



**Рынок
молока
и молочной
продукции
будет расти**



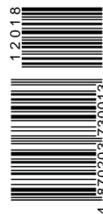
**Банки
Казахстана
держатся
на
господдержке**



**Сергей
Издебский
о прогнозе
спроса
в рознице**

КАПИТАЛ

№18
(397)



// ЧЕТВЕРГ, 16 МАЯ, 2013

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



Себестоимость
жилья по
госпрограмме
пересмотрят

страница **4**

Гостиничный
рынок
нуждается в
новых игроках

страница **10**

Казахстан
и Россия –
сообщающиеся
сосуды?

страница **3**

К Мы в сети
kapital.kz



Имидж – ничто, жажда власти – все?!



Ольга Веселова

Казахстанские чиновники несильно утруждают себя вопросами формирования имиджа. «Больше всего данная работа в их понимании сводится к интервью в газете «Казахстанская правда» или на телеканалах «Хабар», «Казахстан». Причем выход в СМИ по образу мышления среднестатистического чиновника должен иметь дозированный характер,

иначе можно попасть под «обстрел», либо напороться на неодобрение вышестоящего руководителя. В связи с чем чиновники относятся к этому с особой осторожностью», – считает казахстанский политолог Санжар Бокаев.

Но политические деятели это всегда публичные личности, а каждая публичная личность имеет определенный имидж в обществе – как специально сформированный, так и стихийно получившийся.

Между тем, по оценке специалистов, в Казахстане своему имиджу политики не уделяют достаточного внимания.

«Если говорить конкретно о казахстанской специфике, то отношение вышестоящего руководства в чиновничьем мире – наиболее судьбоносно и решающе, нежели сам имидж чиновника в публичной сфере (среди широких слоев населения)», – считает г-н Бокаев.

[Продолжение на стр. 5]

Цифра номера

3,7%

составило
снижение
убытка
«АТФБанка»
за год

Подробнее [Стр. 7]

Спикер номера

**Аида
Досаева,**

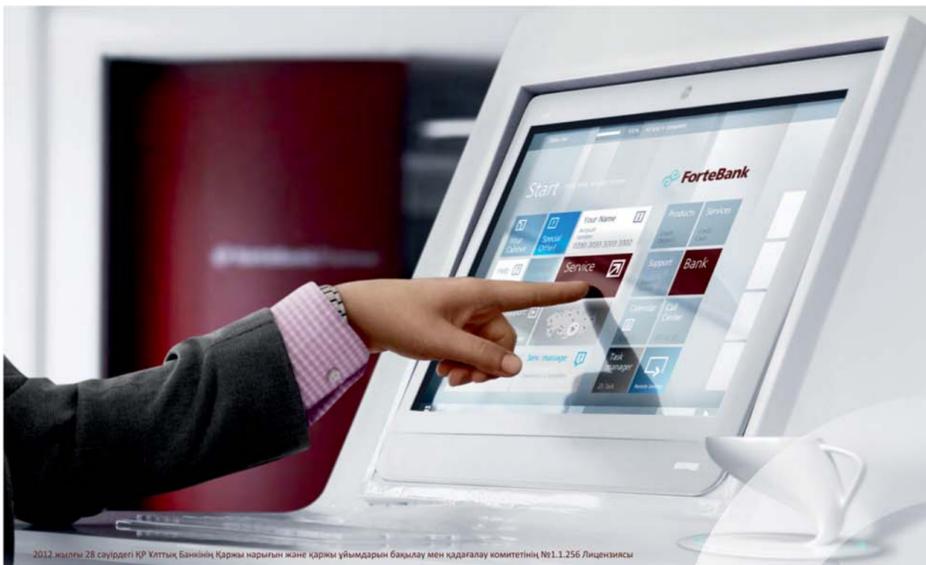
директор по
корпоративным
связям
АО «Кселл»

Подробнее [Стр.2]

Цитата номера

«Стране
необходимо
иметь стратегию
и тактику
развития
торговли, а у нас
торговлю никак
не развивают»,
– Нурсадык Абишев

Подробнее [Стр. 2]



ForteBank

ForteСервис

Сіздің табысыңызды қолдау
Поддержка вашего успеха

www.fortebank.com



**Откройте Visa Gold –
добро пожаловать
на борт!**



Обратитесь в свой банк для открытия карточки Visa Gold.

Гарантированные подарки от «Мира Привилегий» и возможность выиграть 1 из 20 авиабилетов на двоих в бизнес-классе.

www.visa.com.kz

facebook.com/visapremium.kz

всё больше людей
говорят go с Visa



При оплате картой Visa Gold, Visa Platinum, Visa Infinite получаете возможность выиграть 1 из 20 авиабилетов на двоих в бизнес-классе в соответствии с правилами проведения акции, размещенными на сайте www.visa.com.kz

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ПОЗЖЕ НА 10 ДНЕЙ

Посевная-2013 в ВКО началась с опозданием (на 10 дней). Об этом на пресс-конференции, прошедшей в областном акимате, сообщил заместитель руководителя региона Владимир Кошелев, сообщает ИА «Казах-Зерно». «Из-за особенностей этой весны мы отстаем от показателей прошлого года примерно на 10 дней. Но думаем, что выполним все мероприятия в рамках весенне-полевой кампании в установленные сроки», – сказал он. Замакима также подчеркнул, что свою роль в этом сыграет поддержка со стороны «КазАгро». Вообще же к конечному году реализации программы «Агробизнес-2020» объем субсидий в растениеводстве и животноводстве увеличится в 4 раза. Напомним, из республиканского бюджета на проведение посевных работ ВКО в этом году выделено 1 млрд 810 млн тенге. Это на 118 млн больше, чем в 2012 году. Нацхолдинг «КазАгро» увеличивает объем финансирования весенне-полевых и уборочных работ 2013 года. В целом на предстоящую посевную кампанию и затем уборку урожая холдинг планирует направить более 78 млрд тенге. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе «КазАгро». Финансирование аграриев осуществляется за счет привлеченного бюджетного кредита в сумме 60 млрд тенге, собственных средств Фонда финансовой поддержки в размере 600 млн тенге, бюджетных средств в размере 13,75 млрд тенге, выделенных Продкорпорации на весенне-осенний закуп зерна в госресурсы. Помимо этого предусматривается 4 млрд тенге на кредитование через систему кредитных товариществ за счет собственных средств Аграрной кредитной корпорации. (kapital.kz)

НЕВЫГОДНЫЙ ФОНД

Создание в Казахстане алиментного фонда нецелесообразно по экономическим причинам, считает вице-министр юстиции РК Дулат Кусдавлетов. Об этом передает КазТАГ. «Данная проблема (создание алиментного фонда) изучалась с привлечением всех заинтересованных государственных органов. При этом выяснилось, что алиментный фонд предполагает определенные затраты из бюджета. В связи с этим были высказаны со стороны финансовых органов (аргументы) о невозможности его функционирования, поэтому мы смотрим на проблему алиментчиков как на первое зло, но с учетом наших реалий», – сказал он, отвечая на вопросы депутатов в ходе пленарного заседания мажилиса парламента. По словам Дулата Кусдавлетов, государство усиливает уголовную и административную ответственность за уклонение от уплаты алиментов, а также прибегает к ограничению таких лиц в получении определенных услуг, не затрагивающих их прав и свобод, в частности, введение запрета для них на выезд за границу и приобретение ими имущества. По мнению вице-министра, эти меры позволят «прижать» алиментчиков и «заставить» их исполнять требования законодательства. Как уточнил Дулат Кусдавлетов журналистам в кулуарах заседания, в настоящее время исполнено всего порядка 2 тыс. исполнительных листов по взысканию алиментов из 170 тыс. листов, принятых в работу. (kapital.kz)

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АЙДАР КАКИМЖАНОВ

прекратил полномочия члена совета директоров, независимого директора АО «Страховая компания «Amanat Insurance»

АЛИБЕК СЕРАЛИЕВ

назначен командующим регионального командования «Оңтүстік»

БАХЫТ СУРАПБЕРГЕНОВ

избран членом совета директоров, независимым директором АО «Страховая компания «Amanat Insurance»

БАХЫТ СЫЗДЫКОВА

назначена вице-президентом Национального паралимпийского комитета РК

БЕЙБУТ АШКАРОВ

назначен командующим регионального командования «Шығыс»

КАЙРАТ АКТАНОВ

назначен командующим регионального командования «Батыс»

ТАЛАПКЕР АМРИЕВ

назначен командующим регионального командования «Орталық»

ТУЛЕГЕН ЗАКАРЬЯНОВ

назначен акимом Петропавловска

Сомнительная арифметика

Олег Ни

Информацию «Казпотребнадзора» о том, что в Казахстане абоненты ежемесячно платят за связь свыше \$5 млн, в АО «Кселл» поставили под сомнение.

Напомним, в «Казпотребнадзоре» считают, что абоненты платят большие деньги за так называемые навязанные услуги. В частности, они ссылаются на услугу «Голосовое сообщение». Его суть заключается в том, что в случае если мобильный номер, принадлежащий абоненту, отключен или находится вне зоны доступа, со звонившего абонента взимается плата за прослушивание соответствующего текста, даже если он не оставляет голосового сообщения. «При этом попытки отключения услуги переадресации посредством выполнения соответствующей команды не позволяют избавиться от навязчивого платного сервиса», – говорится в сообщении компании.

По словам Аиды Досаевой, директора по корпоративным связям АО «Кселл», оставление голосового сообщения абонентам Kcell, Activ, Vegaline производится по желанию звонящего абонента после автоматического уведомления услуги. При прослушивании фразы «Вызываемый вами абонент сейчас недоступен вы можете оставить голосовое сообщение после сигнала» абоненты компании не тарифицируются.

Если абонент не прерывает соединение, после сигнала он может оставить голосо-

вое сообщение, при этом соединение тарифицируется согласно тарифному плану звонящего абонента. Если звонящий абонент прерывает соединение до сигнала, тарификация не производится. В случае если звонящий абонент является абонентом сети другого оператора, условия его тарификации определяются соответствующим оператором связи. Тарификация производится также оператором сети звонящего абонента.

Отключить услугу можно в офисах обслуживания компании по всему Казахстану или установив переадресацию на номер 2050, тогда будет только приходиться смс о пропущенных звонках, без услуги «Голосовая почта».

Для абонентов компании услуга голосовых сообщений «Всегда на связи» предоставляется бесплатно, а именно: без абонентской платы, без платы за смс о пропущенных звонках и оставленных сообщениях, без платы за прослушивание оставленных сообщений.

«Арифметика, приводимая в статье, сомнительна по следующим основаниям: средняя стоимость внутри сети Kcell составляет 4,7 тенге. Из 25 млн абонентов сотовой связи в Казахстане – 13,8 млн – это абоненты нашей сети, которые, в случае, если захотят оставить сообщение, оплачивают только за время оставления сообщения после соединения с автоответчиком», – говорит Аида Досаева.

Кроме того, не соответствует действи-



тельности информация о выплате компанией штрафа в размере 200 млн тенге, говорит она. Постановлением суда административное дело в отношении компании было прекращено за отсутствием состава административного правонарушения. «Решением суда с компании «Кселл» были сняты обвинения по вопросу минимальных пороговых значений для подключения услуги роуминга, так как наша компания изначально устанавливала их именно так, как этого добивалось министерство транспорта и коммуникаций от всех мобильных операторов. Поэтому компания «Кселл» не платила штраф в размере 200 млн тенге по данному делу в связи с отсутствием каких-либо нарушений закона. В ходе рассмотрения дела в суде компания доказала, что установление пороговых сумм для абонентов с авансовой системой расчетов соответствует требованиям законодательства о наличии достаточных средств для оказания услуг сотовой связи. Компания также доказала, что на кредитной системе расчетов пороговых сумм компаний установлено не было. Помимо постановлений суда компания располагает письмом министерства информации и связи, подтверждающим, что установление порога возможно для абонентов с авансовой системой расчетов. Наша компания всегда работала и продолжает работать в соответствии с законодательством РК и вводит тарифы в соответствии с законом», – подчеркнула Аида Досаева.

В Казахстане предлагают создать новое министерство



Венера Гайфутдинова

По мнению представителей Ассоциации торговых предпринимателей Казахстана, в республике необходимо создать министерство торговли.

Члены Ассоциации торговых предприятий Казахстана и Профсоюз предприятий торговли и сферы услуг Казахстана считают, что по сей день система торговли в нашей стране воспринимается как придаточный механизм экономики. Об этом, по мнению Жибек Ажибаевой, председателя профсоюзной организации предприятий торговли и сферы услуг, говорит частая передача сферы торговли в различные министерства. По информации профсоюза, за годы независимости торговую отрасль передавали в ведомство пяти министерств. Именно этот фактор, по оценке

г-жи Ажибаевой, мешает формированию эффективной торговой политики в нашей стране, а также препятствует развитию эффективной защиты предпринимательства на внутреннем и внешнем рынках, профессиональному участию бизнеса в так называемых «торговых войнах» за рынки сбыта.

Так как торговая отрасль переходит в ведомство то одного, то другого министерства, отсутствует преемственность и стратегические программы остаются нереализованными, говорят представители объединений. Именно по этой причине, уверена г-жа Ажибаева, вопросы, касающиеся торговли, решаются медленно, либо вовсе не решаются. «В 2014 году завершается реализация исполнения государственной отраслевой программы развития торговой отрасли республики. Но

фактически к реализации этой программы не приступали», – рассказала она.

Кроме того, особую обеспокоенность у членов Ассоциации торговых предприятий Казахстана вызывает то, что теперь министерство экономического развития и бюджетного планирования будет разрабатывать торговую политику, а министерству регионального развития отведи проблемы предпринимательства. «Министерства будут перекладывать решения важных вопросов друг на друга, вместо того, чтобы в комплексе решать их», – уверена она.

Нурсадик Абишев, президент Ассоциации торговых предприятий Казахстана, со своей стороны говорит о том, что в республике не построена система торговли, а построить ее без координирующего органа невозможно. «Стране необходимо

иметь стратегию и тактику развития торговли, а у нас торговлю никак не развивают», – считает г-н Абишев.

С целью решения создавшихся проблем в сфере торговли члены объединений, помимо создания нового министерства, предлагают внести изменение в штатное расписание местных исполнительных органов с вертикальным подчинением министерству торговли.

Дело в том, что, по мнению г-жи Ажибаевой, на региональном уровне в большинстве акиматов областного, городского и районного аппаратов отсутствуют отделы, курирующие торговлю. Кураторство над торговлей на местах поручено специалистам как дополнительной нагрузкой. Такое положение дел, считают представители объединений, не содействует исполнению принятых законов и постановлений правительства.

Немаловажным, по словам г-на Абишева, является обеспечение координации действий министерств и исполнительных органов для успешной реализации государственных программ. Министерство экономического развития и бюджетного планирования РК и местные органы власти, по оценке представителей ассоциаций, еще не пришли к взаимопониманию и поддержке малого и среднего бизнеса, отсутствуют региональные отраслевые программы по активному использованию человеческих ресурсов, крупные компании не включены в политику поддержки малого бизнеса. «Сегодня в нашей стране имеют место конфликты интересов между госорганами и бизнесом, факты рейдерства и превышения служебного положения государственными чиновниками», – рассказала г-жа Ажибаева.

По мнению г-на Абишева, Казахстану также необходимо пересмотреть многие нормы Налогового кодекса, касающиеся малого и среднего бизнеса. Остается открытым вопрос списания товарно-материальных запасов, включая порчу, утрату товаров.

Кроме всего прочего, ассоциация требует пересмотра налоговой нагрузки на продукты питания. «Сниженная ставка НДС на определенные виды продуктов распространена в европейских странах, в том числе в России», – отметил Нурсадик Абишев.

Члены объединений призывают в полной мере использовать возможности бизнес-ассоциаций и различных союзов. «Они должны быть включены в единую систему построения стратегии экономики, в том числе бизнеса в своей отрасли», – подчеркнул г-н Абишев.

Количество сделок купли-продажи жилья в январе-апреле 2013 года составило 52 935



Казахстан и Россия – сообщающиеся сосуды?

Евгений Кочетов

Национальный банк РК официально обнародовал данные по развитию финансового рынка за 1 квартал 2013 года. Если совместить их с данными министерства экономики и бюджетного планирования, то дела у нас идут неплохо

Прирост уровня цен составил 1,9%, что выше показателя прошлого года (1,1%), но все-таки ниже значений того прыжка вверх, который инфляция предпринимала с 2006 года (имеются в виду показатели 1 квартала).

Говоря о квартальных значениях ВВП, стоит отметить снижение их прироста. В 1 квартале 2011 года ВВП добавил 6,5%, в 2012 году – 5,6%, а в 2013 – уже 4,5%.

Оно и понятно, ведь нефть стремительно дешевеет. Так, например, средняя цена бочки Brent в марте текущего года составила \$109,6 за баррель, что ниже значений февраля на 5,61%. Нефть дешевеет на фоне снижения спроса, вызванного нестабильностью в Европе, последствия которой, похоже, с определенным лагом начали оказывать воздействие и на нашу экономику тоже.

Образно говоря, когда в Москве начинает моросить дождь, над Астаной сгущаются тучи. Мы видели подобное много раз: и во время девальвации 2009 года, и в кризисный 2008 год. И сегодня в братском государстве все не так спокойно. И если учесть то углубление в обоюдной кооперации, которое предпринято с созданием Таможенного союза, стоит пристально следить за Россией и анализировать события, протекающие внутри Казахстана.

Президент России Владимир Путин на недавнем совещании по экономическим вопросам в Сочи поручил правительству принять активные действия для борьбы с нестабильностью, которая настигла российскую экономику.

ВВП РФ в 1 квартале 2012 года вырос на 4,8%, в 4 квартале – на 2,1%, а по итогам первой четверти 2013 года прирост ВВП составил 1,1%. Инфляция в 1 квартале сложилась на уровне, аналогичном с Казахстаном (1,9%).

Владимир Путин четко дал понять, что события, разворачивающиеся в российской экономике, связаны с Европой, которая дает порядка 50% всего товарооборота РФ.

Аналогичный уровень товарооборота с Европой и у Казахстана, разница лишь в его структуре. Мы продаем больше сырья в ЕС, нежели наши северные соседи. А это не является нашим конкурентным преимуществом.

Отметим, что крупнейшие нефтяные компании мира, работающие в Казахстане, отчитываются о сокращении прибыли. Чистая прибыль нефтяной компании Chevron Corp. упала в 1 квартале 2013 года на 4,5%, американская CopocoPhillips зафиксировала снижение прибыли на 27,5% по итогам 1 квартала.

Также можно обозначить одну любопытную деталь: из фондов стран СНГ продолжается стремительный отток капитала уже в течение 10 недель. Отток лежит в основном на плечах России и Казахстана



и связан с сырьевой направленностью наших экономик.

Да, фондовый рынок РК не является на сегодня центром притяжения иностранных инвесторов, но фундаментально отток капитала из фондов нашей страны важен. А любопытен он с позиции так называемого эффекта богатства, увеличение которого прямо пропорционально путем расширения его диверсификации. То есть в нашей республике есть признаки снижения эффекта богатства.

Как ни странно, ситуацию усугубляет та экономическая действительность, в которой мы сегодня живем. Это зра неказанно мягкой денежно-кредитной политики.

Наиболее влиятельные центральные банки мира сейчас проводят экспансионистскую денежно-кредитную политику. Это и LTRO, осуществляемое в Европе, и троекратное QE в США, и масштабная покупка облигаций в Японии, так называемая «Абэномика». Список можно продолжить.

Итогом этой экспансии является то, что балансы ведущих ЦБ мира увеличились в три раза за относительно короткий промежуток времени. А это большие обязательства, которые необходимо обслуживать. Логикой завершения этой ситуации является сокращение балансов, что может привести к торможению совокупного спроса, а следовательно, и экономического роста в целом.

Тревожный звонок прозвенел несколько дней назад. The Central Banking Publications и Royal Bank of Scotland Group

провели опрос 60-ти центральных банков мира по вопросу диверсификации своих резервов. И 23% респондентов отметили, что они уже приобрели акции или планируют их покупку. Банк Японии в начале апреля заявил, что увеличит инвестиции в биржевые фонды в 2 раза – до 3,5 трлн иен (\$35,2 млрд) к 2014 году. Банк Израиля в прошлом году впервые приобрел акции, Швейцарский национальный банк и Национальный банк Чехии увеличили объем акций до уровня 10% от объема резервов.

Что заставило центральные банки заниматься тем, чем они заниматься не должны? Факторов несколько.

С одной стороны это снижение доходности к погашению по государственным ценным бумагам. При инфляции в годовом выражении в США на уровне 1,5% (в еврозоне 1,7%), средняя доходность к погашению бумаг казначейства США упала до рекордно низкого уровня в 1,34%.

С другой стороны, золото с начала года упало в цене на 16%, что в первую очередь ударило по центральным банкам, которые потеряли на этой коррекции порядка \$560 млрд.

Одним словом, понятно, что центральные банки обратили свой взор к акциям не от хорошей жизни, а по причине повышения риска разрыва ликвидности в своих балансах, когда обслуживание обязательств становится тяжелым бременем.

Все вышеперечисленные факторы заслуживают пристального внимания со стороны правительства и Национального банка Казахстана. И если несколько месяцев назад они представлялись всем нам

неким проблемным маячком, то сегодня они заметны невооруженным глазом.

Банк России уже встал в стойку, снизив в начале месяца ставки по кредитам РЕПО на 12 месяцев, а также по кредитам под залог золота, нерыночных активов и поручительств на 0,25%, оставив при этом базовую ставку на уровне 8,25%. Вероятно, что это начало мягкой политики, которую от ЦБ России ждут уже давно.

Национальный банк Казахстана держит ставку рефинансирования без изменений с августа прошлого года на уровне 5,5%. При этом регулятор увеличил денежную базу на 5,4% к декабрю 2012 года, причем увеличение произошло только в марте.

Эти меры поспособствовали приросту денежной массы на 5,3%, которая до марта снижалась в январе к декабрю на 0,3%, а затем несущественно увеличилась на 0,1% в феврале.

Понятно, что Национальный банк РК обеспечивает прирост денежной массы на уровне роста ВВП, а достаточно низкий разрыв между приростами денежной массы и ВВП (0,8%) плюс общая тенденция поведения основных денежных агрегатов говорит о приоритете в пользу борьбы с инфляцией перед экономическим ростом. Но приоритет этот пока достигается без «фанатизма», что связано с умеренными инфляционными ожиданиями.

Как будут развиваться события дальше, покажет время и чуткий взор председателя ЦБ Казахстана. Но про вышеописанные факторы помнить нужно, тем более о том, что когда в Москве моросит дождь, в Астане начинают сгущаться тучи.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

РЕЗЕРВНЫЙ КОМПЛЕКС УПРАВЛЕНИЯ

В Казахстане летом текущего года планируется запустить в эксплуатацию резервный наземный комплекс управления спутниками системы «KazSat». Об этом председатель Национального космического агентства Республики Казахстан Талгат Мусабиев сказал в эксклюзивном интервью сайту Primeminister.kz. «Мы сейчас создаем резервный комплекс управления космическими аппаратами серии «KazSat» под Алматы, потому что одного наземного комплекса недостаточно, и должен всегда быть резерв. В июле этого года мы, надеюсь, завершим строительство», – сказал Талгат Мусабиев. Этот комплекс будет резервировать наземный комплекс управления спутниками системы «KazSat», находящийся в городе Акколь. Система спутниковой связи и вещания «KazSat», включающая работающий спутник «KazSat-2» и планируемый к запуску «KazSat-3», позволит эффективно решить проблемы связи и вещания на всей территории нашей республики и даст импульс развитию отраслей связи, коммуникаций и мультимедийных сервисов, таких как интернет, сети 3G, цифровое телевидение, IP-телефония и так далее. На сегодняшний день функционирующий в штатном режиме и предназначенный для обеспечения телевизионного вещания и передачи данных в системе спутниковой связи на территории Казахстана, стран Центральной Азии и центральной части России, а также для удовлетворения потребностей казахстанских операторов спутниковой связи спутник «KazSat-2» загружен на 64%. (kapital.kz)

ТОРЖЕСТВЕННОЕ ОТКРЫТИЕ

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев и президент Туркменистана Гурбангулы Бердымухамедов приняли участие в церемонии открытия железнодорожного перехода Болашак (Республика Казахстан) – Серхетяка (Туркменистан). Об этом сообщает пресс-служба главы государства. По прибытию на станцию Болашак для глав государств была проведена презентация железнодорожного транзитно-транспортного потенциала Казахстана и Туркменистана. При этом был осуществлен онлайн-запуск участка «Узень – государственная граница с Туркменистаном» и движения состава с казахстанским зерном из Костанайской области на станцию Болашак. После завершения презентации лидеры двух стран побеседовали с руководителями железнодорожных компаний Казахстана и Туркменистана. Главы государств также прошли на привокзальную площадь, где встретились с железнодорожниками и представителями общественности региона. Нурсултан Назарбаев поприветствовал жителей региона и отметил, что Мангистауская область имеет особое значение для страны. «Регион традиционно славится сильной нефтегазовой индустрией. Благодаря ей он вносит весомый вклад в развитие экономики республики. В регион приходят инвестиции, растет уровень жизни людей. Вместе с тем в последние годы обрела стратегическую роль еще одна сфера – транспортная», – сказал Нурсултан Назарбаев. Глава государства отметил, что открытие казахстанско-туркменского участка железной дороги «Узень-Берекет-Горган», которая пройдет по территории Казахстана, Туркменистана и Ирана, позволит стать Мангистау регионом, обеспечивающим выход и к Каспийскому морю, и к южным морям. (kapital.kz)

**Инновационность
Качество
Комфортный дизайн**
Познакомьтесь – польская продукция

Польша является динамично развивающимся производителем самого современного медицинского оборудования и измерительных приборов, а также занимает позицию лидера по выпуску криокамер, стетоскопов, ультрасонографов и доплерографов. Потенциал польской промышленности основан прежде всего на польских технологических решениях, инновационных патентах, а также открытиях в медицинском секторе.

**Приглашаем Вас посетить стенды польских компаний на XX Юбилейной
Казахстанской Международной Выставке Здравоохранения KINE,
которая пройдет в период с 15 по 17 мая 2013 г. в г. Алматы.**

Выставочный Центр «Атакент», 11 павильон, стенд 128/2



Polska

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

«КАЗМУНАЙГАЗ» ВЫКУПИТ АКЦИИ КОМПАНИЙ

Нефтяная компания «Ромпетрол», являющаяся дочерней организацией АО НК «КазМунайГаз», выкупит акции Правительства Румынии в нефтеперерабатывающих предприятиях на территории страны, указывается в сообщении Министерства иностранных дел РК. На заседании 8 мая Правительство Румынии одобрило окончательные условия урегулирования долга компании «Ромпетрол». Согласно достигнутому договоренностям, компания «Ромпетрол» выкупает акции правительства в нефтеперерабатывающих предприятиях на территории Румынии. Соответствующий законопроект был направлен в парламент страны для ратификации, сообщает КазТАГ. Ключевой основой сделки стало решение о создании казахстанско-румынского инвестиционного фонда с общей капитализацией в \$1 млрд. Инвестиционный фонд послужит укреплению стратегического партнерства между Казахстаном и Румынией, обеспечит рост потребления казахстанских энергоресурсов в Черноморском регионе и Европейском союзе. Как сообщалось ранее, компания «Ромпетрол», являющаяся дочерней организацией АО НК «КазМунайГаз», получит полный контроль над румынской «Ромпетрол Рафинаре». Как отмечалось в распространенном пресс-релизе КМГ, 15 февраля 2013 года «Ромпетрол» и румынское правительство подписали меморандум о взаимопонимании по разрешению спора касательно конвертации облигаций компании «Ромпетрол Рафинаре» в пользу румынского государства в сентябре 2010 года. Согласно условиям подписанного меморандума, «Ромпетрол» выкупит у румынского правительства часть 44,69% пакета акций «Ромпетрол Рафинаре», тем самым получив полный контроль над компанией. При этом румынское правительство сохранит статус миноритарного акционера «Ромпетрол Рафинаре». Кроме того, стороны договорились о совместном создании инвестиционного фонда, основной задачей которого является развитие румынского энергетического сектора, а также укрепление роли «Ромпетрола» и КМГ в регионе Черного моря и Евросоюза. Среди основных преимуществ этого партнерства следует отметить создание благоприятного инвестиционного климата для «КазМунайГаза» в рамках реализации его стратегии по обеспечению рынков сбыта и доведению продукции до конечного потребителя. Окончательное соглашение будет подписано в течение ближайшего времени, после согласования всех технических и коммерческих нюансов. КМГ приобрел группу компаний «Ромпетрол» в 2007 году. «Ромпетрол» осуществляет операции в секторе нефтепереработки и реализации нефтепродуктов в 12 странах мира. Основная деятельность компании сосредоточена в регионе Черного моря, в частности, в Румынии, где компания владеет двумя НПЗ и разветвленной сетью АЗС. «Ромпетрол Рафинаре», входящая в группу «Ромпетрол», произвела в 2010 году конвертацию облигаций, выпущенных в 2003 году, в простые акции компании в пользу Правительства Румынии. В результате конвертации румынское правительство приобрело статус миноритарного акционера «Ромпетрол Рафинаре», владеет 44,69% акций. С момента конвертации стороны вели долгие переговоры о дальнейшем статусе румынского правительства в качестве акционера и обратном выкупе акций. (kapital.kz)

«ЗЕЛЕНАЯ» ЭКОНОМИКА В ТРЕНДЕ

Астана и Тегеран подписали протокол к рамочной конвенции по защите морской среды Каспийского моря. Протокол по защите Каспия от загрязнения из наземных источников и в результате осуществляемой на суше деятельности подписан по итогам состоявшихся в Тегеране переговоров главы Министерства охраны окружающей среды (МООС) Казахстана Нурулана Каппарова и вице-президента Ирана, директора департамента окружающей среды Мохаммада Задеха, сообщила в четверг пресс-служба МООС. «Данный документ был одобрен в декабре 2012 года в Москве на 4-й сессии Конференции сторон тегеранской конвенции. Его основными целями являются предотвращение, снижение, устранение загрязнений, контроль над ними, а также защита экологии Каспийского моря», – говорится в распространенной информации пресс-службы. В рамках реализации протокола страны-участницы конвенции разработают национальные планы действий по контролю за источниками загрязнения, включая предельные величины выбросов для соответствующих веществ, а также будут способствовать применению экологически обоснованных технологий и внедрению целевых показателей качества окружающей среды, отмечаются в информации. В ходе состоявшейся в Тегеране встречи Каппаров рассказал о планах перехода Казахстана на «зеленую» экономику и проведения международной выставки EXPO-2017 с тематикой «Энергия будущего». «Я думаю, что сегодня назрела необходимость повягить нашу совместную работу аспектам перехода на «зеленые» технологии, трансферту «зеленых» инвестиций», – отметил министр, как передает «Иран.ру». (oilnews.kz)

ДОБЫЧА НЕФТИ УВЕЛИЧИЛАСЬ

В Казахстане объем добычи сырой нефти, включая газовый конденсат, в январе-апреле 2013 года в сравнении с аналогичным периодом прошлого года возрос на 2,4% – до 27,2 млн тонн. Об этом говорится в сообщении Агентства РК по статистике. Согласно данным статистического агентства, также за первые 4 месяца этого года было добыто 14,2 млрд кубометров природного газа, что на 3,8% больше, чем за тот же период 2011 года. Объем выработки электроэнергии в Казахстане в январе-апреле 2013 года составил 32,7 млрд кВт/ч. Об этом говорится в сообщении Агентства РК по статистике. Согласно информации статистического агентства, показатель по выработке электроэнергии энергетическими предприятиями в январе-апреле текущего года оказался на 0,1% меньше, чем за аналогичный период 2012 года. В 2012 году объем производства электроэнергии в РК достиг 90,5 млрд кВт/ч, что на 4,6% больше, чем в 2011 году. (oilnews.kz)

Удорожание жилья можно избежать

Динара Куатова

Премьер-министр Казахстана поручил Минрегионразвития рассмотреть себестоимость жилья по государственной программе. С учетом ежегодного сезонного удорожания стройматериалов и инфляции квадратный метр сегодня обходится фактически в 120 тыс. тенге, констатируют застройщики. И уложиться в заложенные в жилищную программу ценовые параметры достаточно проблематично. В свою очередь допускать удорожания «Доступного жилья-2020» нельзя, считают эксперты. По мнению директора агентства недвижимости RIA LIGHT Александра Вайнштока, выходом из ситуации может стать внедрение оптового закупа стройматериалов на государственном уровне.

Государственная программа «Доступное жилье-2020» на большей части страны не реализуется в запланированном объеме. Таков итог первого квартала масштабной жилищной программы. Семь регионов Казахстана не представили проектно-сметную документацию и рискуют остаться без финансирования доступного жилья в 2014 году.

Не очень радужную перспективу озвучил на заседании правительства вице-министр регионального развития Серик Ноккин. Неосвоенные средства, пригрозил вице-министр, могут перенаправить в более благополучные в этом отношении области.

Анализ предоставленных документов на 2014 год показал, что перечень проектов на строительство кредитного жилья по линии жилтстройберезины сформирован и предоставлен акиматами только

на 40%. То есть на 16,9 млрд тенге вместо предусмотренных 35 млрд тенге.

«Акмолинская, Атырауская, Западно-Казахстанская, Карагандинская, Мангистауская, Павлодарская, Северо-Казахстанская области не представили документацию. То есть эти семь регионов с начала следующего года могут остаться без финансирования строительства кредитного жилья», – констатировал Серик Ноккин.

Между тем объем предоставления документации по линии строительства арендного жилья для очередников и молодых семей в регионах составил 61%.

«28,7 млрд тенге вместо предусмотренных 45 млрд тенге. При этом стопроцентную документацию на всю сумму представили только два региона – Южно-Казахстанская область и город Алматы. А Атырауская и Мангистауская области не представили документацию. То есть эти два региона с начала следующего года также могут остаться без финансирования. Не только на строительство кредитного, но и на строительство арендного жилья», – сказал вице-министр регионального развития.

Не исключил вероятности такого исхода и премьер-министр РК Серик Ахметов. «Я еще раз обращаю внимание всех. В первую очередь акимов областей, Алматы и Астаны, на безусловное выполнение программы в 2013 году и последующих лет. По итогам первого полугодия подготовить министерству регионального развития информацию. Мы еще раз рассмотрим ее. Там, где регионы не осваивают деньги, средства будут распределены в те регионы, которые будут осваивать эти средства. Еще раз повторю – акимы будут отвечать

перед населением за обеспечение ввода доступного жилья», – заявил премьер-министр РК.

Не оправдались ожидания правительства касательно цен на строительные материалы, которые по прогнозам МИНТ, сделанным в прошлом году, должны были оставаться на одном уровне в течение всего периода действия программы «Доступное жилье-2020». Напомним, об этом заявлял министр индустрии и новых технологий Асет Исекешев на республиканском совещании по вопросам развития строительной индустрии в апреле 2012 года.

Глава кабинета поручил профильным ведомствам – Агентству по регулированию естественных монополий и Агентству по защите конкуренции РК – разобраться на предмет обоснованности роста цен на стройматериалы.

«АРЕМ и АЗК надо внимательно следить: на каком основании за месяц на 10-11 тысяч растет цена на металл и порядка на 5-6 тысяч растет на цемент? Что такое произошло на этих предприятиях, что у них такой огромный скачок цен? Понятно, что они манипулируют вопросами, связанными с ситуацией на рынке. Ежегодно мы эти вопросы поднимаем. И каждый год надо ставить агентство такой вопрос. Почему они сами с марта не мониторят этот вопрос. Возьмите калькуляцию формирования продукции. Я не думаю, что они зарплата подняли на 20-30%», – отметил премьер.

Более того, министерству регионального развития и АО «Казахстанская ипотечная компания» Сериком Ахметовым адресовано поручение о пересмотре заложенных индикаторов себестоимости кв.

Да будет свет, тепло, вода! «Ура» – программе ЖКХ?

Вероника Сабитова

По оценке экспертов, около 63% сетей ЖКХ в Казахстане требуют серьезного обновления или полной замены. Из-за недостаточного финансирования и физического износа основных фондов организаций объектов ЖКХ в большинстве областей работают не в эксплуатационном, а в аварийно-восстановительном режиме

Задача по проведению масштабной модернизации коммунального сектора, созданию оптимальной модели жилищных отношений была поставлена главой государства в Послании народу Казахстана «Построим будущее вместе». В 2011 году была принята программа модернизации ЖКХ РК до 2020 года, на реализацию которой планируется направить более одного триллиона тенге.

Программа нацелена на разработку и принятие мер для проведения модернизации коммунальной инфраструктуры, создание оптимальной модели жилищных отношений, повышение качества предоставляемых жилищно-коммунальных услуг. Кроме того, по мнению авторов программы, она позволит посредством создания специальных механизмов финансирования обеспечить проведение ремонта общего имущества объектов кондоминиумов, включая термомодернизацию.

Как поясняет Махсат Сагимбеков, старший аналитик Агентства по исследованию рентабельности инвестиций (АИРИ), реализация программы планируется в 2 этапа в разрезе определенных задач: 1 этап – 2011-2015 годы и 2 этап – 2016-2020 годы. «В рамках программы предусмотрено, что за счет всех источников финансирования за 10 лет в РК будет восстановлено более 81 тыс. км сетей тепло-, электро- и газоснабжения. То есть обновлению подлежат до 50% коммуникаций. В целом модернизация коммунальных систем в Казахстане будет производиться как с помощью бюджетных средств, так и тарифов, посредством реализации инвестиционных планов предприятий», – поясняет Махсат Сагимбеков.

Одной из основных мер программы является проведение ремонта многоквартирных жилых домов с элементами термомодернизации. По словам эксперта, при правильном целенаправленном проведении этих работ затраты жителей по теплоснабжению снизятся почти в 2 раза. Кроме того, в рамках программы запланирован большой объем работ по проведению ремонта инженерных сетей. Это тоже должно способствовать

значительной экономии энергоресурсов.

Также в рамках программы предусмотрены два механизма ремонта многоквартирных домов. Первый механизм ориентирован на проведение капитального ремонта многоквартирных домов с элементами термомодернизации. Средства из республиканского бюджета направляются в местные исполнительные органы власти, которые в последующем осуществляют капитализацию акционерных объектов, которые на деле становятся региональными институтами развития. После выбора подрядчика обращаются в СПК за кредитованием. По завершении ремонтных работ наступает процесс возврата денежных средств.

Второй механизм ориентирован на проведение текущего ремонта многоквартирного жилого дома с элементами термомодернизации. «Первоначально средства для реализации программы выделялись в виде трансферта, то есть деньги из республиканского бюджета были выделены на беспроцентной основе. В последующем эти средства будут направляться в форме кредитов из республиканского бюджета в местные исполнительные органы, которые по той же схеме организуют проведение ремонтных работ и обеспечивают возврат средств, затраченных на ремонт», – поясняет старший аналитик АИРИ. При этом эксперт отмечает, что как при первом, так и при втором механизме не менее 15% должно погашаться за счет накопленных средств. Для чего управляющая компания должна открыть на каждый объект кондоминиума счет в разрезе каждой квартиры.

Оценивая ситуацию в секторе ЖКХ, Махсат Сагимбеков отмечает, что общая протяженность инженерных коммуникаций в Казахстане составляет около 240 тыс. км. «Большинство сооружений и сетей системы ЖКХ были введены или капитально отремонтированы более 20 лет назад, а некоторые из них в строю с 1905-1947 годов. Исходя из нормативного срока надежной эксплуатации в 25 лет, около 63% сетей требуют серьезного обновления или полной замены», – резюмирует эксперт и предлагает рассмотреть каждую отрасль.

«Отрасль водоснабжения находится в весьма плачевном состоянии: ежегодно в сетях происходит 25-30 тыс. аварий. Общая протяженность водопроводных сетей в 2011 году составила 53,1 тыс. км, при этом 14,2 тыс. км или 26,7% нуждаются в замене», – поясняет старший аналитик АИРИ. При этом, по словам эксперта, наиболее остро проблема стоит в Астане, где необходимо менять более половины всех водопроводных сетей, что составляет 478,3 км из общих 837 км. Наименьший показатель зарегистрирован в Алматы, где замене подлежат всего лишь 17,2 км или 0,6% от общего объема водопроводных сетей, составляющего 2,8 тыс. км.

При этом, по данным АИРИ, по уровню объемов потерь воды лидирует Алматы: из поданных 231,9 млн куб. м воды до потребителей не дошло 86,9 млн куб. м. «При этом за последние 10 лет показатель возрос, Астана же, как и общереспубликанский показатель, демонстрирует обратную динамику, снизив объемы утечек с 48,1% до 18,7%, что составляет 14,6 млн куб. м из общего объема в 78,3 млн куб. м», – комментирует ситуацию эксперт АИРИ.

Самая высокая по всему коммунальному сектору доля сетей, требующих ремонта, по данным специалистов, приходится на сферу электроснабжения. «Кроме того, требуется ремонт трансформаторных подстанций внутридомовых распределительных устройств и сетей. При этом в сфере электроснабжения по сравнению с другими системами коммунального хозяйства наиболее высокий уровень обеспечения приборами учета», – рассказывает Махсат Сагимбеков.

Технологическая отсталость существующего электрооборудования (трансформаторные подстанции, внутридомовые распределительные устройства, сети), а также низкая их энергоэффективность – одна из причин технической и коммерческой потерь электрической энергии, что является следствием недостаточного применения новых технологий (энергоэффективное оборудование, самонесущий изолированный провод, автоматизированные системы учета ресурсов и энергии).

По данным АИРИ, в 2011 году объем отпущенной потребителям электроэнергии составил 81,7 млрд кВт/ч, при этом потери в электросетях составили 6,5 млрд кВт/ч.

Система теплоснабжения же наоборот характеризуется крайне низким уровнем обеспеченности приборами учета. «Из-за отсутствия должного учета невозможно определить уровень фактического расхода и потребления тепловой энергии», – поясняет эксперт АИРИ. Общая протяженность тепловых сетей в Казахстане составляет 12,2 тыс. км, из них 26,5% нуждаются в замене. Так, более половины тепловых сетей в Астане и Алматинской области необходимо менять.

«Долгие годы за коммунальный сектор никто не хотел брать ответственности, ЖКХ было обделено финансовым вниманием как со стороны государства, так и со стороны собственников. Но сейчас, когда начинают выходить из строя коммунальные сети и устаревшее оборудование на станциях, наконец-то происходит осознание того, что нужно предпринимать меры на государственном уровне. Поэтому принята программа масштабной модернизации и развития жилищно-коммунального хозяйства до 2020 года весьма актуальна», – считает Махсат Сагимбеков.

Как поясняет эксперт, одной из основных задач программы является снижение доли объектов кондоминиума, требующих

метров в программе «Доступное жилье-2020».

«Цены на стройматериалы растут. В эту цену наши строители не вписываются. Вы завтра не найдете на рынке строителей, которые бы строили за 88 тыс. тенге за квадратный метр жилья, то есть менее 600 долларов? Рассмотрите цены с учетом инфляции. Мы остановились на цене прошлых лет, а инфляция в любом случае вносит свои коррективы. И потом, сравните цены на стройматериалы, традиционно, зимой какие цены и какие сейчас – весной. На цемент, на металл и другие основные стройматериалы цена подорожала», – сказал Серик Ахметов.

Между тем директор агентства недвижимости RIA LIGHT Александр Вайншток считает, что это негативно скажется на ситуации рынка недвижимости и повлечет повышение цен. Аналитик положительно оценивает идею реализации жилищной программы, направленной на поддержку социально-уязвимых слоев населения. Но повышения себестоимости такого жилья можно избежать.

«Если увеличивать стоимость кв. метра, то нужно адекватно сопоставлять с возможностью граждан покупать эти квадратные метры. Если не экономить на строительстве, то значит, надо экономить на другом. Может для социального жилья сделать ипотечные послабления. Надо искать компромисс», – полагает эксперт.

Обойти же сезонное «спекулятивное» повышение цен жилищно-строительном рынке предлагает Александр Вайншток, внедрив практику закупа строительных материалов на государственном уровне.

«Договариваться с поставщиками материалов должно государство. На уровне оптовых закупок, чтобы не каждый застройщик договаривался отдельно. Может поэтому у них и получается дороже. Если бы государство взяло под свое крыло закуп всех материалов, а потом на тендерной основе, или по-другому распределяло застройщикам, то тогда бы по-другому все было. Там можно опять же на государственном уровне применять бартер. Например, цемент в Китае можно обменивать на что-то из Казахстана», – говорит аналитик.

капитального ремонта, с 32% в 2010 году до 22% к 2015 году, к 2020 году – до 12%. В настоящее время доля объектов кондоминиума, требующих ремонта, снижена до 28%.

По данным АИРИ, по первому механизму из республиканского бюджета акиматам было выделено 5 млрд тенге для капитализации социально-предпринимательских корпораций, из которых освоено 3,7 млрд тенге или 74%. По итогам 2012 года из 302 запланированных домов ремонт завершен в 215.

В свою очередь по второму механизму из республиканского бюджета акиматам было выделено 5,5 млрд тенге для кредитования специализированных уполномоченных организаций. Освоение средств составляет 5 млрд тенге или 91%. Из 459 запланированных домов ремонт завершен в 371 доме.

«В целом программой планируется модернизировать жилье во всех регионах, но на текущий момент работа активно проводится лишь в некоторых из них, в том числе Актюбинской, Карагандинской, Южно-Казахстанской областях и в Астане», – считает старший аналитик АИРИ.

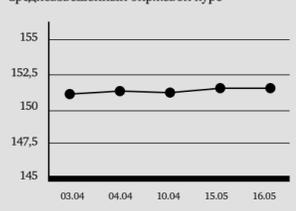
На сегодняшний день в Казахстане насчитывается около 170 тыс. многоквартирных домов, из которых порядка 32% требуют капитального ремонта, что примерно составляет чуть больше 50 млн кв. метров жилья. При этом программой планируется отремонтировать чуть больше 11 тысяч. «Соответственно возникает вопрос, способна ли программа при нынешних темпах модернизации перекрыть весь объем ветхого и нуждающегося в ремонте жилья, который из года в год в силу естественных процессов будет только увеличиваться», – говорит Махсат Сагимбеков.

Кроме того, по словам эксперта АИРИ, нет механизма учета и оценки эффективности использования бюджетных средств. «Так, только за последние 3 года из государственного бюджета было выделено порядка 150 млрд тенге. В модернизацию вовлечены средства и государственных органов, и монополистов, а теперь и самих жителей, а в результате картина не очень сильно изменилась, проблемы остаются, а до конца программы еще чуть больше двух таких трешеток, способна ли она будет изменить складывающуюся ситуацию?», – резонно замечает эксперт.

Также г-н Сагимбеков отмечает и проблему качества предоставляемых услуг управляющих компаний многоквартирных домов. «Одной из главных задач реформы ЖКХ было обеспечение условий для возникновения конкуренции на рынке ЖКХ, что в свою очередь является залогом высокого качества жилищно-коммунальных услуг и справедливых тарифов. Однако сфера ЖКХ пока не избалована вниманием бизнеса, здесь необходимо создавать привлекательные условия», – считает эксперт.

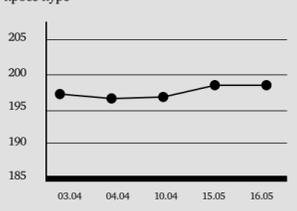
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



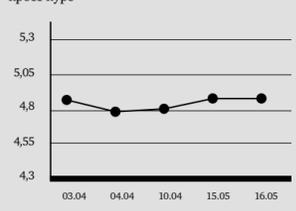
EUR/KZT

кросс-курс



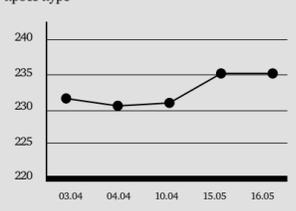
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



Урожайный депозит: сохранить и приумножить

Олег Ни

На фоне высокой волатильности на рынках ценных бумаг, нестабильной ситуации на рынке недвижимости депозиты на сегодня являются одним из самых стабильных и надежных способов сохранить собственные сбережения от инфляции, получив при этом доход. Однако на рынке представлено такое множество депозитных продуктов, что выбрать наиболее оптимальный вариант непросто.

Сегодня предлагаем рассмотреть преимущества и особенности депозитов АО «Темірбанк». Здесь представлена целая линейка вкладов: «Урожай», «Урожай Плюс», «Урожай Премиум». Каждый из них разработан с учетом требований и пожеланий различных вкладчиков. Когда необходима свобода пополнений и частичных изъятий – удобно использовать депозит «Урожай». Если во главу угла вкладчик ставит доходность, то выбор, скорее всего, падает на специальный вклад «Урожай Плюс». Однако, по словам специалистов АО «Темірбанк», наибольшей популярностью среди вкладчиков сегодня пользуется депозит – «Урожай Премиум».

«Дело в том, что «Урожай Премиум» сочетает в себе три составляющие, которые наиболее интересны клиентам при выборе вклада», – поясняет Ирина Парамонова, директор Операционного департамента АО «Темірбанк». По словам эксперта, первая составляющая – фиксация ставки на длительный срок – 37 месяцев. «Это крайне актуально на фоне тенденции снижения процентных ставок по депозитам, которая наблюдается на финансовом рынке в последнее время», – подчеркивает Ирина Парамонова. Стоит отметить, что подобный формат долгосрочного размещения денежных средств сегодня предлагают далеко не все участники рынка банковских услуг. «Темірбанк сегодня динамично развивается и показывает стабильный рост. Мы уверены в своем будущем и, исходя из этого, можем предложить нашим клиентам фиксацию ставки на длительный период», – поясняет эксперт.

Вторая составляющая привлекательности депозита «Урожай Премиум» – максимально допустимая ставка размещения с учетом существующих ограничений, устанавливаемых Казахстанским фондом гарантирования депозитов (9,4% годовых в тенге) с капитализацией вознаграждения. «Хочется отметить, что банков, ориентированных на привлечение по таким ставкам, – сегодня единицы», – комментирует эксперт АО «Темірбанк». При этом для ивальных вкладов «Урожай Премиум» также



разработаны конкурентоспособные ставки: 5,6% годовых – в долларах США и 4,1% годовых – в евро/росийских рублях.

К третьей составляющей популярности депозита эксперты АО «Темірбанк» относят значительные возможности клиентов в плане управления вкладом. Так, уже с первого дня открытия депозита вкладчик может свободно делать пополнения и частичные изъятия до неснижаемого остатка на счетах (1 млн тенге, 7 000 долларов США, 5000 евро, 200 000 российских рублей) без потери начисленного вознаграждения.

«Особенно стоит подчеркнуть тот факт, что все вклады Темірбанка – мультивалютные. Это позволяет кли-

ентам, использующим интернет-сервисы банка, оперативно реагировать на колебания валютных курсов и в критические моменты дистанционно обеспечить равномерное распределение денег на разных валютных счетах вклада», – отмечает Ирина Парамонова. Действительно, сегодня Темірбанк – в числе немногих банков на казахстанском финансовом рынке, который предлагает размещение в рамках мультивалютных вкладов на счета в российских рублях по ставке 4,1% годовых.

При этом у вкладчика появляется отличная возможность воспользоваться такой удобной услугой как «Регулярные платежи». Этот инструмент позволяет поручить банку исполнение различных перечислений со счетов вкладов с заданной периодичностью. «Таким простым способом можно избавиться от необходимости собственноручно и ежемесячно производить коммунальные платежи. При этом, подав дополнительно специальную заявку на подключение к услуге SMS-информирования, есть возможность контролировать исполнение банком всех данных указаний», – рассказывает директор Операционного департамента Темірбанка.

Эксперт банка отмечает также, что клиенты уже привыкли к частым акциям и различным розыгрышам призов, которые проводит банк для постоянных клиентов. Подобные программы лояльности тоже являются конкурентным преимуществом.

Но главное, чем руководствуются сегодня казахстанские вкладчики при выборе банка – это стабильность финансового института. И, судя по финансовым показателям, АО «Темірбанк» полностью отвечает этому требованию, так как демонстрирует уверенный и стабильный рост по всем основным показателям – чистой прибылью, активы, обязательства, ссудный портфель, собственный капитал. На недавней отчетной пресс-конференции по итогам 2012 года руководством Темірбанка было отмечено, что банк выполняет все аудиторские нормы и стандарты Национального банка Республики Казахстан, причем делает это со значительным запасом.

Кстати, тем, кто еще сомневается при выборе оптимального депозита, поможет принять решение праздничное предложение АО «Темірбанк». Дело в том, что на днях в банке стартовала специальная акция, приуроченная ко Дню Победы. Условия данной акции предусматривают, что до 31 августа 2013 года в Темірбанке можно открыть вклад «Урожай» с повышенными ставками: в тенге – 9,4% годовых, в долларах США – 5,6% годовых.

*Эффективные ставки

Имидж – ничто, жажда власти – все?!

[Начало на стр. 1]

По оценке эксперта, в нашей стране есть чиновники, которые профессионально занимаются самопозиционированием, нанимая имиджмейкеров. Говоря о том, насколько способен политический имидж повлиять на карьеру того или иного чиновника в нашей стране, политолог Айдо Сарым пояснил, что «поскольку наша страна через лидерцентрична, то назначение и продвижение чиновников зависит в основном от двух факторов: безусловной лояльности, даже в ущерб личным и общественным интересам, а также умения налаживать коммуникации с властью имущества, находить баланс».

В то же время, согласно мнению г-на Сарыма, казахстанское общество постепенно, но верно меняется. Меняются идеальные и нормативные образы чиновников, общественные взгляды на власть, стереотипы и автостереотипы. «Например, сегодня трудно быть чиновником, не зная казахского языка, выходящая к нему полное пренебрежение. Единственное исключение – Григорий Марченко, политическая судьба которого идет к закату. Есть и неписанные требования и стандарты, некие «правила игры» и ритуалы, которым наши чиновники стараются следовать», – утверждает эксперт.

Некоторые изменения в нашем обществе отмечает и другой казахстанский политолог, эксперт по проблемам национальной безопасности Талгат Мамырайымов. «Я бы не стал преувеличивать влияние политического имиджа на карьеру казахстанских политиков. Но, тем не менее, за последние 1,5-2 года в нашей стране политический имидж стал играть значительную роль в карьерном росте политиков», – считает эксперт. Причем, по его мнению, в основе таких изменений лежит не только рост политической ответственности казахстанских государственных деятелей, но и также развитие гражданского самосознания, политического участия, недовольство значительной части казахстанцев своим социально-экономическим положением.

«Правящая элита Казахстана начинает осознавать пагубность принятия заискусных решений, противоречащих национальным, общественным интересам. Возможно, поэтому в последнее время первые лица нашего государства уделяют большое внимание политическому имиджу самих себя и своих подчиненных», – заключил г-н Мамырайымов.

Оценивая политический имидж казахстанских чиновников, политологи выделяют несколько имен. Так, наиболее удачные имиджи, по мнению Санжара Бокаева, создали себе Серик Ахметов, Карим Масимов, Ахметжан Есимов, Имангали Тасмагамбетов, Бердыбек Сапарбаев и Канат Бозумбаев. В одном случае этот успех связан с выверенной пиар-стратегией и наличием целой команды специалистов, в другом – результатами успешной хозяйственной деятельности.

Неудачный же имидж, как считает политолог, наблюдается у Асылжана Мамытбекова, Ерболата Досаева и теперь уже у Серика Абдуллина, и связан он в большей степени с провалами в работе, вызвавшими общественный резонанс или критику со стороны общественности. И нужно помнить всегда, что есть понятие «социальная память» у населения, которое не даст забыть о деятельности чиновников и политиков еще долгое время.

С другой стороны, Талгат Мамырайымов полагает, что в целом в Казахстане сегодня вряд ли есть чиновник топového уровня, который может позволить себе пренебрежительно относиться к своему политическому имиджу и, соответственно, общественному мнению.

Банки Казахстана держатся на господдержке

Анна Видянова

Объем «токсичных» ссуд на начало 2013 года составил практически треть кредитного портфеля сектора. В то же время, как отмечают в рейтинговом агентстве Fitch Ratings, по сектору наблюдается незначительное снижение доли неработающих кредитов. Это, по мнению агентства, также связано активным ростом объема выдачи по новым кредитам.

В «Альянс банке» считают, что Фонд проблемных кредитов не работает, и мероприятия, проводимые государством, эффективны только для оживления работающих компаний. Также в Fitch придерживаются мнения, что основным источником фондирования для банков могут являться именно розничные депозиты.

За год кредитный портфель банков увеличился на 11,4%. Это данные Комитета по контролю и надзору финансового рынка и финансовых организаций РК (КФН). Так, если на начало апреля 2012 года объем ссудного портфеля составлял 10,5 трлн тенге, то на ту же дату 2013 года – 11,7 трлн тенге. Как считает Дмитрий Абрамов, директор «Финансовые организации Fitch Ratings», точки роста в банковском портфеле РК во многом связаны с кредитованием компаний, так или иначе получающих поддержку от государства. «Это может быть в форме субсидий, которые предоставляются по программам развития малого и среднего бизнеса. Также в форме поддержки сельскохозяйственного сектора, который банки также активно кредитуют, и заемщики в этом случае получают компенсацию процентных ставок от государства. Либо это может быть связано с кредитованием компаний, которые обслуживают или технологически связаны с обслуживанием государственных организаций и монополий, либо компаний добывающего сектора», – считает г-н Абрамов.

Как считают в Fitch, в отношении фондирования также прослеживается достаточно существенная корреляция с привлечением средств от госкомпаний. Так, по мнению г-на Абрамова, присутствие ФНБ «Самрук-Казына» существенно в секторе. «Во многих крупных банках концентрируется достаточно большой объем депозитов ФНБ «Самрук-Казына», и любая волатильность вкладов, например, распределение дивидендов этими компаниями, оказывает существенное, иногда и временное, влияние на ликвидность этих банков. Поэтому в крупных банках время от времени возникает волатильность позиций по ликвидности», – обратили внимание в рейтинговом агентстве.

Также в агентстве отметили, что государство увеличивает объемы заимство-

ваний на внутреннем рынке. «С одной стороны, в какой-то степени риски по кредитованию могут быть в более слабых отраслях экономики, они перекадываются из банковской системы на государство. С другой стороны, это означает, что государство в какой-то степени конкурирует за финансовые ресурсы. И поэтому, если рост заимствований со стороны государства будет увеличиваться большими темпами, то, возможно, это приведет к негативным последствиям в отношении ликвидности банковского сектора. Особенно если не работают в полной мере механизмы рефинансирования со стороны Нацбанка РК», – считает г-н Абрамов.

Банки снижают долю проблемных займов за счет роста ссудного портфеля

На начало 2013 года объем проблемных кредитов в структуре ссудного портфеля приблизился к 30%. Как отметили в Fitch, основной уровень проблемных кредитов сконцентрирован в трех реструктурированных банках. В то время как в целом по сектору наблюдается незначительное снижение доли неработающих кредитов. В Fitch уточнили, что это могло произойти из-за того, что некоторые банки достигли каких-то возмещений путем реализации залогов по проблемным кредитам. Кроме того, в агентстве считают, что раньше прослеживалась также тенденция снижения «токсичных» кредитов за счет активного роста кредитного портфеля.

«Помимо проблемных кредитов, с просрочкой более 90 дней, есть еще достаточно большой объем реструктурированных кредитов, которые могут быть в той или иной степени обесценены. Такие кредиты соответственно могут потребовать создания дополнительных провизий», – считает г-н Абрамов.

Как предполагают в «Альянс банке», в конце 2013 года будет наблюдаться такая же ситуация в отношении качества кредитного портфеля, что и в начале года. Как считает Жайдаржан Затаев, управляющий директор «Альянс банка», реальных инструментов, чтобы такие институты, как, например, Фонд проблемных кредитов, ОУСА заработали, банкир не видит.

Как считает г-н Затаев, к сожалению, Фонд проблемных кредитов не работает. «Многие банки открыли ОУСА, но опять-таки механизмы как передавать кредиты, за счет списания по балансовой стоимости или по чистой стоимости за минусом провизий? И опять-таки очень много вопросов пересекается с Налоговым кодексом», – пояснил банкир.

По мнению г-на Затаева, мероприятия, проводимые со стороны государства, эффективны только для оживления работающих компаний. Так, по словам банки-

ра, у банков есть определенные условия при списывании кредитов. «Мы должны с «проблемными» кредитным портфелем разделить работающую компанию, которые еще могут выжить. Такие проблемные компании не могут обслужить кредиты под 12% годовых, могут обслужить лишь под 6% годовых. Для таких заемщиков работает программа субсидирования процентных ставок. Но есть компании, которые не способны функционировать погашать кредиты под 6% годовых, и даже под 2% годовых. Соответственно такие компании нужно обанкротить», – проинформировал г-н Затаев.

Как сообщил банкир, бремя очистки баланса банка полностью лежит на плечах банка. «Есть предприятия, у которых имеются долги перед банками, перед сотрудниками, перед налоговиками. В данном случае банки должны выступать в роли локомотива и банкротить данные предприятия. Впрочем, в том, что процесс банкротства происходит достаточно долго – минимум 2-3 года. К тому же компания защищается, проводит процедуры реабилитации. Это означает, что 3 года компания нельзя трогать, все это время она не обслуживает никаких своих обязательств», – аргументировал свою позицию г-н Затаев.

Так, по словам банкира, в настоящее время работает достаточно жесткий Закон о банкротстве. Как отметил г-н Затаев, банк в принципе сможет «плохие» кредиты и до банкротства, но на это потребуются дополнительные средства.

В Fitch, основываясь на той выборке банков, которые рейтингует агентство, оценили, что в среднем объем реструктурированных кредитов может достигать около 16% от всего кредитного портфеля. «То есть дополнение к тем 30% «токсичных» кредитов еще 16% могут быть расценены как потенциально проблемные. Работа с этой группой кредитов и в целом улучшение качества ссудного портфеля являются в настоящее время ключевыми факторами и будут определять как капитал, так и доходность банковского сектора в целом», – подчеркивает г-н Абрамов.

Отметим, что за год объем потребительского кредитования увеличился на 43,5%. Так, согласно данным Нацбанка РК, если на конец марта 2012 года объем таких займов составил 1,1 трлн тенге, то на ту же дату 2013 года – 1,5 трлн тенге. В Fitch также обращают внимание, что в последнее время розничное кредитование в Казахстане развивалось достаточно активно. По мнению Fitch, банки, очевидно, видят выход именно в этом сегменте для улучшения доходной базы. «Мы также смотрим за индикаторами в розничном сегменте, для того чтобы оценить возможные риски. Пока нам кажется, что за кредитованность

в целом по сектору небольшая. Мы оцениваем отношение объема задолженности к объему располагаемых доходов населения примерно в 30%. Это невысокий уровень по сравнению с другими странами СНГ», – подсчитали в Fitch.

Как считают в агентстве, в данном случае потенциальные проблемы могут возникнуть в том, что кредитование может быть распределено неравномерно. «Допустим, более бедные слои населения более за кредитованы, чем более богатые. Поэтому в какой-то момент объем проблем может резко увеличиться за счет того, что более бедные слои превысят объем кредитов, который они могут переварить. Но здесь очень сложно говорить, потому что нет соответствующей статистики. Мы проводили тесты, и по нашему мнению, пока даже в наиболее бедных слоях населения объем за кредитованности не является чрезмерным, этот уровень кредитной нагрузки позволяет своевременно обслуживать долг», – прокомментировали в Fitch.

В то же время в агентстве отметили, что, с другой стороны, учитывая высокую стоимость потребительских кредитов, ставки могут компенсировать значительное увеличение объемов проблемных кредитов. То есть могут покрыть потенциальные будущие убытки.

Розничные вклады более стабильны для фондирования банков

После мирового финансового кризиса банковская система стала больше ориентироваться на внутренние источники фондирования. Это корпоративные и розничные депозиты, фондирование, получаемое от государства и от Нацбанка РК в форме РЕПО. Как отмечают в Fitch, после реструктуризации «БТА Банка» внешние заимствования составляли около 11% от совокупного объема обязательств сектора. Это, по оценке агентства, «совсем немного».

Как считает г-н Абрамов, розничные депозиты демонстрировали стабильный прирост год от года и представляют более стабильную часть фондирования, чем корпоративные вклады. По мнению аналитика, корпоративные депозиты подвержены значительной волатильности. Так, волатильность связана со значительными движениями средств ФНБ «Самрук-Казына». «Как негативный фактор для рейтингов банков мы рассматриваем большую концентрацию в структуре фондирования крупнейших 20-ти клиентов в составе депозитов. Например, у Казкома и «Народного банка» 20 крупнейших клиентов составляли почти половину депозитов, что ухудшает качество их ликвидности», – такого мнения придерживается г-н Абрамов.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

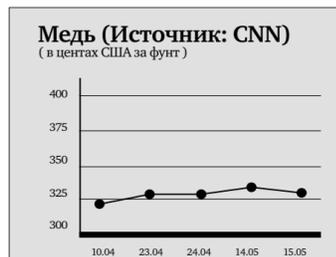
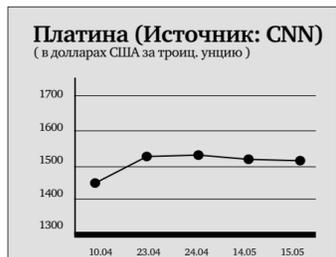
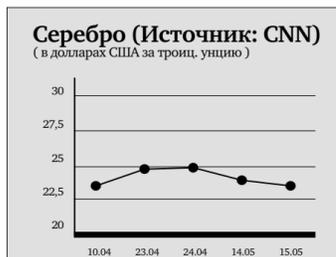
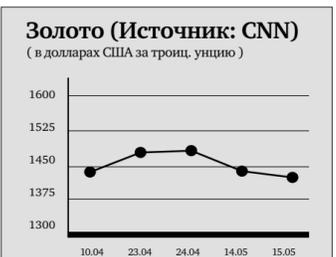
КАЗАХСТАН

НА ШЕСТЬ СТУПЕНЕЙ

Международное рейтинговое агентство Fitch понизило долгосрочный рейтинг дефолта эмитента казахстанского АТФБанка, бывшей «дочки» UniCredit, на шесть ступеней – до «В-» с «BBB-», прогноз – стабильный, говорится в сообщении агентства. Понижение рейтингов отражает продажу банка европейской группой UniCredit компании «КазНитроген-Газ», владельцем которой является бизнесмен Галимжан Есенов. UniCredit Bank Austria ранее подписал договор с «КазНитрогенГазом» о продаже 99,75% АТФБанка за общую сумму, равную приблизительно собственному капиталу группы АТФБанка, на дату закрытия сделки (около \$500 млн). Правление Национального банка Казахстана одобрило эту сделку. Рейтинги отражают слабость активов банка и отрицательную рентабельность в течение последних четырех лет, а также неопределенность в отношении стратегии банка после смены собственника. Активы АТФБанка по состоянию на 1 января 2013 года составляли \$51,6 млрд тенге (\$5,7 млрд). По этому показателю банк является пятым среди 38 казахстанских банков. Банк имеет три дочерние организации: АО «АТФ Финанс», ТОО «АТФ Инкассация», ОАО «UniCredit Bank» (Кыргызстан). (kapital.kz)

УБЫТОК В \$345 МЛН

Крупнейшая сталелитейная компания в мире ArcelorMittal в I квартале 2013 года зафиксировала чистый убыток в \$345 млн по сравнению с чистой прибылью в \$92 млн за такой же период 2012 года. Об этом сообщает Вести-финанс. EBITDA уменьшилась на 26% и составила \$1,57 млрд. Выручка компании составила \$19,75 млрд, сократившись на 13%. «Экономические условия остаются сложными, но наши показатели за квартал отражают результаты управленческих действий, которые мы предприняли для борьбы с последствиями финансового кризиса», – заявила глава ArcelorMittal Лакшми Миттал. (kapital.kz)



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

БЮДЖЕТ МЧС ВЫРОС
НА 23%

Рост бюджета МЧС в 2012 году достиг 23% и обусловлен ростом текущих расходов. В частности, были увеличены доплаты сотрудникам противопожарной службы за специальные звания и приобретение вещевого имущества. Об этом на правительственном часе в мажилисе парламента в понедельник сообщил министр по чрезвычайным ситуациям Владимир Божко, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. На 36% увеличены расходы на оснащение специальной техникой и аварийно-спасательным оборудованием. Глава ведомства отметил, что особое значение имеет приведение в равное положение в выплатах за звание сотрудникам противопожарной службы. «Теперь и они получают за звание такие же деньги, как и сотрудники министерства обороны. Это очень весомая доплата к заработной плате», – отметил министр. Также он сообщил, что в 2012 году приобретено 85 единиц пожарной и аварийно-спасательной техники, 1 тыс. 194 единицы аварийно-спасательного и пожарно-технического оборудования, 645 единиц средств связи. «Хотел бы сказать о пожарной технике – впервые 60% пожарной техники приобретается на внутреннем рынке», – подчеркнул Владимир Божко. Кроме того, по его словам, в сравнении с 2011 годом уровень оснащения МЧС автомобильной и специальной техникой возрос на 5,9%, оборудованием – на 9,6%. (kapital.kz)

МЧС ОШТРАФОВАЛО
ГЛАВУ ПРЕДПРИЯТИЯ

Работа 6 тыс. 220 объектов жизнеобеспечения приостановлена министерством по чрезвычайным ситуациям в 2012 году. Об этом в мажилисе сообщил глава МЧС РК Владимир Божко, докладывая об итогах деятельности министерства в области предупреждения и ликвидации ЧС в Казахстане, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. «За отчетный период за нарушения требований промышленной безопасности приостановлена работа 6 тыс. 220 объектов и 6 предприятий. Вызвано штрафных санкций на 3 тыс. 231 руководителя предприятия», – сообщил министр по чрезвычайным ситуациям РК. Кроме того, в РК за нарушение пожарной безопасности оштрафовано 37 тыс. 396 должностных лиц. Всего на предмет соблюдения правил и норм пожарной безопасности проверено 77 тыс. 887 объектов жизнеобеспечения производственного и социально-культурного назначения. Стоит отметить, что в 46 тыс. 527 объектах проверки носили внеплановый характер. В настоящий момент в межрайонные экономические суды на приостановку объектов направлено 3 тыс. 341 исковое заявление. «Результатом ужесточения противопожарных требований стало увеличение количества объектов образования, оборудованных пожарной автоматикой, на 25%, здравоохранения – на 22%», – отметил министр. (kapital.kz)

НОВАЯ СТРУКТУРА

В Северо-Каспийской акватории Министерство по чрезвычайным ситуациям Казахстана впервые планирует создать аварийно-спасательный отряд. Как отметил глава МЧС РК Владимир Божко, новая спасательная структура будет заниматься ликвидацией разливов нефти второго и третьего уровней. Об этом передает корреспондент делового портала Kapital.kz из Астаны. Финансирование данной структуры будет вестись за счет оплаты недользователями за услуги по ликвидации ЧС. Божко напомнил, что в декабре 2012 году по решению премьер-министра РК министерству по чрезвычайным ситуациям передана Северо-Каспийская база реагирования. И на ее основе создается аварийно-спасательный отряд. Примечательно, что данная структура на Каспийском море создается впервые, отметил глава МЧС. «Северо-Каспийскую базу реагирования, мы ее принимаем. Главная финансовая составляющая действия базы заключается в том, что мы будем заключать с офшорными недользователями договоры. И они будут оплачивать услуги, связанные с борьбой с разливами и пожарами на офшорных зонах. За счет этого мы будем финансироваться», – пояснил Владимир Божко. Кроме того, подобную структуру ведомство намерено создать и в Мангистауской области. В настоящий момент рассматривается вопрос выделения участка в этом регионе. При этом, министр подчеркнул, что ведомство не намерено забирать у нефтяных компаний оснащения по ликвидации ЧС на месторождениях. «Мы хотим создать структуру, в рамках договора с эксплуатантами Кашаганского месторождения. Сейчас создана база – в рамках раздела продукции. И эта база будет оказывать содействие», – сообщил Владимир Божко. (kapital.kz)

ЖИЛЬЕ ПОДОРОЖАЛО
НА 11,35%

По данным исследования портала «КазРиэлт», средняя стоимость квартир в городе Павлодаре составила в мае 139 тыс. 648 тенге или \$944 за 1 кв. метр. Это на 2,28% больше чем месяцем ранее и на 11,35% выше, чем год назад. Новостройки с апреля по май подорожали на 16,08% – до 192 тыс. 629 тенге или \$1302 за 1 кв. метр. Отмечаемый уровень цен оказался на 7,58% больше, чем годом ранее. Стоимость земли для индивидуального жилищного строительства, садоводства и ведения сельского хозяйства снизилась в мае на 5,52% – до 1 млн 201 тыс. 726 тенге или \$8122 за сотку. Вместе с тем годом ранее сотка земли была на 80,28% дешевле. Столь резкий рост цен обуславливается непропорциональным увеличением предложения в высшем ценовом сегменте рынка. (kapital.kz)

Транзит как стратегическое направление

Олег Ни

Вопрос максимальной реализации транзитного потенциала телекоммуникационной отрасли Казахстана в современном мире приобретает особую актуальность. Именно с целью наиболее эффективного использования транзитного потенциала АО «Казакхтелеком» постоянно проводит работы по модернизации существующих и строительству новых стыков с магистральными сетями операторов всех сопредельных стран. Так, в конце прошлой недели состоялась открытие стыка сетей телекоммуникаций АО «Казакхтелеком» и ГКЭ «Туркментелеком» с участием Глав государств Казахстана и Туркменистана. Таким образом, сейчас в коммерческой эксплуатации компании находятся 15 стыков с 12-ю операторами из 4-х стран (включая Туркменистан). Суммарная емкость стыков составляет более 290 Гбит/с. О том, как компания развивает это направление своей деятельности в интервью «Капитал.kz» рассказал управляющий директор по работе с операторами АО «Казакхтелеком» Рафаэль Абыханов.

– Насколько успешно «Казакхтелеком» реализует свои возможности по созданию и предоставлению транзитных емкостей между Европой и Азией по кратчайшему маршруту?

– Как показывает практика, из года в год наблюдается увеличение используемых транзитных потоков в данном направлении. С целью обеспечения потенциального спроса на информационные потоки Европа-Азия АО «Казакхтелеком» реализует проект по созданию транзитной инфраструктуры, позволяющей в ближайшей перспективе пропускать информационные потоки до 4 Тбит/с

– Какое место в стратегии компании занимает этот сегмент рынка?

– Развитие данного сегмента является одним из стратегических направлений компании.

– Какое значение для компании «Казакхтелеком» имеет завершение работ по стыковке сетей телекоммуникаций с ГКЭ «Туркментелеком»?

– Данный стык открывает возможность организации соединений через сеть АО



«Казакхтелеком» на сети Туркменистана, Афганистана и Ирана, а также открывает возможность транзита трафика для Туркменистана, что позволит компании привлечь в Казахстан дополнительные доходы из-за рубежа.

– Прокомментируйте, пожалуйста, слова Председателя Правления компании Куанышбека Есекеева о том, что «Казакхтелеком» полностью сформировался в качестве Центрально-Азиатского хаба.

– АО «Казакхтелеком» имеет прямые стыки со всеми ведущими операторами всех приграничных стран, что позволило АО «Казакхтелеком» стать лидером по предоставлению услуг транзита до Узбекистана, Таджикистана, Афганистана, Кыргызстана и Туркменистана. Таким образом, «Казакхтелеком» сформировался в качестве Центрально-Азиатского хаба.

– Могли бы вы назвать сумму инвестиций, вложенных компанией в реализацию этого проекта?

– Данная информация относится к коммерческой тайне.

– Какую долю в структуре доходов компании занимали доходы от предоставления транзитных услуг зарубежным операторам до стыковки с «Туркментелекомом»? Насколько она вырастет в среднесрочной перспективе?

– Ранее доля дохода от предоставления транзита составляла порядка 3% от доходов компании. Стыковка с «Туркментелекомом» позволит удержать лидирующую позицию транзитного оператора на фоне усиливающейся конкуренции на данном сегменте рынка.

– Какие зарубежные операторы теперь смогут получать транзитные услуги?

– АО «Казакхтелеком» всегда открыто к сотрудничеству с зарубежными операторами, о чем свидетельствуют ежеквартальные публикации о транзитных возможностях нашей компании в журнале Capacity Magazine.

– Сколько компания ежегодно тратит на модернизацию уже существующих стыков?

– Объем инвестиций зависит от потребностей в расширении стыков, которые из года в год меняются.

– В каком направлении компанией ведется дальнейшая работа по реализации транзитного потенциала нашей страны?

– АО «Казакхтелеком» проводит работу по развитию транзита в евроазиатском направлении, а также с целью увеличения мировых информационных потоков, на направлении Европа-Азия АО «Казакхтелеком» реализует проект по созданию транзитной инфраструктуры, позволяющей в ближайшей перспективе пропускать информационные потоки до 4 Тбит/с.

– Кроме реализации транзитного потенциала важным событием в деятельности АО «Казакхтелеком» было открытие «точек присутствия» (PoP) во Франкфурте и Гонконге. Объясните, пожалуйста, в чем важность этих «точек присутствия»?

– Point of Presence – это международная точка присутствия, у «Казакхтелекома» теперь их три – в Москве, Франкфурте и Гонконге. Необходимость такой точки присутствия обусловлена большим спросом на подключения филиалов, подразделений иностранных компаний в Казахстане к их офисам, находящимся за рубежом. Кроме того, узел позволяет существенно упростить технологический процесс и сократить время организации международного канала до крупнейших европейских и азиатских центров международного бизнеса. Открытие подобных точек осуществляется с целью выхода оператора на зарубежные страны для предоставления своих услуг, а также для взаимовыгодного использования телекоммуникационными компаниями своих сетей.

– Планирует ли в этом году «Казакхтелеком» проводить международную конференцию «Carrier Meeting»? Если да, то какие вопросы будут на ней обсуждаться?

– Да, мы планируем провести международную конференцию «Carrier Meeting», на которой будут обсуждаться пути дальнейшего сотрудничества с существующими партнерами (операторами) и возможности сотрудничества с потенциальными партнерами.

На мировом рынке мобильных приложений обратили внимание на отечественных разработчиков

Венера Гайфутдинова

В этом году Казахстан впервые примет участие в конкурсе по разработке мобильных приложений, который организует Региональная мобильная лаборатория для стран Восточной Европы, Центральной Азии и Кавказа (mLab ECA). Как стало известно, организаторы mLab ECA пригласили к участию отечественных разработчиков, так как за последний год наблюдали активное участие казахстанцев в создании различных мобильных приложений.

В апреле текущего года mLab ECA объявила о конкурсе на разработку мобильных приложений, к участию в котором допускались индивидуальные разработчики и команды разработчиков из Украины, Молдовы, Беларуси, Казахстана, Узбекистана, Таджикистана, Кыргызстана, Туркмени-

стана, Азербайджана, Грузии и Армении.

Для участия в первом этапе конкурса всем желающим необходимо было представить идею инновационного мобильного приложения, которое может быть внедрено в деятельность реального предприятия или бизнес-организации. Для участия в первом этапе конкурса в 2013 году было подано более 80 заявок. Наибольшее количество заявок поступило из Таджикистана – 40, Узбекистана – 9, Армении – 8. Заявки поступили из стран СНГ и Грузии, кроме Азербайджана.

Финансирование первого этапа конкурса составило \$520 тыс., которые были выделены Правительством Финляндии и Всемирным банком.

Представителю Казахстана в этом конкурсе будет программа обучения казахскому языку, разработчиками которой являются Ануар Болатов, Малик Асылбеков и Дми-

трий Кауц. Мобильное приложение по изучению государственного языка было выбрано из 10 представленных на суд казахстанского жюри разработок. Свой выбор жюри объяснило тем, что приложение соответствует требованиям, которые в mLab ECA выдвигают к проектам. В список требований входят потенциальный вклад в бизнес, новизна представляемого проекта, возможности осуществить проект и доступность средств, которые необходимы для реализации идеи.

Среди представленных идей жюри отметило приложение «Мобильная навигация по супермаркетам». Это приложение нацелено на решение проблемы поиска необходимого товара в супермаркетах. По задумке авторов, мобильное приложение должно выступать в качестве персонального гида по супермаркету. Приложение считает ваше местоположение и помогает пользователю найти нужный товар. Для этого необходимо лишь ввести в строку поиска наименование товара, а приложение найдет его и укажет кратчайший путь к нему. Однако большим минусом этой идеи, по мнению жюри, является техническая разработка данного приложения, так как осуществлять навигацию внутри помещений технически трудно. Другим минусом, по признанию жюри, является необходимость для работы приложения сбора массовой информации касательно расположения продуктов в супермаркетах. Этот процесс, по словам членов жюри, очень трудоемкий и потребует массу времени.

На первом этапе конкурса участникам необходимо было лишь презентовать оригинальную идею мобильного приложения. Но после того как команда прошла в финал, предложенная ей идея должна быть реализована в функционирующее приложение, которое должно быть загружено в один из магазинов приложений. На разработку приложения организаторы mLab ECA выделяют \$500.

Финал конкурса будет проводиться в Ереване в середине июня. Победители из стран-участниц приедут в Армению для участия в мастерской стартапов и презентации готовых приложений международному жюри. От каждого из финалистов требуется 10-15-минутная презентация своего мобильного приложения и сессия



вопросов-ответов с жюри. Жюри конкурса должны быть предоставлены исходные коды приложения для проверки функциональности и технического уровня разработки. Победитель будет назван на основе высшей общей оценки приложения и получит награду в размере \$10 тыс. и запуск приложения на всемирный рынок. Оценивать работы молодых новаторов будет международное жюри, в составе которого будут представители всех стран-участниц.

Кроме того, во время мастерской стартапов финалисты получат интенсивные консультации по бизнес-планированию, навыкам предпринимательства и навыкам проведения бизнес-презентаций. Мастерская плюс к этому предоставит уникальную возможность развития деловых связей и обмена опытом между участниками и приглашенными экспертами. Данные консультации призваны помочь участникам в дизайне и программировании приложений, а также в понимании того, как приложение можно превратить в прибыльный бизнес.

Надо заметить, что участниками прошлых mLab ECA было запущено более 70 приложений на AppStore, Google Play, Windows Marketplace. Эти приложения, в свою очередь, были загружены более 1,5 млн пользователями.

SAP The Best-Run Businesses Run SAP™

SAP Форум Алматы
Будущее бизнеса: уже сегодня!

17 мая 2013 года
отель Интерконтиненталь

Узнайте о последних тенденциях и технологических инновациях, помогающих бизнесу функционировать умнее, быстрее и проще, на крупнейшей бизнес-конференции SAP в Центральной Азии!

Больше информации на сайте мероприятия
www.sap.ru/KZForum2013

Вложения «КазНитрогенГаза» в АО «АТФБанк» могут окупиться через год

Анна Видянова

За год убыток «АТФБанка» снизился на 3,7%. Таковы данные консолидированной аудированной отчетности по МСФО. Объем активов банка по МСФО по сравнению с 2011 годом уменьшился более чем на 14,5%. В то же время за год кредитная зависимость «АТФБанка» упала на 3,2%. При этом, несмотря на значительную долю проблемных кредитов в ссудном портфеле, пока руководством банка не планируется продавать свой «токсичный» портфель

Активы банка по сравнению с 2011 годом просели на 147251 млн тенге. При этом за год доля кредитов в активах банка упала – с 72,5% в 2011 году до 69,3% в 2012 году. К тому же по сравнению с 2011 годом банк капитализировался на 6330 млн тенге. Если в 2011 году собственный капитал «АТФБанка» составлял 67 868 млн тенге, то в 2012 году – 74199 млн тенге.

В то же время новые акционеры в лице ТОО «КазНитрогенГаз» планируют вывести банк на новый уровень. «Мы посмотрели на рынок банковских услуг в Казахстане. Мы считаем, что для «АТФБанка» существуют значительные возможности для работы в секторе малого и среднего бизнеса (МСБ). Я работал в банковском финансовом секторе 44 года. С ростом экономики растет и сектор МСБ как по размерам, так и по качеству. Следовательно, сектор МСБ для нас является ключевым сектором, на котором мы будем концентрировать свое внимание», – сообщил Энтони Эспина, председатель правления «АТФБанка».

Также в эксклюзивном интервью «Капитал.кз» г-н Эспина сообщил, что процентные ставки не будут основным инструментом в борьбе за клиента при кредитовании МСБ. «Не приветствую, когда банки конкурируют путем снижения ставок, за счет смягчения требований к залоговому обеспечению. Когда происходит кредитование клиента, то нужно учитывать отдачу от капитала и вознаграждение за риск. Если банки начинают между собой конкурировать, то они снижают свое вознаграждение за риск – по этой причине весь мир столкнулся с финансовым кризисом несколько лет назад, с риском недооценки. Мы были в этой ситуации. Мы на это не пойдем», – сказал он.

По его словам, задачей «АТФБанка» в этом направлении является помощь клиенту в структурировании кредита и бизнеса.

Также г-н Эспина считает, что в Казахстане наблюдается нехватка качественных инструментов по торговому финансированию. «Я довольно часто осуществлял переводы между Пекином и Алматы. На каждом рейсе замечал большое количество бизнесменов. Многие из них занимаются торговлей. Так, «АТФБанк» планирует организовать Центр способствования торговле», – отмечает спикер.

По его словам, банк будет сотрудничать с Гонконгским советом по развитию торговли. В рамках этого центра будет оказана поддержка бизнесменам, которые хотели бы приобрести определенные товары через поставщика из Дальнего Востока.

«Большинство этих бизнесменов не говорят хорошо по-английски и по-китайски. В нашем Центре способствования торговле у нас будут люди с языковыми способностями, они смогут искать не только товар, но и поставщиков. И мы сможем связаться с поставщиками и провести переговоры по их сделкам. И конечно, при этом мы хотим предложить торговое финансирование. Хотим завоевывать клиентов, а не переманивать их у других банков только за счет понижения ставок», – сообщил г-н Эспина.

Как отметил глава «АТФБанка», значительная часть китайских компаний не принимает кредитивы, выпущенные казахстанскими банками. По его словам, «АТФБанк» будет выдавать подтвержденные аккредитивы. «Мы будем их подтверждать через гонконгские банки. Это уже будет приемлемый аккредитив для китайской компании», – говорит он.

В то же время в «АТФБанке» обратили внимание, что банк не станет нишевым и останется универсальным фининститутом.

Отметим, что «АТФБанк» и ранее являлся корпоративным банком. Например, согласно данным МСФО, на конец 2012 года доля корпоративных кредитов (включая МСБ) в общей структуре ссудного портфеля банка превысила 82,4%, в 2011 году – 84,5%. Ранее банк не так активно развивал сегмент МСБ. Так, если на конец 2011 года доля этого сектора в общей структуре кредитного портфеля составила 23,6%, в 2012 году она практически не изменилась – 23,7%.

UniCredit не жалеет о покупке «АТФБанка»

По словам экс-председателя правления «АТФБанка» Ромео Коллина, группа UniCredit не жалеет о приобретении «АТФБанка». «Мы купили «АТФБанк» в 2007 году, когда все смотрели на Восток. По сути, когда все стремились в Китай, мы пошли не в Китай, а в страну, где есть экономический потенциал. Единственное – нам не повезло, что спустя 3 месяца после приобретения банка начался кризис. Но мы столкнулись с огромной проблемой долгов, и нам пришлось поменять приоритеты. Иногда мы осуществляли провизию в ситуациях, когда этого можно было избежать», – сообщил г-н Коллина.

Напомним, что еще в 2011 году группа озвучила планы о возможной продаже некоторых своих международных активов, включая «АТФБанк». Уже тогда финансовое состояние банка требовало значительных улучшений. Так, по данным Комитета по контролю и надзору финансового рынка и финансовых организаций (КФН), в 2010 году «АТФБанк» получил убыток более 37,6 млрд тенге. На начало 2012 года четверть ссудного портфеля банка составляли безнадежные кредиты – 24,3%. И не удивительно, что группа UniCredit хотела избавиться от столь неприбыльного актива.

«Пока АТФБанк не планирует продавать свой «токсичный» кредитный портфель. Переговоры по этому поводу не ведутся. Мы думаем, что мы сможем истребовать у неблагонадежных заемщиков довольно значительную долю по таким кредитам и оставить прибыль у себя. Хотя мы рассмотрим любые необходимые действия, если к нам обратятся с хорошим предложением»

По данным аудированной консолидированной отчетности по МСФО, по сравнению с 2011 годом убыток «АТФБанка» снизился более чем на 334 790 тыс. тенге. Так, по МСФО в 2011 году убыток банка составил 8 948 млн тенге, в 2012 году – 8 613 млн тенге. По данным аудированной отчетности, на 31 декабря 2012 года доля кредитов с просрочкой платежей более одного года превысила 37,9% всего ссудного портфеля.

Отметим, что группа UniCredit потратила немало усилий для стабилизации пассивной базы банка. «В 2011 году группа капитализировала банк на сумму порядка \$300 млн, в августе 2012 года на сумму \$100 млн для покрытия резервов по неработающим займам и сохранению пруденциальных нормативов достаточности капитала», – проинформировал Сапар Баймаханов, директор департамента финансового анализа АО «Prime Financial Solutions».

В АО «Halyk Finance» тогда предполагали, что могли потребоваться дополнительные вливания в капитал банка. «В сентябре 2012 года Национальный банк РК поднял вопрос о запрете использования гарантирования займов, чтобы устранить преимущество «дочек» зарубежных банков над остальными. Нацбанк РК посчитал, что иностранный акционер должен влить дополнительный капитал вместо предоставления гарантирования займов», – уточнили аналитики Halyk Finance.

Данная инициатива, несомненно, еще больше усилила давление на группу UniCredit, чтобы предпринять меры для того, чтобы уйти с казахстанского рынка.

В то время бывшие владельцы «АТФБанка» также несли убытки. Так, чистый убыток UniCredit в 2011 году составил 9,2 млрд евро. Для сравнения: в 2010 году группа получила чистую прибыль в размере более 1,3 млрд. Отметим, что совокупная выручка UniCredit в 2011 году снизилась на 3,4% – до 25,2 млрд евро. Операционный доход уменьшился на 9,4% – до 9,74 млрд евро.

Поэтому решение итальянской группы продать «АТФБанк» не стало ошеломляющей новостью.

В то же время, несмотря на то, что группа UniCredit до сих пор имеет определенные финансовые затруднения, если верить отчетности, ситуация стала выправляться. Так, чистая прибыль итальянской банковской группы в 2012 году составила 865 млн евро. Такие цифры приводятся в опубликованном отчете UniCredit. Отметим, что совокупная выручка группы в 2012 году увеличилась на 0,1% – до 25,05 млрд евро. Операционный доход увеличился на 5,1% – до 10,07 млрд евро.

Рейтинг «АТФБанка» снижен до «В-»

Отметим, что буквально сразу после объявления UniCredit о подписании соглашения по продаже своей доли в 99,75% в «АТФБанке», а именно 15 марта одно из международных рейтинговых агентств понизило рейтинг банка. Так, Fitch Ratings понизило долгосрочный рейтинг дефолта эмитента «АТФБанка» с уровня «BBB» до «BBB-» и поставило рейтинг в очередь на пересмотр с негативным прогнозом.

Эти рейтинговые действия были обусловлены понижением рейтинга основного материнского банка «АТФБанка» – UniCredit SpA – до уровня «BBB+»/негативный.

2 мая 2013 года ТОО «КазНитрогенГаз» и UniCredit Bank Austria объявили о завершении сделки по купле-продаже доли в 99,75% в казахстанском «АТФБанке». Сделка была одобрена Нацбанком РК 29 марта 2013 года.

В начале мая 2013 года Fitch снова понизило долгосрочный рейтинг дефолта эмитента «АТФБанка» на 6 ступеней с «BBB-» до «В-», прогноз – стабильный. Как отмечается в сообщении, рейтинг отражает слабость активов банка и отрицательную рентабельность в течение последних четырех лет, а также неопределенность в отношении стратегии банка после смены собственника.

Напомним, что в середине апреля 2013 года Fitch Ratings подтвердило рейтинг устойчивости «АТФБанка» на уровне «В-». Долгосрочные рейтинги дефолта эмитента («РДЭ») банка «BBB-»/Rating Watch «Негативный» не были затронуты данным рейтинговым действием.

В частности, ранее в сообщении отмечалось, что рейтинг устойчивости «АТФБанка» может быть повышен, если Fitch получит информацию, подтверждающую текущие показатели качества активов согласно отчетности, улучшение прибыльности, кредитование связанных сторон останется умеренным после приобретения и леввередж у акционера, по мнению агентства, не будет представлять существенно условия риска для банка. Какое-либо ослабление качества активов или увеличение рисков по связанным сторонам/акционеру может привести к негативному давлению на рейтинг.

Энтони Эспина сообщил, что «АТФБанк» поддерживает тесный контакт с Fitch. По словам г-на Эспина, банк проинформировал рейтинговое агентство о планах банка. Как отметил банкир, ключевым фактором здесь является то, что «АТФБанк» будет другим.

То, что ситуация в «АТФБанке» требует пересмотра – априори является неоспоримым фактом. Несмотря на то, что по данным казахстанских стандартов финансовой отчетности (КСФО), по сравнению с 2011 годом убыток банка снизился более чем на треть и в 2012 году приблизился к 11 млрд тенге, качество ссудного портфеля также оставляет желать лучшего. По данным регулятора, на начало 2013 года более трети кредитного портфеля «АТФБанка» составили безнадежные кредиты – 36,2%. Так, по доле «токсичных» кредитов среди банков первой десятки по активам «АТФБанк» оказался вторым после «БТА Банка». На начало 2012 года «АТФБанк» также вошел в топ-3 банков с самой высокой долей безнадежных кредитов в ссудном портфеле – 24,3%.

Можно было предположить, что руководство «АТФБанка» инициирует списание «плохих» кредитов. Но пока списание

ссуд не является рабочим инструментом для банков. Так, чтобы списать кредит, банкам необходимо будет заплатить налог. Чтобы списать долг, по требованиям Нацбанка РК нужно сначала восстановить провизию, которая отражается в отчете о прибылях и убытках как доход, а потом списать этот долг. Доход, который банк получает от восстановления провизии, облагается налогом по ставке 20%.

Также есть и другой вариант улучшения качества портфеля – продажа «плохих» кредитов. Но тут основной вопрос, который может встать перед руководством «АТФБанка» – размер дисконта.

Энтони Эспина в эксклюзивном интервью «Капитал.кз» сообщил, что пока банк не планирует продавать свой «токсичный» кредитный портфель. «Переговоры по этому поводу не ведутся. Мы думаем, что мы сможем истребовать у неблагонадежных заемщиков довольно значительную долю по таким кредитам и оставить прибыль у себя. Хотя мы рассмотрим любые необходимые действия, если к нам обратятся с хорошим предложением», – проинформировал г-н Эспина.

Ранее, на открытой встрече с журналистами Максат Кабашев, глава АО «Альянс банк», озвучивал, что в 2011 году посредством продажи портфеля проблемных кредитов коллекторам банк заработал порядка 14 млрд тенге. Отметив при этом, что средний дисконт по этой сделке для коллекторов составил 70-75%.

Например, по итогам 2012 года «Темірбанк» заработал 3,5 млрд тенге. При этом, как отметил Мухтар Беккали, заместитель председателя правления «Темірбанка», за 2012 год по МСФО фининститут увеличил прибыль в 2,5 раза. Преимуществом это произошло за счет продажи проблемного ссудного портфеля банка.

«На этой сделке банк заработал порядка 600 млн тенге. Вторая сделка, которая оказала значительное влияние на прибыль – сделка по операциям с ценными бумагами. На ней «Темірбанк» заработал порядка 800 млн тенге. Оставшаяся часть – это чистая прибыль, заработанная за счет банковской деятельности. Мы наращиваем хороший кредитный портфель и как следствие получаем банковские доходы», – сообщил г-н Беккали.

В то же время в «Темірбанке» пока не стали раскрывать информацию о размере дисконта, с которым был продан «токсичный» кредитный портфель.

Вложения в «АТФБанк» могут окупиться через год

Как считает г-н Коллина, если экономика будет восстанавливаться, в особенности в секторе недвижимости, то новые владельцы смогут вернуть ту цену, которую они заплатили за банк в течение одного года.

Цена, на которой сошлись «КазНитрогенГаз» и UniCredit, согласно официальной информации банка, составила сумму, приблизительно равную собственному капиталу «АТФБанка». А именно, по расчетам «Капитал.кз», свыше \$400 млн. «Полагаем, что для UniCredit продажа «АТФБанка» по балансовой стоимости нормальная ситуация. Банк требует больших инвестиций и неизвестно, когда он выйдет на уровень точки безубыточности, предварительные списав все неработающие займы», – считает Сапар Баймаханов.

В Halyk Finance также считают, что цена, по которой был приобретен «АТФБанк», является адекватной. «По сообщению группы UniCredit, рыночная стоимость капитала банка будет приблизительно равняться балансовой. Таким образом, подразумевается, что оценка стоимости активов, включая качество активов, является адекватной. Об этом свидетельствует высокая доля начисленного процентного дохода, собранного наличными, которая за 9 месяцев 2012 года составила 99,2%. Так, оценка банком объема работающих займов является адекватной», – считает Бакай Мадыбаев, старший аналитик Halyk Finance.

Отметим, что если сравнить цену банка, которую заплатила группа UniCredit, с той, которую заплатил новый акционер «АТФБанка», то разница существенна. Так, итальянская группа купила банк в конце 2007 года на пике кредитного бума за \$2,1 млрд. То есть текущая стоимость сделки оказалась более чем в 5 раз ниже. Это и понятно, когда «АТФБанк» перешел в руки UniCredit, банк был в прибыли. За 2006 год по КСФО «АТФБанк» заработал 6,5 млрд тенге.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

В СТОРОНУ УМЕНЬШЕНИЯ

План доходов республиканского бюджета на 2013 год уточнен в сторону снижения на 226,1 млрд тенге – до 3588 млрд тенге, сообщил министр экономики и бюджетного планирования РК Ерболат Досаев, передает КазТАГ. «Планы доходов республиканского бюджета на 2013 год, без учета поступлений и трансфертов, уточнены в сторону уменьшения на 226 млрд 100 млн тенге и определены в сумме 3 трлн 588 млрд 200 млн тенге», – сказал он на заседании правительства. Так, в частности, уменьшение поступлений ожидается по налоговым поступлениям – на 231,1 млрд тенге, основное снижение планируется по корпоративному подоходному налогу – 300 млрд тенге – в связи с сокращением темпов роста в нефтегазовом секторе и снижением цен на металлы и твердые полезные ископаемые. Снижение поступлений по НДС составит 59,6 млрд тенге. «По налогам на международную торговлю и внешние операции прогнозируется увеличение на 124,5 млрд тенге – за счет изменения ставки таможенных пошлин на сырую нефть с \$40 до \$60 за тонну в соответствии с принятым постановлением», – сообщил министр. Так, к примеру, по неналоговому поступлению планы уточнены с увеличением на 16,9 млрд тенге, что в итоге составит 75,7 млрд тенге. «В сумме отражены поступления страховых выплат за спутник «KazSat-2» в сумме 5,1 млрд тенге, которые будут направлены на завершение создания спутника «KazSat-3» для его запуска в 2014 году», – сказал он. Кроме того, в рамках подготовки к ЕХРО-2017 и Универсиаде бюджета городов Астана и Алматы будут выделены 30,4 млрд тенге и 20 млрд тенге соответственно. По словам Досаева, номинальный объем ВВП в 2013 году составит 34 291 млрд тенге, что ниже первоначального плана на 2331 млрд тенге. При этом рост ВВП по базовому сценарию сохранится на уровне 6%. «На снижение прогноза по номинальному объему ВВП в 2013 году повлияли фактически сложившаяся более низкая база прошлого года, прогнозируемое снижение темпов роста производства в металлургической и химической промышленности и снижение мировых цен на металлы», – сказал он. «Сальдо торгового баланса увеличится на \$8,9 млрд за счет роста экспорта на \$3,7 млрд и снижения импорта на \$5,1 млрд. Прогноз по уровню инфляции будет сохранен на утвержденном уровне и не превысит 6-8%. Прогноз цены на нефть в 2013 году составит \$100 за баррель, при этом увеличение цены не является выражением оптимизма, а отражает реальное положение вещей», – сообщил министр экономики и бюджетного планирования. При этом, отметил Досаев, повышение цены на нефть влияния на бюджет не окажет. По его словам, основанием для уточнения бюджета стало уточнение расчетов исходя из фактических поступлений по итогам первого квартала 2013 года и прогноза поступлений до конца года. Досаев подчеркнул, что в целях частичной компенсации ожидаемого дефицита бюджета предусматривается в сумме \$70,6 млрд тенге, или 2,5% к ВВП с увеличением на 85,4 млрд тенге, в том числе за счет привлечения остатков бюджетных средств 2012 года на 20 млрд тенге. Вместе с тем соответствующий уточненный бюджет был одобрен членами правительства. «Поручаю администраторам бюджетных программ представить Минэкономики скорректированные стратегические планы. В принципе они все согласованы, поэтому мы завтра уже вносим в парламент. Канцелярии совместно с Минэкономики подготовьте соответствующие документы и в установленном порядке внесите в Мажлис Парламента Республики Казахстан», – поручил в связи с этим премьер-министр РК Серик Ахметов. (kapital.kz)

В РК СТРОЯТ 16 КОМБИНАТОВ

В Казахстане реализуется 16 проектов по строительству домостроительных комбинатов, из которых 4 предприятия будут заниматься крупнопанельным домостроением. Об этом сообщил вице-министр индустрии и новых технологий Нурлан Сауранбаев на заседании Правительства РК, передает Primeminister.kz. «Сейчас на территории республики реализуется 16 домостроительных комбинатов: по 2 комбината в трех регионах, по одному комбинату в 10, в трех регионах отсутствуют. По технологии из них четыре – планируют крупнопанельное домостроение, 7 проектов сборно-каркасного и 5 комбинатов комбинированной технологии», – сказал Сауранбаев. Вместе с тем, касаясь вопроса мощности производства комбинатов, он отметил, что 8 проектов смогут покрывать до 50 тыс. кв. метров жилья, 4 проекта – до 100, 4 проекта – до 200 тыс. кв. метров жилья в год. Что касается степени готовности объектов, представитель Мининдустрии сообщил, что на сегодняшний день все проекты разделены на 2 категории. В первую вошли 7 проектов, по которым проработаны вопросы финансирования и поставки оборудования, а также выполнена большая часть строительно-монтажных работ. В свою очередь по оставшимся 9 комбинатам работы ведутся – прорабатываются вопросы поставки оборудования, выделения земельных участков и обеспечения проектов инфраструктурой. (kapital.kz)

НА ЮГЕ АРЕСТОВАН ЧИНОВНИК

В Южно-Казахстанской области арестован начальник пассажирского транспорта и автомобильных дорог, подозреваемый в хищении более 130 млн тенге. Об этом сообщает КазТАГ. Так, по данным финансовых полицейских, подозреваемые Рабаев А. и работники акимата области и города Шымкент с июля 2011 года по октябрь 2012 года, заведомо зная, что фактически участок автодороги КХ-3 Коксайек-Аксу-Шаян-Мынбулак не требует ремонта, незаконно повторно включили эти работы при формировании бюджетной заявки. В последующем за невыполненный объем работ были незаконно выплачены деньги в размере более 131 млн тенге из бюджетных средств. Также в настоящее время А. Рабаев задержан и с санкции суда арестован. (kapital.kz)

4-й международный горно-металлургический Конгресс «ASTANA MINING & METALLURGY»

AMM
ASTANA MINING AND METALLURGY CONGRESS

12-13 июня 2013
Астана, Казахстан

www.amm.kz

Государственный Партнер
Министерство индустрии и новых технологий Республики Казахстан

Организаторы
ИТБ GROUP РК
Creca

Тел: + 7 727 258 34 34;
e-mail: gaukhar.bekmanova@ileca.kz

IV МЕЖДУНАРОДНЫЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ФОРУМ

24 мая 2013 г.
Казахстан / Астана
Дворец независимости

ASTANA INVEST 2013

ЦЕЛЬЮ ФОРУМА ЯВЛЯЕТСЯ дальнейшее улучшение благоприятного инвестиционного климата и стимулирование притока отечественных и иностранных инвестиций в экономику города Астана, формирование и продвижение бренда «Астана-столица Казахстана» на мировые рынки.

ФОРУМ ПРЕДПОЛАГАЕТ ПРОВЕДЕНИЕ ПЛЕНАРНЫХ ЗАСЕДАНИЙ:

- Инвестиционный имидж Астаны в мире
- Круглый стол на тему: «Государственно-частное партнерство как инструмент привлечения инвестиций»
- Круглый стол на тему: «Астана - столица международной выставки «ЕХРО - 2017»

Регистрация на сайте www.investinastana.kz

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

7,5 МЛН ЗА ЛУЧШИЙ ПРОЕКТ

14 мая 2013 года начался прием заявок на участие в республиканском конкурсе инновационных бизнес-планов «NIF\$50K». Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в пресс-службе Национального агентства по технологическому развитию (НАТР). Конкурс «NIF\$50K» – это ведущий конкурс в Казахстане в области популяризации инновационной деятельности. Организатор конкурса – НАТР при поддержке Министерства индустрии и новых технологий РК. Конкурс проводится для стимулирования инновационной активности населения и пропаганды инновационного предпринимательства. Первый конкурс NIF\$50K в Казахстане состоялся в 2005 году, в 2010 году впервые на экраны вышла телевизионная версия конкурса. По правилам конкурса, из общего пула поступивших заявок отбираются 15 лучших проектов. Авторы этих проектов автоматически становятся участниками телешоу. Организаторы конкурса помогут им реализовать свой проект. «Как правило, одна из основных сложностей инноваторов – неумение составлять бизнес-план, просто и доступно объяснять выгоды проекта, заинтересовать инвесторов своим проектом. Для этих целей на протяжении всего проекта участникам помогают консультанты и профессиональные бизнес-тренеры. Навыкам бизнес-планирования будут обучать финалистов конкурса иностранная консалтинговая компания, входящая в «Большую четверку» (Big four)», – говорится в сообщении НАТР. Победитель конкурса получает грант в размере 7,5 млн тенге, призеры, занявшие 2 и 3 места, – 2,5 и 1 млн тенге соответственно. По словам председателя правления АО «НАТР» Айдына Кульсеитова, интерес со стороны населения к теме инноваций с каждым годом увеличивается. «Идет постоянный рост количества заявок на конкурс инновационных бизнес-планов. Если в 2011 году была подана 191 заявка, то в 2012 году 298, что примерно в полтора раза больше», – подчеркнул он. В этом году инноватор сможет получить квалифицированную консультацию или подать заявку на сайте конкурса www.nif50k.kz. (kapital.kz)

НАЧАЛЬНИКИ ПРОТИВ ПРАЗДНИКОВ

11% работающих казахстанцев уверены, что майские праздники отрицательно скажутся на результатах работы. Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в компании HeadHunter. Служба исследований компании HeadHunter Казахстан провела опрос среди 2,5 тыс. работающих соотечественников с целью выяснить, как отнеслись казахстанцы к череде прошедших майских праздников. Подавляющее большинство казахстанцев (74%) высказались положительно, пятая часть (20%) – скорее положительно, чем отрицательно. 5% указали свое скорее отрицательное мнение по поводу праздничных выходных первой половины месяца, и лишь 1% высказали категорично – отрицательно. Примечательно, что отношение к длительным выходным у казахстанцев прямо пропорционально уровню занимаемой позиции: чем выше должность, тем более отрицательное отношение. Так, 4% представителей топ-менеджмента высказались отрицательно, в то время как среди сотрудников более низких должностей (от специалистов до руководителей среднего звена) этот показатель не превышает одного процента. Скорее положительное, чем отрицательное отношение также заметно отличается: среди «топов» – 17%, у руководителей среднего звена – в два раза ниже (8%), у линейных менеджеров и специалистов – всего по 3%. Больше половины (58%) опрошенных сотрудников, которые отдыхали 1, 7 и 9 мая, считают, что череда майских праздников положительно отразится на результатах работы. В то же время 11% респондентов уверены, что короткий трудовой месяц и нерабочее настроение отрицательно скажутся на планах и KPI. (kapital.kz)

100 СПЕЦИАЛЬНЫХ КОНТЕЙНЕРОВ

По Астане к июлю текущего года будет установлено 100 специальных контейнеров для утилизации ртутьсодержащих ламп. Об этом журналистам после совещания по вопросам внедрения энергосберегающих технологий в столице сообщил заместитель начальника ГУ «Управление природных ресурсов и регулирования природопользования Астаны» Юсуп Келигов. «В соответствии с комплексным планом мероприятий по решению вопросов утилизации ртутьсодержащих энергосберегающих ламп во втором квартале текущего года планируется завершить пилотный проект по сбору 500 тыс. ламп от населения и утилизации за счет средств местного бюджета. Для этого до 5 июля будут установлены специальные контейнеры для сбора ЭРЛ на 50 контейнерных площадках района «Есиль» и по 25 – в районах «Сарыарка» и «Алматы», – сообщил он. По словам Келигова, стоимость специального контейнера для утилизации ламп вместе с установкой составляет порядка 200 тыс. тенге. (zakon.kz)

МАССОВОЕ ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ

Астана в ближайшие два года будет переведена на использование светодиодной продукции, то есть на массовое энергосбережение. Об этом журналистам сообщила начальник управления предпринимательства и промышленности акимата Астаны Малика Бектурова. «У нас ориентир массового перехода на светодиодную продукцию – это ЭКСПО-2017. Планируется к 2017 году в Астане полностью перевести все социальные объекты, АЗС, предприятия торговли и сферы услуг на светодиодную продукцию. Но, с темпами, которые мы взяли, мы думаем, что уже в ближайшие 1,5-2 года мы полностью сможем перейти на продукцию, что позволит нам сэкономить», – сообщила она. Было отмечено, что «пилотный проект абсолютно бесплатен для социальных и городских объектов, а частные предприятия установят светодиодной продукции будут производить за свой счет, так как они уже убедились в дальнейшей пользе данной экономии». (zakon.kz)

С прицелом на внешние рынки

Венера Гайфутдинова

Отечественные производители молочной продукции намерены завоевывать внешние рынки. Они в последнее время активно заявляют о желании поставлять свою продукцию за границу.

Так, Давид Манзини, генеральный директор ТОО «Danone Berkut», рассказал о том, что компания намерена увеличить объемы экспортируемой продукции. Сегодня процент экспорта у Danone Berkut, по признанию генерального директора, очень низкий, но в ближайшем будущем

компания намерена изменить эти показатели.

Другая крупная компания, которая является лидером по производству молочной продукции на рынке Казахстана, «Фуд-мастер», в текущем году заявила о своем выходе на российский рынок под маркой President.

Насколько успешным будет выход казахстанской молочной продукции на зарубежные рынки, остается непонятным, так как, по словам представителей Ассоциации производителей молока и молочной продукции Казахстана, отечественная продукция является неконкурентоспособ-

ной даже на внутреннем рынке страны.

Отечественные производители намерены сломить сложившуюся на рынке ситуацию. Так, на заводе Danone Berkut завершили пуско-наладочные работы новой производственной линии по производству традиционных кисломолочных продуктов, которая позволит увеличить объемы выпускаемой продукции до 12 тыс. тонн в год. Инвестиции в модернизацию производства составили порядка 315 млн тенге. Новые технологические решения, по ожиданиям представителей компании, позволят расширить рынки сбыта. «Установленное оборудование поможет выпускать

Стабильный сектор экономики

Рынок молока и молочной продукции будет расти



Виктор Климов

В Казахстане потребление молока и молочных продуктов увеличивается с каждым годом. Отчасти это происходит за счет роста производства, но в большей степени из-за импорта. Таким мнением с «Капитал.кз» поделилась Лидия Михеева, исполнительный директор Молочного союза Казахстана.

«Сейчас отечественный рынок открыт, очень много поставщиков из России и Беларуси. Эта конкуренция особенно усугубилась во второй половине 2012 года. Еще больше стало импортной продукции на прилавках Казахстана. Фактически получается, что даже в рамках ТС мы эту борьбу проигрываем и упускаем свои позиции именно по конкурентоспособности», – говорит г-жа Михеева.

По ее словам, в прошлом году в республике по сравнению с показателями 2011 года объем и производство обработанного и жидкого молока, а также сливок увеличились на 11%, кисломолочной продукции – на 8%, сыра и творога – на 7%. Тогда как производство сливочного масла уменьшилось на 5%, а доля импорта наоборот возросла. Теперь на масло «Made in Kazakhstan» приходится всего 64%.

«Доля импорта во внутреннем потреблении по молоку и кисломолочной продукции возросла. Основная причина в том, что цены на импортные аналоги, особенно из Беларуси, намного дешевле, чем на отечественную продукцию. Закупочная стоимость молока-сырья у нас очень дорогая. И это отнюдь не оттого, что крестьяне имеют большую прибыль, а из-за низкой продуктивности коров. В результате – высокая себестоимость», – сетует Лидия Михеева.

Отметив, что в РК с одной коровы в среднем надаивается 2,2 тыс. литров молока в год, в РФ – 3,5 тыс. литров, а в РБ – 4,7 тыс. литров молока. В итоге – содержание коров в Беларуси обходится в 2 раза дешевле, нежели в Казахстане.

Как рассказала «Капитал.кз» Жанна Байтемирова, директор департамента аналитических исследований АО «Казагро-маркетинг», в 2012 году в республике надоено 4 803,8 тыс. тонн коровьего молока. Еще 54,9 тыс. тонн молока было ввезено.

«Более 80% от общего поголовья коров в РК находится в личных подворьях сельских жителей. Сложившаяся ситуация негативно влияет на перерабатывающие предприятия отрасли, которым необходимо молоко однородного качества. Однако сельские жители в силу объективных и субъективных причин его поставлять не могут», – говорит г-жа Байтемирова.

Кроме того, при существующей структуре производства молока присутствует фактор сезонности в наоях, который также достаточно негативный для переработчиков. В этой связи перерабатывающие предприятия в основной массе для поддержания стабильного графика ежедневных поставок на торговые полки молока

и молочной продукции используют сухое молоко.

«Конкурентная среда в молочном сегменте рынка продовольственных товаров довольно обширна и представлена широким кругом казахстанских производителей. О возрастающей доле отечественной продукции свидетельствует и ассортиментный ряд магазинов. В частности, в Астане на молоко, сделанное в Казахстане, приходится более 76% торговых полок. Причем перечень отечественных брендов разнообразен и в географическом плане. Присутствуют торговые марки из Карагандинской, Костанайской и Алматинской областей», – объясняет Жанна Байтемирова.

По ее мнению, на современном этапе развития молочного бизнеса Казахстана наличие маркетинговой политики в крупных компаниях прослеживается достаточно четко. И выражается это, прежде всего, в разнообразной подаче продукции потребителю.

«Максимально используются широко распространенные во всем мире маркетинговые «фишки» – посыл в народные традиции, розыгрыши призов и прочее. Однако, как показывают маркетинговые опросы, казахстанцы предпочитают покупать молочную продукцию, которая прочно зарекомендовала себя на рынке как качественная, натуральная и свежая», – убеждена директор департамента аналитических исследований АО «Казагро-маркетинг».

Схожих взглядов придерживается Аида Сапаргазиева, председатель правления АО «Фуд-мастер». «При построении маркетинговых коммуникаций очень важно доносить достоверную информацию о составе продукции, ее функциональных особенностях и технологическом производстве. Выбор молочных продуктов очень велик, и нужно сделать информацию максимально доступной для потребителя, которая позволит ему сделать собственный выбор», – считает г-жа Сапаргазиева.

По ее словам, сегодня молочный рынок становится более цивилизованным. Люди все чаще делают свой выбор в пользу упакованного молока, понимая, что «уличное» – это не всегда контролируемый органами санитарно-эпидемиологического надзора и ветеринарными службами продукт.

«Сейчас редко кто может похвастаться, что он знает, от какой коровы продается молоко в наших дворах и являются ли продавцы на стареньких «пирожковых» прямыми производителями молока, а не перекупщиками у частных крестьянских подворий», – рассуждает г-жа Сапаргазиева.

Как известно, «уличное» молоко необходимо кипятить, но вместе с бактериями молоко теряет свои полезные свойства: витамин С разрушается, а кальций оседает вместе с сывороочными белками на стенках и дне кастрюли. Тогда как при пастеризации молоко нагревается лишь до 75-85 градусов. Что позволяет сохранять

его питательные свойства, при этом нейтрализуя большинство вредных микроорганизмов.

«Основными тенденциями рынка можно назвать развитие молочных продуктов с функциональной составляющей, изготовленных из натуральных ингредиентов. Например, йогуртов, содержащих натуральные молочнокислые бактерии, естественным образом способствующих пищеварению. Такие продукты могут быть дополнительно обогащены витаминами, минералами и ферментами», – говорит председатель правления АО «Фуд-мастер». Ожидается, что потребление натурального молока в ближайшие годы возрастет и это откроет новые возможности для отрасли. Яркий пример – растущая популярность обогащенного, ароматизированного и низколактозного молока, а также молочных продуктов для гурманов. Это различные десерты с натуральными фруктовыми наполнителями, шоколадной глазурью или карамелью. Большое будущее и у кисломолочных продуктов, способствующих укреплению иммунитета.

«По данным ВОЗ, 90% иммунитета сосредоточено в пищеварительной системе человека, а кисломолочные продукты естественным образом способствуют укреплению микрофлоры, а соответственно и защитных функций организма. Кроме того, огромным спросом у казахстанцев пользуется ультрапастеризованное молоко. Оно производится с помощью высокотемпературной обработки, позволяющей очистить молоко от бактерий и сохранить все полезные составляющие – кальций, белок, витамины и другие минералы», – поясняет Аида Сапаргазиева.

С ней солидарна и Мария Мясина, начальник отдела маркетинга ТОО «Масло-Дель». «В последние годы в Казахстане наблюдается тенденция перехода с неупакованного молока на упакованное. Кроме того, с каждым годом увеличивается потребление именно ультрапастеризованного молока. И это не случайно: оно лучше сохраняется и не теряет своих полезных свойств. Сегодня это наиболее перспективный и динамично развивающийся сектор отечественной молочной индустрии», – уверена г-жа Мясина.

Ультрапастеризованное молоко в СНГ – наиболее дорогостоящий из всех молочных продуктов. Обычно его появление на рынке и востребованность становятся возможными только с ростом уровня благосостояния населения. Для сравнения: «уличное» молоко в среднем стоит 150 тенге за литр, молоко в полиэтиленовом пакете – 190 тенге, в картонной упаковке – 210 тенге, в картонной коробке с крышечкой – 235 тенге, а в пластмассовой бутылке – 280 тенге.

«Ультрапастеризованное молоко дороже на 20-30%, чем пастеризованное. При этом самая популярная упаковка – Tetra Brik (без отрывалки), на втором месте – пластиковый пакет, и на третьем – Tetra Gemina (сверху крышечка). В среднем

натуральную и качественную продукцию в более широком ассортименте как для казахстанского рынка, так и для ближнего зарубежья», – подчеркнул г-н Манзини. В прошлом году компания экспортировала из Казахстана 429 тонн продукции в страны Средней Азии. После запуска новой линии этот показатель, по оценке генерального директора компании, увеличится на 60%.

Более того, по словам г-на Манзини, в ближайшей перспективе завод планирует увеличить свои мощности на 50%. Для этого компания намерена инвестировать в производство 3 млн евро собственных средств. В результате, по словам Сергея Чапаева, директора завода компании Danone Berkut, планируется увеличение мощностей завода по выпуску готовой продукции до 40 тонн в день, или 1 тыс. тонн в месяц.

По итогам прошлого года компанией было выпущено 6,5 тыс. тонн готовой продукции, в этом году компания намерена выпустить 10 тыс. тонн. Сегодня компания занимает 36%-ную долю рынка йогуртов, и 13%-ную – традиционных молочных продуктов.

казахстанцы выпивают 13,5 литров упакованного ультрапастеризованного и пастеризованного молока в год», – в беседе с «Капитал.кз» рассказал Александр Романов, генеральный директор исследовательской компании ISAS Ltd.

Игроки рынка разделяют молочный рынок на три ценовых сегмента: Есополу – пастеризованное и ультрапастеризованное молоко в формате упаковки ТГА, Mass – ультрапастеризованное молоко в формате упаковки ТГА и ТВА, а также Premium – ультрапастеризованное молоко с добавочной стоимостью, то есть обогащенное различными витаминами и другими микроэлементами.

«Молочный рынок – один из самых консервативных и стабильных. У потребителя есть достаточно большой выбор по производителям, формату упаковки и качеству. Кстати, на казахстанском рынке можно встретить как натуральное молоко, так и восстановленное. Оно по техническому регламенту называется молочным напитком. А потому при выборе молока казахстанцам нужно ориентироваться не только на цену. Следует понимать, что за меньшую стоимость можно купить не молоко, а скорей всего молочный напиток», – предупреждает г-жа Мясина.

По данным исследовательской компании ISAS Ltd, в тройке лидеров по популярности у казахстанцев молоко «Айналайн» – 17,1%, на втором месте «Мое» – 14,2% и на третьей позиции «Одари» – 8,7%. Далее в списке бренды «Лактель», «Фуд-мастер» и «Домик в деревне».

«Если говорить о соотношении на рынке доли отечественного и импортного молока, то это порядка 70% на 30%. Конкуренция в данной отрасли очень жесткая: примерно 22 игрока, в том числе отечественные и зарубежные, присутствует на рынке. Основные из них – Raimbek Agro, «Агропродукт» и RG Brands вкупе дают почти 52% рынка. «Фуд-мастер» и «Вим-Биль-Данн» – 25%, остальные производители – 20%, импорт – 5%. Но это примерное соотношение где-то плюс-минус 1-2%», – объясняет г-н Романов.

Эксперты сходятся во мнении, что мощностей молокоперерабатывающих заводов хватает на обеспечение казахстанского рынка. Другое дело, насколько будут благоприятны условия в рамках Таможенного союза для отечественных производителей, чтобы его развивать.

«К сожалению, стоит констатировать факт, что импорт наших соседей по Таможенному союзу в секторе FMCG – наиболее весом и ошутим. Но мы намерены изменить ситуацию и планируем наладить поставки кисломолочных продуктов на российский рынок уже в ближайшее время. В целом потенциал у рынка велик, тем более что казахстанцы по уровню потребления молока на душу населения отстают от развитых стран», – говорит г-жа Сапаргазиева.

По ее словам, Казахстан на душу населения потребляет 247 кг молочных продуктов. В то время как Германия – 435-448 кг, Франция – 400-436 кг, Швейцария – 367-400 кг, Австрия – 355-366 кг.

«Классические молочные продукты сейчас уступают место широкой линейке разнообразной продукции, производимой из молока с функциональной составляющей. Есть огромный потенциал по развитию малоизвестного сегмента молочного рынка – сыра. Сейчас можно говорить, что в Казахстане формируется культура потребления сыра, и люди начинают разбираться в сортах, в сочетаниях и во вкусах», – уверена председатель правления АО «Фуд-мастер».

Осенне-зимний период традиционно принято считать сезоном повышенного спроса на молоко. Именно в это время наблюдается значительный рост объема продаж. Причем наибольший спрос на молоко отмечается в ноябре-декабре, а наименьший – в сентябре-октябре. А вот весной и летом увеличивается потребление кисломолочных продуктов. На «Урал» в казахстанских супермаркетах идут кефир, айран и различные питьевые йогурты.

«Спада потребления нет, наоборот идет плавный небольшой рост где-то 5-6% в год. Я думаю, и в этом году прирост около 4-5% точно будет. Тем более что качество продукции достаточно высокое, цена весьма приемлемая. Хотя вполне вероятно будет некоторое повышение, ведь инфляция пока никто не отменял. Ежегодно молоко вырастает в цене порядка на 7-8%, примерно столько, сколько и инфляция», – прогнозирует г-н Романов.

По его мнению, новых игроков на казахстанском молочном рынке в ближайшее время не предвидится. В силу своей недостаточной емкости западным производителям оно просто не интересно.

«Этот рынок, медленно, но плавно растущий, с высоким уровнем конкуренции. Новым игрокам будет очень сложно выйти на рынок, потому как достаточно серьезные и профессиональные маркетинговые команды работают у местных производителей. И они не дадут просто так отступить у себя долю на рынке. Я думаю, рынок будет стабильным, каких-то скачков, смены лидеров точно не произойдет. Единственное, что может быть – слияние компаний. Но слухов о предстоящих сделках пока не было», – заключил генеральный директор исследовательской компании ISAS Ltd.

Сергей Издебский: «Теперь реальный спрос на товар можно просчитать за несколько минут»

Ольга Веселова

Прогнозирование спроса является одним из важнейших среди всех бизнес-процессов. Оно влияет на планирование, производство, транспортировку, хранение, ценообразование, маркетинг и рекламу.

Как известно, любой бизнес существует только тогда, когда у него есть продажи. Нет продаж – нет бизнеса. Чтобы производить и затем продавать, надо знать, что на этот товар или услугу есть спрос. Или нужно проинформировать рынок о новом товаре, и тогда появится спрос. В связи с этим бизнесменам необходимо изучать, что покупают потребители и предлагать то, что они покупают, добавляя новое качество, функциональность или снижая издержки и цену. Эти процедуры в основном и составляют изучение, прогнозирование и формирование спроса.

Вместе с тем тема очень обширна, поэтому сразу поставим рамки и будем обсуждать спрос в розничных (B2C) продажах.

Ведь в B2B все процессы в продажах формируются в личном общении и на профессиональных выставках и конференциях, системы продаж выстроены под профессиональных участников и более или менее обзиримы. В B2C объемы информации необозримо велики, номенклатура товаров огромна и постоянно меняется, а потребители, в отличие от B2B, в большинстве своем не разбираются в тонкостях производства, доставки, маркетинга, рекламы.

Подробнее о методах прогнозирования спроса в розничных продажах рассказал Сергей Издебский, директор и соучредитель компании ТОО «Card Processing Company».

– В чем значение правильного прогнозирования спроса для конечного потребителя?

– К сожалению, плохой прогноз спроса и неправильное его формирование приводят к перепроизводству. Непродаваемые товары накапливаются и, будучи востребованными естественными потребностями людей, превращают нас в объект охоты рекламистов и маркетологов, в субъекты потребления, читателей sms-рассылок, почтового спама, созерцателей билбордов, слушателей рекламных слогов и песенок.

– Какой метод прогнозирования спроса, по вашей оценке, наиболее эффективен? Почему?

– Одним из самых применимых и широко используемых методов статистической оценки текущего спроса на те или иные группы товара является метод формирования ассортиментной матрицы (SKU) и ее статистическая обработка для выявления наиболее востребованных товаров.

Однако, во-первых, такие методы либо довольно дороги, если необходима высокая точность вычислений, поэтому могут использоваться только крупными сетями, имеющими хорошо поставленные дорогие системы накопления, хранения и анализа данных, либо дают очень неточные результаты.

Во-вторых, они приводят к очень жестким ограничениям номенклатуры, что также является рискованной мерой, поскольку им легко могут воспользоваться конкуренты. В Казахстане примерами могут являться всем известные номенкла-



турные отличия у того же Магнума, АДК, Силк Вэй, Сити Центр и Метро.

Я полагаю, что будь у любого генерального директора торгового центра уверенность в спросе на новый ассортимент, который превосходит качеством, а главное, спросом товары конкурента, он бы обязательно закупил и разместил такой товар у себя.

Поскольку «нет пророка в своем отечестве» рассказывая об этом новом методе, мне лучше всего дать ссылки на авторитетные, причем лучше всего западные источники. Действительно запатентованный алгоритм в ограниченной версии включен как расширение в библиотеки RapidMiner, наиболее используемой в мире открытой платформы интеллектуального анализа данных. Но вот автор патента алмашинец Максим Дробышев, работающий в настоящее время в России, «нарушает идилию» соответствия западным образцам.

В этом году российское патентное ведомство ФИПС выдало российской компании ООО «ЛайфСтайл Маркетинг» (Директор М.А. Дробышев) патент на изобретение «Способ прогноза целевого показателя событий по неограниченному количеству характеристик», на котором основана технология LifeStyle Segmentation, подтвердив его новизну, изобретательский уровень и промышленную применимость.

– В каких сферах бизнеса возможно применять этот способ прогнозирования спроса? Расскажите подробнее о применении этого метода в разных сферах бизнеса.

– Везде, где есть огромные массивы быстро меняющейся информации о покупках – теперь можно предсказывать спрос за несколько часов. Для любой розницы знать заранее, сколько товара надо заку-

пить и в какие торговые точки везти – это возможность получения огромной дополнительной прибыли за счет экономии на закупках, транспорте и рекламе. А учитывая, что розница вынуждена закупать товар в этом году, скажем, для мая, по статистике SKU мая прошлого года – это может привести (и довольно часто приводит) к большому неликвиду и приходится делать огромные скидки, лишь бы распродать товар, не пользуясь спросом, или перекладывать риски на поставщиков.

Применение метода в разных сферах розничных продаж удобно тем, что он эффективно встроен в бонусную систему лояльности. Установление методов поощрения покупателей, различных по времени, размеру бонусов, в зависимости от суммы покупки, сочетанию товаров, времени дня или даты покупки, хорошо именно тогда, когда вы поощряете покупку нужного человеку товара.

В этом принципиальное отличие от дисконтирования или подарка за то, что торговец «уломал» на покупку, которая сейчас не нужна покупателю. И поощрение тогда, когда человек пришел за покупкой интересного ему товара по индивидуальному приглашению, демонстрирует человеку, что здесь, в этой торговой точке именно его уважают и ценят.

Метод может успешно применяться в любой торговле розничными товарами и услугами (аптеки, кафе, магазины, гостиницы, авиакассы, страховые компании, банки, салоны красоты, спа, фитнес-центры, туристические компании и т.д.) любого масштаба. Оболочка бонусной системы, в рамках которой этот метод предлагается в Казахстане, уже применяется в парфюмерном бизнесе, готовится к запуску у страховой компании, сети аптек, в банке и сети АЗС. В России и на Украине

есть примеры применения в сетях АЗС, ресторанах, банках и т.д.

– В чем его преимущество?

– Технология позволяет прогнозировать финансовый результат целевых акций и программ работы с покупателями по историческим данным, автоматически формируя и анализируя до 4 млрд различных покупательских характеристик со встроенной проверкой статистической достоверности. Поддерживается многоуровневое выявление наиболее финансово значимых и статистически достоверных гипотез деления на сегменты и линейных зависимостей по каждой характеристике, а также прогноз результатов по сравнению с контрольной группой/контрольным периодом.

На простом языке это означает, что по сравнению с применяемыми сейчас методами ответ о реальном спросе можно получить за несколько минут вместо часов. Но самое интересное, что теперь можно решать задачи, за которые раньше просто никто не брался – действительно, какой прок пытаться предсказывать реальный (а не статистический) спрос на разные товары в вашем торговом центре на завтра, если на расчет уйдет минимум неделя... Теперь же можно «перелопачивать» кассовые данные любого практического масштаба за несколько ночных часов и утром принимать решение о том, что выставлять, а что не выставлять на полки, что закупать, и каким товаром можно расширить ассортимент без риска его неликвидности.

И рассылать уже не спамные sms, а предлагать конкретному человеку то, в чем он именно сегодня заинтересован. И это реальность, которую можно использовать в Казахстане прямо сейчас.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПЛАТА ЗА ПРОСЛУШИВАНИЕ

Операторы мобильной связи регулярно радуют абонентов новыми сервисами. Большинство из них облегчают жизнь клиентам сотовых компаний, однако зачастую любой новый сервис ориентирован в первую очередь на увеличение доходов операторов. Примером этого является услуга «Голосовое сообщение» от большинства сотовых операторов. Все абоненты этого оператора в добровольно-принудительном порядке подписаны на данный сервис. Его суть заключается в том, что в случае если мобильный номер, принадлежащий абоненту, отключен или находится вне зоны доступа, со звонившего абонента взимается плата за прослушивание соответствующего текста, даже если он не оставляет голосового сообщения. Таким образом, тысячи абонентов ежедневно платят деньги за прослушивание текста в трубке «абонент не может ответить на ваш звонок, пожалуйста, оставьте свое сообщение после звукового сигнала», а также текст аналогичного содержания на казахском языке. При этом попытки отключения услуги «перенастройка» посредством выполнения соответствующей команды не позволяют избавиться от навязчивого платного сервиса. Для большинства абонентов такие затраты являются мизерными, однако в масштабе страны суммы получаются весьма внушительные. Если исходить из того, что средняя стоимость минуты разговора по мобильному в Казахстане составляет 8 тенге, а каждый из примерно 25 млн абонентов звонит на отключенный номер два раза в месяц (20 секунд), совокупные затраты абонентов Казахстана только за эту по сути не оказываемую услугу составляют почти 800 млн тенге в год (более \$5 млн). «Казпотребнадзор» решил обратиться с открытым заявлением к министерству транспорта и коммуникаций с требованием провести служебное расследование и выявить обоснованность вышеописанной практики среди операторов сотовой связи. (kapital.kz)

СТИМУЛИРОВАТЬ ПОКУПКУ ЭКОНОМИЧНЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

К этому призывают в Министерстве индустрии и новых технологий РК, передает КазТАГ. Вице-министр Канш Тулеушин считает, что в транспортном секторе основное внимание нужно сконцентрировать на автомобильном транспорте. Почти 20% энергоресурсов страны используется за счет потребления бензина автомобилями. «В связи с этим предлагается адаптировать международные нормы по повышению энергоэффективности автотранспорта, разработать акцимат программы энергоэффективной транспортной инфраструктуры, а также программу по стимулированию покупки экономичных автомобилей», – сказал Тулеушин на заседании правительства. Так, по словам вице-министра, необходимы меры по стимулированию строительства и эксплуатации зданий. «Для энергоэффективного строительства предлагается пересмотреть и ужесточить все строительные нормы и ввести меры по индивидуальному строительству. К тому же надо установить предельные нормы энергопотребления для строительства новых и эксплуатации действующих производственных, административных, социально-культурных, а также жилых зданий, предусматривать строительство зданий только с классом энергоэффективности «А» или «В», – отметил Тулеушин. В кулуарах заседания правительства вице-министр уточнил, что ведомство ведет обсуждение с министерством финансов в части изменения таможенных пошлин для гибридных автомобилей, автомобилей, работающих на электроэнергию, а также снижения ставки налога для автомобилей с небольшим объемом двигателя. «Нужно стимулировать покупку гибридных двигателей, покупку машин с электродвигателями, потому что в мире технологий очень серьезные производства открываются. Тот же завод «Тесла» в Америке уже выпускает машины с электродвигателями и начинает массово распространять свое производство по всему миру, уже зашли в Европу. Я думаю, очень скоро они будут открывать свои сети и в странах СНГ», – сообщил он. По его словам, после появления таких автомобилей появится и спрос на них, но «на первых порах нужно стимулировать, чтобы у нас были более экологичные автомобили». (kapital.kz)

В ЦЕЛЯХ УЛУЧШЕНИЯ УСЛОВИЙ

Согласно опросу, проведенному деловым порталом Kapital.kz, свыше 64% казахстанцев уверены, что их соотечественники эмигрируют за границу в целях улучшения условий жизни. Свыше 21% респондентов считают, что причиной тому является перспективная работа за границей с более высоким окладом и хорошими условиями. Почти 12% казахстанцев назвали одной из причин миграции переселение на историческую родину. И только 2,5% опрошенных указали пункт «С целью создания собственного бизнеса». Как ранее сообщал деловой портал Kapital.kz, некоторые казахстанские соотечественники с новой работой в другой стране принимают решение о смене места жительства. Наиболее популярными странами для трудовой эмиграции из Казахстана стали: Германия, Канада, Израиль; из России – Германия, Израиль, США, Финляндия, Канада; из Беларуси – Израиль, США, Германия, страны Балтии. Об этом в ходе лекции Клуба института политических решений рассказал Константин Головин, директор компании «Smart Solution Personal». В Казахстане прослеживается и внутренняя миграция трудовых кадров. По данным эксперта, 7% сотрудников переезжают работать в Шымкент, 13% – в западный Казахстан, 23% – в Алматы, 25% – в Астану, 32% – едут в другие города Казахстана. На рынке труда востребованными являются специалисты в области продаж, IT-телекома, бухгалтерии, маркетинга, производства. Также наблюдается нехватка кадров административного персонала, технических сотрудников. (kapital.kz)

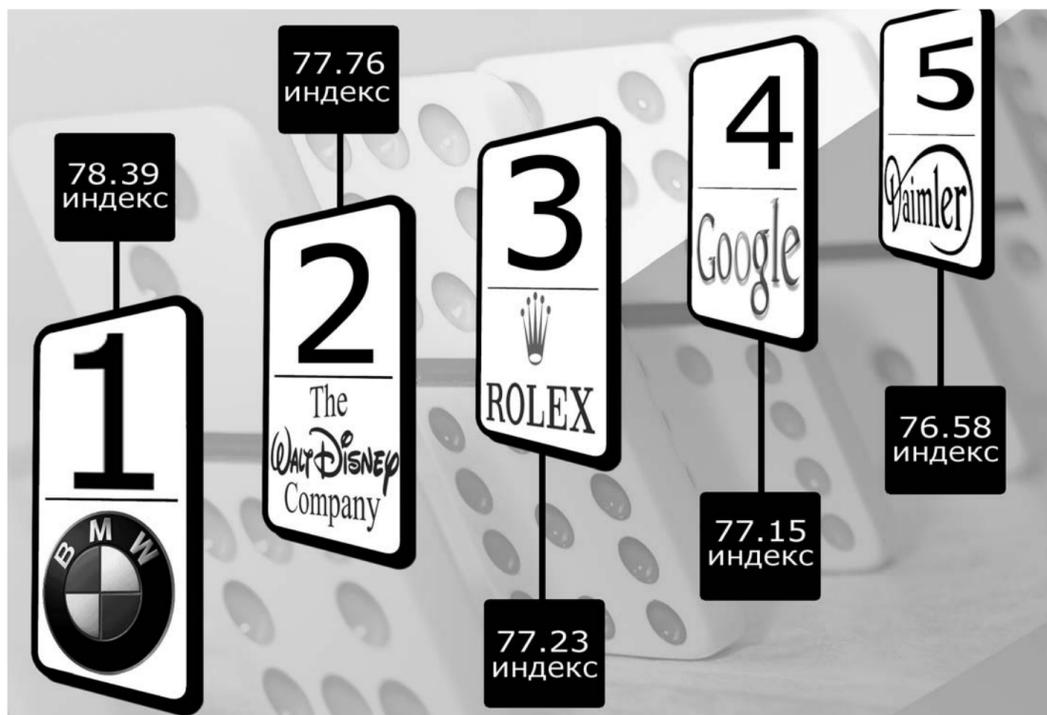
Названы самые уважаемые бренды мира

Василиса Тулеуова

Уже второй год подряд рейтинг 100 компаний, имеющих наилучшую репутацию в мире, возглавляет немецкая автомобилестроительная компания BMW. По результатам исследования, проведенного международной консалтинговой фирмой Reputation Institute путем опроса 55 тысяч потребителей в 15 странах мира, концерн BMW Group, выпускающий автомобили Rolls-Royce, BMW и MINI, занял первое место среди мировых брендов, опередив медиакорпорацию The Walt Disney Company. То, что этот бренд, на продукции которого выросло уже не одно поколение, войдет в тройку лидеров, было предопределено. Само словосочетание «Walt Disney» вызывает исключительно благоприятные чувства, что немаловажно для репутации любой компании.

Замыкает тройку лидеров новичок репутационного рейтинга от Reputation Institute – компания Rolex. Это уже не просто марка дорогих часов, для многих людей Rolex синоним высочайшего качества, стиля и богатства. Компания не жалеет денег на рекламу, в результате чего часы марки Rolex стали известны во всем мире.

Кроме этого, в десятку лидеров вошли: Google, Daimler, Sony, Microsoft, Canon, Nestle и LEGO Group. Из первой десятки наибольшие потери за год понесла компания Sony. В прошлом, 2012 году, эта транснациональная корпорация занимала 2 место, спустившись в 2013-ом на 6. Успеха по продвижению вверх смогла достигнуть компания Nestle, сейчас занимающая 9 место, против 12 в прошлом году.



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

НАЧАЛОСЬ ТЕСТИРОВАНИЕ КАНДИДАТОВ В КОРПУС А

С 15 по 27 мая 2013 года в Агентстве РК по делам государственной службы проходит тестирование кандидатов, подавших документы для зачисления в кадровый резерв корпуса «А». Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе ведомства. Тестирование будет проводиться в соответствии с графиком, который размещается и актуализируется на интернет-ресурсе агентства www.kyzmet.gov.kz. В первый день кандидаты проходят компьютерное тестирование на знание десяти законов Республики Казахстан. Для преодоления порогового уровня кандидаты должны ответить правильно на 7 вопросов из 10 возможных по каждому закону. Кандидаты, преодолевшие пороговый уровень теста на знание законодательства, допускаются к тестам на определение личностных и управленческих компетенций (этичность, коммуникативность, ориентация на конкуренцию и качество). Во второй день кандидаты пройдут логический невербальный тест (таблица Равенна) и тест на знание государственного языка (КАЗТЕСТ). Залы тестирования оснащены камерами видеонаблюдения, определены лица, ответственные за информационную безопасность. Использование участниками тестирования сотовых телефонов и иных технических средств во время тестирования не допускается. Участникам необходимо заблаговременно до начала тестирования прибыть в Агентство РК по делам государственной службы и иметь при себе удостоверение личности. (kapital.kz)

НА ЗАКОНОДАТЕЛЬНОМ УРОВНЕ

В 2014 году приоритетом правительства будет подготовка к реализации масштабной программы «Энергосбережение-2020», которая начнется в 2015 году. Об этом сообщил премьер-министр Казахстана Серик Ахметов, передает корреспондент делового portalа Kapital.kz, Серик Ахметов поручил министерству индустрии и новых технологий до 1 августа текущего года внести на рассмотрение правительства проект этой программы. «Все положения программы должны быть четко проработаны, в том числе и финансирование. Основные нормы и требования следует предусмотреть на уровне законов. Они должны иметь четкое и понятное прямое действие. Если опять будут размыты, без уровней ответственности, без уровня обязательности, эта программа обречена будет на неисполнение. Мы достаточно подробно это обсуждали. Будут серьезные изменения на законодательном уровне. Естественно, это будет подкреплено программой. Акимам обеспечить исполнение комплексного плана, который мы утверждали в 2012 году», – распорядился премьер. Кроме того, министерству культуры совместно с министерством образования и науки поручено пропагандировать через средства массовой информации необходимость экономить электроэнергию. «Нам надо в СМИ иметь постоянные рубрики, ролики. Люди не знают, что надо выключать свет, экономить. Вопрос энергосбережения, как я говорил, касается всех», – заявил глава правительства. (kapital.kz)

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ ПРАВИТЕЛЬСТВА

Союз машиностроителей Казахстана выступает за то, чтобы принять в стране долгосрочную программу развития машиностроения в рамках ГП ФИИР. Об этом сообщил депутат Мажилиса Парламента РК, председатель правления Союза машиностроителей Казахстана Мейрам Пшембаев, передает корреспондент BNews.kz. «Мы хотели бы предложить правительству принять долгосрочную программу развития машиностроения до 2025 года и расписать пути и цели, к которым мы будем стремиться в рамках государственной программы индустриализации. Для этого есть все предпосылки, все возможности. Бизнес Казахстана, особенно МСБ вокруг крупных предприятий должен развиваться», – подчеркнул Пшембаев в кулуарах заседания Союза машиностроителей во вторник. По его данным, только за 2012 год объем производства составил 657 млрд тенге, что привело к росту показателя по сравнению с 2011 годом на 157 млрд тенге. Глава союза отметил, что эта цифра в самом начале реализации подотраслевых программ в 2001 году была равна 45 млрд тенге. «В 2013 году мы ожидаем объем производства 800 млрд тенге, а к 2015 году – свыше 1 трлн тенге. Отрасль растет, вводятся сотни машиностроительных предприятий в различных отраслях – нефтегазовая, транспортная, сельскохозяйственная, энергетическая. И мы сегодня на заседании правления будем обсуждать вопросы о внесении корректировок в планы развития госпрограммы машиностроения», – сказал Пшембаев. Мажилисен отметил, что на сегодня в рамках принятия закона о государственной поддержке индустриально-инновационной деятельности прописано более ста мер, в том числе различных преференций и льгот для предпринимателей. (bnews.kz)

РАЗРЕШИТЕЛЬНЫЕ ДОКУМЕНТЫ ONLINE

В Женеве объявлены результаты международного конкурса WSLIS Project Prizes 2013. Конкурс проходил в рамках Форума всемирной встречи на высшем уровне по вопросам информационного общества. Система электронного лицензирования Казахстана стала лучшим проектом в категории «E-Business». Всего в конкурсе приняли участие более 280 проектов из 64 стран мира. www.elicense.kz – это электронная система, которая позволяет получать различные разрешительные документы через интернет. Идея создания этого инструмента, как механизма регулирования, мониторинга в сфере разрешительных документов, родилась в 2008 году. (kapital.kz)

«Тикающие инвестиции»

Дмитрий Топоров (Фото автора)

Антикварные часы являются весьма интересным предметом коллекционирования, более того, даже люди далекие от собирательства зачастую приобретают их как предмет интерьера. Мода на старину не такая переменчивая как на современные вещи. Это авто или мобильный телефон за несколько лет эксплуатации могут безнадежно устареть. Часы, если они сделаны на хорошей мануфактуре, в цене не потеряют... если относиться к ним бережно. Сегодня некоторые утонченные эстеты обставляют целые комнаты исключительно в винтажном стиле, однако таких единицы, а вот тех, кто старается «развеселить» интерьер одной-двумя антикварными вещичками – уже великое множество. И старинные часы для этого подходят как нельзя лучше.

Джазмен и телеведущий Петр Шарипов не только коллекционирует часы, он уже вполне профессионально их чинит. «Я заинтересовался этим, будучи еще школьником, – рассказывает Петр. – Первыми часами, которые мне понравились, были карманные, серебряные, с тремя крышками, они произвели на меня ошеломляющее впечатление. После этого я стал много читать о часах, искать какую-то информацию, хотя в советское время это было очень трудно. А поближе меня с этим делом познакомил Юрий Колокольцев, он тогда работал на телевидении. Впервые

коллекцию настенных часов я увидел у него дома. Самые первые часы, которые я вообще приобрел в своей жизни – это были часы, которые я купил у него, двухэтажные, в деревянном корпусе «Густав Беккер». Он научил меня их ремонтировать, показал азы часового дела, и сейчас при каждом удобном случае, если попадается неработающий механизм, я его с удовольствием делаю. А коллекция – это, в первую очередь, воспоминания, хорошие эмоции, особенно когда каждую железочку здесь отполировал собственными руками, смазал, и они пошли – это очень приятно. Эта часть досуга, которая очень украшает жизнь».

Золотым веком, а точнее, веками часового дела, в особенности в том, что касается часового корпуса и его отделки, стали XVII-XIX столетия. Барокко, рококо, неоклассицизм и достигший стилиевой зрелости ампира. Для создания каждого мало-мальски серьезного экземпляра было необходимо труд мастеров самого разного профиля: часовщика для создания самого механизма, краснодеревщика для производства корпуса (если часы деревянные), гравера или ювелира для создания украшений и зачастую позолотчика для выполнения последних штрихов.

Примечательно, что само по себе понятие «антикварные часы» в разных странах трактуется по-разному. И то, что в Бобруйске или в Костроме является антиквариатом, в Чикаго посчитают за



современность. Для более-менее четкого разделения имеется даже своеобразная временная шкала, а точнее возраст, которому должны соответствовать часовые механизмы, чтобы попасть под заветное понятие «антикварных». Например, в России это не менее полувека, в Европе столет, а в Америке антикварные часы должны быть изготовлены до 1830 года.

Огромной популярностью у коллекционеров пользуются изготавливаемые с начала восемнадцатого века астрономические часы, которые кроме стандартных часов и минут показывают также движение солнца в особо важных точках траектории, дни месяца, времена года и еще много чего, в зависимости от мастерства и фантазии создателей. Однако подобные механизмы очень сложны и, соответственно, весьма капризны. В случае же поломки их обладателя чаще всего ждут немалые траты, иногда сопоставимые со стоимостью самих часов. Известны случаи, когда современные мастера так и не смогли починить часы, созданные мастерами прошлого. В одном из Баварских замков до сих пор ждуть мастера, который подарил бы им вторую жизнь, уникальные астрономические часы, не работающие уже почти полвека.

Стоимость антикварных часов зависит от разных факторов. «В первую очередь от самого механизма, если есть лунный календарь, анкерное устройство механизма, тогда цена значительно возрастает, – говорит антиквар Мина Бакарасова, – если

это проверенный временем бренд, а известные часовые марки по двести-триста лет в этом бизнесе, если видна ювелирная работа, то стоимость будет высока. И, конечно, тираж... иногда часы изготавливались всего в нескольких экземплярах, тогда цена может доходить до сотен тысяч долларов».

На цену антикварных часов может сильно повлиять их происхождение, которое, правда, весьма сложно доказать. Если же это удалось сделать, то стоимость их возрастает в разы. Так, в конце девятнадцатых годов прошлого века на небольшом аукционе во Франции были проданы часы, некогда принадлежавшие семье Набоковых. Особой художественной ценности этот предмет не представлял, однако, благодаря причастности к одной из известнейших в мире фамилий, лот был продан за весьма круглую сумму. Приобрести достойный экземпляр по приемлемой цене проще в Западной Европе. Причем лучше это делать не в антикварных салонах, а на «блошиных рынках», но это в том случае, если вы хоть немного разбираетесь в старине и можете отличить антикварную вещь от новодела. Правда, и с действительно старыми часами может возникнуть двойственная ситуация. На сегодняшний день очень многие, особенно древние часы, представляют собой лишь оболочку старинного механизма. Внутренности же заимствованы из более современных часов. Но в этом тоже можно найти свою прелесть: дольше прослужат.



Гостиничный рынок Казахстана нуждается в появлении новых игроков

Ирина Лукичева

На казахстанском рынке гостиничных услуг появилась новая бизнес-программа лояльности «Гостинец», которая пришла к нам из России. Однако не все казахстанские отели согласились принять в ней участие. К программе подключились только 6 отелей: 2 – из Астаны и 4 – из Алматы. В программе приняла участие отель Zylifa, Renion, Renion Residence, Goldman Empire и «Тенгри».

Как рассказал Самат Амалбаев, начальник отдела маркетинга и продаж гостиницы «Казахстан», решение гостиниц не в пользу этой программы имеет ряд объективных причин. «Одна из таких причин отказа гостиниц от бонусной программы, на мой взгляд, обусловлена тем, что у отелей своя система лояльности. До этого у нас была типичная бонусная система, которая широко используется в мире – карточки. После смены руководства гостиницы «Казахстан» мы планируем сотрудничать с российской стороной. Сейчас ведем переговоры по данному вопросу, осталось только подписать договор. Думаем, что в июне уже запустим программу», – отметил он.

Суть новой системы, как объяснили российские представители, заключается в том, что после пребывания в гостиницах, включенных в систему, клиент получает 10% от заплаченной за проживание суммы на свой личный счет или в виде единиц на

сотовый телефон. «Выгодно это в первую очередь командированным. Они имеют возможность заселиться самостоятельно, без агентов, и на этом заработать. Система поощрений построена на популярном во всем мире принципе кэшбэк (от англ. cash back – возврат наличных денег)», – поясняют организаторы бонусной системы.

К примеру, в России проект «Гостинец» стартовал в мае 2011 года и объединяет 104 отеля из 52 городов. Всего планируется подключить свыше 300 гостиниц. Эта цифра определяется тем, что оптимальное число отелей-участников в каждом городе будет составлять не более 10% от их общего числа. Только в этом случае преимущество будет явным. Казахстан стал первой страной из стран ближнего зарубежья, которая подключилась к программе лояльности «Гостинец». В будущем организаторы планируют расширить масштаб проекта на Украину и Беларусь.

По мнению основателя системы и гендиректора компании «Гостиница» Константина Доронины, в последнее время появляется все больше новых сервисов, направленных на повышение лояльности клиентов. «Магазины уже давно привлекают бонусами и скидками. Авиакомпаниям начисляют полетные мили. Мы решили распространить эту тенденцию и на сферу гостеприимства», – рассказывает г-н Доронин.

Таким образом, на сайте каждого отеля, участвующего в программе, будет

создан онлайн-кабинет. Здесь желающие проживать в гостиничных номерах будут регистрироваться, вводить данные сотового телефона, номер кредитной карты. «Проект будет пилотным, и спустя месяц казахстанские отели решат для себя, насколько успешен проект. Если мы увидим неэффективность проекта, то сможем отозваться», – подчеркнул г-н Амалбаев.

Наряду с этим на казахстанском рынке гостиничных услуг накопилось много нерешенных проблем. Одна из них – несоблюдение завышенные цены на гостиничные номера для туристов из-за отсутствия здоровой конкуренции на рынке услуг. «У гостиниц Алматы и Астаны пока нет стимула к снижению цен. Для этого необходимо появление новых игроков на рынке гостиничных услуг. Если зайдут новые сети гостиниц, то местные гостиницы будут снижать цены, предлагая лучший сервис. Сегодня на рынке мы наблюдаем небольшую конкуренцию, и многие гостиницы, я бы сказал, хорошо живут, особенно четырехзвездочные», – отметил г-н Амалбаев.

К примеру, у четырехзвездочных отелей в Алматы и Астане хорошая загрузка гостиничных номеров – 90% составляют бизнес-туристы, корпоративные клиенты. По мнению спикера, надеяться на корпоративных клиентов гостиницам в Алматы и Астане очень рискованно. Именно поэтому необходимо привлекать в отели туристов и казахстанцев. Для этого казах-

станским отелям необходимо проводить скидки, вводить программы лояльности, промоушн-акции. Эксперт привел в пример европейские отели, в которых для туристов создаются все условия, действуют специальные выгодные предложения.

Еще одна проблема, наблюдающаяся на гостиничном рынке, – низкий сервис обслуживания. «Некоторые отели не стремятся использовать новейшие технологии, как в Европе. К примеру, в европейских гостиницах уменьшают издержки на свет и воду, коммунальные услуги. Если бы наши отели использовали этот опыт, то издержки бы сократились, а как следствие – стоимость гостиничных номеров понизилась бы», – говорит г-н Амалбаев.

К числу насущных проблем спикер причислил нехватку персонала и квалифицированных кадров. Сегодня многие казахстанские вузы готовят специалистов, но в будущем некоторые из них не хотят работать по специальности. «Заработная плата в гостиничном бизнесе небольшая (не считая менеджерских позиций), и многих это отпугивает. Естественно, они работают в других сферах. Другая причина – переманывание персонала в другие гостиницы», – подчеркнул Самат Амалбаев. Он также добавил, что не только деньги мотивируют персонал, но и другие выгодные условия: нормированный график, карьерный рост, социальный пакет, хорошие взаимоотношения в коллективе.



EUR/USD	1.3005	▼ 0,7%	USD/JPY	101,4601	▲ 2,5%	USD/CHF	0,9533	▲ 1,7%	USD/CNY	6.1424	▼ 0,3%	USD/RUR	31,2559	▲ 0,7%
---------	--------	--------	---------	----------	--------	---------	--------	--------	---------	--------	--------	---------	---------	--------

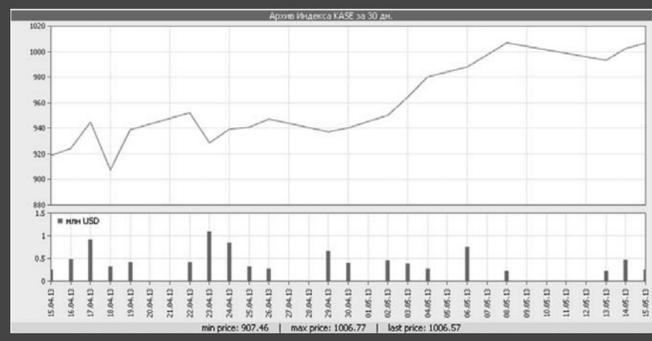
Изменение в процентах с 13.02 - 20.02.2013

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▲ 0.82%	▼ -1.01%	▼ -0.11%	▲ 0.78%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1 406	-0.76%	-1.7%	1%	-5%
PTC	1 413	-0.67%	-2.7%	1%	-7%
S&P	1 650	1.01%	1.5%	4%	18%
DJIA	15 215	0.82%	1.1%	2%	18%
NASDAQ	3 463	0.69%	1.9%	5%	17%
DAX	8 339	0.72%	1.9%	8%	10%
FTSE	6 686	0.82%	2.0%	5%	13%
Hang Seng*	23 031	0.44%	-0.5%	4%	1%
Shanghai*	2 215	-0.11%	-0.8%	0%	-1%
Nikkei-225*	15 076	2.15%	4.1%	9%	42%
S&P фьюч.*	1 647	-0.05%	1.7%	4%	20%

* Данные по состоянию на 08:17 MCK

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	102.3	-0.14%	-1.9%	0%	-8%
WTI	94.2	-1.01%	-1.5%	3%	4%
Urals	101.5	-0.04%	-2.1%	1%	-7%
Золото	1 425	-0.36%	-1.9%	-4%	-14%
Никель	23.4	-1.12%	-2.3%	-10%	-22%
Медь	15 034	-1.15%	-0.6%	-5%	-12%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Официальные курсы валют

Данные на 16 мая 2013 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	150.42	▼
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	231.11	▼
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	41.14	
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	151.12	▲
1 ЕВРО	EUR / KZT	196.37	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	149.48	▼
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	24.60	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	529.50	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.14	▲
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	280.94	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	56.89	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	47.21	▲
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	40.30	▲
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.83	▲
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	122.02	▲
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	83.47	▼
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.07	▲
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.57	▼
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	22.75	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	158.37	▼
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	13.65	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.49	▼

Металлы: золото – поводов для роста нет, технические покупки иссякли

После непродолжительных «качелей» передовым сопротивлением \$1480 за унцию цены золота ожидаемо пополнили вниз на фоне затаившегося оттока средств из «золотых» фондов (ETFs).

Объемы золота под управлением «золотых» биржевых фондов снизились уже на 16% в этом году. Вчера после очередной «утечки» размер золотых активов снизился до отметки 2220 тонн, минимума с июля 2011 года.

«Только во время активной азиатской сессии золото демонстрирует умеренный рост, в силу определенного физического спроса в регионе. Тем не менее этого недостаточно, чтобы компенсировать общий вектор снижения популярности металла среди крупных игроков», – говорит Фэн Лиан, аналитик GF Futures Co.

Эксперты Goldman Sachs Group Inc. (согласно отчету от 14 мая) ожидают продолжения «утечки» активов из золотых ETFs, пока цены золота находятся в зоне локальных минимумов.

Очевидно, что техническая картина сейчас на стороне «медведей». Умеренная коррекция после апрельского обвала уперлась в уровень \$1480, без дополнительных внешних драйверов, преодолеть который не представляется возможным в ближайшей перспективе.

На этой неделе свои квартальные отчеты будут публиковать американские фонды, в которых будут содержаться и детализированные изменения в портфелях. Среди прочих свой отчет представит крупнейший мировой золотой фонд SPDR. Уровень безработицы в Великобритании в марте составил 7,8% (прогноз 7,9%).

Индекс S&P500: «бычий» тренд во всей красе

По итогам предыдущей сессии индекс S&P500 вырос на 1,01%. Котировки остановились на уровне 1650,34 пунктов.

После небольшой передышки американский рынок акций вновь продолжил свое безальтернативное движение вверх. Никакие уровни сопротивления не помешали тому, чтобы индекс подошел к отметке 1650 п. Рост с начала года составляет уже 17,5%, на месячном графике шесть белых свечей подряд. На рынке отмечается сверхпозитивный сентимент, абсолютное большинство участников смотрят исключительно вверх, надеясь на положительные перспективы всей американской экономики в целом.

В данный момент мы направляемся в сторону верхней границы долгосрочного up-тренда. Исходя из опыта последних кварталов, вполне справедливо говорить о том, что движение может продолжиться с целью 1690-1700 п. На дневных осцилляторах, к примеру, в очередной раз были нивелированы «медвежий» дивергенции, что еще оставляет некоторый потенциал для восходящего импульса.

В силу накопленной перекупленности и тотального «бычьего» настроения потенциальная коррекция будет иметь очень солидный размер в независимости от того, какие экономические показатели будут публиковаться в США. Вопрос лишь в том, начнется она в самое ближайшее время или же американские индексы еще некоторое время продолжат дорисовывать свой up-тренд.

Также снова предлагаем обратить внимание на текущее состояние «индекса страха» (VIX). Несмотря на вчерашний процентный рост S&P500, VIX не просто не обновил свои минимумы (что подтвердило бы положительный взгляд «опционщиков» на дальнейшие перспективы), а наоборот начал расти. Так уж сложилось, что подобная ситуация очень часто возникает перед приближением слома восходящей тенденции. Ну а если посмотреть на ситуацию последних месяцев, то здесь и вовсе нарисовался мощнейший «медвежий» сигнал, которого не было уже несколько лет. То есть новые максимумы по S&P500 не подтверждаются новыми минимумами по кривой индекса страха.

В данный момент фьючерсный контракт на SP500 торгуется с понижением на 0,06% около отметки 1647.

Азиатские рынки: Nikkei пробил уровень 15000

Сегодня торги на азиатских фондовых площадках проходят без единой динамики, при этом ситуация развивается уже по привычному сценарию с сильным ростом японского рынка и умеренным движением остальных индексов. Иена продолжает свое планомерное ослабление, к текущему моменту пара usd/jpy уже пробилась вверх уровень 102, под которым проходила консолидация последние две торговые сессии. На этом фоне индекс Nikkei сумел пробить вверх психологически важный уровень 15000, впервые с конца 2007 года.

Также растущий сегодня является индекс Гонконга Hang Seng, в то время как индекс континентальной Китая SSE продолжает вчерашнее снижение. В Токио сегодня закономерно спросом пользуются экспортирующие компании, при этом лучше других выглядят Sony Corogration, акции которой дорожают сразу на 12%. Причиной к подобной динамике послужил призыв одного из крупнейших акционеров компании выделить развлекательный сегмент в отдельную листинговую единицу и разместить на бирже 20% капитала Sony Entertainment. По его мнению, это поможет увеличить инвестиции в развитие, а также снизить долговую нагрузку. Также в корпоративном плане на японском рынке можно выделить крупнейшие банки Mitsubishi UFJ Financial Group и Mizuho Financial Group, акции которых сегодня дорожают на 3,3% и 1,5% соответственно. По сообщениям в издании Nikkei, первый увеличит выплату

дивидендов, а второй отчитается о прибыли лучше ожиданий за 2012 год.

В гонконгской торговой сессии лучше рынка также смотрят банки, в частности Bank of China и Agricultural Bank Of China дорожают на 1%, а также строительные компании Sun Hung Kai Properties и China Resources Land прибавляют по 1,5%.

Рынок нефти: влияние ОПЕК на рынке «черного золота» постепенно будет снижаться

За прошедший торговый день цена на июльские фьючерсы нефти марки Brent понизилась до \$102,51 и потеряла 0,13%. Цена на июльские фьючерсы нефти марки WTI понизилась до \$94,48 и потеряла 0,97%.

В деталях: Цены на нефть по итогам прошедших торгов вновь показали отрицательную динамику. Спред в июльских контрактах между марками Brent и WTI в данный момент составляет \$8,0.

Согласно вчерашним данным от американского Института нефти (API), запасы «черного золота» повысились на 1,1 млн баррелей. Что касается бензина, то объем запасов упал на 0,48 млн барр. Дистилляты выросли на 1,9 млн барр.

Ну а сегодня нас традиционно ждет публикация еженедельных данных по запасам от Министерства энергетики США. Согласно данным Reuters, эксперты в среднем ожидают прирост на 0,2 млн барр.

Международное энергетическое агентство (МЭА) повысило прогноз мирового потребления нефти в 2013 году на 65 тыс. баррелей в сутки – до 90,6 млн барр. Согласно опубликованному пресс-релизу, мировой спрос на нефть в этом году вырастет на 795 тыс. барр. в сутки по сравнению с 2012 годом.

Также в своем сообщении МЭА вскоре прогнозирует существенное изменение ситуации на всем рынке «черного золота» в целом. В первую очередь перемены будут вызваны всплеском «дешевой» добычи в Северной Америке. В будущем, по прогнозу МЭА, прирост производства в большей степени придется на государства, не входящие в Организацию стран-экспортеров нефти. Таким образом, влияние ОПЕК на рынке «черного золота» постепенно будет снижаться. Поставки нефти странами, не входящими в картель, в 2013 году вырастут на 1,1 млн барр. в сутки – до 54,5 млн.

Среди прочих новостей отрасли отметим сообщение о том, что ОПЕК обсудит проблему падения цен на нефть в конце мая на очередном заседании. Об этом заявил министр нефти Ирана.

Сегодня с утра фьючерс на нефть марки Brent торгуется с повышением, прибавляя 0,10% по отношению к уровням закрытия предыдущей сессии.

Информация предоставлена директором представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Консультация



Вопрос: зачастую при осуществлении государственных закупок имеет место уклонение поставщика от заключения договора о государственных закупках. Каков порядок обращения в суд по признанию потенциального поставщика недобросовестным и что представляет собой реестр недобросовестных участников?

- Сначала надо определиться, что означает уклонение от заключения договора о государственных закупках. Действующее законодательство РК устанавливает, что это имеет место, когда потенциальный поставщик приобрел статус победителя по результатам государственных закупок и в течение тридцати календарных дней со дня направления потенциальному поставщику проекта договора о государственных закупках, но не более тридцати календарных дней, не представил заказчику подписанный договор о государственных закупках или, заключив договор о государственных закупках, не внес обеспечение исполнения договора о государственных закупках. Такой потенциальный поставщик признается уклонившимся от заключения договора о государственных закупках.

В случае признания потенциального поставщика уклонившимся от заключения договора о государственных закупках заказчик вправе:

- 1) заявлять требования об удержании внесенного им обеспечения заявки на участие в конкурсе либо аукционе и обращаться в суд с иском о признании такого потенциального поставщика недобросовестным участником государственных закупок;
- 2) обратиться в суд с иском о понуждении такого потенциального поставщика заключить договор о государственных закупках, а также о возмещении убытков, причиненных уклонением от заключения договора о государственных закупках.

В нашем случае заказчик в силу требований ст. 11 Закона РК «О государственных закупках» от 21 июля 2007 года №303 имеет право подать в суд иск о признании потенциального поставщика недобросовестным, приложив все необходимые документы, подтверждающие факт уклонения от заключения договора о государственных закупках. Исковое заявление в суд должно быть подано не позднее десяти рабочих дней со дня, когда ему стало известно об этом факте нарушения. После рассмотрения и получения решения суда на руки внести потенциального поставщика в реестр недобросовестных участников государственных закупок.

Реестр недобросовестных участников государственных закупок представляет собой перечень:

- 1) потенциальных поставщиков, представивших недостоверную информацию по квалификационным требованиям;
- 2) потенциальных поставщиков, допустивших нарушение требований статьи 6 Закона «О государственных закупках»;
- 3) потенциальных поставщиков, определенных победителями, уклонившихся от заключения договора о государственных закупках;
- 4) поставщиков, не исполнивших либо ненадлежащим образом исполнивших свои обязательства по заключенным с ними договорам о государственных закупках.

Реестр недобросовестных участников государственных закупок формируется на основании решений судов, вступивших в законную силу. Потенциальные поставщики или поставщики, включенные в реестр недобросовестных участников государственных закупок по вышеназванным основаниям, не допускаются к участию в государственных закупках в течение двадцати четырех месяцев со дня вступления в законную силу решения суда о признании их недобросовестными участниками государственных закупок.

Вопрос: что такое выморочное имущество?

- Как известно, наследование – это переход имущества умершего гражданина (наследодателя) к другому лицу (лицам) – наследнику (наследникам). Наследование осуществляется по завещанию и (или) по закону.

Наследование по закону имеет место, когда завещание отсутствует либо определяет судьбу не всего наследства, а также в иных случаях, установленных Гражданским кодексом Республики Казахстан.

Вместе с тем в случае если нет наследников ни по завещанию, ни по закону, либо никто из наследников не имеет права наследовать, либо все они отказались от наследства, то наследство признается выморочным имуществом (ст. 1083 ГК РК).

Следует отметить, что такое имущество переходит в коммунальную собственность по месту открытия наследства.

Вопрос: какой порядок и сроки выплаты заработной платы?

- Согласно действующему трудовому законодательству Республики Казахстан, заработная плата выплачивается в денежной форме в национальной валюте Республики Казахстан не реже одного раза в месяц, не позже первой декады следующего месяца. Дата выплаты заработной платы предусматривается трудовыми, коллективными договорами.

При совпадении дня выплаты заработной платы с выходными или праздничными днями выплата производится накануне их.

При задержке по вине работодателя выплаты заработной платы и иных выплат, связанных с расторжением трудового договора с работником, работодатель выплачивает работнику задолженность и пеню. Размер пени рассчитывается исходя из ставки рефинансирования Национального банка Республики Казахстан на день исполнения обязательств по выплате заработной платы и начисляется за каждый просроченный календарный день, начиная со следующего дня, когда выплаты должны быть произведены, и заканчивается днем выплаты.

При прекращении трудового договора выплата сумм, причитающихся работнику от работодателя, производится не позднее трех рабочих дней после его прекращения.

Если у вас есть вопросы юристу, вы можете прислать их на электронный адрес редакции kapital.kz@kazmg.kz

ПРОЩАЙ, СБОРНАЯ



Защитник футбольного клуба «Манчестер Юнайтед» Рио Фердинанд объявил о завершении международной карьеры. Об этом сообщает сайт Футбольной ассоциации Англии (ФА). 34-летний Фердинанд рассказал, что было бы правильным уйти сейчас, чтобы дать дорогу в национальную сборную молодому футболисту. По словам защитника, ему хочется больше времени уделять «МЮ», с которым он в 2013 году выиграл шестой чемпионат Англии. Последний матч за национальную команду Фердинанд провел 4 июня 2012 года, когда англичане в рамках отбора к Евро-2012 сыграли вничью со швейцарцами (2:2). Однако на само европейское первенство защитник не попал. СМИ писали, что поводом послужили непростые отношения с Джозефом Терри, который в то время обвинялся в расистских оскорблениях младшего брата Рио – Энтоня Фердинанда. В июле 2012 года футболист заявил, что, скорее всего, больше никогда не сыграет за национальную сборную. Всего за сборную Англии защитник провел 81 матч, забив в них три гола. В составе национальной команды Фердинанд принял участие в трех чемпионатах мира (в 1998, 2002 и 2006 годах). С 2008 по 2010 год он был капитаном сборной. (lenta.ru)

ГОТОВИТСЯ
РАСПРОДАЖА

Спортивный директор испанского футбольного клуба «Барселона» Антони Субисаррета подготовил список игроков, с которыми клуб намерен расстаться в межсезонье. Об этом сообщает сайт Sport.es. В их число попали футболисты, которые провели сезон в самой «Барселоне» или на правах аренды в других командах. «Барселона» готова расстаться с защитниками Эриком Абиделем, Адрианом, Марко Муньесом и Андреем Фонтасом (провел сезон в «Мальорке»), полузащитниками Хонатаном Дос Сантосом, Серхи Роберто («Барселона Б») и Ибрагимом Афеллаем (провел сезон в немецком «Шальке»), нападающими Давидом Вильей, Бояном Кркичем (провел сезон в «Милане») и Исааком Куэнкой (провел сезон в «Аяксе»). Руководство клуба планирует сократить состав «Барселоны» до 30 человек, включая четырех футболистов из второй команды. У Абиделя, пропустившего длительный срок из-за операции по пересадке печени, истекает контракт, однако новое соглашение ему предложено не будет. Вилья в начале 2013 года заявил, что хочет покинуть «Барселону». Кркич и Куэнка с большой долей вероятности останутся в «Милане» и «Аяксе» соответственно. Также о своем желании уйти из каталонской команды заявил основной вратарь Виктор Вальдес. Как пишет издание El Mundo Deportivo, руководство «Барселоны» готово отпустить голкипера за 10-15 млн евро. Либо Вальдес сможет бесплатно уйти из команды после сезона-2013/14, когда у него закончится контракт. (lenta.ru)

НОВЫЙ ПОВОРОТ



Полузащитник лондонского футбольного клуба «Челси» Франк Лэмпард договорился о новом одностороннем контракте с командой. Об этом сообщает сайт издания The Telegraph. Официально о подписании нового соглашения будет объявлено после финала Лиги Европы, в котором «Челси» сыграл с португальской «Бенфикой». Действующее соглашение между сторонами заканчивается в июне 2013 года. Последние два сезона Лэмпард пытался договориться о новом контракте, однако сперва финансовые требования игрока не устраивали «Челси», а вскоре клуб вовсе перестал продлевать сотрудничество. В конце 2012 года Лэмпард заявил, что с большой долей вероятности уйдет из команды, хотя ему этого и не хочется. В январе 2013 года СМИ писали, что англичанин договорился о контракте с клубом североамериканской Главной лиги футбола (MLS) «Лос-Анджелес Гэлакси». По информации The Telegraph, на том, чтобы Лэмпард остался в команде, настоял Жозе Моуринью, который, как ожидается, возглавит «Челси» после окончания сезона-2012/13. Сам 34-летний Лэмпард рассказал, что был близок к уходу, но все же решил остаться. По его словам, он стал символом «Челси» наряду с Джозефом Терри, Петром Чехом и Эшли Коуллом. Лэмпард выступает за «Челси» с 2001 года. Он выиграл с командой три чемпионата Англии и Лигу чемпионов. 11 мая 2013 года полузащитник вышел на первое место в списке лучших бомбардиров лондонского клуба – 203 гола. (lenta.ru)

Что и требовалось доказать

Вячеслав Селезнев

Практически во всех европейских футбольных первенствах чемпионы были определены заранее. На излете сезона награды удостоились те, от кого это ожидали едва ли не с зимы.

Неоспоримое превосходство «Барселоны»

В испанском первенстве, как и ожидалось, чемпионом стала «Барселона». Для «Барсы» это 22-й титул и четвертый за последние пять сезонов. Досрочный триумф каталонского клуба состоялся в минувшие выходные, за два тура до конца чемпионата. Причем сделали это каталонцы благодаря осечке своего главного конкурента – мадридского «Реала». Примечательно, что подопечные Жозе Моуринью отступились в Барселоне, сыграв вничью с «Эспаньолом», – 1:1. Было это в субботу. Потеря очков «Реалом» позволила «Барселоне» досрочно оформить чемпионство. А в воскресенье «Барселона» на выезде обыграла мадридский «Атлетико» со счетом 2:1. Стоит отметить, что «сине-гранатовые» имеют на матч меньше, чем основные конкуренты (35 против 36). На счету «Барселоны» сейчас 91 очко. У «Реала» – 81, а у «Атлетико» – 72. Команды, оказавшиеся за пределами тройки, идут с большим отставанием. В конечном итоге стоит отметить, что, несмотря на разговоры о спаде и вообще закате своей эпохи, «Барса» сверхубедительно завершает внутреннее первенство.

И снова «Юве»

Туринский «Ювентус» после известных потрясений, очистившись и преобразившись, вновь встал в авангарде итальянского футбола. За последние два сезона это второе чемпионство «Старой Сеньоры». В этом сезоне, за тур до конца «Ювентус» набрал 87 очков. Идущий вторым «Наполи» имеет 78 очков. В последнем туре «Юве» сыграет на выезде с «Сампдорией». Еще ничего не ясно с третьим местом, на которое претендуют «Фиорентина» и «Милан». Флорентинцы набрали 67 очков, а «Милан» – 69. Теоретически «фиалковые» могут сместить



«россонери» с третьей строчки. Но для этого «Фиорентине» мало в последнем туре обыгрывать на выезде «Пескару», им необходимо также победить за «Сиену», которая примет «Милан».

Новая ипостась «ПСЖ»

Футбольный клуб «ПСЖ» в третий раз за свою 43-летнюю историю завоевал чемпионское звание, последний триумф датируется 1994 годом. После прихода щедрых арабских инвесторов по-другому быть и не могло. После прошлогоднего фиаско вторую осечку парижан попросту не поняли бы. За два тура до конца клуб Карло Анчелотти набрал 77 очков. У идущего следом марсельского «Олимпика» 70 очков. У «Лиона» 63 очка. А «Лилль» и «Ницца» имеют по 60 баллов.

«Аякс» не сдает позиций

В голландской Эредивизи чемпион стал известен в прошлом туре. Им стал амстердамский «Аякс», разгромивший дома «Виллем II» из Тилбурга со счетом 5:0. Для амстердамцев это чемпионство 32-е по счету и третье подряд. В заключительном туре «Аякс» уже дома обыграл на выезде «Тронинген» со счетом 2:0. В конечном итоге «Аякс» на 7 очков опередил «ПСВ». Также 69 баллов оказалось в активе у бронзового призера первенства – «Фейеноорда». «Виттес», «Утрехт» и

«Твенте» набрали 64, 63 и 62 очка соответственно.

«Порту» – почти чемпион

Футбольный клуб «Порту» практически обеспечил себе чемпионство, третье за последние три сезона. За тур до конца первенства, в минувшую субботу, «Драконы» принимали на своем поле «Бенфику». Португальское «классико» завершилось в пользу хозяев – 2:1. Теперь перед заключительным игровым днем у «Порту» в активе 75 очков, а у «Бенфики» – 74. В ближайшее воскресенье «Драконы» сыграют на выезде с идущим на третьем месте «Пасуш-де-Фейра», у которого 54 очка. А «Бенфика» встретится дома с «Морейренсе». В случае успешного исхода поединка «Порту» станет 27-микратным чемпионом Португалии.

«Красная армия» всех сильнее?

Московский ЦСКА за два тура до окончания чемпионата России по сути может праздновать чемпионство. В прошедшем туре «армейцы» в московском дерби обыграли в «Черкизово» «Локомотив» со счетом 4:1. Ближайший конкурент «армейского» клуба «Зенит» отступил в прошедшем туре. Питерцы на выезде разошлись с «Ростовом» миром – 1:1. Сейчас у ЦСКА 63 очка, тогда как у «Зенита» 58. У идущего третьим «Анжи» 50 очков.

В ближайшем туре «армейцы» дома сразятся с клубом Баухарана Исламхана – «Кубанью».

«Львы» отстают от чемпиона

Стамбульский «Галатасарай» на минувшей неделе досрочно подтвердил звание чемпиона Турции. Клуб Фатиха Терима, набрав 68 баллов, за тур до конца первенства опережает «Фенербахче» на 7 очков. При этом «Львы» как раз на выезде в очной встрече, состоявшейся 12 мая, уступили в азиатской части Стамбула «желто-синим» со счетом 1:2. На третьей позиции расположился «Бешикташ», у которого 58 очков.

«Уиган» громко хлопнул дверью

Футбольный клуб «Уиган» за свою почти 80-тилетнюю историю не завоевывал серьезных трофеев. Однако в прошлую субботу The Latics вписали свое имя в историю английского футбола. Случилось это благодаря победе в финале Кубка Англии над грозным «Манчестер Сити». Героем этого матча, состоявшегося на легендарном «Уэмбли», стал Бен Уотсон, забивший единственный и решающий гол на 90-й минуте, и попутно отправивший в отставку Роберто Манчини. Для «Уигана» это первый успех, который даже не затмил вылет клуба в Премьершип, состоявшийся спустя три дня.

Гран-при Испании. Дом, милый дом

«Формула-1» вернулась после трехнедельного перерыва, и соответственно воздух с пятницы начал сотрясаться от гула моторов и визга шин – в столице Каталонии определяли лучшего пилота уик-энда. Никогда не прекращая повторять эту фразу, если будут поводы – сезон в «Формуле-1» получается удивительный. Да, во многом он схож с прошлым годом, в том числе и по количеству команд, претендующих на чемпионство, только место «Макларен» теперь третьей силой становится «Мерседес». Есть у нас и «темная» лошадка в лице «Лотуса», а скорее пилота команды – Кими Райкконена. Но при этом столько захватывающих сюжетов всего за два первых месяца – это круто. Каталония, кстати, решила не отставать от прошлых этапов, и вечерняя квалификация привезла целый ряд сюрпризов, так как два первых места оккупировали пилоты «Мерседес», а «Феррари» в лице Алонсо стал лишь пятым. По штрафу за блокировку соперников получили Масса и Гутьеррес, но это уже кажется куда менее важным по сравнению с поуллом у Нико Росберга. Есть интересная статистика, которая гласит, что уже больше 15 лет в Барселоне выигрывает тот, кто стал 1-2 в квалификации. Думается, в «Мерседес» такую тенденцию очень хотели продолжить, но позади был целый ряд опытных пилотов на быстрых машинах, и очень многое сегодня, как обычно, зависело от тактики выбора резины и количества пит-стопов. Главные враги всех команд «Ф-1» – компания «Пирелли», привезли на этот этап «медиум» и «хард», но оба варианта не держали больше 20 кругов, что наемало минимум на 3 остановки у каждого пилота.

Старт гонки отбросил на 2 позиции назад Хэмилтона и Райкконена, зато в тройке вместе с Росбергом и Феттелем оказался Алонсо. Баттон, испытывающий проблемы с прогревом резины, и Уэббер, не изменяющий себе, свои первые секунды провалили, а лучшим стал

Сутиль, который поднялся разом на 5 позиций. Обошлось без серьезных аварий и, соответственно, сходов. Довольно быстро сформировались первые дуэты: Феттель упорно пытался обогнать Росберга, но тот был быстрее на прямых, а Райкконен и Хэмилтон устроили гонку за 4-е место, в которых финн оказался лучше.

Еще до 10-го круга уехал в боксы Уэббер, а вслед за ним туда отправились Масса, Алонсо, Хэм и Сутиль, что явно намекало на тактику с 4-мя остановками по ходу

пустил всех, кого только мог, и замыкал 10-ку после трети гонки. Лидировавший Алонсо подкинул проблем «Ред Булл», уехав в боксы и пустив вперед себя Феттеля. Темп износил Себа явно не позволял ему долго держаться на трассе, но делать паузу, означало вновь становиться вторым. В итоге, пока австрийская команда рассуждала, Алонсо на свежей резине и Райкконен на своем экономичном болиде подобрались слишком быстро, и после своего пит-стопа Феттель вернулся на трассу лишь 4-м. Са-

Вторая половина гонки как-то резко лишилась глобальных интриг, разбившись на некоторое количество отдельных интересных эпизодов. У Верня развалился покрьшка, Райкконен чуть больше круга держал за спиной Алонсо. Феттель после очередного посещения боксов смог не отстать от тройки лидеров, а Хэмилтон так и боролся за место в районе десятки лучших. Но ответ на главный вопрос остался неизменным – чемпионом от радости местных болельщиков стал Фернандо. По сути, пилот «Феррари» победил всех на том самом втором пит-стопе, когда тактически опередил Феттеля с остановкой, а затем сказалось общее преимущество болида над конкурентами из «Лотуса» и, разумеется, мастерство самого испанца. Классный ход в итальянской команде предприняли на 50-м круге, когда Масса, вырвавшись на второе место, максимально долго мешал Райкконену, давая возможность Алонсо увеличить отрыв.

В «Ред Булл» мудрым головам остается только дальше думать, как при нынешней скорости сделать износ шин менее быстрым, поскольку именно эта проблема может стать ключевой в текущем сезоне. На машинах «Лотуса» шины сохраняют боевое состояние едва ли не дольше всех, но это пока единственный козырь команды, не считая наличия Райкконена, и тут также есть над чем работать.

Разумеется, после вчерашнего главным разочарованием уик-энда стал «Мерседес». До сих пор непонятна логика команды, которая при оптимальном состоянии болида заставляла Хэмилтона жать на тормоз, но этот вопрос наверняка будут обсуждать всю грядущую неделю. Но при всем этом нельзя забывать главное: очередной Гран-при вновь оказался одной самостоятельной историей, в которой нашлось место и трагедиям, и триумфам. Этап в Монако уже через полторы недели!

sport.ru

НЕ СУДЬБА

Спортивный арбитражный суд в Лозанне отклонил апелляцию питерского «Зенита» на решение Контрольно-дисциплинарного комитета Российского футбольного союза (КДК РФС), который в ноябре 2012 года присудил «Зениту» техническое поражение (0:3) в матче с московским «Динамо», оштрафовал питерский клуб и наказал его двумя играми без зрителей. Об этом сообщает сайт издания «Советский спорт» со ссылкой на официальное решение суда, поступившее в РФС. «Зениту» отказали по всем пунктам апелляции. Таким образом, решение КДК РФС оставлено в силе. Матч «Динамо» – «Зенит» состоялся 17 ноября. В концовке первого тайма с сектора болельщиков «Зенита» бросили петарду, от взрыва которой ожоги получил вратарь «Динамо» Антон Шунин. После взрыва петарды главный арбитр увел команды с поля и прекратил игру. 22 ноября КДК РФС оштрафовал питерцев на 1,13 миллиона рублей, наказав «Зенит» двумя матчами без зрителей и присудил питерцам техническое поражение. «Зенит» объявил, что считает это решение «противоречащим регламенту и духу футбола». Именно недоверием с этим решением КДК РФС в прессе связывали запуск «Зенитом» проекта объединенного чемпионата России и Украины. (lenta.ru)

ЗРЕЛИЩНЫЙ
ХОККЕЙ

Видеозапись массовой драки хоккеистов 2002 года рождения, выступающих за юниорские команды новокузнецкого «Металлурга» и астанинского «Барыса», собрала 486 тысяч просмотров на YouTube. Драка состоялась 10 мая на турнире Кубок ОК «Сибирь-2012», который проходил в Новокузнецке. Матч закончился победой «Металлурга» со счетом 6:1. Новокузнецкая команда выиграла турнир, а «Барыс» в итоге занял третье место (всего участвовало шесть команд). Что стало причиной драки, неясно, однако в постановке приняло участие множество игроков. Судьи пытались разнять дерущихся, но сделать это им долгое время не удавалось. Видеозапись драки получила популярность на американских спортивных сайтах, где поговаривают о «сумасшедшей». Впечатление на американских журналистов и блогеров произвел тот факт, что некоторые игроки дрались с соперниками в полете. Авторы сообщений о видеоролике также отмечают, что запись сопровождается «странным русским рэпом» (в качестве звукового сопровождения в ролике используется песня «Моя игра» рэпера Басты). Видеозаписи массовых драк с участием юных российских хоккеистов пользуются популярностью в Северной Америке. Так, ролик с дракой 10-летних игроков новокузнецкого «Металлурга» и московских «Белых медведей», состоявшейся в ноябре 2012 года, собрал более 800 тысяч просмотров на YouTube. (lenta.ru)

БОЛЕЛЬЩИКОВ
НЕ ПОНЯЛИ

Директор по связям с общественностью и информационной политике футбольного клуба ЦСКА Сергей Аксенов заявил, что в клубе «не до конца» понимают, чем вызван призыв болельщиков бойкотировать финальный матч Кубка России против махачкалинского «Анжи», который состоится 1 июня в Грозном. Об этом сообщает интернет-издание «Чемпионат.com». По словам Аксенова, команде очень хотелось бы, чтобы болельщики поддержали ее в этом матче. Представитель ЦСКА также отметил, что организаторы встречи стараются создать комфортные условия для финалистов Кубка России и их фанатов. Обращение с призывом к болельщикам бойкотировать финал Кубка России появилось 13 мая на сайте Rbworld.org. В нем высказывается озабоченность тем, что финал пройдет «в городе, где местные судьи и сотрудники правоохранительных органов сотрудничают с мафиозными группами до публичных оскорблений». Обращение подписано «активными болельщиками ЦСКА». Фанаты ЦСКА и других московских клубов бойкотируют выездные матчи с кавказскими командами с 2011 года. (lenta.ru)



**СУДЕЙСКИЙ
КОНФУЗ**



Главный арбитр первого финального матча чемпионата бразильского штата Минас-Жерайс по футболу Луис Флавио де Оливейра по ходу этой встречи получил травму и был заменен на резервного судью. Об этом сообщает Reuters. В матче встречались «Атлетико Минеиро» и «Крузейро», и со счетом 3:0 выиграл «Атлетико Минеиро», за который выступает форвард Роналдиньо. Как отмечает Reuters, Роналдиньо организовал два гола своей команды. На 15-й минуте с его передачи отличился бывший нападающий московского ЦСКА Жо, а на 71-й минуте Роналдиньо отдал голевой пас Диего Тарделли, который в прошлом выступал за махачкалинский «Анжи». Окончательный счет в матче на 78-й минуте установил Маркос Роша. Луис Флавио де Оливейра в первом тайме показал семь желтых карточек, а в начале второй половины встречи удалил игрока «Крузейро» Бруно Родриго. Покинуть поле арбитру пришлось вскоре после третьего гола «Атлетико Минеиро» из-за травмы бедра. Ответный финальный матч чемпионата штата Минас-Жерайс состоится 19 мая. Чемпионаты штатов в Бразилии традиционно проводятся в первой половине года, а после их окончания начинается чемпионат страны. (lenta.ru)

**АДВОКАТ
БЕЗ РАБОТЫ**



Бывший главный тренер сборной России по футболу Дик Адвокат покинул голландский «ПСВ». Об этом сообщает официальный сайт команды. 65-летний специалист не стал продлевать соглашение с командой. «ПСВ» возглавит бывший полузащитник сборной Нидерландов Филипп Коку, входивший в тренерский штаб Адвоката. С новым наставником подписан четырехлетний контракт, подробности которого не сообщаются. В национальном первенстве «ПСВ» занял второе место, а также выиграл Суперкубок Нидерландов. Ранее голландские СМИ писали, что Адвокат больше не намерен работать с клубами, однако от предложения возглавить национальную сборную он бы не отказался. В середине апреля 2013 года имя голландца фигурировало в списке кандидатов на работу в махачкалинском «Анжи». Адвокат подписал контракт с «ПСВ» в мае 2012 года, когда он еще возглавлял сборную России. В 2012 году голландец вывел российскую команду на чемпионат Европы в Польше и Украине, однако на самом турнире россияне выступили неудачно, не сумев выйти из группы. (lenta.ru)

МЕТОД ШИЯКА



Бывший хоккеист команды «Сивулв» из университета Аляски Микки Спенсер обвинил бывшего тренера этой команды Дейва Шияка в избиении игрока клюшкой. Спенсер сообщил об известном ему инциденте в письме президенту университета Аляски Патрику Гэмблу, пишет издание Anchorage Daily News. Спенсер рассказал, что в 2011 году он видел, как Шияк во время тренировки избил нападающего Ника Хаддада. По словам Спенсера, Шияк пользовался клюшкой, как бейсбольной битой, и бил игрока по ногам. Детали, изложенные Спенсером в письме, анонимно подтвердили еще два игрока «Сивулв». По словам Спенсера, после избиения Шияк и Хаддад обменялись словесными оскорблениями, а затем тренер выгнал игрока со льда до конца тренировки. На следующий день Шияк на командном собрании заявил, что он принес Хаддаду извинения и попросил других хоккеистов молчать о случившемся. Несколько дней спустя в американские СМИ попала информация о возможном избиении тренером игрока, однако тогда Хаддад отказался комментировать инцидент в прессе. Шияк был уволен со своего поста в марте 2013 года. Он руководил командой восемь сезонов, в течение которых «Сивулв» выступал неудачно. Адвокат тренера Кевин Фитцджеральд заявил, что его клиент действительно шлепнул Хаддада по ногам, но не пытался избить его или нанести травму, а просто старался привлечь внимание игрока. (lenta.ru)

**Ледовые дружины
продолжают бой**

Данияр Балахметов

На чемпионате мира по хоккею с шайбой, который сейчас проходит в Финляндии и Швеции, настала пора плей-офф. В четверг 8 сборных, пробившихся сквозь сито группового этапа, сыграют в 1/4 финала. Состав четвертьфинальных пар назвать неожиданным нельзя. Все сборные в той или иной степени было ожидаемым увидеть в плей-офф. Правда, большим откровением стало выступление сборной Швейцарии, которая, выступая в группе А, сумела выиграть во всех матчах. Причем швейцарцы победили всех соперников, за исключением сборной Канады, в основное время. «Кленовые листья» были обыграны в серии буллитов – 3:2. Тем не менее турнирный путь швейцарцев стоит признать вполне внушительным.

Кстати, наряду со сборной России команда Швейцарии к настоящему моменту забросила в ворота соперников 29 шайб. В стартовом поединке швейцарцы одержали одну из сохозяев турнира, команду Швеции, выиграв со счетом 3:2. В следующем поединке подопечные Шона Симпсона одолели Канаду. Затем сборная из страны часов, банков и шоколада разгромила сборную Чехии со счетом 5:2. После чего швейцарцы устроили показательную порку сборной Словении – 7:1. Затем, до кучи, они обыграли команду Дании (4:1) и Норвегии (3:1). А на десерт швейцарцы нанесли поражение хозяевам будущего



мирового первенства белорусам – 4:1. Пр продемонстрировав впечатляющий результат, швейцарцы закономерно финишировали в группе А на первом месте. Вторую позицию заняли канадцы, третьими стали шведы, а сборная Чехии оказалась на четвертом месте. Как раз в четверг чехов ждет еще одно свидание со Швейцарией. Встреча состоится

в Стокгольме. В другом четвертьфинале, который пройдет также в Стокгольме, встретятся сборные Канады и Швеции. В матче группового турнира «Кленовые листья» обыграли «Трех крунунг» со счетом 3:0.

Что касается финской части чемпионата (игры состоялись в Хельсинки), то здесь первой в группе В стала сборная Финляндии. Команда России – действующий чемпион мира – заняла второе место. Сборные США и Словакии, соответственно, заняли 3-е и 4-е места. Команды Германии, Латвии, Франции и Австрии турнир уже закончили.

Стоит отметить, что команда Зинэтлы Билялетдинова стала самой результативной в группе. При этом россияне весьма неожиданно оконфузились во встрече с командой Франции, уступив ей со счетом 1:2, а также россияне уступили финнам – 2:3. В других встречах соперники сборной России были биты нещадно. В стартовом поединке подопечные Зинэтлы Билялетдинова разгромили Латвию со счетом 6:0. Затем россияне расправились с командой Германии, обыграв ту со счетом 4:1, а также в числе поверженных оказались американцы.

Здесь принципиальные соперники россияне уступили со счетом 5:3. В двух заключительных поединках группового этапа сборная России обыграла Словакию – 3:1 и устроила голевую перестрелку со сборной Австрии – 8:4. Сами австрийцы, кроме того, что покинули элиту мирового хоккея, смогли поропотить жизнь одному из фаворитов группы – команде Словакии, оказавшись сильнее той в серии буллитов – 2:1. Словаки к тому же весьма неожиданно уступили латвийцам со счетом 3:5.

Теперь в четвертьфинале, который пройдет в четверг в Хельсинки, россияне вновь встретятся с американцами. А финны сразятся со словаками. На групповой стадии сборная Финляндии одолела команду Словакии со счетом 2:0.

В первом полуфинале, который состоится 18 мая, встретятся победители пар: Финляндия – Словакия и Канада – Швеция. Во втором полуфинальном поединке сыграют победители пар: Швейцария – Чехия и Россия – США.

А уже 19 мая будут сыграны матч за третье место и финал. Матчи 1/2 финала и решающий поединок состоятся в Стокгольме на «Глобен Арене».



Спорный фэйр-плей

На УЕФА подали жалобу в Еврокомиссию

На прошлой неделе стало известно, что правила финансового фэйр-плей, утвержденные УЕФА в 2009 году и направленные на снижение чрезмерных расходов команд, могут претерпеть изменения, а то и вовсе исчезнуть. Бельгийский футбольный агент Даниэль Стриани обратился в Европейскую комиссию с жалобой на нововведение УЕФА. По мнению Стриани, оно нарушает основополагающие принципы законодательства Евросоюза, а также ведет к снижению конкуренции в европейском футболе.

Напомним, план финансового фэйр-плей вступил в силу в минувшем году. Суть его в том, чтобы клубы не могли тратить больше, чем зарабатывают. Владельцы клубов при этом лишаются возможности бесконечно вливать средства в свои команды. До 2015 года действует переходный период, когда хозяева смогут внести в бюджет команды не более 45 млн фунтов. Эта сумма может быть выплачена как одновременно, так и растягнута на три года. В то же время владельцы команд не смогут оформить выделяемые клубам средства как кредит – УЕФА настаивает имен-

но на внесении средств в капитал. Начиная с сезона-2015/16 условия станут жестче: разрешенный взнос владельца будет уменьшен до 30 млн за три года. Не исключено, что в дальнейшем эта сумма будет урежена еще сильнее.

Клубам, не имеющим состоятельных владельцев, будет разрешено верстать бюджеты с дефицитом – но не более 5 млн евро за трехлетку. Однако этот дефицит не может включать в себя долги по зарплате перед сотрудниками и игроками, а также задолженности по трансферам.

В случае невыполнения условий финансового фэйр-плей клубам грозят серьезные санкции, вплоть до исключения из еврокубков. На себе наказание уже испытал турецкий «Бешикташ», который в 2012 году был снят с розыгрыша Лиги Европы из-за больших задолженностей по зарплате.

Один из них – специалист в области спортивного права Жан-Луи Дюпон, к которому и обратился Стриани. Дюпон обрел славу в 1990-е, когда выиграл у УЕФА так называемое «дело Босмана». Он добился отмены основных принципов трансферной системы, на которых европейский футбол держался столетиями. Теперь у Дюпона появилась возможность еще раз напомнить о себе УЕФА.

В своей жалобе Стриани указывает на то, что требование о безубыточности футбольных клубов приведет к пяти негативным последствиям.

Во-первых, в клубы станут меньше инвестировать, чтобы не уйти в «минус» по итогам года. Во-вторых, окаменеет нынешняя рыночная структура. Этого особенно боятся в Англии, где гранды могут еще больше укрепить свое лидерство, не оставив ни единого шанса для прорыва команд-среднякам с богатыми владельцами.

Защищая доводы Стриани, Дюпон заострит внимание на более глобальных нарушениях европейского законодательства. Так, по его мнению, финансовый фэйр-плей представляет собой соглашение, в рамках которого участники индустрии вместе решают лимитировать инвестиции. Следовательно, это является створом, который нарушает фундаментальные свободы Европейского союза: свободы перемещения капитала, рабочей силы и услуг.

Чтобы не угодить в финансовый кризис, полагает Дюпон, УЕФА необходимо решить проблему неравенства клубов: сделать более конкурентоспособными команды из более мелких стран, изменить систему распределения коммерческих доходов, ввести «налог на роскошь».

В УЕФА осведомлены о жалобе, поданной Стриани в Еврокомиссию, но в успех этой затеи не верят. «Мы уверены, что финансовый фэйр-плей полностью соответствует законодательству Европейского союза, а потому не сомневаемся, что жалоба будет отклонена», – говорится в заявлении футбольной организации.

**МНЕНИЕ
ШИРОКОВА**

Полузащитник питерского «Зенита» Роман Широков заявил, что его одноклубник Александр Бухаров бонгся брать на себя ответственность. Об этом сообщает «Спорт-Экспресс». 12 мая «Зенит» в рамках 28-го тура чемпионата России сыграл в гостях вничью с «Ростовом» – 1:1. На шестой минуте Аксель Витсель вывел гостей вперед, однако ростовчане отыгрались на 80-й минуте – Виталий Дьяков реализовал пенальти. Широков вышел на поле с капитанской повязкой. На 70-й минуте матча «Зенит» готовил двойную замену – на кромке находились Александр Бухаров и Александр Лукович. Сербский защитник заменил как раз Широкова, который отдал капитанскую повязку Бухарову. Однако форвард не стал оставлять ее себе, а передал Константину Зырянову. По словам Широкова, нападающий настолько сильно боится брать на себя ответственность, что даже не может побыть капитаном. На вопрос, как он оценивает поведение Бухарова, полузащитник заявил: «Я передал повязку одному человеку, он отдал ее другому, вот и все». Последние минуты матча капитаном «Зенита» был форвард Лука Джорджевич, заменивший Зырянова. По словам черногогорца, ему было некогда бежать к Вячеславу Малафееву, поэтому он оставил повязку себе. «Я надеюсь, никакие проблемы этим не спровоцировал, но на всякий случай повторюсь, что это просто стечение обстоятельств. Хотя кто знает, когда в следующий раз такое произойдет?», – приводит слова Джорджевича официальный сайт команды. (lenta.ru)



РЕШЕНИЕ ХЭЯ

Британский боксер-тяжеловес Дэвид Хэй из-за травмы руки отказался от боя с немцем Мануэлем Чарром. Об этом сообщает BBC Sport. Поединок должен был пройти 29 июня в Манчестере. 32-летний боксер получил повреждение на тренировке. Хэй рассказал, что ему нужно как минимум четыре недели для восстановления, поэтому бой лучше отменить сейчас, чем за несколько дней до его проведения. Британец извинился перед всеми, кто уже купил билеты на бой с Чарром, добавив, что как только он сможет начать тренировки, то первым делом известит об этом своих поклонников. Хэй объявил о возвращении на ринг в середине марта 2013 года. Тогда же ему была выдана профессиональная лицензия, которой он лишился после завершения карьеры в октябре 2011 года. В июле 2012 года Хэй победил своего соотечественника Дерек Чисору. Оба боксера воспользовались временной лицензией, которую им выдала Федерация бокса Люксембурга. На профессиональном ринге Хэй провел 28 боев, победив в 26 (24 нокаутом) из них. Дважды он проигрывал, в том числе Владимиру Кличко в 2012 году. (lenta.ru)



**«ДОБРЫЕ»
ОДНОКЛУБНИКИ**

Игроки английского футбольного клуба «Сток Сити» забросали яйцами и мучкой автомобиль своего одноклубника Майкла Оуэна. Нападающий выложил в своем твиттере фотографию испачканной машины. Как пишет блог Dirty Tackle на Yahoo!Sports, таким образом футболисты хотели проводить 33-летнего Оуэна «на пенсию». 12 мая бывший форвард сборной Англии провел предпоследний матч в карьере. «Сток Сити» на своем поле проиграл «Тоттенхэму» (1:2), но Оуэн всю встречу находился на скамейке запасных. Футболист в своем твиттере также назвал имена тех игроков, которых он поддразнивает в «вандализме» – это Роберт Хут, Дин Уайтхэд, Джонатан Уолтерс, Питер Крауч и Мэтью Этерингтон. 19 мая в рамках заключительного, 38-го, тура чемпионата Англии «Сток Сити» в гостях сыграет с «Саутгемптоном». После этого Оуэн официально завершит карьеру. Ранее англичанин заявил, что после ухода из большого футбола перейдет на работу комментатором. За свою карьеру Оуэн играл за английские «Ливерпуль», «Ньюкасл», «Манчестер Юнайтед» и «Сток Сити» (с сентября 2012 года), а также мадридский «Реал». За сборную Англии форвард провел 89 матчей, забив 40 голов. (lenta.ru)



ПОБЕДИТЕЛИ
ЕДУТ В ЮАР

Во второй раз в истории отечественного футбола победитель старшей возрастной группы самого массового в стране детско-юношеского футбольного турнира будет представлять нашу страну на детском мини-чемпионате мира, который состоится в конце августа этого года в столице последнего чемпионата мира – ЮАР, в известном спортивном центре Tuks Sport Campus, который находится в городе Претория. Судьба уникальной путевки попробовывать свои спортивные силы на международной футбольной арене в ЮАР решалась в Таразе, где проходил самый ответственный финал всеказахстанского турнира «Coca-Cola Былгары Доп 2012-2013» в старшей возрастной группе. За первое место боролись команды г. Талдыкорган Алматинской области и с. Мерке Жамбылской области. Финальный висток зафиксировал ничейный счет – 1:1. И судьба путевки решалась уже в послематчевой серии пенальти. В результате драматичного противостояния сильнее оказались ребята из Жамбылской области – серия пенальти завершилась со счетом 4:2. В прошлом году самый массовый и популярный спортивный детско-юношеский турнир по футболу в нашей стране «Coca-Cola Былгары Доп» стал частью международного турнира Сора Coca-Cola. Этот своеобразный детский чемпионат мира по футболу пройдет в ЮАР. Данный турнир состоялся в прошлом году впервые, в планах его организаторов – компании «Кока-Кола», проводить его на постоянной основе. Планируется, что турнир будет проходить на лучших футбольных аренах мира. В прошлом году в международном турнире Сора Coca-Cola принимали участие детские команды из Казахстана, Алжира и Испании. Турнир проводился на легендарном стадионе «Сантьяго Бернабеу». Стоит отметить, что победители прошлого сезона турнира «Coca-Cola Былгары Доп» ребята из США № 13 Илиинского района Алматинской области завоевали на прошлом чемпионате бронзовые медали. «Компания «Кока-Кола» очень гордится тем фактом, что она имеет возможность активно вносить вклад в развитие казахстанского детско-юношеского футбола, – подчеркнула Гульжан Сейтмагамбетова, представительница компании «Кока-Кола» в странах Центральной Азии и Кавказа. – Мы видим сегодня, что всеказахстанский турнир «Coca-Cola Былгары Доп», существующий с 2006 года, является частью большого спортивного пути многих казахстанских мальчишек. Мы рады, что помогая развивать отечественный футбол, мы укрепляем в юных футболистах волю к победе, учим их проявлять свои спортивные навыки и таланты, а самое главное, помогаем вести активный и здоровый образ жизни, что в целом крайне важно для физического и психологического развития детей и юношей. Футбольный праздник «Coca-Cola Былгары Доп» стал неотъемлемой частью жизни казахстанских школьников – с 2006 года он является самым крупным детским состязанием по футболу в нашей стране. За этот срок турнир успел пройти большой путь и дать путевку в мир большого спорта многим казахстанским мальчишкам. Среди них восходящие звезды отечественного футбола Сергей Хижинченко и Рауан Сариев. Сегодня Сергей играет за футбольный клуб «Шахтер» и является игроком национальной сборной по футболу. А Рауан, проходивший обучение в бразильской академии футбола «Оле Бразил», подписал трехлетний контракт с профессиональным футбольным клубом «Атлетико Минеиро», затем выступал в составе бразильского клуба «Ботафого», а ныне защищает цвета ФК «Кайрат». Закономерно, что турнир «Coca-Cola Былгары Доп» является первой ступенью в спортивной карьере талантливых детей и юношей, которые в будущем смогут достойно представлять нашу республику на казахстанских и международных футбольных аренах. Победитель прошлого сезона турнира «Coca-Cola Былгары Доп» Дамир Орынбасар сегодня проходит обучение в школе для особо одаренных детей, где совершенствует свое мастерство. Возможно, уже в скором будущем казахстанские болельщики увидят его в футболке национальной сборной Казахстана по футболу».

«ТОБОЛ» ВЕРНЕТ
АЛИЕВА?

Полузащитник «Ордабасы» Пиралы Алиев через месяц может пополнить состав «Тобола». 29-летний опорный хавбек зимой перебрался в «Ордабасы» по приглашению главного тренера Вахида Масудова, но во время сборов получил травму, которую залечил совсем недавно. Тренерский штаб и руководство «Тобола» рассматривают возможность возвращения игрока, прошедшего полгода в составе костанайцев в минувшем сезоне. Особенно актуальным может стать переход Алиева в «Тобол», если костанайцев покинет Анатолий Богданов. (sports.kz)

Трудный,
но заслуженный
триумф

Боксерский клуб Astana Arlans стал победителем третьего сезона WSB

Данияр Балахметов

На минувшей неделе в историю казахстанского спорта было вписано еще одно достижение. Боксеры клуба Astana Arlans стали победителями третьего сезона Всемирной серии бокса (WSB), одолев в решающих поединках «Украинских Атаманов». В течение двухдневной финальной серии (пятница и суббота) на ринге республиканского велотрека кипели нешуточные страсти. В первый день казахстанский клуб обеспечил себе минимальное преимущество в счете (3:2), что немалого надеждо перед решающей битвой в субботу. Между тем «Атамань», выставившие весь цвет украинского бокса, рассчитывали на победу и общий триумф во второй день. И вполне были близки к этому. Но судьба благоволила в этот день хозяевам ринга. Всего же для опреде-

ления победителя потребовалось провести все 11 заявленных боев.

Первыми открывать финальную серию было доверено боксерам, чей вес не превышает 54 кг. В пятницу вечером на ринг велотрека «Сарыарка» вышли Меирболат Тоитов и Виктор Гоголев. Казахстанец провел бой, владея неоспорным преимуществом. При этом в начале второго раунда украинский боксер получил рассечение над правым глазом и несколько раз обращался за медицинской помощью. В итоге победа Тоитова (50:45, 50:45, 50:45) и первое очко в активе Arlans.

В следующем поединке пятницы в весовой категории до 61 кг сошлись Самаг Батенов и Василий Ломаченко. В этом бою украинский боксер, являющийся двукратным чемпионом мира и дважды чемпионом Олимпийских игр, сумел победить нашего спортсмена (45:49,

45:49, 44:50) и сравнять общий счет встречи – 1:1.

В третьем бою встретились между собой боксеры, чей вес не превышает 73 кг. Примечательно, что на ринге сошлись два украинца: Сергей Деревянченко (Astana Arlans) и Евгений Барабанов, который защищал цвета гостевой команды. В этом поединке победу праздновал боксер казахстанского клуба – Сергей Деревянченко (50:45, 50:45, 50:45). Общий счет встречи после этого боя стал 2:1 в пользу Astana Arlans.

«Арланы» сумели развить свое преимущество по итогам следующего боя, который состоялся в весовой категории до 85 кг. Здесь встретились хорватский легионер Astana Arlans Хройе Сеп и украинец Сергей Лапин. Этот поединок закончился в пользу Сеп (50:45, 50:45, 50:45). А общий счет встречи стал 3:1 в пользу казахстанского клуба.

Сократить отставание в счете «Атаманам» удалось в пятой встрече. Этот поединок был завершающим в пятницу (весовая категория свыше 91 кг). В нем сошлись румынский легионер Astana Arlans Михай Нистор и чемпион лондонской Олимпиады Александр Усик. В этом поединке Нистор сумел выиграть лишь в третьем раунде (10:9, 10:9, 10:9). В остальных четырех раундах преимущество было на стороне украинца. В итоге победа Усика (49:46, 49:46, 49:46). А общий счет встречи стал 3:2.

Второй финальный день заставил понервничать всех без исключения любителей бокса в Казахстане. Наши спортсмены в субботу едва не упустили добытое преимущество. Хотя начиналось все для подопечных Сергея Корчинского весьма обнадеживающе. В весовой категории до 54 кг Мирас Жакулов победил Миколу Бутенко (49:46, 48:47, 49:46).

Однако в трех следующих боях «Арланов» ждали провалы. В весовой категории до 61 кг ирландский легионер Arlans Эрик Мартин Донован уступил Вячеславу Кислицыну (45:49, 45:49, 46:49). Но такое положение дел было еще не критическим.

Паниковать было впрямую после поражения израильского легионера казахстанского клуба, Константина Снугура от Дмитро Митрофанова (46:49, 46:49, 45:50), которое было зафиксировано в весовой категории до 73 кг.

Совсем катастрофичным положение Astana Arlans стало по итогам поединка в весовой категории до 85 кг, в котором встречались иранец Эхсан Рузбахани и Александр Гвоздик. В этом бою украинец одержал победу над легионером Arlans техническим нокаутом. И общий счет финальной серии стал 5:4 в пользу «Атаманов».

В подобных обстоятельствах поединок в весовой категории свыше 91 кг становился для Astana Arlans определяющим. И Руслан Мырсаев справился со своей задачей, выиграв у Ростислава Архипенко со счетом 2:1 (46:48, 48:46, 48:47). Однако общий счет встречи все равно был в пользу украинской команды – 3:2 (5:5 в серии). И для определения победителя финальной серии понадобилось провести шестой поединок. И здесь свое слово сказал Багдат Алимбеков, который в весовой категории до 54 кг одержал убедительную победу над молдавским легионером «Атаманов» Александром Рышканом (50:45, 50:45, 50:45).

Напомним, в первом сезоне Всемирной серии бокса в 2011 году клуб Astana Arlans в финале, который проходил в Китае, уступил команде Paris United. В 2012 году «Арланы» остановились в шаге от финала, проиграв по сумме двух матчевых встреч клубу Dynamo Moscow со счетом 3:7. Сами россияне в решающем поединке уступили клубу Dolce & Gabbana Milano Thunder.

Голевая засуха в премьер-лиге
и долгожданная победа
в Кубке президента

Вячеслав Селезнев

В конце прошлой недели и в начале наступившей в казахстанском футболе было как минимум не скучно. Хотя подобное нельзя утверждать применительно к прошедшему – десятому по счету туру чемпионата страны, где в шести матчах двенадцать команд сподобились на пять забитых голов. При этом мячи залетали в сетки ворот только в трех поединках. Отвлекаясь от внутренних состязаний взрослых, был повод порадоваться за юношескую сборную, которой уже в новом созыве покорился Кубок президента.

Возвращаясь к теме премьер-лиги, стоит отметить неожиданную отставку главного тренера «Тараза» Любоко Петровича. Известие о том, что обладатель Кубка европейских чемпионов во главе «Црвены Звезды» больше не будет тренировать жамбылскую команду появилось на информационных лентах во вторник. Причина увольнения, возможно, кроется в неудачных результатах, показываемых в последнее время командой. Так, в четырех прошедших турах «Тараз» набрал всего одно очко (три поражения и ничья). Согласно формулировке, решение об отставке было принято областной федерацией футбола и руководством «Тараза». Теперь временно исполняющим обязанности главного тренера назначен наставник дубля жамбылской команды Нурмат Мирзабаев.

Стоит отметить, что «Тараз» свою игру в прошедшем туре завершил дома нулевой ничьей с переживающим не лучшие времена «Жетысу». Талдыкорганцы с момента начала первенства одержали всего одну победу при трех поражениях и шести ничьих, включая отечную с «Таразом». При этом с талдыкорганцев было снято 3 очка, и сейчас они пребывают на предпоследнем месте, имея в активе шесть баллов. А последнюю строчку оккупировал «Акжайык», причем так вышло совсем не из-за неудачных результатов команды, как раз наоборот уральцы показывали добротный футбол и исправно набирали очки. Но шесть из десяти баллов с клуба сняли.



Произошло это в конце апреля по итогам заседания палаты по разрешению споров, решения которой по погашению задолженностей перед игроками и итренерами многократно не исполнялись. По этому поводу «пострадал» и «Жетысу». Между тем в прошедшем туре «Акжайык» на выезде уступил местному каменогорскому «Востоку» со счетом 0:1. Действующий чемпион страны – карагандинский «Шахтер» в отчетном туре на выезде разошелся миром с шымкентским «Ордабасы» – 0:0. С таким же счетом в Костане закончилась дуэль принципиальных соперников – «Тобола» и «Иртыша». Единственную выездную и по совместительству результативную победу одержала «Астана». Футболисты столичной команды в субботу обыграли «Атырау» со счетом 2:1. На 45-й минуте вперед вывел Валерий Коробкин. А на 50-й минуте Кайрат Нурдаулетов удвоил счет, реализовав одиннадцатиминутровый. Нападающий хозяев Айбар Нурыбеков на 64-й минуте лишь сократил отставание в счете.

Наконец центральным матчем тура следует признать поединок между «Кайратом» и «Актобе», состоявшийся в Алматы. Эта встреча изобилвала острыми моментами у

обоих ворот. А статсье улыбнулся алматинцам, которые на 47-й минуте забили победный гол. Отличился Олег Недашковский. Теперь на счету полузащитника «Кайрата» 4 забитых мяча и по этому показателю он сравнялся со своим однолюбником Модому Сиссеем и португальским легионером «Тараза» Мануэлем Курто. А лидирует в списке бомбардиров белорусский легионер «Акжайык» Игорь Зенькович. На его счету 6 забитых мячей.

За тур до окончания первого круга первого этапа чемпионата лидирует «Актобе». Клуб из Западного Казахстана имеет в активе 21 очко (6 побед, 3 ничьи и 1 поражение). При этом поражение от «Кайрата» стало для подопечных Владимира Никитенко первым в сезоне. На втором месте идет «Астана». В активе столичной команды 20 очков (6 побед, 2 поражения и 2 ничьи). Третью строчку турнирной таблицы оккупировал «Кайрат». У алматинцев в активе 15 очков (4 победы, 3 ничьи и 3 поражения). Очень близко к тройке подобрался «Шахтер». Карагандинцы набрали 14 очков. По 13 баллов сразу у трех команд: «Иртыша», «Тараза» и «Атырау». 12 очков набрали футболисты «Востока», на один балл меньше у «Ордабасы». И 7 очков у ищущего

свою игру «Тобола». Костанайцы расположились на 10-й строчке, перед наказанными «Жетысу» и «Акжайыком». В ближайшем туре, который будет сыгран 18 мая, «Акжайык» в западно-казахстанском дерби сыграет дома с «Атырау». «Астана» примет «Тараз», а «Жетысу» сразится дома с «Тоболом». «Иртыш» будет играть в родных стенах с «Кайратом», также дома «Актобе» примет «Ордабасы», а «Шахтер» сыграет с «Востоком».

Время менять неприятные
традиции

Кубок президента Казахстана по футболу в нынешнем формате (для игроков не старше 17-ти лет) проходит в шестой раз. В предыдущие пять розыгрышей сборная Казахстана, выступая на правах хозяев турнира, не попадала в число соискателей трофея. На этот раз подопечные украинского специалиста Константина Фролова, который принял сборную в конце прошлого года, весьма уверенно прошли турнирную дистанцию, обыграв в своей группе сверстников из Китая – 1:0, Кыргызстана – 3:0 и Литвы – 1:0. В финале команда Константина Фролова обыграла действующего обладателя трофея – сборную Ирана со счетом 1:0.

МНЕНИЕ
УИГГИНСА

Британский велогонщик Брэдди Уитгинс после десятого этапа «Джиро д'Италия» (10-е место, проиграв лидеру гонки Винченцо Нибали – 49 секунд) рассказал о том, как команда Sky будет строить гонку в дальнейшем. «Я доволен результатами. У меня небольшая простуда, и этого достаточно, чтобы уступить на горном финише. Здесь нужно быть готовым на 100 процентов, чтобы бороться против Нибали и других соперников. В конце концов мы выиграли этап, а я ограничил свои потери на самом тяжелом этапе первой части «Джиро». Кажется, что у Нибали хороший задел в гонке, но она еще не завершена. Если для меня победа в общем зачете стала менее достижимой, то я буду бороться до конца за финиш на подиуме. Готов ли я работать на Урана? Это зависит от того, как будет складываться гонка. Я буду говорить с ним сегодня вечером. Он потратил много сил на сегодняшнем этапе. Все зависит от того, чувствует ли он, что может бороться в «генерале». Впереди «разделка», а он может быть нестабилен – выиграть в один день, а затем потерять время на другом этапе. Так что посмотрим, как он будет себя чувствовать», – цитирует Уитгинса Cycling News. (sports.ru)

ОПРОВЕРЖЕНИЕ
РЖИГИ

Чешский тренер Милош Ржига опроверг информацию о своем назначении главным тренером «Барыса». – Пока ни с кем не разговаривал, хотя предложение из КХЛ есть, не скрою, – заметил Ржига. – Этими делами занимается мой агент, поэтому не могу вам сказать, кто конкретно мной интересуется. То, что меня уже отправили в «Барыс» – неудивительно. В России всегда так. (sovsport.ru)

КОРЕШКОВ
В «МЕТАЛЛУРГЕ»

Майк Кинэн подтвердил факт подписания контракта с магнитогорским «Металлургом». По его словам, он с нетерпением ждет нового вызова в своей карьере. – Только что подписал контракт с магнитогорским «Металлургом», – написал Кинэн в своем твиттере. – С нетерпением жду нового вызова в своей карьере. Напомню, как ранее сообщил «СЭ», в тренерский штаб «Металлурга» войдут также Илья Воробьев и Евгений Корешков. (uka-hockey.kz)



ВЗЛЕТ ШВЕДОВОЙ

Казахстанская теннисистка Ярослава Шведова за прошедшую неделю поднялась на восемь строчек и вернулась в число первых тридцати теннисисток планеты в первой сотне рейтинга Женской теннисной ассоциации (WTA), сообщает в понедельник официальный сайт WTA. По состоянию на 13 мая Шведова остается лучшей представительницей республики в этом рейтинге и занимает 28 строчку. Одновременно из первой сотни выбыла казахстанка Юлия Путинцева, опустившаяся с 89-го на 108 место. Во второй сотне казахстанка Ксения Первак поднялась со 112-го на 110 место, казахстанка Сесиль Каратанчева опустилась со 116-й на 117 позицию, Галина Воскобоева опустилась со 119-го на 120 место. В третьей сотне Зарина Дияз поднялась на три строчки – с 205-го на 202 место, в четвертой сотне Анна Данилина потеряла 21 строчку, опустившись с 359-го на 380 место. Возглавляет рейтинг одиночного разряда по-прежнему американка Серена Уильямс, второй идет россиянка Мария Шарاپова, третий – белоруска Виктория Азаренко. В рейтинге парного разряда Шведова опустилась с 29-го на 31 место, Воскобоева поднялась с 40-го на 32 место, Первак опустилась на две строчки и стала 321-й, Данилина поднялась с 480-го на 478 место, Залина Хайрудинова потеряла четыре строчки, она – 508-я. Лидирует в рейтинге парного разряда по-прежнему итальянки Сара Эррани и Роберта Винчи, третье место занимает россиянка Надежда Петрова. (newskaz.ru)



■ Заново учиться работать

Роман Райфельд

Порою очень хочется нарушить привычную нам тишину и благость казахстанской бездеятельности, тунеядства и лености, которые цветут дивным цветом. Будем честны: горю о тотальном большинстве, нельзя пройти мимо его нежелания и неумения много работать. И нам стыдно в этом признаться

Офисники сидят привычно «от сих до сих», занимая себя работой или ее имитацией в промежутках между препирательствами в социальных сетях. Те, кто трудится руками, усердием тоже не славятся. А имевшихся в Казахстане работяги либо повывели, либо они уехали в те страны, где не боящихся труда ценят больше. И такие страны есть, Южная Корея одна из них.

К слову об уезжающих. Сейчас там действуют такие законы, которые позволяют корейцам из других стран пребывать на территории страны гораздо более длительное время, вести деятельность и лишь изредка возвращаться в страну, гражданами которой являются.

Конечно, легче смотреть на какое-либо государство из окна автомобиля, но чтобы понять что-то, хотелось бы все-таки из него выйти. И я вышел. Чтобы сделать заметки об отношении к труду в стране, где валовой национальный продукт на душу вырос за 40 лет со \$100 до 30 тыс., и где так любят работать.

Трафик

Начиная с открывшегося более 10 лет назад нового аэропорта Сеула – Инчхона – становится понятно, что дорог здесь много, и они, как в той песне, дороги: и тут и там шлагбаумы для снятия денежки. На выезде из аэропорта так тихо и спокойно, что никто и не поверит, что обслуживает около 35 млн пассажи-

ров в год. В местах оплаты проезда (а таких тут масса) одни полосы для автобусов, другие для прочих, кому положен бесплатный проезд, и масса контролерш в кабинках. К слову, автобусам и минивэнам на большинстве дорог Кореи отведена самая крайняя левая полоса. В результате они двигаются с большой скоростью и не мешают остальному движению. Занимать эту полосу – как у нас трамвайные рельсы на узких улочках – дурной тон, ну и чревато штрафами, разумеется.

Вам, конечно, интересно, как еще решаются пробочные проблемы в столице, все-таки 10 млн жителей, как никак. Есть привычные развязки, только организованные иначе, грамотнее.

Еще одна фишка – около половины всех автомобилей в Сеуле – газовые. Потому в огромном мегаполисе, который напоминает облегченную версию Токио, дышать приятно, хотя зеленых насаждений там (даже по сравнению с Алматы нынешним) мизер, а трамваев нет с 70-х годов. Зато есть развитое метро, которое составляют далеко не 6 строящихся больше 20 лет станций. Решение проблем трафика в Сеуле началось явно не вчера, зато результат очевиден сегодня.

Культура

Корейская молодежь одевается много скромнее своих японских соседей, но круче и стильнее казахстанской или, к примеру, китайской. Хотя даже городские одеваются просто. Если, конечно, не брать в расчет завсегдатаев ночных заведений разрекламированного Псаема на весь мир сеулского района Ганнам.

В Корею не чавкают, как в свинарнике во время обеда, хотя не которая еда просто подталкивает к тому, чтобы насладиться ей именно так. Не сморкаются за столом. Тут, едва почувствовав недомогание, одевают маски не ради «выглядеть не как все», а из соображений практичности, и, опять же, культуры. Буддисты и христиане мирно уживаются в одной стране. Примерно половина населения вообще признается, что они то ли агностики, то ли агностики, в общем, не принадлежат ни к какой конфессии.

Даже не владея английским языком в достаточной мере, корейцы всегда найдут, как показать, что вам действительно хотят помочь, вам рады – будь то старушка из сувенирной лавки или молодой человек на кассе в фастфуде. Люди в целом тут вежливые, чем те, чью культуру мы привыкли считать квинтэссенцией повседневной казахстанской рутины. Таксист уж точно не закурит, просто потому что ему захочется, и не начнет недовольно ворчать на тему предложенной тобой цены проезда, продолжая набивать салон пассажирами.

Любопытно было заглянуть в обычную забегаловку вроде наших лагманных, коими усыпан район Горного гиганта в Алматы: был в шоке и от технической оснащенности, и чистоты, и от качества. И да, корейцы очень гордятся, что в отличие от своих более претенциозных соседей по региону, имеют... нет, не K-POP, и я не про корейское кино, а про слоговый алфавит – хангыль. Памятник правительво Сежонгу, при содействии которого появилась корейская письменность, стоит на главном проспекте Сеула, неподалеку от Императорского дворца и резиденции президента. К слову, весьма показательно самоубийство одного из прежних глав государства. Президент Но Му Хён сбросился в пропасть в мае 2009 года, после того, как его обвинили в получении взятки в \$6 млн от американской компании. Такое поведение корейцев, особенно высокопоставленных, в вопросах чести достойно уважения.

И у зрителей популярного во всем мире театрального музыкального представления «Нанта», и у тех, кто более склонен доверять своим «уличным» наблюдениям, складывается одно мнение о корейцах – они умеют радоваться как дети. И пусть где-то это даже выглядит наивно, но на самом деле наивности в этом никакой нет. Они действительно умеют радоваться и радовать вас. Конечно, и здесь свои следы оставил недавний экономический кризис, но экономика восстанавливается. Потому что для работы во имя этого у основной массы граждан много-много рабочих дней в году, и лишь пять отпусковых. И социальная инфантильность – то, с чем и по роду работы часто сталкиваемся – лишь одно из маленьких этого проявлений. Не желают люди у нас, даже бедные, живущие на гроши государственной социальной помощи и прочие пособия, работать. Всегда есть причина не делать этого: или работа грязная, или платят за нее слишком мало, или еще что. Ну а то, что дома семеро по лавкам, из которых половина – инвалиды, так это ничего, на пособия проживем как-нибудь.

Жизнь

Не знаю, к чему это больше относится – к культуре или жизни, но из несвободного Корею ни в том, ни в другом плане в городах страны появляется все больше и больше кафе и фастфудов мировых сетей. Модным нынче становится не готовить дома, а жить не в столице. И не в деревне, а в пригородных жилых комплексах, растущих быстро. Строения в них весьма приемлемы по качеству, их много, цены на недвижимость здесь ниже, чем в городе. Инфраструктура – от паркинга и выезда на основную магистраль до больших магазинов и детских

садов – развита. Добраться от такого пригорода до делового центра корейской столицы – это вам не по 3 часа каждый день тратить на разбитый маршрут Талгар – Алматы.

Интересно было узнать, что в семьях наших бывших соотечественников младшие дети уже практически не говорят по-русски, во время как их старшие братья и сестры – не владеют корейским так хорошо, как малыши. Корейские папы и мамы, имеющие паспорта Узбекистана и России, Казахстана и Кыргызстана, других стран, спокойно могут жить долгое время в стране и вести даже свой бизнес. Правда, неприятие их корейцами, рожденными и жившими непосредственно на Корейском полуострове, имеет место быть, равно как и неприятие в Германии немцев, прибывших на ПМЖ из других стран, особенно из бывшего СССР.

И у зрителей популярного во всем мире театрального музыкального представления «Нанта», и у тех, кто более склонен доверять своим «уличным» наблюдениям, складывается одно мнение о корейцах – они умеют радоваться как дети. И пусть где-то это даже выглядит наивно, но на самом деле наивности в этом никакой нет. Они действительно умеют радоваться и радовать вас. Конечно, и здесь свои следы оставил недавний экономический кризис, но экономика восстанавливается. Потому что для работы во имя этого у основной массы граждан много-много рабочих дней в году, и лишь пять отпусковых. И социальная инфантильность – то, с чем и по роду работы часто сталкиваемся – лишь одно из маленьких этого проявлений. Не желают люди у нас, даже бедные, живущие на гроши государственной социальной помощи и прочие пособия, работать. Всегда есть причина не делать этого: или работа грязная, или платят за нее слишком мало, или еще что. Ну а то, что дома семеро по лавкам, из которых половина – инвалиды, так это ничего, на пособия проживем как-нибудь.

Телевидение

Оно стоит особого упоминания. Каналов здесь множество, но, как и весь мир, производят они в основ-

ном вариации на тему хорошо знакомую – это международная медиафраншиза. На взгляд «листающего», телеканалы там еще больше, чем наши, похожи друг на друга, да и традиция на американский лад называть их тремя буквами (KBS, SBS, MBS и проч.) лишь уменьшает шансы их запомнить. Превалирующая форма телестанции здесь – игры с массой участников и с не меньшей массой ведущих, что для нас нетипично. Отличительной чертой всех этих передач является высокая степень анимированности. То тут то там вылетают мультипликационные титры, акцентирующие внимание зрителя на чем-то. Все это сопровождается звуковыми эффектами. Вместе это делает среднестатистическую корейскую телепередачу телевизионным комиксом в духе японской манги.

Отдельная тема – новости. Здесь ТВ не только чит законы, но и соблюдает собственноручно утвержденные моральные кодексы. На большинстве телеканалов в новостях идет много откровенных скандальных сюжетов, но глаз и ухо зрителя-обывателя ими не насытятся никогда. В демонстрируемых фотографиях лица всех участников, кроме главного героя, будут размыты; голоса в аудиозаписях телефонных разговоров будут искажены ускорением, что придаст им комический эффект; в съемках, сделанных скрытой камерой, четких лиц вы также не увидите; детские образы в любой съемке будут размыты. Создается ощущение, что любые новости там – это антипод тех, что с такими любовью и удовольствием смотрит добрая половина казахстанцев каждым вечером, боясь пропустить подробности того, как «директриса школы оказалась родственницей физрука с ножом», а «рабочий убит казаном суботьяника, который задушил его приятеля». Появление таких «новостей» на телевидении в Корею просто невозможно. Потому что мораль есть.

Made in Korea

Практически все, с чем вы столкнетесь в этой стране, корейского производства – от моральных до материальных ценностей. И я даже не про Hyundai, прочий гигантский бизнес и унитазы, инструкцию к пользованию которыми можно изучать час. Я про «мелочи», начинающиеся с магнитика на холодильник, который – О, мой бог! – некайтайско-

го производства; и заканчивающиеся овощами-фруктами, которые никогда не напомнят вам так хорошо знакомый по китайским яблокам лицемерный восковой блеск и такой же фальшивый вкус. Но если копнуть вопрос глубже, то узнаете, что живет и процветает сельское хозяйство здесь в основном благодаря политике протекционизма, не всегда выгодной самим корейцам-покупателям. Так, рис тут стоит во много раз дороже, чем в любой другой стране мира. Зато рис чистый, качественный, местный, и крестьяне, работающие от рассвета до заката, доволны. А какая чудная в Корею свинина! Вы не поверите. И даже трипка наподобие тех, что продаются в наших «бутиковых» барахолках – тоже корейского производства, не китайского и не турецкого. Все, что только можно, все Made in Korea, и это достаточно высокого качества.

Конечно, о негативных сторонах жизни страны я сознательно статью посвящать теме насилия в школах, или порассуждать о том, как молодежь перестает чтить традиции предков и уважать старших. Пожурить корейских девушек, не желающих рожать, предпочитающих воспитывать маленьких собачек и часто менять гражданских сожителей/любowników. Был смысл, конечно, и серьезно пройтись. По системе корпоративной иерархии в большом корейском бизнесе и по тому, кто там есть человек. Или затронуть тему американизации корейского общества. Хотя из более чем 2 млрд просмотров корейских музыкальных видеоклипов на YouTube 240 млн пришлось именно на пользователей из США. Так что это скорее обычно для глобального мира взаимовлияние. Но не будем обо всем этом. Почему? Хотя бы потому, что статья эта – не очередное «езде хорошо, где нас нет». Она о том, о чем надо думать нам самим, и думать серьезно, чтобы хорошо стало, где мы.

Говорят, чтобы научиться трудиться, нужны три года, чтобы научиться лени – три дня. «Цель трех дней» мы уже выполнили. Давно. Пора переходить к «цели трех лет» и заново учиться работать, не оправдывая собственную лень политикой президента, разворывающими страну чиновниками, Таможенным союзом, Россией, или всем этим кошмаром современного мира. Работать и тогда гордиться.

■ «Чудесариум» без страховки



Алина Кирилловская

«Распилить» товарища надвое, полетать над сценой, продемонстрировать нечеловеческую силу, подняв на ладони ассистента... Это не буйные фантазии сказочников братьев Гримм, а иллюзия от братьев Сафроновых. Дорогостоящая иллюзия.

20 тонн реквизита, две гигантские фуры, десяток техников и два года упорной подготовки. Так шоу «Чудесариум» выглядит с изнанки.

- Во сколько обошлось все это удовольствие?

- Сергей Сафронов, иллюзионист: Дорого все стоит. Если бы это стоило копейки, таких шоу было бы гораздо больше. Сейчас подобные развлечения способны демонстрировать только иллюзионисты Лас-Вегаса. Да и то, американцы собирают артистов с готовыми оригинальными номерами по всему миру. «Чудесариум» нам стоил 40 млн рублей (около \$1,2 млн – прим. авт.).

- Раскрученное имя предполагает наличие спонсора...

Сергей Сафронов: Спасибо тем людям, которые нас поддержали. Но когда мы делали первую программу, у нас не было ни продюсеров, ни спонсоров. Наш папа не Константин Эрнст, мама – не Алла Пугачева. Зарабатывая по 200-300 долларов на корпоративах, мы всякий раз бежали на строительный рынок, покупали лист фанеры, в метро умоляли бабушку нас пропустить (не каждая бабушка еще согласится пропустить на эскалатор и в вагон пассажиров со стройматериалами). Уверляй: «Нам позарез нужно! Трюк придумали! Войдите в положение!» Тогда у нас не было выбора. Потом, когда отец купил «Волгу», а старший брат получил права, мы брали машину, на крышу грузили уже 5 листов фанеры, и дома на коленках все это строгаали, выпи-

ливали. И вот спустя 8 лет сделали свое шоу.

- Вы берете за основу трюки Копперфильда. Он не предъявлял претензий на авторское право?

Сергей Сафронов: Единственное, чего мы боялись, что получится нечто классическое. Мы учились на трюках Дэвида Копперфильда и не стесняемся об этом говорить. И все же, нам казалось, что все не так, зритель искусственный, его этим не удивишь. А оказалось наоборот. Реакция у зрителей была восторженная. Но потом мы все-таки решили, что надо показать свое мастерство миру. Стали придумывать оригинальные трюки и иллюзии. После Алматы отправившись в Прибалтику и Германию. Надеюсь, доберемся и до Лас-Вегаса.

- Артисты нынче любят слово «райдер». Похоже, даже соревнуются, чей изысканнее...

Сергей Сафронов: Наш бытовой райдер включает всего один пункт – обед и ужин должны быть на площадке. Потому что у нас нет возможности ездить по ресторанам. Блюды с экзотическими фруктами, дорогого алкоголя и прочего нам не нужно.

У нас довольно сложный технический райдер и не все организаторы способны его выполнить. Иногда приезжаешь, а в зале пустой потолок и ни одного софита... или половина не работает. Поэтому мы стали возить свою технику, звук, свет. Чтобы полноценно отработать программу. Сегодня шоу прошло так, как оно и должно выглядеть. Я доволен!

- Понятно, что не каждый начинает карьеру в «Grand Opera»... Но сейчас-то у вас дела идут в гору. Во что инвестируете средства?

Сергей Сафронов: Активно вкладываем в развитие шоу. Этот жанр лет 10 назад, по сути, был уничтожен. И только сейчас начинает возрождаться, и стал снова

востребован. Мы настроены на то, чтобы сделать собственный проект еще более конкурентоспособным. Еще немного и наше шоу заткнет за пояс многих мировых иллюзионистов. Заметьте, звездной болезнью мы не страдаем, а говорим объективно! Стоимость одного трюка может достигать нескольких миллионов рублей. Однако мы полностью отдаем профессию, и никаких денег не жалеем на дело всей нашей жизни. Ну, и по мелочам, конечно, тратим! На семью, одежду, кафе, путешествия. Ничто человеческое нам не чуждо. Но и к хорошим гонорарам относимся без фанатизма. Деньги, вещи, машины не поддержат тебя, не скажут доброго слова, не будут ждать дома с ужином!

- Часто пользуетесь услугами банков?

Сергей Сафронов: У каждого из нас есть банковские карты, да

- Любите вы сгущать краски... Все трое братьев в строю, значит и опасностей не так много.

Сергей Сафронов: Прошлым летом мы снимали телешоу «Украина чудес», ездили по городам Украины и демонстрировали трюки на площадях, мостах. То есть, приезжая в город, находили самое популярное место и проводили съемки там. Однажды меня должны были сбросить с горы в ящике. Но перед этим у меня был выбор – один из ящиков бросать не будут и должен был угадать – какой именно. Ну и что же вы думаете... уже 2 ящика слетело, осталось еще два, в одном из которых сижу я. Я слышу, как называют последнюю цифру, и у меня холодный пот выступает – я понимаю, что не помню, какая цифра написана на моем ящике. В итоге я решил не рисковать, ведь счет уже идет на секунды. Открываю дверцу и вижу, что Андрей уже на замах пошел. Мы встречаемся взглядами, и у нас



и свой капитал мы храним в банке. Не более того. Андрей «подключил» свою карту к телефону и забыл об оплате за сотовую связь. Как только баланс опускается до пятидесяти рублей, с карты автоматически перечисляются деньги на счет мобильного. Я жене завел карту и пополняю ее счет. Могу сделать это из любой точки мира. Мне так спокойнее. Но в целом предпочитаем обходиться наличными.

- Кто боится ваши риски? И как интерпретирован страховый случай?

Сергей Сафронов: Мы не застрахованы. Потому что ни одно агентство не захочет страховать таких сумасшедших, которые рискуют жизнью каждый день. Ну представьте, девочка летает на высоте 3-х метров, не дай Бог что-то пойдет не так и она оттуда свалится на роуль! Кстати, прецеденты были. Но мы всегда в момент выступления собраны до предела, несмотря на кажущуюся беспечность, готовы подстраховать друг друга в любой момент.



начинается молчаливая истерика. Еще секунда и я летел бы с горы! Хорошо, что реальность взяла верх над безумством творчества. Трюк остановили и пересняли. Потом мы три дня не разговаривали. Вся съемочная группа взяла тайм-аут. Это произошло, потому что мы работали на износ – летом, в течение трех месяцев на страшной жаре. Каскадеры просто поверить не могли, как такое возможно. Они ведь отвечают за безопасность. Операторы даже не заметили, в какой ящик я лез. На долю секунды все словно выпали из пространства. Это было страшно! И могло стоить мне жизни.

- Вы не боитесь раскрывать секреты своих трюков, и за это вас откровенно недолюбливают коллеги-иллюзионисты. Не аморально ли это, отбирать хлеб у менее успешных товарищей?

Сергей Сафронов: В среде иллюзионистов дружки не наблюдаются. Здесь царит атмосфера не всегда здоровой конкуренции. Некоторые отзываются о нас как о «высочках, самоучках...» и всячески стараются подколоть... Но не стоит забывать, что есть классические трюки – распиливание, телепортация, появление и исчезновение. Никто их ни у кого не заимствует. Иллюзия – понятие отнюдь не современное. И даже Гарри Гудини не мог бы назвать себя изобретателем трюков. Каждый делает шоу по-своему. Добавляет масштаб, креатив, новые технологии.

Берем пример с Копперфильда. Он себя с иллюзионистом не ассоциирует и часто начинает свое выступление с фразы: «Если в зале есть иллюзионисты, они могут поцеловать меня пониже спины...».



ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

200 ТЕНГЕ ЗА ПРОЕЗД
ПО АВТОБАНУ АСТАНА
– ЩУЧИНСК

Правительство Казахстана определило ставки платы за проезд транспорта по автомагистрали Астана – Щучинск, сообщила пресс-служба Минтранска. Так, стоимость проезда по данному маршруту для любого легкового автомобиля составит 200 тенге. Для авто владельцев, чьи машины зарегистрированы в прилегающих к автобану районах Акмолинской области, установлен льготный тариф – 100 тенге. Стоимость проезда для автобусов и грузовых машин зависит от количества посадочных мест и грузоподъемности: в частности, тариф за проезд для микроавтобусов и грузовиков грузоподъемностью до 2,5 т составляет 1 000 тенге, для автобусов до 32 пассажирских мест и двухосных грузовых автомобилей (до 5,5 т) – 2 100 тенге, для автобусов свыше 32 мест и двухосных грузовиков до 10 т – 3 100 тенге, для грузовых автомобилей грузоподъемностью свыше 10 т – 4 100 тенге. Плата за проезд будет взиматься на выезде с автобана через терминал с помощью наличных средств, банковских карт и транспондеров. Платная система проезда по автобану начнет действовать с третьей декады мая.

RAPID «ПРИМЕРЯЕТ»
СПОРТИВНЫЙ
КОСТЮМ

Компания Skoda продемонстрировала спортивную версию компактного лифтбека Rapid, который пока официально носит статус концепта. Модель дебютировала в рамках фестиваля Wörthersee GTI event, который ежегодно проходит на берегу озера Вертерзее, Австрия. Внешне Rapid Sport отличается от серийной версии видоизмененными бамперами с соответствующим обвесом, увеличенными арками с втиснутыми в них 19-дюймовыми колесами, двумя вентиляционными отверстиями на капоте, небольшим спойлером на крышке багажника и двумя трапециевидными выхлопными патрубками. Эффектный облик подчеркнут вызывающим двухцветным (красный «Cottida Red» и серый «Steel Grey») окрасом кузова. Изображений салона нет, но представители «Шкоды» резюмировали соответствие внутреннего убранства с внешностью. Так, среди наиболее заметных изменений отмечаются спортивное рулевое колесо, ковшеобразные передние сиденья от Recaro и подсветка порогов. Впрочем, о самом главном – о технической составляющей концептуальной «зажигалки» – чешские специалисты почему-то решили не распространяться. В официальном сообщении компании говорится, что Skoda продемонстрировала «универсальность и потенциальные возможности текущего модельного ряда». Означает ли это, что Rapid Sport, наряду с заряженной версией «Октавии» может встать на конвейер, покажет время.

НОВЫЕ ДВИГАТЕЛИ
ДЛЯ VOLVO
ЗАПУЩЕНЫ
В ПРОИЗВОДСТВО

Четырехцилиндровые силовые агрегаты семейства VEA заменят все нынешние пяти- и шестичилиндровые моторы. Производство стартовало на недавно модернизированном заводе Volvo в городе Скевде, Швеция, в модернизацию которого было вложено около двух миллиардов крон (116,5 миллиона евро). Разработка агрегатов велась компанией самостоятельно на протяжении последних двух лет. Все семейство VEA (Volvo Engine Architecture), которое придет на смену текущим восьми двигателям трех разных архитектур, будет выпускаться на одном конвейере. О характеристиках силовых установок VEA шведская марка пока не сообщает, известно лишь, что в гамму нового семейства войдут как дизельные, так и бензиновые двигатели. Полная замена текущей линейки произойдет в промежуток между 2013 и 2015 годами. Первыми эти моторы получат S60, V60, XC60, V70, XC70 и S80 осенью 2013-го. Затем они дебютируют на XC90 следующего поколения. В нынешнем году Volvo планирует собрать в общей сложности 20 тысяч моторов, а к концу 2013-го объем выпуска достигнет двух тысяч агрегатов в неделю.

Грядет Евро-4



Вероника Сабитова

С 1 июля в Казахстане запрещается ввоз и регистрация автомобилей старше 2005 года выпуска, так как согласно постановлению правительства для ввозимых на территорию республики автотранспортных средств с 1 июля 2013 года вводится экологический класс-4 (Евро-4).

Евро-4 – это экологический стандарт, регулирующий содержание вредных веществ в выхлопных газах. В Евросоюзе он был введен в 2005 году в качестве замены предыдущему стандарту, Евро-3. В 2009 году заменен на новый стандарт – Евро-5.

Специалисты в связи с этим не прогнозируют роста цен на автомобили старше 2005 года. «Автомобили, выпущенные до 2005 года, не обладают какими-либо технологическими, эксплуатационными преимуществами перед моделями, соответствующими стандарту Евро-4. Поэтому объективных оснований для повышенного потребительского интереса к ним нет. К тому же поток подержанных автомобилей, в особенности этой возрастной группы, сегодня сведен к нулю», – отмечает Ерик Сагымбаев, первый вице-президент АО «Азия Авто». При этом эксперт полагает, что запланированное введение нового стандарта, безусловно, ускорит обновление отечественного парка за счет транспорта, отвечающего более жестким экологическим требованиям. «К этому этапу изменения стандартов завод готовился заблаговременно, и большая часть нашей продукции уже сегодня отвечает нормам Евро-4 и Евро-5», – отмечает Ерик Сагымбаев.

Как рассказал вице-президент АО «Азия Авто», по результатам исследований, проведенных в Европе, ситуация с топливом, реализуемым на казахстанском рынке, не так плачевна, как в предшествующие годы, и большую часть отечественного топлива можно считать безопасной для двигателей стандартов Евро-4 и Евро-5. На вопрос, готов ли отечественный автотранспорт к новым стандартам Ерик Сагымбаев ответил, что сегодня порядка 65% автомобилей АО «Азия Авто» уже соответствует нормам Евро-4 и Евро-5. «Оставшаяся часть выпускаемых нами моделей отвечает действующим в стране стандартам Евро-3, но до конца года мы начнем оснащать их более экологичными двигателями Евро-4. В этом году мы также планируем провести девятимесячные испытания некоторых двигателей Евро-5 в различных регионах Казахстана», – комментирует вице-президент АО «Азия Авто».

«К сожалению, график введения экологических стандартов в стране реализуется не без задержек и вслед за аналогичными шагами российских коллег. От этого проигрываем мы все, ведь физически изношенный и технологически устаревший автотранспорт – это главный источник загрязнения атмосферы в городах», – считает Ерик Сагымбаев.

«Для таких отраслей, как автопроизводство, предсказуемость в части госрегулирования – одно из главных условий развития», – говорит Олег Алферов, директор консалтинговой компании Qсерто. Эксперт поясняет, что цикл планирования поставок комплектующих исчисляется кварталами. «Но в Казахстане история ужесточения экологических стандартов приобрела без преувеличения фарсовый характер и славится внезапным переносом сроков. Нередко о таких отсрочках становилось известно в день накануне предполагаемого введения стандарта», – считает Олег Алферов. Он предлагает вспомнить историю введения стандарта Евро-3 – дата была анонсирована постановлением правительства еще в 2007 году, но затем менялась трижды. «Не удивлюсь, если этот сюжет повторится в случае нового стандарта», – комментирует руководитель Qсерто.

При этом г-н Алферов обращает внимание на то, что речь идет лишь о требованиях к выпускаемому и импортируемому автомобилям, а не о качестве топлива. Ведь производители, поставляющие в Казахстан двигатели для сборки автомобилей и готовые авто, давно выпускают их в соответствии со стандартами, переход к которым намечен у нас. «Речь не о требованиях к выпускаемому топливу – это совершенно иной, гораздо более болезненный вопрос. И потому подоплека отсрочки, ставших уже традиционными, становится еще более загадочной. Тем более что технические требования ждут гармонизации в рамках ЕЭП – ведь в России стандарт Евро-4 уже действует», – сетует эксперт. По мнению руководителя Qсерто, в первую очередь подобная непоследовательность подрывает доверие к самим ведомствам, ответственным за проведение в жизнь транспортной стратегии. «Но если для профильных министерств эпопея с отсрочками ужесточения экологических стандартов влечет только репутационный ущерб, то для импортеров и производителей, работающих в Казахстане, каждая такая внезапная корректировка сроков означает вполне измеримые и весомые денежные потери», – резюмирует эксперт.

Peugeot 308
рассекретили
раньше срока

Не дожидаясь запланированной премьеры, компания Peugeot решила обнародовать информацию о хэтчбеке 308 следующего поколения.

Прежде всего нельзя не отметить внешнее преобразование французского хэтчбека – на смену инфантильным диспропорциям пришли более классические формы, но отнюдь не лишаящие его индивидуальности. Нотку спортивности вносят «нахмуренная» головная оптика (в топовых комплектациях фары могут быть полностью светодиодными), огромная «пасть» диффузора в нижней части переднего бампера, рельефные «бедр» и лаконичная корма с коротким свесом.

Интерьер – торжество функционального минимализма, где количество кнопок и переключателей сведено к минимуму: почти все и вся (включая управление климатом) заменены многофункциональными сенсорными дисплеями мультимедийной системы. Центральная панель украшена лишь регулятором громкости звука, выключателями обогрева и обдува стекол, а также «аварийкой».

Техническая начинка следующего

Peugeot 308 подверглась тотальной модернизации. Начнем с того, что в основе пятидверки лежит новая переднеприводная модульная платформа EMP2 (Efficient Modular Platform 2) – совместное детище группы PSA Peugeot Citroen, на котором базируются и новый Citroen C4 Picasso.

При габаритной длине в 4,25 и высоте в 1,46 метра новый «триста восьмой» оказался короче и ниже текущего поколения на 26 и 38 миллиметров соответственно. При этом объем багажного отсека превзошел нынешний показатель на 40 кубов и вырос до 470 литров. В компании отмечают, что благодаря обширному применению алюминия и легковесных композитных материалов в конструкции шасси и кузова им удалось сэкономить до 140 кг лишнего веса по сравнению с предшественником.

Как следствие, это должно благоприятно отразиться и на «аппетитах» силовой линейки, сведения о которой в Peugeot предпочли придержать до официальной премьеры. Публичный дебют новинки состоится на сентябрьских автосмотрах во Франкфурте, после чего должны стартовать европейские продажи.

ВКЛЮЧИ И ПОЛУЧИ
НЕВЕРОЯТНЫЙ ВЫБОР МУЗЫКИ НА ОДНОЙ ВОЛНЕ

LOVE RADIO ТВОЕЙ МЕЧТЫ

CHEVROLET CAPTIVA MY2013

Забудьте о преградах. Их больше не существует.

6 ПОДУШЕК БЕЗОПАСНОСТИ
ЭЛЕКТРИЧЕСКИЙ ПАРКОВОЧНЫЙ ТОРМОЗ
СИСТЕМА КУРСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ESP (DCS/TCS/HBA)
КРУИЗ-КОНТРОЛЬ
ПОДОГРЕВ ПЕРЕДНИХ И ЗАДНИХ СИДЕНИЙ
САЛОН 7 МЕСТ
КОЖАНАЯ ОБИВКА СИДЕНИЙ
ПАРКТРОНИК (ЗАДНИЙ)
ЭЛЕКТРОПРИВОД СИДЕНИЯ ВОДИТЕЛЯ*

*комплектации необходимо уточнять в дилерских центрах

АЗИЯ АВТО | БИПЭК АВТО

АЛМАТЫ: ул. Майлина, 240 А, тел.: (727) 2-555-777, 2-579-777
АСТАНА: пр. Богенбай батыра, 73/1, тел.: (7172) 22-69-58, 22-69-66
http://aziaavto.kz | http://bipek.kz

