



**Аудитория Казнета будет увеличиваться за счет регионов**



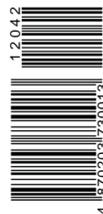
**Нужно ли объединять фондовые биржи стран СНГ?**



**Нурлан Жазылбеков, депутат мажилиса о развитии в ТС**

# КАПИТАЛ

№42  
(421)



// ЧЕТВЕРГ, 14 НОЯБРЯ, 2013

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Социальная напряженность в Актюбинской обл. снижается

3 страница

Продукты питания вновь дорожают

4 страница

А что мы теперь будем смотреть?

11 страница

Каковы перспективы отечественного арт-рынка?

15 страница

Нестандартный концерт Марата Бисенгалиева

15 страница

Мы в сети  
kapital.kz



## ЖЕРТВЫ УЖЕ ОПРЕДЕЛЕННЫ

Казахстан расторгнет 40 контрактов с недропользователями



Венера Гайфутдинова

До конца 2013 года Казахстан намерен расторгнуть контракты с недропользователями. По заявлению Асета Искешева, министра индустрии и новых технологий, наша республика намерена расторгнуть не менее 40 контрактов с недропользователями по неработающим месторождениям. Министр также сообщил, что по этим месторождениям будут заключены новые контракты с учетом изменений, произведенных в Налоговом кодексе страны, которые вступили в силу в январе 2013 года.

Названия компаний, с которыми Казахстан собирается расторгнуть контракты, не озвучены. Однако, как заметил Анатолий Воронин, аналитик международного финансового холдинга FIBO Group, с учетом того, что министр индустрии и новых технологий РК назвал примерную цифру, можно утверждать, что «жертвы» уже определены.

Новые контракты, по оценке Анны Бодровой, старшего аналитика компании «Альпари», могут принести Казахстану до \$27-30 млрд инвестиций. Эти изменения были названы г-жой Бодровой шагом в сторону обновленных экономических условий, тем более что предыдущие договоры были заключены по заниженным обязательствам и нормативам. После заключения новых договоров Правительству Казахстана нужно будет следить за тем, чтобы контрактные обязательства испол-

нялись в полной мере, и тогда, по мнению эксперта, эффект от контрактного недропользования будет заметным.

Дмитрий Баранов, ведущий эксперт управляющей компании «Финам Менеджмент», предполагает, что новые контракты могут принести Казахстану увеличение ВВП. Также, по мнению эксперта, заключение этих контрактов может привести к увеличению поступлений в бюджеты всех уровней, появлению новых рабочих мест в республике, а страна укрепит свои позиции в мировой нефтегазовой индустрии.

«Но диверсификации экономики страны новые контракты точно не будут способствовать», – уверен Дмитрий Баранов. Контракты не подразумевают создание новых отраслей или новых производств в республике. Как объяснил г-н Баранов, это все та же традиционная добыча нефти и газа, которая и так является одной из ключевых отраслей в республике. Просто после пересмотра лицензий, по словам ведущего эксперта управляющей компании, углеводородов в Казахстане будут добывать больше.

Диверсификация в случае с экономической РК, по мнению г-на Воронина, может быть только внутри «сырьевой модели». То есть доля углеводородов будет ниже, но за счет роста экспорта другого сырья. «Это не очень хорошая модель развития экономики, с недостатками которой уже столкнулись в России, но пусть будет такая, чем просто мечты о развитии перерабатывающих и производящих отраслей», – говорит г-н Воронин.

Аналитик FIBO Group считает эту меру довольно логичной с точки зрения интенсификации использования недр. С другой стороны, г-н Воронин подчеркнул, что необходимо более детально смотреть, по какой причине месторождения используются не на полную мощь. Одно дело, если недропользователь не инвестирует в него достаточно средств, другое дело, если существует неблагоприятная конъюнктура на рынке, имеются проблемы транспортного характера.

Но г-жа Бодрова уверена, что в данном случае речь идет именно о неработающих месторождениях. Правительство Казахстана не видит эффекта от ряда заключенных ранее договоров на недропользование. Если месторождения не работают или используются неэффективно, власть, по мнению аналитика компании «Альпари», вполне может расторгнуть соответствующий договор. «Казахстан не говорит о том, что контракты просто будут прекращены – будет проведена необходимая аналитическая и законодательная работа, по итогам которой будут даны экономически обоснованные выводы – бюджет должен получать средства от проектов, и это правильно», – подчеркнула г-жа Бодрова.

Дмитрий Баранов не исключает, что в новых контрактах будут более точно разделены зоны ответственности между государством и инвесторами, прописаны возможные санкции за то или иное нарушение соглашения любой из сторон.

Цифра номера

**954 МЛН ТЕНГЕ**

составил объём государственных закупок на приобретение сладостей и чая госорганами

Подробнее [Стр. 9]

Спикер номера

**Виктор Елисеев,** телевизионный продюсер, о трендах развития телерынка

Подробнее [Стр. 11]

Цитата номера

**«Казахстанские пилоты показали хорошие результаты по окончании обучения», – Эмануэль Сиен, главнокомандующий Летного центра Франции**

Подробнее [Стр. 7]

Спорт

**Карагандинский «Шахтер», обыграв в финале «Тараз», впервые завоевал Кубок Казахстана по футболу**

Подробнее [Стр. 14]



**ForteBank**

Сіздің табысыңызды қолдау  
Поддержка вашего успеха

**%** мөлшерлеме маңызды емес  
ставка непринципиальна

Кәсіпқойларға арналған бизнес-несиелер  
Бизнес-кредиты для профессионалов



(2) 59 99 99

www.fortebank.com

2012 жылғы 28 сәуірден ҚР Ұлттық Банкінің Қаржы нарығын және қаржы ұйымдарын бақылау мен қадағалау комитетінің №1, 1, 256 Лидерлік жолы

КАДРОВЫЕ  
ПЕРЕСТАНОВКИ  
И НАЗНАЧЕНИЯ

## АЛЕКСЕЙ МИХАЙЛОВ

— прекратил полномочия управляющего директора, члена правления АО «АТФБанк»

## АМАНАТ ИСКАКОВ

+ назначен членом правления АО «Инвестиционный финансовый дом «RESMI»

## АНАТОЛИЙ ДЕРНОВОЙ

+ назначен ответственным секретарем Министерства окружающей среды и водных ресурсов РК

## АСХАТ БЕЙСЕНБАЕВ

— прекратил полномочия члена совета директоров АО «БТА Ипотека»

БАКЫТБЕРГЕН  
КАСЫМБАЕВ

+ назначен заместителем главного военного прокурора РК

## ВЯЧЕСЛАВ КИМ

+ избран президентом Федерации тэквондо Казахстана

## ДАУЛЕТ САХИПОВ

— досрочно прекратил полномочия члена совета директоров АО «Накопительный пенсионный фонд «Улар Умит»

## ДАУРЕН ЖАКСЫБЕК

+ избран председателем региональной палаты предпринимателей Астаны

## ЕРМЕК КУДАБАЕВ

+ избран членом совета директоров – независимым директором АО «Накопительный пенсионный фонд «Грантум»

КУАНЫШ  
АЖМАГАМБЕТОВ

+ избран председателем регионального совета Палаты предпринимателей Алматинской области

## МУКАШ ИСКАНДИРОВ

+ избран председателем регионального совета Палаты предпринимателей Жамбылской области

## НАТАЛЬЯ ТИМОШЕНКО

— вышла из состава правления АО «Инвестиционный финансовый дом «RESMI»

## НУРЛАН КАППАРОВ

+ назначен министром окружающей среды и водных ресурсов РК

## ТАХИР БАЛЫКБАЕВ

+ назначен вице-министром образования и науки РК

## ЯЦЕК БЖЕЗИНСКИ

— прекратил полномочия независимого директора совета директоров АО «Цеснабанк»

## «Шахристан» – жилой комплекс новой формации

Чулпан Гумарова

Строительная компания Global презентовала жилой комплекс бизнес-класса «Шахристан», на презентацию которого собралось свыше 100 гостей, в том числе и будущие владельцы комфортного жилья.

Сегодня, как справедливо отметила Татьяна Неверко, Исполнительный директор СК Global, бизнесмены и предприниматели новой формации уже не ищут внешних атрибутов для демонстрации своей успешности; помпезность постройки, гигантские метражи квартир или высота потолков их интересуют в последнюю очередь.

Современный деловой человек, по словам г-жи Неверко, ищет готовое и продуманное решение для комфортной жизни, которое позволяло бы использовать все возможности современной инфраструктуры и обеспечивало условия для успешного развития всей семьи.

Благодаря грамотной и всесторонней продуманности и используемому подходу «комплексной застройки» в ЖК «Шахристан» строители сумели создать практически новый жилой район с собственной экосистемой, позволяющей угодить жильцам разных возрастных аудиторий с самыми взыскательными требованиями.



Территория комплекса, построенная как собственный парк, предусматривает размещение не только современных спортивных площадок, фитнес-центра с тремя крытыми бассейнами, магазинов, аптеки, химчистки и кафе, но и собственных двух детских садов. Помещения детских садов, чья площадь составляет порядка 2 тыс. квадратных метров, по информа-

ции независимого эксперта проекта – генерального директора международной школы-лицея «Достар» Леонида Кима, соответствует всем государственным требованиям, предъявляемым детским дошкольным учреждениям.

В комплексе большую территорию занимают специально оборудованные спортивные площадки, предназна-

ные для жильцов разного возраста. Детям предлагаются игровые зоны с оборудованием: турники, качели, горки, лестницы и прочее, производителями которых являются ведущие мировые производители.

Спортивные площадки для взрослых спроектированы с привлечением независимых консультантов из сети фитнес-центров World Class Almaty. Тут предусмотрены тренажеры формата «стрит-фитнес», позволяющие вести занятия спортом на свежем воздухе, площадки для занятий футболом, баскетболом и волейболом.

Для сохранности и безопасности комплекс спроектирован таким образом, чтобы обширная дворовая территория была максимально приватна. Сам комплекс полностью огорожен, помимо этого для обеспечения безопасности предусмотрены консьерж-сервис и круглосуточное видеонаблюдение. Все это позволяет быть спокойным за здоровье и безопасность близких, а также за максимальный комфорт для всей семьи.

Застройщик уверен, что жилой комплекс «Шахристан» станет пионером комплексов нового формата и одним из самых востребованных комплексов города в своем классе.



18+

Реклама

ДЕЙСТВУЙТЕ  
С НОВЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ

Вообразите, что ваш бизнес способен стать таким, каким захотите. Вы сможете управлять им из любого места на Земле. Представьте себе будущее. SAP поможет сделать его реальностью. Форсируйте изменения. Не упускайте ни одной возможности. Мгновенно проникайте в суть процессов. Точечная оптимизация или полная трансформация бизнеса – SAP поможет вам действовать совершенно по-новому.

Действуйте, как никогда ранее. [www.sap.ru/kzru](http://www.sap.ru/kzru)

ДЕЙСТВУЙТЕ ЭФФЕКТИВНЕЕ



SAP и логотип SAP являются товарными знаками и зарегистрированными товарными знаками SAP AG в Германии и некоторых других странах.  
© 2013 SAP AG. Все права защищены. O&M-SAP-EE-59/13

Внимание первых руководителей  
и финансовых директоров предприятий!

**ДЕНЬГИ РАБОТАЮТ...  
И ЗАРАБАТЫВАЮТ ДЕНЬГИ!**

Лицензия Агентства РК по регулированию и надзору финансового рынка  
и финансовых организаций № 250 от 26.12.07 выдана АО «Альянс Банк»

**ВКЛАДЫ АО «АЛЬЯНС БАНК»**  
для юридических лиц

**ГИБКИЕ УСЛОВИЯ!  
ВЫГОДНЫЕ СТАВКИ!**

\*Годовая эффективная ставка вознаграждения до 8,3%

Более подробную информацию о том,  
как можно разместить вклад в Альянс Банке,  
можно получить по телефону:  
258-40-40, вн. 52074, 52589, 52343, 52072.



**АльянсБанк**

# ■ Апробационный период

Евгений Кочетов

Месед прошел с того момента, как сменился глава Национального банка Казахстана. И если в США при выборах нового главы государства свежеспеченному президенту дают 100 дней для того, чтобы войти во вкус новой работы, то с центральным банком ситуация принципиально иная. Первые дни работы в таком государственном органе, как центральный банк, пожалуй, являются одними из самых важных. Примеров тому много, вспомним наиболее яркие.

В первый месяц работы на посту главы Федеральной резервной системы Алан Гринспен столкнулся с достаточно большими проблемами. В этот период произошло одно из самых масштабных внутридневных падений фондового рынка, затмившее, кстати, даже «черную пятницу», с которой началась Великая депрессия. Рынок тогда просел на 22,5%.

Что-то подобное происходило также с Полом Волкером.

В России во время назначения и нахождения Эльвиры Набиулдиной на своем новом посту в первый месяц рынок лихорадило от незнания того, что ожидать от председателя Банка России в денежно-кредитной политике. Волнение немного улеглось лишь после заседания совета директоров ЦБ.

Каким же был первый месяц Кайрата Келимбетова на посту главы Национального банка, или каким был этот месяц без Григория Марченко?

Начнем с самой фигуры нового председателя. Одним из ключевых факторов успешной работы центрального банка должна быть его независимость. Вся современная доказательная база эффектив-

ного монетарного регулирования, выходящая из мейнстрима экономической науки, сходится во мнении о верховенстве независимости центрального банка от правительства, а иногда даже и президента.

Оно и понятно. Уместно вспомнить один из самых страшных периодов американской экономики и в то же время один из самых важных для экономической науки с точки зрения новых открытий. В 1978 году во время президентства Джими Картера на пост главы ФРС был назначен Билл Миллер, который позднее занял пост министра финансов. В паре с либерально настроенным Картером тогдашний глава ФРС загнал экономику Соединенных Штатов в невиданную ранее стагнацию (одновременный рост инфляции и безработицы – прим. автора). Причем союз президента и главного банкира был очевидным и открытым, а кризис – глубоким и основательным. В итоге родился популярный афоризм, прозвучавший из уст Рональда Рейгана: «Спад – это когда ваш сосед теряет работу, кризис – когда работу теряет вы, а выздоровление экономики – когда работу теряет Джими Картер». Этот пример позволил ученым-экономистам эмпирически доказать, что независимость центрального банка обязательна.

Говоря о Казахстане и новом руководителе Национального банка, стоит обратить внимание на то, что в официальном пресс-релизе 4 октября 2013 года, то есть через 4 дня после назначения Кайрата Келимбетова, внимание экономических агентов было акцентировано на том, что политика Национального банка останется неизменной. Соответственно, Национальный банк официально заявил о сохранении проводимой денежно-кредитной политики.

Что можно сказать, вчитываясь в такую формулировку? Эмпирически все логично, ведь нынешний глава ЦБ долгое время работал в правительстве, курировал его экономический блок, то есть занимался реализацией поручений главы государства. Но центральный банк должен целиком и полностью руководствоваться социально-экономической конъюнктурой и ставить интересы субъектов финансовой системы превыше всего, а учитывая масштабы влияния денежно-кредитной политики на экономику, ЦБ может и имеет моральное право проявлять асинхронность с правительством.

В экономической истории Казахстана пример различий во взглядах ЦБ и правительства имеется. В 2011 году на расширенном заседании фракции «Нур Отан» весь парламент и все правительство во главе с Каримом Масимовым обрушились с критикой на валютную политику Национального банка, отстаивая интересы экспортеров. Национальный банк не дрогнул и оставил свою политику без изменений и, как показала история, не прогадал. Случись подобная ситуация сегодня, трудно сказать, как поведет себя регулятор.

Определенные выводы можно сделать глядя на экономические индикаторы прошедшего месяца. Начнем с международных резервов Национального банка. По итогам октября текущего года сложилась минимальная сумма валовых международных резервов из значений этого года. Данный показатель снизился на 16,21% с начала года, составив \$23,7 млрд против \$28,2 млрд в начале года. Сокращение спровоцировано в основном за счет снижения активов в СКВ, которые к началу текущего года ушли вниз на рекордные 19,95%. Ситуация выглядит пугающе еще и потому, что дол-

лар в январе – это далеко не тот доллар, который мы видели в октябре. В начале года средневзвешенный курс доллара составлял 150,73, по итогам октября аналогичный показатель сложился на уровне 153,99. То есть тенге потерял 2,2%, а это значит, что в ценах января сокращение валовых международных резервов составляет почти 20%, а активов в СКВ и того больше.

Разумеется, это не могло не сказаться на ситуации на валютном рынке. Напомним, что некоторое время назад ЦБ перешел на новый операционный ориентир в своей политике – мультивалютную корзину. Значит волатильность обменного курса вполне ожидаема.

Но если рассматривать внутридневную волатильность курса тенге к доллару, то можно стать свидетелем очень любопытной картины. Наряду с традиционными сезонными колебаниями курса в июле и августе можно было увидеть достаточно сильную волатильность в октябре. В среднем показатель волатильности прошедшего месяца находился на уровне 0,06, что, конечно, меньше значений июля и августа (0,3 и 0,2 соответственно), но все же является одним из самых больших по итогам года.

Полную порцию денежно-кредитной статистики мы получим позднее, а значит, сложится более детальная картина этого месяца.

В целом можно сказать, что месяц – слишком маленький период для каких-либо громких выводов, особенно с учетом лагов денежно-кредитной политики. Как говорится, время покажет, главное, чтобы легендарная фраза Джона Кейнса о том, что в краткосрочном периоде мы все ошибаемся, касалась лишь наших ожиданий, и ни в коем случае не действий центрального банка.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### КАНАДА МОЖЕТ СТАТЬ ДОСТУПНЕЕ КАЗАХСТАНЦАМ

Главы министерств иностранных дел Казахстана и Канады обсудили упрощение условий для получения виз. Вопрос облегчения условий для поездок граждан Казахстана в Канаду договорились держать на контроле главы министерств иностранных дел обеих стран. Об этом сообщил министр иностранных дел РК Ерлан Идрисов, передает КазТАГ. «С министром мы также подняли вопрос облегчения контактов между нашими странами. Мы попросили канадскую сторону внимательно посмотреть возможности и условия облегчения поездок казахстанских граждан в Канаду, и мы договорились, что будем поддерживать контакты для рассмотрения этого вопроса в практической плоскости», – сказал Идрисов в среду после встречи с министром иностранных дел Канады Джоном Бардом, находящимся с официальным визитом в РК. В свою очередь министр иностранных дел Канады заверил, что после возвращения в свою страну этот вопрос будет рассмотрен более подробно. А министр иностранных дел Казахстана отметил, что в рамках визита планируется подписать межправительственное соглашение о сотрудничестве Казахстана и Канады в мирном использовании атомной энергии. Взаимный товарооборот в январе-сентябре 2013 года составил \$1 млрд 929 млн, в том числе экспорт в Канаду – \$1 млрд 752 млн, импорт – \$176,83 млн. Экспорт на 94% состоит из нефти и нефтепродуктов, 6% – радиоактивные элементы и изотопы, импорт: сельхозмашины и тракторы – 27%, вертолеты и самолеты – 10%, транспортные средства – 9,1%, живой КРС – 3,6%. С 1993 года Канада инвестировала \$6 млрд в РК, в том числе \$743 млн в 2012 году. Основной приток канадских инвестиций направлен в нефтегазовый сектор и урановую промышленность. (kapital.kz)

#### В РК МОГУТ ОТМЕНИТЬ ТЕХОСМОТР НОВЫХ АВТОМАШИН

Председатель комитета административной полиции МВД Казахстана Игорь Лепеха считает, что обязательный технический осмотр грузовых и пассажирских автотранспортных средств следует проводить чаще, чем в настоящее время. Об этом сообщает КазТАГ. «Мы однозначно говорим, что техосмотр нужен. В плане грузового, пассажирского автотранспорта он обязательно нужен, может быть, даже вопросы периодичности надо пересмотреть в плане того, чтобы чаще его проводить», – сказал он журналистам во вторник. При этом он отметил, что есть логика в отмене техосмотра до 4-5 лет для новых автомашин. «Потому что статистика показывает, что новые машины по причине технической несправности, как правило, ДТП не совершают, но если говорить о машинах более позднего возраста, то обязательно необходим техосмотр, потому что это один из стимулов для любого автовладельца привести свою машину в надлежащее состояние, элементарно даже резину поменять», – считает Игорь Лепеха. (kaopital.kz)

# ■ Ситуация с деструктивными течениями стабилизируется

Динара Куатова (Астана)

Социальная напряженность в Актюбинской области снижается. Об этом на пресс-конференции в Службе центральных коммуникаций при президенте РК заявил аким региона Архимед Мухамбетов.

После принятия в Казахстане Закона «О религии и религиозных объединениях» начала стабилизироваться и ситуация с деструктивными религиозными течениями. Количество приверженцев нетрадиционного ислама в области сокращается. «Сегодня ситуация у нас в области стабильная благодаря принятому Закону «О религии и религиозных объединениях». Провели перерегистрацию религиозных объединений. Сегодня 68 объединений работает в области. Обеспечили мы кадрами мечети. Взяли 17 имамов с хорошим образованием, обеспечили их жильем за счет бюджетных средств, автомашинами. Потому что, если населенный пункт большой и имеется мечеть, рядом есть населенные пункты, где нет имамов, они выезжают и проводят работу», – сообщил аким.

По его мнению, давление на лиц, подверженных влиянию деструктивных течений, неприемлемо. Основной акцент в этой работе делается на пропаганду и разъяснение фундаментальных норм. В регионе действует консультативно-реабилитационный центр «Ансар», в котором работают теологи. «Сегодня через этот центр прошли около 50 человек. Все они трудоустроены, работают, количество приверженцев нетрадиционного ислама уменьшается», – заверил Архимед Мухамбетов.

Что касается вопроса дискриминации казахстанских работников в компаниях с иностранным участием, то здесь тоже все под контролем. Аким Актюбинской области лично сверяет меню иностранных и казахстанских специалистов, работающих в нефтяной отрасли. По информации спикера, сегодня в области под его руководством работает трехсторонняя комиссия. В состав комиссии входят представители профсоюза, акимата, маслихатов. «Буквально мы даже проверяем меню. Проверять, на каком уровне питание иностранных рабочих и казахстанских рабочих, в каких условиях они проживают, по сколько чело-

век живут, какая униформа. Все эти вопросы мы держим на особом контроле», – подчеркнул аким Актюбинской области.

После передачи управления инспекции труда в ведение местных акиматов работа по контролю и устранению трудовой дискриминации усилилась, отметил Архимед Мухамбетов. «Нам передали управление инспекции труда. Сегодня в части областного акимата нам стало легче работать. Раньше оно было при Министерстве труда и социальной защиты населения РК. Я думаю, с приходом этого управления работа у нас усиливается», – сказал спикер. Также аким проинформировал, что в нефтяной компании «СНРС АктөбеМунайГаз» на 7 тыс. рабочих сегодня приходится 100 иностранных специалистов.

В ходе пресс-конференции руководитель области упомянул и о планах, намеченных в регионе. Так, в Актюбинской области к 2015 году охват газификации населения намерены довести до 90%. В области ставят задачу обеспечить газоснабжением крупные населенные пункты, районные центры, малые города. В настоящий момент регион газифицирован на 80%. Из

12 районных центров, по словам Архимеда Мухамбетова, 8 обеспечено газом, в трех районах проводится работа. «В ближайшем два года мы завершим. Остается один районный центр. Сейчас разрабатывается проектно-сметная документация и в течение трех лет планируем газифицировать», – сообщил аким.

Остаток в 10% придется на отдаленные населенные пункты, бывшие чабанские точки, отделения колхозов и совхозов, которые также будут газифицированы. Однако при этом будут учитываться приоритетность и уровень развития данных населенных пунктов.

Как отметил аким, газификация области позволит обеспечить большую экономию бюджетных средств. Высвобождаемые средства будут направлены на развитие социальных объектов, частные организации, потребляющие большой объем тепловой энергии. Кроме того, в области проводится работа по продвижению и реализации перспективных инвестиционных проектов. В 2013 году планируется реализовать 11 проектов на общую сумму 118,2 млрд тенге с созданием около 1 тыс. рабочих мест.

## Уважаемые Дамы и Господа!

Польские компании приглашают Вас к сотрудничеству!

Узнайте больше о возможностях сотрудничества в следующих сферах:

- агропродовольственная отрасль
- горнодобывающая промышленность
- косметика
- мебель
- медицинское оборудование и фармацевтика
- нефтехимическая отрасль и энергетика
- сельскохозяйственное оборудование и химикаты
- технологии защиты окружающей среды

Более подробная информация доступна на сайте: [www.polskawkazachstanie.pl/ru](http://www.polskawkazachstanie.pl/ru)



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### РАССМОТРЕН ЗАКОНОПРОЕКТ ОБ ЭКСПО-2017

Мажилис Парламента РК одобрил во втором чтении проект закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам организации и проведения Международной специализированной выставки ЭКСПО-2017 в Астане», который позволит на законодательном уровне закрепить вопросы, связанные с организацией и проведением международной выставки, передает корреспондент агентства. Законопроектом предусматриваются поправки в восемь законодательных актов. В частности, по словам министра экономики и бюджетного планирования Ерболат Досаева, в Бюджетный кодекс вносятся изменения, предусматривающие возможность оперативного финансирования нацкомпании из бюджета в виде целевого вклада. «Данная поправка позволяет в случае необходимости направлять целевой вклад из бюджета в специально созданную некоммерческую организацию в виде фонда, и впоследствии 100% из этого фонда в нацкомпанию. Эта норма является вспомогательной, поскольку проектом республиканского бюджета на 2014-2016 годы финансирование нацкомпании предусматривается в виде увеличения уставного капитала и государственного задания», — пояснил министр. В Налоговый кодекс вносятся поправки в части освобождения нацкомпании от уплаты корпоративного подоходного налога, земельного налога, налога на имущество. Кроме того, в техническом заявочном додье предусмотрено, что строительство объектов ЭКСПО-2017 будет освобождаться от уплаты КПН, налогов на имущество и на землю. В этой связи предлагаются поправки также предусматриваются освобождение от корпоративного подоходного налога организаций, задействованных в проектировании и строительстве объектов выставки. Перечень таких компаний будет определен правительством. Закон «О занятости населения» дополняется положением в части привлечения лиц, работающих в организациях, осуществляющих деятельность по организации и проведению международной специализированной выставки, а также являющихся участниками или работниками участников международной специализированной выставки вне квоты на привлечение иностранной рабочей силы. «Данная поправка вводится в целях упрощения процедуры привлечения иностранных специалистов, обладающих обширным опытом по проектированию и строительству объектов мирового масштаба с элементами новых и энергосберегающих технологий в рамках проведения ЭКСПО-2017», — пояснил Ерболат Досаев. (ИА «Новости-Казахстан»)

### ПРОФИЦИТ ВНЕШНЕТОРГОВОГО БАЛАНСА СНИЗИЛСЯ

Положительное saldo внешнеторгового баланса Казахстана в январе-сентябре 2013 года в сравнении с аналогичным периодом 2012 года сократилось на 31% и составило \$25,644 млрд, следует из информации Агентства РК по статистике. По информации статистического ведомства, внешнеторговый оборот в январе-сентябре 2013 года составил \$95,7 млрд (снижение в сравнении с аналогичным периодом 2012 года на 2,8%), в том числе экспорт — \$60,7 млрд (снижение на 6,8%) и импорт — \$35,1 млрд (на 5% больше). Экспорт в страны Таможенного союза в январе-сентябре 2013 года составил \$4,6 млрд, что на 4,1% меньше, чем в январе-сентябре 2012 года, импорт — \$13,1 млрд (на 4% больше). (ИА «Новости-Казахстан»)

### ГОСПРОГРАММЫ ОПТИМИЗИРУЮТ

Правительство Казахстана завершит работу по ревизии и оптимизации государственных и отраслевых программ в декабре текущего года, передает агентство. «В соответствии с поручением главы государства правительство ведет активную работу по совершенствованию государственного планирования, в том числе по оптимизации и ревизии государственных и отраслевых программ», — сказал премьер-министр РК Серик Ахметов в ходе пленарного заседания мажилиса. По его словам, ревизия подлжет 46 программ, из них 5 государственных и 41 отраслевая. «В рамках поручения главы государства, в первую очередь, определяем критерии оптимизации, которыми являются социальная направленность, создание качественных рабочих мест, рост производительности труда. Предполагается, что программы определенной сферы, направленности будут определены в одну программу», — пояснил премьер-министр РК. К примеру, в рамках регионального развития планируется объединить шесть отраслевых программ, в их числе «Ак Булак», «Развитие моногородов», «Доступное жилье», «Модернизация ЖКХ» и другие. (Kazakhstan Today)

### ОДОБРЕНЫ ПОПРАВКИ В ЗАКОН О ГОСБЮДЖЕТЕ

В мажилисе под председательством спикера палаты Нурлана Нигматулина состоялось пленарное заседание, на котором депутаты одобрили поправки в закон «О республиканском бюджете на 2013-2015 годы», передает агентство. В результате корректировки направляются дополнительные средства, в частности, на реализацию крупных инвестиционных проектов в приоритетные сектора экономики в сумме 100 млрд 137 млн 816 тыс. тенге. Из них 30 млрд тенге на строительство железнодорожной линии «Жезказган-Бейнеу»; 30 млрд тенге на увеличение уставного капитала АО «НУХ «Байтерек»; 20 млрд тенге на подготовку проведения выставки ЭКСПО-2017; 20 млрд тенге для досрочного исполнения обязательств по возврату кредита перед АО «ФНБ «Самрук-Казына» предоставленных на реализацию пилотного проекта по сносу аварийного жилья города Астаны в рамках программы «Доступное жилье-2020». (Kazakhstan Today)

# Продукты питания ВНОВЬ дорожают



Айнур Касенова

На минувшей неделе премьер-министр РК Серик Ахметов обратил внимание чиновников на повышение цен на продукты питания. Так, по данным Агентства РК по статистике, стоимость пастеризованного молока возросла на 6-9% в Акмолинской, Западно-Казахстанской областях и в Алматы, цены на кефир выросли на 6-11% в Актобинской, Карагандинской, Южно-Казахстанской областях и Астане. Также в ряде регионов произошло подорожание сливочного масла, круп, творога и хлеба.

По словам Алихана Смаилова, руководителя статистического агентства, одним из факторов

роста цен является импорт продовольственных товаров, причем объемы импорта имеют тенденцию роста», сообщает интернет-портал премьер-министра.

Итогом обсуждений для чиновников стали указания г-на Ахметова «принять дополнительные меры по насыщению рынка продовольственными товарами и усилить контроль за ценами». Однако, по мнению Динары Нурушевой, вице-президента Казахстанского центра гуманитарно-политической конъюнктуры, правительство пытается регулировать цену конечного продукта, что не решает проблемы в целом, а лишь удерживает временно на одном уровне. В данном случае необходимо дальнейшее совершенствование меха-

низма взаимодействия субъектов рынка и государства. Также важную роль в снижении цен на товары играет конкурентная среда. В большинстве регионов существует монополизация рынка, что отчасти обуславливает повышение цен.

В целом рост цен на основные продукты питания, такие как хлеб, крупы и макаронные изделия, может зависеть от различных факторов. В первую очередь, это ситуация на рынке энергоносителей — скачок цен автоматически повышает себестоимость продуктов, отмечает эксперт. «В стране, где в 2013 году, по прогнозам, урожай зерновых составил 18,8 млн тонн, высокие цены — индикатор недоработки в политике сельского хозяйства. В то же вре-

мя сложно говорить о регулировании цен правительством, когда сельское хозяйство полностью состоит из частных субъектов», — дополнила Динара Нурушева.

Вместе с тем Асылжан Мамытбеков, министр сельского хозяйства, в свою очередь заявил, что никаких оснований для повышения цен на хлеб и муку первого сорта в Казахстане нет, сообщает КазТАГ. Ввиду того, что рыночная цена на зерно регулируется меморандумами на поставку и не может меняться. Он подчеркнул, что в этом году стоимость пшеницы снизилась. Если в начале года цена варьировала вокруг 40 тыс. тенге за тонну, то сейчас она составляет 25-28 тыс. тенге, заявил министр.

Более того, глава Минсельхоза РК отметил формирование рынка сбыта в пограничных странах как одну из приоритетных задач, стоящих перед сельским хозяйством в современных условиях.

На зерновом рынке Казахстана потенциальными покупателями являются Средняя Азия и Кавказ, которые потребляют примерно около 6 млн тонн зерна. Что касается внутренней потребности, она находится в промежутке от 7-8 млн тонн. Получается, что все произведенное зерно Казахстан вынужден везти на другие рынки, что требует больших транспортных расходов. И это все снижает доход от проданного зерна и конкурентоспособность фермеров.

Как известно, в 2009-2012 годы правительство было вынуждено субсидировать тонну зерна. «\$40 необходимо было платить только за перевозку до Черного и Балтийского морей, а также за транзит через Китай. По сути, это равнозначно тому, что мы платим деньги за то, чтобы избавиться от той или иной продукции, в которую мы вложили достаточно много средств. Получается, что на производство одной тонны зерна необходимо в среднем \$5, в то время как на сбыт тратится неоправданно больше», — сетует министр.

Обращаясь к статистике, г-н Мамытбеков напомнил, что за последние 12 лет объем ВВП в сельском хозяйстве увеличился в четыре раза и на 2012 год составил около 2 млн тенге. Производство продукции растениеводства за этот период выросло в 3 раза, а животноводства — почти в 5 раз.

Что же тогда с причинно-следственной связью? Растут объемы производства, объемы экспорта продукции, объемы импорта в страну и растут цены на продовольствие. Но есть и решение проблем. Это в первую очередь отслеживание цен и выделение бюджетных средств на снижение вездесущего роста. Так, к примеру, по данным информационной службы Казахского радио, в Шымкенте было выделено 200 млн тенге из бюджета для снижения цены на социальный хлеб.

## И биржи едины...

Нужно ли объединять фондовые биржи стран СНГ?

Ольга Веселова

Наибольшей эффективности фондовые биржи стран СНГ, по мнению Даврона Рустамкулова, заместителя генерального директора ГК «Верный Капитал» по инвестициям, добились бы при объединении в единую фондовую биржу. В мире много стран, где есть необходимое законодательство и права инвесторов достаточно защищены, но рынки ценных бумаг в этих странах остаются невостребованными, там торгуются лишь небольшие национальные компании. И, как правило, у этих компаний есть двойной листинг — один на своей бирже, а второй — на более крупной и ликвидной, например, LSE. «Должен быть достаточно большой объем ценных бумаг и участников, чтобы можно было поддерживать свой независимый, ликвидный крупный по размеру рынок. Поэтому в мире таких рынков мало, они расположены в так называемых финансовых столицах мира: это Нью-Йорк, Лондон, Гонконг и несколько других», — поясняет свою позицию г-н Рустамкулов.

И казахстанский рынок ценных бумаг, по оценке эксперта, вряд ли в ближайшее время станет таким крупным и ликвидным. «Получить больший доступ к ликвидности мы сможем, объединившись в рамках общего финансового рынка СНГ — у нас присутствует определенное количество законов, мы торговые партнеры, одно информационное пространство, анализ рисков той или иной ценной бумаги возможен на уровне СНГ. Надо ли объединять биржи и где размещать объединенную биржу — это уже другой вопрос», — заметил он.

Вместе с тем, по словам Бауржана Тулепова, начальника отдела отраслевой аналитики «БТА Секьюритис», спекуляции по объединению фондовых бирж являются следствием слабого развития Казахстанской фондовой биржи и в некоторой степени результатом накопившейся усталости участников рынка от отсутствия полноценной фондовой биржи. Г-н Тулепов отмечает, что биржа является одним из каналов перераспределения финансового капитала в реальный сектор экономики, и, соответственно, ее выведение за рамки национального законодательства сделает ее функционирование подверженной не проблемам какого-то одного государства, а региона, для которого она функционирует и в частности для страны с наибольшим весом экономики в СНГ. «Так, например, резкий скачок инфляции в России может потянуть за собой вверх доходность российских



гособлигаций, но при этом вызвать рост доходности по всем остальным государственным ценным бумагам государства Содружества, даже если они не переживают всплеска инфляционного давления», — пояснил аналитик.

В то же время при объединении бирж, как отмечает г-н Тулепов, финансовый (спекулятивный) капитал будет перетекать в более успешные региональные компании, что может быть невыгодным с макроэкономической точки зрения для отдельных государств. «Например, оче-

видно, что объединение бирж вызовет бегство капитала из Казахстана в Россию, поскольку эмитенты последней являются более устойчивыми, чем в Казахстане», — подчеркнул он.

Все перечисленные риски характерны в большей степени для развивающихся стран, каковыми и являются страны Содружества. Таким образом, вывод г-на Тулепова: объединение бирж целесообразно проводить по мере усиления экономики стран СНГ в тот момент, когда они обретут признаки развитых стран.

Необходимо понимать, считает начальник отдела отраслевой аналитики «БТА Секьюритис», что биржа, по сути, является компанией, и ее деятельность может быть с успехом развита и в рамках одного государства. На Казахстанской фондовой бирже присутствует замкнутая проблема. Эмитенты не приходят, потому что на ней нет достаточного количества инвесторов, способных обеспечить спрос на финансовые инструменты. В свою очередь инвесторы не приходят, поскольку не видят выбора в финансовых инструментах ни в отраслевом, ни в географическом, ни в количественном выражении. Этот порочный круг может разорвать только государство. «Что и происходит. Государственная программа «Народного IPO» способна завлечь инвесторов на KASE и положить начало для качественного развития рынка. Было бы неплохо лишь ускорить вывод государственных компаний для более быстрого достижения конечного результата, а также существенно расширить список потенциальных эмитентов для вывода на биржу», — считает эксперт.

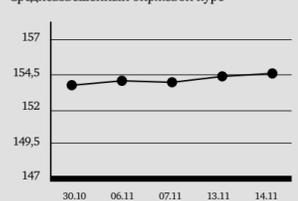
Однако Даврон Рустамкулов не столь оптимистичен в своих оценках перспектив отечественной фондовой биржи. «Создание полноценного ликвидного рынка ценных бумаг в Казахстане, рассчитанного только на наших эмитентов, — эта задача мне кажется достаточно амбициозной, требующей большого количества времени и усилий. Решить ее быстрее, наверное, можно, но нерыночными методами. Лично я считаю, что не надо делать ничего, что не отвечает рыночным условиям», — говорит заместитель генерального директора ГК «Верный Капитал».

Для эффективной работы рынка капиталов, поясняет г-н Рустамкулов, необходимо как минимум два ключевых условия. Безусловно, это наличие ликвидности. Но более существенный вопрос — защита интересов инвесторов как профессиональных, так и не профессиональных. А для этого нужен ряд действенных институтов, законов, норм и правил, которые должны быть направлены на регулирование и нормальное функционирование рынка, для того чтобы инвесторы могли доверять свои сбережения эмитентам и способности регулятора защищать их права.

«К сожалению, в Казахстане были примеры, когда инвесторы теряли сбережения ввиду недобросовестности эмитента и неспособности регулятора уберечь инвестора от подобных ценных бумаг. Какую ответственность понесли те, кто банкротил свои компании, и были ли компенсированы убытки инвесторам? Защищен ли наш рынок от инсайдерской торговли? Работает ли эта норма? Для того чтобы люди начали доверять рынку ценных бумаг, должны работать институты контроля и регулирования рынка ценных бумаг, должны быть установлены правила учета, правила административного и уголовного преследования за нарушения», — считает г-н Рустамкулов.

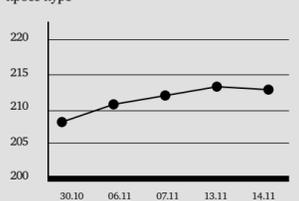
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



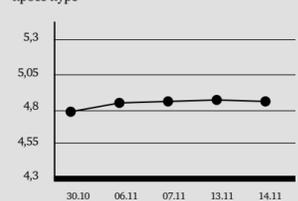
EUR/KZT

кросс-курс



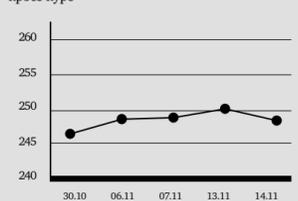
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



# Удобные карточки

АО «Темірбанк» расширяет спектр возможностей банковских карт

На сегодняшний день банками Казахстана было выпущено более 13,7 млн платежных карточек. При этом постоянно растет не только их число, но и требования держателей карточек к качеству, скорости и безопасности банковских услуг, предоставляемых посредством дебетовых и кредитных карточек. Понятно, что перечень этих услуг также с каждым днем увеличивается.

Одним из достойных внимания новшеств стала услуга Visa Personal Payments, которую предоставило держателям карточек Visa АО «Темірбанк». Новый сервис позволяет осуществлять переводы денежных средств с карточки Visa на любую другую карточку Visa или MasterCard/Maestro посредством обычного банкомата.

«Процедура проведения денежного перевода Visa Personal Payments через банкомат «Темірбанка» предельно проста и удобна, – комментирует новость Директор Департамента карточного бизнеса и электронного банкинга АО «Темірбанк» Эльдар Абдуллин. – Эта услуга избавила от необходимости тратить свое время в очередях, теперь не нужно заполнять бланки и предоставлять документы».

Действительно, теперь для осуществления денежного перевода через любой банкомат «Темірбанка» нужно всего лишь

вставить карточку в банкомат и следовать инструкциям, появляющимся на экране. Сам перевод происходит в режиме реального времени, так же как и другие операции по карточкам. Средства на карточку адресата платежа зачисляются в соответствии с правилами банка-эмитента карточки получателя средств. Так, если средства переводятся на карточку, выпущенную АО «Темірбанк», то они станут доступны получателю моментально. К слову, денежные переводы осуществляются в нескольких видах валют: в тенге, долларах США и евро.

«Благодаря данной услуге держатели карточек Visa из числа клиентов АО «Темірбанк» смогут переводить деньги в любое удобное для них время с карточки на карточку при помощи банкоматов без необходимости посещения отделения банка. Напоминаем, что аналогичная услуга денежных переводов была запущена банком для держателей карточек MasterCard/Maestro в апреле текущего года. Актуальный список доступных направлений переводов денежных средств можно найти на сайте нашего банка www.temirbank.kz», – рассказывает Эльдар Абдуллин.

Также нужно отметить, что в связи с развитием интернет-магазинов по всему миру немаловажную роль в развитии

индустрии платежных карточек играет обеспечение безопасности их использования в виртуальной среде. Эксперты «Темірбанка» сообщают, что этот банк продолжает развитие систем безопасности и находится в процессе внедрения услуги Verified by Visa, которая уже в скором времени будет доступна держателям платежных карточек.

«Verified by Visa представляет собой уникальную программу повышения безопасности платежей для всех держателей карточек Visa. С помощью такой услуги держатели карточек Visa смогут совершать операции в интернете в режиме реального времени, обеспечивая дополнительную безопасность операций», – поясняет Эльдар Абдуллин. В основе этой программы безопасности лежит технология 3-D Secure, позволяющая идентифицировать владельца карточки Visa при проведении интернет-платежей с помощью специального дополнительного пароля, который известен только держателю карточки. В целом любой держатель карточки Visa АО «Темірбанк» сможет воспользоваться этой удобной и безопасной услугой после прохождения регистрации, согласно установленной банком процедуре.

Запуск услуги по повышению безопасности интернет-платежей Verified by Visa

– один из многих шагов, направленных банком на развитие инновационных технологий. Таким образом, «Темірбанк» продолжает идти путем минимизации рисков проведения мошеннических операций по платежной карточке.

«Сегодня использование платежной карточки обусловлено рядом преимуществ по сравнению с наличными расчетами. Удобство и безопасность хранения наличных на платежной карточке, а также оперативный круглосуточный доступ к собственному счету упрощают проведение любых расчетов. Если клиент оплатил по карточке товары и услуги, которые не отвечают его ожиданиям и требованиям, то в спорной ситуации банк может оказать помощь по возврату денежных средств, что не всегда возможно при оплате товаров и услуг наличными. При этом с помощью ежемесячных выписок по счетам и услуги SMS-информирования можно всегда получить самую актуальную информацию о проводимых операциях и контролировать остаток и движение денег по платежным карточкам. Благодаря этому клиенты смогут повысить уровень безопасности при использовании платежных карточек и всегда будут в курсе новых услуг от «Темірбанка», – резюмирует Эльдар Абдуллин.

# Банки не вытеснят терминальщики

Анна Видянова

Количество абонентов сотовых операторов ежегодно увеличивается. Эта тенденция спровоцировала активный рост рынка платежных терминалов, который, по словам экспертов, в Казахстане перенасыщен. Инициативу перехватили банки, которые внесли в перечень опций терминалов cash in такую услугу, как оплата сотовой связи. В то же время, несмотря на то, что через платежные устройства некоторых банков можно пополнить баланс без комиссий, их количество ничтожно мало по сравнению с платежными терминалами.

Рынок платежных терминалов перенасыщен предложением. Как пояснили в «Beeline Казахстан», в республике работает 18 тыс. терминалов при 17 млн человек населения. По информации генерального директора «Beeline Казахстан» Тараса Пархоменко, в соседней Украине при количестве населения в 46 млн человек функционирует лишь 12 тыс. терминалов.

При этом порой несколько терминалов одной и той же платежной системы могут находиться бок о бок друг с другом. По наблюдениям «Капитал.kz», при оплате через одну и ту же платежную систему размер комиссий в зависимости от расположения терминала может отличаться. Как проинформировали в «Beeline Казахстан», такая тенденция вполне обоснованна. «Размер комиссии может различаться в связи с тем, что владельцами терминалов могут быть разные ТОО или ИП, которые самостоятельно устанавливают размер комиссии исходя из ситуации в экономике, конкуренции, своих затрат и доходов. На комиссию значительное влияние оказывает стоимость арендной платы в торговых центрах, супермаркетах, вокзалах и общественно-торговых местах», – пояснили в «Beeline Казахстан».

Также в компании уточнили, что размер комиссии может отличаться из-за местонахождения терминала, где проходимость может быть ниже или выше. Директор по корпоративным коммуникациям «Beeline Казахстан» Алексей Бендз обратил внимание, что разрыв в комиссиях может наблюдаться также из-за того, что уровень жизни населения в регионах отличается. Так, при пополнении баланса через платежную систему ОСМП (бренд Qiwi) в Алматы комиссия на 1 тыс. тенге в пользу одного и того же оператора может варьироваться от 70 до 100 тенге. В некоторых точках разрыв в комиссиях может быть выше.

В настоящее время на рынке работает несколько платежных систем. Это «Касса 24», Cashalot и «ОСМП» (бренд Qiwi). Например, при пополнении баланса через «Кассу 24» комиссия снижается по мере увеличения суммы пополняемого баланса. При внесении суммы до 199 тенге нужно будет заплатить комиссию в 8%. При пополнении баланса на сумму от 201 до 500 тенге максимальный размер комиссии составит 30 тенге (6%). Если же пополнить баланс более чем на 10 тыс. тенге, то комиссия не превысит 1%.

Как пояснили в «Beeline Казахстан», средний размер комиссии при оплате в пользу Beeline колеблется от 10% до 12% в зависимости от вносимой суммы. «Beeline Казахстан» не может изменить комиссию, потому что сотовый оператор не устанавливает ее. Компания напрямую не взаи-

модельствует со всеми владельцами терминалов. Договоры на прием платежей через терминалы заключены только с агентами – платежными системами, которые являются посредниками между Beeline и дилерами – владельцами терминалов», – уточнил г-н Бендз.

Не исключено, что вскоре может наблюдаться переток абонентов, которые оплачивают сотовую связь через терминал, в пользу банковских терминалов cash in. Так, некоторые банки уже принимают платежи в счет оплаты за сотовую связь, не снимая при этом комиссий. Например, такие терминалы есть у Kaspi bank.

«Банк планирует установить 5 тыс. платежных терминалов по всей стране. В настоящее время функционирует свыше 1 тыс. таких устройств. Основная часть платежей через терминалы cash in приходится на оплату мобильной связи. Это порядка 80% от всего оборота. Доля оборота, который проходит через терминал cash in в счет погашения кредитов и пополнения депозитов, составляет 20% от общей суммы платежей», – проинформировал пред-

седатель правления Kaspi bank Михаил Ломтадзе.

В АО «Кселл» также уточнили, что сотовый оператор не устанавливает комиссию в терминалах. «Верхняя комиссия является основным источником дохода владельцев терминалов, не имеющих прямого отношения к нашей компании. Компания использует все возможности, чтобы снизить верхнюю комиссию. В переговорах с банками компания настаивает на том, чтобы прием платежей происходил без взимания верхней комиссии с абонента. С кем-то получается договориться, а с кем-то нет. Но работа в этом направлении ведется постоянно», – пояснил директор по корпоративным связям АО «Кселл» Аида Досаева.

Действительно, некоторые игроки банковского сектора снимают определенную комиссию при пополнении баланса. «На начало октября 2013 года количество устройств, посредством которых можно пополнить баланс за сотовую связь, составляет 1029 штук. Из них 824 – это банкоматы, количество платежных термина-

лов Cash&Pay не превышает 205. Комиссия при оплате за сотовую связь через такие устройства варьируется от 30 до 50 тенге», – уточнила специалист по карточным продуктам департамента каналов продаж и платежных карточек «БТА Банка» Динара Карибжанова.

В «Народном банке» количество устройств, через которые можно заплатить за сотовую связь, более чем в 2 раза выше, чем в «БТА Банке».

«У «Народного банка» сконцентрировано более 2527 терминалов. Из них 1888 представлено банкоматами. 590 – это банковские терминалы, а количество платежных терминалов в Алматы и прилегающих населенных пунктах у банка не превышает 49. Фининститут планирует увеличить количество банкоматов до 1941, количество платежных терминалов – довести до 248. В планы «Народного банка» не входит закупка банковских терминалов», – отметил заместитель директора департамента розничных продуктов и агентских услуг «Народного банка» Вадим Мун.

При осуществлении платежа через банкомат и банковские терминалы «Народного банка» комиссия не превысит 40 тенге, для пенсионеров и держателей платежных карт банка – 5 тенге. При пополнении баланса через платежные терминалы наличными комиссия составит 50 тенге.

Таким образом, если брать в расчет только размер комиссий, то большинство банков, кроме Kaspi bank, находятся на одной волне. Если только вскоре другие игроки банковского сектора не перехватят инициативу Kaspi bank и не сведут к нулю комиссию при оплате за сотовую связь. В одном из банков не исключают, что казахстанцы могут потянуться к банковским терминалам при пополнении баланса. В интервью «Капитал.kz» г-н Мун подчеркнул, что уровень доверия к банковским терминалам выше, нежели к платежным терминалам. По его словам, небанковские платежные терминалы стоят дешевле и поэтому такие устройства покрывают большую часть территории, нежели банковские. В «БТА Банке» считают, что банковские терминалы не будут вытеснять платежные. В фининституте подчеркнули, что банки при всех своих возможностях не смогут охватить все регионы Казахстана.

По приблизительным расчетам, количество устройств пяти розничных банков, посредством которых можно пополнить баланс за сотовый телефон, может превысить 5 тыс. Ведь, как выяснилось, через банкоматы многих банков также можно закинуть деньги на баланс. Но при этом на руках должна быть платежная карта.

Однако платежные терминалы, банкоматы – это не единственные инструменты, посредством которых можно пополнить баланс. Как проинформировали в банках, такой канал, как интернет-банкинг, вполне востребован. Например, в «Народном банке» в 2012 году доля платежей в пользу операторов сотовой связи в общем количестве платежей, проходящих через интернет-банкинг для физических лиц, составила 91,4%, в январе-августе 2013 года – 87,7%. За 8 месяцев 2013 года доля оборота, приходящегося на платежи в пользу оплаты за сотовую связь, не превысила 30,5%, в 2012 году – 40,1%.

В «Казкоммерцбанке» клиенты также активно пополняют баланс. «Больше половины платежей в Казком, сделанных в пользу операторов мобильной связи, осуществляется через Homebank.kz. Остальные платежи проходят по другим каналам – через Е-рау, портал платежей KillBill и банкоматы. Банк не предоставляет возможность оплаты за сотовую связь через кассы банка. В ближайшее время снизить комиссию он не планирует. Считаю, что она достаточно низкая за такой вид сервиса», – уточнил исполнительный директор «Казкоммерцбанка» Нурлан Жагипаров. В банке проинформировали, что комиссия за пополнение баланса через Homebank.kz составляет 35 тенге и не зависит от суммы платежа.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### СЕРЕБРЯНЫЕ МОНЕТЫ ВЫПУЩЕНЫ В КАЗАХСТАНЕ

Национальный банк Казахстана выпустил в обращение с 13 ноября памятные серебряные монеты «Каспийский тюлень» из серии монет «Фауна и флора Казахстана» и «Родина яблок» из серии монет «Достоинство Республики», сообщает в среду пресс-служба банка. Обе монеты номиналом 500 тенге «groof» качества. «Родина яблок» изготовлена с применением технологии нанесения на поверхность монеты позолоты. «Монета «Каспийский тюлень» изготовлена из серебра 925 пробы, масса – 24 грамма, овал 38,61 x 28,81 мм, качество изготовления – «groof», тираж – 5 тысяч штук», – говорится в сообщении. «Монета «Родина яблок» изготовлена из серебра 925 пробы, масса – 31,1 грамма, диаметр – 38,61 мм, качество изготовления – «groof», тираж – 7 тыс. штук, боковая поверхность (гурт) рифленая», – отмечает банк. Памятные монеты номиналом 500 тенге обязательны к приему по их нарицательной стоимости на всей территории Республики Казахстан по всем видам платежей, а также для зачисления на счета, во вклады, на аккредитивы и для перевода, без ограничения размещаются и обмениваются во всех банках Республики Казахстан. Каспийский тюлень или каспийская нерпа – вид настоящих тюленей, отряда ластоногих. Самый маленький тюлень в мире, эндемик Каспийского моря. Зимой, ранней весной и поздней осенью каспийский тюлень мигрирует в северную часть моря, где на льдах образует скопления, щелчит и линяет, осенью заходит в устья Волги и Урала, до Волгограда и вверх по течению Урала на 200 км, весной перемещается к югу. Держится стадами. Находится под угрозой исчезновения. (ИА «Новости-Казахстан»)

#### НАЦБАНК РК ВЫПУСТИЛ В ОБРАЩЕНИЕ МОНЕТЫ ИЗ СЕРИИ «СКАЗКИ НАРОДА КАЗАХСТАНА»

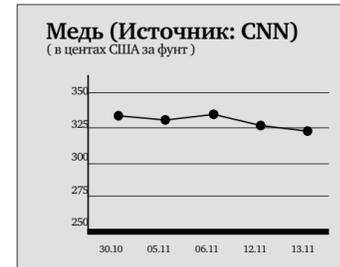
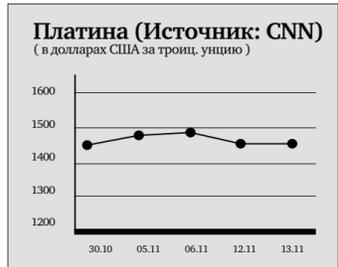
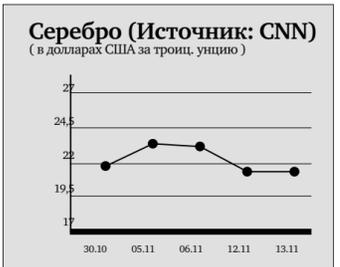
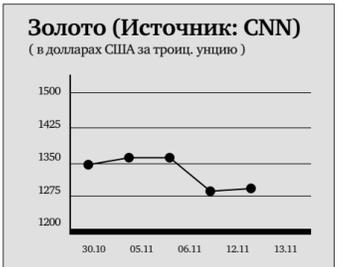
Национальный банк выпустил в обращение памятные монеты «Шурале» из серии «Сказки народа Казахстана» – серебряную «groof» качества номиналом 500 тенге и из сплава нейзильбер номиналом 50 тенге, сообщает в среду пресс-служба банка. «Памятные серебряные монеты «groof» качества предназначены для продажи по коллекционной стоимости. Они выпускаются в сувенирной упаковке и снабжены номерным сертификатом качества Национального банка Республики Казахстан на государственном, русском и английском языках. Приобрести монеты можно во всех филиалах Национального банка Республики Казахстан», – говорится в сообщении. Шурале – герой татарских народных сказок. Антропоморфное мифическое существо татарских и башкирских сказок, персонализация духа леса. (ИА «Новости-Казахстан»)

#### ПЕРЕДАЧА ПЕНСИОННЫХ АКТИВОВ В ЕНПФ

Передача пенсионных активов в Единый национальный пенсионный фонд завершится в первом квартале 2014 года, сообщил в среду на пленарном заседании мажилиса председатель Национального банка Казахстана Кайрат Келимбетов. «Процесс передачи пенсионных активов и обязательств разделен на два этапа: передача в ЕНПФ индивидуальных пенсионных счетов вкладчиков и инвестиционного портфеля, второй – это передача исторической документации и информации. Передача пенсионных активов будет завершена в первом квартале 2014 года, соответственно с этого момента будет осуществляться инвестиционное управление всем объемом пенсионных активов. Завершение второго этапа ознаменует завершение консолидации пенсионных накоплений в ЕНПФ», – сказал глава Нацбанка. Ранее Кайрат Келимбетов говорил, что объединение всех накопительных пенсионных фондов Казахстана должно быть завершено во второй половине 2014 года. Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев поручил правительству передать все индивидуальные пенсионные счета вкладчиков НПФ в единый пенсионный фонд в конце января. Собственником ЕНПФ будет правительство Казахстана. Единый накопительный пенсионный фонд (ЕНПФ) создан в августе 2013 года в Казахстане на базе государственного накопительного пенсионного фонда (ГНПФ). Комитету государственного имущества и приватизации Министерства финансов Республики Казахстан было поручено в установленном законодательством порядке принять государственный пакет акций АО «Накопительный пенсионный фонд «НПФ», принадлежащий Национальному банку Республики Казахстан». АО «НПФ» было переименовано в некоммерческое акционерное общество «Единый накопительный пенсионный фонд». (ИА «Новости-Казахстан»)

#### ВЗАИМНАЯ ТОРГОВЛЯ РК В РАМКАХ ТС

В январе-сентябре 2013 года взаимная торговля Республики Казахстан со странами Таможенного союза составила \$17 692,3 млн, что на 1,8% больше, чем в январе-сентябре 2012 года, в том числе экспорт – \$4 555,8 млн – уменьшился на 4,1%, а импорт – \$13 136,5 млн – увеличился на 4,0%. В структуре экспорта Республики Казахстан преобладают минеральные продукты (40,6% к общему объему экспорта в страны Таможенного союза), металлы и изделия из них (24,8%), продукция химической промышленности (14,3%). Из Российской Федерации и Республики Беларусь в большей степени завозятся минеральные продукты (27,4% к общему объему импорта из стран Таможенного союза), машины и оборудование (23,3%), металлы и изделия из них (16,5%), продукция химической промышленности (11,9%), продукты животного и растительного происхождения, готовые продовольственные товары (10,5%). (stat.kz)



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### В КЫЗЫЛОРДЕ НАЧАЛСЯ П ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ФОРУМ «БАЙКОНЫР»

В Кызылорде начался II Инвестиционный форум «Байконыр». Мероприятие направлено на улучшение инвестиционного климата региона, развитие финансовой инфраструктуры. Еще одной целью форума является развитие сотрудничества между отечественными и иностранными инвесторами, а также между компаниями региона в индустриальной, туристической и аграрной сферах. На пленарном заседании форума, прошедшем в бизнес-центре «Бастау», аким области Крымбек Кусурбаев рассказал об инвестиционном потенциале региона и перспективах его развития. Затем выступил министр окружающей среды и водных ресурсов РК Нурлан Каппаров. На форуме были заслушаны доклады представителей центральных государственных органов, республиканских и международных научных организаций и бизнес-структур. В заключение руководители акимата области, республиканских и международных организаций подписали меморандумы о сотрудничестве. («Казинформ»)

### НАЛОГОВЫЕ ОРГАНЫ АЛМАТЫ ОТЛИЧИЛИСЬ

В целях стимулирования качественного оказания и постоянному совершенствованию госуслуг Налоговым комитетом МФ РК ежегодно, начиная с 2004 года, проводится конкурс на звание лучшего Центра приема и обработки информации налоговых органов. По итогам текущего года победителем признан Центр Налогового управления по Туркисибскому району г. Алматы. Ему был вручен переходящий кубок. Налоговые органы южной столицы последние три года подряд признаются лучшими по стране: в 2012 году – Налоговое управление по Медеускому району, в 2011 году – по Бостандыкскому. Ежедневно налоговыми органами оказывается более 50 видов налоговых услуг 8-10 тысячам посетителям, каждая пятая оказанная налоговая услуга по республике приходится на сотрудников г. Алматы. Проведение масштабных мероприятий на протяжении последних лет по улучшению качества обслуживания позволило решить такую давнюю проблему, присущую крупным Центрам, как время, потраченное на очереди. Так, в 2010 году средняя продолжительность ожидания в очереди в налоговых органах составляла 35 минут. По итогам 2012 года данный показатель снизился в 6 раз и составил 6 минут. Обслуживание в Центрах ведется по принципу «одного окна». Введение преобразований по улучшению качества предоставляемых налоговых услуг направлено на улучшение общего климата обслуживания, решение отдельных вопросов коррупции и протекционизма, повышение уровня администрирования, и – как следствие – удалось увеличить собираемость налогов. Работа по улучшению качества предоставляемых государственных услуг продолжается. («Казинформ»)

### КАЗАХСТАНЦЫ СТАЛИ БОЛЬШЕ ДОВЕРЯТЬ СУДАМ

По информации председателя Совета судей Республики Казахстан Анатолия Смолина, каждый год количество жалоб в суды увеличивается на 10%, передает агентство. «Уровень доверия граждан складывается из качественного и своевременного отправления правосудия. Если меньше жалоб, значит, люди больше доверяют судьям. Это первое. И второе – уровень доверия граждан зависит от количества поступивших в суд заявлений. А вы знаете, что с каждым годом количество жалоб, поступающих в суд, увеличивается на 10%», – сказал Анатолий Смолин в ходе брифинга в Службе центральных коммуникаций при президенте, сообщает otcom.kz. Он также сообщил, что во всех областях Казахстана введены ювенальные суды, рассматривающие дела в отношении несовершеннолетних. «Следующая задача – это расширение специализации судов. До 2009 года у нас успешно функционировал специализированный экономический суд, затем мы ввели специализированный административный суд, и вот с 2009 года мы ввели специализированный суд по уголовным делам, который действует во всех областях, и вот именно они рассматривают дела с участием присяжных заседателей. Также во всех областях мы ввели ювенальные суды, рассматривающие дела в отношении несовершеннолетних детей», – сказал Анатолий Смолин, говоря о задачах, поставленных на V Съезде судей. Глава Совета судей также подчеркнул, что в Казахстане «объективно не только контролирует судопроизводство, но и участвует в отправлении правосудия». «Вы знаете, что с 1 января 2007 года введен институт рассмотрения дел с участием присяжных заседателей. Именно здесь общественность напрямую участвует в рассмотрении дела. Десять присяжных заседателей и один профессиональный судья рассматривают дело и путем тайного голосования выносят вердикт», – сказал Анатолий Смолин. Между тем, по мнению главы Совета судей, основной формой контроля все же является журналистское сообщество. «Я бы сказал, что судебная система – это самый прозрачный орган, который контролируется полностью обществом», – сказал Анатолий Смолин. (Kazakhstan Today)

# В 2016 году объем мирового рынка цифрового контента вырастет до \$109 млрд

Василиса Тулеуова

Рынок интернет-видеорекламы на территории стран СНГ за последний год вырос в два раза и составил \$110 млн. Это произошло за счет перетока рекламы в интернет из телевидения. О чем в ходе своего выступления в рамках Большого интернет-форума 2013 (BIF) в Алматы рассказал генеральный директор российской компании CDNvideo Ярослав Городецкий.

В то же время характерной чертой современного состояния рынка является превышение спроса на качественные площадки по размещению видео со стороны рекламных сетей над предложением. Кроме того, за последний период доля просмотров интернет-видео на планшетах и телевизорах с выходом в интернет выросла в три раза. В связи с этим, по оценке г-на Городецкого, главной технологической тенденцией последних лет является переход на вещание, доступное на всех устройствах начиная от смартфонов и планшетов, заканчивая игровыми консолями и телевизорами с выходом в интернет.

Наблюдения г-на Городецкого о росте роли видеоконтента во Всемирной паутине подтверждаются и независимыми

оценками. Так, основными драйверами роста рынка цифрового контента, как сообщает J'son & Partners Consulting, во всем мире являются видео и мобильный контент. Самыми быстрорастущими сегментами цифрового контента 2012 года стали видео и мобильная музыка – рост данных сегментов в прошедшем году составил около 62% и 99% соответственно.

По информации J'son & Partners Consulting, в 2012 году рынок цифрового контента в мире оценивался в \$58 млрд, а к 2016 году ожидается увеличение объемов этого рынка до \$109 млрд. Крупнейшим рынком на мировой арене является рынок США – 38%.

Общей чертой большинства мировых рынков, таких как США, Россия, Великобритания, Япония и Южная Корея, можно назвать повсеместное преобладание игрового контента над другими сегментами рынка: от 53% доходов рынка в США до 97% в России. Исключением является Япония, где абсолютный лидер рынка в развлекательном сегменте отсутствует, однако наибольшую долю занимает онлайн-видео.

Основным каналом доставки цифрового контента до потребителя сегодня

являются контентные площадки в интернете. Они представляют собой магазины музыки, сайты доступа к платному видео, игровые контентные площадки и др. Существуют также смешанные площадки, которые предлагают как музыку, так и электронные книги и иные виды контента. Хорошим примером служит компания Amazon.com, которая начинала как продавец электронных книг, но в дальнейшем стала распространять и другие виды контента.

В последнее время появились новые модели потребления цифрового контента. Помимо персональных компьютеров, ноутбуков, планшетов, смартфонов и других мобильных терминалов одним из ведущих и перспективных устройств для потребления цифрового контента являются игровые приставки (консоли).

Однако, по информации аналитической компании Digital TV Research, к 2018 году количество интернет-телевизоров в 40 странах мира достигнет отметки в 759 млн – такие данные содержатся в отчете «Прогнозы развития рынка интернет-телевизоров». Для сравнения: по состоянию на конец 2010 года таких телевизоров насчитывалось 115 млн, а к концу этого

года их количество должно возрасти до 307 млн. Таким образом, к 2018 году доля интернет-телевизоров достигнет 26,8% от общего числа телевизоров, в то время как в конце 2010 года их доля составляла 5,1%, а к концу 2013 года она должна вырасти до 12,4%.

Улучшение телевизорами с выходом в интернет становится все более международным. К концу этого года треть таких телевизоров по-прежнему будет находиться в США, однако к 2018 году данная пропорция несколько изменится – лишь 23,5% интернет-телевизоров будет находиться в Штатах. Доля Китая с 6,6% в 2013 году возрастет к 2018 году до 16,4%.

«Интернет-телевизоры испытывают в настоящее время крупнейший подъем за свою короткую историю, – считает старший аналитик Digital TV Research Саймон Мюррей. – Появление на рынке таких доступных устройств, как Chromecast от Google и Now TV от Sky, стало дополнительным толчком рынку, и производители интернет-телевизоров уже снижают цены, реагируя на усилившуюся конкуренцию. Появление на рынке трех игровых консолей нового поколения должно еще больше усилить конкуренцию».

# Женщин в Казнете больше, чем мужчин

Венера Гайфутдинова

Из числа активных пользователей интернета численность казахстанцев, по данным компании Gemius SA, составляет порядка 6,6 млн. Из этого числа 52% относятся к возрастной группе «16+».

Казахстан интересен тем, что женщины в интернете, по словам Паула Мазурека, менеджера департамента международного бизнеса компании Gemius SA, преобладают над мужчинами по многим показателям.

В первую очередь женщин в интернете среди казахстанцев больше по численности. Так, 3,13 млн пользователей являются представителями мужского пола, 3,52 млн – женского. Соответственно, мужчины составляют 47%, а женщины – 53%. «Мужчины в республике немного менее активны онлайн, что необычно для растущих рынков», – рассказал г-н Мазурек. От общего объема интернет-страниц 52% просмотрено женщинами, а 48% – мужчинами.

Еще более нестандартным показателем г-н Мазурек назвал то, что женщины также лидируют в показателях по времени, проведенному в интернете. Мужчины проводят в Сети 8,16 часа, а женщины – 9,47 часа.

Проникновение интернета в Казахстане с учетом территории страны, по оценке Gemius SA, среднее. И на сегодня аудитория интернета в республике растет ниже среднего. Однако в ближайшее время специалисты Gemius SA прогнозируют колоссальное увеличение аудитории Казнета. Это, по мнению специалистов, произойдет за счет увеличения представителей более



молодого населения страны в интернете. Уже сегодня эта тенденция заметна. Группа пользователей возрастной категории «16+» увеличивается стабильно, а число представителей возрастной категории

младше 16 лет растет стремительными темпами.

Аудитория Казнета в первую очередь, по оценке Владимира Меркушева, руководителя веб-направления сайтов «Кры-

ша» и «Колеса», будет увеличиваться за счет регионов. Также увеличение пользователей в Казахстане ожидается за счет распространения телефонов с возможностью подключения к интернету. В РК уже сегодня наблюдается рост мобильного трафика. В 2011 году мобильный трафик от общего составлял 2%, а в 2013 году этот показатель увеличился до 15%.

Возрастная группа «20-29 лет» является наиболее многочисленной в интернете. Эта группа составляет 30% от общего числа посетителей Всемирной паутины. Примерно одинаковый показатель у представителей возрастных групп «16-19» и «30-39», они равны – 22% и 23% соответственно. Группа «40-49» составляет 18%, «50-64» – 6%. Самой малочисленной является возрастная группа «65+», которая занимает всего 2% от общего числа пользователей.

В интернете в Казахстане так же, как и по всему миру, более активны пользователи с высшим образованием, их численность составляет 2,6 млн человек. Представители этой группы проводят больше времени в интернете по сравнению с другими группами.

Самыми посещаемыми казахстанцами площадками остаются российские социальные сети. Однако больше времени пользователи Казнета проводят на отечественных сайтах. Это также является еще одной отличительной особенностью Казнета. «Несмотря на то, что международные сайты доступны для казахстанцев, местный контент все же остается ключевым для привлечения аудитории», – заключил г-н Мазурек.

# Китайская компания намерена завоевать казахстанский рынок смартфонов

Венера Гайфутдинова

Компания Lenovo, известная на казахстанском рынке больше как производитель ноутбуков, вышла на наш рынок с новым товаром. 9 ноября 2013 года была официально презентована новая линейка смартфонов. Наша республика – третья страна в СНГ и пятая в регионе Восточной Европы, на чьих рынках Lenovo официально презентовала свои смартфоны.

Ожидания от казахстанского рынка у компании немалые. Так, по словам Алексея Клочкова, исполнительного директора Lenovo подразделения MIDN в странах СНГ и Восточной Европы, компания намерена завоевать 5% рынка смартфонов к концу следующего года. За год Lenovo планирует продать примерно 1-1,5 млн телефонов своего производства.

Делать такие прогнозы компании позволяют опыт, который они приобрели на российском рынке. Меньше чем за год, по информации Глеба Мишина, вице-президента компании и генерального менеджера Lenovo в России, странах СНГ и Восточной Европы, компания продала в России почти 1 млн штук смартфонов.

Флагманом новой линейки является Lenovo K900. Этот телефон самый тонкий

смартфон в своем классе. Толщина его равна 6,9 мм, а вес составляет 162 г. Смартфон выполнен из нержавеющей стали и поликарбоната Unibody.

Размеры K900 назвали не очень удобными. Но, на наш взгляд, сегодня большие размеры телефонов мало кого смущают, учитывая то, что экран флагмана равен 5,5 дюйма.

Для лучшего понимания габаритов телефона сравним его с другими флагманами различных компаний. Apple iPhone 5 – 123,8 x 58,6 x 7,6 мм, 112 г, HTC One – 137,4 x 68,2 x 9,3 мм, 143 г, Samsung Galaxy Note 3 – 151,2 x 79,2 x 8,3 мм, 168 г, Huawei Ascend Mate – 163,5 x 85,7 x 9,9 мм, 196 г, Lenovo K900 – 157 x 78 x 6,9 мм, 162 г.

K900 оснащен двухъядерным процессором Intel Atom Z2580. Хотя сегодня многие смартфоны оснащены четырехъядерными процессорами, однако представители компании заверяют, что их двухъядерные телефоны не уступают четырехъядерным телефонам других производителей. При этом общая скорость работы Lenovo K900 по показателям в бенчмарках между флагманами текущего и предыдущего поколений относительно неплохая. Так, K900, по информации Mobile-review.com, занял 5-е место в бенчмарках. Флагман Lenovo

опередили HTC One, Samsung Galaxy S4, Samsung Galaxy Note 2, Sony Xperia Z.

Смартфон работает в сетях GSM (850/900/1800/1900) и HSDPA (850/900/1700/1900/2100). Однако этот телефон не поддерживает 4G, который уже доступен жителям Казахстана.

Основным преимуществом флагмана г-н Клочков назвал многопользовательский режим. Этот режим позволяет пользоваться телефоном нескольким людям с разных учетных записей. На наш взгляд, это сомнительное преимущество. Непонятно, зачем такая возможность телефону, который является личным устройством и принадлежит одному человеку. Хотя эта возможность может понравиться родителям, дети которых зачастую используют их смартфоны.

Другим преимуществом нового телефона называют высокие возможности автономной работы. В смартфоне используется несъемный Li-Pol аккумулятор емкостью 2500 мА/ч. Заявленное производителем время работы – 300 часов в режиме ожидания и 12 часов в режиме разговора.

В смартфоне есть несколько режимов энергосбережения, включив один из которых можно существенно сэкономить заряд аккумулятора.

Телефон оснащен двумя камерами. Основная камера в смартфоне с разрешением 13 МП, используется модуль Sony Exmor BSI. Возле камеры располагается двойная светодиодная вспышка, ее можно использовать помимо фотосъемки в режиме видеосъемки, а также в качестве фонарика.

В камере можно настроить разрешение, выбрать один из множества режимов съемки, изменить яркость, контрастность и другие параметры. Значение ISO и баланс белого также настраиваются вручную, если это необходимо.

Фронтальная камера с разрешением 2 МП – можно использовать ее для автопортретов и видеосъемки в Skype или других программах. Качество снимков и видео, сделанных этой камерой, низкое, что в принципе характерно для всех телефонов. Смартфон пишет видео в максимальном разрешении 1920 x 1080 точек, можно выбрать более низкие разрешения, минимальное – 176 x 144 точки. Для режима видео можно использовать электронную стабилизацию изображения, а также выбрать ручную или автоматический фокус.

Неоспоримым преимуществом этого смартфона является его стоимость. Так, Lenovo K900 будет доступен казахстанцам всего за 7990 тенге.

# Почему не сработала ГПФИИР?

Аманжол Сагындыков

**Отсутствие комплекса поддержки проектов стало основной причиной торможения государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития РК на 2010-2014 годы, считают в Национальной палате предпринимателей Казахстана**

Как заявил в начале ноября член правления Национальной палаты предпринимателей (НПП) Рахим Ошакбаев, программа форсированного индустриально-инновационного развития (ПФИИР) не содержит комплекса поддержки проектов. «Проекты, вошедшие в карту индустриализации, имели только ограниченный круг предпочтений – это гипотетическая возможность получить удешевленные кредиты в институтах развития через крайне бюрократизированные процедуры, туманная перспектива строительства инфраструктуры за счет госбюджета и административная поддержка местных органов власти. В дополнение предприниматели получили обязанность представлять регулярные отчеты во все инстанции о ходе реализации проекта и повышенное внимание со стороны проверяющих органов. Но для успешной реализации проектов этого недостаточно. Нужен комплексный подход», – считает Рахим Ошакбаев.

По его мнению, по ряду проектов решение вопросов финансирования оборотного капитала было крайне затянуто в институтах развития. «В итоге предприятия, имея новое оборудование, но не имея оборотного капитала, не могли полноценно работать и неизбежно стали проблемными. По некоторым проектам была необходима параллельная государственная поддержка в части технического регулирования, условий доступа на внешние рынки, предоставления возможности привлечения зарубежных специалистов», – полагает член правления НПП.

И этому есть конкретные примеры. Так, еще в 2010 году машиностроительный завод в Усть-Каменогорске должен был открыть цех по выпуску вагонного лития. Продукция весьма востребована на железных дорогах Казахстана, но банкиры тянули с финансированием очень долго. Получилось так, как получилось. Предприятие вложило в проект более 3 млрд тенге собственных оборотных средств. И началось... Проблемы с зарплатой, теку-



ка кадров. Ведь каждый месяц промедления с выдачей кредита наносит серьезный удар по деятельности завода.

В Мангыстауской области еще в 2011 году было намечено завершить 2 проблемных проекта, которые так и не завершили. Из-за проблем с финансированием их пришлось заменить на другие проекты.

В целом по ПФИИР ситуацию, несмотря на заверения официальных лиц, сложно назвать оптимистической.

Как стало известно в конце сентября 2013 года, из 563 введенных проектов 446 (79%) работают по плану, 15 проектов (3%) являются проблемными. При этом заместитель председателя комитета по инвестициям Министерства индустрии и новых технологий РК Сергей Карплюк провал 3% проектов ГПФИИР назвал нормальной практикой. «Учитывая, что эти (проблемные) проекты реализованы без средств госбюджета, 3% для рыночной экономики – это нормальная практика. В мире ежедневно тысячи предприятий ста-

новятся банкротами», – цитировала г-на Карплюка пресс-служба МИИТ.

## Что делать с иностранными инженерами?

Кстати, согласно данным НПП, ряд производств до сих пор не может полноценно работать из-за трудностей с получением разрешения на ввоз иностранных инженеров. И причиной всему этому нормы, заложенные правительством еще в 2011 году. В феврале 2011 года кабинет определил квоты на привлечение иностранных специалистов для предприятий, участвующих в ГПФИИР.

В частности, названы условия, при которых уполномоченным органом будут выдаваться разрешения предприятиям на привлечение иностранных работников.

Так, общая численность привлеченных и привлекаемых иностранных специалистов первой категории (на руководящие должности) не должна превышать с 1 июля 2011 года до 1 января 2012 года 50%

от общего числа работников, относящихся к первой категории, а с 1 января 2012 года – 30%.

Кроме того, общая численность привлеченных и привлекаемых иностранных специалистов второй и третьей категории не должна превышать с 1 июля 2011 года до 1 января 2012 года 30% от общего числа работников, относящихся ко второй и третьей категории, а с 1 января 2012 года – 10%.

Эти нормы так и остались неизменными. Причем сама процедура оформления разрешений довольно сложная.

Работодатель должен не менее чем за 15 дней и не более чем за два месяца до подачи заявления в местный орган занятости для привлечения иностранной рабочей силы осуществить поиск соответствующих кандидатур на внутреннем рынке труда путем опубликования в республиканских газетах «Егемен Казахстан» и «Казахстанская правда» объявлений об имеющихся вакансиях и предоставлении в орган занятости информации об имеющихся вакансиях.

Затем работодатель должен получить от органа занятости справку о невозможности удовлетворить спрос на рабочую силу за счет внутреннего рынка труда.

Потом предоставить в орган занятости заявление о привлечении иностранного персонала, а также соответствующий перечень документов, предусмотренный правилами для каждой категории работников. Решение о выдаче (об отказе в выдаче) рабочего разрешения принимается в течение 15 рабочих дней с даты принятия документов по рекомендации отдельной специальной комиссии по выдаче разрешений на привлечение иностранной рабочей силы. После получения уведомления работодатель должен предоставить уполномоченному органу в течение 20 рабочих дней документы, гарантирующие выезд иностранной рабочей силы к месту постоянного проживания по истечении срока действия разрешений, а именно копию договора между банком и работодателем и документ, подтверждающий внесение гарантийных взносов на банковский счет работодателя. Уполномоченный орган выдает разрешение на привлечение иностранной рабочей силы в течение трех рабочих дней со дня получения данных документов.

Вместе с тем сроки, оговоренные в правительственном постановлении, как правило, не соблюдаются.

Исходя из практики, срок оформления одного разрешения составляет до двух с половиной месяцев. Понятно, что и этот срок часто не соблюдается.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### КАЗАХСТАН В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ СОКРАТИЛ ДОБЫЧУ УГЛЯ НА 2,7%

В Казахстане в январе-октябре 2013 года добыто 94,950 млн тонн угля, включая угольный концентрат, что на 2,7% меньше, чем в аналогичном периоде 2012 года, сообщило Агентство республики по статистике. В том числе, по данным статведомства, производство каменного угля и лигнита составило 90,663 млн тонн (снижение на 3,1%), концентрата угольного – 4,287 млн тонн (рост на 4,4%). (ИА «Новости-Казахстан»)

#### ДОБЫЧУ НЕФТИ НА КАШАГАНЕ МОГУТ ВОЗОБНОВИТЬ

Добычу нефти на месторождении Кашаган могут возобновить в середине декабря, передает агентство Kazakhstan Today. Как сообщил в мажилисе министр нефти и газа Казахстана Уажабай Карабалин, точная дата возобновления добычи нефти на Кашагане пока неизвестна. «Это будет известно по итогам всех анализов, которые проводятся. Это займет время. Они могут продлиться до середины декабря, как говорят подрядчики», – сказал он. По мнению министра, начало добычи нефти на месторождении возможно во второй половине декабря. (Kazakhstan Today)

#### ПРОИЗВОДСТВО БЕНЗИНА В КАЗАХСТАНЕ В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ СНИЗИЛОСЬ НА 5,6%

В Казахстане в январе-октябре 2013 года произведено 2,204 млн тонн моторного топлива (бензин, в том числе авиационный), что на 5,6% меньше, чем в аналогичном периоде 2012 года, сообщило Агентство республики по статистике. Кроме того, по данным статистического агентства, в республике в отчетном периоде произведено 4,229 млн тонн дизельного топлива (рост на 9,4%), 3,109 млн тонн топочного мазута (снижение на 1,6%). В Казахстане в настоящее время работает три крупных нефтеперерабатывающих завода: Павлодарский, Атырауский и Шымкентский. (ИА «Новости-Казахстан»)

#### НАСЕЛЕНИЕ КАЗАХСТАНА УВЕЛИЧИЛОСЬ

Население Казахстана за сентябрь увеличилось на 241,9 тыс. человек и по состоянию на 1 октября 2013 года составило 17 млн 98,5 тыс. человек, сообщило госагентство по статистике. По данным статистиков, естественный прирост населения Казахстана в сентябре составил 22,1 тыс. человек, а в целом в январе-сентябре 2013 года – 189 тыс. 884 человека (в аналогичном периоде 2012 года – 181 тыс. 130 человек). По другим характеристикам демографической ситуации в стране соответствующие временные показатели таковы: деторождение – 32,2 тыс. человек и 293 тыс. 296 (288 тыс. 562), смертность – 10,1 тыс. человек и 103 тыс. 412 (107 тыс. 432). Агентство по статистике также сообщило, что в сентябре 2013 года в республике было заключено 26 тыс. 627 браков, а в целом в январе-сентябре 2013 года – 125 тыс. 63 брака (в аналогичном периоде 2012 года – 122 тыс. 506). Вместе с тем в сентябре 2013 года зарегистрировано 4 тыс. 224 развода, в январе-сентябре – 38 тыс. 367 разводов (36 тыс. 93). По информации статистиков, в январе-сентябре 2013 года из Казахстана эмигрировало 18 тыс. 307 человек (22 тыс. 437 – в аналогичном периоде прошлого года), иммигрировали в страну – 17 тыс. 193 человека (22 тыс. 465). Таким образом, отмечают статистики, в январе-сентябре 2013 года в республике отрицательное сальдо миграции составило 1 тыс. 114 человек. («Интерфакс-Казахстан»)

#### ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ КАЗАХСТАНА С ГОСУДАРСТВАМИ-ЧЛЕНАМИ СОВЕТА ЕВРОПЫ

Продвижению культуры демократии и прав человек посвящен двухдневный международный семинар, который начал работать в Павлодарском государственном университете им. С. Торайгырова, сообщила пресс-служба вуза. Его участники, в числе которых заместитель акима Павлодарской области Арын Орсариев, менеджер проектов представительства Европейского Союза в РК Елена Левченко, начальник отдела двустороннего и регионального сотрудничества в странах СНГ департамента образования Совета Европы Екатерина Долгова-Дрейер, эксперты ЕС, обсуждают совместную программу Европейского Союза/Совета Европы «Поддержка политики образования в области воспитания демократической гражданственности и прав человека в Казахстане», а также взаимодействие Казахстана с государствами-членами Совета Европы в сфере образования. В ходе конференции будет рассмотрен европейский и казахстанский опыт студенческого самоуправления как формы реализации принципов демократии, методы обучения правам человека и демократической гражданственности, взаимодействие между высшими учебными заведениями, школами и местными сообществами. («Казинформ»)

# Показательные полеты МЧС на вертолетах отечественной сборки

Ирина Лукичева

Казахстанские вертолеты по качеству сборки и по безопасности не уступают французским. Такую оценку дал лейтенант-полковник, главнокомандующий Летного центра Франции Эмануэль Сиен во время демонстрационных учений в алматинских горах. «Казахстанские пилоты показали хорошие результаты по окончании обучения. Французские специалисты спасают по несколько тысяч человек в год, у нас богатый опыт в этом направлении, мы поделились им с казахстанскими пилотами», – сказал он.

Показательные полеты МЧС РК проводились на вертолетах отечественной сборки. Приглашенные пилоты вертолета «Еврокоптер 145» (EC 145) в течение нескольких недель показывали нашим специалистам мастер-классы в полете.

Отечественный завод по выпуску вертолетов работает в районе международного аэропорта Астаны. Напомним, что официальная церемония открытия с участием президента страны Нурсултана Назарбаева состоялась 29 июня 2012 года. По договоренности глав государств Казахстана и Франции создали «Еврокоптер Казахстан инжиниринг». На этом заводе находятся сервисный центр, академия пилотов, механиков и авиоников.

Модель EC 145 представляет собой небольшой и в то же время достаточно легкий вертолет, который летает исключительно в высокогорных местностях. Он предназначен для неотложной медицинской помощи, поисково-спасательных работ. На борту могут находиться до 5 пассажиров.

Как отметил Хасан Бакиров, заместитель генерального директора АО «Каза-

виаспас» по организации летной работы, примерная стоимость такого вертолета составляет около \$8 млн.

Также он уточнил, что основная сложность полетов в горах заключается в большой высоте. От 1 тыс. метров и выше меняются плотность воздуха, давление, температура, соответственно, меняется аэродинамика полета вертолета. Все это отражается на пилотировании. «За эту неделю мы получили большой опыт. Это опыт посадки вертолетов на высоте от 3 тыс. метров, а также выполнение спасательных миссий в горной местности на большой высоте. Во время учения мы условно спасали пострадавших. Самое главное, наши пилоты получили твердые навыки», – подчеркнул Хасан Бакиров. Специалисты также будут работать в Таразе и Талдыкоргане.

Зачастую спасательные операции проводятся для спасения альпинистов. «Например, когда лыжники где-то потерялись или не могут самостоятельно выбраться. Тогда на помощь приходят наши спасатели», – комментирует Марат Торгаев, командир эскадрильи EC-145 «Казавиаспаса» МЧС РК.

На сегодняшний день в авиационной промышленности наблюдается дефицит кадров. В данный момент в эскадрилье работают 28 человек. Нехватка кадров составляет порядка 45 человек. На спасательные операции выбирают самых лучших пилотов. На один вертолет приходится по 3 экипажа (в каждом по 2 пилота). Для полетов на этих воздушных судах нужны опытные летчики. Другое условие для командира экипажа – знание английского языка, поскольку управление вертолетом возможно только при знании языка.



## V Экономический форум крупного бизнеса ЭКСПЕРТ 200 КАЗАХСТАН

22 ноября 2013 года, г. Астана, Radisson Hotel

**ПАНЕЛЬНАЯ ДИСКУССИЯ:**  
«Кто создает новую экономику Казахстана»

Секция 1 «Новая экономика: будущее казахстанского автопрома»  
Секция 2 «Агропромышленный комплекс в новой экономике Казахстана»  
Секция 3 «Новая экономика в регионах: роль крупного бизнеса и привлечение инвестиций»  
Церемония награждения номинантов рейтинга «Эксперт-200-Казахстан»

По всем вопросам: +7 (727) 344-1212 expert200@raexpert.kz www.raexpert.kz

**VI КОНФЕРЕНЦИЯ ПО ВОПРОСАМ РАЗВИТИЯ РЫНКА СМИ КАЗАХСТАНА** **media КУРЬЯЛТАЙ13**

Организатор: **КАЗАХСТАН БАСПАСӨЗ КЛУБЫ** **KAZAKHSTAN PRESS CLUB**

27 ноября Казахстан, Алматы Best Western Plus Atakent Park Hotel

Генеральный партнер: **EFES KAZAKHSTAN**

Официальный партнер: **VERNY CAPITAL** private equity investments

Официальный телекоммуникационный партнер: **Beeline**

Официальный авиоперевозчик: **air astana** в самом сердце Евразии

При поддержке: **Chevron** **SOFOS.KZ**

facebook.com/KazakhstanPressClub @KazakhstanPressClub #mediakz13 mediakuryltai.kz pressclub.kz

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### ГЛАВА «КАЗКОСМОСА» ВСТРЕТИЛСЯ С РОССИЙСКИМ КОЛЛЕГОЙ

Первая рабочая встреча председателя Национального космического агентства (НКА) РК Талгата Мусабаева и руководителя Федерального космического агентства России Олега Остапенко состоялась в Екатеринбурге в рамках прошедшего с участием президентов Казахстана и России X форума межрегионального сотрудничества, сообщает пресс-служба «Казкосмоса». Во время встречи руководителей космических ведомств Казахстана и России были обсуждены актуальные вопросы сотрудничества в космической сфере. В частности, были подняты вопросы изготовления и запуска космического аппарата связи иведения «Казсат-3», хода реализации проекта «Байтерек» на базе ракеты-носителя «Зенит», а также процесса разработки Дорожной карты по совместному использованию комплекса «Байконур» согласно поручениям, данным президентами двух стран на IX форуме. На встрече было отмечено, что изготовление спутника «Казсат-3» осуществляется российской компанией ОАО «Информационные спутниковые системы» имени академика М. Решетнева» в соответствии с утвержденным графиком. Запуск третьего казахстанского спутника связи будет осуществлен в намеченный срок, в первом квартале 2014 года, с космодрома Байконур. По итогам встречи стороны пришли к полному взаимопониманию по всем поднятым вопросам. Также стороны намерены решать все возникающие вопросы в открытом и оперативном режиме, отмечает пресс-служба «Казкосмоса». В завершение встречи глава НКА РК Талгат Мусабаев пригласил своего российского коллегу посетить столицу Казахстана, приглашение было принято положительно российской стороной. Рабочий визит руководителя «Роскосмоса» Олега Остапенко в «Казкосмос» намечен на конец ноября текущего года, сообщает пресс-служба агентства. (inform.kz)

### ОБЪЯВЛЕНЫ ВЫГОВОРЫ ЗА НЕОСВОЕНИЕ БЮДЖЕТА

Аким Жамбылской области Канат Бозумбаев провел совещание, на котором обсуждались вопросы освоения бюджетных средств в регионе. На 1 ноября 2013 года бюджет Жамбылской области выполнен на 93,1%. Освоено 148,3 млрд тенге, не освоено 11,2 млрд тенге. По бюджетным программам развития имеется 7,3 млрд тенге неосвоенных средств. Из них 4,4 млрд не освоили областное управление строительства, пассажирского транспорта и автомобильных дорог, 707,6 млн тенге – акимат Тараза, 454,5 млн тенге – акимат Кордайского района, 414,2 млн тенге – акимат Жамбылского района, 371,5 млн тенге – управление энергетики и жилищно-коммунального хозяйства области. По результатам совещания приняты меры по чиновникам, ответственным за неосвоение бюджетных средств. Выговоры получили начальник управления строительства, пассажирского транспорта и автомобильных дорог Разманкул Байтелиев и руководитель облсельхозуправления Абдала Нуралиев. Кроме этого, предприняты аким Талаского района Рустем Даулет и аким Жамбылского района Досан Рымтаев, а также аким города Тараза Бекболат Орынбеков. Решения об ответственности акима Кордайского района Нуржана Календерова и начальника управления энергетики и жилищно-коммунального хозяйства области Жениса Туякова будут приняты после выхода их из трудового отпуска, сообщили в пресс-службе акима Жамбылской области. Как известно, 11 октября на расширенном заседании правительства глава государства Нурсултан Назарбаев особо подчеркнул необходимость решения проблемы неосвоения бюджетных средств, отметив, что по предварительному прогнозу, объем недоосвоения в стране составляет 150 млрд тенге. «Правительству необходимо повысить качество планирования и исполнения государственного бюджета», – сказал президент. Глава государства подчеркнул, что если не освоятся средства, их надо снимать и отправлять туда, где они необходимы и освоятся в срок. В ходе правительственного заседания 5 ноября премьер-министр Казахстана Серик Ахметов объявил выговоры заместителям руководителей трех министерств за неосвоение бюджетных средств, наказав ряд председателей комитетов и других должностных лиц. Соик Ахметов поручил также акимам Павлодарской и Жамбылской областей объявить выговоры своим заместителям, курирующим вопросы финансов и направления освоения бюджетных средств. (inform.kz)

### ВETERАНЫ ВОВ ПОЛУЧАТ МАТПОМОЩЬ

Ветераны Великой Отечественной войны, живущие в Астане, ко Дню первого президента получают социальную помощь в размере 20 тыс. тенге, сообщает официальный сайт столицы со ссылкой на управление занятости и социальной защиты города. «Социальную помощь в размере 20 тыс. тенге получат участники и инвалиды Великой Отечественной войны. По 10 тыс. тенге получат лица, приравненные к участникам и инвалидам ВОВ, труженики тыла, члены семей погибших военнослужащих», – говорится в сообщении. По информации сайта, также планируются вручить продуктовые наборы 200 малообеспеченным жителям Астаны. «Продуктовый набор включает в себя 25 килограммов макаронных изделий, 25 килограммов риса, 5 килограммов сахара, пять литров подсолнечного масла. Обеспечение продуктами наборами с доставкой до адресата будет производиться поставщиком совместно со столичным управлением занятости и социальной защиты», – отмечается в релизе. Всего социальной помощью планируется охватить более семи тысяч человек. Акция будет проходить с 28 по 30 ноября. (ИА «Новости-Казахстан»)

# Нурлан Жазылбеков: «Главное, не повторить ошибок, допущенных при согласовании ЕЭП»



Сужение рынка ипотечного кредитования может спровоцировать снижение цен на недвижимость, считает депутат парламентской фракции «Ак жол» Нурлан Жазылбеков. Мнением о ситуации в финсекторе и положении казахстанских производителей в Таможенном союзе машиностроения поделился в интервью с корреспондентом делового еженедельника «Капитал.kz».

**Вы озвучивали опасения по поводу возникновения кредитного пузыря в Казахстане. Какие меры, по вашему мнению, могут оградить экономику страны от этого сценария? Нужны ли какие-то ограничения или ужесточения Нацбанком регулирования рынка розничного кредитования?**

Усиление конкуренции между банками за долю рынка потребительского кредитования заставляет их расширять клиентскую базу за счет привлечения граждан с более низкими доходами и предлагать продукты с более высоким уровнем риска, что обуславливает повышение кредитных рисков. Дальнейший рост объемов потребительских и в первую очередь беззалоговых кредитов негативно повлияет на развитие банковской системы страны. Чтобы нивелировать риски, кредитным организациям уже сегодня необходимо пересмотреть стратегию формирования кредитных портфелей с ориентацией на кредитование производства. По моему мнению, нужно установить жесткую привязку суммы ежемесячного погашения кредита к доходам кредитополучателя.

**Если розничное кредитование населения в республике увеличивается, то ипотека сворачивается. Как вы думаете, как это отразится на рынке недвижимости?**

Рост потребительского кредитования и снижение ипотечного кредитования эксперты объясняют отсутствием длинных денег, с помощью которых осуществляются финансирование долгосрочных программ развития и долгосрочные накопления денежных средств. На сегодняшний день банкам выгоднее предоставлять краткосрочные потребительские кредиты под большие проценты, пока риск взрыва кредитного пузыря потребительского кредитования достаточно низок. Банкам важно уже сегодня проанализировать возможные риски массового дефолта по потребительским кредитам. Сокращение ипотечных программ, ужесточение требований к заемщикам, а также повышение процентов по ипотечным кредитам наверняка заставят многих потенциальных покупателей отказаться от планов приобретения жилья в обозримой перспективе. Однако сужение рынка ипотечного кредитования может сказаться не только на планах конкретных людей, но и на строительной отрасли страны в целом, а также спровоцировать некоторое снижение цен, так как в настоящее время значительная доля жилья, приобретаемого на рынке, покупается именно с помощью ипотечных инструментов.

**Не так давно правительство отклонило инициативу Нацбанка по созданию в Казахстане единого процессингового центра. Как вы считаете, есть ли необходимость в создании такого центра?**

Национальным банком РК было предложено создать в Казахстане единый

процессинговый центр с владением Нацбанком 51% акций и одновременным законодательным запретом на занятие этим видом деятельности на территории республики для всех других участников рынка. Я считаю, что предлагаемый Национальным банком вариант создания такого безальтернативного центра несет существенные риски и создает серьезные препятствия для развития отечественных финансовых институтов. Сегодня уже функционируют 13 процессинговых центров, их создание в ближайшем будущем планируют и другие банки, имеется свыше 8 тыс. банкоматов и 33 тыс. POS-терминалов, принадлежащих банкам второго уровня.

В течение последних 3 лет средние тарифы за зачисление заработной платы на карточные счета снизились по рынку на 300% (с 0,6% до 0,2% в среднем по рынку). Для социально уязвимой категории клиентов, получающих пенсии и пособия, установлены нулевые тарифы. Три банка уже предлагают карты для заработной платы в любом банке. Реализация предложения Нацбанка означает их полную монополизацию, что приведет не только к изъятию части бизнеса у казахстанских структур и передачи их иностранным лицам, но и серьезно осложнит процессы вступления Казахстана в ВТО. В Кыргызстане создание ЕПЦ осталось нереализованным именно в связи с противоречием принципам его функционирования условиям ВТО.

Хочу также напомнить, что в 2001 году с подачи Национального банка уже создавался Национальный процессинговый центр, в уставной капитал которого помимо Нацбанка вошли часть банков. Этот центр не смог конкурировать с существующими игроками на рынке. В итоге Нацбанк 3 года назад передал свою долю в Национальному процессинговому центру государственному холдингу «Зерле». И сейчас центр находится на стадии ликвидации.

Изначально высокая стоимость проекта, значительный риск возникновения проблем при запуске вообще могут на какое-то время приостановить карточные транзакции в стране. Запуск платежного карточного маршрутизатора – лишь первый этап. В дальнейшем инфраструктура ЕПЦ потребует постоянных дорогостоящих технологических обновлений. В сфере банковского обслуживания создание единого центра в целом приведет к резкому снижению уровня сервиса для потребителей, так как станет невозможным дальнейшее развитие интернет-банкинга, мобильного банкинга, других инновационных продуктов. Кроме того, монополизация процессинговых услуг делает бессмысленным для банков совершенствование данного бизнес-направления со всеми вытекающими последствиями, включая реализацию постановления Правительства РК от 29 декабря 2012 года № 1743 об осуществлении расчетов предпринимателей с использованием POS-терминалов.

**Ваши коллеги из фракции «Народные коммунисты» предлагают вернуться к солидарной пенсионной системе. Вы согласны с их мнением о том, что действующая накопительная система не позволит обеспечить казахстанцев достойными пенсиями? И насколько осуществима идея возврата к солидарной пенсионной системе?**

У нас должна быть работоспособная единая накопительная система вместо

двух систем – накопительной и солидарной, которые показали свою неэффективность. Чилийская система обнаружила неспособность к улучшению накоплений пенсионного обеспечения, а солидарная система не способна решать вопросы, касающиеся пенсионного обеспечения казахстанцев. Даже развитые богатые страны с достаточным бюджетом не могут обеспечить пенсию своим гражданам без применения социально не популярных методов, таких как повышение пенсионного возраста, сокращение выплат и прочее. Это диктуется экономикой. Вот почему обе системы, по моему мнению, неэффективны. Накопительная система охватывает половину населения республики, а солидарная слишком мизерная. Поэтому нам нужна объединенная новая пенсионная система с учетом дифференциации демографанта для различных слоев населения.

**Вы озвучивали депутатский запрос о финансовой деятельности АО «Жилстройсбербанк Казахстана». Не так давно в банке произошли изменения – сменилось руководство, принят этический кодекс. Как вы можете прокомментировать эти изменения? На ваш взгляд, станет ли прозрачнее работать ЖССБ?**

Прошел ровно один месяц после того, как глава государства на расширенном заседании правительства выступил с критикой в адрес бывшего руководителя банка и дал конкретные поручения по возврату полученных квартир.

Из 9 квартир, которые были распределены между руководителями банка и их родственниками, 7 будут возвращены добровольно, по оставшимся двум квартирам вопрос будет рассмотрен в судебном порядке.

Мы в конце прошлого месяца в адрес АО НУХ «Байтерек», являющегося учредителем банка, внесли свои предложения, которые, на наш взгляд, положительно скажутся не только на реализации госпрограммы «Доступное жилье-2020», но и на деятельности банка в целом.

Что касается деятельности банка во главе с новым руководителем, то пока давать оценку преждевременно, так как прошло еще очень мало времени.

**Министерство финансов РК на этой неделе презентовало пакет предлагаемых поправок по совершенствованию Закона РК «О государственных закупках». Как вы оцениваете предложения разработчиков документа?**

Данный законопроект противоречит напрямую указаниям главы государства по увеличению содержания до 87%. Но правительство сегодня вносит такой законопроект в парламент, не учитывая интересы отечественных производителей и вопрос казахстанского содержания. И это на фоне того, что Беларусь принимает новый закон, учитывающий интересы своих производителей, и Россия также над этим работает, вносит поправки. А у нас, наоборот, открывают ворота для компаний из стран ТС. Поэтому, я считаю, это абсолютно неправильно. Это лишь усугубит сложившуюся ситуацию.

**В рамках закона предусматривается введение единого национального режима со странами Таможенного союза с 2014 года. Но казахстанские производители уступают в конкурентоспособности российским и белорусским...**

Введение национального режима для Беларуси, Казахстана и России предусмотрено Соглашением о государственных закупках, заключенным в рамках формирования правовой базы ЕЭП. Если сегодня при осуществлении госзакупок к товарам, работам и услугам из иностранных государств применяется национальный режим на равных условиях с товарами казахстанского происхождения, работами, услугами, то в целях поддержки отечественных товаропроизводителей в Законе «О государственных закупках» предлагаются поправки, ограничивающие допуск товаров, работ, услуг, происходящих из иностранных государств. Установление данного запрета соответствует соглашению, предусматривающему в исключительных случаях изъятие права на участие иностранных поставщиков в госзакупках из национального режима сроком не более 2 лет, которые определяются постановлением Правительства РК по решению или поручению главы государства.

Кроме того, в законопроект предусмотрено предоставление преимуществ отдельным категориям потенциальных поставщиков: общественным объединениям инвалидов РК, а также gespreдприятиям исправительных учреждений. Вводятся и ограничения на приобретение государственными органами товаров, работ, услуг у подведомственных организаций.

Здесь самое главное – не повторить тех ошибок, которые были допущены изначально при согласовании экономического пространства. Все конкурентоспособные компании нашей республики в первую очередь должны быть защищены от всех нам известных нетарифных регулирований со стороны стран – участниц Таможенного союза.

**Какие, на ваш взгляд, нужны меры по совершенствованию законодательства о государственных закупках?**

Парламентской фракцией ДПК «Ак жол» разработан ряд поправок и уже направлен в адрес рабочей группы по законопроекту «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам государственных закупок». Так, предлагается оставить понятия «местное содержание», «отечественные предприниматели» в действующей редакции и ряд других предложений, направленных на защиту интересов национального бизнеса.

Также предложено расширить компетенцию Правительства РК в сфере государственных закупок путем установления запрета на допуск товаров, происходящих из иностранных государств, работ, услуг, соответственно выполняемых, оказываемых иностранными потенциальными поставщиками, и ограничения допуска указанных товаров, работ, услуг при осуществлении государственных закупок.



**ВСЁ  
что нужно, чтобы открыть  
и развить свой  
БИЗНЕС  
теперь на одной площадке!**

18 ноября 2013 г.  
Ritz-Carlton (г. Алматы,  
пр. Аль-Фараби, 77/7)

регистрация и программа  
на сайте [WWW.GEW.KZ](http://WWW.GEW.KZ)



## ■ Какие условия – такие автомобили

Андрей Кириллов

**Эксперты сомневаются в необходимости проводить техосмотр для новых автомобилей через 5 лет. При этом они ссылаются на структуру автопарка и условия эксплуатации автомобилей**

Как заявил на прошлой неделе председатель Независимого автомобильного союза Эдуард Эдоков, техосмотр в Казахстане нужно проводить через три года после покупки авто, а не через пять лет. Освободить от техосмотра владельцев новых авто на пять лет предложили депутаты Мажилиса Парламента РК. Поправку уже внесли в новый законопроект «О дорожном движении». Эдуард Эдоков не согласен с предложением и считает, что систему проведения техосмотра в Казахстане надо оставить такой, как сейчас. То есть владельцам новых автомобилей нужно проходить обязательный технический осмотр (ТО) через три года после покупки транспортного средства. «Дело в том, что у нас не те условия, при которых автомобиль сохранялся бы новым в течение пяти лет. Хорошо еще, если машины японские или немецкие, но у нас лидер продаж – российский автопром. Я не уверен, что при наших условиях они

смогут отбегать такой срок без ремонта и без техосмотра в Казахстане», – заявил собеседник.

### Новых машин все больше

Понятно, что доля новых автомобилей в Казахстане растет с 2010 года. Однако пока нельзя сказать, что автопарк быстро обновляется.

Причем в основном казахстанцы покупают Toyota, Lada, Nexia и KIA.

По данным Ассоциации казахстанского автобизнеса (АКАБ), за первое полугодие 2013 года продажа новых авто в Казахстане увеличилась на 72% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Согласно данным аналитиков, в июне 2013 года официальные дилеры продали 14,427 тыс. новых авто. Всего за первое полугодие 2013 года казахстанцы купили 68,75 тыс. авто в салонах. При этом доля импорта среди проданных автомобилей за первое полугодие текущего года составила 79%, доля автомобилей отечественной сборки – 21% (54,263 тыс. и 14,487 тыс. соответственно).

В денежном эквиваленте в первом полугодии рынок продаж новых автомобилей вырос по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 63% и составил \$1,5 млрд. Лидер по доле рынка в денежном эквиваленте, по данным АКАБ, – бренд Toyota, заработавший за отчетный период в Казахстане более \$258 млн.

Среди автомобилей казахстанской сборки хитом продаж в 2013 году осталась Lada с результатами 24,173 тыс. авто. На втором месте – бренд Uz-Daewoo с 5,72 тыс. проданными авто. Тройку лидеров продаж по результатам шести месяцев замыкает KIA – 5,597 тыс. единиц. Отметим, что доля внедорожников казахстанской сборки среди всех продаж новых авто в первом полугодии составила 9,5% и 45% от всех автомобилей отечественной сборки.

«Волна роста продаж, старт которой был взят официальными дилерами в 2010 году после депрессивного 2009 года, продолжает свое действие по сей день, хотя находится в стабилизирующейся стадии. Пик этой волны пришелся на апрель 2011 года, когда рост по отношению к аналогичному периоду составил более 240%. Мы думаем, что такая уникальная ситуация продолжает развиваться в Казахстане, с одной стороны, благодаря насыщенности местного рынка, доступности автокредитования, стабильной занятости населения и сохраняющимся положительным трендам внутренней экономики. С другой стороны, это, конечно, работа самих официальных дилеров, усиливающих свое положительное влияние на выбор в пользу своей продукции и потребления своих услуг», – заявил казахстанским СМИ глава АКАБ Андрей Лаврентьев.

Получается довольно пестрая картина. Большинство новых автомобилей – это весьма надежные Toyota, приличные KIA и недолговечные Lada и Nexia. Даже при такой жесткой эксплуатации, как в Казахстане, японские автомобили все же должны без серьезного техосмотра протянуть 5 лет, но как поведут себя остальные автомобили, никто не знает.

### Сократить, нельзя удлинить

По большому счету продажи новых автомобилей погоду на отечественном рынке не делают. И потому автопарк стареет в геометрической прогрессии.

Так, по данным Агентства РК по статистике, по состоянию на 1 декабря 2012 года на учете в дорожной полиции стоит 3 млн 657,04 тыс. легковых автомобилей. Из них 2 млн 903,872 тыс. – старше 10 лет. А это ни много ни мало почти 80% автопарка страны.

Новых автомобилей, возрастом не старше трех лет, статистики насчитали всего 100,788 тыс., по нашим подсчетам, только официальными дилерами за три года было реализовано более 130 тыс. автомобилей. Еще 366,256 тыс. автомобилей 2007-2009 годов выпуска и 265,354 тыс. авто, сошедших с конвейера более 7 лет назад, но не старше 10 лет.

Учитывая ситуацию на авторынке страны, возникает вопрос утилизации старых авто. Так, в феврале текущего года депутат парламента Турсунбек Омурзаков обратился к премьер-министру с предложением ежегодно утилизировать порядка 220 тыс. старых автомобилей.

По его словам, почти 80% бегущих в Казахстане машин старше 10 лет. Это 2,9 млн автомобилей при общем автопарке в 3,6 млн легковых авто.

Если сравнивать с Европой, то там средний возраст автомобиля составляет всего 8 лет, машины старше 10 лет – это менее 35%.

«Рост количества старых и морально устаревших автомобилей ставит вопрос экологической и дорожной безопасности. Особенно остро эта проблема проявляется в крупных городах, где выбросами от автомобилей, не соответствующих современным экологическим стандартам, дышат тысячи людей», – отметил депутат.

В Европе средний уровень утилизации составляет 6% в год. В Казахстане с учетом высокого износа автомобилей этот показатель может быть больше. Таким образом, РК необходимо утилизировать более 220 тыс. автомобилей ежегодно.

«Однако в настоящее время в республике отсутствуют мощности и необходимая инфраструктура для утилизации старых автомобилей. Более того, в стране не принята программа, концепция по утилизации автомобилей. Казахстану просто необходим запуск новых утилизационных предприятий: шредерных заводов и утилизационных пунктов», – заявил г-н Омурзаков.

Так, действующие автосборочные предприятия в Костане и Усть-Каменогорске не имеют собственных программ утилизации автомобилей, не предоставляют гражданам возможности обмена старых автомобилей на новые.

В связи с этим депутат предлагает разработать национальную программу утилизации автотранспорта.

Исходя из всего сказанного, нужно отметить, что предложение депутатов отсрочить техосмотр новых автомобилей на 5 лет неадекватно. Сегодня нужно решить вопрос утилизации машин, обмена старых авто на новые и, как предлагают эксперты, наоборот, сократить период прохождения техосмотра.

## ■ Пить – пьем, но покупать имиджевое чаепитие еще не готовы

Артем Борисов

**Отечественные госслужащие с начала текущего года выпили чая со сладостями почти на миллиард тенге**

«По данным веб-портала государственных закупок goszakup.gov.kz, с января по ноябрь 2013 года объем государственных закупок на приобретение сладостей (шоколад, зефир, карамель, восточные сладости и другое), а также чая госорганами составляет около 954 млн тенге», – сообщили в пресс-службе Центра электронной коммерции.

Так, сладости, в частности, шоколадные изделия, халва, карамель, ирис, зефир были приобретены на сумму 634 млн тенге, а чай – на 320 млн.

**Британия впереди планеты всей** Согласно статистике, если учесть принятую у многих народов своеобразную норму потребления чая – 5-6 стаканов в день, то ежегодно человек выпивает 700 млрд стаканов чая, который освежает и улучшает самочувствие людей разных стран и континентов.

Кстати, все европейские государства можно поделить на две группы. В первой преобладает в качестве повседневного напитка чай, во второй – кофе.

Больше всех чая пьют англичане. Как и раньше, они бьют все рекорды потребления этого напитка. За последние 50 лет у англичан наблюдается неуклонный рост чайных appetitов. В частности, 1,8 тыс. чашек чая в год выпивает средний англичанин. В Англии на душу населения приходится 4,5 кг чая в год. Это значительно больше, чем в Китае, Индии, России, США, Японии и Канаде вместе взятых! А родина чая – Китай – занимает всего лишь десятое место в мире по его потреблению.

Согласно всезнающей статистике, в Ирландии на душу населения потребление чая составляет 3,45 кг в год, Новой Зеландии – 3,09 кг, Австралии – 2,95 кг, Канаде – 1,72 кг, Японии – 0,9 кг, Голландии – 0,82



кг, США – 0,43 кг, России – 0,35 кг, Индии – 0,28 кг.

Причем в Англии и Ирландии, где чай пьют больше всего, мужчины пьют его больше, чем женщины. Употребление чая увеличивается с возрастом. Если 15-летние юноши и девушки выпивают в день 2 чашки, то на лиц старше 45 лет приходится по 5,5 чашки чая ежедневно.

Что же касается Казахстана, то здесь ежегодно выпивают по 3 млрд литров чая. При этом лидерами по потреблению чая являются чиновники. Причем они предпочитают элитные марки. «Многие чиновники пьют разные сорта чая. Допустим, я, как представитель фирмы в Астане, всегда

выезжаю и подсказываю им, что самое интересное, что самое ходовое. Министерство финансов, они, конечно, покупают не такими большими объемами. А так мы работаем с ресторанами, бизнес-центрами, кафе», – рассказал на международной выставке «Чай. Кофе. Какао-2012», которая прошла в Астане, представитель компании по поставке чая Константин Ванпярчук.

### Чай как эксклюзив

Вообще, вокруг самого процесса чаепития происходят довольно интересные вещи. Иногда это походит на что-то из ряда вон выходящее, иногда само чаепитие превращается в самостоятельный бизнес.

Так, в конце сентября текущего года стало известно, что эмир Дубай в очередной раз подтвердил звание самого элитного и роскошного курорта. Одно из чайных заведений Дубая предложило посетителям новинку – чай из золота. Уникальность напитка состоит отнюдь не в том, что подают его в золотой посуде (этим никого в ОАЭ не удивить), а в том, что сам чай заваривается из покрытых настоящим 22-каратным золотом чайных листьев.

Сорт чая, название которого пока не разглашается, вырабатывается в Шри-Ланке, далее уже высушенные чайные листья покрываются золотом в Германии (технология безвредного для здоровья человека нанесения). Из Германии покрытые золотом листочки прибывают в Марокко, где их подвергают натуральной ароматизации. Только после этого драгоценную продукцию привозят в Дубай и заваривают золотой чай для особо дорогих клиентов, знающих толк в отменном качестве напитка. К сведению: одна чашечка такого золотого напитка стоит в пересчете с местной валюты \$15 (55 дирхамов).

Золотой чай уже по достоинству оценили местные гурманы. Они уверяют, что такой напиток очень бодрит, придает силы и снимает любую усталость.

Чаепитие уже давно превратили в бизнес.

Так, в конце апреля 2013 года глава Apple Тим Кук и создатель PayPal и космической компании Space Exploration Technologies Элон Маск согласились на участие в благотворительном аукционе, организованном на днях американским Центром защиты прав человека имени Роберта Кеннеди.

Выставленные на торги лоты предлагают 30-60-минутную частную встречу тет-а-тет за чашкой чая с главой Apple, причем торги начались с отметки в \$50 тыс., а потом желающие почаевничать с г-ном Куком готовы были заплатить за встречу уже рекордные \$221 тыс.

Всего за первые сутки торгов чаепития с Тимом Куком стоимость лота выросла на \$160 тыс. Как сообщалось, рекордные \$221 тыс. на депозит внес пользователь под ником TheiPhone911. Впрочем, \$221 тыс. – это, скорее всего, тоже не предел.

Что касается Элона Маска, то он готов пригласить за \$25 тыс. на чай к себе в штаб-квартиру SpaceX в Лос-Анджелесе.

Отметим, что незадолго до этого аукциона похожее мероприятие организовывал Билл Клинтон, который выручил и пустил на благотворительность почти \$190 тыс. за ужин с мэром Нью-Йорка Майклом Блумбергом. Кроме того, за \$70 тыс. ушла приватная экскурсия по штаб-квартире Facebook с кратким знакомством с Марком Цукербергом.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### ОБЪЕМ ВВОДА ЖИЛЬЯ В КАЗАХСТАНЕ В ЯНВАРЕ-ОКТЯБРЕ ВЫРОС НА 3,3%

Общая площадь введенного жилья в январе-октябре 2013 года в Казахстане составила 5,169 млн квадратных метров (в том числе 3,001 млн квадратных метров построенного населением), что на 3,3% больше, чем в аналогичном периоде 2012 года, сообщило Агентство республики по статистике. За отчетный период на строительство жилья было направлено 387,8 млрд тенге (рост на 16,9%). Основным источником финансирования жилищного строительства в январе-октябре 2013 года являются собственные средства застройщиков, удельный вес которых составляет 60,3%. В общем объеме инвестиций в основную капитал доля военных средств в области жилищного строительства составила 8,6%. При этом общая стоимость строительных работ и услуг в Казахстане в январе-октябре 2013 года, по данным агентства, составила 1,852 трлн тенге, что на 2,9% выше показателя аналогичного периода 2012 года. По данным статистического ведомства, в январе-октябре 2013 года в Казахстане было закончено строительство 23,474 тыс. новых зданий, в том числе 20,601 тыс. зданий жилого назначения. За отчетный период в республике было введено в эксплуатацию 78 общеобразовательных школ, 50 дошкольных учреждений, 48 амбулаторно-поликлинических учреждений, 3 больницы. (ИА «Новости-Казахстан»)

#### ДЛЯ РОСТА ВВП РК НА 7% НУЖНО \$430 МЛРД ИНВЕСТИЦИЙ

Национальный управляющий холдинг «Байтерек» проводит третье заседание управляющего комитета «Совершенствование модели финансирования программы индустриализации РК». Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в пресс-службе холдинга. В заседании участвовал Асет Исекешев, новый министр финансов Бахыт Султанов, глава Нацбанка Кайрат Келимбетов, Тимур Кулибаев, председатель правления АО «НУХ «Байтерек» Куандык Бишмубаев, директор Центра экономического анализа «Ракурс» Ораз Жандосов и представители бизнес-сообщества и банков второго уровня. На заседании представлен детальный анализ по потребностям экономики в финансировании на период реализации второго этапа ГПФИИР с 2015 по 2019 годы. В документе определены отрасли экономики и промышленности, которые планируются развивать по кластерному принципу в трех направлениях и потребности в их финансировании: национальные кластеры: металлургическая и химическая промышленность; региональные кластеры: пищевая промышленность, автомобильные комплектующие, электрооборудование, строительные материалы, производство сельскохозяйственной техники, производство железнодорожной техники, горное и нефтеперерабатывающее оборудование; инновационные кластеры: информационно-коммуникационные технологии, биотехнологии, новые материалы, возобновляемая энергетика. Согласно данным прогнозного отчета, для успешной реализации программы ФИИР и развития кластеров на 2015-2019 годы потребуются около 8 трлн тенге. При этом 6,5 трлн тенге или около 80% потребностей должны быть покрыты за счет ресурсов отечественного частного сектора и иностранных инвестиций, а оставшиеся 1,5 трлн тенге (20%) из государственных источников. Кроме того, в прогнозе отмечается, что восполнение дефицита финансирования для ГПФИИР-2 возможно только при восполнении дефицита потребностей в инвестициях всей экономики. По оценкам экспертов, для ежегодного роста ВВП Казахстана на уровне 7%, национальной экономике в 2015-2019 году потребуются \$430 млрд инвестиций, из которых \$50 млрд – это дефицит. Для эффективной работы кластерных отраслей предлагается создать координационный орган. Данная структура должна обеспечить кластерным предприятиям принцип «одного окна» при обращении за финансированием. (kapital.kz)

#### «АКТОБЕМУНАЙГАЗ» ОШТРАФОВАН

Около 8 млрд тенге взыскано с нефтедобывающей АО CNPC «Актобемунайгаз» за сверхнормативное сжигание попутного газа, сообщает в среду пресс-служба прокуратуры Актобинской области. По данным ведомства, в ходе проверки в июле 2013 года выявлены многочисленные нарушения экологического законодательства на объектах CNPC «Актобемунайгаз». Факты сверхнормативного сжигания газа выявлены в Кенкияхском, Октябрьском нефтегазодобывающих управлениях и на заводах Жанажолского нефтеперерабатывающего комплекса. «На объектах нефтеперерабатывающего комплекса в результате «некатегорийных» останков технологического оборудования часть газа сжигалась на факелах, а сведения в счетчиках на факелах сжигания газа занижались для приведения в соответствие с разрешенных объемом», – говорится в сообщении. Как отмечает надзорное ведомство, решением специализированного межрайонного экономического суда Актобинской области удовлетворен иск природоохранного прокурора области о взыскании с АО «CNPC «Актобемунайгаз» ущерба, причиненного окружающей среде от сверхнормативного сжигания попутного газа, в сумме 5,3 млрд тенге. «Кроме взыскания суммы ущерба, за нарушения экологического законодательства АО привлечено к административной ответственности в виде штрафа на сумму 2,4 млрд тенге», – информирует прокуратура. CNPC-Актобемунайгаз – казахстанско-китайское совместное предприятие, разрабатывающее месторождения углеводородного сырья в Актобинской области, входит в число пяти крупнейших нефтедобывающих компаний Казахстана. (ИА «Новости-Казахстан»)

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

## КАЗАХСТАН

НОВЫЕ МЕХАНИЗМЫ  
НАЗНАЧЕНИЯ  
РЕКТОРОВ

В Казахстане с 2014 года заработают новые механизмы назначения ректоров вузов, сообщил глава министерства образования и науки республики Аслан Саринжилов. «Я бы хотел привести один небольшой пример. С лета у нас шли конкурсы в трех вузах на назначение ректоров в Атырауской, Актюбинской и Восточно-Казахстанской областях, но некоторые участники конкурса вместо того, чтобы разработать стратегию, прибегли к включению неких лоббистских механизмов продавливания своих кандидатур», – сказал он в ходе коллегии министерства в среду. «В результате мы решили эти конкурсы отменить и с нового года создадим наблюдательные советы и сделаем оценку работы существующих ректоров, а затем по представлению наблюдательных советов будем вводить вот такие новые механизмы. Хотел бы сказать, что такой практики кулуарности и включения каких-то механизмов лоббирования не будет», – подчеркнул Аслан Саринжилов. Он также рассказал, что предлагается взять курс на усиление автономии вузов, внедрение коллегиального управления с тем, чтобы усилить конкуренцию между учебными заведениями, а также усилить ответственность за результаты и за качество. «Для этого нам необходимы законодательные изменения, введение новой организационно-правовой формы, индивидуальной программы развития вузов, финансирование, ориентированное на результат, коллегиальное управление и борьба с коррупцией», – пояснил глава ведомства. («Интерфакс-Казахстан»)

В РК ВНЕДРЯТ  
ЕДИНУЮ ГРАДО-  
СТРОИТЕЛЬНУЮ  
СИСТЕМУ

Мажилис Парламента РК одобрил в первом чтении проект Закона РК «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам архитектурной, градостроительной и строительной деятельности». Как пояснил министр регионального развития РК Болат Жамиев, законопроект направлен на внедрение единой системы государственного градостроительного кадастра. «Предлагаемая система представляет собой единое государственное предприятие с филиалами в регионах, и будет способствовать публичности деятельности местных исполнительных органов. Она ориентирована на информатизацию и открытость процессов в сфере проектирования, строительства, а также предоставления земельных участков», – сказал Болат Жамиев. (inform.kz)

В БЮДЖЕТ ВЕРНУЛИ  
СРЕДСТВА НА ПОИМКУ  
ПРЕСТУПНИКОВ

С начала года столичной прокуратурой возвращены в государственный бюджет более 3,8 млн тенге, потраченных на розыск преступников, сообщает пресс-служба надзорного ведомства. «В целях возмещения расходов на осуществление розыска преступников прокуратурой города Астаны принимаются меры по возврату израсходованных денежных средств путем внесения исков в суд. С начала 2013 года прокуратурой внесено 39 исков на 3 млн 873 тыс. 107 тенге. Из них судом удовлетворено 32 иска на 3 млн 146 тыс. 110 тенге в отношении 31 преступника. Остальные 7 исков находятся на рассмотрении судов», – говорится в сообщении городской прокуратуры. При этом отмечается, что ежегодно государство несет существенные расходы, связанные с организацией и осуществлением уголовного судопроизводства. «На осуществление розыска преступников из бюджета государства выделяются существенные денежные средства, которые в дальнейшем подлежат возмещению. Сотрудниками правоохранительных органов проводится ряд оперативно-розыскных мероприятий, в том числе осуществляются командировочные поездки. При этом процессуальные издержки (денежные затраты государства, понесенные в ходе уголовного процесса) могут быть возложены судом на осужденного или принимаются на счет государства», – уточняют в прокуратуре. (inform.kz)

■ ННК предпочитают  
инвестировать  
на внешние рынки

Венера Гайфутдинова

Компания Ernst & Young (EY) выпустила доклад, в котором оценила перспективы развития нефтегазового рынка азиатских стран в ближайшие годы. В рамках своего доклада компания рассмотрела реалии и особенности развития нефтегазовой отрасли в Казахстане.

В докладе отмечается, что в последние годы национальные нефтяные компании (ННК) в странах Азии проявляют высокую активность на внешних рынках в поисках возможностей приобретения как

добывающих компаний, так и запасов сырья в целях обеспечения источников поставок. Подавляющее большинство заключенных ННК сделок представляют собой инвестиции на внешних рынках. На них приходится свыше 65% от общего числа сделок с участием ННК и почти 78% от совокупной объявленной стоимости сделок, заключенных в 2011 году. Эта тенденция к глобализации сохранилась и в 2012 году. Так, на приобретение международных активов в 2012 году пришлось 76% всех приобретений и 93% общей стоимости сделок ННК.

ННК из стран Азии проявляют высокую активность на внешних рынках в поисках возможностей приобретения в сегменте нетрадиционных источников углеводородов – угольных и сланцевых месторождений. Это является следствием прогнозируемого увеличения спроса на энергоносители и стремлением азиатских ННК получить доступ к технологиям добычи нетрадиционных углеводородов для их последующего применения в своих странах и в других регионах мира.

Нефтегазовые компании Казахстана, по словам экспертов из EY, пока не прояв-

ляют активности в сегменте нетрадиционных источников углеводородов. Стратегический приоритет для национальной нефтяной компании Казахстана сегодня связан с требующим значительных финансовых ресурсов освоением шельфа Каспия и расширением проектов по Тенгизу и Карачагану.

Существуют и другие задачи, которые отечественным нефтегазовым компаниям необходимо решать, осуществляя деятельность как в Казахстане, так и за рубежом. После аварии в Мексиканском заливе повысилось внимание к компаниям, осуществляющим деятельность в добывающих отраслях. Усиление контроля в отношении нефтегазового сектора требует от компаний большей прозрачности в проводимых ими операциях и результатах деятельности. Необходим постоянный мониторинг изменений в системе регулирования, а также требований и стандартов осуществления деятельности в различных странах. В области кадровой политики следует обеспечить согласованность бизнес-стратегии, организационной структуры, систем стимулирования и оценки эффективности деятельности персонала.

Активность национальной нефтегазовой компании Казахстана на внешних рынках достаточно заметна. В первую очередь это связано с сектором downstream на рынках ЕС – бизнес-группой Rompetrol (Румыния) по переработке и маркетингу нефтепродуктов. Также можно отметить новые проекты по разведке, связанные со структурой WhiteBeag в Северном море (Великобритания).

В то же время, по мнению экспертов EY, частный нефтегазовый бизнес Казахстана в силу его относительно небольших размеров не рассматривает серьезно вопрос об экспансии на международных рынках. В этом состоит одно из основных отличий нашей нефтегазовой отрасли от российской.

Что же касается активности иностранных компаний на рынке Казахстана, то здесь самыми активными остаются китайские компании. По словам экспертов из EY, в Казахстане можно говорить об экспансии Китая в ведущий сектор казахстанской экономики. Более того, говорить об этом, по мнению экспертов, следует уже давно: начиная с 1997 года, когда CNPC приобрела контрольную долю в «Актобемунгайгазе», и по настоящий момент, когда была заключена сделка о приобретении 8,33% доли в Северо-Каспийском проекте. Весь этот период Китай поступательно наращивал свою долю в общей добыче нефти в Казахстане, которая, по нашим оценкам, достигла 24% в 2013 году. Сегодня Китай представлен не только CNPC, но и другими нефтяными госкомпаниями и частными инвесторами. Ожидается, что к 2020 году доля КНР в нефтедобыче Казахстана снизится до 8-10%, главным образом по причине падения добычи на зрелых месторождениях на суше, несмотря на расширение производства в рамках проекта «Кашаган».

■ 92 казахстанских студента  
выиграли стипендии  
международной нефтяной компании

Венера Гайфутдинова

Компания «Шеврон» в этом году в очередной раз вручила студентам Казахского национального технического университета им. К.И. Сатпаева (КазНТУ) свои стипендии. В 2013-2014 учебном году победителями стипендиальной программы компании «Шеврон» для технических специальностей университета стали 92 студента. Из них 31 студент получил полную стипендию, а 61 студент – соответственно, частичную. Всего в этом году на стипендию претендовал 201 студент.

Полная стипендия составляет 400 тыс. тенге, частичная – 200 тыс. тенге. Полученная от нефтяной компании стипендия должна быть потрачена на образование. «При получении стипендии составляется договор, в котором оговорено, что полученные от «Шеврона» средства студент обязуется направить на образовательные цели», – пояснила Жанар Кошпанова, специалист по связям с общественностью компании «Шеврон».

Но это обязательно должна быть оплата за обучение в университете. Это могут быть различные курсы по изучению языков или других предметов, а также прохождение стажировок.

Основными требованиями для участия в борьбе за стипендию от нефтяной компании являются показатель GPA не ниже 3,75, участие в общественной жизни университета и научных конференциях, а также наличие научных публикаций.

Компания с 2007 года ежегодно проводит в КазНТУ конкурс на получение стипендии. За это время было выделено 358 полных и частичных стипендий. Примечательно то, что из года в год число стипендиатов растет. Так, в 2007 году стипендию получили 24 студента, а в этом – уже 92. Г-жа Кошпанова связывает это с тем, что в Казахстане очень много талантливых студентов, которые достойны получить эту стипендию.

«Шеврон» выделяет стипендию для студентов в рамках сотрудничества компании с университетами во всем мире. КазН-

ТУ был выбран в качестве единственного партнера не только в Казахстане, но и по всему СНГ.

Программа партнерства с университетами является частью широкой инициативы компании по выявлению незаурядной талантливой молодежи по всему миру. Компания тесно сотрудничает с 18 лучшими учебными заведениями 10 стран мира, в числе которых США, Канада, Великобритания, Австралия, Венесуэла, Таиланд, Индонезия, Индия, Южная Африка и Казахстан. Нефтяная компания помогает университетам во внедрении новых учебных программ, в улучшении материально-технической базы, а также выделяет лучшим студентам гранты и стипендии.

Компания, по признанию Имэр Боннер, заместителя управляющего директора евразийского подразделения компании «Шеврон» по разведке и добыче, нуждается в сотрудничестве с университетами. «Поддержка студентов позволит получить нам в дальнейшем высококвалифициро-

ванных специалистов. Нам нужны высокообразованные люди для осуществления нашей программы», – рассказала г-жа Боннер.

Компания помимо выделения грантов для казахстанских студентов также помогла установить сотрудничество между КазНТУ и Колорадской горной школой (КГШ), что способствовало программам обмена среди профессорско-преподавательского состава и студентов. Так, летом 2009 и 2011 годов была проведена совместная геологическая практика между КазНТУ и КГШ. Ее участниками стали студенты и магистранты, а также преподаватели и сотрудники совместного предприятия «Тенгизшевройл». Они провели научно-исследовательскую работу в Малом Каратау – местности, геологическая структура которой сходна со структурой резервуара Тенгизского месторождения.

В дальнейшем, по словам г-жи Боннер, компания намерена способствовать укреплению взаимоотношений между учебными заведениями.

90 000 каждый день смотрят  
погоду в городах  
казахстанцев Казахстана

на Gismeteo.kz



РАБОТА  
NUR.KZ

ЭФФЕКТИВНЫЙ СПОСОБ ПОДБОРА  
ОПЫТНОГО И ТОЛКОВОГО ПЕРСОНАЛА В КАЗАХСТАНЕ.

В базе Rabota.nur.kz  
более 64 000  
активных, проверенных  
резюме соискателей.

На сегодня  
14 088  
работодателей уже  
воспользовались  
Rabota.nur.kz для  
поиска сотрудников.

На Rabota.nur.kz  
Вы можете разместить  
неограниченное  
количество ваших  
вакансий  
бесплатно.



Узнать о наиболее быстрых  
способах подбора сотрудников  
можно по телефону:  
8 (727) 329 80 71

# В РК ввели запрет на показ сериалов из Южной Кореи и Турции

Айнур Касенова

Министр культуры РК Мухтар Кул-Мухаммед во время своего выступления в Службе центральных коммуникаций сообщил о введении запрета на телесериалы корейского и турецкого производства. Нововведение коснулось государственных каналов.

Как отмечает режиссер Анар Жунусова, в поисках повышения рейтингов телеканалы сами находят дистрибуторов, у которых покупают права на трансляцию. Рейтинги для коммерческих каналов жизненно важны, так как рекламодатели ориентируются именно на эти показатели. Государственные каналы, в свою очередь, функционируют за счет государственной поддержки. Получается так, что тратят бюджетные деньги на зарубежный контент является расточительством, считает г-жа Жунусова.

Так, г-н Кул-Мухаммед заявил на брифинге СЦК, что «...огромные государственные деньги уходят на инвестирование, можно сказать, турецко-корейских

сериалов. Поэтому в этом году уже принято решение окончательно о приостановлении закупки корейских и турецких сериалов», сообщает информационный портал zakon.kz.

Анар Жунусова напомнила, что подобная практика дала результаты в той же Южной Корее. Несколько лет назад корейский министр культуры ввел запрет на иностранный контент. Его действия привели к развитию местного кино и телепроизводства. Более того, постоянный заказ на отечественный продукт будет держать в тонусе профессионалов отрасли. На данный момент, как отмечает г-жа Жунусова, казахстанские продакшн-студии работают с зарубежными компаниями на аутсорсинге из-за нехватки кадров. Это чаще всего специалисты из Украины.

По мнению продюсера Алии Мендыгожиной, инициатива министерства приведет к увеличению заказов на отечественный продукт. Вопрос в другом: будет ли казахстанский контент качественным? На данный момент качество и содержа-

ние оставляют желать лучшего. Вместе с тем с запретом на корейские и турецкие сериалы в страну могут хлынуть российские, хотя первые ближе к казахстанскому менталитету и традиционным ценностям, считает эксперт.

Следует тем не менее оставаться реалистами. Перемены не проявятся сразу в положительном аспекте. Процесс, который приведет нас к улучшению качества, займет не один год.

Помимо телевидения другим разрешенным источником иностранного контента является большое количество интернет-ресурсов. Нурлан Чукубаев, директор представительства онлайн-кинотеатра megogo.net в Казахстане, считает, что так или иначе будет происходить рост аудитории онлайн-кинотеатров. Так как в целом растет и общая аудитория в интернете, соответственно, растет спрос и на видеоконтент. «Если не будет корейского и турецкого контента, пользователи просто перейдут на просмотр другого видео, предложенного в онлайн-кинотеатрах», — отмечает спикер.

В целом, возможно, инициатива окажет поддержку всему кинопроизводству Казахстана, ведь многое зависит от качества фильмов и сериалов, от понимания студиями предпочтений зрителей, говорят эксперты. Но в большей мере, по всей видимости, инициатива призвана воодушевить компании и студии к производству отечественного качественного кинопродукта, так как спрос на него существует.

В текущем году бюджет, выделенный для отечественного кинопроизводства, составил 3,4 млрд тенге. По информации министра культуры, за год на «Казахфильме» снимается около 30 фильмов. Часть из них запускается в прокат в кинотеатрах, некоторые создаются для участия в кинофестивалях.

Г-н Кул-Мухаммед пообещал, что после проката снятые на «Казахфильме» картины будут передаваться негосударственным телеканалам для показа по телевидению. Это делается для того, чтобы возможность посмотреть отечественные фильмы была у жителей населенных пунктов, в которых нет кинотеатров.

Кроме того, министр культуры сообщил о том, что права на показ казахстанского сериала «Касым» купили такие страны, как Бельгия, Франция, Люксембург, Швейцария и Австралия. Также он добавил, что в ближайшем будущем казахстанцам представят два новых проекта. Баян Есентаева продюсирует сериал о Кулши Байсентаевой, а режиссер Ахан Саатаев заканчивает съемки сериала, посвященного Бауыржану Момышулы. Отныне, по словам министра, средства будут вкладываться исключительно в развитие качественного отечественного кино- и телепродукта.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### ПРОГРАММА МОДЕРНИЗАЦИИ ЖКХ НЕ БУДЕТ СВЕРНУТА

Программа модернизации ЖКХ не сворачивается. Об этом сообщил первый вице-премьер РК Бақытжан Сағинтаев на пленарном заседании Мажлиса Парламента РК в ходе обсуждения поправок в республиканский бюджет 2013 года. Депутат Нурлан Жазылбеков, обращаясь к первому вице-премьеру, отметил, что на реализацию Программы модернизации жилищно-коммунального хозяйства на 2011-2020 годы в 2011 году было выделено 10,5 млрд тенге, а в 2013 году, при потребности 26 млрд тенге, из республиканского бюджета не было выделено ничего. На 2014 год планируется выделить всего 8 млрд тенге при той же потребности. Нурлан Жазылбеков позитивно оценивает, считает ли правительство, что эта программа не нужна. Бақытжан Сағинтаев, отвечая на вопрос депутата, заявил, что в конце прошлого года начали поступать заявки от местных исполнительных органов на увеличение финансирования по данной программе. Но, при внимательном изучении оказалось, что у жильцов есть много нареканий, с которыми надо разобраться. Программа не сворачивается, реализация проектов продолжается. (inform.kz)

#### КАЗАХСТАН И РОССИЯ ОТКРОУТ ЗАВОД

Компании Казахстана и России подписали меморандум о создании в Казахстане совместного предприятия по выпуску упаковочных материалов для пищевой промышленности. Объем предполагаемых инвестиций — более \$3 млн. Документ был подписан в Екатеринбурге в рамках X Российско-Казахстанского форума. Об этом сообщает пресс-службе правительства Свердловской области России. Мощность совместного предприятия по выпуску упаковок — 250 тонн в месяц. Предполагается, что пуск первой очереди предприятия состоится в июле 2014 года. Кроме того, в рамках форума меморандум о сотрудничестве по продвижению инновационных гидроизоляционных материалов на территории Казахстана подписали президент ГК «Пенетрон-Россия» Игорь Черногулов и председатель правления корпорации «Тобол» Арман Алиев. Еще одним документом предусматривается реализация в городе Петропавловске Северо-Казахстанской области комплексного проекта «Внедрение энерго- и ресурсосберегающих технологий и оптимального автоматизированного управления структурой ЖКХ административного образования». Подписи под соглашением поставили генеральный директор НПО «Автоматики» Леонид Шалимов, заместитель акима Северо-Казахстанской области Владимир Балахонцев и председатель правления социально-предпринимательской корпорации «Сарыарка» Арман Ауткенов. Сразу два договора подписали ректор Уральского федерального университета имени Б.Н. Ельцина Виктор Кокшаров и ректор Казахского национального университета имени аль-Фараби Галым Мутанов. Первый документ касается создания евразийской платформы «Зеленый мост через поколения». Цель — вовлечение молодежи, научного и академического сообщества в продвижение инициатив по устойчивому инновационному развитию, разработку и реализацию научных и прикладных проектов в области «зеленой» экономики и подготовке к всемирной выставке «ЭКСПО-2017». (kapital.kz)

# Виктор Елисеев: «Сначала нужно научиться адаптировать успешные телепроекты, а потом уже изобретать свои»

Ирина Лукичева

Телевидение Казахстана переживает ренессанс. Несмотря на стремительные темпы роста интернета, ТВ по-прежнему остается самым популярным медиа для жителей нашей страны. При этом осталось недолго ждать тех времен, когда телевидение и интернет будут гармонично объединены в интегрированные решения. О трендах развития телеканала Казахстана в интервью «Капитал.kz» рассказал телевизионный продюсер Виктор Елисеев.

**Что сегодня представляет собой телевизионный формат в Казахстане и какова динамика его развития?**

Казахстанский телевизионный рынок переживает второе рождение. Это стало заметно в последние годы. Отечественные телеканалы активнее инвестируют в создание собственного контента, что безусловно отражается на их рейтингах. В списке самых популярных телеканалов страны, по данным TNS — основного измерителя телесмотрения, — пятерка лидеров: Первый канал «Евразия», КТК, «31 канал», НТК и «7 канал». Телевизионный формат отечественных телеканалов многогранен, но могу выделить преобладание программ развлекательного содержания.

**По вашему мнению, насколько объективно составляются подобные рейтинги телеканалов?**

У меня нет оснований не доверять данным измерителя. Глобальная международная сеть TNS измеряет рейтинги не только в Казахстане, но и по всему миру. Ваш вопрос неоднократно возникал у различных экспертов индустрии, но даже после организации альтернативных установочных исследований картина принципиально не изменилась. В нашей стране действует достаточно прогрессивная технология измерения медиапотреблений. В 2008 году так называемые «пиллметры» заменили «дневниковые» исследования. На сегодняшний день 700 домохозяйств в двадцати крупнейших городах Казахстана используют специальные гаджеты, позволяющие оперативно анализировать домашнее телесмотрение. «Пиллметры» определяют моменты, когда человек находится перед телевизором. Устройство улавливает, на какой канал произошло переключение. В результате эти сведения поступают на единый сервер, который обрабатывает все данные. Обработка данных осуществляется ежедневно. Анализируются место проживания, пол и возраст респондентов, а также телесмотрение в отдельности на каждого члена семьи. Так рождаются рейтинги.

**Почему отечественные телеканалы зачастую не производят собственный авторский продукт, вместо этого копируя контент зарубежных каналов?**

Мне очень странно слышать мнения людей, которые говорят о том, что в Казахстане нет своих «мозгов», нет своих программ. Их достаточно много. Вопрос лишь в том, насколько эти авторские проекты интересны избалованному зарубежным контентом зрителю? И на какие инвестиции готов телеканал ради эксперимента с новыми идеями, пуская даже собственными. Любой телевизионный проект — это симбиоз вложений и творчества. Его результативность очень прагматична: размер доли и рейтинга телесмотрения. Это некая монетизация процесса телепроизводства, которая зачастую преподносит сюрпризы для продюсеров и программных директоров каналов. Поверить в гениальность идеи и успех только придуманной телепрограммы местного автора или купить франшизу, а то и готовый проект, имеющий историю успеха, — основная дилемма для казахстанских телеканалов.



Я за качественный контент, произведенный в Казахстане, вне зависимости от страны происхождения идеи проекта. Редко в эфире можно встретить свежие идеи. Ведь большинство популярных программ сделано под копирку международных форматов. Очевидно, что и в нашей стране рейтинговые продукты собственного производства, кроме адаптации глобальных проектов, — это в основном новости и аналитика. Для того чтобы делать телевизионное качественнее, нам нужно для начала научиться адаптировать успешные кейсы, а потом уже изобретать свои. Мы же, наоборот, начали со своих. В итоге масса проектов, которые были провальными: деньги потратили, аудиторию не нашли.

Телевидение — это бизнес. Задача телеканала состоит в том, чтобы продать свою аудиторию рекламодателю как можно дороже.

При этом франшизные проекты в Казахстане подстраиваются к нашему менталитету. Взять, к примеру, глобальное шоу «Холостыяк» и его казахстанскую версию «Идеальная невестка». Чем не отличный пример ментальной адаптации проекта под реалии наших традиций и быта.

**Какие рейтинговые программы вы можете отметить на казахстанском телевидении? Какие телеформаты сегодня лидируют в борьбе за своего зрителя?**

Здесь без сюрпризов. Глобальные проекты лидируют во всем мире. Казахстан не исключение. Музыкальный талант-шоу X-Factor собирает большую аудиторию. Да, это франшиза, но она сделана качественно. Конкурентный продукт «Казахстан даусысы», адаптация всемирно известного телепроекта «Голос», здесь также реализация на достойном уровне. Отдельная благодарность создателям этого шоу за исключительно казахскоязычную версию. Несмотря на риск потери части аудитории и спонсорских возможностей, успех теле-

программы очевиден уже сегодня. Радует новая сетка «Седьмого» и «31 канала» проектами казахстанского производства. В списке отечественных программ хотел бы отметить развлекательное шоу «Мега Караоке», сформированное на базе идеи должностителя украинского эфира «Караоке на Майдане». Также заслуживает внимания телереалити, которое не имеет аналогов в мире, подземное интеллектуальное шоу «Метро» — разработка казахстанской команды.

**А какие форматы сегодня доминируют на казахстанском ТВ?**

В большей степени современное казахстанское телевидение становится развлекательным, как я отмечал ранее. Российский и украинский рынки связаны с информационной аналитикой: новости, скандалы, расследования, телевизионная журналистика. У нас эти территории практически закрыты.

В Казахстане за последнюю неделю аудитория, которая посмотрела новости в эфире государственных телеканалов, составила 2,8 млн человек. Примерно такое же количество наших сограждан за это время о последних новостях узнало из интернета. Если сопоставить долю аудитории и проникновение ТВ и интернета в нашей стране, это выглядит очень странно. Остается лишь пожелать госканалам обратить внимание на сей факт и радикально улучшить транслируемый контент.

**А куда сегодня стремятся попасть рекламодатели — в интернет или на телевидение?**

В целом интернет-рынок в РК только начинает развиваться. Интернет составляет лишь 5% от рекламного пирога казахстанских рекламодателей. Телевидение — это основное медиа и отнимает больше половины бюджетов казахстанских рекламодателей. Объем затрат на размещение ТВ-рекламы по итогам 2013 года, согласно

прогнозам группы коммуникационных агентств Aegis Media Kazakhstan, составит примерно \$190 млн.

При этом осталось недолго ждать тех времен, когда телевидение и интернет будут гармонично объединены в интегрированные решения. Уже сегодня большинство продаваемых телевизоров имеют функцию smart-tv, которая становится все более популярной.

В будущем вы уже не будете просто смотреть картинку на телевизоре. Дополнительными станут интерактивные сервисы, возможность пользоваться чатом и игрой, одновременно выходящая в социальные сети понравившиеся эпизоды телепрограмм.

Предполагаю, что через пару лет начнется настоящая война разработчиков приложений за влияние в этих интегрированных платформах. Поэтому я не верю в скоростную смерть телевидения. Оно просто станет цифровым и интерактивным.

**Смогут ли программы казахстанского производства конкурировать с форматами зарубежных ТВ-гигантов?**

Следующий год будет годом битвы телевизионных форматов в Казахстане. Радует одно. В этой битве выигрывает отечественный зритель, так как в любой конкурентной среде результатом становится улучшение качества продукта.

Казахстанский контент может конкурировать с зарубежным только тогда, когда инвестиции будут соизмеримыми. К примеру, в прошлом году инвестиции в телевизионный рынок Украины составили около \$700 млн, при этом почти половина средств осталась невозвратной. Этот рынок может позволить уйти в минус на 50% за счет нескольких олигархических групп. Для Казахстана это маловероятно. В нашей стране частное ТВ — это прежде всего инструмент заработка. А общий объем казахстанских инвестиций в телевизионный контент, вероятно, не превышает и пятой части украинских ТВ-бюджетов.

**Некоторые каналы сегодня сокращают количество показов турецких и корейских сериалов, ориентируясь на собственное производство. Сколько может стоить подобная инициатива?**

Телесериалы — это один из самых дорогих видов контента на телеканалах. К примеру, стоимость одной серии исторических сериалов может составлять \$200-250 тыс. Готовы ли казахстанские каналы тратить столько, чтобы делать качественный продукт? Вряд ли. Инвестиции в отечественные сериалы однозначно будут намного меньше. И тем труднее станет конкурировать казахстанским «мыльным операм» с российскими в одном тайм-слоте. Думаю, что стоимость одной серии казахстанских ситкомов в среднем не поднимется выше \$20-30 тыс.

**Как в среднесрочной перспективе выглядит будущее телевидения в Казахстане в сравнении с более развитыми рынками?**

Я считаю, что в будущем казахстанское телевидение имеет очень амбициозные перспективы развития, потому что это третий рынок после России и Украины на территории стран СНГ. Наши каналы будут сосредоточены на приобретении франшиз, чтобы адаптировать популярные версии зарубежных продуктов.

Думаю, в ближайшее время получит развитие качественная документалистика, увеличится количество публицистических программ, игровых шоу.

Формула эффективности казахстанского телевидения проста: оригинальная идея плюс адекватный бюджет. Я уверен, что недорogie, но интересные программы завоюют сердца наших телезрителей уже в следующем году.

#### «ЕВРОХИМ» ВЛОЖИТ \$120 МЛН В ЗАВОД В РК

Российская компания «ЕвроХим» намерена построить горнорудный и химический комплекс в Жамбылской области Казахстана. На первом этапе строительства горнорудного комплекса «ЕвроХим» инвестирует \$120 млн. Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в пресс-службе компании. Проект «ЕвроХим» был презентован в Екатеринбурге в ходе Форума межрегионального сотрудничества Казахстана и России. Отметим, в 2013 году компания приступила к буровзрывным работам на месторождении Кок-Джон, а на 2014 год намечено начало производства фосфоритной муки на предприятии, расположенном в городе Жанатас. Производственная мощность завода составит ориентировочно 640 тыс. тонн фосфоритовой муки в год. Для казахстанской стороны реализация проекта позволит решить проблему дефицита минеральных удобрений в республике и тем самым увеличить урожайность и улучшить качество производимых в РК сельскохозяйственных культур, говорят в компании. Продукция, производимая на горно-химическом комплексе «ЕвроХим», приоритетно будет поставяться на внутренний рынок Казахстана, а также в Россию и другие страны. (kapital.kz)

#### ТОВАРОБОРОТ МЕЖДУ АЛМАТЫ И ФРАНЦИЕЙ ВЫРОС НА 30%

Аким Алматы Ахметжан Есимов принял Чрезвычайного и Полномочного посла Франции в Казахстане Франсиса Этьена, сообщает пресс-служба градоначальника. Глава города отметил, что отношения между двумя странами развиваются динамично. Особенно это заметно в текущем году, объявленном годом Франции в Казахстане в рамках программы «перекрестных сезонов двух государств в 2013-2014 годах». Что касается Алматы, то за 9 месяцев текущего года товарооборот с Францией вырос на 30% и составил \$426 млн. В рамках года Франции в Казахстане ко Дню города в Алматы с успехом выступил Национальный симфонический оркестр города Лилль. Кроме того, южно-стольцу посетили известный киноактер и певец Шарль Азнавур, французская рок-певица Мадмуазель К. В свою очередь глава французской дипломатии дал высокую оценку развитию горнолыжной инфраструктуры алматинского региона. «Я согласен с тем, что в Алматы необходимо развивать туристический сектор. Франция готова внести свой вклад в развитие горнолыжных курортов в Алматы», — отметил Ф.Этьен. («Казинформ»)

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### БЮДЖЕТ МИНОБОРОНЫ СОСТАВИТ 376,9 МЛРД ТЕНГЕ

«Проект бюджета Министерства обороны РК на 2014 год составляет 376,9 млрд тенге с ростом на 43 млрд тенге по сравнению с 2013 годом», – говорится в пресс-релизе, распространенном пресс-службой Минобороны по итогам сборов финансовых работников Вооруженных сил РК в понедельник. Об этом сообщает КазТАГ. Указывается, что в целом расходы направлены на повышение качественных параметров и усиление боевых возможностей войск, в том числе на развитие Вооруженных сил – 137,9 млрд тенге (с увеличением к 2013 году на 23,1 млрд тенге); на содержание Вооруженных сил – 239 млрд тенге (с увеличением к 2013 году на 20 млрд тенге). Пресс-служба отмечает, что ежегодно наблюдается существенное изменение доли расходов на содержание и развитие. «Так, на 2014 год соотношение расходов на содержание и развитие Вооруженных сил составляет 63% и 37% (в текущем году – 66% и 34% соответственно). Для сравнения: в 2012 году – 69% и 31%», – говорится в сообщении. «Ни один бюджетный тенге не должен быть потрачен впустую. Поэтому работа финансовых служб в Вооруженных силах должна вестись на самом высоком уровне в рамках международных стандартов финансовой отчетности», – цитирует пресс-служба министра обороны РК Адильбека Джаксыбекова. (kapital.kz)

### «РОСНЕФТЬ» ПОДПИСАЛА ДОГОВОР О ТРАНЗИТЕ НЕФТИ ЧЕРЕЗ РК

Россия и Казахстан подписали предварительный договор о транспортировке нефти через территорию Республики Казахстан и гарантии транзита. Об этом сообщает РИА «Новости». Свои подписи поставили председатель правления «Роснефть» Игорь Сечин и глава «КазМунайГаз» Сауат Мынбаев, а также президент «КазТрансОйла» Каиргелди Кабылдин. Ранее источник в российской делегации сообщил агентству «Прайм», что «Роснефть» и «КазМунайГаз» в понедельник планируют подписать несколько документов о взаимных поставках нефти. Он добавил, что к подписанию готовился ряд документов, гарантирующих работоспособность данной схемы на межгосударственном уровне. По словам источника, договор транзита нефти по территории Казахстана и гарантии зафиксирован договоренности между российской «Роснефтью» и казахстанской компанией «КазМунайГаз». Для реализации данной схемы поставок стороны активно задействуют трубопроводную систему Казахстана. В конце октября министр энергетики РФ Александр Новак сообщил, что «Роснефть» продолжит обсуждение с «КазМунайГазом» возможности поставок нефти в Китай через Казахстан по нефтепроводу Атасу – Алашаньку. Он напомнил, что с 1 января 2014 года заканчивается действие соглашения с Казахстаном о беспрепятственных поставках нефти в эту страну, в настоящее время переговоры ведет только «Роснефть». Новак ранее говорил, что «Роснефть» планирует с 2014 года поставлять в Китай по 7 млн тонн нефти ежегодно, используя своп-схему. (kapital.kz)

### НЕТРЕЗВЫЕ ВОДИТЕЛИ БУДУТ ПЛАТИТЬ ШТРАФ В 865 ТЫС. ТЕНГЕ

Для усиления безопасности дорожного движения в Казахстане предполагается введение штрафных санкций за управление автотранспортом в нетрезвом состоянии до 500 месячных расчетных показателей (МРП), сообщил министр внутренних дел Калмуханбет Касымов на заседании правительства. Об этом передает сайт премьер-министра. «Теперь пьяные водители будут подвергаться штрафу в размере до 500 МРП, либо привлекаться к общественным работам до 300 часов или арестовываться на срок до 6 месяцев», – сказал Калмуханбет Касымов. Кроме того, по словам министра, в ведомстве намерены внедрить применение сотрудниками полиции мобильных алкотестеров. «Это позволит оперативно выявлять водителей, управляющих автотранспортом в состоянии алкогольного опьянения, не покидая место несения службы и значительно снизить время, затрачиваемое на проведение освидетельствования таких лиц», – подчеркнул глава ведомства. «Увеличиваются штрафные санкции по семи составам правонарушений, в том числе за превышение скорости, проезд на красный свет светофора, за пользование мобильным телефоном», – продолжил Калмуханбет Касымов. Так, по словам министра, за превышение скорости на 10-20 км/ч штраф увеличивается с 5 МРП до 10 МРП. Также в обновленном документе предлагается взыскание прав управления на шесть месяцев почти по всем нарушениям, по которым в случае повторения их в третий раз ранее предусматривался только штраф. Кроме того, изменены санкции со «штрафа» на «лишение права управления автотранспортом» за выезд на встречную полосу и превышение скорости более чем на 40 км/ч, так как именно эти правонарушения влекут ДТП с тяжкими последствиями. «Согласно закону, за выезд на встречную полосу предусмотрен штраф 15 МРП, а по новому закону – лишение прав на один год», – подчеркнул министр внутренних дел. Напомним, что 11 октября текущего года на расширенном заседании правительства глава государства Нурсултан Назарбаев поручил принять срочные меры по оздоровлению ситуации на дорогах страны в связи с возросшим количеством ДТП с гибелью людей. (kapital.kz)

# G-Global. В формате глобального сотрудничества

Алишер Абдулин

Стремительное развитие информационных технологий влияет на многие аспекты жизни. В том числе позволяет в глобальном плане обсуждать и решать различные вопросы, касающиеся экономики, безопасности, улучшения экологической обстановки и многого другого. Представленный в начале сентября мировому сообществу международный проект G-Global предназначен для расширения формата глобального сотрудничества. С целью реализации инициативы президента Республики Казахстан Нурсултана Назарбаева 12 января 2012 года ассоциацией «Евразийский экономический клуб ученых» на сайте www.group-global.org запущена интеллектуальная сеть в формате коммуникативной интернет-площадки G-Global.

Являясь многофункциональной интернет-платформой, она создает условия мировому экспертному сообществу для ведения интерактивных, открытых и публичных дискуссий, а также дебатов по вопросам мировой экономики.

Ключевым направлением проекта является обсуждение и выработка эффективных механизмов по преодолению мирового финансового кризиса. При этом проект призван расширить число участников для поиска антикризисных решений.

#### Миссия G-Global

Назначение платформы подразумевает под собой повышение эффективности работы мирового сообщества через единый и равноправный диалог народов мира, проведение исследований, а также построение и выработку рекомендаций и программ по актуальным проблемам и направлениям развития национальных экономик и глобального сообщества путем вовлечения широкого круга представителей государственных, общественных, информационных и бизнес-структур.

#### Цели и задачи G-Global

Приоритетными целями и задачами G-Global являются создание условий для мирового экспертного сообщества для интерактивных, открытых и публичных дискуссий, дебатов, а также объединение представителей правительств, крупнейших международных организаций, на-



учных и деловых кругов для выработки проекта мирового антикризисного плана (проекта плана мировых реформ).

В частности, предусмотрен обмен мнениями между различными слоями населения, представителями разных сфер и уровней власти путем размещения и получения аналитических материалов, прогнозов и рекомендаций в оперативном режиме.

Привлечение широкого круга экспертов со всего мира с целью консультаций с ними в онлайн-режиме для выработки, совершенствования и оценки мер по:

- стабилизации международной валютно-финансовой системы и регулированию финансовых рынков;
- внедрению наднациональной расчетно-платежной единицы (а затем и валюты) принципиально нового класса;
- созданию безядерного мира, укреплению глобальной безопасности, в первую очередь на пространстве Евро-Атлантического региона и Евразии;
- расширению диалога культуры и цивилизаций, реализации концепций глобального энерго-экологического развития, в

том числе казахстанской инициативы «Зеленый мост».

#### Проекты

G-Global объединил в себе множество проектов, среди которых выделяются ключевые направления, такие как «Астанинский экономический форум», «Всемирная антикризисная конференция», «Съезд лидеров мировых и традиционных религий» и EXPO-2017. Помимо этого на G-Global запущен проект «Атом» – это международная кампания, разработанная с целью обеспечения обществу доступной информацией об угрозах и последствиях испытаний ядерного оружия как для окружающей среды, так и для всего человечества.

А в начале сентября стартовал G-Global Expert. Этот интернет-проект представляет собой экспертное мнение и комментарии по широкому кругу вопросов в области экономики, финансов и энергетики.

Также на G-Global обсуждается «Новый Шелковый путь» – проект создания глобального комплекса делового и транзитного хаба международного уровня и

транспортно-логистического моста «Европа – Азия».

Не менее актуальными на сегодняшний день являются вопросы как региональной, так и мировой безопасности. Эти проблемы призван решать международный форум по укреплению сотрудничества «Совещание по зеленой экономике и мерам доверия в Азии», который направлен на обеспечение мира, безопасности и стабильности в Азии.

Также на G-Global представлен проект «Зеленый мост», являющийся единственной международной экологической программой по зеленой экономике, поддержанной всеми странами и включенной в итоговый документ конференции ООН «Рио+20».

Помимо этого на G-Global проводится онлайн-конференция «Персона месяца», в которой принимают участие известные казахстанские и зарубежные эксперты. Возможности сайта позволяют принимать участие в обсуждениях и размещать свои комментарии, а также осуществлять проведение или участие в онлайн-конференциях.

## Новинки законодательства

Владимир Плошаг

Предлагаем обзор опубликованных за мину октября неделю нормативных правовых актов. Среди них отменены законы Республики Казахстан в области международных отношений, указы президента Республики Казахстан об открытии посольств РК в ЮАР и Вьетнаме, а также постановление правительства, которым утверждены Правила оптимизации и автоматизации государственных услуг, Правила определения ежемесячного дохода работника, принимаемого для исчисления обязательных профессиональных пенсионных взносов

#### Международные отношения

Законом Республики Казахстан от 11 ноября 2013 года № 138-V ратифицированы Конвенция между Правительством Республики Казахстан и Правительством Великого Герцогства Люксембург об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доход и капитал и Протокол между Правительством Республики Казахстан и Правительством Великого Герцогства Люксембург о внесении изменений и дополнений в Конвенцию между Правительством Республики Казахстан и Правительством Великого Герцогства Люксембург об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доход и капитал, подписанную в Астане 26 июня 2008 года

Основные положения Конвенции Конвенция применяется к лицам, которые являются резидентами одного или обоих Договаривающихся государств.

Конвенция применяется к налогам на доход и капитал, взимаемым от имени Договаривающегося государства или его центрального или местного органов власти, независимо от места их взимания.

Налогам на доход и капитал считаются все виды налогов, взимаемые с общей суммы дохода, с общей суммы капитала, или с отдельных элементов дохода или капитала, включая налоги на доходы от отчуждения движимого или недвижимого имущества, налоги на общую сумму жалования или заработной платы, выплачиваемых предприятиями, а также налоги на приток стоимости капитала.

Существующими налогами, на которые распространяется настоящая Конвенция, являются в частности:

- a) в Республике Казахстан:
  - (I) корпоративный подоходный налог;
  - (II) индивидуальный подоходный налог;
  - (III) налог на имущество юридических и физических лиц (далее именуемые как «Казахстанский налог»);
- b) в Великом Герцогстве Люксембург:
  - (I) подоходный налог с физических лиц;
  - (II) корпоративный налог;
  - (III) налог на капитал; и
  - (IV) коммунальный торговый налог.

Конвенция также применяется к любым идентичным или по существу аналогичным налогам на доход и капитал, которые будут взиматься после даты вступления в силу Конвенции в дополнение или вместо существующих налогов. Компетентные

органы Договаривающихся государств уведомляют друг друга о любых существенных изменениях в их соответствующих налоговых законодательствах.

Доход, получаемый резидентом Договаривающегося государства от недвижимого имущества (включая доход от сельского или лесного хозяйства), находящегося в другом Договаривающемся государстве, может облагаться налогом в этом другом государстве.

Термин «недвижимое имущество» имеет то значение, которое он имеет по законодательству Договаривающегося государства, в котором находится рассматриваемое имущество. Термин в любом случае включает имущество, вспомогательное по отношению к недвижимому имуществу, скот и оборудование, используемые в сельском и лесном хозяйстве,



права, к которым применяются положения общего права в отношении земельной собственности, usufruct недвижимого имущества и права на перенесение или фиксированные платежи в качестве компенсации за разработку или право на разработку минеральных ресурсов, источников и других природных ресурсов; морские, речные и воздушные суда не рассматриваются в качестве недвижимого имущества.

Прибыль предприятия Договаривающегося государства облагается налогом только в этом государстве, если только предприятие не осуществляет предпринимательскую деятельность в другом Договаривающемся государстве через расположенное там постоянное учреждение. Если предприятие осуществляет предпринимательскую деятельность как указано выше, то прибыль предприятия может облагаться налогом в другом государстве, но только в той части, которая относится к такому постоянному учреждению.

Закон о ратификации Конвенции опубликован 13 ноября 2013 года.

Законом Республики Казахстан от 11 ноября 2013 года № 137-V ратифицирован Протокол между Правительством Республики Казахстан и Правительством Республики Корея о внесении изменений в Соглашение между Правительством Республики Казахстан и Правительством Республики Корея в области

развития, финансирования, проектирования, строительства, эксплуатации и технического обслуживания Балхашской тепловой электрической станции от 25 августа 2011 года, совершенный в Астане 4 декабря 2012 года

Протоколом вносятся изменения, которые дают право правительству Казахстана определять цену, тариф, объем финансирования и сроки реализации проекта Балхашской тепловой электрической станции.

Соглашение регламентирует совместную реализацию казахстанской и корейской сторонами проекта «Балхашская тепловая электрическая станция».

Предварительно стоимость проекта составит 600 миллиардов тенге, первая очередь планируется к запуску в 2018 году.



#### Открыты посольства РК в ЮАР и Вьетнаме

Указом президента Республики Казахстан от 11 ноября 2013 года № 687 открыто Посольство Республики Казахстан в Южно-Африканской Республике.

В целях укрепления дипломатических отношений Республики Казахстан с Южной Африканской Республикой открывается Посольство Республики Казахстан в городе Претория (Южно-Африканская Республика).

Указом президента Республики Казахстан от 11 ноября 2013 года № 688 открыто Посольство Республики Казахстан в Социалистической Республике Вьетнам.

В целях укрепления дипломатических отношений Республики Казахстан с Социалистической Республикой Вьетнам открывается Посольство Республики Казахстан в городе Ханое (Социалистическая Республика Вьетнам).

#### Государственные услуги автоматизированы

Постановлением Правительства Республики Казахстан от 26 августа 2013 года № 845 утверждены Правила оптимизации и автоматизации государственных услуг

Правила оптимизации и автоматизации государственных услуг определяют порядок оптимизации и автоматизации

государственных услуг центральными государственными органами, местными исполнительными органами, в чью компетенцию входит оказание государственных услуг.

Перечень государственных услуг, подлежащих оптимизации и автоматизации, сроки их перевода в электронную форму определяются Правительством Республики Казахстан.

Целями оптимизации и автоматизации государственных услуг являются упрощение и ускорение процесса оказания государственных услуг, оказываемых государственными органами, в том числе путем:

- 1) устранения избыточных административных процедур и количества согласующих подразделений государственных органов;
- 2) сокращения количества бумажных документов, предоставляемых услугодателями для получения государственных услуг, либо перевода их в электронную форму или их замены формой сведений;
- 3) обеспечения межведомственного взаимодействия информационных систем государственных органов;
- 4) взаимодействия услугодателей с должностными лицами государственных органов по принципу «одного окна» с использованием информационно-коммуникационных технологий без личной явки услугодателя в государственные органы;
- 5) сокращения сроков оказания государственных услуг.

Постановление вводится в действие по истечении 10 календарных дней со дня первого официального опубликования. Опубликовано 13 ноября 2013 года.

#### Утверждены Правила определения ежемесячного дохода работника, принимаемого для исчисления обязательных профессиональных пенсионных взносов

Постановлением Правительства Республики Казахстан от 26 августа 2013 года № 849 утверждены Правила определения ежемесячного дохода работника, принимаемого для исчисления обязательных профессиональных пенсионных взносов.

Согласно правилам, теперь вкладчики обязательных профессиональных пенсионных взносов исчислят доход, принимаемый для исчисления обязательных профессиональных пенсионных взносов, исходя из суммы начисленного дохода работника за месяц.

При исчислении обязательных профессиональных пенсионных взносов учитываются ежемесячные доходы работника, получаемые в виде оплаты труда в денежной форме: должностные оклады (тарифные ставки), доплаты, надбавки, компенсационные выплаты, премии.

Обязательные профессиональные пенсионные взносы осуществляются вкладчиками обязательных профессиональных пенсионных взносов за счет собственных средств в пользу работников, профессии которых предусмотрены перечнем производств, работ, профессий работников, определенных правительством Казахстана. Ставка обязательных профессиональных пенсионных взносов устанавливается в размере пяти процентов от ежемесячного дохода работника.

Постановление вводится в действие с 1 января 2013 года и подлежит официальному опубликованию. Опубликовано 13 ноября 2013 года.

EUR/USD	1.3388	▼ 0,8%	USD/JPY	99,6549	▲ 1,2%	USD/CHF	0,9213	▲ 1,1%	USD/CNY	6.0925	▼ 0,1%	USD/RUR	32,8076	▲ 1,4%
---------	--------	--------	---------	---------	--------	---------	--------	--------	---------	--------	--------	---------	---------	--------

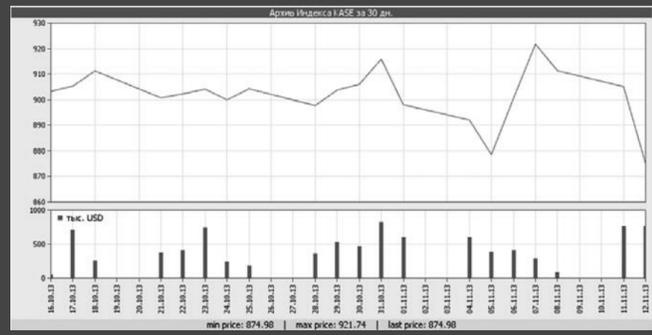
Изменение в процентах с 13.02 - 20.02.2013

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▼	▼	▼	▲
-0.21%	-0.10%	-0.80%	0.66%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1,500	1.14%	-0.4%	-1%	2%
PTC	1,437	0.66%	-1.6%	-3%	-6%
S&P	1,768	-0.24%	0.3%	4%	26%
DJIA	15,751	-0.21%	0.8%	3%	21%
NASDAQ	3,920	0.00%	-0.5%	3%	22%
DAX	9,076	-0.34%	0.7%	4%	32%
FTSE	6,727	-0.02%	-0.3%	4%	19%
Hang Seng*	22,605	-1.29%	-0.6%	-1%	14%
Shanghai*	2,110	-0.80%	-1.4%	-5%	-5%
Nikkei-225*	14,543	-0.31%	2.6%	1%	40%
S&P фьюч.*	1,759	-0.35%	0.5%	4%	29%

\* Данные по состоянию на 08:14 MCK

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	105.9	-0.10%	0.7%	-5%	-4%
WTI	93.0	-2.21%	-0.4%	-9%	2%
Золото	1,268	-1.15%	-3.3%	0%	-23%
Серебро	20.7	-2.96%	-4.5%	-3%	-31%
Никель	13,558	-0.92%	-5.0%	-2%	-21%
Медь	7,119	-0.68%	-0.5%	-1%	-10%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

# Официальные курсы валют

Данные на 14 ноября 2013 года  
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	146.78	▼
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	247.78	▲
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	42.02	▲
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	154.33	▲
1 ЕВРО	EUR / KZT	212.42	▼
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	147.68	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	25.33	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	547.85	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.18	
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	302.43	▼
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	61.54	▼
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	50.77	▼
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	41.15	▲
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.83	▼
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	124.63	▼
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	77.61	▼
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.07	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.87	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	24.21	▼
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	171.94	▼
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	14.56	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.57	▼

# Удвоение прибыли в бизнесе. 500 заявок в месяц с «ХОЛОДНЫХ» ЗВОНКОВ

Руслан Еренчин, эксперт по увеличению продаж, консалтинговая компания «Бизнес-Технологии»

Как привлечь клиентов, используя технологию «холодного» телефонного звонка. Думаю, вы прекрасно знаете, какие звонки называют «холодными», но на всякий случай поясню. Это такие исходящие звонки, когда звонящий (менеджер по продажам) вступает в контакт с незнакомым ему собеседником (потенциальным клиентом) без предварительной договоренности, то есть клиент не ожидает звонка продавца и, как правило, не расположен к приобретению того товара или услуги, о которых ему рассказывают. Задача менеджера по продажам состоит в том, чтобы выйти на лицо, принимающее решение о сотрудничестве, и назначить встречу или зафиксировать принципиальный интерес. Но перед этим менеджеру предстоит пройти несколько барьеров и возражений, обойти секретаря, справиться с эмоциональным стрессом отказов, выйти на лицо, принимающее решение, суметь показать выгоду сотрудничества и каким-то образом склонить собеседника к назначению следующего шага. О том, как сделать «холодные» звонки эффективным каналом привлечения в вашем бизнесе, мы и поговорим.

Бытует мнение, что «холодный» обзвон – достаточно энергозатратный и малоэффективный способ продаж. По данным различных компаний, результативность «холодных» звонков (которая измеряется количеством заключенных сделок и/или назначенных встреч) составляет в среднем порядка 3-10%. И у некоторых руководителей компаний отношение к «холодным» звонкам весьма скептическое. Я бы сказал, что это у нас в менталитете, менеджеры боятся звонить клиенту – мол, «буду надеяться, еще клиент передумает» – и в итоге не звонят клиентам вообще, предполагая, что «кому надо, тот купит сам», но, к сожалению или к счастью, клиент далеко не всегда будет покупать самостоятельно. Вы можете идти по лесу и ждать, пока грибы будут прыгать в вашу корзину сами.

На самом деле показатель эффективности 10% не так уж плох. Давайте сделаем небольшой расчет, который позволит вам оценить потенциал «холодных» звонков в вашем бизнесе.

Предположим, что вы наняли специалиста для «холодного» обзвона. Если вы взяли человека с опытом, то нормальный результат можно считать от 100 попыток звонков в течение дня. Сейчас речь идет именно о попытках, а не о фактически сложившихся диалогах. То есть сотрудник сделал 100 попыток дозвона, среди которых были случаи неверных номеров, отсутствия лиц, принимающих решения. Так вот, если в 10% случаев из 100 звонков в день менеджер будет получать принципиальный интерес, то за 1 день будет получено 10 заявок или принципиальных интересов. Это значит, что за месяц работы один сотрудник может сгенерировать 220 потенциальных клиентов. (Разумеется, не все потенциальные клиенты станут реальными и конечный результат зависит от эффективности построения системы продаж.)

В нашей практике у одного из наших клиентов мы добились эффективности «холодных» звонков в 23%. И за один месяц было сгенерировано более 500 потенциальных клиентов. Среди которых были как мелкие заказы с небольшими чеками, так и крупные годовые заказы на производство и поставку продукции.

«Холодные» звонки – один из основных инструментов для компаний, которые работают по модели B2B (business to business) – продажа товаров и услуг для бизнеса). Этот инструмент эффективен и в бизнесе для конечных покупателей, но в данной статье мы не будем рассматривать такую модель.

«Холодные» звонки до сих пор остаются наиболее распространенным способом продвижения самых разнообразных товаров и услуг: от питьевой воды до организации праздников и торжеств. В сравнении с личными встречами за один

и тот же промежуток времени по телефону можно совершить на несколько порядков больше контактов с потенциальными клиентами.

Вместе с тем мой опыт консультирования показывает, что в большинстве случаев львиная доля телефонных переговоров проваливается по двум банальным причинам:

**Причина № 1.** Телефонным обзвоном в компании занимается человек, в принципе не обладающий способностями к данному виду работы и не имеющий опыт в телефонных переговорах. Навык в «холодных» звонках теряется за 2-3 месяца, тогда как нарабатывается более длительной практикой.

**Причина № 2.** В компании отсутствуют заранее прописанные речевые модули (скрипты). И люди либо вообще не представляют, как вести диалог, либо звонки не результативны.

## Как сделать «холодные» звонки эффективными?

Для начала вы должны понять, каким образом вы будете адаптировать «холодные» звонки в своем бизнесе и какова конечная цель звонков. Если вы планируете фиксировать только принципиальный интерес о сотрудничестве, то наймите специалиста с опытом работы в телемаркетинге или call-центре. Это могут быть, например, бывшие сотрудники банков. При публикации вакансии ищите именно «оператора call-центра», а не менеджера по продажам, если, конечно, вам удалось прописать скрипт, в котором не нужны профессиональные компетенции. Мы вам рекомендуем фиксировать только принципиальный интерес к сотрудничеству и передавать потенциального клиента в следующее звено отдела продаж, которое будет закрывать сделку. Скрипт должен быть очень простой и в то же время должен непременно показывать выгоду лицу, принимающему решение. Про алгоритмы составления скриптов мы уже писали в наших предыдущих статьях.

Наиболее эффективное распределение времени сотрудника на «холодных» звонках следующее: звонки лучше осуществлять с 10.00 до 17.00. В период с 17.00 до 18.00 нужно готовить базу для обзвона на следующий день. Прежде чем делать обзвон, у специалиста должна быть заранее подготовлена база минимум из 100 потенциальных клиентов. Далее мы перечислим основные ошибки в «холодных» звонках и ключевые рекомендации.

## Основные ошибки в «холодных» звонках

**1. Перекур после каждого звонка**  
Очень часто подобная ситуация встречается у неопытных сотрудников, когда они совершают 2-3 звонка и, услышав в ответ «Нет, нам это не нужно», тут же бегут курить, наливают чай или кофе. Таким образом, за день делается в среднем 20 звонков.

Чтобы исправить данную ситуацию, после каждого услышанного «нет» необходимо тут же совершать следующий звонок, не делая никаких пауз для раздумья.

**2. Предложение не тому человеку**  
Очень часто сотрудник, дозвонившись по определенному номеру, начинает делать предложение первому человеку, который поднял трубку. В результате только теряется время из-за презентации человеку, которому в принципе неинтересно и непонятно то, о чем идет речь, и уж тем более будет ошибкой делать презентацию человеку, не принимающему решение.

Используйте технику обхода секретаря и выходите на ЛПР (лицо, принимающее решение).

**3. Полная передача инициативы клиенту**

Очень часто на обратном конце провода могут жестко прервать и выдать что-то подобное: «Давайте вы мне скажите, сколько это будет стоить. И мы поймем, стоит ли с вами говорить дальше». Даже если вам ответили подобным образом, скажи-

те следующее: «Правильно ли я понимаю, что интерес к данной услуге у вас все-таки есть и нам осталось решить вопрос с ценой и условиями поставки?»

Ваш скрипт должен быть устроен таким образом, чтобы учитывались возможные возражения.

Инициатива должна быть на стороне звонящего. И здесь основной инструмент – это вопросы, которые необходимо проработать и сформулировать заранее.

## 4. Отсутствие договоренности о времени следующего контакта

Самая частая ошибка в переговорах, когда звонок не закончился результатом.

Клиент никогда не перезвонит сам. В день с аналогичными предложениями он получает по несколько предложений. К тому же даже если он и решит вам перезвонить, то куда и как он вспомнит звонящего? Наивно полагать, что он записал контакты в записную книжку телефона или вложил стикер под стекло, а также пометил ваше письмо как «Важное» во входящих сообщениях электронной почты. Не исключено, что он может так сделать. Но только вероятность этого очень низка. Поэтому не стоит питать иллюзий. Берите инициативу в свои руки, выясните обстоятельства, которые мешают заключить сделку или назначить встречу, договорившись с клиентом о следующем шаге. Назначайте дату следующего контакта всегда!

## 5. Вражда с секретарем

Хотя мы и даем вам технику обхода секретаря и называем его порою чербером, но не говорите о том, что к секретарю нужно относиться с негативом. Секретарь – единственный, кто может привести вас к цели. Именно от секретаря зависит, сможете ли вы выйти на ЛПР (лицо, принимающее решение). Поэтому отношение к секретарю должно быть дружеское – он ваш союзник.

## 6. Вам слишком мало говорят «нет»

Да-да. Если вам мало говорят «нет», то это ошибка. Это говорит о том, что вы сделали слишком мало звонков. В «холодных» звонках вам будут говорить «нет» в 90% случаев. А что такое 90%? Это практически всегда. У многих руководителей и сотрудников после 10 неудачных звонков создается ложное убеждение, что «холодные» звонки не работают в моем бизнесе». Для того чтобы это понять, необходимо сделать как минимум 200-300 звонков. И если с такого количества звонков у вас не будет результата, тогда можно говорить, что «холодный» звонок не сработал. Но что самое главное, не сработал подход, а не сам метод. Может не работать скрипт или сотрудник может быть неэффективным. Либо просто обманывает и на самом деле не сделал нужное количество звонков. И такое бывает тоже. Но на рынке B2B «холодные» звонки – один из основных инструментов привлечения клиентов.

## 7. Неучитывание звонков, отсутствие отчетности

Что не замеряется, то не контролируется. Обязательно нужно считать количество звонков, а также вести развернутую статистику: количество попыток, дозвон, обход секретаря, назначенных встреч, заявок, а затем и количество сделок.

Удачного вам внедрения и следите за нашими дальнейшими статьями!

**Внимание!** Специально для читателей «Капитал.kz» мы решили провести бесплатный аудит системы продаж, который позволит выявить слабые и сильные стороны в вашем бизнесе. В заключение аудита вы получите 5 рекомендаций для быстрого роста продаж и прибыли. Сможем взять не более 10 компаний. Каждый записавшийся получит приятный подарок – сборник всех наших статей, содержащий более 30 различных методик повышения продаж и прибыли, а также участие в одном из наших семинаров.

Для того чтобы записаться на аудит, отправьте письмо по адресу: [ruslan@upsale.kz](mailto:ruslan@upsale.kz) с пометкой «запись на аудит». Либо позвоните по телефону: +7 (702) 199-99-40.

## Обзор рынков Товарной биржи «ЕТС»

Наименование	Значение	Изменение
СПОТ-рынок*		
Пшеница 3 кл. EXW	27 240	1,85%
Пшеница 3 кл. DAP на границе РК	34 337	0,82%

Данные [www.ets.kz](http://www.ets.kz), 11.11.2013 г.

## Аналитика СПОТ-рынка ЕТС

По итогам торгов на АО «Товарная Биржа «ЕТС» за период с 04 по 08 ноября т.г. товарооборот составил более 2,517 млрд. тенге. Из них на секции торговли сельхозпродукцией было продано 88 тыс. тонн пшеницы на сумму 2,510 млрд. тенге. На секции торговли специализированными товарами прошли торги на сумму 6,7 млн. тенге.

На секции торговли металлами и промышленными товарами было продано 40,9 тыс. тонн цемента, на сумму 582 млн. тенге.

Торговая сессия 08 ноября 2013 г. завершилась со следующими показателями:  
- пшеница (ноябрь) – 240,3 долл. (-1,92%) или 37 030 тенге за тонну.

ОЧЕРЕДНОЙ ШАНС  
ЛЕБЕДЕВА

WBA (Всемирная боксерская ассоциация) дала россиянину Денису Лебедеву и Гильермо Джонсу из Панамы один месяц на то, чтобы договориться о проведении боя за титул чемпиона мира в весе до 90,7 кг, принадлежащий Лебедеву. Если стороны не придут к соглашению, право организовать поединок будет выставлено на торги. Об этом сообщает Fightnews. Торги назначены на 9 декабря в Панаме. WBA на них будет представлять исполнительный вице-президент этой организации Хильберто Хесус Мендоса. Поединок Лебедев – Джонс был назначен 18 октября. В этот день на конгрессе WBA было принято решение передать Лебедеву чемпионский титул, принадлежавший Джонсу, из-за допинга панамца. Первый бой Лебедев – Джонс состоялся в мае 2013 года и закончился победой панамского боксера техническим нокаутом в 11-м раунде. Допинг-проба, взятая у Джонса после этого боя, дала положительный результат на запрещенный фуросемид. (lenta.ru)

МАРКИ В ЧЕСТЬ  
ИБРАГИМОВИЧА

В Швеции выпустят почтовые марки с изображением нападающего национальной сборной по футболу Златана Ибрагимовича. Об этом сообщает Expressen.se. Форвард парижского «ПСЖ» заявил, что горд оказаться на почтовой марке. Ибрагимович добавил, что часто получает письма по почте, но дизайн марок оставляет желать лучшего. Футболист выразил надежду, что теперь ситуация с марками улучшится. Дизайн набора из пяти марок разработала шведская художница Нина Улма, которая по ходу работы консультировалась с самим Ибрагимовичем. Ранее Улма проиллюстрировала автобиографическую книгу футболиста «Я – Златан», которая вышла в 2011 году. Презентация набора из марок с изображением шведского нападающего пройдет 27 марта 2014 года. Номинальная стоимость марок не сообщается. В 2013 году Ибрагимович попал в число претендентов на «Золотой мяч» – приз, который ФИФА вручает лучшему футболисту года. В этом же году форвард стал чемпионом Франции в составе «ПСЖ». Также швед в разные годы с разными клубами выигрывал национальные чемпионаты Нидерландов, Италии и Испании. Ибрагимович стал не первым шведским спортсменом, чье изображение попало на почтовые марки. После победы в хоккейном турнире Олимпиады-1994 в Лиллехаммере в Швеции появились марки с портретом хоккеиста Петера Форсберга. (lenta.ru)

ДЖОКОВИЧ  
ОБЫГРАЛ НАДАЛЯ

Сербский теннисист Новак Джокович в двух сетах обыграл испанца Рафаэля Надяля в финале итогового турнира года серии АТР. Об этом говорится на официальном сайте АТР. Встреча завершилась победой Джоковича в двух сетах со счетом 6:3, 6:4. Встреча продолжалась один час 36 минут. Победа в финале итогового турнира стала для Джоковича второй подряд и 22-м выигранным матчем подряд в сезоне. До начала турнира Джокович занимал вторую строчку рейтинга АТР, Надяль являлся первой ракеткой мира. Итоговый турнир АТР проходил в Лондоне с 4 по 11 ноября. (lenta.ru)

МЕССИ ПРОПУСТИТ  
НЕСКОЛЬКО  
НЕДЕЛЬ

Нападающий испанского футбольного клуба «Барселона» Лионель Месси из-за травмы пропустит от шести до восьми недель. Об этом сообщает официальный твиттер каталонской команды. Днем 11 ноября аргентинец прошел медицинское обследование, после которого стали известны сроки восстановления форварда. Месси получил травму бедра в игре испанской Примеры с «Бетисом». Эта встреча прошла 10 ноября в Севилье и завершилась победой гостей со счетом 4:1. Месси вышел на поле в стартовом составе, но был заменен уже на 23-й минуте. Аргентинец во второй раз в сезоне травмировал бедро. Впервые из-за такой травмы Месси пропустит почти три недели в сентябре и октябре 2013 года. В текущем сезоне Месси провел за «Барселону» 15 матчей во всех турнирах, забив 14 голов. (lenta.ru)

Третий трофей  
за три сезона

Карагандинский «Шахтер» впервые завоевал Кубок Казахстана

Данияр Балахметов

Футбольный сезон в Казахстане завершен. В воскресенье финальным матчем за Кубок страны в долгом и изнурительном марафоне была поставлена точка. В решающем поединке сошлись «Тараз» и «Шахтер». Впрочем, для «горняков» сезон еще продолжится. Впереди у них две встречи групповой стадии Лиги Европы. В преддверии матча с «Таразом» карагандинцы сыграли в Голландии против АЗ. В Алкмааре Виктор Кумыков был вынужден обойтись без целого ряда игроков основного состава. Однако, несмотря на это, у голландской команды не получились легкой прогулки. АЗ довольствовался минимальной победой.

К матчу с «Таразом» эти футболисты были уже в обойме. Что касается второго по значимости футбольного трофея Казахстана, то Кубок в одинаковой степени нужен был и «Таразу», и «Шахтеру», причем не только с точки зрения завершения сезона на мажорной ноте и пополнения клубной коллекции новой наградой, но и возможностью сыграть в следующем сезоне в Лиге Европы. Оба клуба по итогам чемпионата оказались вне числа команд, обеспечивших себе

участие в еврокампании будущим летом. Жамбылцы закончили чемпионат страны во второй шестерке, остановившись на пороге зоны вылета (10 место). «Шахтер» играл в первой шестерке и боролся практически до самого финиша за бронзовые награды. Однако выступление на три фронта (чемпионат, Кубок Казахстана и Лига Европы) заставило тренерский штаб «горняков» поломать голову над ротацией состава. В конечном итоге напряженный график не мог не сказаться на результатах команды, «Шахтер» занял четвертое место в чемпионате. При этом в Лиге Европы «горняки» сохраняют шансы на продолжение борьбы в стадии плей-офф. Стоит отметить, что ранее «Шахтер» ни разу не выигрывал Кубок Казахстана. Карагандинцы два раза подряд, в 2009 и в 2010 годах, выходили в финал, где с неизменным счетом 0:1 уступали сначала «Атырау», а затем и «Астане». Примечательно, что обе встречи проходили на «Астана-Арене». А вот «Тараз», в отличие от «горняков», в 2004 году побеждал в этом турнире.

Финальный матч не только венчал сезон, но и стал завершением мероприятия, посвященного празднованию 100-летия казахстанского футбола. Почетным гостем поединка на «Астана-Арене» стал глава государства Нурсултан Назарбаев. Также матч посетили президент УЕФА Мишель Platini, руководитель ФИФА и главы ряда европейских и азиатских футбольных ассоциаций. Немаловажно отметить и большое количество болельщиков. По официальным данным сайта ПФЛ, на матч побывало 24,5 тыс. зрителей.

С начала встречи «Шахтер» завладел преимуществом. Однако футболисты «Тараза» спокойно действовали в обороне, отодвигая игру от своей штрафной площадки.

Отдав пространство «Шахтеру», номинальные хозяева встречи (а ими значились жамбылцы) искали счастья в контратаках. В одном из эпизодов главный арбитр матча Игорь Алешин остановил перспективный контрвыпад «Тараза» по причине нарушения, допущенного против одного из игроков жамбылской команды в центре поля. В этом эпизоде главный судья матча действовал строго по правилам игры. «Тараз» в дальнейшем сподобился на несколько неплохих атак и в целом не уступал «горнякам». Сам «Шахтер» старался планомерно оказывать давление на оборонительные порядки соперника. Иногда в штрафной

Рамила Нурмухаметова возникали острые моменты, которые, впрочем, так и остались моментами.

В начале второго тайма «Шахтер» прибавил в движении и усилил активность впереди. На 53-й минуте «горнякам» удалась голевая комбинация. Правый защитник карагандинцев Александр Симчевич, сместившись в центр, выполнил прострел в сторону ворот Нурмухаметова. На пути следования мяча оказался Сергей Хижниченко, которого плотно опекал один из защитников «Тараза». Несмотря на это, Хижниченко сумел одним касанием переправить мяч в ворота соперников.

После забитого гола «Шахтер» не стал сбавлять темп. «Тараз» также не отсиживался у своих ворот, а старался отыграться. Но сделать это с каждой минутой было все труднее и труднее. Эмоции на поле порой били через край. И в одном из эпизодов случилась потасовка, итогом которой стали три желтые карточки, показанные капитану «горняков» Андрею Финонченко, а также игрокам «Тараза» Шерхану Бауыржану и Дмитрию Евстигнееву. Случилось это на 61-й минуте.

В оставшееся время команда Арно Пайперса пыталась добиться равновесия в счете. Под конец матча отличную возможность сравнять счет упустил защитник «Тараза» Эрсин Мехмедович. Но сербский легионер не дотянулся до мяча после прострела с фланга. «Шахтер» также имел возможности для гола. Чего стоит только эпизод, героем которого мог стать Рохер Каньяс. Однако колумбийский полузащитник «горняков» не смог попасть по мячу головой, оказавшись перед пустыми воротами.

В конечном итоге «Шахтер» довел дело до победы и завоевал первый в своей истории Кубок Казахстана, который позволит ему в будущем сезоне представлять страну в Лиге Европы.

## Joe Red. Comeback

Джузеппе Росси в нынешнем сезоне достаточно неожиданно возглавляет список бомбардиров Серии А, хотя еще совсем недавно на его карьере, казалось бы, уже был поставлен крест. Стоит вспомнить о пути, пройденном нападающим сборной Италии ради возвращения в действительно большой футбол...

Октябрь 2011 года запомнится Джузеппе Росси надолго. В злополучном матче против мадридского «Реала» тогда еще форвард «Вильярреала» получил разрыв крестообразных связок, из-за чего был вынужден пропустить полгода. А едва только восстановившись, в апреле он получил рецидив травмы и срок вне футбола на год (полгода на лечение и столько же на восстановление после лечения). Итого – целых полтора года без футбола. Более того, Росси был близок к тому, чтобы навсегда остаться инвалидом, поскольку на определенном этапе реабилитации возникли осложнения. Жизнь иногда бьет очень сильно, особенно в те моменты, когда кажется, что все идет очень хорошо. Росси до травмы был лидером атаки и главным бомбардиром крепкого испанского клуба, который успешно квалифицировался в Лигу чемпионов, да и вообще был постоянным претендентом на участие в еврокубках. А через несколько месяцев речь уже идет о команде, которая вылетела в Сегунду. Безусловно, очень неприятная стрессовая нагрузка на и без того израненную психику.

В декабре 2012 года форвард захандрил. Ему захотелось сменить обстановку. Еще год назад за ним охотились лучшие клубы Европы (особую рьяность проявляли английские клубы, которых не пугал неудачный опыт выступления итальянца в «Манчестер Юнайтед»), а уже сегодня на него смотрят с опаской. Серьезная травма и ее рецидив не могли не оставить следов, и потому связываться с игроком, будущее которого стоит под огромным знаком вопроса, никто не спешил. Некрасиво себя повел и испанский клуб, который принялся предлагать своего лидера направо и налево, давая понять, что его дни в клубе сочтены. Несколько огоньков продолжения карьеры все-таки замаячили перед Пепито,



и все из его исторической родины – Италии. Напомним, что будущий футболист родился в 13 лет в США, пока его не завербовали в молодежную академию «Пармы». Казалось бы, что решительнее остальных вел себя миланский «Интер», президент которого был поклонником таланта игрока, однако в последний момент в дело вступил амбициозный проект под названием «Фиорентина».

Алленаторе клуба Винченцо Монтелла уже зимой прошлого года знал, что главная ударная сила «Вьюлы» Стефан Йоветич летом уйдет из клуба. Черногорец об этом заявил еще на старте сезона, и ясно давал понять, что более чем на полгода он не задержится во Флоренции. Кроме того, нельзя было

рассчитывать и на 35-летнего Луку Тони, контракт с которым был подписан лишь на год. Монтелле был нужен особый форвард, настоящий футбольный убийца, который не был бы обделен и техническими талантами. Все ниточки поиска скаутов привели к молодому, талантливому, но очень долго травмированному Росси. Клуб вышел с предложением, которое устроило и «Вильярреал», и игрока, но самым главным в этом деле была не финансовая сторона, а вопрос доверия. «Фиорентина» поверила в то, что Росси может вернуться на поле и набрать былую форму. Дovere окрыляет, оно умеет открывать второе дыхание.

«Руководство «Фиорентины» конкретно сделало мне предложение,

не разбрасываясь словами. Это было очень важно для меня», – сказал Росси.

Не отставал в свою очередь и Монтелла: «Подписание Росси совершило большой переворот. Он самый настоящий талант. Мы надеемся, что он восстановится и поможет нашей команде в конце сезона. Мы будем ждать, когда он выльчится».

Вряд ли он мог предположить какую роль сыграет Росси в успехе команды в новом сезоне.

Впервые в фиолетовой футболке он вышел всего лишь в последнем, 38-м, туре, то бишь в мае, хотя изначально должен был восстановиться к апрелю месяца. Но его никто не торопил. В клубе все понимали, насколько деликатна ситуация, и поэтому всерьез вели Росси к полному восстановлению, в том числе и психологическому. А новый сезон дал окончательно понять, почему руководство клуба решило сделать такую рискованную ставку. Росси не затерялся на фоне Марио Гомеса, который приехал во Флоренцию со статусом супербомбардира, пусть и не всегда это подтверждающего. Наоборот, именно итальянец с первого тура начал забивать голы и приносить «Фиорентине» важные очки. А после травмы немца он и вовсе стал олицетворением всей атаки. Но ему не нужно носиться по всему полю в поисках мяча, как это делал Стефан Йоветич, наоборот, заставило Росси просто не видно на поле. Так было, скажем, целых 60 минут матча с чемпионом – «Ювентусом». А что было дальше, мы все прекрасно помним – за какие-то 15 минут Пепито сделал хет-трик и отдал голевую передачу. Это почерк настоящего мастера. Ему еще далеко до звания «Маэстро», но пока постепенно уходит эра Андреа Пирло и Франческо Тотти, именно у Джузеппе Росси есть все возможности принять от них эстафету. Ну или если брать масштабы поменьше, то роль «флорентийского» Антонио Ди Натале тоже может звучать как большой комплимент. А сегодня мы можем просто наслаждаться перфомансом очень талантливого футболиста, который переживает свои лучшие времена.

Никита Суховой sport.ru

ШИРОКОВА  
НАКАЗАЛИ

Комитет Российского футбольного союза (РФС) по этике условно дисквалифицировал до конца сезона и оштрафовал на 150 тыс. рублей полузащитника питерского «Зенита» Романа Широкова. Об этом сообщает официальный сайт РФС. Заседание комитета прошло 12 ноября в Москве. Сам Широков на нем отсутствовал, поскольку в настоящее время находится со сборной России на сборе в ОАЭ. Футболист наказан за оскорбление арбитра матча чемпионата России с пермским «Амкаром» Сергея Карасева. После игры, которая прошла 2 ноября в Санкт-Петербурге и завершилась со счетом 1:1, Широков назвал судью «клоуном приличным». После матча Широков также пожелал пермской команде вылететь в первый дивизион. В текущем сезоне полузащитник провел за «Зенит» 14 игр во всех турнирах, забив в них 10 голов. Широков стал вторым футболистом, который получил условную дисквалификацию в нынешнем сезоне. Ранее подобным образом комитет РФС по этике наказал голкипера Краснодарской «Кубани» Александра Беленова, который раскритиковал судейство в премьер-лиге. Срок его дисквалификации составил три месяца. (lenta.ru)

ВЫБРАНЫ 10  
ЛУЧШИХ ГОЛОВ

Международная федерация футбола (ФИФА) на официальном сайте назвала претендентов на приз имени Фернандо Пушкаша – награду, вручаемую автору самого красивого забитого мяча за год. На приз претендуют 10 игроков, в том числе бразилец Неймар, ранее уже получивший эту награду (в 2011 году). В 2013 году ФИФА отменила мяч Неймара в составе сборной Бразилии, который он забил Японии на Кубке конфедераций. Также был отмечен гол форварда сборной Швеции Златана Ибрагимовича в ворота Англии в товарищеском матче. Остальные мячи, выделенные ФИФА, были забиты на клубном уровне. Помимо Неймара и Ибрагимовича, на приз имени Фернандо Пушкаша претендуют Питер Анкерсен из датского «Эсбергера», Лайза де Ванна из новозеландского «Скай Блю», Антонио ди Натале из итальянской «Юдинезе», Панайотис Коне из итальянской «Болоньи», Даниэль Лудунья из мексиканской «Пачуки», Неманья Матич из португальской «Бенфики», Луиза Несиб из французского «Лиона» и Хуан Мануэл Оливера из бразильского «Наutico». Все голы можно увидеть на специальной странице на сайте ФИФА. Там же можно проголосовать за один из вариантов. 9 декабря список претендентов сократится до трех. Из них по результатам повторного голосования болельщиков будет выбран обладатель приза имени Пушкаша. Автор самого красивого гола станет известен 13 января 2014 года на специальной церемонии, на которой также назовут обладателя «Золотого мяча» (приза лучшему игроку мира). Награда имени Пушкаша вручается с 2009 года. Помимо Неймара, награду получали Криштиану Роналду, Хамит Алтынтюп и Мирослав Стох. (lenta.ru)

ХОРВАТОВ  
И ГРЕКОВ  
ОШТРАФОВАЛИ

Международная федерация футбола (ФИФА) оштрафовала футбольные ассоциации Хорватии и Греции за расистские выкрики с трибун во время отборочных матчей чемпионата мира-2014. Об этом в субботу, 9 ноября, сообщает Associated Press. Хорватия оштрафована на \$38 тыс., а Греция – на \$32,5 тыс. Общим странам также вынесено официальное предупреждение. В то же время ФИФА не стала применять более суровое наказание, предусматривающее проведение командой нескольких домашних матчей без зрителей. Предметом рассмотрения международной федерации стало поведение болельщиков сборной Хорватии во время отборочного матча с бельгийцами, состоявшегося в середине октября в Загребце (1:2), и болельщиков Греции во время домашнего матча со Словакией (1:0). В обоих случаях фанатов уличили в использовании провокационных символики и демонстрации нацистских приветствий. Ранее хорватские болельщики уже неоднократно привлекали к себе внимание расистскими выходками. В частности, в 2008 году они оскорбляли чернокожего нападающего сборной Англии Эмиля Хески, а в 2012 году бросали бананы в форварда сборной Италии Марио Балотелли. Сборные Греции и Хорватии заняли в своих отборочных группах вторые места и будут бороться за право поехать на чемпионат мира в Бразилии в стыковых матчах. Первые встречи пройдут уже на следующей неделе. Греция примет на своем поле сборную Румынии, а Хорватия на выезде сыграет с Исландией. (lenta.ru)



Ольга Веселова

Первый в Казахстане аукционный дом BonArt открылся не так давно, в 2011 году, но уже провел четыре торга и готовится к пятым. По результатам этих торгов представители дома отмечают положительную динамику развития арт-рынка в нашей стране, хотя и в течение торгов продается всего около 40% заявленных лотов.

В настоящее время в Государственном музее искусств Республики Казахстан имени Абылхана Кастеева проходит предаукционная выставка аукционных торгов под названием «Коллекционная живопись и графика», в ходе которой организаторы уже начали регистрировать первых участников торгов.

Сами торги состоятся 23 ноября. Топ-лотами аукциона в этот раз являются: работа Ивана Айвазовского «Крымский берег» (эстимейт \$130 тыс.-150 тыс.), картина «Верблюды. Кочевники» Рихарда Зоммера (эстимейт \$55 тыс.-75 тыс.), произведение Абылхана Кастеева «Откровенный разговор» (эстимейт \$25 тыс.-30 тыс.), а также цветная литография картины «Две девушки на берегу» Поля Гогена (эстимейт \$5 тыс.-6 тыс.) и цветная литография картины «Космическая кавалерия» Сальвадора Дали (эстимейт \$3 тыс.-4 тыс.).

Подробнее о развитии казахстанского арт-рынка и культуре коллекционирования в нашей стране в интервью «Капитал.kz» рассказал Максим Ткаченко, руководитель казахстанского аукционного дома BonArt.

**— Как вы оцениваете аукционный рынок предметов искусства в Казахстане?**

— Казахстан не отличается от других арт-рынков в отношении правила: «Художники истребованы на родине». Основные художники, популярные в нашей стране, — это казахские классики: Жанатай Шарденов, Салихитдин Айтбаев,

# Максим Ткаченко: «Покупая качественные произведения искусства, вы не тратите, а инвестируете»

Сахи Романов, Абылхан Кастеев и другие. То есть художники первой волны, которые уже известны и раскручены. Общество очень забрендировано: Gucci, Louis Vuitton и т.д. То же самое происходит с художниками.

Касательно западноевропейского искусства, оно довольно популярно в Казахстане. В том числе и недорогой сегмент. Это салонная живопись. А также живопись без претензий, но качественная, которую нестыдно показать. И это не новодел, который можно приобрести на Арбате, хотя они и сопоставимы по цене. Так, в нашем аукционном доме каждый может приобрести работы в ценовом диапазоне от \$700 до \$10 000.

Мы видим тенденцию, что люди осознают смысл того, чем украшен их дом или офис. Некоторое время назад бытовала такая традиция, особенно у новоспеченных бизнесменов: приходишь к ним на встречу, они начинают хвастать копией картины, к примеру, Ильи Репина «Запорожцы пишут письмо турецкому султану». Тогда я их и спрашивал, а покупают ли они ори-

гинальные швейцарские часы или довольствуются китайской подделкой, которая внешне выглядит также. Вот тогда они и начинают задумываться о ценности оригинального произведения искусства.

**— Как бы вы охарактеризовали культуру коллекционирования в нашей стране?**

— Настоящих коллекционеров очень мало, а публичных еще меньше. Их буквально единицы. На весь Казахстан около 10 человек. В целом арт-рынок — это очень закрытое и консервативное сообщество, ведь здесь все построено на доверии. А такая институция, как аукционный дом, то есть открытые торги, это своего рода легализация рынка. В Казахстане до открытия BonArt такого не было, хотя в мире и даже на постсоветском пространстве это уже привычная практика: никто не прячет цены, нет подделок. Аукционные дома просто не могут себе этого позволить, ведь они публикуют каталоги и обнародуют все лоты в интернете. Также мы не можем себе позволить дать какие-либо неадекватные оценки

того или иного произведения. Нам разоблачат моментально.

**— Какие особенности торгов на арт-аукционах в Казахстане вы бы выделили?**

— У нас привыкли торговаться вниз, снижать стоимость, тогда как на аукционах цена, наоборот, поднимается. Поэтому мы стараемся дать наиболее привлекательные цены, чтобы заинтересовать покупателей, чтобы у них появился состязательный дух и азарт.



Однако здесь возникают сложности с владельцами. Происхождение наших лотов в основном из частных коллекций, владельцы которых, естественно, хотят продать картины дороже. И в этом случае нам приходится им объяснять, что высокие цены начинаются с быстрого старта. Но не всегда получается это сделать. Если мы понимаем, что эстимейт завышен, мы не берем такие работы.



**— Насколько максимально повышалась цена на работы в течение аукционных торгов?**

— У нас это наблюдается очень редко, вот только на прошлом аукционе цены на работы Евгения Сидоркина поднялись в два раза. Пока все покупается в основном по стартовой цене. Этим пользуются те, кто знает ценность инвестиций в искусство. Таким образом, многие, кто участвовал в наших аукционах, до этого сделали неплохие вложения, ведь работы, купленные тогда, стоят на 20-30% дороже своей старой цены. Надо не забывать, что, покупая качественные произведения искусства, вы не тратите, а инвестируете.

**— Как вы отметили ранее, у нас очень мало настоящих коллекционеров. А насколько развиты единичные продажи предметов искусства?**

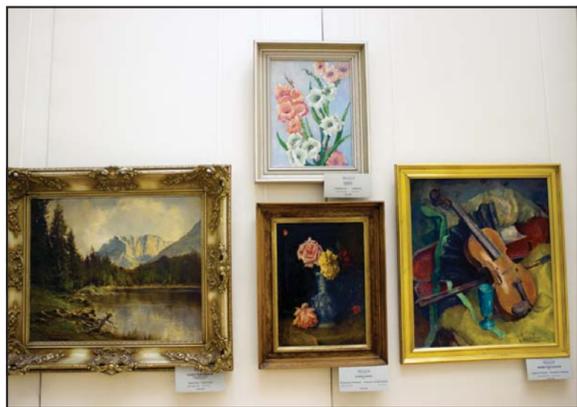
— Мы работаем круглый год и проводим так называемые private sale, то есть частные продажи из галерей. 95% из продаж в течение года — это покупки арт-произведений в подарок. После этого я даже придумал слоган: «Картина — лучший

подарок после книги». Чем удивить состоятельного человека, у которого все уже есть? Картина в данном смысле идеальный вариант. Кроме того, это подарок, который растет в цене.

**— Влияет ли, на ваш взгляд, развитие этого рынка на развитие культуры и искусства в стране?**

— Безусловно, да. К примеру, в миссии нашего дома заложено привлечение внимания казахстанского общества к миру искусства, создание благоприятных условий для коллекционирования и сохранения культурного наследия. Как это происходит. В начале девяностых иностранцы купили очень много работ казахстанских художников, а сейчас благодаря нашему аукционному дому эти картины возвращаются в нашу страну.

Или другой случай. Для этих торгов мы нашли работу Бориса Яковлева «Первый паровоз в Алма-Ате» 1929 года. Масштабный художник, работы которого представлены в Третьяковской галерее, приезжал в Казахстан на это мероприятие. Мы ее нашли и считаем, что она найдет своего хозяина в нашей стране.



# «Мулен Руж», ах нет... ГАТОБ имени Абая

Василиса Тулеуова

Сейчас очень много говорится о популяризации культуры и искусства, о привлечении широких масс к культурным событиям. Важность этого процесса состоит в повышении общей культуры в обществе, так как каждый из нас хочет жить не просто в светлом будущем, но и в светлом настоящем. Однако при этом почему-то забывается, что культура — прежде всего воспитание, воспитание себя, своей души, а значит, это не просто развлечение, а работа. Почему-то мы не воспринимаем классическое искусство как работу, работу нашей души, коим оно по сути и является. Прослушать произведения Баха или Шостаковича — это не значит только развлечься, это значит получить удовольствие от процесса совершенствования самого себя.

Между тем в расцвет популяризации произошла подмена понятий, искусство в массовом сознании стало восприниматься как чистой воды развлечение. Каждое мероприятие теперь должно стать шоу. Вот на такое шоу à la classique на этой неделе я имела несчастье попасть.

Имя Марата Бисенгалиева давно стало своеобразным брендом и знаком качества. Когда ты видишь афиши с его именем, ты всегда знаешь, что тебя ждет парение от радости услышанного. На концерте, прошедшем на этой неделе на сцене ГАТОБ им. Абая под названием «Жизнь для вечности», посвященном памяти брата маэстро Сагадата Бисенгалиева, такого не случилось.

Музыкальная программа вечера была наполнена этнической музыкой «Симфонического оркестра Алматы» под управлением г-на Бисенгалиева. Этнофолкlorная группа «Туран» совместно с хором «Казына» под управлением Галымжана Берекешева во время первого отделения вечера исполнили симфонические сюиты известного английского композитора Карла Дженкинса «Глеп» и «Шакарим».

Г-н Дженкинс писал сюиту как самостоятельное произведение, но основой ее стало народное творчество казахов, и даже отдельные части этой сложной композиции сохранили названия песен-прототипов: «Заман-ай», «Карлыгаш», «Дударай» и другие. Премьера сюиты состоялась в 2006 году в лондонском «Ройял Альберт-холле». Сюита «Глеп» была написана английским композитором по заказу известного казахстанского мецената Сапара Искакова.

В целом исполненные произведения представляют собой синтетический музыкальный стиль, в котором соединились класси-

ческое, фольклорное, джазовое и эстрадное направления.

По всей видимости, необычный жанр произведений организаторы концерта решили усилить при помощи необычного танцевального сопровождения. И так симфонический концерт на академической сцене стал превращаться в шоу. Танцевальная труппа арт-балета «Сейшн» под управлением Мурата Алиякпарова, работающая в

ет классические, юмористические, романтические и тематические номера. «Для этого профессионального дуэта приоритетом всегда остаются уважение к сцене и многочисленным поклонникам, красота и грация человеческого тела», — сообщают организаторы.

Второе отделение концерта было посвящено самому известному произведению г-на Дженкинса Adiemus. В этом произведении

поддерживает оркестр. Таким образом, я считаю, можно создавать универсальную музыку, которая приятна на слух благодаря своим земным корням и бессмертна. С ее помощью, я уверен, люди станут более сплоченными и дружелюбными».

На голосовом инструменте в Алматы играла опять-таки представительница отечественного шоу-бизнеса Ситора Назарова.

**Г-н Дженкинс создал много музыки для рекламы, дважды получив приз в этой области. Возможно, наиболее известной его работой является классическая тема, использовавшаяся в телерекламе компании по продаже алмазов De Beers. Карл Дженкинс позже включил ее как заглавный трек в альбом Diamond Music и в итоге создал Palladio, используя его в качестве темы первой части**

таких направлениях как варьете, джаз, freak и перформанс (согласно информации из программы мероприятия), светилась неоновым светом под музыку скрипок и виолончелей.

В один прекрасный момент сцену озарило зарево, и на ней появился танцевальный дуэт «Гром и Лола». Опять-таки, согласно информации из программы, танцевальный дуэт уже более 10 лет в шоу-бизнесе, их репертуар включа-

ет автор совмещает классические и этнические инструменты с целовеческим голосом в качестве инструмента, ведь все слова в песнях Adiemus лишь набор букв, которые выдумал сам автор. Он так пишет в буклетах для альбома Songs of Sanctuary и Cantata Mundi: «Тексты песен Adiemus написаны как бы фонетически. Это значит, что слова в них исполняют роль инструментальных звуков, то есть вокалист играет на своем голосе и ему

Настоящим апогеем вечера стал выход уже упомянутого арт-балета «Сейшн» в образах, достойных бразильского карнавала, с перьями и святыщами люстрами на головах.

В целом вечер оставил четкую ассоциацию со сценой из трогательного фильма девяностых «Окно в Париж», где классический музыкант Николай отказывается играть во фразе без штанов в нудистском клубе.



## НОВЫЕ КАРТОЧКИ — НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

БЕСПЛАТНОЕ СНЯТИЕ НАЛИЧНЫХ ДЕНЕГ В ПЯТИ СТРАНАХ

## ЭТО ПОДХОДИТ ИМЕННО ВАМ

2424  
звонок с мобильного бесплатный

Лицензия №239 на проведение банковских и иных операций и осуществления деятельности на рынке ценных бумаг от 28.12.2007 г. выдана Агентством Республики Казахстан по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций

ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

ЛУКЕ ОСТАНЕТСЯ  
ТАКИМ ЖЕ  
ЭКСПРЕССИВНЫМ

Nissan к 2016 году выпустит новое поколение самого популярного городского кроссовера. Nissan Juke стал своего рода мерилом популярности в сегменте городских SUV. Многие конкуренты производителя поголовно анонсируют выпуски кроссоверов, призванных отвоювать часть его клиентов в быстрорастущем сегменте. Правда, Nissan не собирается почитать на лаврах и готовит новое поколение нашумевшего Juke. В интервью с вице-президентом фирмы Широ Накамура отмечается, что будущий «Джук» продолжит идею провокационного стиля и сохранит неоднозначный внешний вид, однако претерпит более чем основательный редизайн. В качестве примера масштаба работ он привел Qashqai второго поколения, который был создан практически с нуля. Помимо обещанной экспрессивности подробностей о новом Juke пока нет. Предположительно, многие компоненты кроссовер разделит с Micra следующего поколения, а его дебют может состояться в 2016 году.

САМЫЙ МОЩНЫЙ  
S-КЛАСС

Компания Mercedes-Benz рассказала о самой мощной версии седана S-класса в кузове W222 – S 65 AMG. Двенадцать цилиндров, шесть литров объема плюс два турбокомпрессора – 630 л.с. и 1000 Нм. Этот монстр на 45 «лошадей» и 100 Нм мощнее версии S63 AMG. От нуля до сотни роскошный седан разогнается за 4,3 секунды, однако максималка ограничена электроникой на уровне 250 км/ч. Тем не менее, как заявляют немцы, этот автомобиль будет самым экономичным седаном с V12 в мире! Расход топлива в смешанном режиме составит 11,9 литра на 100 километров пробега, что на 2,4 литра меньше по сравнению с S 65 AMG прошлого поколения. Вживую впервые автомобиль покажут в конце ноября на моторшоу в Токио и Лос-Анджелесе. Первые же машины доставят покупателям не ранее марта 2014 года. Самый мощный S-класс в Германии будет стоить от 232 050 евро.

■ Реальные планы –  
реальные шаги

Дмитрий Фадеев

В минувшие выходные в Усть-Каменогорске состоялась торжественная церемония закладки первого камня в фундамент нового автомобильного производства полного цикла АО «АЗИЯ АВТО Казахстан» совместно с ОАО «АВТОВАЗ». Символический камень заложили первый заместитель министра промышленности и торговли РФ Глеб Никитин и первый вице-министр индустрии и новых технологий РК Альберт Рау, также в церемонии приняли участие аким ВКО Бердыбек Сапарбаев, и.о. президента ОАО «АВТОВАЗ» Олег Лобанов, председатель совета директоров группы компаний «БИПЭК АВТО» Анатолий Балущкин и генеральный директор АО «АЗИЯ АВТО Казахстан» Ержан Мандиев.

Для строительства крупнейшего автомобильного завода в северо-восточной части Усть-Каменогорска выделено 523

гектара земли. На территории завода будет осуществляться ряд производств: сварка и окраска кузова, сборка автомобилей и производство комплектующих мощностью 120 тыс. единиц в год.

«Впервые мы выстроим полную технологическую цепочку: от сырья к готовому автомобилю. Доля содержания товаров Таможенного союза в конечной продукции завода составит более 90%, доля казахстанского содержания превысит 50%. Строящиеся мощности обеспечат ежегодный прирост ВВП страны на 150 млрд тенге, а объемы экспорта с выходом на плановые показатели достигнут 80 млрд», – отметил первый вице-министр индустрии и новых технологий Альберт Рау.

Общий объем инвестиций в создание смежных производств составит свыше \$630 млн. На строительство базовых мощностей по сварке, окраске и сборке автомобилей в рамках проекта будет направлено более \$500 млн.

В 2016-2017 году ожидается запуск производства широкого спектра комплектующих: бамперов, сидений, бензобаков, систем выхлопа, 2018 год порадует началом выпуска штампованных деталей кузова, подвески, рулевого управления и элементов трансмиссии.

С начала работы завода в полную силу с конвейера сойдут такие модели, как полюбившаяся многим Lada Granta и новая Lada Kalina, также в планах производство нескольких моделей из линейки Renault (седан и кроссовер) и новых моделей Lada.

Что касается продаж Lada, то за 2 прошедших года они выросли пятикратно. Четыре из пяти продаваемых моделей в республике – Lada.

«Войдя в Альянс Renault-Nissan, АВТОВАЗ стал мультибрендовым производителем, и уже сегодня на три наших бренда приходится 42% казахстанского рынка. К 2020 году производство, которому мы даем жизнь сегодня, обеспечит поставки более

70 тыс. автомобилей на рынок России и свыше 40 тыс. автомобилей для казахстанских автолюбителей. Завод полного цикла в Усть-Каменогорске, на границе с сибирскими регионами России, станет для нас и наших партнеров важным центром производства», – подчеркнул исполняющий обязанности президента ОАО «АВТОВАЗ» Олег Лобанов.

Также г-н Лобанов отметил, что на заводе будут производиться не только автомобили сегодняшнего дня, но и те автомобили, которые будут запускаться в производство в 2015-2016 годах, в первую очередь это автомобили семейства Lada V, V-Cross и другие.

В первые семь лет объем производства составит 500 тыс. автомобилей, что обеспечит прирост республиканского ВВП на уровне \$6 млрд. Большая часть выпускаемой продукции будет отгружаться на рынки Сибирского и Дальневосточного регионов России и в страны Средней Азии и Закавказья.

Что касается коллектива действующего завода «АЗИЯ АВТО», то на сегодня здесь насчитывается более 950 сотрудников. В процессе строительства нового завода примут участие 2000 человек. 4000 рабочих мест будет создано на мощностях сварки, окраски и сборки автомобилей, дополнительно будут привлечены 8000 рабочих и специалистов на смежные предприятия по выпуску комплектующих.

Окончание строительства намечено на 2017 год.



КАЗАХСТАН

ПРЕДСТАВЛЯЕТ

МОСКВА. СК. «ОЛИМПИЙСКИЙ». 14 ДЕКАБРЯ БИЛЕТЫ НА 107.0 FM

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ЛИЦЕНЗИЯ АМК № 000003, Выдана 23 МАРТА 2006 ГОДА МИН. КУЛЬТУРЫ, ИНФОРМАЦИИ И СПОРТА РК. КОМИТЕТ ИНФОРМАЦИИ И АРХИВОВ

КАПИТАЛ  
ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

Свидетельство о постановке на учет N 12031-Г,  
выдано Комитетом информации и архивов, Министерства связи и информации Республики Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель газеты: ТОО «Издательский дом Капитал» Газета является членом организации «Project Syndicate».

Бибинор Танельбаева, и.о. главного редактора, руководитель on-line проекта  
Ольга Веселова, заместитель главного редактора, veselova@kazmg.kz  
Евгения Рассохина, проект-менеджер, zhenya@kazmg.kz  
Айжан Касымалиева, проект-менеджер, aizhan@kazmg.kz  
Отдел дистрибуции – 333-45-45

Алишер Абдулин, редактор (спорт), Журналисты:  
Венера Гайфутдинова, Олег Ни, Айнура Касенова, Ирина Лукичева, Вероника Сабитова, Анна Видянова  
Спецкор в Астане: Динара Куатова  
Корректор: Владимир Плошай  
Верстка: Рустем Еспаев  
Фотокор: Вячеслав Батурич

Мнение авторов публикаций не обязательно отражает мнение редакции.  
Коммерческий департамент – 266-39-39, 333-45-45  
Адрес редакции: Казахстан, 050057, г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Ключкова), офис 401.  
Тел.: +7 (727) 266-73-34, 266-25-12  
Подписной индекс 65009 в каталогах АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс», ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»

Ответственность за содержание рекламы и объявлений несут рекламодатели. Рукописи не возвращаются и не рецензируются. При перепечатке ссылка на «Капитал.kz» обязательна.  
Официальный сайт: www.kapital.kz  
Подписано в печать 13.11.2013 г. Заказ N 2333. Общий тираж 40000 экз. Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК «Дәуір», г. Алматы, ул. Калдакыбаева, 17, тел.: 273-12-04, 273-12-54