



К концу 2017 года евро может опуститься до уровня в 1 доллар



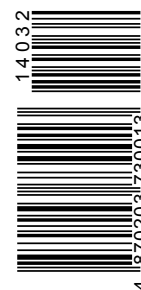
Через РК или Монголию пойдет российский газ в Китай?



Мухит Азирбаев, глава строительной компании Global

КАПИТАЛ

№32
(459)



// ЧЕТВЕРГ, 18 СЕНТЯБРЯ, 2014

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Скоростное движение разгонит рост ВВП

2
страница

Бензин и доллар в Минске запрягли в одну упряжку

8
страница

Как правильно выбрать бюджетный планшет?

6
страница

«Барыс» потерпел третье поражение в КХЛ

12
страница

Казахстанцы выиграли 6 медалей на ЧМ по ММА

12
страница

Мы в сети
kapital.kz



Сколько будет стоить объединение банков?



Анна Видянова

Сделка по продаже ФНБ «Самрук-Казына» доли в АО «Темірбанк» и части своих акций в АО «Альянс банк» предпринимателю Булату Утемурагову была завершена в мае 2014 года. Но еще в апреле стало известно о предстоящем объединении «Альянс банка», «Темірбанка» и АО «ForteBank». На днях неизвестный источник в «Альянс банке» сообщил КазТАГ, что новый объединенный банк будет носить название ForteBank. Аналитики предполагают, что кредитный рейтинг нового банка не поднимется выше «В».

В октябре 2013 года стало известно, что акционер ForteBank Булат Утемурагов и ФНБ «Самрук-Казына» ведут переговоры о приобретении «Альянс банка» и «Темірбанка». В январе 2014 года глава Нацбанка РК подтвердил, что бизнесмен Булат Утемурагов, являющийся крупным акционером АО «Верный Капитал», планирует «некую консолидацию» своих банковских активов. В апреле стало известно о предстоящем объединении «Альянс банка», «Темірбанка» и ForteBank. Название нового банка не придавалось огласке. Между тем 16 сентября появилась информация, что, возможно, объединенный банк будет называться ForteBank. В АО «Асыл Инвест» не исключают такой возможности. По прогнозам компании, это не повлияет негативно на клиентскую базу объединенного банка.

«В «Темірбанке» и «Альянс банке» были как периоды роста, так и периоды серьезных проблем. Думаю, те клиенты, которые в трудные времена хотели уйти из «Темірбанка» и «Альянс банка», ушли. Та база, которая уже наработана всеми тремя банками, скорее всего, сохранится, вряд ли будет наблюдаться отток из объединенного банка», – отметил исполнительный директор по аналитике «Асыл Инвест» Нурлан Рахимбаев.

В Visor Capital отмечают, что приток депозитов в объединенный банк может замедлиться. «Нужно иметь в виду, что и «Альянс банк», и «Темірбанк» ответили по

своим обязательствам перед вкладчиками. Профессиональные участники финансового рынка знают, что эти банки провели реструктуризацию. Между тем у инвесторов может быть и короткая память. Например, через 10 лет некоторые инвесторы могут проанализировать банки, которые проводили реструктуризацию, и такие бренды, как «Альянс банк» или «Темірбанк», могут не всплыть. Хотя не исключено, что если инвесторы будут делать глубокий анализ каждого из банков, то все равно информация о том, что ForteBank был образован путем объединения «Альянс банка» и «Темірбанка», станет известна. Существует вероятность, что население забудет негативный опыт «Теміра» и «Альянса» через длительный период времени. Когда появится новый банк, обычно население относится к нему скептически. Есть вероятность, что размещать депозиты в новом банке казахстанцы могут побояться, а брать кредиты, нет», – отметил аналитик Visor Capital Нурлан Апинов.

Скорее всего, новый бренд ForteBank не затмит то финансовое положение, которое сложилось у «Альянс банка» и «Темірбанка». В «Альянс банке» доля кредитов с просрочкой платежей свыше 90 дней достигла 53,2%, в «Темірбанке» немного меньше – 40,6%. Доля таких займов в ForteBank в разы меньше – лишь 5,2%. «Инвестиционная привлекательность нового объединенного банка будет зависеть не только от того, какова будет структура его активов и капитала после объединения, но и от того, как банк будет решать вопрос с возвратом плохих займов, какая работа будет проведена фининститутом по снижению доли проблемных кредитов. Динамика развития нового банка будет также зависеть от рыночного позиционирования, рекламной кампании. Думаю, что после объединения кредитные рейтинги объединенного банка останутся на том же уровне, что и у «Темірбанка» и ForteBank, «В»/«В», – считает г-н Рахимбаев.

В каком формате будет работать новый банк, точно не ясно. Но нужно иметь в виду, что ForteBank преимущественно ориентирован на корпоративный сектор,

малый и средний бизнес. «Альянс банк» и «Темірбанк», напротив, – розничные банки. Есть и другие компоненты, которые могут потребовать заметных вливаний. «Скорее всего, стандарты позиционирования и восприятия бренда, которые закладывались в бренд ForteBank, будут прищипаны и «Темірбанку», и «Альянс банку». Через рекламу и другие корпоративные коммуникации ForteBank позиционирует себя как инновационный банк. Но остается открытым вопрос, насколько ожидания клиентов «Альянс банка» и «Темірбанка» будут оправданы, сможет ли менеджмент и команда ForteBank во всех новых подразделениях банка внедрить все те инновации, которые создавались ForteBank. ForteBank – это небольшой банк, и играть с инновациями в таком банке гораздо проще, чем в крупном», – считает управляющий партнер агентства «Central Asia Communications» Нуркен Халыкбергген.

Самый главный вопрос, который, несомненно, волнует акционеров нового банка, – через какой период могут окупиться вложения в ребрендинг. Как пояснил г-н Халыкбергген, затраты на ребрендинг нужно рассматривать комплексно. «Надо понимать, что включают в себя затраты на ребрендинг. Если в эти расходы включить затраты, которые могут последовать, если новый банк будет стремиться к тому, чтобы соответствовать стратегии инновационности Forte, тогда под затратами на ребрендинг можно понимать расходы на изменение IT-систем, составляющей банка, расходы на персонал, переоборудование и смену дизайна отделений. Сумма ребрендинга в долларовом эквиваленте легко может приблизиться к семизначной сумме. Бренд ForteBank уже сформирован, брендбук уже есть, за это платить не надо. Стоимость обслуживания IT-систем будет исчисляться не миллионами долларов, а десятками миллионов долларов, если брать уровень Oracle. По сути, нужно будет объединить три базы банков, и я более чем уверен, что в разных банках такая база велась на разных IT-системах. Соответственно, потребуются дополнительные инвестиции в унификацию», – отметил он.

Цифра номера

70%

пациентов предпочитают Китай в качестве наиболее оптимальной страны для выездного медтуризма

Подробнее [Стр. 10]

Спикер номера

Сабит Хакимжанов, директор департамента исследований «HalykFinance»

Подробнее [Стр. 5]

Цитата номера

«Именно дистанционное образование называют образованием будущего»,

– Асель Берсугурова, директор программ MBA City Business School в Казахстане

Подробнее [Стр. 9]

Спорт

Алматинский «Кайрат», обыграв «Кайсар», захватил лидерство в казахстанской премьер-лиге

Подробнее [Стр. 12]

ON-LINE АҚША

DEPOSITUM

— ДЕНЬГИ ON-LINE*

ХРАНЕНИЕ ДЕНЕГ НА ОДНОМ ДЕПОЗИТЕ В ТРЕХ ВАЛЮТАХ ОДНОВРЕМЕННО

ПЕРЕВОД ДЕНЕГ МЕЖДУ СЧЕТАМИ ДЕПОЗИТА БЕЗ КОМИССИИ И ОГРАНИЧЕНИЯ МАКСИМАЛЬНОЙ СУММЫ

ПОЛУЧЕНИЕ ДОХОДА ДО 10,5% В ТЕНГЕ, 4,1% В ДОЛЛАРАХ США И 1% В ЕВРО - СТАВКИ** ФИКСИРУЮТСЯ НА ВСЬ СРОК ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА ВКЛАДА

* Мгновенная конвертация денег посредством интернет-банкинга
** Годовая эффективная ставка вознаграждения



depositum.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ДЕПУТАТЫ ТРЕБУЮТ
ЗАКРЫТЬ ПРОГРАММУ
E-LEARNING

Депутаты парламента решили сдержать свое слово и не дать ни копейки на развитие программы электронного обучения e-learning. В понедельник на презентации проекта трехлетнего бюджета в мажилисе председатель комитета по финансам и бюджету палаты Гульжана Карагусова подчеркнула, что эффективность программы «нулевая» и предложила ее закрыть, передает Vlast.kz. «В прошлом году мы собирались у Нурлана Зайруллаевича (Нигматулина, – экс-председатель мажилиса – V), и нам было четко сказано, что на следующий год, если они (руководители проекта – V) нам не покажут, что все у них совершенно по-другому, мы деньги выделять не будем. Все, что было сказано там – ничего не было исполнено», – напомнила Гульжана Карагусова. «Вот мое предложение, – продолжила она – вообще, как и в прошлом году никто ничего нам не объяснил, эффективность вообще нулевая, и в этом году проведенное тестирование это доказало: никаким там e-learning даже и не пахнет. Вообще эту программу закрыть», – подчеркнула она. Гульжана Карагусова отметила, в связи с тем, что «сейчас очень сложная ситуация совсем», перенаправить деньги из этой программы туда, где они «действительно в той или иной степени будут влиять на социальное благополучие нашего общества». «Мы должны думать о людях, чтобы в этот тяжелый период наши люди максимально были защищены. Этот e-learning ни на что не влияет. Я трижды писала аналитическую записку, поэтому что слушать министерство образования? Предложение нашего комитета, я абсолютно уверена, что все члены комитета меня поддержат, эту программу закрыть», – заключила она. В свою очередь, министр финансов Бахыт Султанов поддержал депутатов, одна предложил еще раз все обсудить в ходе рабочих групп. «То, что вопросы поставлены системные – я с вами абсолютно согласен. Те программы, которые не дают результативности, не выполняют свои критерии, с точки зрения бюджета ориентированы на результат, конечно же подлежат исключению. Давайте подробно обсудим, все-таки работа проводится», – попробовал он уговорить мажилисменов. «Они своих обязательств не выполнили. Никакой рабочей группы не было создано, ничего они нам не показали. Мы же люди слова. Все. Если они не держат слова, мы свое слово сдержим», – осталась непреклонна Гульжана Карагусова. (kapital.kz)

ИНВЕСТИЦИИ
В БУДУЩЕЕ

ЕЭК выступает с инициативой создания Евразийской сети бизнес-инновационных центров. На конференции «Технопарк как катализатор развития территорий» в Нижнем Новгороде в рамках Третьего международного бизнес-саммита 2014 «Инвестиции в будущее» представители департамента промышленной политики Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) отметили, что одной из ключевых идей межгосударственного сотрудничества в области развития технопарков и бизнес-инкубаторов может стать создание Евразийской сети бизнес-инновационных центров по аналогии с опытом Евросоюза, сообщила вчера пресс-служба ЕЭК. «Технопарки и бизнес-инкубаторы могут стать эффективным инструментом для углубления научно-технической кооперации и взаимодействия стран-членов Евразийского экономического союза (ЕАЭС) в инновационной сфере. Наиболее эффективно такое сотрудничество может быть осуществлено при реализации IT и интернет-проектов в сфере приборостроения, машиностроения и инжиниринга, а также в нано- и биотехнологиях, подчеркнули представители ЕЭК», говорится в сообщении. В конференции приняли участие представители органов государственной власти, технопарков, вузов, бизнес-сообщества и национальных институтов развития Беларуси, Казахстана и России. В ходе дискуссии участники конференции обсудили опыт создания технопарков, направления и проблемы их развития в рамках ЕАЭС, пути встраивания технопарков как объектов инновационной инфраструктуры в промышленную политику. Участники бизнес-саммита отметили, что технопарки, бизнес-инкубаторы и их резиденты могут стать базой для реализации совместных инновационных проектов в рамках ЕАЭС. В настоящее время большое количество резидентов технопарков и бизнес-инкубаторов Единого экономического пространства уже наладили взаимные кооперационные связи; проводится работа по формированию бизнес-миссий между технопарками стран-членов. По итогам бизнес-конференции достигнута договоренность о целесообразности подготовки соглашения о сотрудничестве между национальными институтами развития и ассоциациями в сфере развития индустрии технопарков и бизнес-инкубаторов в рамках ЕАЭС. (Kazakhstan Today)

ИННОВАЦИИ
В МЕДИЦИНЕ

Более пяти миллиардов тенге направят на приобретение высокоэнергетических аппаратов для лечения онкозаболеваний в Казахстане. «В рамках развития онкологической помощи в РК внедряются высокотехнологичные инновационные технологии в лучевой терапии и визуальной диагностике. Так до конца текущего года будет приобретено 4 медицинских высокоэнергетических линейных ускорителей на общую сумму 5,4 млрд тенге», – говорится в ответе на запрос агентства. (ИА «Новости-Казахстан»)

В 2013 году проникновение
смартфонов в РК составило 15-16%

Венера Гайфутдинова

Мы живем в новой реальности и об этом свидетельствует исследование, проведенное компанией Amdocs. Так, по информации, предоставленной Талем Кисилевичем, директором по продуктам Amdocs BSS, за 1 секунду в виртуальном пространстве появляется 8 новых пользователей интернета, 333 новых записи в Tumblr, 1633 твитов. А за 1 минуту в интернете появляется 370 тыс. минут голосовых звонков в Skype, 1,5 тыс. записей в блогах, 3 часа видеороликов, загруженных с мобильных устройств, 694 445 поисковых запросов в Google.

В 2014 году глобальный уровень распространения мобильной связи достигнет 100%. Уже в 2013 году в Казахстане проникновение смартфонов составило 15-16%, проникновение интернета – 50%. А это будет способствовать увеличению показателей, которые приведены выше.

Сегодня границы стираются, и 85% операторов по всему миру внедряют multiplay, так как эти технологии рассматриваются как новые источники доходов.

Телекоммуникационный рынок и в Казахстане набирает обороты. Так, совокупный объем выручки телекоммуникационных компаний в республике составил 644 млрд тенге. Доходы от мобильной связи составили 42,44% от общего объема, интернет – 25,21%, местная телефонная связь – 7,85%, международная телефонная связь – 5,79%, облачные технологии – 2%.

При этом инвестиции в информационно-телекоммуникационные технологии (ИКТ) в Казахстане с каждым годом снижаются. Инвестиции в ИКТ в 2011 году составили 137 млрд тенге, 2012 году – 132,7



млрд тенге, 2013 году – 112,2 млрд тенге, за январь-март 2014 года – 26,9 млрд тенге.

Основными трендами на этом рынке стали рост услуг платного телевидения, строительство ФТТХ, развертывание LTE, модернизация сельских сетей, переносимость номеров, рост абонентской базы, mobile Payments.

Мобильные финансовые услуги становятся все более важной составляющей жизни потребителей. К 2017 году количество пользователей системы мобильных платежей достигнет 450 млн, сумма транзакций составит свыше \$721 млрд по всему миру. На данный момент на приобретение товаров приходится \$168 млрд,

пополнение счета – \$3 млрд, денежные переводы – \$497 млрд, оплату счетов – \$6 млрд, бронирование билетов – \$6 млрд, PayPal – \$20 млрд. Объем рынка электронной коммерции в 2013 году в Казахстане составил \$1,5 млрд. При этом с 2014 по 2016 годы этот показатель будет увеличиваться на 25% ежегодно.

С изменением трендов на телекоммуникационном рынке появляются и новые индивидуальные черты пользователей. К 2017 году 80% пользователей будут собирать, отслеживать и обменивать свои личные данные на экономии средств, удобство и персонализацию. Уже сегодня 57% пользователей делятся своей информацией со всеми в режиме онлайн, 61% пользователей Netflix смотрят программы безостановочно, 97% подростков и 91% людей в возрасте 20 лет постоянно используют смартфоны в ванной для чтения сообщений.

На данный момент 2 млрд пользователей из 2,5 млрд являются активными пользователями Сети. Один из 3 пользователей предпочитает связываться с брендами посредством известных социальных сетей вместо телефона. Из них 80% пользователей предпочитают связываться с брендами посредством Facebook. 42% пользователей, связывающихся с брендами в социальных сетях, ожидают получения ответа в течение часа. 62% пользователей использовали социальные сети для связи с отделом поддержки клиентов. При этом 78% пользователей при покупке товара или приобретении услуги доверяют рекомендациям друзей в Сети. Кнопки Like (нравится) и Share (поделиться) ежедневно используются 22 млрд раз на 7,5 млн сайтов.

Как выбрать
бюджетный планшет?

Наталья Андреева

Планшетные компьютеры сегодня стремительно завоевывают рынок, вытесняя своих предшественников. Но необходимо понимать, что планшет – это не только модная игрушка, которая сейчас есть у большинства. Прежде всего, это источник информации и помощник, который всегда под рукой. Однако у этого помощника есть свои отрицательные черты. Во-первых, это отсутствие клавиатуры, но тут производители нашли выход и начали выпускать беспроводную клавиатуру для планшета. Еще одним отрицательным качеством планшетов является их цена, которая составляет от 150 тыс. тенге и выше.

Зачастую мы приобретаем такие модные вещи, до конца не осознавая, для чего они нам конкретно нужны. Специалисты советуют для начала определить, для чего нужен планшет. Если для того, чтобы играть в хорошей графикой в онлайн-игры и делать снимки хорошего качества, то планшет, который будет удовлетворять эти потребности, не будет дешевым. Если вы приобретаете планшет с целью изредка просматривать почту, читать новости в интернете, слушать музыку, то здесь подойдет и самый простой планшет.

Однако выбрать бюджетный планшет – задача не из легких, ведь низкая цена

зачастую не радует качеством. По этой причине, если вы хотите получить качественный планшет за невысокую стоимость, вам необходимо тщательнее ознакомиться с различными бюджетными моделями.

Более подробно ознакомиться с бюджетными моделями планшетов можно не только прочитав их характеристики в интернете или комментарии в блогах, оставленные людьми, которые уже приобрели это устройство, но и протестировав устройство в AnTuTu. Программа AnTuTu – это система тестирования смартфонов и планшетов. Она позволяет пользователям лучше понять устройство при помощи твердых фактов и наглядных чисел.

Мы предлагаем вам рассмотреть три наиболее популярных модели среди бюджетных планшетов.

Планшет ELENBERG TAB708 стоимостью 8,5 тыс. тенге на основе процессора Allwinner A13 Cortex A8 с тактовой частотой 1.2 ГГц. Отлично работает в интернете благодаря подключению к Wi-Fi и имеет хорошее качество изображения. В результате тестирования в AnTuTu получил 6 тыс. баллов, это очень низкая оценка.

Планшет Samsung Galaxy Tab4 7.0 на базе четырехъядерного процессора Quad-Core с частотой 1,2 тыс. МГц. Результат тестов этого устройства в AnTuTu был равен 13,2 тыс., а его стоимость составила

30 тыс. тенге. При этом для этой модели можно отметить отличное качество видео и графики в приложениях, хорошую работу в интернете.

Третьим бюджетным планшетом, который мы рассмотрели, стал Prestigio MultiPad Thunder 7.0i на базе двухъядерного процессора Intel Atom Z2520 с частотой 1,2 ГГц, стоимостью 16 тыс. тенге. Тестирование в AnTuTu показало резуль-



Биткоин манипулирует рынком?



Виртуальная валюта биткоин набирает обороты – с момента своего появления в 2009 году его стоимость повысилась с 30 центов до \$1135. С недавнего времени биткоины принимают в качестве оплаты во многих странах мира, в июне текущего года на аукционе в США было продано биткоинов на \$30 тыс.

Эксперт по финансовым вопросам бизнес-школы IMD Артуро Брис проанализировал риски, связанные с этой криптовалютой.

- Вызывает ли опасения биткоин?

Отличие биткоина заключается в отсутствии центра эмиссии, помимо этого существует ограничение на объем выпуска. Центральные банки не могут выдавать дополнительные биткоины, когда на них имеется ажиотажный спрос на рынке. Я бы назвал его «рациональным пузырьем», его появление можно сравнить с ситуацией на рынках недвижимости в момент роста цен. Причина тому – иррациональное поведение биржевых брокеров.

У меня есть подозрения, что биткоин является типичным инструментом для спекуляции. Незащищенные инвесторы могут понести убытки. На мой взгляд, это больше напоминает финансовую пирамиду Чарльза Понци. Это произойдет в том случае, если текущая ликвидность биткоина вовсе исчезнет с рынка. Крупные финансовые учреждения не придут на по-

мощ, банки не спекулируют валютами, особенно сейчас, когда они в значительной степени регулируются федеральными организациями. Поэтому маловероятно, что биткоин официально будет признан центральными банками.

- Является ли он угрозой для традиционных валют?

Естественно, экономика может отрегулировать новую валюту. Вспомним появление евро в 2001 году. Но официальное появление биткоина ухудшит положение слабых валют. Однако я сомневаюсь, что он может опровергнуть доминирующее положение доллара, евро или иены.

- Можно ли назвать биткоин идеальной валютой для незаконной деятельности?

Совсем наоборот. Конечно, бенефициарного собственника можно отследить с помощью децентрализованной системы, любая сделка автоматически фиксируется.

- С чем связана такая популярность этой криптовалюты?

Потребители не доверяют финансовым рынкам. Для этого необходимо было принять инновационное решение для обслуживания своих финансовых потребностей.

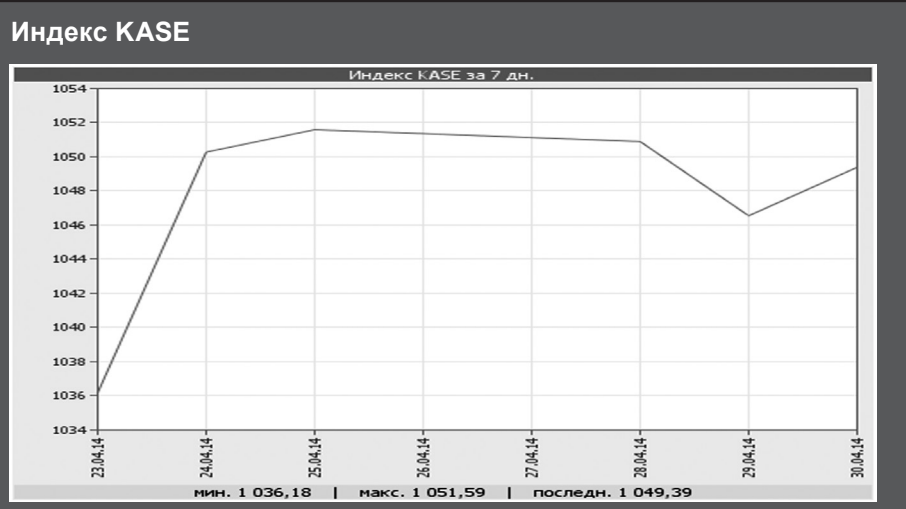
Перевод Анны Кужниковой

EUR/USD	1.3527	▼ 1,13%	USD/JPY	100,9851	▼ 1,65%	USD/CHF	0,9015	▲ 0,49%	USD/CNY	6.0610	▲ 0,19%	USD/RUR	35,4502	▲ 2,3%
---------	--------	---------	---------	----------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	---------	--------

Изменение в процентах за неделю

Рынки	Dow	WTI	Shanghai	eRTS
	▼	▲	▼	▼
	-0.41%	0.37%	-0.60%	-2.31%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMББ	1,309	-2.29%	-3.5%	-12%	-13%
PTC	1,132	-2.31%	-4.4%	-16%	-22%
S&P	1,868	-0.51%	-0.3%	3%	1%
DJIA	16,351	-0.41%	-0.3%	2%	-1%
NASDAQ	4,307	-0.63%	-1.0%	3%	4%
DAX	9,308	0.46%	-2.9%	-2%	-3%
FTSE	6,686	-0.06%	-2.0%	0%	-1%
Hang Seng*	21,917	-1.59%	-1.7%	1%	-4%
Shanghai*	1,989	-0.60%	-3.4%	-5%	-5%
Nikkei-225*	14,894	-2.17%	3.4%	3%	-7%
S&P фьюч.*	1,863	-0.10%	-0.3%	3%	2%

* Данные по состоянию на 08:32 МСК

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	108.0	0.37%	-0.9%	0%	-3%
WTI	100.0	-1.08%	-3.2%	0%	1%
Золото	1,349	0.69%	1.1%	4%	13%
Серебро	20.8	0.13%	-1.5%	3%	7%
Никель	15,516	0.62%	2.6%	10%	10%
Медь	6,492	-2.54%	-8.4%	9%	-12%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Всеобщая обязанность декларирования имущества и доходов граждан Республики Казахстан



Хадиша Сейдалина, Никита Корольков, эксперты компании «Делойт» в Каспийском регионе по налогообложению и праву



В связи с принятием законопроекта «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам декларирования доходов и имущества физических лиц» (далее – «законопроект») в ближайшем будущем обязанность представления декларации о доходах и активах в налоговые органы коснется каждого гражданина РК.

Учитывая актуальность вопроса, мы бы хотели суммировать основные положения законопроекта оданной всеобщей обязанности (далее – «всеобщее декларирование»), чтобы читатель мог понять, что означает указанный законопроект для каждого из нас.

Для начала хотелось бы отметить, что законопроект основан на концепции перехода ко всеобщему декларированию, которая ставит основной целью повышение эффективности борьбы с коррупцией, снижение активности теневой экономики, а также получение полной картины фактического уровня жизни граждан. Согласно данным официальной статистики, около 50% доходов физических лиц, проживающих в Республике Казахстан, не облагаются налогами. Учитывая, что во многих развитых странах поступления по индивидуальному подоходному налогу (ИПН) составляют основную часть бюджета, введение всеобщего декларирования в нашем государстве является значительным этапом совершенствования законодательной базы.

Итак, всеобщее декларирование планируется ввести с 2017 года. Первыми декларировать свои доходы и имущество в новом формате будут государственные служащие, работники государственных предприятий и национальных компаний, а с 2018-го – все население страны.

Всеобщее декларирование будет вводиться в несколько этапов:

- в первый год физические лица обязаны будут представить декларацию «Об активах и обязательствах» с целью фиксации первоначальных сведений о своем имуществе и накоплениях;
- далее на ежегодной основе физические лица обязаны будут представлять декларацию «О доходах и имуществе», в которой будут отражаться доходы за отчетный период и сведения об отчуждении и/или приобретении имущества, права и/или сделки, которые подлежат государственной или иной регистрации.

Помимо этого определенному кругу лиц будет предоставлена возможность представления краткой налоговой декларации (в упрощенной форме).

Ниже мы описали, из чего должна состоять та или иная налоговая декларация, а также каковы сроки ее представления.

Декларация об активах и обязательствах

Законопроект предполагает возможность представления нескольких видов такой декларации.

Изначально физические лица будут обязаны представить первоначальную декларацию; в ней будет отражаться материальное состояние физического лица в первый год декларирования. Затем можно будет представить дополнительные де-

кларации для корректировки данных. На ежегодной основе декларацию будут обязаны представлять только лица, упомянутые в предыдущих разделах, выполняющие функции, а также приравненные к ним лица.

Декларация будет предназначена для отражения физическими лицами информации о наличии у них в РК и за ее пределами – имущества, подлежащего государственной или иной регистрации, а также имущества, права и/или сделки, которые подлежат государственной или иной регистрации:

- в первую очередь, это будет касаться недвижимого имущества (земельных участков, зданий, сооружений и других объектов, непосредственно связанных с землей);
- также обязательно становится декларирование транспортных средств, воздушных и морских судов, ценных бумаг, а также долей участия в уставном капитале юридических лиц, производных финансовых инструментов и другого имущества;
- долей участия в жилищном строительстве;
- денежных средств на банковских счетах;
- наличных денежных средств (денежных средств в размере, не превышающем 160-кратного минимального размера заработной платы (МЗП – около 3,2 млн тенге). Таким образом, подразумевается необходимость хранения денежных средств, превышающих указанный размер, на банковских счетах в Казахстане либо за рубежом;
- задолженности других лиц перед ними и задолженности их самих перед другими лицами.

Помимо вышеуказанного, налогоплательщики по собственному желанию смогут также указать другое имущество с учетом определенных требований. Среди такого имущества:

- биологические активы;
- культурные ценности;
- драгоценные камни и драгоценные металлы, изготовленные из них ювелирные изделия и другие предметы, содержащие драгоценные камни и драгоценные металлы, а также произведения искусства и антиквариат (в том случае, если цена за единицу данного имущества превышает 160-кратный размер МЗП);
- прочее имущество (в том случае, если цена за единицу данного имущества превышает 160-кратный размер МЗП).

Срок представления декларации на бумажном носителе – не позднее 15 июля, тогда как для декларации в электронном виде – 15 сентября года, следующего за отчетным.

Декларация о доходах и имуществе

Декларация о доходах и имуществе физических лиц будет предназначена для отражения физическими лицами информации о:

- доходах, подлежащих налогообложению у источника выплаты;
- доходах, подлежащих налогообложению физическим лицом самостоятельно;
- доходах, освобождаемых от налогообложения;
- доходах из иностранных источников, суммах прибыли (части прибыли) компаний, зарегистрированных или расположенных в странах с льготным нало-

гобложением, суммах уплаченного иностранного налога и зачета;

- доходов, полученных из источников за пределами РК, в том числе доходов, полученных в стране с льготным налогообложением, а также о зачете иностранного налога;
- налоговых вычетов;
- приобретения и/или отчуждения и/или безвозмездном получении имущества, подлежащего государственной или иной регистрации, а также имущества, права и/или сделки, которые подлежат государственной или иной регистрации, в том числе за пределами РК;
- требования по зачету и возврату превышения по ИПН.

При подтверждении переплаты ИПН соответствующими документами после проведения сверки органы налоговой службы произведут зачет и/или возврат физическому лицу превышения по ИПН, согласно его требованию (не позднее 15 июня года, следующего за годом представления декларации).

Срок представления декларации на бумажном носителе – 15 апреля, в электронном виде – 15 июня, года следующего за отчетным.

Краткая декларация о доходах и имуществе физического лица

Как говорилось выше, физические лица будут иметь возможность представить краткую декларацию в случае:

- отсутствия любых доходов или получения доходов только в виде:
 - а) доходов, подлежащих налогообложению у источника выплаты;
 - б) возмещения вреда, причиненного жизни и здоровью;
 - в) алиментов;
 - г) отсутствия права или нежелания применить налоговые вычеты, в том числе в дополнение к тем, которые применил налоговый агент;
 - д) неприобретения, неотчуждения или неполучения на безвозмездной основе имущества, подлежащего государственной или иной регистрации.

Указание в декларации недостоверных сведений либо ее непредставление в установленные законодательством сроки будет предусматривать наложение на физическое лицо штрафных санкций в виде предупреждения. В случае повторного нарушения в течение года на налогоплательщика будет налагаться штраф в размере 30 МРП (около 55 тыс. тенге для 2014 года).

Суммируя вышеизложенное, можно сделать вывод, что введение всеобщего декларирования не подразумевает повышения требований в отношении декларирования доходов физических лиц, так как резиденты Казахстана и на сегодняшний день должны декларировать все доходы, предусмотренные законопроектом. Новшеством является требование о декларировании активов и обязательств граждан, которые не подпадают под действие законодательства о борьбе с коррупцией. На наш взгляд, законопроект главным образом структурирует механизм информирования физическими лицами налоговых органов РК о своих доходах и формирует базу данных о средствах и расходах физических лиц непосредственно в налоговых органах, что должно способствовать активизации борьбы с теневой экономикой.

Официальные курсы валют

Данные на 18 сентября 2014 года

Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	165.14	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	296.47	▲
100 БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ	BYR / KZT	1.73	
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	77.88	▲
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	49.54	
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	181.95	
1 ЕВРО	EUR / KZT	235.81	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	166.15	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	29.64	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.38	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	635.30	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	68.32	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	56.30	▲
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.74	▲
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	48.51	
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	144.13	▲
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	82.42	▲
100 УЗБЕКСКИХ СУМОВ	UZS / KZT	7.84	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	14.11	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	25.52	
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	194.70	▼
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	17.58	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.70	



Фестиваль «GAKKU DAUBYSY» в Алматы

Ирина Лукичева

Музыкальный канал Gakku TV подарил поклонникам и ценителям казахстанской музыки семичасовой фестиваль «GAKKU DAUBYSY». Грандиозное шоу состоялось в Алматы на площади «Астана». Не менее 15 тысяч благодарных зрителей с удовольствием наблюдали за исполнителями и слушали как новые, так и полюбившиеся отечественные хиты. Генеральный продюсер телеканала Gakku TV Тимур Балымбетов пояснил: «GAKKU DAUBYSY» планируется провести и в Астане. Фестиваль будет проходить ежегодно в Алматы и в столице.

Как отмечают организаторы, всего в фестивале «GAKKU DAUBYSY» приняли участие 200 исполните-

лей, 57 коллективов. В субботний вечер алматинцы и гости города имели возможность посмотреть 75 концертных номеров, а также насладиться живым звуком лайв-бэнда «Заратуштра». Казахские исполнители тоже пели вживую. В этот вечер на сцене выступили Медеу Арынбаев, Do-mi-no, Rip'GO, FM, «Жигиттер», Mustregions, Али Окапов, Роза Рымбаева, Парвиз Назаров, Абдулкарим Каримов, Меломен, Кирилл Ли, Нурлан Абдуллин, Дильназ Ахметова, Луина, Иван Бреусов, Молдир Ауелбекова, Макпал Исабекова, Акылбек Жеменей, Алишер Каримов, Бейбит Корган и многие другие.

Концерт «GAKKU DAUBYSY» прошел на высоком уровне, рассказал в интервью «Капитал.kz» исполнитель Нуржан Керменбаев. Он добавил, что открытие

нового музыкального канала Gakku TV позитивно скажется на развитии музыкальной индустрии Казахстана.

«Открытие национального музыкального канала Gakku TV мы ждали давно. Я считаю, что нужен такой канал нового формата, который будет поддерживать нашу эстраду. Мы очень рады, что есть люди, которые не равнодушны к творчеству отечественных исполнителей. Продюсеры канала создали все условия для развития качественной казахстанской музыки. Мы благодарим основателей Gakku TV за прекрасную возможность показывать музыкальные клипы», – говорит Нуржан Керменбаев.

Напомним, что казахстанским исполнителям не придется платить за ротацию своих видеоклипов.

Трансляция казахстанского контента на Gakku TV будет осуществляться бесплатно. Нуржан Керменбаев отметил, что отмена платы за показ – достаточно позитивная тенденция. В то время как ротация видеоклипов на других музыкальных каналах обходится одному артисту в среднем в \$5 тыс.

На сцене фестиваля «GAKKU DAUBYSY» выступила легендарная группа «Дос-Мукасан», которой в этом году исполняется 47 лет. Нуртас Кусаинов, солист вокально-инструментального ансамбля «Дос-Мукасан», отметил, что давно нужен был профессиональный музыкальный канал. «Я поздравляю канал Gakku TV с открытием. Надеемся, что в эфире будут выступать только хорошие артисты с качественной музыкой», – отметил г-н Кусаинов.



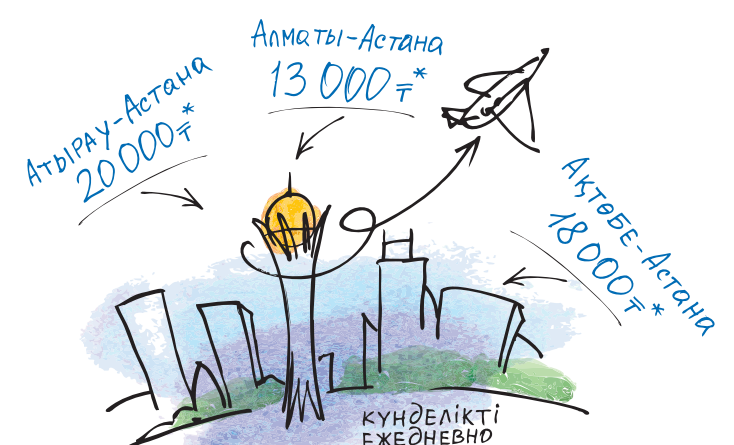
SCAT
AIRLINES

Барлығымыз болашақтың қаласына!
Все в столицу будущего!

SCAT әуекомпаниясы Астана қаласына бағытталған рейстерге арнайы тарифтер ұсынады
Авиакомпания SCAT предлагает специальные тарифы на рейсы в город Астана


Online сатып алу мен билеттерді брондау
Online покупка и бронирование билетов

www.scat.kz



*Бір бағытта ұшудың бағасы, ағуың алымыңыз
*Ціне в одну сторону, без аэропортовых сборов

8 (7252) 99 88 80



Хотите, чтобы все видели Вашу рекламу?!

112 выходов рекламных блоков каждый день

Ежемесячная аудитория свыше 6 000 000 человек в Алматы и Астане

Цена в 4 раза ниже, чем на ТВ, при той же эффективности

Дисплейинтермедиа - доказано продажами!

г. Алматы, 050002, ул. Гоголя, 35, уг. ул. Калдаякова (8 марта), офис 6, тел./факс (727) 382 38 99, 390-50-67, студия: тел./факс: (727) 250 69 46, моб.: 8 701 722 0488, e-mail: www.dimedia.kz, dimedia.tv@mail.ru, dimedia@mail.kz

■ Сохранить и приумножить

Дмитрий Топоров,
фото автора

Коллекционирование живописи – занятие не только увлекательное, но и весьма прибыльное, однако только в том случае, если инвестировать в правильных авторов – тех, чьи работы со временем станут только дороже, как акции крупных предприятий. Инвестирование в предметы искусства, а, в частности, в живопись, становится особенно популярным тогда, когда происходят спады на финансовых рынках. Доходность подобных инвестиций иногда бывает даже больше, чем проценты по вкладам в банке, но и риски несравнимо выше...

«Предметы искусства и живопись всегда являлись очень действенным вложением, и потому были только благодарны предкам, которые скупили достаточно ценные произведения искусства, – говорит известный казахстанский художник Айвар Тагиев, – многие из них становились очень дорогими с годами, причем даже неизвестные мастера. Я думаю, эта тенденция продолжится. Многие сравнивают арт-рынок с фондовым рынком. Художник, как и компания, выпускает своего рода ценную бумагу – свою картину. Работы западноевропейских мастеров прошлого – отличный вариант вложения денег, но потихоньку и наши авторы становятся объектом пристального внимания инве-



сторов. И это не удивительно, ведь в Казахстане есть своя оригинальная художественная школа. Есть масса авторов, которые остались, не побоюсь такого пафоса, в веках. Это Айтбаев, Тельжанов и многие другие, пусть они были советскими мастерами и таланта у них не отнять. Поэтому так или иначе эта живопись сейчас на уровне европейской той же эпохи вполне котируется. Так что она уже имеет свою ценность, и коллекционировать ее очень даже надо, потому что госструктуры как-то не очень за-

ботятся о нашем наследии, к сожалению, а в частных руках такие вещи живут веками».

Одним из подводных камней при приобретении качественной живописи может стать то, что картины – барышни капризные и требуют к себе большого внимания, без которого они могут погибнуть. В некоторых странах Западной Европы, например, в Великобритании и Франции, существуют фирмы (обычно при антикварных салонах), где практически за бесценок покупают старые картины. Обычно эти полотна совсем уж в плачевном состоянии. Их владельцы получают за них максимум 30% от стоимости, в зависимости от состояния и известности автора. Холст поступает в собственность фирмы, и над ним начинает трудиться художник-реставратор. Иногда из-за того, что часть изображенная утеряна, ему приходится додумывать то, что было на поврежденной части работы. И в какой-то мере выступать соавтором старых мастеров. На реставрацию

уходит неделя, а иногда и месяцы. И в результате почти утраченные картины получают свое второе рождение, пусть в чуточку измененном виде.

«Живопись в данный момент делится на масляную и акриловую, – продолжает г-н Тагиев. – Акриловая никакого ухода не требует, кроме банального периодического вытирания пыли, а вот масляная живопись – вещь очень тонкая. Эти краски склонны к окислению и требуют особого ухода и внимания.



Потому что грунт вместе с краской может трескаться и отслаиваться, поэтому в идеале лучше бы ее отдать, конечно, профессиональному реставратору, чтобы он прошел по всей поверхности акриловым лаком. Его обычно загоняют под слой отделяющегося грунта. Тогда живопись как бы консервируется надолго. Самостоятельно такие вещи лучше не делать. Можно перидически убирать пыль с помощью мягкой насадки на очень мягкий пылесос, потому что сейчас эти агрегаты очень мощные и могут содрать полностью весь красочный слой. Очистка необходима, потому что в XVIII-XIX веках многие авторы склонны были покрывать свои работы олифой. Она с годами чернеет и превращается в слой, трескается еще больше, поэтому ее лучше всего поти-

хоньку убирать нашатырем, но это если нет возможности обратиться к специалистам».

Некоторые эксперты считают, что старые картины требуются каждые 25 лет отдавать на реставрацию. Однако это далеко не факт. Если работа, пусть даже и очень старая, правильно хранится, можно обойтись своими силами.





Иновационная Польша – ближе, чем Вы думаете!

- Современные технологии
- Чистая окружающая среда
- Натуральные продукты питания
- Иновационные решения в горнодобывающей и энергетической отрасли

www.polskawkazachstanie.pl

ПРИГЛАШАЕМ ВАС посетить стенды польских компаний на выставках:

	Eco Tech, г. Алматы 17-19.09.2014 г.
	Mining World Central Asia, г. Алматы 17-19.09.2014 г.
	KazAgro, г. Астана 27-29.10.2014 г.
	Power Kazakhstan, г. Алматы 28-30.10.2014 г.
	World Food, г. Алматы 05-07.11.2014 г.



INNOVATIVE ECONOMY
NATIONAL COHESION STRATEGY



MINISTRY OF ECONOMY



EUROPEAN UNION
EUROPEAN REGIONAL DEVELOPMENT FUND

Project co-financed by the European Union under the European Regional Development Fund

ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

НАШИ СОСЕДИ ХОТЯТ
СОБИРАТЬ CHEVROLET
AVEO

В Узбекистане планируют наладить серийное производство Chevrolet Aveo на совместном предприятии GM Uzbekistan. Представители акционерной компании «Узавтосаноат» приступили к подготовке к серийному производству автомобилей новой модели T250 (Chevrolet Aveo) на узбекско-американском совместном предприятии General Motors Uzbekistan. Решением правительства реализация проекта будет начата без разработки предварительного технико-экономического обоснования, а технологическое оборудование и оснастки будут приобретены без проведения тендерных торгов, путем заключения договоров через глобальную систему закупок компании General Motors. Документ поручено АК «Узавтосаноат» в двухмесячный срок внести на утверждение в правительство технико-экономическое обоснование проекта.

В MINI СНОВА
ЗАГОВОРИЛИ
О СУБКОМПАКТНОЙ
МОДЕЛИ

Компания MINI все еще продолжает развивать идею по созданию конкурента ситикарам Smart ForTwo и Toyota iQ. Речь идет о сверхкомпактном хэтчбеке, построенном по мотивам дебютировавшего на Женевском автосалоне 2011 года концепта Mini Rocketman. На сей раз информация о готовящемся проекте была передана огласке шеф-дизайнером Mini Андерсом Уормингом, который поведет журналу Auto Express некоторые подробности о текущей стадии работы. Британское издание, в свою очередь, опираясь на обнародованную инсайдером скромную информацию, постаралось визуализировать облик будущей модели (на снимках). Итак, согласно поступившим сведениям, руководство материнской BMW все же дало добро на реализацию проекта, однако перед разработчиками субкомпактного Mini была поставлена задача максимально удешевить себестоимость серийной модели. Это значит, что производственная версия Rocketman не унаследует и малой доли «вкусностей», которыми мог похвастаться прототип. Так, не стоит ждать, к примеру, эффектных боковых и самовыдвижных задних дверей сложной конструкции, торчащих из филейной части задних фонарей, подсвеченной неонов панорамной крыши и уж тем более карбонового кузова: вместо композитного материала, вероятнее всего, будет использован алюминий. Вместе с тем отсутствие подходящей платформы заставило MINI искать новых партнеров, и единственным оптимальным кандидатом может стать Toyota, у которой не только «тележка» нужных размеров (взять хотя бы тот же iQ), но и соглашение о сотрудничестве с BMW. Ожидается, что новинка поступит в продажу не раньше 2016 года, а ее ориентировочная стоимость в Великобритании может составить порядка 11 500 фунтов стерлингов или около 14,5 тыс. в пересчете на евро.

Открываем ŠKODA заново
вместе с OctaviaМарат Сайфутдинов
Фото автора

Плолюб «разбивать» стереотипы и узнавать новое о том, что, казалось, давно знакомо и не вызывает сомнений. Так измениться меня заставила ŠKODA! Недавно во время тест-драйва я открыл этот бренд зановому. Считаю, что ŠKODA – лучшее предложение по соотношению «цена/качество/надежность» и, определенно, моя следующая машина!

«Вживую» Octavia понравилась сразу. Чистые и острые линии кузова, простор внутри, качественный и дорогой по ощущениям салон.

Консультантом на время пробной поездки стал менеджер по продажам. Легко переключая передачи 5-ступенчатой механической коробки, он рассказал о преимуществах атмосферного двигателя объемом 1,6 л. Мотор мощный, экономичный, прост в применении и обладает ресурсом в 500 тысяч километров.

ŠKODA Octavia здорово удивила. Повернув ключ зажигания, я ощутил, как автомобиль готовится к старту. Ощущения близки к полету! За рулем просто отдыхаешь. Руль информативный и легкий, при этом чутко реагирует на любое усилие. Педаль газа тугая, мгновенно отвечает на нажатие. Тормоз с небольшим ходом. Все идеально.

Остановку сделал на холме, хотя представлялось, что машина будет медленно карабкаться вверх (все-таки ориентирована на городские условия). Менеджер успокоил: есть «пакет для плохих дорог» – подвеска усилена, клиренс увеличен. Octavia ведет себя послушно при любом температурном режиме. В общем, для наших дорог и климата.

Как и любая модель ŠKODA, педантична в облике, интерьере и ездовых характеристиках. Все продумано до мелочей! Среди преимуществ перед «одноклассниками» – более высокое качество материалов отделки: приятный на ощупь пластик, кресла обшиты дорогими тканями, кожаный руль не хуже, чем в более дорогих «немцах». Кузов выполнен из прочных и сверхлегких сталей, благо-



даря чему Octavia нового поколения «похудела» на 80 кг и получила 5 звезд за безопасность от экспертов EuroNcap. Предусмотрено до 9 подушек безопасности.

По степени комфорта даст фору машинам классом выше. Эргономика великолепная, все необходимое под рукой. Водительское кресло подгоняется под любую рост и комплекцию. За счет королевского простора на заднем ряду уютно, как на домашнем диване.

Багажник роскошный (568 л в стандартном виде и 1558 л со сложенными сиденьями заднего ряда), с полностью поднимающейся дверью. В нем запросто умещается холодильник или стиральная машина.

Для города сложно найти автомобиль лучше. Благодаря внешней компактности ŠKODA Octavia легко

вписывается в транспортный поток, ее несложно припарковать. Обтекаемая форма кузова обеспечивает отличную аэродинамику.

Octavia напоминает седан, зато практична как универсал. Этот автомобиль продуман до мелочей и станет покупкой, сделанной «с умом».

Тест-драйв вместо тысячи слов

В БИПЭК АВТО доступен бесплатный тест-драйв автомобилей ŠKODA. Пройти его можно в 11 городах: Актау, Актобе, Алматы, Астане, Атырау, Караганде, Костане, Павлодаре, Уральске, Усть-Каменогорске, Шымкенте. Подробная информация о программе размещена на сайте бренда: <http://skoda-auto.kz/>.

● ПРЕКРАСНОЕ
ГЕОГРАФИЧЕСКОЕ
РАСПОЛОЖЕНИЕ

● СУПЕР-СОВРЕМЕННЫЕ
ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

ОКТАБРЬ
2014

● КАМЕРНОСТЬ,
ТИШИНА
И БЕЗОПАСНОСТЬ

● ПЕРЕДОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ
СТРОИТЕЛЬСТВА

• ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС ПРЕМИУМ-КЛАССА •

• ВЫСОЧАЙШЕЕ КАЧЕСТВО СТРОИТЕЛЬСТВА •

WWW.AKHILLS.KZ

AKBULAK HILLS

ТЕЛЕФОН ОТДЕЛА ПРОДАЖ

+7 (7172) 72-82-82

БИЗНЕС - НЕСИЕЛЕР 10%
БИЗНЕС - КРЕДИТЫ

АҢҒА БІРГЕ ШЫҒАМЫЗ • НА ОХОТУ ВМЕСТЕ

AsiaCredit Bank

3311 www.asiacreditbank.kz

Қазақстан Республикасы Қаржы нарығын және қаржы ұйымдарын реттеу мен қадағалау агенттігінің 2009 жылғы 28 мамырдағы №1.2.75/83 лицензиясы
Лицензия №1.2.75/83 от 28.05.2009 ырында Агентством Республики Казахстан по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций.

Жылдық тиімді сыйақы мөлшерлемесі 14,2%-дан бастап Годовая эффективная ставка вознаграждения от 14,2%

КАПИТАЛ
ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМСвидетельство
о постановке
на учет
N 12031-Г

выдано Комитетом информации и архивов,
Министерства связи и информации Республики
Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель
газеты: ТОО «Издательский дом Капитал»
Газета является членом организации
«Project Syndicate».

Виктория Говоркова,
главный редактор,
govorkova@kapital.kz
Евгения Рассохина,
проект-менеджер, zhenya@kazmg.kz
Айжан Касымалиева, проект-менеджер,
aizhan@kazmg.kz
Отдел дистрибуции – 333-45-45
Жанель Бейсенбаева,
руководитель отдела распространения,

Венера Гайфутдинова, редактор «Индустрия»,
Алишер Абдуллин, редактор «Спорт»,
Журналисты:
Олег Ни, Ирина Лукичева,
Данияр Молдабеков, Вероника Сабитова,
Анна Видянова, Данияр Сабитов
Спецкор в Астане: Динара Куатова
Корректор: Владимир Плошай
Верстка: Рустем Еспаев
Фотокор: Вячеслав Батурын

Мнение авторов публикаций не обязательно
отражает мнение редакции.
Коммерческий департамент – 224-91-55, 224-91-66
Адрес редакции: Казахстан, 050057,
г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116
(ул. Ключкова), офис 401.
Тел.: +7 (727) 224-91-31
Подписной индекс 65009 в каталогах
АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс»,
ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»

Ответственность за содержание рекламы
и объявлений несут рекламодатели.
Рукописи не возвращаются и не рецензируются.
При перепечатке ссылка на «Капитал.kz»
обязательна.
Официальный сайт: www.kapital.kz
Подписано в печать 17.09.2014 г. Заказ N 2370.
Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз.
Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК
«Дауір», г. Алматы, ул. Каддакякова, 17, тел.: 273-12-04