайшем туре Гондурас примет Мексику, Панама сыграет на выезде с Ямайкой, а команда США дома сыграет с Коста-Рикой.

Предсказуемо в Океании  
и ничего не ясно в Африке

В Океании лидер отборочной группы В сборная Новой Зеландии (12 очков) примет вторую команду группы Новую Каледонию (9 очков). А 23 марта состоится еще один матч группы, в котором Таити встретится со сборной Соломоновых островов.

В африканской зоне представители десяти групп сыграют в третьем туре. Всего на черном континенте состоится два десятка встреч. Пока подводить промежуточные итоги в Африке рановато. Матчи последнего тура в этих группах будут проведены 6 сентября текущего года.

Под влаством  
Японии и Узбекистана

В Азиатской футбольной конфедерации очередные матчи будут сыграны лишь 26 марта. В группе А сборная Узбекистана в Ташкенте на стадионе «Бунедкор» примет команду Ливана. А Южная Корея дома сыграет с Катаром. Стоит отметить, что команда Узбекистана, сыграв пять матчей, лидирует в этой группе, набрав 8 очков. По семь очков у идущих следом сборных Южной Кореи, Ирана и Катар. При этом корейцы провели на матч меньше. У сборной Ливана четыре очка.

В группе В лидирует сборная Японии, у которой 13 очков. Японцы в ближайшем матче на выезде сразятся с Иорданией. А в другом матче группы сыграют Австралия и Оман. У сборных Австралии, Ирака и Омана по 5 очков. На одно очко меньше у замыкающей группу команды Иордании.

ПОДГОТОВКУ  
НАЧАЛИ

Во вторник мужская национальная сборная по хоккею с шайбой провела первую тренировку в рамках учебно-тренировочных сборов перед чемпионатом мира. Готовиться к ЧМ на базе в Мичурино наша команда будет до 2-го апреля. Также запланированы две товарищеские игры со сборной Австрии (Инсбрук, 5-6 апреля) и сборной Словении (Марибор, 9-10 апреля). После этих игр команда Казахстана отправится в Будапешт, где будет тренироваться вплоть до чемпионата мира, который пройдет в Венгрии с 14 по 20 апреля. (icehockey.kz)

ПРЕСТИЖНЫЙ  
ТИРАЖ

Свежий номер немецкого печатного издания *Boxen Heute* главную тему выпуска и титульную страницу отвел чемпиону мира в среднем весе, казахстанскому боксеру Геннадию Головкину. Корреспондент *Boxen Heute* отправился в Нью-Йорк, чтобы своими глазами увидеть «одного из лучших боксеров современности» перед боем с Габриэлем Росадо. Команда Головкина расположилась недалеко от Мекки бокса – зала Мэдисон Сквер Гарден. Обстановка в отеле элегантная и достойная чемпионки и его команды, состоящей из нескольких человек, в отличие от чемпионата мира в восьми весовых категориях Мэнни Пакьяо, обычно сопровождаемого свитой в 80 человек. Менеджер Геннадия включает в себя Тома Леффлера и братьев Олега и Макса Германа, спортивной подготовки Головкина занимается Абель Санчес, брат-близнец Геннадия Макс, выполняющий роль второго тренера, а также специально прибывшие из Казахстана тренер национальной сборной Галымбек Кенжебаев и катмен Кирилл Потапов. В статье описывается грандиозная атмосфера, царящая в MSG в преддверии боя, разница в поведении американских и немецких любителей бокса, а также отмечается большое количество фанатов из Казахстана, прибывших поддержать земляка. «Разумеется, был и «Голос бокса» Майк Баффер», пишет австрийский журналист. После яркого описания боя, содержащего сравнения «казах, неудержимый как русский танк», «хирургическая точность», «кулаки, надежные как швейцарские часы», «залитый кровью, но не склонивший головы, Росадо», следует рассказ о том, что бой мог и не состояться, так как за 2 дня до этого Геннадий заболел гриппом. Команда «скупила пол-аптеки», чтобы поднять Головкина на ноги. Эксперт HBO Макс Келлерман в изумлении воскликнул: «Если это был ослабленный Головкин, то каким же, во имя всего святого, этот парень может быть в полном расцвете сил?» Ответ на этот вопрос Келлерман дал сам: «The sky is the limit» (предел – небеса). (allboxing.ru)

«АСТАНА»  
СТАРТУЕТ  
В БЕЛЬГИИ

Гонщики Astana Pro Team на этой неделе стартуют в Бельгии – на серии весенних брусчаточных классик, однодневных гонок вдоль и поперек бельгийского региона Фландрии, начиная со стартовой в среду Dwaars door Vlaanderen. Традиционно эта гонка проводится по средам, в 2013 году эта фламандская классика стартует в бельгийском городе Руселаре и пронесется по узким сельским дорогам и покрытым брусчаткой подъемам в самом сердце фламандских холмов, чтобы финишировать в окрестностях Варегема. Истинное сердце фламандских гонок – в коротких, но крайне крутых холмах «hellings», торчках, раскиданных по сельским равнинам, на Dwaars door Vlaanderen гонщикам предстоит штурм 13 таких холмов, включая подъем длиной в 1250 метров на Айкенберг после 140-го километра гонки, 1628-метровый подъем на Кноктеберг 15 километров спустя, и затем связка из 1100 метров подъема в Оуде-Квармонт и крутизной за 20% Патерберг за 35 километров до финиша. Состав Astana Pro Team: Асан Базаяв (Казахстан), Борут Бозич (Словения), Дмитрий Груднев (Казахстан), Якопо Гуарнери (Италия), Максим Иглинский (Казахстан), Андрей Гривко (Украина), Дмитрий Муравьев (Казахстан), Руслан Тлеубаев (Казахстан). (proteam-astana.com)



# «Переход» Вячеслава Люй-Ко в галерее «АРК»

Дмитрий Топоров  
фото автора

Вячеслав Люй-Ко уже давно приобрел статус «топового» художника, чье творчество вызывает неподдельный интерес арт-дилеров, критиков, собрав по цеху и просто любителей качественной живописи. Его новая персональная выставка с философским названием «Переход» в очередной раз подтвердила высочайшую работоспособность (мало кто сегодня может устраивать подобные мероприятия практически каждый год). Произведения Люй-Ко очень узнаваемы: даже не глядя на подпись, человек, знакомый с его творчеством, безошибочно определяет авторство. Некоторые критики по этому поводу ворчат, считая, что есть в его работах определенная повторяемость. «Я отношусь к этому совершенно спокойно, – признается Вячеслав, – потому что слышал по этому поводу много лестного и не очень. Я считаю, что каждый художник всю жизнь пишет одну картину, но меняется уровень мастерства».

«У него темы все время переключаются, – вступает в разговор директор галереи «АРК» Елизавета Малиновская, – это и городские пейзажи, и тема рыцарей, войн всех времен и народов, тема грехов человеческих, и все это сливается в прекрасный видеоряд. Это не повторение, а развитие». С Малиновской Люй-Ко сотрудничает уже более двадцати лет, наличие постоянного продюсера заметно облегчает художнику жизнь. А существование думающих живописцев во все времена было непросто. Ведь мало написать произведение, надо его еще умудриться продать. Одно

время своеобразной «палочкой-выручалочкой» были иностранные инвесторы, целая когорта прекрасных образованных людей, обладающих хорошим вкусом и немалыми финансовыми возможностями. Сейчас большинство из них либо уехали из Казахстана, либо потеряли интерес к приобретению новых полотен. Профессиональных арт-дилеров в Казахстане единицы, и попасть «под крыло» одного из них для художника – большая удача.

«Если я знаю, что люди могут заплатить, то я не унижаю достоинства ни художника, ни галереи понижением цен, но бывают разные ситуации: иногда я понимаю, что можно сбросить, или чувствую, что посетителю очень нравится работа, но он не в состоянии купить, и тогда иду навстречу, конечно, с согласия автора, – говорит г-жа Малиновская. – Обычно Слава сам ставит цены, я беру прайс-лист, и мы идем по экспозиции. Иногда я предлагаю цены немножко поднять. Мы всегда стараемся действовать очень гибко – это же не советский магазин, и это вообще не магазин, это особое пространство, хотя у нас всегда есть свой прайс-лист, от которого мы изначально отталкиваемся. Я считаю, что галерист всегда должен сам работать с покупателем. Сотрудники – это технический персонал, не больше. Всегда можно испортить репутацию галереи, если будут какие-то накладочки. Вообще цены у нас не высокие, особенно если сравнивать с Москвой. Дело в том, что Люй-Ко – это не просто художник, он не пишет картины, а вышивает их фактически. Там столько работы, такая тщательная проработка, я уже не говорю о концепции, философии и таланте, это технически сложный процесс.

Дело в том, что за картину, которую он месяцами пишет, отдать две тысячи долларов – это разве большая цена? Если говорить о ценах, то нижняя планка за холст – полторы-две тысячи долларов, а где-то девять тысяч – самая большая и концептуально значимая вещь. Стоимость измеряется не квадратными метрами, очень много зависит от самой работы».

К сожалению, сейчас продавать свои работы отечественным живописцам все сложнее. Особенно тем, кто не желает идти на поводу у сложившейся в последние годы конъюнктуры. Некоторые вынуждены частично отойти от творчества и заняться «отхожими промыслами», например дизайнерами. Кто-то вынужден был пересмотреть новую политику. Большинство снижают стоимость картин, очень немногие ее повысили в надежде продать меньше работ, но по более высокой цене. «Художественный рынок только тогда будет нормально функционировать, когда авторы не будут ни занижать, ни завышать цены. Но сейчас арт-рынок, как такового, нет, потому что очень мало покупателей, – продолжает Елизавета Малиновская. – Конечно, есть богатые люди, но у них плитка у входа на их участок будет стоить дороже, чем Славина картина. Они очень ценят брендовую одежду, а вот искусство – не очень. Правда, было некоторое оживление в середине девяностых годов, когда активно начинали строить кто квартиры, кто дома. У них на шторы истрачено несколько десятков тысяч, на мебель, на фурнитуру, а картины остались все равно в стороне и тогда, а сейчас подавно. И эта ситуация возмущает и разочаровывает».



# «Светлейшая республика» Сан-Марино

Алия Каримова (Италия)

Сан-Марино – одно из самых маленьких государств на Земле, после Монако и Ватикана. Приятно отличающееся, однако, от последних ценами – все-таки зона беспощадной торговли. Но сказочную деревушку на скалах, с завораживающим видом на окружающие итальянские просторы и с замками, «утопающими» в облаках, и государством назвать сложно. И все же это полноценная страна, считающаяся старейшей конституционной республикой в мире, с площадью 61 км<sup>2</sup> (в 5 раз меньше Алматы) и населением в 32 тысячи человек.

**Валюта и язык**

С 2002 года в Сан-Марино используются евро, страна не имеет права эмитировать банкноты, так как не является членом Европейского союза, но имеет право чеканить при итальянском монетном дворе монеты в евровалюте с санмаринской символикой. Ценность монет из благородного металла – от одного цента до двух евро. Помимо «скудо», Сан-Марино чеканит серебряные монеты стоимостью 5 и 10 евро, а также и золотые стоимостью 20 и 50 евро, которые предназначены для коллекционеров. Интересно упомянуть о возобновлении чеканки золотых монет с 1974 года, которые действительно только на территории Сан-Марино.

Официальный язык страны – итальянский. В туристической сфере широко используются английский, французский и немецкий языки.

**Виза и таможня**

Сан-Марино находится в визовом пространстве Италии, для въезда в страну необходимо иметь заграничный паспорт и шенгенскую визу. Таможенные правила – как и для Шенген-зоны.

**Не все дороги ведут в Сан-Марино**

Своего аэропорта в республике нет, ближайšie – итальянские: «Fellipini» в Римини (27 км), «Ridolfi» в Форли (72 км) и «Marconi» в Болонье (132 км). Правда, есть международный вертодром, расположенный в Борго-Маджоре.

Находясь в центральной Италии, всего в 10 км от Адриатического моря (правда, по воздуху), речного порта страна не имеет, и на поезде туда добраться невозможно. Вот уж поистине – незащищаемая!



До второй мировой войны (с 1932 года) Сан-Марино и Римини связывала железная дорога, построенная еще при Муссолини. После военных бомбежек остатки железнодорожного полотна были разобраны. О том, что дорога вообще существовала, туристам напоминают сохранившиеся туннели и железнодорожная станция на площади Piazzale Lo Stradone. Ближайшая действующая ж/д станция расположена в Римини. А там – час езды на автобусе, всего за 4 евро. Автобусы ходят туда и обратно на протяжении дня.

Если автобус – «не царское это дело», то поездка на такси «бизнес-класса» для 1-3 чел. из аэропорта Римини в Сан-Марино будет стоить около 70 евро, а минивэн на 4-8 пассажиров – 80 евро.

Можно также арендовать машину и по автострате A14 Болонья-Анкано, съехав с платной автостраты Римини Юг на суперстраду SS72, добраться до Сан-Марино, или с Римини Север на суперстраду «Мареквезе» № 258. Пограничного контроля при въезде на территорию государства нет. Парковок в стране – 13, все они обозначены на карте, стоимость для легковых: 1 час – €1,50; 2 часа – €3,00; от 3 до 5 часов – €4,50; полный день – € 8,00. Автобусы уже дороже: 1 час – €3,60; 2 часа – € 7,20; 3 часа – €9,00; 4-6

часов – €10,00; 7-24 часов – €20,00. Хотя для тех, кто снимает отель, – есть скидка в 50% на автобусы, а стоимость легковых будет €4,00 в сутки. Общая протяженность дорог страны составляет 220 км, что, наверное, не так много, но все они извилисты.

Добраться до исторического центра Сан-Марино и горы Монте-Титано, с 2008 года являющихся объектами Всемирного наследия ЮНЕСКО (и въезд куда, понятное дело, запрещен), можно с крытой парковки № 9 на панорамном лифте или преодолев 300 ступенек.

В Сан-Марино есть канатная дорога длиной 1,5 км, рядом с парковкой № 11. Она соединяет столицу республики с городами Борго-Маджоре и Монте-Титано. Вагоны канатной дороги именуются как гондолы и нумеруются «1» и «2». Они ходят каждые пятнадцать минут весь день – с 8 утра до 6-8 вечера, в зависимости от сезона, а с июля по сентябрь до часа ночи. Билет в один конец стоит €2,80; туда-обратно – €4,50; для групп от 25 человек – €4,00.

**Шопинг**

Шопинг здесь один из самых демократичных! Круглый год: покупка новых коллекций в бутиках, вещей в аутлетах со скидками 30-70%, покупка вещей по оптовым ценам. Плюс в период распродаж (январь-февраль, июль-август) действуют дополнительные скидки 30-50%. Если вы ищете недорогие вещи из сегмента итальянского масс-маркета, не гонитесь непременно за последней коллекцией и хотите полностью обновить гардероб евро так за 500 – то Сан-Марино для вас!

Здесь находятся 2 известные меховые фабрики UniFur и Braschi. В старом городе стоит заглянуть в бутики с кожаными изделиями Just Cavalli, Ferré, Nando Muzi, Tosca Blu, Loriblu и др. текущих коллекций.

Традиционно считается, что в Сан-Марино много магазинчиков с солнечными очками. Ну, а парфюмерия, косметика и вып-бижутерия тут дешевле любого дьюти-фри.

Два магазина-дискоунта, торгующих коллекциями прошлых сезонов, и два торговых центра Atlante и Azzurro, а также сотни красочных витрин расположены по всему государству. Брендовые магазины можно найти в тех же дисконт-центрах, San Marino Factory Outlet в Роверете и Queen Outlet в Догане (оба находятся в коммуне Серравалле). Другие популярные торговые центры: электроника – Electronics Shopping Center на улице Via Cinque Febbraio 196 в коммуне Серравалле; музыкальные инструменты – Marino Baldacci Musical Instruments (Atlante Commercial Center) на улице Via Tre Settembre, 17 в Догане.

**Чем живёт страна**

Сан-Марино – безналоговый рай, и в этом раю все гораздо дешевле, чем в окружающей Италии, трескающейся по швам от налогового гнета. Многие стремятся тут зарегистрировать фирмы или иметь местное гражданство, получить которое крайне сложно (в лучшем случае через 15 лет брака с санмаринцем).

Низкие налоги порождают широкое развитие банковского дела и торговли, которые вкупе с туризмом, электронной промышленностью и виноделием являются основными отраслями экономики. Действуют небольшие машиностроительные, станкостроительные предприятия, работающие на европейский рынок, немало предприятий, выпускающих кожгалантерею, керамику, сувениры и бижутерию. Интересны и собственные ювелирные марки.

Электроэнергия поставляется из Италии, с которой республика также состоит в таможенном и почтовом союзе. Италия ежегодно выплачивает Сан-Марино компенсацию за отказ от доходов, связанных с таможенными пошлинами, радио- и телецентрами, игровыми домами и др.

Гордость Сан-Марино – марочные вина и ликеры местного производства. В отличие от Италии, где сладкие вина не в почете, здесь их встречается больше, чем достаточно. В винных лавках глаза просто разбегаются от выбора. И будьте готовы к фашистской символике и ликом фюрера и дуче на этикетках.

Дешево в Сан-Марино все, вплоть до оружия. Да, в этом раю свободы – свободная продажа оружия. Для граждан, разумеется. Идешь в полицию, там проверяют, нет ли за тобой уголовных дел. Если нет – отказать тебе не могут.

Впрочем, после введения евро цены и тут выросли вдвое. Турист покупает уже не так много, как раньше, от этого крупная экономика лилипутского государства страдает.

**Хлеба и зрелищ!**

Кухня Сан-Марино – читай Италии – пицца, спагетти, ravioli, тальятели... Можно попробовать лепешку «пьядина», а также «поленту», которая изготавливается на основе кукурузного поро и подается с сосисками, томатным соусом и тертым сыром Пекорино. Самое популярное в Сан-Марино блюдо из пасты – это «i strozaret», подается с мятым соусом и тертым сыром. Во время зимних месяцев традиционным считается блюдо из фасоли со свиными поджарками. Рекомендуются рестораны на самой вершине горы, откуда открывается головокружительная панорама окрестностей. Скромный, но очень вкусный обед «среди облаков» обойдется вам в 25-30 евро.

Фирменных блюд в Сан-Марино нет, если не считать торта «Три горы» (на самом деле – обыкновенный вафельный торт с шоколадом). Непонятно почему, но местный народ это считает фирменным блюдом сан-маринской кухни, которая ничем более оригинальным похвастаться не может.

Главная достопримечательность страны – комплекс трех башен Гуаита, Честа и Монтале, кото-

рые находятся в столице-коммуне Сан-Марино. Самая главная из трех – башня Гуаита, первоначально использовавшаяся как дозорная башня и крепость. Впоследствии некоторые помещения крепости использовались в качестве тюрьмы, ведь сбежать отсюда крайне сложно, так как башню окружает двойное кольцо крепостных стен.

Крепость Борго-Маджоре, возведенная в XII веке и расположенная у подножия горы Монте-Титано, первоначально носила имя Mercatale, так как исторически здесь располагались рынки и ярмарки. Другие интересные места в Борго-Маджоре – городская площадь Piazza Grande, где до сих пор организуются ярмарки, часовая башня и вертолетная площадка, единственная в государстве Сан-Марино.

В коммуне Доманьяно сохранилась древняя крепость, принадлежащая роду Малатеста, которая первоначально использовалась как обзорная башня. Крепость расположена на горе Монте-Луло в маленьком городке Торрачча.

Примечательны также многочисленные музеи Сан-Марино – музей старинного оружия, музей современного оружия, музей пыток, музей восковых фигур и музей курзевов. Стоит побывать и в расположенном на склоне горы, на въезде в Сан-Марино, музее авиации, где почти все экспонаты можно подробно изучить и потрогать.

Неприменно осмотрите карьер арбалетчиков. Ведь это древнее искусство (корпус арбалетчиков был создан в 1339 году) выделяет Сан-Марино среди его приверженцев во всем мире, и именно здесь в яркой и театрализованной обстановке проводятся соревнования международного уровня. А в местных магазинах этих арбалетов несколько десятков, причем далеко не сувенирных, а разящих, стреляющих моделей.



ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

FISKER ОСТАЛСЯ БЕЗ  
ФИСКЕРА

Из компании-производителя инновационных суперкаров выгнали ее отца-основателя. Известного автомобильного дизайнера (автора BMW Z8 и Aston Martin DB9, в частности) и председателя совета директоров компании Fisker Automotive Хенрика Фискера в разгар кризиса выдавили из бизнеса деловые партнеры. Официально Фискер подал в отставку со своего поста по собственному желанию, указав в качестве причины ухода «несогласие с другими руководителями по вопросам бизнес-стратегии». В переводе на общепонятный язык это означает, что Фискер и его коллеги разошлись во мнениях о необходимости продажи компании китайскому концерну Zhejiang Geely (напомним, она же является владельцем марки Volvo). Последние пару лет Fisker Automotive преследовали одна неудача за другой. Хронические отзывы злополучной Saga из-за дефектов, напасть с ураганом, уничтожившим сразу 300 машин, готовых к отправке клиентам, и, в довершение всего, еще банкротство главного поставщика АКБ. В результате сохранить компанию оказалось возможным только договорившись с новым инвестором или продав ее в чужие руки.

ДЕПУТАТЫ  
МАЖИЛИСА  
ЗА ОТМЕНУ  
РЕГИСТРАЦИИ  
ДОВЕРЕННОСТИ

Депутат Мажилиса Парламента РК Ерген Дошаев в своем обращении к министру внутренних дел просит рассмотреть возможность отмены регистрации доверенностей на автомобиль. В письме к министру Ерген Дошаев напоминает, что депутаты мажлиса не раз поднимали вопрос об отмене регистрации в органах дорожной полиции доверенностей на управление автотранспорта в органах дорожной полиции. Однако невозможность отмены такого ограничения МВД мотивировало тем, что это будет препятствовать созданию полной электронной базы по владельцам автотранспорта в нашей стране. «В нашей стране зарегистрировано около четырех миллионов транспортных средств», — отмечает депутат. — Как правило, их владельцы не менее одного раза в год выписывают доверенности на управление своим родным и близким. И вынуждены по полдня томиться в очередях в органах дорожной полиции, чтобы поставить отметку о регистрации. Можно и не стоять, если дать мзду, так называемым «жучкам», которые крутятся около очередей». В завершение своего письма депутат просит министра поддержать инициативу депутатов. Тем самым внести свой вклад в эффективную борьбу с коррупцией в нашей стране, а самое главное — облегчить жизнь миллионам казахстанцев, управляющих транспортными средствами.

ПРЕДВЕСТНИК  
SSANGYONG REXTON!

В преддверии автосалона в Сеуле компания SsangYong распространила в Сети тизер очередного концепта — крупногабаритного LIV-1. За два с лишним года это уже шестая по счету попытка корейцев продемонстрировать общественности свой потенциал в области разработки различного рода «проходивцев», ни одна из которых, к слову, пока так и не дошла до конвейера. В данном случае речь идет о крупном концептуальном SUV, внешность которого сильно напоминает ранее представленный в Женеве концепт SIV-1. Каких-либо технических подробностей о новинке пока нет, но, судя по рендерам, размеры концепта LIV-1 (от сокращенного «Limitless Interface Vehicle») могут превзойти габариты женева дебютанта. Последний, как мы помним, имел 4500 мм в длину, 1880 мм в ширину, 1640 мм в высоту и 2700 мм в колесной базе. Будем надеяться, что следующим шагом корейцев все же станет адаптация идеи к реальным условиям, так как поговаривают, что LIV-1 является прообразом следующего поколения внедорожника Rexton, релиз которого намечен на 2015 год.

## Топ-10: итоги продаж февраля

Андрей Макаров

По данным Ассоциации казахстанского автобизнеса, минувший февраль стал самым успешным в истории казахстанского автобизнеса. Так, в феврале 2013 года на территории Казахстана было

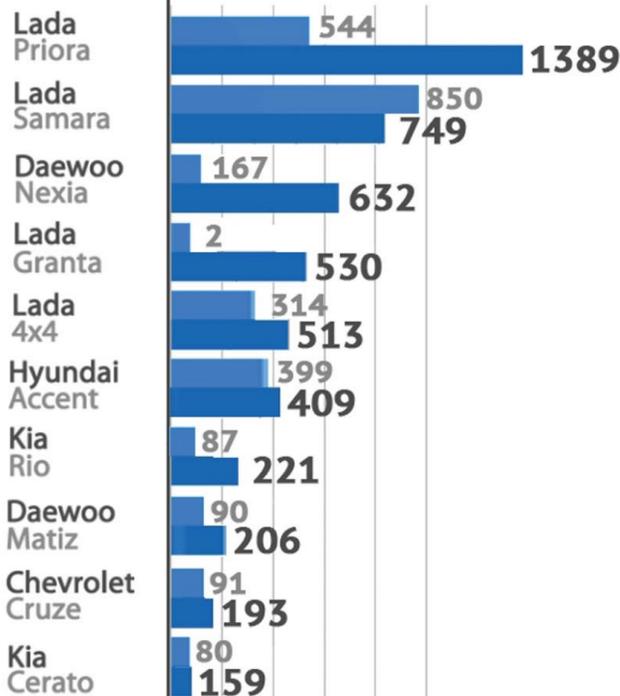
продано 9 126 легковых и легких коммерческих автомобилей, этот результат превалировал над февралем 2012 года на 87,82% и на 4% показатель января 2013 года. Всего с начала года реализовали 17 971 автомобиль. Представляем вашему вниманию десятку моделей лидеров продаж.

В феврале тройка «моделей – бестселлеров» не претерпела никаких изменений, в их числе LADA Priora с проданными 1 389 автомобилями, LADA Samara с увеличением продаж на 201 единицу по сравнению с тем же периодом 2012 года и UZ-Daewoo Nexia с реализованными

632 моделями. «Пятерку» месяца дополнили Lada Granta (530 автомобилей), хотя в феврале 2012 года их было продано всего 2 единицы, и «закрывает» Lada 4x4 рост по среднемесячному показателю 17% (513 автомобилей против 314 в 2012 году).



■ - 2012 г. февраль  
■ - 2013 г. февраль

Топ-10 моделей  
Продажи в феврале

По данным АКАБ

## Настоящая «искра»

Михаил Колесников

В конце минувшего года на казахстанских дорогах появился редкий экземпляр – пятидверный хэтчбек Chevrolet Spark. Всего за пару месяцев автомобиль смог покорить соотечественников не только своей харизматичной внешностью, но способностями, которые явно выходят за грани сверхкомпактного класса.

История Spark'a началась в 2005 году, когда Chevrolet впервые представил его широкой публике. Оригинальный дизайн, разработанный в ателье ItalDesing, вряд ли оставит кого-то равнодушным.

Chevrolet Spark привлекает к себе внимание ломаными линиями и острыми углами, которые удивительным образом создают футуристический облик автомобиля. Массивный перед с гигантскими раскосыми фарами, крупная радиаторная решетка, выразительный рельеф на



боковинах и модифицированные стекла фар. Корма удивляет вертикальными фарами, фигуристой пятой дверью и огромным задним бампером. Настоящая «искра». Этот незаурядный «малыш» даже стал героем фантастического блокбастера «Трансформеры», в котором сыграл роль робота-автомобила.

«Звезда киноэкрана» — один из самых просторных среди крохотных автомобилей. На заднем сиденье вполне комфортно смогут разместиться трое пассажиров. В

багажник смело войдет не одна сумка, а если сложить задний диван, который складывается в пропорции 60:40, то объем багажника увеличивается в разы.

Интерьер хэтчбека продолжает дизайнерскую линию экстерьера. Оригинальная передняя панель, качественные стойки против царапин отделочные материалы. Spark сможет похвастаться и хорошей шумоизоляцией.

Уже в стандартной комплектации есть кондиционер с воздушным фильтром, усилитель руля, электростеклоподъемники передних стекол, 13-тидюймовые стальные диски, аудиосистема с радио, CD- и MP3-плеером и USB-портом (2 динамика, в топовой версии – 4 динамика), фронтальные подушки безопасности, крепления для детских сидений ISOFIX и иммобилайзер. В версии подороже к уже перечисленному списку опций добавляются электростеклоподъемники задних стекол, центральный замок с дистанци-

онным управлением, внешние зеркала заднего вида с электроприводом и подогревом, передние противотуманные фары, подогрев передних сидений, ABS, 14-дюймовые стальные диски и полноразмерное запасное колесо. В топовой комплектации предусмотрена регулировка по высоте водительского сиденья и руля.

Безусловно, одно из главных достоинств Chevrolet Spark — однолитровый двигатель, работающий в паре с четырехступенчатым «автоматом». Под капотом «крохи» уместились шестьдесят восемь «лошадей», с легкостью разгоняющих автомобиль до 143 км/ч. При этом топлива потребляет хэтчбек немного — в смешанном цикле всего пять с половиной литров.

Этот юркий, маневренный автомобильчик в самый раз подойдет для движения в плотном городском потоке. Хорошая обзорность с места водителя, короткие свесы обостряют чувство габаритов автомобиля и позволяют вписываться в самые узкие транспортные зазоры, и место для парковки найти труда не составит.

Базовая версия Chevrolet Spark на нашем рынке обойдется покупателям в 1 995 000 тенге.

VII ХАЛЫҚАРАЛЫҚ  
ҮЙ ТОҚЫМАСЫ  
ЖӘНЕ ИНТЕРЬЕР  
ДИЗАЙНЫ  
КӨРМЕСІ

VII МЕЖДУНАРОДНАЯ  
ВЫСТАВКА ТЕКСТИЛЯ  
ДЛЯ ДОМА  
И ДИЗАЙНА ИНТЕРЬЕРА

www.homedecofair.com

31 НАУРЫЗ  
МАРТА

2 СӘУІР  
АПРЕЛЯ 2013

АЛМАТЫ / АТАКЕНТ

REPUBLIC OF TURKEY  
MINISTRY OF ECONOMY

ISO 9001  
TÜRKEK FAIR  
ORGANIZATION  
www.turkel.com.tr / www.turkelmoscow.ru

ufi  
Member

Дополнительная информация:

ETP  
EUROPEAN TRADE FAIRS  
+7 (727) 334 00 11 / +7 705 411 11 35  
dauletgeldiev@gmail.com