Стр.3



Платформенная экономика скоро изменит мир



Власти будут улучшать качество турсервиса



Вадим Голенко: «Мы всегда были за честную цену»

Nº23 (539)

4 870203 730013

К

ИЗДАЕТСЯ С 2005 ГОДА

// ЧЕТВЕРГ, 28 ИЮЛЯ, 2016

д е л о в о й

ж е н е

Д Е

Л Ь

н и

Производители

мяса в Казахстане несут убытки

страница

Как Pornhub продвигает себя на рынке

страница 10

Кроссфит в Казахстане первый в мире по доступности

страница 📘

Ретейлеры ищут покупателей в онлайне

страница (

Внимание!

Уважаемые читатели следующий номер «Капитал.kz» выйдет 1 сентября



kapital.kz

Как нефть влияет на курс тенге?



Елена Тумашова

Нефть понемногу дешевеет. В июне этого года баррель североморской смеси пробивал отметку \$52 и вплотную приближался к \$53 (\$52,86 на торгах 9 июня). В последний раз значение «50 плюс» он демонстрировал 5 июля – \$50,05. После Brent устремился вниз и дошел до \$44-45 – на таких значениях он

торгуется с понедельника, 25 июля. Во вторник, 26 июля, в обменных пунктах Алматы доллар доходил до отметки 359 тенге. Днем ранее, по данным на 11:30 алматинского времени, курс продажи составил 345,5 тенге. В Нацбанке РК резкое ослабление тенге связали в том числе с ценами на нефть: в июле наблюдалась тенами на нефть: в июле наблюдалась тенсенция их понижения. Этот фактор вместе с фактором курсов валют стран – торговых партнеров может влиять на курс тенге в первую очередь.

По просьбе «Капитал.kz» эксперты искали логику и взаимосвязь между движением нефтяных котировок и курсом тенге – доллар.

Бизнесу нужен коридор

«Цены на нефть, которые мы видим, отражают не цены на поставку эталонного сорта сегодня, а цены/фьючерсы на поставку через месяц. То есть влияние текущего снижения котировок должно быть так или иначе опосредованным», — поясняет Олжас Байдильдинов, независимый аналитик в нефтегазовой сфере.

По его словам, если провести параллель с парой «курс российского рубля — нефтяные котировки», то можно увидеть, что эта зависимость работает в обе стороны. «То есть при росте нефтяных цен рубль укрепляется, при снижении цен снижа-

ется и курс. В Казахстане несколько иная ситуация. Обычно мы видим серьезную корреляцию при снижении цен на нефть, тогда как при росте мировых котировок черного золота столь же значительного укрепления тенге не происходит», – говорит эксперт

На взгляд собеседника, текущая ситуация с обменным курсом тенге оставляет значительное поле для спекуляций участников рынка: на объеме \$80-100 млн курс может существенно «играть» в ту или иную сторону. «С точки зрения биржи и открытого рынка это, конечно, хорошо - пусть баланс спроса и предложения сам определит равновесный курс. Но с точки зрения интересов малого и среднего бизнеса, да и крупного тоже, желателен переход к прежнему определению верхней и нижней границы курса. Если Нацбанк РК объявит: вот новый коридор, скажем, 330-360, всем будет спокойнее работать и развивать бизнес», - считает Олжас Байдильдинов.

нес», – считает Олжас Баидильдинов.

Скачки курса на этой неделе, на его взгляд, носили спекулятивный характер, и это мало способствует объявленной программе дедолларизации. «Люди и бизнес просто подумают: опять доллар растет, не буду продавать и куплю еще на всякий случай. То есть для формирования четкото тренда на дедолларизацию депозитов и экономики в целом необходимо внести ясность, определив границы колебаний», – отмечает собеседник.

Он добавляет, что, на его взгляд, для такого подорожания доллара, которое произошло 26 июля, «явных и видимых причин не было».

Перебои со связью

«К сожалению, ситуация на нашем рынке такова, что связь тенге с нефтью или ру-

блем, по сути, носит искусственный характер и во многом диктуется однобокой валютной политикой Нацбанка», – говорит Айвар Байкенов, начальник отдела управления активами «Казкоммерц Секьюритиз».

Он поясняет: когда есть предпосылки для падения национальной валюты вслед за ухудшением внешних факторов, корреляция с нефтью сразу же возрастает. «А когда были реальные причины для укрепления тенге, эта связь пропадала практически полностью. В итоге мы получаем такую ситуацию, когда свободное плавание у нас действительно свободное, если тенге, и несвободное – когда формируется тренд на укрепление тенге», – обрисовывает ситуацию эксперт.

С момента введения режима свободного плавания стоимость нефти была на уровне \$45 за баррель трижды – в ноябре, в конце апреля – начале мае и сейчас. «Какую картину мы имеем по курсу: ноябрь – 307, весна – 330-334, сейчас – выше 350. Вопрос: где логика?! Если посмотреть ситуацию с рублем, то там все в рамках, как говорится, закона: нефть \$45 за баррель – рубль 65-66 за доллар», – иллюстрирует Айвар Байкенов.

Айвар Байкенов.
По его мнению, в чем цель такой политики Нацбанка, пока не совсем ясно. «Возможно, есть стремление обеспечить максимальную поддержку экспортерам или помочь правительству в увеличении тенговых поступлений в бюджет, который до сих пор не пересмотрели (\$30 за баррель нефти и 360 тенге курс доллара), несмотря на 50% рост стоимости нефти за полгода», – предполагает собеседник.

_[Продолжение на стр. 2]

Цифра номера

10 самых интересных финтехкомпаний для МСБ

Подробнее [Стр. 5]

Спикер номера

Тигран Худавердян,

генеральный директор «Яндекс. Такси»

Подробнее [Стр. 7]

Цитата номера

«Мы не про политику, негатив или агрессию»,

Арсен Исрапилов,
 директор по
 маркетингу и
 развитию бизнеса
 «Одноклассников»

Подробнее [Стр. 7]

Спорт

Олимпиада
в Рио-де-Жанейро
пройдет в условиях
жесткой экономии
средств и при
беспрецедентных
мерах безопасности.
Между тем размеры
премиальных для
казахстанских
спортсменов остались
на прежнем уровне

Подробнее [Стр. 11]



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

ЧЕТВЕРГ, 28 ИЮЛЯ, 2016

КАЗАХСТАН

РОЗНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ ВЫРОСЛА ПОЧТИ НА 24%

юй торговли показали рост на 23,7% в номинальном и на 0,3% в реальном выражении. По результатам 2015 года сектор розничной торвыражении на 9%. Несмотря на позитивный юказатель, данный рост был самым низким за последние 5 лет. В 2014 годовой прирост «декабрь к декабрю» зафиксировал рост в 11% Данный позитивный тренд роста сохранялся вплоть до сентября 2015 года, когда проде монстрировал падение на 0,7%. Падение фи зических объемов затянулось до апреля 2016 шлого года. Уже в мае прирост восстановилс и составил 2,2%, а в июне - 7,4%. В денежном выражении первая половина 2016 года демон трировала высокий прирост на 24% к аналогу предыдущего года. (Ranking.kz)

ОБЖАЛОВАТЬ **РЕЗУЛЬТАТЫ** ПРОВЕРОК

ищевой промышленности о результатах за купа продукции. Такое решение принят Комитетом по защите прав потребителей Ми нистерства нацэкономики РК и НПП РК «Атамекен» по итогам участившихся обращений отечественных производителей пищевой про потребителей, организуя проверки в рамках лониторинга безопасности пищевой продун ции, несвоевременно оповещают предпри ятия о результатах закупа продукции, изъято гически попадают в Реестр несоответствун щей продукции комитета. А уже после обжа ловать или перепроверить результаты нельзя РК стартует пилотный проект по оператив ному информированию производителей результатах закупа продукции региональ прав потребителей. Это позволит предпри ятиям до размещения информации в Реестре в случае несогласия с результатами анализог братиться для повторного лабораторног контроля в Национально-практический центр ониторинга. (Palata.kz)

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АНАР ДАРЖАНОВА

назначена руководителем управле ния предпринимательства и промышленности Актюбинской обла-

БАКИТЖАН ЖУЛАМАНОВ

назначен председателем правлени AO «НК «Продкорпорация»

БЕРИК ЖЕЛЬДИКБАЕВ

назначен заместителем председате ля правления АО «НК «КазАвтоЖол»

КАЙРАТ АЙТУГАНОВ

назначен первым вице-министром сельского хозяйства РК

МЕЙРБЕК МОЛДАБЕКОВ

назначен советником председателя Аэрокосмического комитета Министерства по инвестициям и разви тию РК

ПАОЛО РИЧИОТТИ

назначен председателем правления АО «Международный аэропорт Аста-

СЕЙТЖАН ДЖУМАШЕВ

назначен руководителем управле ния по контролю за использованием и охраной земель Павлодарской об-

ФАТИМА ЖАКЫПОВА

назначена ректором Академии госузиденте РК

Выстрелы по экономике

Как бизнес Алматы пережил 18 июля

побытия, подобные тем, что случились в Алматы 18 июля, когда «ал-✓ матинский стрелок» убил и ранил нескольких человек и в городе был введен красный уровень террористической опасности, наносят вред экономике города «Капитал.kz» попросил компании, которые приостанавливали работу в тот день, оценить свои потери за время простоя.

Эффект в масштабе государства Обозначим свою позицию сразу. Дело не в отдельных компаниях, которым на несколько часов пришлось закрыть отделения, офисы или точки продаж. Приостановить работу в такой ситуации – это действительно вынужденная мера, продиктованная требованиями безопасно-

сти, и многие компании именно об этом

говорили в комментариях изданию.

Но экономическую составляющую вопроса игнорировать не получится, и это показывает мировой опыт. Например, теракты, произошедшие в Брюсселе 22 марта этого года, причинили государству ущерб - около 935 млн евро. Столько экономи ка европейского государства потеряла в I квартале, цифра сопоставима с 0,1% ВВП страны, сообщило на днях министерство экономики Бельгии. Компании, работающие в столице, недополучили в указанный период 122,5 млн евро дохода. В большей степени экономический негатив от дей-

траслей, сфера массовых развлечений. Безусловно, события в Алматы и собыгия в Брюсселе носят разный характер. В столице королевства 22 марта произошло три взрыва, ответственность за них взяла на себя запрещенная террористическая группировка. В Алматы, как пояснили власти, действовал одиночный стрелок.

ствий террористов ощутили представители

гуристической, гостиничной, ресторанной

июля был введен красный уровень террористической опасности (снят в тот же день), многие компании и предприятия временно прекратили обслуживание населения в физических офисах.

В их число вошли: Народный банк Казахстана, Kaspi Bank, «дочка» Сбербанка, АТФБанк, Казком, MEGA Alma-Ata, MEGA Park, Esentai Mall, супермаркеты Magnum, гипермаркет «Рамстор» на ул. Фурманова, кинотеатры Chaplin Cinemas, Beeline (включая «Азбуку Связи»), «Кселл» (Kcell Stores и Kcell Centers), «Казпочта».

Вне работы на несколько часов Многие организации оказались единодушны: не время думать об ущербе во вре-

В департаменте общественных связей Казкоммерцбанка отметили, что не считают нужным оценивать потери в ситуации, когда необходимо было обеспечить безопасность клиентов и сотрудников «Все отделения были закрыты, за исклюм одного – в головном офисе на пр. аль-Фараби, при этом деловая активность Здесь были усилены меры безопасности, кроме того, в полном объеме были доступны дистанционные каналы обслуживания и банкоматная сеть», – сообщили в банке.

«Отделения банков были закрыты для того, чтобы не подвергать опасности клиентов и сотрудников. Мы не считаем корректным в этой ситуации говорить о ровали в Kaspi Bank.

В пресс-службе сети ТРЦ MEGA на за-«Капитал.kz» сообщили, что ТРЦ MEGA Park и MEGA Alma-Ata временно приостановили работу для обеспечения безопасности граждан в общественных местах: ТРЦ MEGA Park – с 12 часов 45 минут,

опасности был введен в 12 часов 20 минут по времени Астаны. «Режим работы сети ТРЦ MEGA – с 10:00 до 22:00. Таким образом, ТРЦ MEGA Park не работал в течение 9 часов 15 минут, ТРЦ MEGA Alma-Ata прио-

становил работу на 9 часов. На следующий день центры начали работу в штатном режиме», – рассказали в пресс-службе сети. Кроме того, на запрос издания предоставили данные о средней посещаемости торговых центров. В 2016 году посещаемость ТРЦ MEGA Alma-Ata составила в среднем 38 тыс. человек в день, ТРЦ MEGA Park – 22 тыс. гостей в день.

Цифровые каналы помогли

«Решение о закрытии точек после введения красного уровня террористической опасности было продиктовано, прежде всего, обеспечением безопасности наших сотрудников и клиентов. Мы не подсчитывали потери в связи с закрытием точек, которое длилось несколько часов понедельника. Наши точки возобновили работу во вторник утром в стандартном режиме. Поток клиентов в последующие дни был догаточно активным», – отметила Наталья Еськова, руководитель отдела коммуникаций АО «Кселл». «Больших потерь за те полдня мы не

афиксировали, потому что у нас помимо физических представительств – офиса обслуживания Beeline и магазинов «Азбука Связи», есть варианты предоставления услуг в цифровых каналах (приложение, колл-центр). Для нас важнее безопасность прокомментировал Алексей Бендзь, директор по корпоративным комуникациям «Beeline Казахстан».

Он сообщил, что средняя посещаемость салонов «Азбуки Связи» зависит от многих факторов, в том числе от расположения офиса, от дня недели. Представительство

офис продаж и обслуживания Beeline Centre, там посещаемость составляет в среднем 1000 человек в день.

«Здесь такой момент: в этом офисе обслуживания предоставляется больше услуг сервиса, нежели происходит продаж. 90% людей приходят либо заменить симкарту, либо что-то узнать по тарифному плану, либо взять детализацию», – пояснил

Минус 3-5% на оборотах

По мнению Петра Вальтера, руководите ля направления анализа рынков компании BRIF Research Group, из-за событий 18 июля потери понесли в первую очередь рганизации сферы развлечений/досуга и города, конечно, чтобы обезопасить себя и своих близких, воздержались от развлечений, не посещали общественные места и старались как можно быстрее попасть домой», - поясняет собеседник.

были закрыты. Эксперт предполагает, что в этот день, когда действовал красный уровень террористической опасности, их выручка оказалась ниже стандартной и ожидаемой. Но логически потери должны быть восполнены в последующие дни. Погребность в покупке продуктов питания, коммунальных услуг и получении финан и население в любом случае удовлетвори: ее позже, в спокойной обстановке

Многие объекты торговли и сервиса

«Оценивая ущерб, стоить понимат что 18 июля – понедельник, основной пик продаж, который случается в выходные дни, был позади. Если перевести убытки в цифры, можно предположить, что в сферах развлечений/досуга и общественного питания потери составили порядка 3-5% от месячного оборота», - считает Петр Валь-

По оценке экономиста Алмаса Чукина, события июльского понедельника «не нанесли особого ущерба городу». Свою позицию по этому вопросу он объясняет тем, что лето – для магазинов и так сонный перенесены на другой день. «Мир изменился, везде неспокойно, видимо, надо привы

• Как нефть влияет на курс тенге?

Движение курса во вторник, 26 июля, вовсе можно занести в список ошибок лонетарных властей, считает он. «Такие резкие колебания должны были сглаживаться, а вместо этого Нацбанк стоял в стоданном случае была реальная угроза финансовой стабильности, наблюдался резкий всплеск девальвационных ожиданий Столько усилий и времени было потрачено для минимизации ожиданий запуска процесса дедолларизации экономики, чтобы в один день своей пассивностью свести

их на нет», – говорит Айвар Байкенов. Что касается того, почему баррель Brent шевеет, то в этом вопросе, на взгляд экс- дением Нацбанка в случае очередного

перта, спекулянты правят бал. «Отыгрывают нужные для себя новости. Это и опасения относительно переизбытка нефти (несмотря на то, что рынок все-таки постепенно приходит к равновесию), и увеличение буровых установок в США (при этом

добыча практически не растет)», – поясня-

Плюс, по его словам, действует фактор укрепления доллара против мировых валют – он также играет против нефти и других товаров. Дальнейшее движение будет во многом зависеть от заявлений ФРС США; ожидается все-таки мягкая риторика, за которой должен последовать разворот нефти и, возможно, тенге. «Будет интересно понаблюдать за повероста цен на нефть», – заключает собе-

Факторов много, не все они ясные Как поясняет Жарас Ахметов, директор компании Oil Gas Project, в теории на курс национальной валюты должно влиять сальдо по счету текущих операций. Счет текущих операций учитывает движение с товарами, услугами, а также по первичным и вторичным доходам.

«Цена на нефть, конечно, оказывает свое влияние на сальдо по счету текущих операций. Если сальдо положительное, это валюты, и наоборот, если отрицательное –

Но, по его словам, есть еще один фак тор – поведение Национального банка. «Регулятор может проводить валютные интервенции и поддерживать курс при отрицательном сальдо. Или осуществлять тенговые интервенции и не давать укре пляться национальной валюте при поло

Помимо этого, на его взгляд, важный му счету, то есть приток и отток валюты по пансовым операциям. Если приток пре вышает отток, есть избыточная валюта, что снижает давление на курс, и наоборот.

жительном сальдо», - поясняет эксперт.

«Факторов много, не все они ясные, поэтому строить прогнозы по курсу – дело неблагодарное», - заключает Жарас Ах-

• Особенности национального туризма

Власти будут улучшать качество отечественного турсервиса

МИР РК вплотную взялись за раз-Витие внутреннего туризма. «На карандаше» чиновников – введение национальных стандартов в этой сфере и изменения в концепцию развития туротрасли до 2020 года. Новшества в концепцию, прописанную еще два года назад, вносятся с учетом 86-го шага Плана нации, в котором говорится о создании регионально-туристических кластеров: «Астана – сердце Евразии», «Алматы – свободная культурная зона Казахстана», «Единство грироды и кочевой культуры», «Жемчужина Алтая», «Возрождение Великого Шелкового пути», «Каспийские ворота». О том, как будут повышать интерес казахстанцев к отдыху дома, какая инфраструктура

нужна для путешествий, а также как государство привлекает частников в отрасль, корреспонденту «Капитал.kz» рассказал советник министра по инвестициям и развитию Танирберген Бердонгар.

- Танирберген, о каких поправках в концепцию 2014 года идет речь?

- Наш президент по реформам обозначил 100 конкретных шагов. Изменения в концепцию касаются разработки и реализация масштабного проекта «Большая страна – большая семья», который создаст условия для формирования целостной гражданской общности с учетом развития внутреннего туризма и с созданием региональных культурно-туристических кластеров. В целом же концепция как таковая необходима для того, чтобы закрепить вектор, в направлении которого будет развиваться отрасль.

 Каков же этот вектор? - Сейчас туристическую отрасль Кавахстана ожидают концептуальные изменения. Что мы имеем? Туризм у нас составляет около 1% от ВВП, тогда как в мире этот показатель достигает в среднем 10%. Казахстан как регион весьма специфичен. У нас потрясающая природа: от полупустынь до заснеженных гор, от морей до современных городов с небоскребами. Но в силу специфики смены сезонов туристический сезон короток, местные предприниматели неохотно инвестируют в сферу туризма по причине пока низкой окупаемости бизнес-проектов. Возьмем для примера Боровое – не получая экстрадоходов, владельцы отелей вынуждены взвинчивать цены на



не на что будет гасить кредиты, взятые на строительство гостиниц или, к примеру, платить зарплату персоналу, который в межсезонье содержит объект. И для того чтобы делать этот бизнес в Казахстане прибыльным, нам нужно пересматривать подходы к туризму. Министерством разработаны национальные стандарты отрасли, которые четко регламентируют наличие стандартов качества

и уровня обслуживания в сфере туризма, условно, туалетов, кафе, заведений питания, проживания. Учитывая, что развитие въездного и внутреннего туризма автоматически дает возможность зарабатывать большому количеству наших сограждан, рестораторов, владельцев гостиниц, турфирм, сервис-компаний, местных гидовпереводчиков, это большой вклад в нашу национальную экономику и в благосостояние казахстанских семей.

- Какими будут эти национальные стандарты? Определены стандарты по услугам ту-

ристического сервиса для проектных организаций, объектов дорожного сервиса, юрлиц и ИП в сфере туризма. К примеру, олнечные дни. В противном случае им в отношении дорог четко регламентиру-

ются параметры обустройства их инфраструктуры и ее качественный уровень.

Обсуждается вопрос контроля за звездно

стью отелей и сервисом в заведениях пи-

- Что еще планируется делать для развития внутреннего туризма? На данный момент уже определены 73 направления – так называемые ЕХРОмаршруты. Развивается инфраструктура, детско-юношеский туризм, открыты новые авиа-, ж/д маршруты в популярных направлениях. Строится автобан Астана

– Темиртау. Обсуждается вопрос прокладки дорог на Алаколь и в Кендерли в Мангистауской области. В Кендерли, к слову, планируется построить город-курорт с аэропортом, для этого привлекаются инвесторы. Трасса Алматы – Талдыкорган уже закончена на 90% - там практически идеальное полотно, путь из Алматы сократился чуть ли не вдвое. Также сейчас из Астаны прокладывается дорога до Темиртау, она где-то на 50% закончена. Практически готова дорога Западная Европа – Западный Китай, коридор которой

будет проходить через всю Россию, в Ка-

захстан он входит в Мартукском районе

через Актобе, идет через Шымкент, Тараз, будет уходить в Китай. Получается, это фактически новый Шелковый путь, через который, например, европейский турист, сев на свой транспорт, может проехать через Россию, посетить Казахстан и уехать в Китай. Это очень перспективное направление, потому что, если мы будем активно в сотрудничестве с компетентными органами России и Китая развивать это направление, то мы получим большой по-

Ставится ли какая-то планка по величению доли туризма в структуре

- Вы знаете, в туризме у нас уже неплохие показатели, в частности, в 2014 году доход от турдеятельности составил 366,5 илрд тенге. Это практически в два раза больше уровня 2010 года, когда показагель был 188,9 млрд.

Стоит отметить, что 2017-й станет годом туризма КНР в Казахстане, годом «Астана EXPO», это безусловно скажется на показателях и уровне доходов сферы туризма и всех смежных отраслей.

- Танирберген, а как у нас ведется стагистика по внутреннему и въездному

- Актуальный вопрос. В разных странах статистика ведется по-разному. У нас в Кавахстане подсчитывают по числу ночевок. В 2015 году количество ночевок составило 7 млн койко-суток, планируется увеличить этот показатель до 16 млн к 2020 году. Или же показатель заполняемости гостиниц – по нему тоже ведется учет – составил 23,5%. Надо отметить, что на данный момент заполняется лишь четверть номеров. К 2020 году планируется увеличение до

- Как государством стимулируются частные инвестиции в сферу внутрен-

 Государство активно поддерживает турбизнес льготными кредитами. Фондом «Даму» через субсидирование ставки вознаграждения на данный момент уже поддержано 420 проектов в сфере туризма на общую сумму кредитов 89 млрд тенге. Кроме того, в рамках гарантирования кредитов в сфере туризма подписано 105 договоров по кредитам на сумму 3 млрд 702 млн тенге. Если у нашего гражданина есть проект в сфере туризма, например, он хочет открыть гостиницу, он идет в «Даму» и под низкий процент получает кредит от государства. Средняя ставка, насколько я помню, – это 7%, согласитесь, это не 20%, которые дают БВУ под какие-то коммерче-Таким образом, план развития отрас-

ли таков: определить основы страновой рекламации, поддержать бизнес с целью развития инфраструктуры, сделать внутренний туризм доступным, а въездной - популярным. Зачастую в периоды экономических спадов бизнес склонен пересматривать сектора для инвестиций, а люди пересматривать привычные направления работы и отдыха. Уверен, у нас получится.

•Платформенная экономика меняет мир

Т ▶ оличество стартапов, основанных на принципах совместной экономики, растет огромными темпами. Путешествия, каршеринг, финансовые услуги, наем работников, а также потоковое воспроизведение музыки и видео – пять клю чевых секторов так называемой «экономи ки Uber». По прогнозам PwC, они имеют огромный потенциал роста – с \$15 млрд в

// АКТУАЛЬНО

2015 году до \$335 млрд к 2025 году. «Уберизация» меняет рыночные отношения во всем мире, не просто устраняя посредников, а заставляя бизнес пересматривать свои привычные схемы работы Компании в различных видах сферы услуг развивают сервисы, построенные на использовании мобильных приложений и высокоскоростного интернета для бы строй связи потребителя с поставщиком услуги. Они способны навсегда изменить глобальный рынок услуг.

Сам термин «уберизация» родился из названия компании Uber, которую в 2009 году в США основали Гаррет Кэмп и Трэвис Каланик. В декабре 2014 года Морис Леви, глава французской медиагруппы Publicis, во время интервью Financial Times произнес слово «уберизация», которое разлетелось по всему миру. «Процесс, когда стартап при помощи цифровой платформы соединяет клиентов и компании», – такое определение этому тренду в своей книге «Уберизация: разорванная экономика» дает Брюно Тебуль Однако этот феномен появился еще до

основания компании Uber. В 2008 году был создан сервис Airbnb, который позвожилье на короткий срок. «Не имея в собственности ни одной квартиры, Airbnb умудряется предлагать клиентам больше квартир, чем крупнейшие гостиничные Hilton – 152 000», – пишет Тим О'Рейли, основатель и CEO O'Reilly Media.

Тем не менее процесс избавления от посредников при помощи цифровых технологий был назван именно в честь Uber, а не Airbnb. Скорее всего, свою роль здесь сыграла большая популярность сервиса такси, он чаще упоминался в СМИ, учитывая различные скандалы и протесты таксистов в разных странах.

Бизнес-модель, используемая Uber, оказалась крайне эффективной практически для любого направления деятельности на рынке услуг. Сегодня, например, с дивана. Для этого в США были созданы такие онлайн-площадки, как британский Housekeep или Bidmycleaning. Они связывают людей, которые могут сделать уборку, и тех, кому такие услуги нужны. Если вы предприниматель и снимаете офис с конференц-залом, его можно сдавать по часам через ShareDesk или LiquidSpace Аналогичные сервисы существуют и для того, чтобы отдать одежду в прачечную, попросить кого-то присмотреть или прогуляться с домашним питомцем и даже

посидеть с ребенком. Подобные изменения в бизнес-моделях происходят раз в поколение, потому что такие компании, как Uber и Airbnb, создают совершенно новые рынки, которых вообще не существовало

В JPMorgan Chase Institute изобрели свой собственный термин для этого явления – platform economy – платформенная экономика. Возможно, это понятие подходит больше, так как объединяет суть Uber как платформы в том числе и для трудоустройства, и суть Airbnb как платформы для заработка.

Такие цифровые компании, как Google, Facebook и Alibaba, давно поняли силу цифровых технологий, однако большинство их инноваций – это не продукты или услуги. Это платформы, которые позволяют создавать новые продукты и услуги, и бизнес-модели, позволяющие этим платформам действовать.

Technology Vision 2016, проведенном компанией Accenture, фактически плат-

форменная экономика – это использо-

Как говорится в исследовании платформ и связанных с платформами следования, в ближайшие три года бизэкосистем, не находящихся в собствен- нес-модели с использованием внешних ности компании и не контролируемых платформенных решений станут главими. Как считают руководители компа- ной частью стратегии роста их органи-

ПЛАТФОРМЕННАЯ ЭКОНОМИКА



КАПИТАЛ.КZ

популярное за неделю

В АСТАНЕ ПОСТРОЯТ космический КЛАСТЕР

нию космических аппаратов. На площади в включает жилой комплекс, где будут прож комплекса будет открытая музейная зона телей, стартующие с космодрома Байконур К тому же в «космическом городке» построя выставочные павильоны и обсерватории для студентов. (Соб. инф.)

\$280 МЛН НА ЛЕЧЕНИЕ ЗА РУБЕЖОМ

щие за рубеж, оставили в иностранных кли целом, по данным организации Global Spa & ние отрасли, 50% рынка к следующему году захватят страны Азиатско-Тихоокеанского региона и Ближнего Востока (Израиль и Турция). **(Соб. инф.)**

КАК ИЗМЕНИЛАСЬ ЗАРПЛАТА БЮДЖЕТНИКОВ ЗА 20 ЛЕТ

В Казахстане за последние 20 лет (с 1996 по 2015 год) размер среднемесячной заработной платы гражданских служащих вырос в 17,6 раза - с 4813 тенге до 84 722 тенге. Об этом сообщает Министерство здравоохранения и соцразвития РК. Как отмечают в ведомстве, заработная плата работников бюджетной сферы увеличивалась неоднократно: в 2006 году на 32%; в 2007-м – на 30%; в 2009 и 2010 года: - на 25%, в 2011-м – на 30%. С 1 апреля 2014 года введена надбавка за особые условия труда в размере 10% от должностного оклада всем работникам государственных учреждений и казенных предприятий. Кроме того, с 1 января 2016 года был повышен оклад гражданских служащих в зависимости от квалификации: сфере здравоохранения - от 7% до 28%, обраования – от 15% до 29%, в прочих сферах – от 28% до 40%. (Соб. инф.)



"Қазақтелеком" АҚ телекоимуникация желіперін пайдаланатын "ALACAST" ЖШС-ның КР МАМ 2012.22.11.



0

iD Home VIP топтамасындағы қызметтер қатары арта түсті!













Теперь еще больше услуг в пакете iD Home VIP!

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

курс, победитель которого получит 350

тыс. евро в качестве финансирования на ис

следование европейского сектора финтех

его игроков, а также оценить влияние фи

нансовых технологий на развитие банков

ского сектора и сферу финансовых услуг

350 ТЫС. ЕВРО ЗА

ИССЛЕДОВАНИЕ ФИНТЕХ-СЕКТОРА

КАЗАХСТАН

индийский НЕФТЯНОЙ ГИГАНТ

Правительство Индии может начать консультации по объединению в единую госкор порацию 13 государственных нефтяных ком паний, сообщает Economic Times со ссылкой на источники. Вопрос создания крупной нефтяная комиссия решила, что это будет «нецеле сообразно в текущий момент». Теперь, по дан ным издания, кабмин вновь заинтересовался вопросом, министерство нефти и газа пров циально министерство не комментирует эту информацию. По данным газеты, корпораци планируют создать на основе крупнейшег нефтепроизводителя Индии – Oil and Natural Gas Corporation (ONGC). Рыночная стоимости новой компании в случае ее создания може оказаться выше российской «Роснефти». От мечается, что суммарная рыночная стоимост

шести ведущих индийских нефтяных сейчас

составляет 77 млрд долларов, тогда как «Рос

нефти» – 55 млрд долларов. Индийская госко

борьбе за долю в «Роснефти». (1prime.ru)

СА ОПЕРЕДИЛА РОССИЮ

года вышла на первое место по объему поста вок нефти в Китай, увеличив их на 0,2%, до 26,454 млн тонн, следует из данных таможн КНР. При этом стоимость поставок Саудовской 36,6% - до \$7,245 млрд. По итогам пяти месяцев на первом место по объему поставон второе место. Поставки нефти из РФ выросли в первом полугодии на 35,4% – до 26,276 млн гонн. По стоимости поставок Россия зани мает первое место с показателем \$7,504 млрд (сокращение на 12,3% по сравнению с годом ла Ангола – 22,229 млн тонн (рост на 16,9%). Китай на 9,6%, до 16,908 млн тонн, Оман – на 18,9%, до 17,032 млн тонн, Иран – на 2,5%, до 14,974 млн тонн. Бразилия экспортировала в Китай за отчетный период 8,391 млн тонн, Кувейт – 7,739 млн тонн, Венесуэла – 9,935 млн гонн, ОАЭ – 6,06 млн тонн. **(ТАСС)**

РОССИЯ И ТУРЦИЯ ОБСУДЯТ «ТУРЕЦКИЙ ПОТОК»

Россия и Турция во вторник, 26 июля, обсуждали «Турецкий поток», но решения пока ки Юрий Сентюрин. Вице-премьер Аркадий премьер-министра Турции Нуреттином Джа - отметил Сентюрин. В декабре 2014 года из-з сопротивления ЕС Россия отказалась от проекта «Южный поток» в пользу проекта «Турец между Москвой и Анкарой. «На встрече с нашими турецкими коллегами, вице-премьера ми, министром экономики, представителям других отраслевых ведомств мы обсудили весь спектр наших двусторонних отношений и в торговой сфере, и в инвестиционной сфе ре, и по всем тем элементам, где были введены ограничения, ответные меры, после ноябрь ских событий, после убийства наших пило тов и уничтожения российского самолета», – заявил вице-премьер Аркадий Дворкович.

УБЫТОК STATOIL СОСТАВИЛ \$302 МЛН

(vestifinance.ru)

Норвежская нефтяная компания Statoil отчиталась о чистом убытке по итогам II квартала 2016 года в размере \$302 млн по сравн нию с прибылью в \$866 млн за аналогичный период 2015 года. Такие данные содержатся в отчете Statoil. Выручка компании в отчетный период сократилась на 37%, до \$10,8 млрд. По итогам первых шести месяцев 2016 года чистая прибыль Statoil составила \$309 млн, хотя в 2015 году за аналогичный период компания понесла \$3,7 млрд убытка. Выручка за первое полугодие сократилась на 32%, до \$21,1 млрд. Чистая операционная прибыль норвежской нефтегазовой компании во II квартале сократилась по сравнению с аналогичным перис дом прошлого года с \$3,6 млрд, до \$180 млн. (vestifinance.ru)

КРУПНЫЕ КОМПАНИИ РФ УВЕЛИЧАТ ДОБЫЧУ

компании увеличат добычу в 2017-2018 годах, считают аналитики Goldman Sachs. Они объясняют свой прогноз запуском новых месторождений в России, который экономически оправдан даже при текущей цене на нефть. Среди наиболее перспективных проектов РФ в среднесрочном периоде банк называет вос точносибирские проекты «Роснефти», место рождения им. Корчагина и им. Филановского ЛУКОЙЛа, Новопортовское «Газпром нефти» овместный проект «Северэнергия» НОВАТЭ-Ка и «Газпром нефти», а также совместный проект «Башнефти» и ЛУКОЙЛа на месторож дениях им. Требса и им. Титова. Ранее в июле свой прогноз обнародовало Международное нергетическое агентство (МЭА): добыча в РФ 11,18 млн барр./сут. в 2016 году и 11,14 млн барр./сут. в 2017 году. Однако аналитики банка считают, что перспективы нефтедобычи РФ недооцениваются. В свою очередь аналитики Goldman Sachs ранее заявляли, что по резуль татам 2016 года нефтедобыча РФ может составить 11,2 млн барр./сут., в 2017 году – 11,4 млн барр./сут., в 2018 году – 11,65 млн барр./ сут. («ПРАЙМ»)

В Аксае полным ходом идет строительство нового жилья для жителей поселков Березовка и Бестау

гители сел Березовка и Бестау в Западно-Казахстанской области переедут в новые квартиры. Строительство более ста новых домов полным ходом идет в новом микрорайоне Аралтал, это всего в нескольких километрах от города Аксая, административного центра Бурлинского района и Карачаганакского нефтегазоконденсатного Отметим, что в связи с расширением

санитарно-защитной зоны вокруг Карачаганакского нефтегазоконденсатного месторождения всего 1808 селян Бурлинского района, проживающих в 454 домовладениях, сменят местожительство Поиски оптимального для всех решения вопроса жителей Березовки и Бестау шли несколько лет. В итоге в июле 2015 года постановлением Правительства Респу блики Казахстан было одобрено переселение. Все расходы по обеспечению людей жильем взяла на себя компания «Карачаганак Петролиум Оперейтинг

Б.В.» (КПО). Каждой семье на новом месте житель ства создаются условия, не только равно значные прежним, но и более комфортные. Переселенцы получат квартиры по размеру не меньше, чем прежнее жилье. Расчет производится исходя из того, что бы на каждого члена семьи приходилось не менее 15 квадратных метров. Но в случае, если домовладение больше, то и жи-

лье новоселы, соответственно, получают более просторное. Учитывается также желание получить раздельные квартиры. К примеру, родителям и их взрослым детям, состоящим в официальном браке. К тому же предусмотрена компенсация за переезд, хозяйственные постройки, плодовые деревья и земельные участки. Она

исчисляется независимой сертифициро-

ванной компанией по оценке имущества

для каждого домовладения. Чтобы все положения по переселению были предельно ясны, выпущено шесть информационных брошюр, в которых даны самые подробные разъяснения. Переселенцы могли получить ответы на все свои вопросы в ходе Дней Открытых Дверей, которые были организованы акиматом Бурлинского района и КПО. На эти консультации для переселяемого населения сел Березовка и Бестау были приглашены и независимые международные консультанты. Также любой житель мог обратиться в специально созданную рабочую комиссию с тем или иным вопро-

ставителей акимата и маслихата Бурлинского района, КПО, а также членов общественных объединений, контролирует вопросы распределения жилья переселенцам. Среди населения были проведены опрос и анкетирование на тему, какой из предложенных вариантов смены

места жительства удобен каждой семье. Для этого к сотрудничеству были привлечены сотрудники центра «Сандж». Это одна из крупнейших в Казахстане фирм, которая работает с международными ганами, взаимодействует с НПО и оказывает услуги бизнесу. В ней трудится ное право. Процесс перемещения в новую «локацию» занял буквально месяц в кон-Каждая семья, включенная в первый этап переселения, получила пособие на переезд и переходный период. Выплата мент выплаты. Это пособие предусматриние, включая перевозку мебели и личных

вещей, затраты на установку оборудова-

ния и мебели в новых квартирах и даже

Как говорят новоселы, которые уже заселились в свои квартиры, они вполне довольны качеством полученного жилья.



лютной достоверностью они установили, какой из предложенных вариантов выбичить благоустроенные квартиры в Аксае Другие решили не менять сельский образ жизни и переехать в дома усадебного

Процесс переезда разделен на два этапервом в два многоквартирных рые относятся к числу социально уязвимых граждан. Это участники войны, инвалиды первой и второй групп, семьи, имеющие детей инвалидов, и те, в которых дети пострадали в ноябре 2014 года.

газовыми нагревателями и плитами, кухонной мебелью, балконы во всех кваргирах застеклены. Дворы благоустроены Рядом расположены школа и детский сад. ления предусмотрено строительство в

Аксае еще двух многоквартирных домов в микрорайоне «Карачаганак – 1», а в микрорайоне Аралтал – трех и четырехкомнатных домов с приусадебными частками и хозяйственными постройками. Но по уровню благоустройства они

Сто домов – это, по сути, целый ми- шение о переселении попадающих в нее крорайон или новое селение для пере- сел Березовка и Бестау

ичество, вода. Намечено также проло жить дорогу, возвести детский сад в стро ящемся микрорайоне «Карачаганак – 1» і школу в микрорайоне Аралтал.

Как рассказали в КПО, место распо ложения новостройки выбрано очень продуманно. До Аксая буквально рукой но заниматься аграрным бизнесом. Каждый дом расположен на участке в десяті соток. Этого вполне хватит для огорода і подсобного хозяйства.

Масштабные строительные работы Аралтале сейчас ведутся полным ходом На них задействованы две компании «Марасант» и «Строительная инициати ва». К реализации социальных проектов КПО привлекает только казахстанских подрядчиков. Заказчиком помимо ка чества работ под тщательный контроль взят график их выполнения. По словам начальника участка ТОО «Марасант» Дархана Кузенбаева, заказчиком созданы все условия для производительной

В рамках второго этапа переселения также разработан и будет реализован ме ханизм материального возмещения тем, мался предпринимательством и фермер ством. А районные власти позаботятся рудоустройстве новоселов

Напомним предысторию этого пере селения. В ноябре 2014 года в школе по селка Березовка Бурлинского района сразу несколько детей почувствовали себя плохо. Выдвигались разные версии причин, но многочисленными проверка ми, в том числе и расследованием, про веденном республиканской межведом ственной комиссией, какой-либо связи между этими случаями и влиянием про мысла на окружающую среду не установ

ством Республики Казахстан принято ре-

Петролиум Оперейтинг Б.В.» выразило к этому времени была завершена работа санитарно-защитной зоны, Правитель

10 самых интересных финтех-компаний для МСБ

Как в мире кредитуется бизнес?

7казахстанского малого и среднего бизнеса пока небольшой выбор в ча-**U** сти финансирования. Как правило, он ограничивается госпрограммами от фонда «Даму», банковскими займами и деньгами от микрофинансовых компаний. специальные платформы для предприни

мателей, нуждающихся в деньгах. Корреспондент «Капитал.kz» собрал 10 самых интересных финтех-компаний, которые работают с малым и средним бизнесом.

1. Основанный 2 года назад кредитный маркетплейс **Fundera** выдал более 2500 кредитов на общую сумму \$140 млн. Только в прошлом году этот финтех профинансировал 300 предприятий малого бизнеса больше чем на \$12 млн. Проект специализируется на привлечении финансиро вания для МСБ. Через Fundera заемщик может выбрать подходящий кредит из 38 предложений. Владельцы малого бизнеса могут обратиться к крупнейшим креди-

торам и получить заем через приложение При этом весь этот процесс сопровождает кредитный консультант, который помогает владельцу МСБ оценить свои возмож ности и сравнить предложения. В докладе, посвященном юбилею компании, отмечается, что время одобрения кредита составляет 10 минут, а средний размер кредита равен \$52 000.

2. «Мы строим лучший финансовый мир», - амбициозно заявляет о себе еще один кредитный сервис FundingCircle. Свою миссию компания видит в революции устаревшей банковской системы. Эта площадка ориентирована исключительно на малый бизнес. По данным компании, 15 000 предприятий в Великобритании, США, Германии, Испании и Нидерландах получили кредиты на более 1,3 млрд фунтов стерлингов (\$2 млрд). А круг инвесто ров насчитывает более 45 000 человек, включая правительство Великобритании, местные советы, университеты, а также ряд финансовых организаций. Они кол

лективно управляют более чем \$5 трлн. Бизнесмен может получить кредит на сумму от 5000 фунтов стерлингов до 1 млн фунтов стерлингов со сроком от 6 месяцев до 5 лет. Компания также предлагает беззалоговые кредиты до 250 000 фунтов

3. Can Capital начал оказывать помощь МСБ с 1998 года. Сервис предоставляет займы для малых и средних компаний через собственную платформу в режиме реального времени и через свою риск-

воляет получить кредит от \$ 2500 до \$ 150 000, а для многопрофильных компаний сумма займа доходит и до \$250 000. Сроки кредитования варьируются от 4 до 24 месяцев. Причем получить кредит могут компании только со стабильным ежемесячным доходом выше \$4500. Бизнес

4. Spotcap основан в Испании в 2014 году, сегодня охватывает и МСБ таких 7. Маркетплейс **OnDeck** начал свою работу еще в 2007 году. За это время сервис стран, как Нидерланды и Австралия. в Берлине, а офисы представлены также в Мадриде, Амстердаме и Лондоне. B феврале маркетплейс сообщил о том, что будет расширять свое присутствие. Кредитные инии сервиса варьируются от 500 евро до 150 000 евро.

5. Кредитный сервис Fundbox базируется в Сан-Франциско. Он специализируется на выдаче кредитов под ожидаемые поступления от оплаты выставленных счетог на платформе, дать сервису доступ к своей какие выставленные счета он хочет полу чить кредит в сумме 100% счета. Услугами Fundbox уже воспользовались более 20 000

+65%

Южная Америка

+265%

должен действовать не менее 4 месяцев.

6. Как и предыдущие сервисы, **Bond** Street из Нью-Йорка сосредоточен на за- ди институциональных клиентов банймах для малого бизнеса. Компания предлагает займы от \$50 тыс. до \$500 тыс. на срок до 3 лет. Чтобы получить кредит, нужно пройти интервью, которое занимает не более 10 минут. Через 48 часов клиент уже получает ответ по кредиту. В случае одобрения деньги будут зачислены

выдал порядка \$4 млрд. Клиентская база в Штатах и Канаде насчитывает более 50 000 компаний. Сегодня компания предоставляет кредиты для МСБ от \$5 тыс. до 8. CircleUp предлагает услуги компаниям, которые ищут деньги. Благодаря сер-

вису 186 компаний привлекли более \$240 млн. Эта площадка объединяет компании, которые нуждаются в финансировании с состоятельными физическими лицами.

9. Банковские институты также видят для себя большие возможности в кредитовании МСБ и создают для этого собственные платформы по образцу финтеха. Немецкий Commerzbank запустил платформу для МСБ, где небольшие ком-

Европа **+55**%

РОСТ ИНВЕСТИЦИЙ В ФИНТЕХ С ИЮЛЯ 2015 ПО ИЮНЬ 2016 гг.

+150%

представителям МСБ, которые являются клиентами банка, размещать заявки на кредиты в размере от 200 тыс. до 10 млн

10. Голландский Rabobank и вовсе на мерен создать сервис, который, с одной стороны, объединит компании, нуждающиеся в финансировании, а с другой состоятельных клиентов. Для этого бань разработал специальную платформу Rabo & Co., где владельцы бизнеса будут размещать запросы на кредиты, а состоятельные клиенты сами решат, какой из них хотят софинансировать.

Ежегодно ряд признанных изданий: исследовательских компаний публикуют топ-рейтинги лучших финтехов мира Причем значительную долю в них зани И, по подсчетам экспертов, 19% всех ин вестиций в финтех-сфере в прошлом году пришлись именно на это направление Очевидно, что в ближайшие годы этот сектор подвергнется революционном изменению, чем наконец поможет биз несу, «обделенному» банками и другими

вопросами цифровых валют и блокчейн-

опубликовало подробный план, который

поможет понять особенности развиваю-

щейся технологии. Документ под назва-

нием «От бумажной к цифровой Польше»

предполагает содействовать расширению

и реализации новых проектов, в том чис-

ле по разработке электронной иденти-

фикации. Примечательно, что одним из

направлений работы будет исследование

В России интерес к этой технологии

тоже велик. Хотя на фоне споров идею вро-

де отмели, однако, как писали накануне

российские СМИ, первый замдиректора

гий центробанка Вадим Калухов все еще

видит блокчейн-технологию будущего.

По его словам, специалисты будут изучать

возможности инновационной технологии

в улучшении функционирования пла-

тежных систем, сертификации документов и многих других процессов. «Следует

признать, что вопрос цифровой валюты

все еще на повестке дня. Мы видим, что

интерес общества сместился с частных

криптовалют к общественным. До сих пор

финансовые регуляторы по всему миру

воздерживаются от пространных коммен-

тариев по этому поводу. Мы также не гото-

вы к громким заявлениям, но могу сказать

что эксперимент по внедрению блокчейна

будет проведен», - отметил Вадим Калухов.

отметили, что регулятор отслеживает ми-

туальных валют», но среди государств

многие исследователи, эта технология

имеет гораздо большие перспективы, чем

сегодня можно себе представить.

овые тенденции в области оборота «вир-

В пресс-службе Нацбанка Казахстана

епартамента информационных техноло-

блокчейна и криптовалют в целом.

ние. Результатом исследования также буде прогноз о будущем финансовых технологий, их роли в финансовой политике ЕС и регули ровании. (banks.eu)

МАКСИМАЛЬНАЯ СТАВКА ПО ДЕПОЗИТАМ НЕ **ИЗМЕНИТСЯ**

Национальный банк Казахстана сохра шении с 1 февраля 2016 года максимальной селения в национальной валюте в условиях нарастающей инфляции. «Принятая мера оказала позитивный эффект на валютную структуру вкладов населения», - отметил Галымжан Пирматов. (Kapital.kz)

BNP PARIBAS ПРОВЕДЕТ ІРО «ДОЧКИ» НА ГАВАЙЯХ

ет провести ІРО дочернего банка на Гавайях First Hawaiian, который рассчитывает полу ности, компания предлагает 21,1 млн акций по цене от 21 до 23 долларов за каждую, сообщили в Комиссии по ценным бумагам и биржам США. Учитывая дополнительные акции компании, ІРО может принести ей около 557,8 млн долларов, а доля BNP Paribas сократится до 85%. Аналитики предполагают, что после проведения ІРО рыночная стоимость First Hawaiian понизится до 3,2 млрд долларов по сравнению с предыдущи ми оценками в 5 млрд долларов, передает Bloomberg. Чистая прибыль First Hawaiian за прошлый год понизилась на 1,3% и составила 213,8 млн долларов. Чистый процентный доход повысился на 3,9% до 461,3 млн долла-

LSE XOYET ПРИОБРЕСТИ **DEUTSCHE BORSE**

жила акционерам Deutsche Börse продать более 60,35% акций, сообщает Франкфуртская биржа. При этом источники The Wall Street Journal уточняют, что предложение может быть расширено до 75% акций. Сбор заявок от акционеров будет завершен 9 августа. Ра нее стало известно, что Франкфуртская биржа может снизить порог голосования, обязатель ный для одобрения слияния с Лондонской фондовой биржей. Если раньше руководство Deutsche Borse обозначило минимальный порог одобрения акционерами в 75%, то теперы может снизить этот порог, чтобы слияние все таки состоялось. («Ведомости»)

В ТАЙВАНЕ ПОЯВИТСЯ РОБОТ-БАНКИР

оявится говорящий робот по имени Реррег от японского SoftBank Corp, станет Тайвані - там он будет работать в нескольких банках и сети магазинов Carrefour. При этом обычные жители этого робота пока купить не смогут. Предполагается, что SoftBank Согр будет «сдавать» около 60 своих роботов в аренду, начиная с первой половины 2017 года. За каждый месяц такой «аренды» нужно будет платить около 836 долларов США. Первыми их смогут увидеть клиенты фи нансовых компаний First Financial Holding и Taishin Financial Holding, страхового подразделения Cathay Financial Holding, а также тайваньского офиса телекоммуникационной компании Asia Pacific Telecom – там роботы будут общаться с посетителями. В рамках сети Carrefour роботы изначально появятся только в двух магазинах - в компании отметили, что хотят посмотреть на реакцию клиентов, особенно детей, прежде чем заказывать более крупную партию.

Производители мяса в Казахстане несут убытки

Почему просели внутренние продажи и рухнул экспорт отечественного продукта номер один

титуация, поистине. небывалая: экспорт мяса в **Д**ругие страны или закрыт, или зарубежные партнеры отдают предпочтение нашим конкурентам. На внутреннем рынке положение не лучше: почти одновременные вспышки сибирской язвы в разных местах страны обвалили продажи основного мясного продукта говядины – на 15-20%

Все просто, потребители боятся заразиться архаичной болезнью. Споры сибирской язвы могут жить в почве до 150 лет а недавние откровения в правительстве о том, что мы не осведомлены о точном местонахождении 714 очагов этой заразы на герритории страны, явно не прибавляют любителям мяса оптимизма.

Напомним, что в начале месяца на заседании кабмина вице-министр МСХ Гульмира Исаева сообщила, что, согласно кадастру стационарных неблагополучных пунктов по сибирской язве, в Казахстане зарегистрировано 2604 пункта. Из них становлено точное месторасположение 1890 таких мест. Не установлено месторасположение 714 пунктов. В основном это места по сибирской язве 50-70-летней дав-

«Мы знаем, в каких сельских округах они расположены. По ним ведется ежегодное исследование почвы на наличие спор сибирской язвы. Новых случаев заболевания сибирской язвой в этих населенных пунктах не было зарегистрировано», – пояснила Гульмира Исаева.

Бесконтрольность и антисанитария

Минсельхоз и Минздравсоцразвитие решили внести ясность, окончательно расставив все точки над і. Директор деартамента организации медицинской

помощи МЗСР РК Бауыржан Байсеркин констатировал, что с 8 июня по 8 июля 2016 года в республике зарегистрировано 16 случаев заболевания людьми сибирской язвой, из них три случая в Алматинской области, в ВКО – два, в Павлодарской области – три, в Карагандинской – восемь

случаев, два из которых – со смертельным

Однако при этом председатель комитета ветеринарного контроля и надзора Минсельхоза Сакташ Хасенов заметил, что введенный в мае нынешнего года запрет ввоза казахстанского мяса со стороны России из-за вспышки другой болезни КРС – пастереллеза, все же удалось частично снять, правда за исключением трех важных в инфраструктурном и экспортном плане областей - Актюбинской,

Атырауской и Карагандинской. Тем не менее дилемма заключается в том, что из-за практически одновременных вспышек заболеваний животных в нашей стране отечественная говядина стала резко малопривлекательной как на внеш-

нем, так и на внутреннем рынке. Первым тревогу забил председатель Мясного союза Казахстана Максут Бактибаев, который в качестве действенной меры предложил вообще отказаться от подворового – бесконтрольного и без надлежащих условий забоя скота. В противном случае, как предостерегал Бактибаев, мы можем столкнуться с полным обрушением экспорта казахстанского мяса. «Чтобы не провоцировать какие-либо

заболевания, которые произошли за последние месяцы, мы предлагаем ограничить подворный забой или совсем запретить его, чтобы обеспечить ветеринарную безопасность страны. Из-за одного случая мы можем потерять все, что было за это время достигнуто. К тому же бесконтрольный забой КРС в антисанитарных условиях может причинить непоправимый ущерб интересам экспорта», – заявил Максут Бактибаев.

С ним заочно согласился и председатель правления нацхолдинга «КазАгро» Нурлыбек Малелов, который признал справедливым предложение забоя скота в специализированных местах, убойных

пунктах и мясоперерабатывающих комбинатах, напомнив о том, что у холдинга имеются кредитные инструменты для финансирования этого направления. В то же время он сослался на то, что для «КазАгро» это всего лишь один из вопросов, тем более что у участников животноводческой программы «Сыбага», которую реализует холдинг, проблем с сибирской язвой или пастереллезом не было.

Внутри тесно, снаружи пусто ления ситуация очевидно серьезная, то с позиции бизнеса она просто патовая. В частности, предприниматель в сфере животноводства, член Мясного союза Казахстана Серик Рахимбаев, комментируя те-

кущее положение на рынке, так обрисовал картину: «Продажи мяса на внутреннем рынке упали на 15-20%, так как у людей есть страх заболеть сибирской язвой. В связи с этим цены на конину увеличились, так как потребители переключились на этот вид мяса. Они наивно полагают, что лошади сибирской язвой не болеют. К тому же, казахстанцы резко перешли на

потребление мяса птицы и рыбы. Всякий раз, когда возникают вспышки сибирской извы, падение продаж происходит до 40-50% в первые два-три дня. После этого рынок постепенно выравнивается, но в любом случае, каждый раз казахстанцы начинают потреблять меньше красного мяса, опасаясь за свое здоровье». По его мнению, причиной синхронной

вспышки сибирской язвы в разных местах страны послужило разрушение вертикали ветеринарной службы, которая функционировала до 2010 года. Были проведены неправильные реформы в области ветеринарии. Раньше работала единая ветеринарная система, а сейчас она разбита на три части, в том числе ответственность передана в области, местным исполнигельным органам. А это неэффективный енеджмент в области ветеринарии.

Второй причиной может быть некачественная вакцина, которой прививают животных. Ее необходимо срочно проверить на наличие того, сможет ли она создать нормальный иммунный фон

«На самом деле очагов сибирской язвы в мире миллионы. Это не так страшно, как тив сибирской язвы, при той ситуации, ко торая сложилась в Казахстане – наличие хорошей вакцины и создание иммунного фона среди животных», – прокомментиро вал нам Серик Рахимбаев. Что касается запрета на ввоз нашего

мяса в Россию, то, по мнению бизнесмена, он нанес и продолжает наносить существенный урон отечественному животно «Мясо мы продаем сейчас на внутрен

цены на мясо падают, предприятия несут убытки. В частности, наше предприятие при сегодняшнем курсе рубля могло бы уже реализовать в Россию минимум 500-600 тонн мяса. Экспорт был закрыт в мае, то есть в период, когда как раз начинается основной экспорт мяса, который заканчивается после нового года. Мясопроизводители Казахстана в целом могли бы уже продать 15-20 тысяч тонн мяса на российский рынок, но, к сожалению, эти цифры обернулись в чистый убыток», – обрисовал ситуацию Серик Рахимбаев Он также заметил, что простаивает и экспортное направление мяса в Китай, так

ниях того, что мы завалим Поднебесную собственным брендированным мясом, пока официально Казахстан в КНР мясо ем RScoin продавать не может. Причина все та же – санитарно-эпиде миологическая ситуация Более того, иностранные компании которые разрабатывают нефтегазовые месторождения на западе нашей страны по словам Рахимбаева, тоже перестали

«Только вертикально интегрирова: ная ветеринарная служба, хорошая вакслучаев заражения скота могут помочь исправить ситуацию», - резюмировал

быть в восторге от нашего мяса: их ме-

неджмент элементарно боится кормить

своих сотрудников нашим мясом, пред-

почитая заказывать импортную мясную

дешевле и интереснее

+38%

• Криптовалюты –



кономисты Банка Англии порекомира пересмотреть отношение к ендовали центральным банкам биткоину и задуматься о выпуске собственных цифровых валют. Об этом написало издание The Wall Street Journal. Эксперты из ЦБ полагают, что с помощью цифровых валют регуляторы могут постоянно стимулировать рост в пределах 3% ВВП и обзавестись эффективным инструментом для смягчения резких взлетов или падений деловой активности. Впрочем, еще в марте стало известно, что регулятор Великобритании намерен выпустить собственную цифровую валюту под названи-

Следом Центральный банк Канады опубликовал информацию, что его специали сты заканчивают разработку виртуального аналога канадского доллара на базе блокчейн-технологии. Как сообщает The Financial Times, в рамках проекта запустят криптовалюту под названием CAD-coin, что будет являться первым шагом глобаль-

В марте также стало известно, что Центральный банк Нидерландов рассматривает возможность разработки собственной цифровой валюты, основанной на технологии blockchain, по которой работает биткоин. В годовом отчете Центробанка указывается проект под названием DNBCoin, в описании которого отмечается, что это

прототип валюты на основе blockchain», ередает портал Finextra. Хотя в документе нет никаких дополнительных подробностей о сроках или целях проекта, там неоднократно подчеркиваются потенциальные выгоды от внедрения blockchain для банков. Народный банк Китая заинтересовал

ся цифровыми валютами еще раньше, уже в 2014 году там была создана соответству ющая исследовательская группа. В фев рале этого года в Народном банке Китая заговорили о возможности разработки цифровых версий существующих валют. «Цифровые валюты обходятся гораздо дешевле в обороте, чем традиционны фиатные деньги, способствуют развитик рговли, повышают прозрачность сделок и сокращают риски отмывания денег уклонения от налогов», – считает китай

Австралийский резервный банк так же заинтересован в этой технологии. недавно представители австралийской индустрии цифровых валют, включая бит коин- и блокчейн-стартапы, объявили создании Кодекса поведения для занятых в этой отрасли компаний.

Индийский регулятор и вовсе призвал местные финансовые компании сотруд ничать с центральным банком страны і вопросе разработки новых блокчейн-проектов. А в Японии уже одобрен пакет законопроектов по модернизации индустрии денежных платежей. Новые поправки предусматривают признание виртуальных валют аналогичными по своим своймира нет четкой позиции по их регулироствам реальным деньгам ванию. Между тем неизвестно, проводится ли какая-либо работа в этом направлении Европейские власти тоже не остались в со стороны Нацбанка. Однако, как пишут стороне, и не так давно верховный орган

законодательной власти Европейского союза одобрил предложение о создании целевой группы, которая будет заниматься

СРОЧНО ПРОДАМ Недорого земельный участок в городе Алматы площадью 400 соток, в предгорьях Заилийского Алатау, в десяти минутах езды от проспекта аль-Фараби по улице Оспанова или Ремизовке. Земельный участок идеально подходит под строительство

коттеджного городка, резиденции, спортивно-оздоровительного комплекса крупных компаний, лагеря и других Ваших бизнес-идей. Тихое, живописное место, чистый воздух, красочная природа и элитные соседи. Участок огорожен красивым забором. В Алматы не осталось таких выгодных и привлекательных участков для развития

Целевое назначение земельного участка: спортивно-оздоровительноразвлекательный комплекс. Коммуникации - вода, электричество, канализация и газ удобно расположены на участке.

Участок продается целиком, без посредников, хозяин Контактный телефон: +7 (702) 5271043 Виктор.

зано с тем, что сейчас мы только начали плотно заниматься казахстанским рын

Свои страницы начали вести большинство крупных СМИ: Vlast.kz, Zakon

kz, канал КТК, 365.kz, Tengrinews. По-

хвастаться чем-то серьезным и большим из брендов я пока не могу, но мы не чувствуем себя неловко из-за этого, потому что понимаем, какие нами были сделаны упущения с точки зрения работы как на российском рынке, так и в плане разви-

тия social media marketing на рынках СНГ

Я думаю, что в ближайшие полгода-год у

нас уже появится большое количество ка

чественных и интересных кейсов в этой

- Вы делаете акцент именно на Казах-

Мы развиваем несколько параллелей

стане или развиваете какие-то еще на

по СНГ. Есть ряд стран, в которых у нас

рить про Среднюю Азию, то у нас интере-

сы в Таджикистане. Также нам интересны

них входят в состав СНГ. Есть история Бе-

то структура нашей аудитории выгляди

так: Россия на первом месте, второе место

– Украина, третье – Беларусь, а на четвер

жающийся рост населения, поэтому для

- Соцсети, по большому счету, это

страшные пожиратели времени, несмо-

тря на те плюсы, которые в них есть. Как вы считаете, как они будут развиваться

в будущем? Какими будут через 5 лет, в

5 лет или 3 года, потому что в нашей среде

очень высокая динамика. Все начиналось

с поиска людей, сейчас мы пришли к такой

ситуации, что поиск – это не самый ключе

вой сервис, сейчас ключом является имен

Если посмотреть с идеологической

точки зрения, то эта история с привлече-

нием взрослых людей в «Одноклассники»

открыла интернет для большого количе

ства людей. У нас есть целая плеяда поль

зователей, которые начали пользоваться

интернетом для того, чтобы подружиться

с кем-то именно в этой соцсети. Дальше

мы пришли к идеологии того, что явля-

емся открытой платформой. Это необяза-

тельно интернет в интернете. Следующий

виток приводит к тому, что социальные

сети начинают превращаться в сложные

- Мне сложно говорить о том, будет это

том месте – Казахстан. Мы видим продол

нас это очень важный рынок.

астности «Одноклассники»?

три закавказские республики, не все из

Если детально отвечать на ваш вопрос

правления на рынках СНГ?

ком и кейсов у нас пока нет.

Глава «Меломана» и Marwin о печатных книгах, кино и трудностях дубляжа на казахский язык

при центре его стола для совещаний сто-Вит тридцатисантиметровая фигура Мастера Йода из фильма «Звездные войны», сделанная из конструктора Lego. «Мы ведь все немного дети», - с улыбкой говорит Вадим Голенко, генеральный директор компаний «Меломан» и Marwin, отодвигая зеленого человечка в сторону, чтобы тот не мешал фотографу делать

Про историю развития компании уже можно снимать мотивационный фильм, когда в титрах написано «Основано на реальных событиях». Компания, которая взяла старт с киосков звукозаписи, сегодня является крупнейшей сетью магазинов по продаже книг, видео, аудио, а также игрушек и детских товаров. «Мы ведь полностью казахстанская компания. Казакстан жасалган», – подчеркивает Вадим Голенко, когда рассказывает о том, как в

О том, почему он любит приходить в магазин к закрытию, как электронные книги помогли печатным и что такое честная цена, Вадим Голенко рассказал в интервью журналисту «Капитал.kz».

1987 году открывал первую точку.

О «Меломане»

- Когда вы только начинали, вы ведь одни из первых убрали прилавки из магазинов. Для того времени это было до-

- Да, ваше поколение это уже вряд ли помнит, но раньше был прилавок – вы стояли с одной его стороны, а продавец – с другой. Покупатель показывал на товар и говорил: «Дайте, пожалуйста, вон ту кассету». Мы были первыми, кто вообще отказался от такого понятия, как продавец за прилавком. Сейчас это выглядит смешным, но, вы правы, это было очень прогрессивное решение на тот момент. Другие участники рынка говорили, что если так сделать, то все товары из магазина просто вынесут, так как нет того, кто бы контролировал процесс. Мы решили быть более уважительными к покупателям и исходили не из того, что есть нечестные люди, а есть клиенты, которым будет удобно в магазинах. Есть такие магазины, в которых написано «руками не трогать», «с мороженым не заходить», здесь не сидеть, там не стоять. Кругом одни ограничения. Вообще желательно в магазин не заходить, чтобы у них от вас проблем не было. На расстоянии покупайте. Но если ваш ребенок сломал игрушку, значит в магазине игрушка плохая, так ведь?

- Я недавно видела, что вы открыли в Grand Meloman кофейню. Это что, ориентированность на потребности клиентов или очередной новаторский подход

- Это уже не первая кофейня, которую мы открываем в нашем магазине. Если не кофе хорошо сочетается с книгами. Вы, насвежеприготовленный кофе и побродить по магазину, что-то почитать

- Да, с кофейней - это хорошо приду-

- А еще у нас есть уборные. Кто-то может спросить: «Слушайте, ребята, а зачем вам в книжном магазине уборные?» А как без них? В некоторых магазинах у нас и пеленальные комнаты есть, где молодые мамы могут переодеть своих деток или даже покормить. Мы стараемся, чтобы нашим покупателям было комфортно находиться в

Была бы возможность, я бы сделал и небольшой винный отдел в магазине. Как читать тех же «Трех мушкетеров» без вина? О странице. Мы сами, как дети, играем с возможностями, чтобы потом понять, что хорошо, а что нет. Взять в пример хоть ла-



поддержать бизнес?

- Мы установили специальные лавочки возле магазина и спрятали набалдашни ки, чтобы они не мешали. Когда акимат объезжал наш район, то сказал, что наши лавочки похожи на уличную мебель. С тротуаром вообще отдельная история. Под ним мы установили специальные обогреватели, чтобы он не подмерзал зимой. Когда зимой выпадает много снега, за ночь все леденеет, а эти обогреватели не дают тро-

- Если отодвинуть в сторону новагорство в обустройстве магазинов и вернуться к концепту, что вы делаете шета. Причем тут не так важно, что эта за для того, чтобы поддержать сам бизнес? Насколько мне известно, вы первыми стали делать качественный дубляж фильмов на казахский язык. Такой подход был одной из возможностей как раз

Мы начали работать над озвучкой где-то лет пять или семь назад. Когда мы только начинали, нашим первым проектом стал фильм «Тачки». Мы решили озвучить его на казахский язык. На тот момент у нас была студия дубляжа и всего один режиссер дубляжа. За время работы мы сформировали достаточно большой пласт творческих личностей, которые работают над проектами. Думаю, успех в том, что сейчас у нас уже не один режиссер, а около

- Да, фильмов у нас смотрят много, но много ли читают? Я имею в виду бумаж-

маются. Актеров и того больше – 120. Это

- Я не могу говорить за всех, но клиенты наших магазинов читают много. Ежегодно рост продаж бумажных книг увеличивается. То есть, вы понимаете, что говорить о том, что люди у нас не читают совсем или ошибаюсь, то третья. Мне кажется, что туару замерзнуть. Этого никто не видит, читают, но мало, нельзя. Был период, когда но зимой возле магазина люди проходят и сегмент бумажных книг стал проседать, но Стало модно что-то читать с планшета. Людям захотелось быть в тренде, например, сидеть в кофейне и читать книжку с планкнига. Главное, что ты сидишь и что-то чи таешь. Прочитав книгу в электронном варианте, такой покупатель приходит к нам

> ше проходил мимо магазина - То есть электронные книги отчасти оказали положительное влияние на

в магазин за бумажным эквивалентом. Та-

ким образом, мы благодаря электронным

носителям и электронным книгам получи-

ли свой процент читателей, который рань-

Нужно понимать, что меняется сам рынок. Нельзя сидеть и стенать, что вот. мол, все читатели «уходят» в электронный формат. То, как реагируем мы – это адекватная реакция на меняющиеся условия. Даже издательские дома меняются, чтобы подстроиться под рынок. Издательства стали уделять большое внимание иллюстрациям в книгах. Это своего рода как продукт в продукте. Как раз вот этого и нет в электронном варианте

- А как вы отбираете книги? - Прежде всего, мы уважаем выбор потребителя. Не нам решать, что он будет читать. Мне нравится приходить в магазин к его закрытию. Я стою и наблюдаю за секторами и стеллажами с книгами, где наибольший беспорядок. Сектор, который был максимально разрушен, означает, что возле него было больше всего покупате-

лей. Больше всего «разрушений» я часто

наблюдаю в секторе языковой литературы

- Если книги еще держатся на плаву, то сегмент видео наверняка сокращается. На рынке появляется все больше онлайн-кинотеатров, сайтов, где можно мотреть фильмы по подписке...

Здесь мы можем говорить только про сами наверняка видели, что на рынке множество онлайн-кинотеатров сомнительного качества. Мы, как компания, которая ванимается прокатом фильмов, видим, что кино в Казахстане становится неким кинодосугом. Да, возможно, что диски с рильмами стали выпускать меньше, но рильмов меньше снимать не стали. Нынешние зрители сами выбирают формат просмотра, который им ближе.

- Как, по вашему мнению, рынок бу-

дет развиваться дальше? Нужно отметить, что мы развиваемся вместе с рынком. За время работы мы выросли от киосков звукозаписи до крупнейшей сети магазинов, которых сейчас по стране около тридцати. Попутно на рынке росло и количество кинотеатров. Обратите внимание, что кинотеатры, в которые мы сейчас с вами ходим, сделаны по международным стандартам качества. Я думаю, что в ближайшее время будет развиваться именно рынок кинопроката в кинотеатрах, ведь сейчас потребитель выбирает между просмотром фильма на DVD-диске и походом в кинотеатр.

- Сеть «Меломан» в том виде, в котором мы все ее знаем, ведь была первым проектом. Как вы пришли к тому, что решили пойти в другом направлении и гкрыть Marwin?

Прежде всего, нужно понимать, что «Меломан» и Marwin – это казахстанский продукт. Не было такого, что мы сидели и думали, как развиваться дальше. Все проли мы, это стали развивать культуру потребления у наших покупателей. Сначала мы ввели канцелярию, так как подумали, что люди, которые смотрят фильмы и слушают музыку, еще захотят рисовать. дели, что у наших клиентов уже появились свои дети. Конечно, они все еще покупали у нас диски с фильмами и музыкой, но им

- Как сами клиенты восприняли новый формат?

- Нынешнее поколение клиентов – это в основном миллениалы, то есть молодые ных годах. Они абсолютно не похожи на старшее поколение. У них свой язык, свой кругозор и совсем другие увлечения. Первый раз мы почувствовали, что такая молодежь уже стала нашими покупателями, когда в прокат вышел фильм про вампиров «Сумерки». Тогда началась мода на вампиров. С другой стороны, в магазине появились и молодые родители со своими запросами. Например, в детстве у них уже был конструктор Lego, и теперь они приходят

- Вы активно сотрудничаете с круп ными производителями, такими как Disney, Lego. У таких компаний наверняка особые условия работы с сетями. Как удалось завоевать их доверие?

- Когда мы начали работать, например

с Lego, то первое, что сделали, это стали

выполнять их РРЦ, то есть рекомендован-

ные розничные цены. РРЦ – это цена на товар, которая будет одинакова во всем мире. До этого местные магазины услов но покупали один конструктор за тысячу тенге, а продавали за три тысячи, в то вре мя как РРЦ была 1,5 тысячи. Сложно было налаживать работу с Lego, так как в Казахстане уровень РРЦ другими магазинами не поддерживался. Тогда мы отправились в штаб-квартиру Lego, чтобы убедить их лось не сразу. В течение двух лет Lego при-

- А как кризис повлиял на наценку? Не пришлось ли снижать ее?

сматривалась к нам, но потом мы все же

- Мы всегда были за честную цену. Это тоже один из факторов того, как мы относимся к нашим покупателям. В кризис пришлось немного подкорректировать наценку на товар. Она стала значительно ниже, чтобы для покупателя не было ощутимо изменение цен. Все ведь понимают что на детях и на развлечениях люди эко номят в последнюю очередь, но мы стараемся не злоупотреблять этим. Если рань ше наша наценка могла достигать 80%, то сейчас она находится на уровне 50-60%.

- Что вы нашли в сложной ситуации для себя?

- Мы стали расширять список потенциальных поставщиков и обратили внимание на рынок Польши. Мы несколько раз ездили в эту страну и отметили высокий потенциал польских производителей. Мы геперь поставляем из Польши. Например, привезли оттуда бренд Cocodrillo, кото рый производит детскую одежду. Детские коляски от польских производителей тоже стали частью ассортимента в наших магазинах. Мы хотели привнести на наш рынок товары новых производителей, у которых цены были бы ближе местному

- Может, стоило обратиться и к мест-

- Сейчас мы активно сотрудничаем с

местными игроками. У нас три казахстанских поставщика игрушек. Вы наверняка

знаете бренд «Вишневый папа», который производит игрушки из дерева. В Европе сейчас такой тренд, когда игрушки из экологического материала набирают обороты и пользуются большим спросом. Нас очень радует, что в Казахстане тоже есть такой продукт, а кроме того, он также пользует ся большой популярностью. Казалось бы,

 А как сеть Marwin в целом чувствует - Для нас это не первая подобная ситу-

ация, поэтому мы стараемся не вдаваться в фатальные оценки происходящего. Всегда нужно понимать, что если до кризиса компании была верная стратегия, то и во время кризиса останутся покупатели, которые были верны компании. Конечно, мы стараемся меняться, но очень важно меняться всем вместе. Как компания мы зависимы от множества факторов: это и банковская система, и ее отношение к нашим магазинам. Плюс ко всему нужно учитывать отношение торговых центров, ведь большинство наших магазинов находятся на арендованных площадях. В кризис можно найти возможности там, гле вы бы не стали их искать, если бы находились в своем обычном состоянии

- Спасибо за интервью.

• Тест-драйв 4G LTE в Алматы

пегодня интернет-пользователи стали более разборчивы и требователь-→ ны к качеству и скорости передачи данных. Операторы связи предлагают различные сервисы, такие как просмотр видео, музыкальные приложения. Но для их использования необходим высокоскоростной интернет. Поэтому сейчас большая часть потребителей переходит на стандарт беспроводной высокоскоростной передачи данных 4G LTE. Принципиальное отличие этой технологии заключается в том, что она позволяет передавать данные с очень большой ско-

«На сегодняшний день суммарно по всей стране у нас порядка 7,5 тыс. базовых станций. Сейчас охват населения покрытием сети 4G составляет порядка 75%. К концу года планируем, что сеть 4G будет покрывать 80% населения страны», - говорит Роман Володин, руководитель совместного предприятия «Tele2 Казахстан»

И действительно, все упирается в деньги — потому что деньги

авно уперлись сами в себя, а остальное запрещено

КАПИТАЛ

Виктор Пелевин

компания Tele2 и ALTEL пригласила группу журналистов и блогеров в экспресс-тур, где каждый мог самостоятельно протести ровать качество соединения с интернетом в режиме реального времени.

Напомним, с 1 апреля 2016 года компания ALTEL отменила безлимитные интернет-пакеты. Такое решение компания приняла после большого количества жалоб со стороны клиентов на резкое падение скорости мобильного интернета. Изменения в тарифных планах в первые дни вызвали волну негодования у многих пользователей безлимита. Но позже стали наблюдаться и позитивные аспекты от этого действия, например, снизилась нагрузка на канал, вследствие чего в пи-

метно выросла. «Сегодня мы хотим показать первые результаты проделанной работы и вместе разом, чтобы находиться не только в ме-

Для измерения скорости мобильного стах с хорошей скоростью, но и охватить интернета сети 4G в Алматы объединенная три разные зоны – жилую, офисную и туристическую», – сказал Олжас Бибанов, PR-директор Tele2 и ALTEL. Для выяснения фактического каче-

ства интернет-соединения каждому был выдан 4G LTE wi-fi-роутер. С помощью программы проверки скорости Speedtest проводились замеры для выяснения хагорода Алматы. При запуске спид-теста на экране телефона отображаются три означающее время за которое передаются сетевые пакеты и возвращаются к вам, скорость получения информации (входящая) – тот объем информации, которая дачи информации (исходящая), то, какое количество информации за секунду вы загружаете в интернет. Все это определяет качество сети и качество использо-

вания интернета конечным пользовате-Ping – это значимый параметр, потому что важно не только то, какое количество скоростью она достигла какого-то узла в интернете и вернулась назад. При просмотре видео этот параметр не имеет особого значения, но важен при использовании других приложений, например, онлайнигры и при использовании интернет-бра-

По словам Болатбека Толкунова, технического директора АО «Алтел», чем ниже значение ping, тем более качественно и психологически комфортно для пользователя использование интернета. Сеть LTE обладает достаточно низкой задержкой,

«Мы сегодня демонстрируем именно скорости LTE. Если вы будете их сравнивать со скоростями любых сотовых операторов и с другими технологиями, они однозначно выше. То есть сегодня нельзя говорить, что сеть LTE обладает какими-то недостатками», – отметил Болатбек Толку-К примеру, результаты спид-теста по-

казали, что на маршруте следования До-

скорость получения информации – 12-33 мбит/сек, скорость передачи информации «По нашей оценке, изменение тарифного портфеля, внедрение технических изменений на сети привели к тому, что высвободилось порядка трети сетевой

– Есентай – Розыбакиева – MEGA в сред-

нем показатели ping составили 17-53 мс

емкости и существенно выросла средняя скорость на пользователя. Если говорить конкретными цифрами, то у нас сейчас 80% базовых станций 4G дают больше 10 мегабит скорости в среднем на пользовагеля – это очень хороший показатель. При этом мы намерены и дальше его увеличивать. Задача сегодняшнего выезда показать результаты этого улучшения с точки зрения функционала спид-теста и исполь зования различных сервисов», – говорит Роман Володин Сейчас все больше пользователей вы-

бирают ALTEL за счет того, что реально растет скорость и улучшается качество сети. Это люди, которым нужен большой объем потребления и которые готовы брать большие пакеты передачи данных на большой скорости. «Кому нужен был фиксированный интернет, ушли к ругим операторам, те, кому нужен мовыбирают ALTEL», - подчеркнул Роман

Бизнес-афоризмы

Говорите правду — и вы хотя она решена уже тысячи лет назад. А он просто об этом не знает. Или не понимает, что это именно его проблема.

Александр Вампилов

умножении потребностей, а в свободном и хорош

// АКЦЕНТ

• Арсен Исрапилов: «Мы не про политику, негатив или агрессию»

оцсеть «Одноклассники» для многих была первым опытом. Мы торопили dial-up-интернет, чтобы быстрее загрузилась фотография хавшего в другую страну, чтобы поставить заветную «пятерочку». И вот одноклассники нашлись, истории рассказаны, телефоны записаны. Появились «ВКонтакте» и Facebook, и уже не вспомнить пароль от своего аккаунта в первой соцсети. «А зря, говорит Арсен Исрапилов, директор по маркетингу и развитию бизнеса «Одноклассников», - за это время у нас многое изменилось. Начали вещать ТВ-каналы,

событий, свои страницы завели ведущие СМИ, появились свой мессенджер и сервис «Так вы больше не соцсеть для пенсионеров?» – так и хочется спросить у Арсена, но сформулировать решила более коррек-

появились прямые трансляции важных

- Многие казахстанские маркетологи и специалисты по social media marketing не рассматривают площадку «Одноклассники» как релевантную своей аудитории. Все еще силен стереотип о том, что это ресурс для возрастной категории, скажем так, 40+. Как вы можете

- Если неодносложно отвечать на этот вопрос, то комментарии такие: ядро социальной сети «Одноклассники» в Казахстане – это молодые люди в возрасте от 25 до 35 лет. Конечно, у нас представлены и дети, начиная от 6-7 лет, и пожилые люди, но при этом самый большой сегмент аудитории, то ядро, кто приходит каждый день

Существуют мифы и стереотипы, мы сталкивались с ними и в России, и здесь. Когда-то в прошлом «Одноклассники», может, и выглядели не совсем модно и молодежно. Но надо понимать, что если вопрос касается именно маркетологов и работы, с точки зрения маркетинга, когда ключебренда, продажи, то тут это глубоко миф и стереотип. Можно смело говорить, что аудитория «Одноклассников» – это самая платежеспособная аудитория. Стоит отметить, что среди наших

пользователей преобладает прекрасная половина. Мне, как заядлому, профессиональному маркетологу иногда очень странно слышать про нерелевантность аудитории. По огромному количеству брендов, в частности в сегменте FMCG, решение о покупке в семье принимает именно женщина, а эта аудитория нахо-

- Вам тяжело разрушать эти стерео-

- Это достаточно сложно. За 10 лет существования «Одноклассников» сменилось несколько руководителей и команд, в том числе и маркетологов. Когда я при шел и стал собирать команду, наша задача была гораздо сложнее, чем любого друго-

го игрока на рынке. Была допущена масса ршибок, наплодилось большое количество мифов, стереотипов и всего остального. Но это, наоборот, дразнит нас еще больше, потому что мы научились добиваться результата, преодолевая эти трудности. Да,

Мы не настолько масштабный продукт, у которого может быть длинный хвост, как у Facebook, но при этом на тех рынках, на которых мы стабильно сильны, а мы считаем, что Казахстан именно один из таких рынков, нам надо нагонять упущенное

это сложно, но мы хотим это делать.

Перед интервью я провела такой мини-опрос среди своих друзей, знакомых и коллег, а это как раз молодые люди в возрасте 30-35 лет, так вот никто сети... В большинстве своем это все же льзователи Facebook. - Последние 10 лет мы большую часть

вовательских сервисов, которые связаны с семьей, родственниками и т.п. Если осмотреть, как начиналась социальная сеть и почему стала так называться, то восстановление социальных связей с одноклассниками, то есть то, чем мы занимались на старте, более актуально для взрослого населения. Поэтому в самом начале мы получили большое количество более взрослой аудитории, которых мы очень любим, это наши лояльные пользо-

времени уделяли развитию таких поль-

Если говорить о том, почему так произошло, то есть простой пример, который отслеживается и в Казахстане, и в России. Facebook начинают использовать как профессиональную социальную сеть. Напри мер, LinkedIn не очень развился, его прямым аналогом является Facebook. Если гебе нужны профессионалы из маркетинга, журналистики, развития бизнеса, они высокой долей вероятности пользуются Facebook. Но он является не самой популярной социальной сетью в Казахстане и России, если брать более широкие слои на-За счет того, что мы уделяли большее

внимание друзьям, родственникам и всей этой семейной истории, упустили момент, когда начало развиваться движение social media marketing с точки зрения созниц СМИ, групп. За последние два года мы сделали очень серьезный шаг вперед в этом направлении. На текущий момент, компаний, СМИ или брендов в разных соцсетях, мы входили на этот рынок последними, но сейчас занимаем второе

 Одноклассников и родственником пользователи уже нашли, пообщались, обменялись контактами. Зачем сейчас

идут люди в вашу соцсеть? Сейчас в соцсетях, не только в нашей, поиск людей перестал быть самой основ ной ключевой функцией. Сегодня люди приходят в соцсети для того, чтобы потре блять и делиться контентом. Здесь можно прочитать новости, посмотреть какое-



музыку, поделиться чем-то или переписываться с родственниками, друзьями либо с

Какой контент сегодня генерят ваши пользователи? статусы пользователей, очень хорошо и динамично развивается видео. На просторах СНГ «Одноклассники» – номер два по аудитории, а по видео среди социальных

социальная сеть, а видеоплатформа. Мы видим, как развиваются мобильные устройства: сейчас практически у любого человека всегда при себе смартфон, в котором есть видеокамера, видео развивается очень динамично. Сейчас мы активно занялись развитием своего приложения OK Live, которое позволяет создавать собственные трансляции непосредственно о

занимаем очень простую нишу - развлекательная социальная сеть. Мы не про политику, троллинг, агрессию, не про жесть. Сгенерированный нашими пользовате лями контент в большинстве своем про какие-то развлечения, шутки или это что то доброе. Это то, чем наши пользователи

- Сейчас, если смотреть в целом по всей аудитории «Одноклассников», то

- На данный момент это фотографии и сетей мы – номер один и в два раза обгоня ем нашего ближайшего конкурента с точки зрения видеопросмотров. Больше нас видео смотрят только на YouTube, но это не

Если говорить о типах контента, то мы

- Откуда к вам сейчас больше заходят - через мобильное приложение или чеможно смело сказать, что 64-65% месячной аудитории приходят с мобильных устройств, притом что у нас растет доля тех, кто приходят только с мобильных устройств, те, кто в web вообще не заходят. Мы констатируем факт, что мобильное потребление - это не новая реальность, а это сложившаяся реальность и мы в ней живем. То же мы видим и на

 У вас есть гендерная, возрастная статистика по вашей казахстанской аудитории? Есть какие-то отличия по этим показателям от российской или все примерно одинаково С точки зрения возраста ядро в Казах-

стане – 25-35 лет, такое же, как и в России. Имеются гендерные отличия. В России порядка 55-56% всей аудитории составляют женщины, а в Казахстане – это 60-61% ярко выраженное женское представительство, даже если взять большую выборку и внить ее с Россией.

рия в Казахстане тоже очень похожа на российскую: это просмотр видео, музыка, сообщения, игры, и в этом плане все очень похоже, и найти какие-то драматические отличия будет сложно.

захстанских примеров успешных кей-

- К сожалению, на примере Казахстана

продукты и комплексы. Порой человеку в течение дня ее даже покидать не нужно и мне кажется, что развитие будет идти в Человек, который заходит в «Одноклассники», может посмотреть видео друга, фотографии сестры, мамы, дочери и при этом оплатить штраф или восполь точки зрения потребления аудитозоваться еще какими-то сервисами. К при меру, сейчас мы занимаемся развитием

это делать. Поэтому, мне кажется, через 3-5 лет мы будем именно социальной сер-Вы можете привести несколько ка

- Арсен, спасибо за интервью. И да, наверное, восстановлю свой аккаунт «Одноклассниках». Надо же своими я ничего сказать не могу. Отчасти это свя-«наша первая соцсеть».

как клиенту, не нужно обзванивать компа

нии, спрашивать, есть ли у них свободные

автомобили, и объяснять, как вас найти

и проехать к дому. Все это уже показано

через приложение, что существенно упро-

за качеством сразу большого количества автомобилей. Для компании на такие опе-

рации затраты небольшие - всего два цен-

сервиса перевода платежей, потому что

видим потребность в этом, людям удобно

■ Глава «Яндекс.Такси»: «Не нужно думать, что на рынке будет тесно»

Адина Байкинова

аказ такси через **М**обильное приложение становится нормой, вытесняя старую модель, когда вам необходимо было звонить в диспетчерскую службу, заказывать автомобиль и полчаса объяснять, как лучше проехать к подъезду. Кажется, что мобильные приложения делают все возможное, чтобы заказчику было удобно: заранее сообщают имя водителя и номер автомобиля, на экране телефона можно проследить движение автомобиля и оплатить поездку по безналичному расчету

Нелегальные извозчики вытесняются технологичными сервисами, но тут возникает другая проблема – сервисов становится все больше, а размер рынка не меняется. Например, не так давно на казахстанский рынок вышел один из крупнейших сервисов по вызову личного транспорта - компания Uber. Казалось бы, для нашего рынка игроков вполне достаточно. «Не нужно думать, что на рынке будет тесно. Каждый найдет своего клиента», - уверяет генеральный директор «Яндекс.Такси» Тигран Худавердян. Спикер рассказал корреспон денту «Капитал.kz» о планах компании по выходу на казахстанский рынок и преимуществах приложения перед конкурен-

Расширение рынка У «Яндекс.Такси» есть свой план экспансии рынков, кроме тех городов и стран, где мы уже представлены. Сейчас нас можно найти в более чем 20 городах России, но мы хотим развиваться дальше и решили

присмотреться к Казахстану. Для нас это новый и интересный опыт. Казахстанский рынок очень перспективен в плане роста и развития онлайн-сервисов по вызову такси. Не могу сказать, что пока мы столкнулись с какими-то трудностями, да и трудностями их не назовешь. Самое интересное всегда начинается уже после запуска. Сейчас говорить о трудностях пока рано. В Казахстане нет жестких государ ственных ограничений по количеству ли цензий, например, а для нас это очень важно, ведь мы хотим стать большим игроком



Когда ты начинаешь, очень важно, чтобы машины располагались так, чтобы до места заказа можно было добраться за несколько минут. В первое время у компаний часто бывают проблемы с соотношением количества водителей и клиентов, поэтому нужно уметь расставить машины по городу правильно. На первом этапе с этим сталкиваются многие аналогичные сервисы и нужно время, чтобы подстро

Наше отличие еще и в том, что мы знаем не только об адресах и расстояниях, но и о пробках в городе и рассчитываем маршрут и время поездки с учетом текущей ситуа-

Новый формат Бизнес-модель, по которой работаем мы, отличается от всех остальных. Часть ком-

владеют автомобилями напрямую. Мы же заключаем договоры с местными таксомогорными парками. Такая модель показала свою эффективность в остальных городах, где мы представлены, поэтому я не думаю, что мы будем в ней что-то менять. По крайней мере сейчас Мы договариваемся с таксомотор-

ными парками о партнерстве. Среди

компаний мы выбираем наиболее кон-

курентоспособных, тех, кто наилучшим способом зарекомендовал себя на рынке. Очень важную роль играет и парк автомобилей: мы рассматриваем компании, у которых есть по меньшей мере 20 авгомобилей в запасе. В Алматы мы пошли тем же путем: наладили работу с 9 автопарками, которые располагают порядка 150 автомобилями. Если говорить обо всем сервисе, сегодня к нему подключено более 70 тыс. автомобилей из 600 так-

сопарков и диспетчерских Я могу честно сказать, что с финансовой точки зрения на запуск в Алматы мы пока не потратили ничего. Основные рас ходы у сервисов обычно уходят именно на маркетинг, ведь компании нужно привлечь достаточное количество клиентов чтобы обеспечить полноценную загрузку водителей. Мы заключили контракты таксомоторными парками, но маркетинг и рекламу пока не запускали.

Такси на автомате Самому таксопарку необходима система автоматизации управления, которая позволяет наладить взаимодействие таксопарка с водителями и помочь им в работе. Когда мы заключаем договор с таксомоторным парком, то предоставля ем им программное обеспечение «Яндекс. Таксометр», благодаря которому можно полностью автоматизировать работу таксопарка. Приложением пользуются и сами таксисты, так как через него они получают

так называемые короткие поездки, когда пассажира можно доставить от точки А до точки В за короткое время. Сервис по вызову такси можно сделать относительно находится где-то поблизости. Если у таксиста увеличивается время простоя или холостого пробега до клиента, то цена на услуги увеличивается.

Основная проблема таксистов – это

Наш сервис работает таким образом что срочные заказы мы отдаем тем водителям, которые находятся ближе всего

паний на рынке нанимают отдельных во- к клиенту. За счет такой модели машидителей и подключают их к системе, часть на приезжает быстро. За приближением машины можно следить прямо на карте с мобильного устройства, а телефон водителя и номер машины приходят в виде СМС-сообщения. Пока к оплате принимаются только наличные. Тарифный план такой: первые два километра пути обойдутся в 100 тенге, далее – 50 тенге за каждый километр. В ближайшее время пользователям станет доступна и оплата через банковскую карту. Если говорить о популярности этих способов оплаты, то

> Все по безналу Конкуренция среди сервисов положительно повлияет на рынок. В борьбе за потрекачество обслуживания, делать тарифы доступными, а в выигрыше в итоге остается потребитель. Кроме того, такие платформы расширяют рынок в целом. Вам,

платежей совершается по карте, осталь-

оплат постепенно растет.

ные – наличными. Но доля безналичных

щает процесс заказа – всего пара кликов и У каждого сервиса есть свои особенности. У нас, например, есть собственная система качества: когда таксист в очередной раз выходит на смену, приложение может попросить его выслать фото машины сна ружи и внутри. Это нужно, чтобы мы видели, что машина чистая, без повреждений ремни безопасности на месте. Водитель может начать получать заказы только по сле этого. Такой метод позволяет следить

та, зато эффективность такого контроля очень высокая. Отдельно нужно отметить безналичный расчет за услуги по вызову такси Несмотря на то, что все постепенно пере все еще остаются те, кто хочет расплачи ваться за такси наличными. Не все пока привыкли к оплате через банковскою каргу. У «Яндкс.Такси» как раз есть возмож ность оплаты как наличными, так и безналичным способом. Думаю, такой вариант больше подходит для компании, когда она только выходит на новый для нее рынок Например, сейчас в Алматы доступна как

раз система оплаты наличными, но в буду-

ОСОБЕННОСТИ UBER И «ЯНДЕКС.ТАКСИ»

Заказ через приложение Заказ через сайт Оплата наличными Оплата через интернет до 5 [1] Возраст машин (лет) до 5 Рейтинг водителей Яндекс.Карты

[1] Автомобили премиум-класса — не старше 7 лет



СЕМЬИ

ПОЛУЧИЛИ

КВАРТИРЫ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ВОЕННОСЛУЖАЩИХ

В Аягозском гарнизоне на востоке Ка

захстана 90 военнослужащих и их семей

сле капитального ремонта был сдан жилой

дом. Командующий войсками Регионально

го командования «Восток» генерал-майор

Нурлан Кашаганов лично поздравил воен

нослужащих и их семьи, отметив, что соци-

альная поддержка военнослужащих - то,

что в своем Послании народу Казахстана

день стал для семьи старшего специалиста

йсковой части 02352 ефрейтора Талгатбека

Калиева. Вместе с супругой военнослужа-

щий воспитывает девять детей. Команду

ющий РгК «Восток» вручил семье ключи от

семьи это очень важное событие. Мы и наши

дети рады, что заселяемся в новые, светлые

и уютные квартиры», - рассказывает воен

щих качественными бытовыми условиями

день остается одним из направлений дея

строительства, капитального ремонта и за

метров жилья. В 2016 году запланирован

сдача 1639 квартир. Новое жилье обретут во

еннослужащие в городах Астана (ст. Сороко

вая), Актау, Семей, Алматы, Аягоз, Ушарал,

а также поселках Б. Момышулы, Сарыозек

Арнасай и пгт. Гвардейский. (Пресс-служба

АБИТУРИЕНТЫ

ВЫБИРАЮТ НОВЫЕ

СПЕЦИАЛЬНОСТИ

для казахстанцев в военных вузах страны. В

частности с этого года в Военном институт

Сухопутных войск и Военно-инженерно

институте радиоэлектроники и связи впер

военном деле», «Юриспруденция в военног

в военном деле» и «Психология воинского

коллектива», «Системы информационной

безопасности в военном деле». Новые спе

циальности обрел и Военный институт Сил

воздушной обороны. Здесь открыты «Лет-

ная эксплуатация беспилотных летатель-

ных аппаратов» и «Военная медицина». Как

сообщили в Департаменте образования и

науки МО РК, документы на поступление

в военные вузы и Кадетский корпус Мини-

стерства обороны на сегодняшний день по

дали порядка 3 000 ребят со всего Казахста-

на. Все они претендуют на 865 выделенных

мест. Сейчас юноши постепенно прибывают

в учебные заведения для прохождения от

бора. Всего отбор включает пять этапов.

Причем если предварительное медицин

школ - проходили в своих регионах, то

предварительный профессионально-пси

хологический отбор, проверку физической

подготовленности, окончательное медосви

детельствование и профессионально-пси

хологический отбор им предстоит преодо

леть уже непосредственно в выбранном для обучения вузе. Военные специальности с

каждым годом поступательно набирают по-

пулярность в нашей стране. (Пресс-служба

КАЗАХСТАНЦЫ

ТРЕНИРУЮТСЯ

АВИАБАЗЕ

НА РОССИЙСКОЙ

на местах несения службы на сегодняшни

КАЗАХСТАН

ТАНКИСТЫ **КАЗАХСТАНА** ВЫСТУПЯТ В БИАТЛОНЕ

С красных танков начнется «Танковый биатлон-2016» для казахстанской команды. В подмосковном «Алабино» состоялась жере Вместе с командами России, Индии и Сербии первый экипаж казахстанской сборной п ганковому биатлону выступит в заезде уже 30 июля. Второй заезд нашей команды состоится 1 августа, а третий – 6 августа. Вооруженные Силы нашей страны в «Танковом биатлоне» представлены четырьмя лучшими экипажа ми, прошедшими отбор на всех уровнях казахстанской армии. Три экипажа – танкисты войсковой части 10810, в составе одного - сборная команда региональных командований «Астана», «Юг» и «Запад». В этот же день жеребьевку в России провели и участники состязания экипажей боевых машин пехоты «Суворовский натиск». Здесь казахстанской команде достался зеленый цвет БМП. Известно, что заезды аших экипажей боевых машин пехоты состоятся 30 июля, а также 1 и 5 августа. «Танковый биатлон-2016» стартует 30 июля на полигоне «Алабино» Московской области. В нем участву ют 17 стран: Казахстан, Россия, Кыргызстан Китай, Венесуэла, Ангола, Беларусь, Иран, Азербайджан, Зимбабве, Армения, Монголия Индия, Сербия, Кувейт, Никарагуа и Таджикистан. У нашей команды есть все шансы на победу. Ведь на прошлых соревнованиях «Танковый биатлон» наши танкисты всегда были в тройке лидеров. (Пресс-служба МОРК)

КАЗАХСТАНСКИЕ МИРОТВОРЦЫ ПОКАЗАЛИ ВЫСОКИЙ **УРОВЕНЬ**

В учебном центре «Станта» миротворць Казахстана, Великобритании, США, Таджикистана и Кыргызстана померялись в силе, ловкости и выносливости. Участники между орел-2016», которое сейчас в самом разгаре в Великобритании, продемонстрировали свою та, эстафета с гантелями, буксировка тяжелой автотехники, футбол и волейбол. Для военносспортом, такие международные состязания стали настоящим спортивным праздниког Участники выкладывались по максимуму показывая практически равные результать Высокий уровень физической подготовки по ротворческой бригады «КАЗБРИГ». Как отме ают сами участники, спортивные состязания уже давно стали неотъемлемой составляющей программы учения и отлично объединяю: интернациональные команды. Стоит напом нить, что «Степной орел-2016» стартовал в Великобритании 13 июля. Это второй этап

ГОСТИ НА ПОЛИГОНЕ «ГВАРДЕЙСКИЙ»

Казахстане этой весной. (Пресс-служба МО)

В Казахстан на учебный полигон «Гвардей :кий» прибыли лучшие снайперы и артиллеристы России, Китая, Анголы, Армении, Беларуси, Венесуэлы, Зимбабве, Ирана, Монголии и ЮАР. В составе команд все они примут участие в конкурсах «Мастера артиллерийского огня» и «Снайперский рубеж». Однако это еще не полный список участников. Всего в соревнова ниях заявлены 13 стран, включая Казахста 28 июля к месту проведения прибудут заклю ительные команды – Кыргызстана и Индии Прибывших к месту проведения состязаний военнослужащих разместили в расположении Команды уже приступили к первым трениров кам: провели пристрелку стрелкового оружия, занятия по вождению многоцелевого тягача легкого бронированного, стрельбы из мино мета. С теми, кто только прибывает в «Гвар дейский» организаторы проводят брифинги и захстанском полигоне подготовлена и воссоз дана вся необходимая инфраструктура. Трассы протяженностью 2 км с препятствиями – для артиллеристов, трасса с элементами тропы разведчика и рубежами для стрельбы из снайперской винтовки, пистолета, метания грана:

для снайперов. (Пресс-служба МО РК)

КОМПЛЕКСНАЯ ПРОВЕРКА

Комплексная комиссия офицеров Управления главнокомандующего Силами воздуш ной обороны совершила плановую рабочую войсковой части 51809 Актауского гарнизона. Также одновременной комплексной проверке подверглись несколько воинских частей СВО. Комиссией была проверена жизнедеятельность бригады ПВО и воинских частей. Главнокомандующий Силами воздушной обороны генерал-лейтенант авиации Нурлан Орманбетов, во главе с которым работала ко миссия, заслушал командование и должност ных лиц бригады и командиров отдельных радиолокационных рот, провел беседы по проблемам обеспеченности частей СВО необходимыми материалами для жизнедеятельно сти, проверил боевую готовность, состояние вооружения и военной техники, учебно-материальную базу и укомплектованность личного состава. При этом особое внимание было обращено на организацию и несение службы войск, боевого дежурства зенитно-ракетных дивизионов и радиолокационных подраз делений бригады. Комиссией также оценена эффективность воспитательной работы и деятельность командиров по поддержанию правопорядка, морально-психологического состояния и воинской дисциплины личного состава. (Пресс-служба МО РК)

новости недели Никита Окулов, Lamoda: «Мы составляем хорошую ценовую конкуренцию офлайну»



Те так давно интернет-магазин Lamoda стал раоотать по податорговой площадки. Для ретейле-Lamoda стал работать по модели ров был запущен проект Marketplace, когорый позволит маркам, не являющимся прямыми поставщиками, напрямую продавать свои товары покупателям через сайт интернет-магазина. Можно ли уже говорить о первых итогах работы этого проекта и какие изменения в работе дикгует кризис, в своем первом интервью на посту генерального директора Lamoda рассказал Никита Окулов.

- Как кризис отразился на потребительском поведении ваших клиентов в

- Вы знаете, по-разному. Потребительское поведение зависит от сегмента. Например, премиум стал переходить к более базовым вещам. Стали актуальны более базовые коллекции, не какие-то яркие рубашки, а обычные водолазки. Очень сильно вырос нижний сегмент, мы продаем много вещей по низкой цене. Сильно просел средний сегмент.

Такая тенденция наблюдается по всему рынку. Мы общаемся с разными комниями, которые занимаются fashionретейлом, так вот как в Казахстане, так по всей группе тенденция наблюдается

Вторая тенденция – это массовый переход из офлайна в онлайн. Пока мы ра, то он сам решает, какие скидки предосоставляем хорошую конкуренцию офшему клиенту гораздо удобнее совершать покупки у нас в плане цены и сервиса, потому мы чувствуем себя уверенно.

- В связи с этими переменами вы как-

тики доступной моды для всех, так что нам не пришлось что-то сильно корректировать. Стали более активно закупать бюджетные бренды, но в целом с помощью скидок и купонов пытаемся сделать средний сегмент доступным для тех людей, которые были вынуждены перейти из

- Открытие Marketplace является ча-

- Да, но это не ответ на кризис, мы сделали бы это в любом случае. В Казахстане Marketplace имеет несколько преимуществ как для клиентов, так и для партнеров и самой Lamoda. Например, для того чтобы достучаться какому-то бренду из Казахстана до центрального офиса в Москве, необходимо было приложить огромное количество усилий. Теперь достаточно просто подать заявку в Алматы,

чтобы «встать» на наш сайт, то есть в данном случае мы выступаем как витрина, а также берем на себя весь маркетинг и другие операции, если это необходимо. Еще одним преимуществом для партнеров явуправлять своим стоком и ассортиментом

Мы можем быть только витриной, а можем взять на себя и доставку, даже callцентр, если это необходимо. Все сугубо по

- А для покупателя есть разница между тем, заказывает он товар непосредственно из ассортимента Lamoda или это бренд из Marketplace?

- Есть небольшая разница. Все акции и купоны на товары Lamoda нам не нужно ни с кем согласовывать. Мы покупаем этот товар и, по большому счету, делаем с ним все, что угодно, за исключением крупных брендов. С ними нам надо согласовывать

В случае, если это товар нашего партнеставлять на сайте, он сам может создавать

- Ваш оборот с запуском Marketplace увеличился или это больше имидже-Нет, это не имиджевый проект, а аб-

солютно бизнесовый. Пока мы лишь в начале пути, но к концу года хотим довести оборот Marketplace до 5-10% от общего оборота. В идеале эта цифра должна будет составлять порядка 40-50%. Сколько ретейлеров сейчас уже

представлено в рамках этого проекта? Более 10 и еще более 20 тех, кто близки к тому, чтобы стать участником Marketplace. Самое главное то, что среди них есть много казахстанских брендов. Там есть и Brosh, Adili, Glasman, у нас представлен казахстанский дизайнер

Руслан Еримов с брендом Zheti. В скором

времени появится бренд детской одежды

Какой процент клиентов выбира-

ет доставку до точки, а какой в Lamoda

oint? Есть ли у вас какая-то статистика?

иомент такое: 15% выбирает доставку

до Lamoda point, 85% - доставку домой

Но эти данные не стоит принимать как

бенчмарк. Очень важно то, где находится

Lamoda point. Чем больше их будет, тем

больше будет процент перехода от достав-

Вообще, наша задача – принести ощу-

щение бутика либо к вам домой, либо к

нам, в Lamoda point. На текущей момент,

когда вы приходите в бутик, у вас есть

определенный уровень сервиса, ощуще-

ние самой себя. Точно такое же ощущение

у вас должно быть дома, когда к вам при-

езжает Lamoda. Еще одна из наших задач

– сделать отдельную доставку для класса

больше доставки до клиентов?

- А какова ваша цель? Чтобы было

Глобальная цель – это хороший сер-

вис. Нам нужно не подталкивать клиента

к выбору канала доставки, а делать его

максимально удобным. Эти два канала –

Есть еще почта, разрабатывается доставка

с помощью постаматов. Единственный их

минус, что вещь нельзя померить. Но сум-

ки, аксессуары, зонты через постаматы

Каков процент отказов от заказа

сейчас? Те затраты, которые вы несете

предоставить максимально комфортные

условия для покупки. В целом давайте по-

смотрим на наши рынки: клиент пока еще

не питает особого доверия к интернет-ма-

газинам. Если вы не предоставляете при-

мерку, то выглядите подозрительно, при-

возите кота в мешке, еще и заплатить надо

сервис. Наша цель – как можно больший

охват аудитории Казахстана, поэтому мы

предоставляем примерку и имеем боль-

шое количество заказов. Для наших кли-

ентов все прозрачно. Он может выбрать,

не единственные, которые мы используем

ки к пунктам самовывоза.

- Я в первую очередь слежу за процессами логистики, это один из вызовов, которые стоят перед Lamoda здесь. Пока мы хорошо с этим справляемся, наши сроки доставки должны потрясать своей скоростью. Например, в Алматы и Астану мы можем доставить товар уже на следующий день. В большинство городов Казахстана мы привозим на второй или третий день. У нас своя служба доставки и мы гордимся этим. 90% по Казахстану мы доставляем Lamoda Express.

омерить и приобрести лишь то, что ему

Сейчас до половины всех позиций мы

везем назад, но это не связано с тем, что

они бракованные или какие-то не такие.

Это связано с размерами. Клиенты зака-

вывают по два размера, и тот, который не

- Как вы решаете вопросы логистики,

которые традиционно в Казахстане сто-

подошел, мы везем назад

- Основные заказы поступают из Алматы и Астаны? Насколько активны ре-

- Достаточно активны. Мы сейчас посрываем 15 городов Казахстана собственной службой доставки. В регионах сейчас идет достаточно бурный рост, даже более веренный, чем в Алматы и Астане, эти два города больше реагируют на скидки, какие-то промоакции. Натуральный рост все же идет именно в регионах.

тов, кто расплачивается наличными, а какой процент – карточкой? Как вы собираетесь ломать этот тренд? Есть ли разница по этому показателю с российскими покупателями?

- По сравнению с Россией в Казахстане оплачивают картой реже в 3 раза. Мы буоплачивать картой. Это очень удобно как

- Какой процент покупок в целом по рынку сейчас совершается онлайн и до каких показателей вы бы хотели довести эту цифру? - Если говорить о рынке Казахстана, то

в среднем от 5% до 10% покупок соверша-

ется через интернет-магазины, в то время как в США это около 40%. Конечно, мы бы хотели, чтобы наш погребительский рынок развивался так же быстро, как в Европе или США. Мне кажется, что в среднесрочной перспективе, то есть в среднем через 5 лет, 20% покупок в

- А какие основные сдерживающие

Одним из ограничений является то, что в интернет-магазине вам нужно ждать. Чем меньше вы ждете - тем меньше барьер. Ели вам будут привозить вещи че-

Также ограничением является проник новение интернета, особенно в небольших городах Казахстана. России, в целом СНГ. Мы еще не настолько в интернете, как Америка. Но мы активно развиваемся в - Это приоритеты сервиса, мы хотим

- Какие три задачи для себя вы стави-

Прежде всего, оставаться лидером Вторая по номеру, но не по важности - клиентский опыт. Мне бы хотелось, чтобы нас компанию. В России я возглавлял команду ление очень важно. Я бы хотел, чтобы эти процессы в Казахстане были более про-

Покупатели из офлайн-сегмента медіенно, но верно «перетекают» в онлайн ре больше, чем любой другой продавец.

Согласитесь, молодые девушки и парни с бейджиком «Продавец» или слоняются по залу в попытке поймать заглянувшего клиента, или вовсе исчезли за ненадобностью. Поиск товара в интернете сегодня стал такой же процедурой, как поход ретейлеры также подстроились к рынку и открывают дополнительные магазины в интернете. Таким образом, они пытаются перехватить ускользающий поток

• Эволюция шопинга

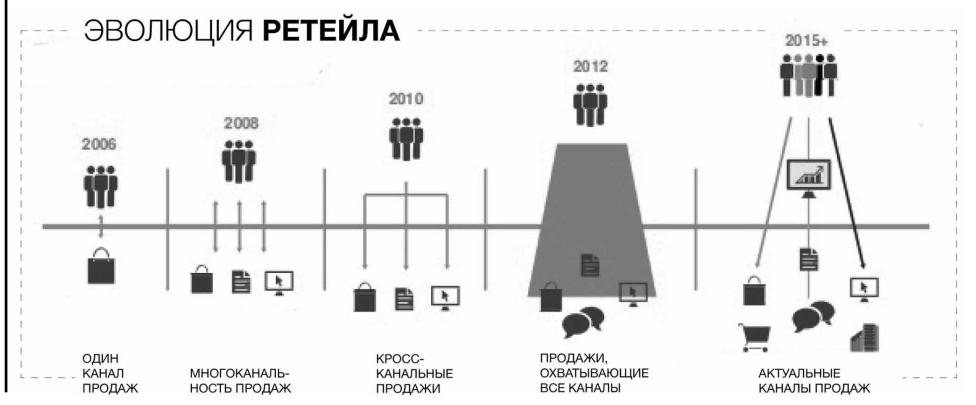
Ретейлеры ищут покупателей в онлайне

лагодаря интернету практика по-**Б**купок меняет свой былой вид. Если щать внимание на то, что показывают в рекламеЮ и больше доверять отзывам на ли всего одним каналом продаж – про-

паниям следует развиваться в более чем пяти-шести разных направлениях. Например, покупатель стал меньше обранезависимых сайтах. Вместо того, чтобы давали товар напрямую, то сейчас ком- обращаться к продавцам, потенциаль-

ные покупатели гуглят тот или иной товар и внимательно читают отзывы тех, кто уже этот товар приобрел. Сами ретейлеры встают перед выбором: продолжать придерживаться старой модели ведения бизнеса или полностью уходить

клиентов, которые постепенно переходят



Максим Барышев: «Экоофис окупится через 6-7 лет»

ка. Иностранные архитекторы просили за нагревающих тэнов.

горые находятся в сейсмоопасной зоне. К лучей, чему способствует темное покры-

// РАКУРС

ренд на экологичность уже десятилетиями поддерживают развитые страны, развивающиеся же пока только постигают «зеленые» технологии. По различным оценкам, в 2015 году доля возобновляемой энергии в Германии составляла не менее 30%, к 2050 году планируется увеличить эту планку до 100%. В Казахстане ситуация более чем критичная. По оценкам экспертов, доля возобновляемой энергии у нас едва достигает 0,6%, к 2050 году государство планирует довести этот

Между тем в Алматы, который является главным донором госбюджета, до сих пор нет ни одного экоофиса, который бы использовал в полную мощь «зеленые» технологии. Впрочем, в 2016 году один такой объект должен появиться в мегаполисе. В беседе с корреспондентом «Капитал.kz» учредитель компании «Учет.kz» Максим Барышев рассказал, выгодно ли строительство экоофиса, сколько оно стоит, где он искал специалистов и можно ли переделать обычное помещение в формат «эко».

- Максим, как вы решились передислоцировать вашу команду «Учет.kz» в экоофис? Насколько я знаю, это была ваша идея построить объект с «зелены-

- Мне всегда хотелось сделать этот мир чище. О проблемах экологии в Алматы я задумывался еще в школе. Классе в пятом или шестом нам задали написать сочине ние на свободную тему, и я выбрал тему экологии. В то время я жил на пересечении улиц Сейфуллина и Рыскулова, недалеко от ТЭЦ. В этом районе зимой можно было увидеть черный снег и это настораживало.

могут именно местные специалисты.

вас были чьи-то рекомендации? довали архитекторов...

рования экообъектов в Казахстане, воз-- Нет, у них не было опыта в этом на-

- Если бы вы строили не экоофис, то гонорары архитекторов были бы ниже?

- Я собирал предложения от разных специалистов, в том числе и от индийцев, россиян, турок. Но пришел к выводу, что мало кто из них умеет работать с объектами, ко-

ва воды, которая используется там повсе местно, что вполне оправдано при таком стеме отопления? количестве солнечных дней. Уточню, там нет единой городской системы отопления дет никаких радиаторов, у нас будут полы нагревательные элементы устанавливаются исключительно для горячей воды. с подогревом. По всему периметру будут Мы изучили зарубежный опыт и адаптировали многие технологии под наш офис. бренным стеклом. На остальных этажах у нас будет система фанкойлов, которые

Дождевую воду планируете исполь-

зовать? Можно сказать, что это сейчас

некий тренд, который прослеживается

ому же цена вопроса была слишком высо-

При проектировании и строитель-

свою работу в несколько раз больше, чем

стве мы ориентировались на опыт России,

ОАЭ, Европы. У арабов я познакомился с

Эмиратах – с автономной системой нагре-

системой работы солнечных батарей. В

- Где вы черпали идеи?

в развитых странах.. - Естественно, систему рециркуляции воды мы подсмотрели в Европе. Планируем, что дождевая вода будет использоваті ся в основном для канализации. Схема выглядит примерно так. Дождевая вода

будет собираться на крыше, спускаться по внутреннему водостоку в специальные емкости, проходить фильтрацию и потом

- Что вы предлагали изменить в Ал-

- Конечно, в то время мои предложения по улучшению экологии были просты. В первую очередь мне хотелось, чтобы в Алматы было посажено как можно больше деревьев, а ТЭЦ перевели на экологически чистое топливо. Но всерьез я задумался о том, как могу помочь любимому городу в 2011 году, после сильнейшего урагана, когда ветром было снесено множество деревьев в урочище Медео. Именно в тот момент появилась мысль передислоцировать офис компании «Учет.kz» из арендуемого помещения в собственное здание формата «эко». Начался длительный период поиска земли под строительство. Более года ушло на то, чтобы спроектиро вать и согласовать проект экоофиса. После объекта оказалось, что применение «зеле ных» технологий обходится не так дорого, как мне казалось. Недавно, на прошедшем моему экоофису пока нет аналогов в Алматы. Конечно, в мегаполисе есть похожие экопроекты, но их «начинка» значительно отличается от составляющих моего объекта, там не такое ощутимое вливание «зеле-

- Вы привлекали казахстанских архи-

довести до максимума долю казсодержания в проекте. В нашей стране тоже есть светлые умы, которые могут воплощать в действительность интересные идеи. Тут надо учитывать, что Алматы – это специфичный город, при строительстве домов или офисов нужно особенно тщательно подходить к сейсмике. И, на мой взгляд, лучше всего разобраться с этим вопросом

- Как вы подбирали архитекторов? У - Да, мои знакомые и друзья порекомен-

- Был ли у них ранее опыт проекти-

- Вели ли вы переговоры с иностран-

КАПИТАЛ

тие крыши, либо с помощью специальных

- Система сбережения дождевой воды,

поставка и монтаж солнечных батарей в

совокупности обойдутся в 5 млн тенге.

Предполагается, что солнечные батареи

будут мощностью до 1,5 киловатт. Но в бу-

дущем планирую увеличить их мощность

- Можете рассказать подробнее о си-

- На первом этаже нашего офиса не бу-

зимой будут отдавать тепло, а летом – кон-

- Какой эффект дают посеребренные

- Такие стекла обладают энергосбе-

гающим эффектом. Они способны

отражать тепловое излучение и одно-

временно не выпускать теплоэнергию

из помещения. Уточню, эти стекла обе

в помещении в любое время года, сохра-

спечивают оптимальный микроклимат

Сколько стоит эта система?

она будет использоваться для слива воды в санузлах. Сейчас же в Казахстане для канализации используется обычная водоподсчетам, в обычных офисах около 80% потребляемой воды используется в санузлах для смыва, и только 15-20% – для мытья рук. Повторюсь, что за счет этой технологии мы существенно сэкономим на водопроводной воде, которая поступает также в жилые дома из общегородской системы водоснабжения. В ОАЭ есть безснизу. При смыве воды унитазы заполбудут установлены унитазы с двумя режибряным напылением стоит около 15 тыс тенге. Такие стекла не требуют особого использовать 3 или 6 литров воды вместо ухода, они моются так же, как и стандартобычных восьми. На кранах в санузлах

- Система отопления также будет основана на использовании дождевой

будут использованы водоэффективные на-

садки-распылители, они позволят эконо-

 Мы отказались от единой городской системы отопления. В экоофисе будет замкнутая система отопления, то есть мы один раз наберем водопроводную воду и эта вода будет постоянно циркулировать

круглосуточно.. Конечно. В период обильных дождей избыток воды будет накапливаться в спе циальных емкостях – водоотстойниках. расположенных в подвале. При необходи иости эту воду можно будет использовать для смыва в санузлах и полива прилегающей территории. Зимой мы будем использовать талую воду. Снег будет растапливаться либо под воздействием солнечных няют необходимый баланс светопропускания и теплозащиты. Таким образом, энергии не попадет внутрь помещения. В холодное время года потеря тепла за счет

близительно с 70% до 15-20%. К тому же такие стекла защищают интерьер от выгорания. Летом можно реже пользоваться кондиционером, а зимой – сохранить тепкоторые не имеют напыления? - Оно дороже примерно в два раза. Нагример, квадратный метр стекла с сере-

- Где планируете приобретать все экосоставляющие?

Практически все сырье, используе-

мое при строительстве, казахстанское, за исключением экооборудования. Хотели закупить солнечные батареи у завода в Астане, но пока он покрывает потребно сти крупных казахстанских проектов – по госзаказу. Наш проект не такой масштабный, и мы не стали ждать своей очереди В итоге планируем приобрести солнечные батареи в Финляндии, систему климатконтроля – в Италии, системы теплых по- Вы же понимаете, что у нас дожди не лов для первого этажа и нагрева воды от солнечной энергии закажем в Германии,

кондиционирование – в Японии

- Какова обшая стоимость экоофиса? - Общая цена проекта – 229,5 млн тенге. Сюда входит как стоимость всех материлов, так и строительно-монтажные рабо ты. Но в эту сумму не включены затраты

- Насколько ваш офис оказался до роже стандартного, где нет «зеленых»

 По нашим расчетам, без специали ных экоустановок строительство офиса обошлось бы в 181,2 млн тенге, на треть дешевле экопроекта. Только на строительстве мы могли бы сэкономить 48,2 млн тенге. Но нужно иметь в виду, что экоофис покажет свою эффективность в долгосроч ной перспективе и он комфортабельнее

А как насчет окупаемости? Универсальный офис окупается за 4-5 лет, «эко» – за 6-7 лет.

- Как я уже говорил ранее, мы не будем

Насколько дешевле обходится содержание экоофиса по сравнению со

использовать единую систему городского отопления, горячего водоснабжения То есть эти расходы уходят в ноль. Элек-

тричество частично будет использовано из городских сетей, частично оно будет поступать от солнечных батарей. В планах – полностью использовать солнечную энергию для снабжения офиса электриче Получается, что вы не делали кон кретных расчетов..

- Сложно оперировать какими-то цифсак наш, в Алматы пока нет. Между тем могу привести некоторые расчеты. Если бы мы отказались от солнечных батарей, го на содержание всего офиса в год уходило бы около 600 тыс. тенге. На солнеч ные батареи у нас заложено примерно 3 млн тенге. Если это учесть, то солнечные батареи окупятся за 5 лет. Все эти расче гы мы проверим в процессе эксплуата-- Нужен ли для содержания офиса

пециальный персонал? Компания, которая установит все пецифичные для экоофиса компоненты и будет следить за работой всех систем.

 Очень часто в скандинавских стра нах можно увидеть дома и офисы, на крышах которых расположены парковые зоны, палисадники. Думаю, в Казахстане реализовать такой проект практически невозможно, нужно будет перестраивать все крыши заново или укреплять их. К тому же такой сад потребует ежедневного ухода, самое главюе, это очень дорого. Вы просчитывали стоимость такого проекта? Просчитывал, но решил отказаться

от этой задумки. Даже если ограничиться только травой, то она потребует налаженной системы орошения, ухода. Это весьма

- Сколько это может стоить?

Если на крыше посадить только трато, по моим оценкам, на ее содержани будет уходить около 50-60 тыс. тенге в месяц. Это с учетом того, что эту траву нужно будет поливать, косить. Если же на крыше посадить деревья, то они могут не выдерся или даже упасть. На крыше экоофиса мы планируем построить фитнес-зону чтобы наши сотрудники могли занимать ся там спортом, йогой.

- Вы просчитывали, сколько ваш экоофис выдержит баллов при землетрясе-

- Около девяти. Так, 20% нашего здания находится под землей, структура фундамента сконструирована в форме неваляшки. Что это значит? Вес здания, которое находится над землей, примерно равен весу фундамента. Даже при сильных колебаниях здание не упадет и не разрушится.

Есть ли возможность демонтиро вать стандартный офис под экообъект? - Надеюсь, что мой пример замотиви рует бизнес использовать при строительстве офисов экотехнологии. На самом деле многие экологичные решения можно встроить в уже готовое здание. Например, систему нагрева воды, солнечные батареи Единственное, могут возникнуть проблемы с установкой рециркуляции воды - ее лучше устанавливать на этапе строительства объекта.

 Когда планируете закончить строи-- Если все будет идти по плану, то, скорее всего, осенью этого года.

ПАРАГРАФ информационные системы

Новинки законодательства

Внесены изменения в приказ министра внутренних дел РК «Об утверждении Правил хранения, учета, использования, перевозки, уничтожения, ввоза, вывоза гражданских пиротехнических веществ и изделий с их

www.online.zakon.kz www.prg.kz

Приказом министра внутренних дел Республики Казахстан от 19 мая 2016 года № 529 внесены изменения и дополнения блики Казахстан от 8 апреля 2015 года № 319 «Об утверждении Правил хранения, учета, использования, перевозки, уничтожения, ввоза, вывоза гражданских пиротехнических веществ и изделий с их применением» (не введен в действие)

Правила приобретения, хранения, учета, использования, перевозки, уничтожения ввоза, вывоза гражданских пиротехнических веществ и изделий с их применением хранения, учета, использования, перевозки, уничтожения, ввоза, вывоза граждан-

с их применением в соответствии с Законами Республики Казахстан от 23 апреля 2014 года «Об органах внутренних дел», от 16 мая 2014 года «О разрешениях и уве-

В частности юридические лица, имеющие лицензии на подвиды деятельности по разработке, производству, использованию и торговле пиротехнических веществ и изделий приобретают их на основании разрешения на приобретение гражданских пиротехнических веществ и изделий с их применением по форме согласно приложению 3 к настоящим Правилам.

Пиротехнические вещества и изделия с их применением после их приобретения помещаются в специально оборудованные помещения (на праве собственности или аренды) для реализации и (или) склады для хранения готовой пиротехнической продукции, соответствующие требованиям Правил пожарной безопасности, утвержденных постановлением Правительства Республики Казахстан от 9 октября 2014 года № 1077 и обеспечивающие сохранность, учет и возможность проверки наличия учитываемой продукции.

Также юридические лица для получе-

технических веществ и изделий в орган внутренних дел, на обслуживаемой территории которого расположено специально оборудованное помещение для реализации и (или) склад для хранения готовой пиротехнической продукции представля-

ния разрешения на приобретение пиро-

1) заявление юридического лица для получения разрешения на приобретение в 2) медицинские справки об отсутствии противопоказаний (психическое забо-

левание, алкоголизм или наркомания), ским веществам и изделиям в период их приобретения по форме в соответствии приказом исполняющего обязанности Казахстан от 23 ноября 2010 года № 907 «Об утверждении форм первичной медицинской документации организаций здравоохранения» (зарегистрирован в Реестре

ных правовых актов № 6697); 3) копия приказа о назначении лиц(а) ответственных за приобретение пиротех-

государственной регистрации норматив-

4) копия договора (контракт) на поставку пиротехнических веществ и изделий о

ИНСТРУМЕНТ УСПЕШНОГО ПРОФЕССИОНАЛА

Сотрудник полиции по контролю за оборотом гражданского и служебного оружия, проверяет наличие представленных документов и сведений из автомоти зированных информационных систем на

зии на подвиды деятельности по разработке, производству, торговле, исполь зованию гражданских пиротехнических веществ и изделий с их применением, специально оборудованных помещений (на праве собственности или аренды) и прикладывает результаты сверки на бумаж

Юридические лица, реализуют физиче

ским лицам пиротехнические вещества и

изделия с 1-го по 3-й класс опасности для личного использования без разрешения на приобретение (свободно). Приказ вводится в действие по истече нии двадцати одного календарного дня

МиГ-29, штурмовиков Су-25, а также тран портно-боевых вертолетов Ми-8 и Ми-17 перелетели на полигон Дубровичи в России

и приступили к тренировкам. Это последние приготовления наших военных летчиког перед крупнейшим состязанием - между народным конкурсом «Авиадартс-2016» Летный состав интенсивно тренируется, на аэродромах всегда в полной готовности инженерно-технический состав и специ алисты наземного обеспечения полетов. Летчики, которые представят Казахстан в этом конкурсе, - капитаны Григорий Кондратюк, Адиль Искаков, Азат Абдуллин и Владимир Железнов - на «Авиадартс» уже во второй раз. Они имеют представление о состязании и возможностях соперников, однако от этого ответственности и волнения страну на таком международном уровне для нас – большая честь. На конкурсе будут до стойные соперники. У наших летчиков есть потенциал, опыт и самое главное - желание победить», - рассказал капитан Григорий Кондратюк. Как отмечают участники, для летного и инженерно-технического составов этот конкурс является хорошей практикой. Во-первых, он приближен к боевым условиям. Во-вторых, можно показать свой уровень соперникам и перенять опыт лучших. А в-третьих, есть возможность поднять престиж наших Военно-воздушных сил и Вооруженных Сил в целом. На конкурсе нашим летным экипажам предстоит состязаться с летчиками России, Азербайджана, Китая, Пакистана и Беларуси. Программа «Авиадартс» очень насыщенная - полетные задания для экипажей самолетов и вертолетов на руты визуальной воздушной разведки, а также боевое применение по наземным целям Все полеты будут выполняться в простых ме георологических условиях. В конце конкурса летчики будут состязаться в физической подготовке на выносливость и быстроту. Отметим, что конкурс проходит в рамках Армейских международных игр-2016 с 1 по 12 августа. (Пресс-служба МО) после дня его первого официального опу-

// СПОРТ

тетние Олимпийские игры,

рые пройдут в Южной Америке.

из двухсот шести стран в течение

грядущая Олимпиада представ-

свете. Поводов у этого достаточно.

Бразилии разорительными, по их

Дарья Приезжева

дому, другие, - что это экстремаль-

что такое кроссфит и как он раз-

ное направление, которое может

которые через неделю с не-

■большим стартуют в Рио-де-

да обещает стать масштабной по и ухудшили имидж самого олим-

награды в Рио. Впрочем, сейчас грядущей Олимпиады, будет по-

академической гребле и каноэ. Немаловажным во время про

международных СМИ, для этого

будет задействовано 85 тыс. по-

ские спецслужбы задержали две

мя Игр. Тем не менее сотрудник

Еще одной проблемой может

Жанейро. К примеру, в столиц

тем чтобы туристы случайны

летних Олимпиадах не будет пред- по гребле на байдарках, а также

составе. Это стало известно после служб безопасности не снижают

Под колпаком и не в полном

Допинговые скандалы, набившие

Олимпиады, по всей видимости,

ское завершение. Но для сборной

России промежуточные итоги пока

можно назвать достаточно благопо-

заседания исполкома МОК, кото-

рый прошел в воскресенье. Между-

народный Олимпийский комитет

решил не отстранять российских

атлетов от Игр. Но решения по их

участию принимают международ-

ные федерации по видам спорта.

Так, к примеру, не будет на Играх

легкоатлетов во главе с великой Еле-

ной Исинбаевой. Представителей

в Рио-де-Жанейро отстранила Меж-

дународная ассоциация легкоатле-

ических федераций (ІААҒ). Комис-

омитете России (ОКР) обратилась с

иском в Спортивный арбитражный

суд в Лозанне (CAS). Но это заявле-

шести десятков российских легкоат-

петов в качестве зрителей будут на-

Кризис Играм не помеха, но

Бразилии были начаты масштаб-

ное возведение и реконструкция

спортивных объектов. Общая сто-

ства (АРО), составляет \$9,8 млрд. К

мира по футболу 2014 года обо-

шлось Бразилии в \$6,8 млрд. А бюд-

жет летней Олимпиады 2012 года в Лондоне составил \$16,3 млрд.

проблем, с которыми Бразилия

столкнулась впервые за 19 лет, орг-

комитет Игр был вынужден сокра

Экономия, в частности, коснулась

Играх будет не 70 тыс. человек, а 50

тыс. Также будет уменьшено коли-

чество задействованного на играх

транспорта. Вместо пяти тыс. авто,

которые будут обслуживать спор-

гсменов, гостей и организаторов,

Помимо этого, было принято

решение отказаться от строитель-

волонтеров, которых теперь на будет размещаться в олимпийскоі

Родриго-ди-Фрейтас в южной ча- чих для проведения завершающи:

сти Рио-де-Жанейро, где зрители работ в корпусах, где будут прожи

экономить придется

сия спортсменов при Олимпийском

зрядную оскомину в преддверии

КАЗАХСТАН

ПРОДАЖИ ІРНО І СНИЖАЮТСЯ

Apple в третьем финансовом квартале со ратила чистую прибыль на 27%. Выручка на фоне уменьшения продаж iPhone. Чистая ибыль по итогам квартала, завершившег ся 25 июня, составила \$7,8 млрд по сравненин с \$10,68 млрд за аналогичный период преды дущего фингода. Прибыль Apple в расчете на кцию уменьшилась до \$1,42 с \$1,85. Выручка енизилась на 14,6% – до \$42,36 млрд с \$49,6 грибыль Apple в \$1,38 на акцию при выручк кратила продажи iPhone до 40,4 млн штук по ению с 47,5 млн смартфонов в третьем продаж iPhone отмечено по итогам второг квартала подряд после непрерывного роста в ечение предыдущих восьми лет. Уменьшени родаж iPhone обусловлено, в частности, оспаблением спроса на эти устройства в Китае Продажи iPhone в материковом Китае, Гон лись на 33% – до \$8,85 млрд. (interfax.ru)

АКЦИИ NINTENDO УПАЛИ

После выхода Pokemon GO рыночная сто имость Nintendo подскочила настолько, что омпания даже обошла Sony по капитали цы. Nintendo сказала после закрытия торгог в пятницу, что уже учла ожидаемые доходи от устройства Pokemon GO Plus (аксессуар на апястье для упрощения ловли покемонов и не собирается пока пересматривать свои прогнозы. Nintendo также отметила, что е дочернее предприятие Pokemon Co получае ицензионные отчисления от разработчико игры Niantic, причем Nintendo в итоге получи: весьма ограниченную прибыль. Nintendo, к торой принадлежит только 32 % Pokémon Co, опубликует финансовые результаты первог отчетного квартала в среду. Феноменальная спроса на акции Nintendo – даже с учетом спа ску игры 6 июля. Стоимость акций Nintendo низилась на 17,6% на японской бирже — спад оставил 4965 иен, почти достигнув суточно о лимита в 5000 иен на акцию. В ближайши дни будет наблюдаться дальнейшее падение спроса на ценные бумаги японской игровой мпании. (3dnews.ru)

КИТАЙ ОЗАБОЧЕН РОСТОМ ЗАРПЛАТЫ РАБОЧИХ

рабочих мест, Пекин призвал местные орга ны власти действовать «последовательно и осторожно» в вопросе повышения зарплат Но в то же время власти стали пристальнее следить за выплатой компаниями пенсий и других социальных пособий рабочим. Пекину и местным чиновникам непросто найти баланс между стремлением снизить нагрузку на бизнес и попытками избежать социальны волнений, которые могут подорвать автори тет коммунистической партии. «Такие дилеммы будут главной особенностью политики на рынке труда в ближайшие годы», - уверен Ван Кань, профессор Китайского института производственных отношений. Зарплаты в Китае слишком высоки по сравнению с Таиландом и другими азиатскими странами уверен Чан Кей Бю, управляющий фабрикой в городе Дунгуань в Гуандуне. С 2008 года за крыл четыре из пяти производств в Китае и сократил 85% рабочих. По его словам, иници атива Пекина по ограничению роста зарплат «лишь немного облегчила ситуацию». Как утверждает Чан, он платит рабочим больше минимального размера оплаты труда, который равен 1895 юаней в месяц (\$284), и не повы шает зарплату впервые с кризиса 2008-2009 гг., потому что из-за массовых увольнений теперь легче найти желающих трудоустроиться. vedomosti.ru)

ПИВО НЕ ХОЧЕТ ДЕШЕВЕТЬ ИЗ-ЗА **BREXIT**

Anheuser-Busch InBev (AB InBev) повысила цену предложения по покупке крупнейшего конкурента – SABMiller, сообщил покупатель. Теперь он готов заплатить 45 фунтов стерлингов за акцию SABMiller, а не 44 фунта, как было согласовано в 2015 г. В результате вся SABMiller оценивается теперь в 79 млрд фунтов (\$103,6 млрд) против 70 млрд фунтов прежде (\$106 млрд по курсу на момент объявления цены предложения). Новое предложение окончательное и повышаться больше не будет, уточнила пивоваренная компания. Оно дает ремию примерно 53% к цене акций SABMiller (29,34 фунта) на закрытие торгов 14 сентября 2015 г. (день до появления слухов о сделке с АВ InBev), а также премию приблизительно 39% к средневзвешенной цене бумаги за три месяца до 14 сентября. Ослабление фунта стерлингов к доллару США и другим мировым валютам после результатов референдума в Велико британии по выходу из Европейского союза (Brexit) вызвало у инвесторов SABMiller сомне ния в привлекательности сделки, отмечает FT. На прошлой неделе несколько акционеров на годовом собрании SABMiller высказывали опа сения, что денежная часть сделки стала сейчас для многих инвесторов менее привлекатель на, чем ранее и чем альтернативный вариант с оплатой деньгами и акциями, по данным Reuters. Альтернативный вариант предусмотрен в сделке для Altria и колумбийской семьи Санто Доминго (владеют примерно 41% SABMiller). (vedomosti.ru)

новости недели Как лечиться нефтью?

сли решите посетить городок Нафталан на северо-западе Азербайджана, то там с удовольствием расскажут такую легенду. В давние времена тут проходили караваны Великого Шелкового пути. И вот в одном караване захворал верблюд. Отпустил, точнее, оставил караванбаши верблюда в поселке и пошел дальше. На обратном пути, проходя мимо этого поселка, видит... а его верблюд здоровый, бойкий, скачет по степи. Ошарашенные путники осмотрели верблюда и заметили, что он измазался какой-то темной пахучей жидкостью из маслянистых луж, кото-

Неизвестно кто и как первым бухнулся с экспериментальной целью в маслянистую жижу, но именно так, по легенде люди узнали об удивительных лечебных свойствах нафталановой нефти.

Название этого продукта связано с ре гионом Нафталан в Азербайджане, где ее добывают буровым способом. Название «нефть» – условное. Фактически это первичный продукт, молодая нефть, в которую природа постепенно включает другие примеси и образуется то самое черное зо лото, которое миллионами тонн добывают

Сведения о нафталановой нефти дает итальянский путешественник Марко Поло в трактате «О большой Татарии». Посещая Азербайджан, он писал, что местное на селение использует для лечения кожных и других заболеваний темную маслянистую

Первые скважины с нафталановой нефтью были пробурены в 1890 году немецким инженером Й.И. Эгером. По его инициативе была построена небольшая фабрика по производству лечебных мазей «Нафталан» и «Кожелон». Чуть позже в Дрездене и Магдебурге было создано производству и продаже лечебных мазей и

Их поставляли в Англию, Голландию, Аме-

В конце XIX века Эгер издает книгу об эффективности лечения нафталановой нефтью и включает в книгу отзывы более 600 европейских лекарей. Но окончатель-

ветское время начавшиеся исследования ознаменовались созданием в 1938 году в этом городе при НИИ курортологии научно-исследовательской лаборатории, а количество людей, прошедших лечение нафталановыми ваннами, в 1987 году до-



с восторженным отзывом от знаменитого российского ученого Алексея Поспелова в 1897 году и немецкого дерматолога Пауля Унны в 1903 году. Его эффективность при результатами более 1600 научных работ и нографий, в том числе 270 диссертаций

санатории на любой вкус и цены. ванн и других процедур проводятся по более чем 70 заболеваниям. Очень важный момент – это сочетание эффективности и

Сейчас в городах Нафталан и Баку есть

Своими основными лечебными свойствами нафталан обязан содержанию начения начал работу в Нафталане в 1935 фтеновых углеводородов. Это вещество

антиаллергическим эффектом, повышает процессы регенерации, сопротивляемость организма, усиливает обменные процессы, стимулирует репродуктивные процес

Обычно в телепередачах о лечении на фталаном показывают ванну с нефтью, куда погружается пациент. Но уже давно Очищенный от смол нафталан успешно используют в виде тампонов, для смазы вания слизистых оболочек десен, горла, носа, для ингаляций и т.д. Перечень его трименения в гинекологии, лечении ЛОРваболеваний, стоматологии расширяется

пию при кожных заболеваниях, таких как тсориаз, экзема, атопический дерматит, По большей части эти заболевания яв-

щими и создают не только физические, но и социальные проблемы для людей. Очень важно, что нафталанотерапия дает поло жительный эффект аналогично лечению гормонами. И при этом нет тех побочных явлений, что происходят при использова-

«Нельзя сказать, что это средство раз и навсегда излечивает все тяжелые кожные ваболевания. Но при таком хроническом заболевании, как псориаз, дает стойкую и длительную ремиссию», – говорит главврач центра здоровья «Нафталан» Гашим

В возглавляемом им медицинском учреждении частенько поправляют здоровью гости из Казахстана. «По разному поводу к полиартритом и пр. По-видимому это связано с холодным климатом в некоторых регионах Казахстана», – рассказал он

Словом, для того чтобы поправить здоровье, всего-то нужно под наблюдением врача 10-15 раз принять по 10 минут ванну

Kak Pornhub продвигает себя на рынке

Фитнес для взрослых, космическое видео и «горячая» кукуруза

→ вые «фишки», что остальным остакак еще можно продвигать такой сайт? Но без удивления или смеха на их рекламу не взглянешь. Представьте себе такую ситуацию: вы прогуливаетесь по Таймс-сквер в Нью-Йорке и вдруг замечаете над своей головой огромный билборд, на котором изображены руки, сложенные в форме сердца и надпись: «Все, что вам нужно, это руки». Или вот еще – девушка заходит в комнату, где сидит ее молодой человек и смотрит «Дорогой, что ты делаешь?» «Ничего», – отвечает парень. Надпись внизу рекламного Для роли «порнонавтов» уже нашли двух

¬амый большой сайт с контентом для

плаката гласит: «Pornhub – самый большой Согласно последнему отчету «сайта ничего» (да, порноресурсы тоже сдают отчетность), за прошлый год его посетили более 21 млрд человек, ежесекундно накручивая трафик на 72 ГБ. Несмотря на всю иронию,

ях по-прежнему остается «любовь». Сайт умудрился извлечь свою выгоду даже из покемонов. В первое время после запуска игры с дополненной реальностью Pokemon Go популярность видео с мифиче скими животными выросла в 2,5 раза. По данным портала для взрослых, количество поисковых запросов со словом «покемон»

самым популярным словом в комментари-

увеличилось на 136%. Кажется, отвлечь зрителей от сайта может только «Игра престолов». В период выхода заключительного эпизода шестого сезона «Игры престолов» - «Ветра зимы» трафик Pornhub упал на 4%. Как отметили сами аналитики портала, «сотни тысяч американцев поставили воскресное порно на паузу, чтобы включить «Игру престо-

Корреспондент «Капитал.kz» разбирался в том, чем же так популярен ресурс для взрослых и нашел топ-5 маркетинговых «фишек» компании.

Фитнес для взрослых Проблема повсеместного ожирения на-

толкнула сайт на создание фитнес-игры для взрослых. BangFit – так называется программа – позволит пользователям похудеть «от удовольствия». В ее основе повторение тренировочных движений вслед за фигурками на экране компьютера. Действия самого пользователя можно записать при помощи телефона, который должен быть прикреплен к поясу особым креплением. Датчики движения подсчитывают количество упражнений, а по итогам занятия дают оценку количества

сожженных калорий. Пользователи могут получать определенное количество

очков за проделанную работу и делиться результатами в социальных сетях. Сами разработчики объяснили нововведение тем, что «напряженный график работы снижает объем физической активности

и потому компания придумала способ

фитнес-программе Кори Прайс, вице-пре-

Сервис не стесняется просить деньги на реализацию своих новых проектов через на сайт Indiegogo, то на фоне технологичных проектов можно найти вкладку, где ся» на снятие взрослого видео в космосе. актеров. Компания запросила \$3,4 млн для своей космической одиссеи.

«Без великих исследователей и искателей приключений мир, как мы знаем, был бы совсем другим местом. Будь то открытием новых земель или даже промышленные и культурные инновации, великие умы и смельчаки навсегда изменили путь, которым мы воспринимаем мир. Мы хотим вступить в один ряд с такими космонавтами, как Армстронг и Гагарин и бросить вызов силе тяжести, сотворить историю и раздвинуть границы, изменив лицо индустрии для взрослых», – сообщили PornHub на страничке проекта.

Планировалось, что 60% от получен-

ной суммы пойдет на подготовку «космо-

средства будут потрачены на съемки. За различные награды. Так, за \$25 пользователь мог получить памятное видео с фирменной наклеечкой, за \$5 тыс. – обед с одним из актеров на ваш выбор. Заплахудеть в удовольствие». Так высказался о тив \$150 тыс., вы сможете получить все вышеперечисленное плюс скафандр, в котором снимались актеры. По итогам кампании проект получил \$236 тыс., то

навтов» к полету и сам полет, а остальные

димо, хорошего видео пока хватает и на альный раздел, где слабовидящие люди смогут прослушивать описание сцен из фильмов для взрослых, представленных на сайте. Формат записей похож на аудиокниги. Ролики озвучили профессио-

есть всего 7% от заявленной суммы. Ви-

нальные актеры, которые подробно рассказали, что происходит по сюжету видео. Сейчас на сайте компании есть уже более 50 таких аудио, которые разделены на соответствующие категории. За первые несколько дней специализированные аудио для взрослых прослушало уже более 20 «По некоторым оценкам, сегодня в

мире насчитывается 285 млн людей с нарушением зрения. Pornhub хочет удовлетворить запросы аудитории, которая раньше оставалась в стороне и протягивает им свою руку помощи», – отметил Кори

Pornhub ничто не чуждо, а уж тем более

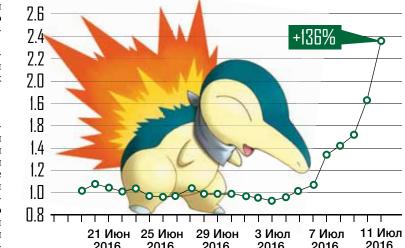
владельцы специальных шлемов вирту ной реальности после футбольного кон-

писчикам специальную тверк-игрушку с VR-технологией. Устройство для взрослых выглядит как «тверкающие» ягодицы танцовщицы в комплекте с гаджетом для

«Горячая» кукуруза

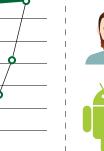
На первое апреля Pornhub не осталась в

НА **PORNHUB** PACTET СПРОС НА ВИДЕО С ПОКЕМОНАМИ



2016 2016 2016 2016 2016 2016 Среднее количество поисковых запросов по слову «Покемон» = 1.0

Кто ищет порно с покемонами чаще?



🤇 Мужчины На 62% чаще по сравнению с женщинами



Пользователи Android На 51% чаще по сравнению с пользователями Apple iOS

Пользователи (от 18 до 24 лет) На 336% чаще по сравнению с остальными возрастными группами

Самые популярное устройство

КАК ВЕСЬ МИР СМОТРЕЛ ПОРНО В 2015 ГОДУ

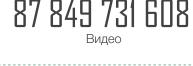


Люди просматривают

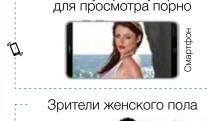
mbodos

Было просмотрено:

Источник: Pornhub Insights, Google Analytics







Прайс. Вот что значит настоящая клиенто

инновации. Сайт для взрослых не желает ничем уступать 360-градусному видео и играм в режиме виртуальной реальнолям специальный раздел с VR-контентом. Платформа объявила, что видео для взрослых в формате VR смогут посмотреть все альной реальности по типу Oculus Rift и Samsung Gear VR. На первый взгляд может показаться, что VR-контент для взрослых заведомо провален, но Pornhub будет не Pornhub, если не попробует, тем более что аналитики из Piper Jaffray предрекают, что к 2025 году VR-контент для взрослых будет оцениваться в \$1 млрд и «станет третьим по величине крупнейшим рынком для контента с использованием виртуаль-

классическую или DeLux версию устрой

стороне и от души повеселилась. Компания полностью переименовала свой сайт. Вместо Pornhub, который в вольном переводе может звучать как «центр интереса порно», на один день сайт стал именоваться Cornhub, то есть «центр интереса к кукурузе». Сайт сделал главными героями не людей, а кукурузные початки. При взгляде на главную страницу сайта можно было увидеть ролики с названиями «Горячая молодая кукуруза» и «Полностью очищенные початки», хотя если открыть видео, то можно было просмотреть полноценное ви-

чтобы люди менялись», – расскавивается в Казахстане, постарался зывает Алексей Ушаков, тренер по разобраться корреспондент делокроссфит-категории L1, L2. Многие вого еженедельника «Капитал.kz». тренеры и действующие спортсмены утверждают, что кроссфит у Кроссфит – это многофункциональные высокоинтенсивные каждого свой. Как говорит Алектренировки, программа которых сей, плох не сам этот вид фитнеса – включает в себя элементы разных плох его подход, если он не основан физических дисциплин: бег, тя- на знаниях, эмпирическом опыте и желая атлетика, пауэрлифтинг, любви к своему делу. Анастасия Уакпаева гимнастика, гирьевой спорт и так Для Казахстана кроссфит преддалее. Несмотря на предвзятое мне- ставляет собой совершенно новое Усть-Каменогорск, Семей. Цены



2012 года в Лондоне. Однако курс

ставанием от графика. Это даже погичные призовые были установ- курс составлял 150 тенге за \$1. А, Впервые за 16 лет, Казахстан на могли бы наблюдать соревнования

500 dias

Олимпиада в Рио-де-Жанейро пройдет в условиях жесткой экономии

• Голодные Игры

средств и при беспрецедентных мерах безопасности

стало причиной гипотетического

переноса Игр в Лондон, о чем в

2014 году подумывали в стенах

Международного олимпийского

комитета. Допинговые скандалы,

можные последствия, которые мо-

гут затронуть и политику, также

не добавили позитивного к предстоящему событию в частности

Казахстанский атлет, который су-

меет завоевать золотую медаль

ощрен премией в размере \$250

тыс. Серебряный призер заработа-

ет \$150 тыс., а бронзовый – \$75 тыс.

займут на Играх места с четверто-

ча части спортивных объектов атлет получит \$30 тыс. За пятое – тех пор вырос более чем в два раза

в эксплуатацию проходила с от- \$10 тыс. и за шестое – \$5 тыс. Ана- В июле-августе 2012 года средний

говорил основатель бренда «кросс-

фит» Грэг Глассман, это направле-

«У каждого зала свой характер,

например, как у каждой страны

кроссфите ходит множество ние, в первую очередь сообщество

слухов и мифов: одни счи- и особая философия, которая начи-

тают его элитным и модным нается с веры в фитнес, а бизнес и

даже навредить здоровью. В том, или города. Мы стремимся к тому,

видом спорта, доступным не каж- все остальное - вторично.

пийского движения.



на абонементы колеблются в диа-

пазоне от 10 тысяч тенге в месяц и

выше, в зависимости от времени и

количества занятий, а также вида

абонемента - безлимитного, днев-

ного, занятия в группе или инди-

кроссфит-сообщество развивается

в Казахстане семимильными ша-

гами. «Два года назад было около 4

сравнивать с Россией, то в Ново-

сибирске 1 зал, в Екатеринбурге 2

зала, в Москве меньше десятка. Это

серьезный показатель развития

кроссфита в Казахстане», – расска-

вывает он. Изначально эксперты

оценивали примерный спрос на

кроссфит в пределах 15 тысяч чело-

век, к сегодняшнему дню этот пре-

дел уже достигнут, и количество

Как отмечает Алексей Ушаков,

видуальные







ние о том, что такие нагрузки под- и нестандартное направление, ходят только профессиональным появившееся только три года наспортсменам, методика кроссфита зад. Многие относятся к нему додопускает работу с людьми различ- статочно критично, считая, что ного уровня подготовки и разного у этого вида фитнеса в условиях возраста. Многие люди приходят в казахстанского рынка и с учетом зал и начинают занятия буквально местного менталитета относительс нуля. Зачастую цели занятий бы- но короткий путь. Но, несмотря на вают абсолютно разными - кто-то негативные прогнозы и скептичехочет улучшить свою физическую ский настрой, новое направление в форму, похудеть или же просто най- Казахстане прижилось. ти себе новый круг общения. На сегодняшний день на от-

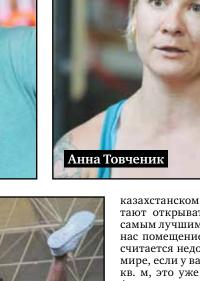
«Кроссфит – это отдушина. Придя в зал, я обрела еще одну семью. водишь в этом зале, тренируясь.

ечественном рынке насчитывается более десяти кроссфит-залов. Са-Это больше чем хобби, это как по- мые популярные из них – это зал ловина жизни, которую ты про- на 2000 кв. м – Crossfit Brute Force, первый кроссфит-бокс – Reactor Лично для меня это возможность Crossfit, а также FitPark, Golden уйти от обыденности и окунуться в Eagle Crossfit, Aralkey Crossfit, другой мир, в мир спорта», – расска- Arlan Black Wolves Crossfit, Crossfit зывает Анна Товченик, чемпионка Laboratory и другие. Помимо Ал-Азии по CrossFit, The fittest women маты, кроссфит-залы есть и в друin Kazakhstan по версии crossfit.com. гих городах Казахстана, таких На самом деле для многих, как как Астана, Темиртау, Караганда,



июля 2016 года, составляет 350,2

тсмены завоевали 105 лицензий.



залов, год назад – уже 8 залов. Если

людей, увлекающихся кроссфитом, продолжает увеличиваться По словам Анастасии Уакпается феноменом. По сравнению с с доступностью цен для среднего ры – нехватка времени, недостаток класса. Во всем мире кроссфит – денег и так далее это дорогое направление, напри-

тают открывать большие залы с самым лучшим оборудованием. «У нас помещение меньше 500 кв. м считается недопустимым. Во всем мире, если у вас зал площадью 100 кв. м, это уже удача», - отмечает

Важно помнить о том, что кроссфит появился как торговая марка и масштабный проект, и только погом, популяризовавшись, уже стал риравниваться к спорту и фитнесу Кроссфит – это бренд, и чтобы от крыть свой аффилиат (зал для кроссита), нужно изначально получить bраншизу. По правилам, франшиза выдается только после получения сертификата тренера, стоимость когорого в среднем на первый уровень составляет 1000 долларов. Обучение гренеров проводится по всему миру, з США и странах Европы, а также в

Москве для тех, кто не владеет английским языком. Содержать свой кроссфит-зал достаточно сложно. В первую очередь стоит учитывать стоимость рраншизы (3000 долларов в год), квадратуру помещения и оборудование. Как рассказывает Анастасия Уакпаева, в свой зал они вложили

уже не меньше 200 тысяч долларов. Кроссфит, как и любой фитнес, евой, основательницы первого бизнес сезонный. В самые активотечественного кроссфит-бокса, ные периоды (зачастую это осень казахстанский кроссфит счита- и весна) зал может наполняться в среднем от 250 до 300 человек. При другими странами мира, в част- этом если человек взял месячный ности, с Россией, в Казахстане абонемент, это не значит, что он самое большое кроссфит-сообще- будет продолжать занятия постоство, что связано в первую очередь янно. Здесь влияют многие факто

«Я могу сказать каждому: вы не мер, в США стоимость месячного бойтесь, это очень длинный путь, абонемента начинается в среднем — но очень увлекательный». – гово от 180 долларов. Кроме этого, на рит Анастасия Уакпаева.

ΠΑΡΤΗΕΡ ΠΡΟΕΚΤΑ MOTOR WWW.MOTOR.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

CITROEN C5: РЕСТАЙЛИНГ ИЛИ ОЧЕРЕДНАЯ МОДЕЛЬ?

В Китае замечена неизвестная ранее версия седана - с новыми задними фонарями, иным бампером и патрубками выхлопной системы. С учетом того, что опубликован лишь снимок кормы автомобиля, остаются неизвестными степень изменений дизайна С5 в целом и то, как именно французы собираются позиционировать новинку - в качестве рестайлинговой версии или же как модель следующего поколения. Citroen C5 в его нынешнем виде можно купить в Китае за сумму от 192 900 юаней (\$28 800). Автомобиль комплектуется двумя бензиновыми турбомоторами объемом 1,8 и 2,0 литра на выбор, отдачей в 167 и 204 л.с. соответственно. Оба двигателя агрегатируются исключительно с 6-ступенчатой механической коробкой передач. Стоит заметить, что у себя на родине, в Европе, реализации среднеразмерного седана Citroen падают год от года – в Британии из-за слабого спроса модель и вовсе покинула рынок. В связи с этим продажи и поддержание покупательского интереса к С5 в КНР приобретают еще большее значение - особенно после того, как Dongfeng, один из крупнейших автопроизводителей Китая, приобрел акции материнского



В РОССИИ ОТЗЫВАЮТ 140 ТЫСЯЧ TOYOTA RAV4

Учитывая, что в период кризиса очень много этих кроссоверов было куплено казахстанцами, то под отзывную кампанию попадут и машины, эксплуатирующиеся у нас. Отзыв будет сделан в рамках глобальной сервисной кампании, под которую в общей сложности подпадает 2,87 млн кроссоверов. Причина – в риске повреждения заднего ремня безопасности из-за его соприкосновения с металлическими участками каркаса. Как сообщает Росстандарт, всего будет отозвано на профилактический ремонт 139 604 кроссовера Toyota RAV4, которые были проданы в автосалонах официальных дилеров в период с 15 декабря 2005 года по 23 августа 2013 года. Сервисная кампания начнется после того, как дилеры получат все необходимые запчасти. При обращении владельцев машин, подпадающих под отзыв, на металлический каркас подушки сиденья второго ряда будет бесплатно установлена пластиковая наклад ка, а необходимые работы займут от получа



ГЛОБАЛЬНЫЙ **АВТОРЫНОК** ИДЕТ В РОСТ

За первое полугодие 2016-го в мире было продано 44,3 млн автомобилей – на 2,5 процента больше, чем годом ранее. Агентство «Автостат-инфо», приведшее эти цифры, констатирует, что после майского прироста в 2% в июне мировой авторынок увеличился еще на 2,7% в годовом сравнении. За первый месяц лета было продано 7,597 млн машин. Локомотивом роста по-прежнему выступает Китай (27,5% от всего авторынка), где за шесть месяцев продано 12,184 млн авто, на 6% больше, чем годом ранее. В США за этот же период было продано 8,6 млн автомобилей (+1,4%) - причем положительную динамику за океаном традиционно обеспечили грузопассажирские модели. Объем их реализации вырос на 9,3% в годовом сопоставлении, до 5,091 млн штук. Это 59% от всего авторынка США. В Японии, третьем по величине авторынке мира, продажи автомобилей сократились в первом полугодии на 5%, до 2,493 млн штук. Отлично чувствует себя трио крупнейших авторынков Европы. Продажи автомобилей в Германии, Великобритании и Франции увеличились за отчетный период на 7,4%, 3,1% и 9% соответственно. Продолжают шириться объемы индийского авторынка, достигнув отметки в 1,613 млн проданных авто за первое полугодие (+5,3%). В России продолжает наблюдаться неуклонное снижение продаж - реализации новых автомобилей сократились в первом полугодии на 3,9% в годовом сравнении, дойдя до уровня 566 276 авто.



BMW привезет в Париж новый Х2

Андрей Макаров

емецкая компания BMW ранее coбиралась представить на Парижском автомобильном салоне свой седан пятой серии в новой генерации, однако стало известно, что руководство концерна пересмотрело свою позицию и намерено представить на презентацию новый компактный кроссовер BMW X2.

«Двойка» уже несколько раз была замечена во время дорожных тестов в Германии, но официально разработку нового кроссовера немцы пока не подтвердили.

Известно, что кроссовер создан на новой переднеприводной платформе UKL с поперечно расположенным двигателем, используемой в настоящее время для BMW X1, а применение в конструкции алюминия позволит удержать вес модели на относительно низком уровне. Также будут стойки McPherson спереди и многорычажная подвеска сзади. Начиная со средних комплектаций, Х2 предложат с системой полного привода - задние колеса будут подключаться автоматически (после пробуксовки прежних) при помощи муфты Haldex пятого

Судя по снимкам, новинка будет выполнена в стиле кроссоверов Х4 и Х6 с ниспадающей крышей и небольшой пятой дверью. По габаритам X2 окажется, скорее всего, сопоставим с X1, у которого позаим-

ствует всю техническую начинку: 4439 мм в длину, 1821 мм в ширину и 1598 мм в высоту. Размер колесной базы составит около 2670 миллиметров.

Салон «двойки» практически не будет отличаться от X1. Блок климат-контроля от обновленной «тройки», проекция приборов на лобовом стекле, а не на экране, сидении будут те же проблемы, что и в Х4 с Х6 – из-за скошенной крыши там, скорее всего, окажется мало места над головой. А вот багажник у городского кроссовера будет сопоставим с X1 – около 500 литров. Линейка двигателей и трансмиссий,

как в Active Tourer; и большой экран муль-

тимедиа от предшественников. На заднем

скорее всего, не будет отличаться от предлагаемой на X1. Таким образом, автомобиль получит несколько четырехцилиндровых бензиновых и дизельных дви-

Напомним, что Парижский автосалон пройдет с 1 по 16 октября 2016 года. А вот стоимость новинки предположительно окажется несколько выше «единички».



Новое имя для кроссовера Volkswagen

Андрей Макаров

га днях исполнительный директор североамериканского подразделе-👢 📕ния Volkswagen Хайнрих Вебкен сообщил, что название нового SUV будет начинаться на букву Т. Интрига сохранялась недолго – на сайте патентного ведомства США была обнаружена заявка на имя

Стоит заметить, что названия большинства последних концептуальных кроссоверов немецкой марки начинались на Т. Сейчас в линейку моделей Volkswagen входят кроссоверы Tiguan и Touareg. В частности, название T-Prime получил прототип Touareg нового поколения. В головном офисе настояли на этой «традиции». Интересен тот факт, что для американского рынка, который является для новинки одним из приоритетных, имя кроссовера может оказаться другим - рекомендовано выбрать что-то «в американском стиле».

Новинка представляет собой серийную версию концепта CrossBlue. Сборка SUV будет налажена на предприятии в Чаттануге (штат Теннесси), где сейчас выпускают Passat для американского рынка. Основными конкурентами новинки станут Toyota Highlander, Honda Pilot и Ford

Кроссовер построят на удлиненной платформе MQB и оснастят третьим рядом сидений. При этом автомобиль станет больше концепта, а также будет оснащать ся другими бамперами и видоизмененной решеткой радиатора.

Что касается технической характеристики, так она держится в секрете. По неофициальным данным, в гамму двигателей войдут четырех- и шестицилиндровые бензиновые турбомоторы. Также ожидается появление 3,6-литрового бензинового V6, которым сейчас комплектуется американский Passat. Позже машина получит четырехцилиндровый 2,0-литровый бензиновый турбодвигатель. Кроме того, не исключается появление гибридной модификации кроссовера.

Концепт CrossBlue был укомплектован дизельным двигателем объемом два литра и двумя электромоторами, расположенными в передней и задней частях автомобиля. Три двигателя суммарно выдавали 302 лошадиные силы. Однако в серийной версии дизельный агрегат, скорее всего, будет заменен бензиновым аналогом.

Volkswagen планирует начать продажи своего нового семиместного кроссовера в начале 2017 года. Teramont разработан специально для рынков США, Китая и России. В модельном ряду Volkswagen Teramont займет место между Touareg и Tiguan.







Свидетельство о постановке N 12031-Γ,

выдано Комитетом информации и архивов, Министерства связи и информации Республики Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель газеты: ТОО "Издательский дом Капитал" Газета является членом организации "Project Syndicate"

Мира Халина, генеральный директор, mira@kapital.kz

Виктория Говоркова, главный редактор, govorkova@kapital.kz

Ольга Фоминских, советник главного редактора по финансовой аналитике

Евгения Рассохина, проект-менеджер, zhenya@kazmg.kz Айжан Касымалиева, проект-менеджер,

aizhan@kazmg.kz

Отдел дистрибуции – 333-45-45 Жаннель Бейсенбаева, руководитель отдела распространения, Адина Байкинова, редактор «Компании и рынки», Елена Тумашова, редактор «Индустрия» Журналисты: Олег Ни, Анна Видянова Спецкор в Астане: Айнагуль Елюбаева Литературный редактор: Елена Ким Корректор: Владимир Плошай Верстка: Рустем Еспаев

Бильд-редактор: Вячеслав Батурин Мнение авторов публикаций не обязательно отражает мнение редакции. Коммерческий департамент - 224-91-55, 224-91-66 Адрес редакции:

Казахстан, 050057, г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Клочкова), офис 401. Тел.: +7 (727) 224-91-31 Подписной индекс 65009 в каталогах АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс»,

ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс» Ответственность за содержание рекламы и объявлений несут рекламодатели. Рукописи не возвращаются и не рецензируются. При перепечатке ссылка на «Капитал.kz» обязательна. Официальный сайт: www.kapital.kz Подписано в печать 27.07.2016 г. Заказ N 2449. Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз. Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК «Дәуір», г. Алматы, ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04