



Какая стратегия вшита в трехлетний бюджет РК?



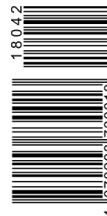
Деньги потекли из «слабых» банков в «не слишком сильные»



Ануар Сейфуллин, эксперт по венчурным инвестициям

КАПИТАЛ

№42
(643)



ИЗДАЕТСЯ С 2005 ГОДА

// ЧЕТВЕРГ, 6 ДЕКАБРЯ, 2018

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



Топ-7 приложений для оценки запаса личной энергии

8 страница

Какие риски учесть бизнесмену в договоре ГЧП?

6 страница

Как стать бизнесменом в пятнадцать лет

9 страница

Нокаут или нокадаун: Bitcoin в «бычьей» ловушке

5 страница

Мы в сети



kapital.kz

■ Быть ли «торговой войне» Казахстана с Россией?

Казахстан не соглашается, и в дело вступает... Россельхознадзор



Валерий Сурганов

Текущие отношения между Минсельхозом Казахстана и Федеральной службой РФ по ветеринарному и фитосанитарному надзору, больше известной как Россельхознадзор, трудно назвать безоблачными. Сейчас мало кто вспомнит, с чего все началось и когда, но вряд ли удивится, узнав об очередном запрете на партию товара, груз или всю продукцию того или иного поставщика из Казахстана или России. Увы, начиная с осени РК и РФ обмениваются встречными запретами на ввоз сельхозпродукции, особенно страдают производители мяса птицы. Причины можно искать долго, но наиболее явная говорит о том, что Казахстану в рамках ЕАЭС пытаются навязать ряд невыгодных шагов.

Картофель и консервы: начало

Конечно, назвать это полноценной «торговой войной» язык не повернется. Скорее, это «технические вопросы». Вот только «технических вопросов» становится все больше, они накапливаются, что отнюдь не способствует быстрому и качественно разрешению споров.

По существу, разногласиям между Минсельхозом РК и российским Россельхознадзором официально лишь чуть более двух месяцев. В конце сентября все было еще достаточно невинно: россияне ни с

того ни с сего запретили единичную импортную партию картофеля и других овощей на свою территорию из Казахстана. Казахстан ответил зеркально, ударив по единичной партии картофеля и прочих овощей из России в Казахстан.

На этом можно было и разойтись, но российская сторона начала заметно повышать ставки в ненужном противостоянии. Вскоре Россельхознадзором был запрещен импорт рыбных консервов с казахстанского «ТОО J.F.M. сограпу», к тому же был введен повышенный лабораторный контроль в отношении компаний – производителей мясных консервов и мяса птицы: ТОО «Кублей», ПК «Ижевский», ТОО «Арай East-Food» и ТОО «Кузьмич».

В итоге Минсельхозу не оставалось ничего другого, как объявить ответные меры, введя ограничения на продукцию «Магнитогорского птицеводческого комплекса» и ОАО «Токаревская птицефабрика». Мало того, пришлось ввести симметричные меры и в отношении АО «Продо», ООО «Сибирско-Уральский Бройлер» и ОАО «Царицыно», подвергнув продукцию этих российских компаний усиленному лабораторному контролю.

Сейчас уже с высокой степенью достоверности можно предположить, что последовавшие события не были случайным совпадением. Наши южные соседи и партнеры по ЕАЭС из Кыргызстана после «второго обмена любезностями» с россия-

нами вдруг объявили карантин на импорт казахстанской продукции птицеводства. Тогда пришлось в срочном порядке держать зеркальный ответ, вводя запрет на импорт в Казахстан и транзит через территорию страны кыргызского мяса. Это подействовало, быстро приведя кыргызских партнеров в чувство: карантин был мгновенно отменен, а после и Казахстан снял запрет на провоз мяса из дружественного Кыргызстана.

Американские окорочка и «Чебаркульская птица»: продолжение

На время ситуация успокоилась и даже стабилизировалась. Но в ноябре стартовала новая фаза непонятного Казахстану обострения. Причем на сей раз в процесс были насильно втянуты третьи страны. Так, Россельхознадзор поставил шлагбаум на пути транзита замороженных окорочков из США через территорию России до конечного пункта потребления – в Казахстан. Заметим, что сейчас дефицит Казахстана в мясе птицы составляет около 170 тыс. тонн этой продукции ежегодно. Этот дефицит покрывается за счет импортных поставок, в том числе для потребителей дешевого сегмента в виде американских «ножек Буша». Внутри импортных 170 тыс. тонн у Соединенных Штатов имеется своя квота.

[Продолжение на стр. 6]

Цифра номера

500

проектов ГЧП
запущено
в Казахстане
за два последних
года

Подробнее [Стр.6]

Спикер номера

Айдархан
Кусаинов,

экономист,
автор книги
«Экономика
Казахстана.
Мифы
и реальность»

Подробнее [Стр.4]

Цитата номера

«Поведение цен
в текущем году
остаётся на удивление
крайне умеренным
и нетипичным,
несмотря на мощный
негативный
внешний фон»,

– Асан Курманбеков,
аналитик Halyk Finance

Подробнее [Стр.3]

Путешествия

Топ
самых
популярных
направлений
на Новый
2019 год

Подробнее [Стр.10]

3 ПРИЧИНЫ ОТМЕТИТЬ
НОВЫЙ ГОД В БАНГКОКЕ

- Безвизовый* Таиланд
- Привлекательные цены в эконом-классе
- Дополнительные рейсы из Астаны в Бангкок в период с 30 декабря 2018 года по 2 января 2019 года

Новый год в Бангкоке – лучший подарок себе и близким!

*Королевство Таиланд временно приостановило сбор за визу по прибытию для граждан Казахстана до 13 января 2019 г.

airastana.com

air astana

Сертификат № KZ 01/032 13.04.2017

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН
СРЕДНЕМЕСЯЧНАЯ ЗАРПЛАТА ВЫРОСЛА ЗА ГОД НА 9,3%

На конец III квартала текущего года среднемесячная заработная плата составила 103,9 тыс. тенге, при этом ростом на 9,3%. В аналогичном периоде годом ранее показатель достигал 148 тыс. тенге, прирост составлял 4,8% год-к-году. Максимальное увеличение зарплат за последние пять лет наблюдалось в 2016 году – на 13,3%, при этом индекс реальной заработной платы составил 96,7%, то есть рост цен превышал прирост заработной платы. Такие данные приводит статистика. Индекс реальной заработной платы в текущем году составил 103,1%, накладывается рост покупательной способности. В 2017-м реальная ценность заработной платы снизилась на 2% из-за влияния инфляции. Наибольшее увеличение среднемесячной заработной платы на конец III квартала 2018 года наблюдается в Атырауской области: 310,6 тыс. тенге, это на 12,6% больше, чем годом ранее (275,9 тыс. тт). На второй строчке расположилась Мангистауская область, показатель которой увеличился на 4,8% – 260,6 тыс. до 273,2 тыс. тенге. Замыкает топ-5 регионов с наибольшей среднемесячной зарплатой столица: 240,7 тыс. тенге, прирост составил 8,1% год-к-году.

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АЛЕКСЕЙ ПИРГОВ

— досрочно прекратил полномочия члена правления АО «KazTransOil».

АЛИБИ КУТМУМБЕВ

+ избран членом правления АО «KazTransOil».

АЛИХАН КРАУБАЕВ

+ назначен первым заместителем акима Мангистауской области.

АРДАК МУКУШОВ

— досрочно прекратил полномочия члена совета директоров АО «KazTransOil».

ЕРБОЛАТ БЕКШЕНОВ

+ назначен руководителем управления сельского хозяйства КСЮ.

ЕРЖАН АХМЕТОВ

+ назначен руководителем управления архитектуры и градостроительства Жамбылской области.

ЕРМАНАБЕТ БУЛЕКПАЕВ

+ назначен заместителем акима Карагандинской области.

ЕРУЛАН ЖАМАУБАЕВ

+ освобожден от должности заведующего отделом социально-экономического мониторинга Администрации Президента РК и назначен помощником Президента РК.

ИМЕР БОННЕР

+ назначена генеральным директором ТОО «Тенгизшевройл».

КАНАТ АЛПЫСБАЕВ

+ назначен управлюющим директором по транспорту и логистике АО «Самрук-Казына».

КЕНЕС РАКИШЕВ

+ избран вице-президентом Казахстанской федерации бокса по международным связям.

ЛЮ ЦЗЫНЬЧЭН

+ назначен генеральным директором АО «Мангистаумунгай».

МАКСУТ ДЖАПАРОВ

+ назначен руководителем управления сельского хозяйства Алматинской области.

МАРАТ ТОКЖАНОВ

+ назначен заместителем акима Акмолинской области.

НУРДАУЛЕТ КИЛЬБАЙ, ОРКЕН БИСАКАЕВ

+ назначены заместителями акима Мангистауской области.

Денги потекли из «слабых» банков В «не слишком сильные»

Взгляд S&P и MBF на концентрацию финрынка в РК

Николай Дрозд

Серия рейтинговых решений агентств S&P и MBF по финансовым казахстанским банкам, и отчасти комментарии в заключительном заявлении миссии MBF по ситуации в финансовом секторе так или иначе оценивают изменения, связанные с усилением концентрации на банковском рынке.

S&P оценило происходящее как «поляризацию», ставшую следствием волатильности в условиях государственных депозитов, усиления конкуренции, фактором господдержки и возрастания влияния девальвационных связей собственником. Доля квазигосударственного финансирования в депозитах и балансе активов банка традиционно оценивается примерно в 25%, при этом зависимость некоторых банков от них чрезмерно высока. Происходящее фондируется в банковском секторе во многом оценкой аналитиков агентства как перетекание денег из «слабых небольших банков в не слишком сильные крупные казахстанские банки». Очевидно, в этих оценках была статистика с начала года до февраля, но последние данные не продемонстрировали явного тренда в пользу перетекания депозитов в более крупные банки). В секторе очень многое зависит от государственной поддержки, которая может быть весьма значительной, иногда «недостаточно последовательной и понятной с точки зрения внешнего наблюдателя». S&P отмечает также выборочное применение регуляторных санкций и резервирование средств с резервированием в секторе и капитализации.

У миссии MBF решения о поддержке тех или иных банков в логике поляризации не вызвали до недавнего времени каких-либо сомнений. Неопределенным остается лишь отношение к решениям, принятым по Цеснабанку, но если приращение вообще имеет место, то оно выглядит в пользу Цеснабанка. Неопределенным остается лишь отношение к решениям, принятым по Цеснабанку, но если приращение вообще имеет место, то оно выглядит в пользу Цеснабанка. Неопределенным остается лишь отношение к решениям, принятым по Цеснабанку, но если приращение вообще имеет место, то оно выглядит в пользу Цеснабанка.

У миссии MBF решения о поддержке тех или иных банков в логике поляризации не вызвали до недавнего времени каких-либо сомнений. Неопределенным остается лишь отношение к решениям, принятым по Цеснабанку, но если приращение вообще имеет место, то оно выглядит в пользу Цеснабанка. Неопределенным остается лишь отношение к решениям, принятым по Цеснабанку, но если приращение вообще имеет место, то оно выглядит в пользу Цеснабанка.

У миссии MBF решения о поддержке тех или иных банков в логике поляризации не вызвали до недавнего времени каких-либо сомнений. Неопределенным остается лишь отношение к решениям, принятым по Цеснабанку, но если приращение вообще имеет место, то оно выглядит в пользу Цеснабанка.

У миссии MBF решения о поддержке тех или иных банков в логике поляризации не вызвали до недавнего времени каких-либо сомнений. Неопределенным остается лишь отношение к решениям, принятым по Цеснабанку, но если приращение вообще имеет место, то оно выглядит в пользу Цеснабанка.

У миссии MBF решения о поддержке тех или иных банков в логике поляризации не вызвали до недавнего времени каких-либо сомнений. Неопределенным остается лишь отношение к решениям, принятым по Цеснабанку, но если приращение вообще имеет место, то оно выглядит в пользу Цеснабанка.

подтверждение рейтингов Kaspi Bank на уровне ВВ. Эта оценка на одну ступень выше собственной кредитоспособности Kaspi из-за того, что S&P традиционно достаточно высоко оценивает вероятность поддержки банка благодаря значимой доле в сегменте розничных депозитов. Концентрация на розничном финансировании в октябре была выше ожиданий, что дебабский выбор будет делаться в ситуации ускоряющейся инфляции, грозящей выйти если не за рамки прогнозного коридора, то за пределы ориентиров в размере 4-6%, появившихся с января 2019 года. Тогда Нацбанк отмечал, что «появление было обусловлено усилением прогноза, оценкам как маловероятное с учетом предельных решений об уровне базовой ставки, в том числе через влияние на инфляцию колебаний обменного курса». Нацбанк сохранял свои оценки по динамике прогнозируемой инфляции вблизи верхней границы коридора 2019 года, то есть ближе к 6%, и обращал внимание на рост неопределенности в инфляционных ожиданиях, вызванной внешними факторами.

В комментариях по поводу Банка ЦентрКредит в качестве плюса была названа более диверсифицированная бизнес-модель, нацеленная во многом на развитие эффективного плана реструктуризации и корпоративного управления, усиления поднадзорности и повышения прозрачности». Нацбанк, однако, достаточно жестко ограничил участие в своей программе реструктуризации пятью системно значимыми банками из первой десятки.

В комментариях по поводу Банка ЦентрКредит в качестве плюса была названа более диверсифицированная бизнес-модель, нацеленная во многом на развитие эффективного плана реструктуризации и корпоративного управления, усиления поднадзорности и повышения прозрачности». Нацбанк, однако, достаточно жестко ограничил участие в своей программе реструктуризации пятью системно значимыми банками из первой десятки.

В комментариях по поводу Банка ЦентрКредит в качестве плюса была названа более диверсифицированная бизнес-модель, нацеленная во многом на развитие эффективного плана реструктуризации и корпоративного управления, усиления поднадзорности и повышения прозрачности». Нацбанк, однако, достаточно жестко ограничил участие в своей программе реструктуризации пятью системно значимыми банками из первой десятки.

В комментариях по поводу Банка ЦентрКредит в качестве плюса была названа более диверсифицированная бизнес-модель, нацеленная во многом на развитие эффективного плана реструктуризации и корпоративного управления, усиления поднадзорности и повышения прозрачности». Нацбанк, однако, достаточно жестко ограничил участие в своей программе реструктуризации пятью системно значимыми банками из первой десятки.

Стартапы Techgarden, которые делают год раз разумным

АЗС без кассы, «облачный» переводчик и интерактивная доска покупателя

за 5 тыс. человек. На очереди – подключение локальных заправочных сетей городов Костаная и Павлодара. Этот проект за два года работы обошелся в \$120 тыс. Ожидается, что к концу беззубности стартап выйдет через два года. Для этого в Казахстане к сети надо подключить 200 АЗС и 98 тыс. пользователей.

Стартап создает предпочтения для всех участников рынка АЗС. Покупатель получает возможность получать глубокие скидки на каждый купленный литр. Сейчас это 5 тенге, а в момент открытия скидки доходит до 10 тенге. Сети АЗС получают базу клиентов, благодаря чему могут лучше взаимодействовать на график загрузки работы АЗС, увеличивая скорость в часы пик.

Сейчас стартап ведет переговоры с венчурными фондами из Европы, который в случае успеха может открыть ему дорогу к 7 млн долларов. «Сначала мы работали в направлении B2c, то есть любой пользователь приложения будет видеть рекламу, но сейчас мы работаем с B2B, то есть с клиентами, транспортно-логистические компании, которые через стартап получают доступ к электронной документообороту, что уменьшает возможность для кражи топлива. Мы объединяем средние и мелкие заправочные сети. Это – создать конкурентную среду, что позволяет на цене продукта и привлекает водителей», – говорит Бауржан Толеу.

Сейчас стартап ведет переговоры с венчурными фондами из Европы, который в случае успеха может открыть ему дорогу к 7 млн долларов. «Сначала мы работали в направлении B2c, то есть любой пользователь приложения будет видеть рекламу, но сейчас мы работаем с B2B, то есть с клиентами, транспортно-логистические компании, которые через стартап получают доступ к электронной документообороту, что уменьшает возможность для кражи топлива. Мы объединяем средние и мелкие заправочные сети. Это – создать конкурентную среду, что позволяет на цене продукта и привлекает водителей», – говорит Бауржан Толеу.

Голос из «облака»

Современный мир невозможно представить без общения людей, разделенных тысячами километров, границами и языковыми барьерами. Не надо прилагать много усилий, чтобы стать слушателем онлайн-лекции какого-нибудь гурзу из США или лекции по образованию в формате онлайн-семинара с тысячной аудиторией, разбросанной по всей стране, стали обычным явлением.

Новая реальность сформировала запрос на услуги синхронного перевода. Решение задачи предложил стартап SpeakUs. «Сначала мы работали в направлении B2c, то есть любой пользователь приложения будет видеть рекламу, но сейчас мы работаем с B2B, то есть с клиентами, транспортно-логистические компании, которые через стартап получают доступ к электронной документообороту, что уменьшает возможность для кражи топлива. Мы объединяем средние и мелкие заправочные сети. Это – создать конкурентную среду, что позволяет на цене продукта и привлекает водителей», – говорит Бауржан Толеу.

Сейчас стартап ведет переговоры с венчурными фондами из Европы, который в случае успеха может открыть ему дорогу к 7 млн долларов. «Сначала мы работали в направлении B2c, то есть любой пользователь приложения будет видеть рекламу, но сейчас мы работаем с B2B, то есть с клиентами, транспортно-логистические компании, которые через стартап получают доступ к электронной документообороту, что уменьшает возможность для кражи топлива. Мы объединяем средние и мелкие заправочные сети. Это – создать конкурентную среду, что позволяет на цене продукта и привлекает водителей», – говорит Бауржан Толеу.

Интерактивная доска раскрывает запросы покупателя

Некоторые продавцы используют слишком оптимистичным, почему было так много поправок в бюджет и оправданий принятое не годичным, а трехлетним бюджетом? Об этом «Kapital.kz» поговорил с экспертом в сфере маркетингового трансфера в бюджет Казахстана.

Ранее сообщалось о том, что мажорит согласился с поправками сенаторов и принял трехлетний бюджет Казахстана на 2019-2021 годы с новыми ценами на нефть и курс доллара. Члены верхней палаты внесли в главный финансовый документ стартеры 89 поправок, касающихся изменений доходной части бюджета, в связи с уточнением показателей на 2019-2023 годы и регулированием бюджета Туркестанской области и Шымкента.

В августе-сентябре текущего года эти риски уже реализовались в виде резкого снижения курса тенге. Поскольку экономическое производство в мире будет оставаться стабильным, в результате усилятся риски того, что увеличение социальных расходов может быть сведено к нулю. Обращает на себя внимание крайне высокая инфляция в третьем квартале. Так, если в 2019 году инфляция вырастет почти на 15%, то в 2020 и 2021 годах эти темпы удвоятся вдвое», – сказал Г.н Конуров.

Отрасль, по расчетам правительства, будет испытывать наибольшие трудности. Владельцы Казахстана в преддверии пятилетнего периода. Эти ожидания основаны на изменении программы развития АПК.

Почему Нацбанк взял паузу в движении базовой ставки? Инфляция ниже тревожных ожиданий

Николай Дрозд

Нацбанк сохранил базовую ставку на уровне 9,25%, воздержавшись на сей раз от каких-либо оценок относительно того, как при таких условиях вероятно будет повышение. Это может принести предыдущего решения в октябре были выше ожиданий, что дебабский выбор будет делаться в ситуации ускоряющейся инфляции, грозящей выйти если не за рамки прогнозного коридора, то за пределы ориентиров в размере 4-6%, появившихся с января 2019 года. Тогда Нацбанк отмечал, что «появление было обусловлено усилением прогноза, оценкам как маловероятное с учетом предельных решений об уровне базовой ставки, в том числе через влияние на инфляцию колебаний обменного курса». Нацбанк сохранял свои оценки по динамике прогнозируемой инфляции вблизи верхней границы коридора 2019 года, то есть ближе к 6%, и обращал внимание на рост неопределенности в инфляционных ожиданиях, вызванной внешними факторами.

Решение «на паузе» Дешевле рента по базовой ставке должны были определяться соответствием прогнозируемой инфляции ее целевому коридору. Ситуация, однако, сложилась так, что момент принятия решения относительно низкие прибыли банка в последние 10 лет и ограниченное возможности дальнейшего наращивания капитала. Остальные решения, представляющие собой парадокс, не были приняты, так как включением TengriBank, основанного во многом на вероятности поддержки со стороны государства в рамках программы рекапитализации, участником которой в прошлом году были АТФБанк и Евразийский банк, а также со стороны материнских структур в случае с казахстанскими «дочками» Альфа-Банка и ВТБ или стратегически важными активами в рамках группы. Возможно, одним из ключевых комментариев MBF относительно того, что могло бы изменить ситуацию в секторе, стало несогласие с субсидированием ставки в размере 1% в предоставлении денежной долгорочной теневой ликвидности. Причем точка зрения была выражена значительно более определенно, чем во фрагментарных заявлениях относительно вливания в рынок.

Как отмечает миссия фонда: «усилились призывы к проведению государственных мер, направленных на предоставление субъектам экономической деятельности и домохозяйствам более дешевых долгорочных кредитов. При этом, что ожидается, что затраты на формирование новых резервов снизятся до 1% против 9% в процессе интеграции Kaspi-меридиана, улучшится также показатели капитализации. В то же время оценки роста кредитного портфеля банка в ближайшие два года весьма консервативны – 3-5%, что означает отсутствие наращивания рыночной доли в восприятии агентства: высокопрофессиональная управленческая команда, акционеры, низкий рейтинг, однако, не выше, чем у большинства банков первой десятки. По мнению агентства, улучшение показателей капитализации, участником которой в прошлом году были АТФБанк и Евразийский банк, а также со стороны материнских структур в случае с казахстанскими «дочками» Альфа-Банка и ВТБ или стратегически важными активами в рамках группы. Возможно, одним из ключевых комментариев MBF относительно того, что могло бы изменить ситуацию в секторе, стало несогласие с субсидированием ставки в размере 1% в предоставлении денежной долгорочной теневой ликвидности. Причем точка зрения была выражена значительно более определенно, чем во фрагментарных заявлениях относительно вливания в рынок.

Как отмечает миссия фонда: «усилились призывы к проведению государственных мер, направленных на предоставление субъектам экономической деятельности и домохозяйствам более дешевых долгорочных кредитов. При этом, что ожидается, что затраты на формирование новых резервов снизятся до 1% против 9% в процессе интеграции Kaspi-меридиана, улучшится также показатели капитализации. В то же время оценки роста кредитного портфеля банка в ближайшие два года весьма консервативны – 3-5%, что означает отсутствие наращивания рыночной доли в восприятии агентства: высокопрофессиональная управленческая команда, акционеры, низкий рейтинг, однако, не выше, чем у большинства банков первой десятки. По мнению агентства, улучшение показателей капитализации, участником которой в прошлом году были АТФБанк и Евразийский банк, а также со стороны материнских структур в случае с казахстанскими «дочками» Альфа-Банка и ВТБ или стратегически важными активами в рамках группы. Возможно, одним из ключевых комментариев MBF относительно того, что могло бы изменить ситуацию в секторе, стало несогласие с субсидированием ставки в размере 1% в предоставлении денежной долгорочной теневой ликвидности. Причем точка зрения была выражена значительно более определенно, чем во фрагментарных заявлениях относительно вливания в рынок.

Как отмечает миссия фонда: «усилились призывы к проведению государственных мер, направленных на предоставление субъектам экономической деятельности и домохозяйствам более дешевых долгорочных кредитов. При этом, что ожидается, что затраты на формирование новых резервов снизятся до 1% против 9% в процессе интеграции Kaspi-меридиана, улучшится также показатели капитализации. В то же время оценки роста кредитного портфеля банка в ближайшие два года весьма консервативны – 3-5%, что означает отсутствие наращивания рыночной доли в восприятии агентства: высокопрофессиональная управленческая команда, акционеры, низкий рейтинг, однако, не выше, чем у большинства банков первой десятки. По мнению агентства, улучшение показателей капитализации, участником которой в прошлом году были АТФБанк и Евразийский банк, а также со стороны материнских структур в случае с казахстанскими «дочками» Альфа-Банка и ВТБ или стратегически важными активами в рамках группы. Возможно, одним из ключевых комментариев MBF относительно того, что могло бы изменить ситуацию в секторе, стало несогласие с субсидированием ставки в размере 1% в предоставлении денежной долгорочной теневой ликвидности. Причем точка зрения была выражена значительно более определенно, чем во фрагментарных заявлениях относительно вливания в рынок.

Как отмечает миссия фонда: «усилились призывы к проведению государственных мер, направленных на предоставление субъектам экономической деятельности и домохозяйствам более дешевых долгорочных кредитов. При этом, что ожидается, что затраты на формирование новых резервов снизятся до 1% против 9% в процессе интеграции Kaspi-меридиана, улучшится также показатели капитализации. В то же время оценки роста кредитного портфеля банка в ближайшие два года весьма консервативны – 3-5%, что означает отсутствие наращивания рыночной доли в восприятии агентства: высокопрофессиональная управленческая команда, акционеры, низкий рейтинг, однако, не выше, чем у большинства банков первой десятки. По мнению агентства, улучшение показателей капитализации, участником которой в прошлом году были АТФБанк и Евразийский банк, а также со стороны материнских структур в случае с казахстанскими «дочками» Альфа-Банка и ВТБ или стратегически важными активами в рамках группы. Возможно, одним из ключевых комментариев MBF относительно того, что могло бы изменить ситуацию в секторе, стало несогласие с субсидированием ставки в размере 1% в предоставлении денежной долгорочной теневой ликвидности. Причем точка зрения была выражена значительно более определенно, чем во фрагментарных заявлениях относительно вливания в рынок.

Какая стратегия вшита в трехлетний бюджет Казахстана? Разворот от нефтяной ренты к доходам граждан

Аскар Муминов

В Казахстане утверждён трехлетний бюджет. Глава государства 30 ноября подписал Закон о новом бюджете на 2019-2021 годы. Также Нурсұлтан Назарбаев подписан Закон «О гарантировании трансфера из Нацфонда РК на 2019-2021 годы», которым установлен размер гарантированного трансфера в бюджет Казахстана.

Ранее сообщалось о том, что мажорит согласился с поправками сенаторов и принял трехлетний бюджет Казахстана на 2019-2021 годы с новыми ценами на нефть и курс доллара. Члены верхней палаты внесли в главный финансовый документ стартеры 89 поправок, касающихся изменений доходной части бюджета, в связи с уточнением показателей на 2019-2023 годы и регулированием бюджета Туркестанской области и Шымкента.

В августе-сентябре текущего года эти риски уже реализовались в виде резкого снижения курса тенге. Поскольку экономическое производство в мире будет оставаться стабильным, в результате усилятся риски того, что увеличение социальных расходов может быть сведено к нулю. Обращает на себя внимание крайне высокая инфляция в третьем квартале. Так, если в 2019 году инфляция вырастет почти на 15%, то в 2020 и 2021 годах эти темпы удвоятся вдвое», – сказал Г.н Конуров.

Отрасль, по расчетам правительства, будет испытывать наибольшие трудности. Владельцы Казахстана в преддверии пятилетнего периода. Эти ожидания основаны на изменении программы развития АПК.

Какие умеренный ноябрьский всплеск

Нацбанк сохранил базовую ставку на уровне 9,25%, воздержавшись на сей раз от каких-либо оценок относительно того, как при таких условиях вероятно будет повышение. Это может принести предыдущего решения в октябре были выше ожиданий, что дебабский выбор будет делаться в ситуации ускоряющейся инфляции, грозящей выйти если не за рамки прогнозного коридора, то за пределы ориентиров в размере 4-6%, появившихся с января 2019 года. Тогда Нацбанк отмечал, что «появление было обусловлено усилением прогноза, оценкам как маловероятное с учетом предельных решений об уровне базовой ставки, в том числе через влияние на инфляцию колебаний обменного курса». Нацбанк сохранял свои оценки по динамике прогнозируемой инфляции вблизи верхней границы коридора 2019 года, то есть ближе к 6%, и обращал внимание на рост неопределенности в инфляционных ожиданиях, вызванной внешними факторами.

Решение «на паузе» Дешевле рента по базовой ставке должны были определяться соответствием прогнозируемой инфляции ее целевому коридору. Ситуация, однако, сложилась так, что момент принятия решения относительно низкие прибыли банка в последние 10 лет и ограниченное возможности дальнейшего наращивания капитала. Остальные решения, представляющие собой парадокс, не были приняты, так как включением TengriBank, основанного во многом на вероятности поддержки со стороны государства в рамках программы рекапитализации, участником которой в прошлом году были АТФБанк и Евразийский банк, а также со стороны материнских структур в случае с казахстанскими «дочками» Альфа-Банка и ВТБ или стратегически важными активами в рамках группы. Возможно, одним из ключевых комментариев MBF относительно того, что могло бы изменить ситуацию в секторе, стало несогласие с субсидированием ставки в размере 1% в предоставлении денежной долгорочной теневой ликвидности. Причем точка зрения была выражена значительно более определенно, чем во фрагментарных заявлениях относительно вливания в рынок.

Как отмечает миссия фонда: «усилились призывы к проведению государственных мер, направленных на предоставление субъектам экономической деятельности и домохозяйствам более дешевых долгорочных кредитов. При этом, что ожидается, что затраты на формирование новых резервов снизятся до 1% против 9% в процессе интеграции Kaspi-меридиана, улучшится также показатели капитализации. В то же время оценки роста кредитного портфеля банка в ближайшие два года весьма консервативны – 3-5%, что означает отсутствие наращивания рыночной доли в восприятии агентства: высокопрофессиональная управленческая команда, акционеры, низкий рейтинг, однако, не выше, чем у большинства банков первой десятки. По мнению агентства, улучшение показателей капитализации, участником которой в прошлом году были АТФБанк и Евразийский банк, а также со стороны материнских структур в случае с казахстанскими «дочками» Альфа-Банка и ВТБ или стратегически важными активами в рамках группы. Возможно, одним из ключевых комментариев MBF относительно того, что могло бы изменить ситуацию в секторе, стало несогласие с субсидированием ставки в размере 1% в предоставлении денежной долгорочной теневой ликвидности. Причем точка зрения была выражена значительно более определенно, чем во фрагментарных заявлениях относительно вливания в рынок.

Как отмечает миссия фонда: «усилились призывы к проведению государственных мер, направленных на предоставление субъектам экономической деятельности и домохозяйствам более дешевых долгорочных кредитов. При этом, что ожидается, что затраты на формирование новых резервов снизятся до 1% против 9% в процессе интеграции Kaspi-меридиана, улучшится также показатели капитализации. В то же время оценки роста кредитного портфеля банка в ближайшие два года весьма консервативны – 3-5%, что означает отсутствие наращивания рыночной доли в восприятии агентства: высокопрофессиональная управленческая команда, акционеры, низкий рейтинг, однако, не выше, чем у большинства банков первой десятки. По мнению агентства, улучшение показателей капитализации, участником которой в прошлом году были АТФБанк и Евразийский банк, а также со стороны материнских структур в случае с казахстанскими «дочками» Альфа-Банка и ВТБ или стратегически важными активами в рамках группы. Возможно, одним из ключевых комментариев MBF относительно того, что могло бы изменить ситуацию в секторе, стало несогласие с субсидированием ставки в размере 1% в предоставлении денежной долгорочной теневой ликвидности. Причем точка зрения была выражена значительно более определенно, чем во фрагментарных заявлениях относительно вливания в рынок.

Как отмечает миссия фонда: «усилились призывы к проведению государственных мер, направленных на предоставление субъектам экономической деятельности и домохозяйствам более дешевых долгорочных кредитов. При этом, что ожидается, что затраты на формирование новых резервов снизятся до 1% против 9% в процессе интеграции Kaspi-меридиана, улучшится также показатели капитализации. В то же время оценки роста кредитного портфеля банка в ближайшие два года весьма консервативны – 3-5%, что означает отсутствие наращивания рыночной доли в восприятии агентства: высокопрофессиональная управленческая команда, акционеры, низкий рейтинг, однако, не выше, чем у большинства банков первой десятки. По мнению агентства, улучшение показателей капитализации, участником которой в прошлом году были АТФБанк и Евразийский банк, а также со стороны материнских структур в случае с казахстанскими «дочками» Альфа-Банка и ВТБ или стратегически важными активами в рамках группы. Возможно, одним из ключевых комментариев MBF относительно того, что могло бы изменить ситуацию в секторе, стало несогласие с субсидированием ставки в размере 1% в предоставлении денежной долгорочной теневой ликвидности. Причем точка зрения была выражена значительно более определенно, чем во фрагментарных заявлениях относительно вливания в рынок.

Как отмечает миссия фонда: «усилились призывы к проведению государственных мер, направленных на предоставление субъектам экономической деятельности и домохозяйствам более дешевых долгорочных кредитов. При этом, что ожидается, что затраты на формирование новых резервов снизятся до 1% против 9% в процессе интеграции Kaspi-меридиана, улучшится также показатели капитализации. В то же время оценки роста кредитного портфеля банка в ближайшие два года весьма консервативны – 3-5%, что означает отсутствие наращивания рыночной доли в восприятии агентства: высокопрофессиональная управленческая команда, акционеры, низкий рейтинг, однако, не выше, чем у большинства банков первой десятки. По мнению агентства, улучшение показателей капитализации, участником которой в прошлом году были АТФБанк и Евразийский банк, а также со стороны материнских структур в случае с казахстанскими «дочками» Альфа-Банка и ВТБ или стратегически важными активами в рамках группы. Возможно, одним из ключевых комментариев MBF относительно того, что могло бы изменить ситуацию в секторе, стало несогласие с субсидированием ставки в размере 1% в предоставлении денежной долгорочной теневой ликвидности. Причем точка зрения была выражена значительно более определенно, чем во фрагментарных заявлениях относительно вливания в рынок.

Какая стратегия вшита в трехлетний бюджет Казахстана? Разворот от нефтяной ренты к доходам граждан

Аскар Муминов

В Казахстане утверждён трехлетний бюджет. Глава государства 30 ноября подписал Закон о новом бюджете на 2019-2021 годы. Также Нурсұлтан Назарбаев подписан Закон «О гарантировании трансфера из Нацфонда РК на 2019-2021 годы», которым установлен размер гарантированного трансфера в бюджет Казахстана.

Ранее сообщалось о том, что мажорит согласился с поправками сенаторов и принял трехлетний бюджет Казахстана на 2019-2021 годы с новыми ценами на нефть и курс доллара. Члены верхней палаты внесли в главный финансовый документ стартеры 89 поправок, касающихся изменений доходной части бюджета, в связи с уточнением показателей на 2019-2023 годы и регулированием бюджета Туркестанской области и Шымкента.

В августе-сентябре текущего года эти риски уже реализовались в виде резкого снижения курса тенге. Поскольку экономическое производство в мире будет оставаться стабильным, в результате усилятся риски того, что увеличение социальных расходов может быть сведено к нулю. Обращает на себя внимание крайне высокая инфляция в третьем квартале. Так, если в 2019 году инфляция вырастет почти на 15%, то в 2020 и 2021 годах эти темпы удвоятся вдвое», – сказал Г.н Конуров.

Отрасль, по расчетам правительства, будет испытывать наибольшие трудности. Владельцы Казахстана в преддверии пятилетнего периода. Эти ожидания основаны на изменении программы развития АПК.

Почему Нацбанк взял паузу в движении базовой ставки? Инфляция ниже тревожных ожиданий

Нацбанк сохранил базовую ставку на уровне 9,25%, воздержавшись на сей раз от каких-либо оценок относительно того, как при таких условиях вероятно будет повышение. Это может принести предыдущего решения в октябре были выше ожиданий, что дебабский выбор будет делаться в ситуации ускоряющейся инфляции, грозящей выйти если не за рамки прогнозного коридора, то за пределы ориентиров в размере 4-6%, появившихся с января 2019 года. Тогда Нацбанк отмечал, что «появление было обусловлено усилением прогноза, оценкам как маловероятное с учетом предельных решений об уровне базовой ставки, в том числе через влияние на инфляцию колебаний обменного курса». Нацбанк сохранял свои оценки по динамике прогнозируемой инфляции вблизи верхней границы коридора 2019 года, то есть ближе к 6%, и обращал внимание на рост неопределенности в инфляционных ожиданиях, вызванной внешними факторами.

Решение «на паузе» Дешевле рента по базовой ставке должны были определяться соответствием прогнозируемой инфляции ее целевому коридору. Ситуация, однако, сложилась так, что момент принятия решения относительно низкие прибыли банка в последние 10 лет и ограниченное возможности дальнейшего наращивания капитала. Остальные решения, представляющие собой парадокс, не были приняты, так как включением TengriBank, основанного во многом на вероятности поддержки со стороны государства в рамках программы рекапитализации, участником которой в прошлом году были АТФБанк и Евразийский банк, а также со стороны материнских структур в случае с казахстанскими «дочками» Альфа-Банка и ВТБ или стратегически важными активами в рамках группы. Возможно, одним из ключевых комментариев MBF относительно того, что могло бы изменить ситуацию в секторе, стало несогласие с субсидированием ставки в размере 1% в предоставлении денежной долгорочной теневой ликвидности. Причем точка зрения была выражена значительно более определенно, чем во фрагментарных заявлениях относительно вливания в рынок.

Как отмечает миссия фонда: «усилились призывы к проведению государственных мер, направленных на предоставление субъектам экономической деятельности и домохозяйствам более дешевых долгорочных кредитов. При этом, что ожидается, что затраты на формирование новых резервов снизятся до 1% против 9% в процессе интеграции Kaspi-меридиана, улучшится также показатели капитализации. В то же время оценки роста кредитного портфеля банка в ближайшие два года весьма консервативны – 3-5%, что означает отсутствие наращивания рыночной доли в восприятии агентства: высокопрофессиональная управленческая команда, акционеры, низкий рейтинг, однако, не выше, чем у большинства банков первой десятки. По мнению агентства, улучшение показателей капитализации, участником которой в прошлом году были АТФБанк и Евразийский банк, а также со стороны материн

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

AMAZON ПОПАЛА ПОД
РАССЛЕДОВАНИЕ

Антимонопольные регуляторы Германии начали расследование деятельности Amazon.com Inc., которая является крупнейшим онлайн-ритейлером в стране и одновременно крупнейшей площадкой для других игроков рынка. Аналогичное расследование деятельности Amazon уже ведет Европейская комиссия. Если ЕК признает Amazon виновной в нарушении действующего в ЕС антимонопольного законодательства, на компанию может быть наложен штраф в размере 10% от ее совокупного оборота. «Двойная роль крупнейшего ритейлера и крупнейшей торговой площадки потенциально может привести к созданию помех другим торговцам на платформе. На основании многочисленных полученных жалоб мы проверим, использует ли Amazon свою позицию на рынке во вред другим действующим на рыночной площадке торговцам», — приводит сайт ведомства слова своего главы Андреаса Мундта. (vestifinance.ru)

XIAOMI ОБОШЛА APPLE

Китайский производитель электроники Xiaomi стал лидером по объему поставок носимых устройств в мире в третьем квартале 2018 года. Об этом говорится в отчете исследовательской компании IDC. К носимым устройствам относятся «умные» часы, фитнес-трекеры, экшен-камеры и Bluetooth-гарнитуры. Xiaomi отгрузила 6,9 млн устройств и заняла 21,5% этого рынка по сравнению с третьим кварталом 2017 года объем поставок вырос почти в два раза. Xiaomi оказалась лидером благодаря успеху фитнес-трекера MiBand 3 и росту продаж за пределами Китая — в Индии, Европе и на Ближнем Востоке, считают в IDC. В третьем квартале на Китай пришлось около 60% поставок Xiaomi, хотя обычно объемы здесь превышают 80%, отметили аналитики. На втором месте — Apple, которая оставалась лидером по объему поставок с конца 2017 года. В третьем квартале 2018 года производитель часов Apple Watch отгрузил 4,2 млн устройств (рост на 54% в годовом выражении) и занял 13,1% рынка. Третье место по объему поставок заняла американская Fitbit, которая отгрузила 3,5 млн устройств, а ее доля на рынке составила 10,9% против 13,7% в третьем квартале 2017 года. Fitbit единственной в топ-5 показала снижение объема поставок (на 3,1% год к году), но компании удалось замедлить снижение по сравнению с предыдущими кварталами, отмечают аналитики IDC. На четвертом месте Huawei, которая отгрузила 1,9 млн устройств и заняла 5,9% рынка, на пятом — Samsung с объемом 1,8 млн и долей 5,6%. Оставшиеся 43% рынка пришлось на более мелких производителей, которые вместе отгрузили 13,7 млн устройств. (vc.ru)

AUDI ВЛОЖИТ 40 МЛРД
ЕВРО В РАЗВИТИЕ
БИЗНЕСА

Немецкая автомобильная компания Audi AG планирует инвестиции в период с 2019 по 2023 год включительно в размере около 40 млрд евро, говорится в сообщении компании. Уточняется, что 14 млрд евро из данной суммы в ближайшие пять лет будут направлены на развитие электротранспортных средств, цифровизации и автономного вождения. «Здесь входят инвестиции в основные производственные средства, а также расходы на исследования и разработки», — говорится в сообщении. Audi подчеркивает, что в ближайшие годы планирует выпустить множество моделей электромобилей. В частности, к 2025 году компания будет предлагать клиентам примерно 20 моделей электрифицированных автомобилей. Компания добавляет, что движется к цифровизации своих автомобилей и заводов и расширяет линейку цифровых услуг. «Мы всегда уделяем особое внимание ресурсам для ориентированных на будущее продуктов и услуг, которые очень привлекательны и значимы для рынка», — приводятся в сообщении слова временно исполняющего обязанности главы Audi Брами Шюта. (finversia.ru)

UNILEVER КУПИТ У
GLAXO SMITH KLINE
АКТИВЫ

Международный производитель потребительских товаров повседневного спроса Unilever подписал соглашение с одной из крупнейших в мире фармацевтических компаний, британской Glaxo Smith Kline (GSK), о покупке у нее активов по производству продуктов и напитков здорового питания в Бангладеш, Индии и других странах Азии, говорится в сообщении Unilever. Компания поясняет, что сделка состоит из трех элементов. Во-первых, будет реализовано слияние двух подразделений компаний в Индии — Hindustan Unilever Ltd (HUL) с GSK Consumer Healthcare India (GSK CH India). Во-вторых, Unilever купит 82% акций подразделения GSK в Бангладеш — GSK Bangladesh Limited, и в-третьих, компании отойдет ряд активов в 20 странах за пределами Индии. Unilever указывает, что оборот бизнеса GSK в области производства продуктов и напитков здорового питания в 2018 году составил примерно 550 млн евро, в первую очередь благодаря брендам Hotticks и Boost. При этом примерно 90% оборота приходится на Индию. Стоимость всей сделки составляет 4,6 миллиарда евро, из которых Unilever заплатит 3,3 млрд евро денежными средствами и новыми акциями своего индийского подразделения HUL. Завершение сделки ожидается примерно через 12 месяцев после получения одобрения акционеров и регулирующих органов. (1k.com.ua)

Казахстанская fashion-индустрия – какая она?

Модельеры ждут финансового импульса от государства

Арсен Аскарков

В преддверии Нового года отечественный рынок одежды пребывает в фазе очень медленного развития, делятся казахстанские дизайнеры. На фоне курсовой нестабильности продажи падают, а аренда бутиков растет. По мнению руководителя магазина казахстанских брендов Жанар Сулейменовой, отсутствие финансов у молодых модельеров остается главной проблемой индустрии моды в стране.

«Конечно, развитие fashion-индустрии в стране идет, но очень медленно. Нынешний год был достаточно тяжелым. Курсовая нестабильность этой осенью всерьез обвалила покупательскую способность населения. В связи с этим мы просим у госорганов финансовой поддержки для покрытия арендной платы за торговое помещение. Поскольку многие талантливые модельеры просто не могут себе этого позволить в крупных торговых центрах класса А», — рассказала в интервью «Капитал.kz» Жанар Сулейменова после деловой встречи казахстанских дизайнеров в Астане.

– Так ли важно снимать помещение в самых дорогих торговых центрах?
– Конечно, можно работать в мелких торговых центрах, но там намного меньше

проходимость и практически нет клиентов. Все стремятся работать рядом с крупными игроками. Однако рядом с такими брендами аренда в среднем достигает \$100 за квадратный метр. Это очень дорого, учитывая, что для нормальной работы необходимо не менее 100 квадратов.

– Какой еще помощи вы добиваетесь от государства?

– В первую очередь это поддержка, а вернее уменьшение налогообложения при ввозе оборудования. Сюда относятся швейные и вязальные машины и еще много различного оборудования. Также это фурнитура, ткани, нитки. Очень плохо, что сегодня нулевые ставки на импорт товара или оборудования распространяются только на крупные предприятия в рамках свободной экономической зоны. Все-таки в данном вопросе нужно также уделять внимание малому и среднему бизнесу.

В ответ на доводы модельеров в НПП «Атамекен» поясняют, что они, как и все остальные игроки, могут работать только в рамках действующего законодательства.

«Дело в том, что все пошлины в Казахстане устанавливаются в рамках Таможенного союза. У каждой страны есть определенный процент этих пошлин. Поэтому



если сократить или убрать те или иные пошлины, это автоматически негативно отразится на бюджете страны. И потом, мы не можем единолично принимать такие решения. Это решается только на уровне Евразийской экономической комиссии», — пояснил директор департамента обрабатывающей промышленности нацпалаты Арман Мамбетаев.

Между тем другой проблемой для казахстанских модельеров является отсутствие возможности участвовать в международных показах хотя бы внутри ближнего зарубежья. Определенной господдержки просит и основательница одного из казахстанских брендов Белла Сатмырза.

«Я училась в Милане. Учитывая свой ограниченный опыт, хочу сказать, что именно за границей большой акцент делают на предоставление стипендии молодым дизайнерам для участия в выставках. В Казахстане же мы ограничиваемся только проведением fashion week, и, собственно, на этом все», — рассказала Белла Сатмырза.

По ее словам, многим дизайнерам, конечно, хотелось бы развивать свой бренд за границей. Однако это стоит очень дорого.

«Например, в Москве есть самый крупный выставочный центр. Но трехдневное участие там стоит не меньше \$3000. Плюс еще перелет и проживание. Не говоря уже о затратах на саму коллекцию. Хотелось бы, конечно, чтобы государство хотя бы частично покрывало эти затраты. Тем более что мы представляем казахстанские бренды за рубежом», — считает модельер.

Наряду с этим отечественные дизайнеры все в один голос говорят о том, что именно в рамках больших выставок и биеннале наши производители могут выйти на оптовых закупщиков со всего мира. И, соответственно, получить огромные заказы на пошив одежды.

