



О чем договаривался Минсельхоз РК в Китае?

Стр.6



Главные риски финансовой системы в 2018 году

Стр.5

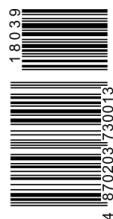


Елена Бахмутова, председатель совета АФК

Стр.2

КАПИТАЛ

№39
(640)



ИЗДАЕТСЯ С 2005 ГОДА

// ЧЕТВЕРГ, 15 НОЯБРЯ, 2018

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Финтех-рынку Казахстана не хватает «акул»

страница **4**

На чем зарабатывает smart-кошелек Senim

страница **8**

Антон Саспенс о личных доходах и секретах контента

страница **11**

Life Hack: Как выпустить облигации на KASE?

страница **7**

Как «Орда» изменит рынок ипотеки в Казахстане?

страница **4**

Мы в сети



kapital.kz

Пять трендов бурного года

Финансовая система прожила насыщенный год между предыдущим и нынешним Конгрессом финансистов



Николай Дрозд

Если попытаться ранжировать ключевые события и тренды последних полутора месяцев 2017 и десяти с половиной месяцев незавершенного 2018 годов по степени важности, одна из версий может быть следующей: продолжение «зачисток» и концентрации в банковском секторе. Летне-осеннее обострение на валютном рынке и необходимость доказывать, что свободное плавание тенге – это реальность. Отсутствие прогресса в передаче частным управляющим активам ЕНПФ, за исключением лишь одной иностранной компании. Начало работы МФЦА и использование его биржи в качестве одной из площадок для IPO «Казатомпрома». Планы IPO в Лондоне, о намерениях которого под занавес «конгрессного» года объявил Kaspi Bank.

Трудная консолидация
Возможно, ключевым решением, принятым регулятором за эти 12 месяцев, стала непреклонность в том, что число банков-участников его программы совместной докапитализации будет ограничено пятью игроками из первой десятки. Остальных потенциальных соискателей статуса «системно важных» попросили не беспокоиться и не рассчитывать на софинансирования в капитал со стороны Нацбанка через субординированные облигации. Для банков второго эшелона оставлена возможность самостоятельного увеличения капитала, либо слияний с игроками, имеющими соответствующий потенциал. В то же время Нацбанк наращивает свои регуляторные возможности в части проблемных кредитных портфелей, связанные с введением рискоориентированного надзора. В кризисных ситуациях появляется также опция конвертации депозитов связанных сторон в акции банков.

В свою очередь участие в программе и «Цеснабанка», и «Банка ЦентрКредит» называлось ими весной в качестве одного из основных мотивов отказа от плана слияния, в том числе потому, что подобные возможности исключались условиями программы. Готовность государства оказывать

поддержку «Цеснабанку», правда, оказалась востребованной намного быстрее, чем кто-либо мог себе представить. Какого-то особо негативного развития событий для рынка в целом удалось избежать, благодаря как действиям самих акционеров «Цеснабанка», так и государства, решившего реструктурировать значительную долю валютных долгов агросектора через выкуп части его проблемного портфеля.

Летом завершилось историческое поглощение «Казкома» «Халыком», которое произошло не совсем гладко с точки зрения сервиса для владельцев платежных карт и сохранения привычной клиентоориентированности для части аудитории. Объединенный банк, однако, всячески подчеркивает, что в процессе поглощения происходила жесткая селекция, которую выигрывала более сильная команда одного из двух банков в том или ином сегменте бизнеса и региональном филиале. Банку, у которого нет реальных конкурентов по многим параметрам, будет нелегко сохранить дух не только системно важного игрока, но и частного финансового института, способного очень быстро реагировать на возникающий спрос.

Несколько месяцев рынок следил за ситуацией с «Банком Астаны», Qazaq Bank и «Эксимбанком», которые перестали выполнять часть пруденциальных нормативов и столкнулись с оттоком депозитов после слов главы государства об их «ужасных показателях». Пауза была взята осознанно для того, чтобы избежать потери пенсионных средств. Кроме того, в «Банке Астаны» находился депозит компании AstanaLRT, который перед отзывом лицензии был уступлен Фонду проблемных кредитов. Даже значительные объемы квазигосударственных средств в банках не гарантируют больше признания системной важности и оказания поддержки в кризисных ситуациях.

Снова валютный рынок
В сентябре Нацбанк был вынужден прибегнуть к нетто-продажам долларов на сумму в \$520 млн, в условиях ослабления тенге без явных фундаментальных предпосылок. В октябре Нацбанк вернулся к нормальным

параметрам политики инфляционного таргетирования – нулевым интервенциям по итогам месяца. Сентябрьские интервенции имели скорей отложенный эффект, повлияв на рынок психологически и показав, что подобный инструментарий остается в арсенале регулятора. Все более оживленные дискуссии о том, продолжается ли манипулирование курсом и есть какие-либо предельные таргеты укрепления по отношению к российскому рублю, вынудили регулятора опубликовать всю статистику о валютных интервенциях за последние десятилетия. На фоне продаж \$29 млрд в 2014 и 2015 годах, интервенции в \$520 млн в сентябре этого года выглядят, конечно, весьма бледной попыткой манипулирования. Все это, возможно, имело какой-то эффект, по крайней мере, давление на тенге, которое ощущается на этой неделе, по словам председателя Нацбанка, происходит пока в «силу внешних факторов», и спекулятивная составляющая, очевидно, не является основной.

Частные управляющие не спешат к активам ЕНПФ

2018 год стал уже третьим по счету, когда не происходит ожидаемое начало передачи пенсионных активов частным управляющим, хотя такая задача была поставлена еще в конце 2015-го. Вернее, у средств ЕНПФ появился в результате конкурсного отбора единственный иностранный управляющий в лице Aviva Investors. В его управлении находится, однако, лишь 0,89% портфеля ЕНПФ, что нельзя считать полноценной диверсификацией. Между регулятором и рынком сохраняются разногласия по поводу того, необходимо ли связывать процедуру передачи с обязательным выбором вкладчиками управляющих компаний. Это переговорная позиция регулятора, в то время как преобладающей позицией рынка является уверенность в том, что обеспечение выбора вкладчиками потребует значительных рекламных расходов и доля населения, обладающего высокой финансовой грамотностью, невелика.

[Продолжение на стр. 3]

Цифра номера

740 тыс.

обращений в iKotek с начала года поступило от жителей Астаны

Подробнее [Стр.2]

Спикер номера

Ганс Тиммер,

главный экономист регионального управления Всемирного банка по Европе и ЦА

Подробнее [Стр.6]

Цитата номера

«Конечной стадией самостоятельного существования казахстанского фондового рынка станет его интеграция с другими рынками. Стратегия в любом случае остается одной и той же: быть максимально сильными, чтобы или легче поглотить другие рынки, или дороже продать себя. Когда? – скорее раньше, чем позже».

– Азамат Джолдасбеков, экс-президент KASE

Подробнее [Стр.3]

Автомобили

Топ-10 самых дорогих автоновинок 2018 года

Подробнее [Стр.12]

Доступен на:

Telegram

Apple

Android

Windows

QR code

КАПИТАЛ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ KAPITAL.KZ ЗАПУСТИЛ ОФИЦИАЛЬНЫЙ КАНАЛ В TELEGRAM

TELEGRAM.ME/KAPITALKZ

Ганс Тиммер, Всемирный банк: Казахстанская экономика пережила сложный период, но пришло время двигаться вперед

Арсен Аскаров

На днях Всемирный банк представил итоги своего исследования по Казахстану. Как оказалось, без сомнения уровня производительности наша страна не достигла, а потенциал снижения производа дохода на душу населения. В интервью «Капитал.kz» главный экономист регионального управления ВБ по Европе и Центральной Азии (ЕЦА) Ганс Тиммер рассказал о причинах и способах дивагтэ экономики страны.

В частности, в отчете Всемирного банка отмечается, что на протяжении 2000-х годов Казахстан демонстрировал впечатляющий экономический рост, обеспечиваемый растущими ценами на энергоресурсы, быстрым расширением внутреннего спроса и внушительными темпами инвестиций. Этот период отмечен заметным сокращением инфляции и неравенства. Однако вследствие глобального экономического кризиса 2008 года рост казахстанской экономики существенно замедлился – с 10% в 2000-2007 гг. до 4% в 2008-2017 гг. В этом же исследовании отмечены масштабные реформы, нацеленные на укрепление частного сектора.

«Задача состоит в том, чтобы помочь частному сектору развиваться и привлекать инвестиции. Нужно создать такие условия игры, при которых все инновации будут исходить снизу. Иначе говоря, бизнес должен расти сам и находить себя в новых отраслях и секторах экономики. Именно казахстанский бизнес должен стать основным фактором экономического развития страны», – уверен экономист.

«Все-таки на чем конкретно нам лучше сконцентрироваться?»

«Всем странам Центральной Азии следует сконцентрироваться на сельском хозяйстве, в этом есть очень большой потенциал региона и, в первую очередь, Ка-



захстан тесно связан с Китаем. Допустим, можно импортировать из Поднебесной какие-то технологии, которые бы могли повысить качество местных сельскохозяйственных товаров. Тогда, уверяю вас, будет спрос на наши товары во всем Европейском союзе!»

«Стоит ли в действительности опасаться политического влияния Китая в Казахстане?»

«Да, действительно, вы должны очень серьезно относиться к опасениям по поводу взаимодействия с Китаем. Это огромное государство с подавляющей экономической силой, способная своими размерами действительно влиять на ситуацию. Поэтому задача состоит не в том, чтобы привлечь в страну людей или сам капитал, а скорее в том, чтобы зайти на китайский рынок с теми же сельскохозяйственными товарами».

«На ваш взгляд, не обременят ли санкции США и ЕС сотрудничеством со сточки зрения торговли с Китаем или любой страной Евросоюза?»

«Сегодня все страны ЕС очень серьезно относятся ко всем обязательствам в рамках этого альянса, но, тем не менее, это не ограничивает их в торговле с другими партнерами, которые могут быть вовлечены в партнерские соглашения. Возможно, санкции повлияют на себе ваша страна за последние годы, не от западных санкций, а скорее от обвала цен на нефть. Безусловно, казахстанская экономика не прошла сложный период, но пришло время двигаться вперед. Так что не надо накручивать только на старых партнеров. Все-таки Россия, хоть и является крупным торговым партнером, спрос на ее рынке не такой уж и растущий, поэтому для Казахстана лучше выходить на новых торговых игроков».

«Но что делать с антиросийскими санкциями США и ЕС, которые, несомненно, отражаются на экономике Казахстана?»

«Послушайте, санкции в отношении отдельных секторов в принципе не объясняют всю экономическую действительность в России. Даже под давлением санкций экономика России не перестает расти. Конечно, Казахстан находится в Таможенном союзе, но те экономические потрясения, которые испытывала на себе ваша страна за последние годы, не от западных санкций, а скорее от обвала цен на нефть. Безусловно, казахстанская экономика не прошла сложный период, но пришло время двигаться вперед. Так что не надо накручивать только на старых партнеров. Все-таки Россия, хоть и является крупным торговым партнером, спрос на ее рынке не такой уж и растущий, поэтому для Казахстана лучше выходить на новых торговых игроков».

«Какие ресурсы только через кредиты. Между тем привлечь капитал можно и на бирже. При этом вовсе не понадобится залог. Брокеры говорят, что средства, привлеченные через облигации, могут быть использованы не только, а кроме пока двух – Актюбинской и ВКО. Но ним еще предстоит согласование. А что касается экспорта в Китай с учетом вербальной и кобыльего молока, Минсельхоз Казахстана изучил возможности участия народного эмпозитического бюро (МЭБ) ставщиков говядины. И только влючение в Реестр предприятия имеют право экспорта товаров на рынок Поднебесной».

«Новые 20 протоколов, по которым подписание Дорожная карта, включая продукцию птицеводства, конину и свинину, а также живой скот на убой – КРС и МРС. Из продукции растениеводства в новую дорожную карту, подписанную Умирзаком Шукеевым и Ни Юэфэном, вошли капуста, сафлор, гречиха, горох, нут, кукуруза, некоторые виды овощей и фруктов, орехи и финики, охлажденные виды мяса, в том числе охлажденная баранина. В-третьих, вице-министр нашего МСХ пригласила инспекцию из КНР провести анализ и убедиться, что Казахстан является страной, свободной от болезней свиней. Соответствующее досье Минсельхоз РК подготовил и уже направил в научную группу МЭБ».

«В-четвертых, Гульмира Исаева напомнила, что в Казахстане, в том числе при участии китайских инвестиций, запущено инновационное производство сухого порошка из верблюжьего и кобыльего молока, что является лечебным продуктом против диабета и болезней легких. И в настоящее время его производители готовы начать проходить необходимые технические процедуры для получения доступа на китайский рынок».

«В-пятых, вице-министр Исаева поблагодарила Ни Юэфэна за ускоренное проведение инспекции по кукурузе и ячменю, а также по пшенице в трех регионах страны: ВКО, Павлодарской и Актюбинской областях».

«В-шестых, как отметила Исаева, казахстанская сторона отправила приглашение китайской инспекции посетить в начале следующего года наши предприятия, которые выращивают и перерабатывают лен».

«В ответ вице-премьер нашего правительства и глава МСХ Умирзак Шукеев поблагодарил Ни Юэфэна и обрисовал дальнейшие стратегические направления сотрудничества в зависимости от объема размещения. В среднем же объем размещения облигаций на рынке – 10 млрд тенге. Оптимальная выпустить облигации на 3 года, максимум – на 5 лет. В 2017 году один из коммерческих инвесторов опасений и рисков. Все за 4-5 лет ситуация на рынке, а также законодательство могут измениться», – отмечает заместитель директора департамента инвестиционных отношений андеррайтер Сеймуритзи Индира Альянова.

«Синьнин тоже очень важная для нас позиция. Мы знаем, что сейчас сокращаются поставки свинины из США в Китай и мы бы хотели заполнить это место. К тому же, у нас имеется очень большая китайская компания, которая желает инвестировать в Казахстан, чтобы производить свинину».

«Если вести речь о мясе вообще, то мы сейчас договариваемся с китайскими партнерами: они будут строить целую сеть заводов по Казахстану – по переработке говядины, баранины и свинины».

«По суммарному доходу в первом полугодии это действительно инновационная продукция. Никто до сих пор не мог производить сухой порошок из верблюжьего и кобыльего молока. Но именно китайский рынок является самым большим в Казахстане. Это уникальная лекарственная продукция от диабета, пневмонии и астмы».

«По вопросу же поставок утиного мяса и птицы объем продаж на рынок Евразийского экономического союза, а особенно наше содействие. Благо, к голосу Казахстана в ЕАЭС прислушиваются с уважением», – подытожил переговоры в Шанхае Умирзак Шукеев.

Какие банки не готовы снижать расходы на рекламу?

Анна Видянова

Несмотря на трудности, банки анализируют свои бюджеты на протяжении всего года. Расходы топ-10 банков на рекламу за год выросли на 17,7%. В январе-сентябре 2018 года затраты фининституты на эти цели составляли 4,9 млрд тенге. Эксперты отмечают, что диджитал-каналы смещают печатные СМИ, но не все. Еще один тренд – рекламодатели активнее стали использовать видеоконтент, а именно продвижение через вайнеры.

Этот год для банковского сектора оказался весьма волеизъявительным. «Стоит ли говорить, что доверие казахстанцев к банковской системе немного пошатнулось. Но еще не закончился, а с конкурентного поля уже ушли три игрока – «Банк Астана», Qazaq Banki и «Экспимбанк». Предполагаем, что именно этот нюанс подтолкнул другие банки более оперативно реагировать на любую негативную или сомнительную информацию. И соответственно, подталкивает их активнее вкладывать в продвижение и smm. «Банк Астана», Qazaq Banki были очень активными в рекламе. Они продвигали себя почти на всех возможных площадках. Уже в начале года мы зафиксировали их активное присутствие на момент закрытия этих банков, а их визуалы на зданиях так и висят», – отмечает pr-директор pr-агентства Grey Cardinals Мария Богородская.

«Сегодня все страны ЕС очень серьезно относятся ко всем обязательствам в рамках этого альянса, но, тем не менее, это не ограничивает их в торговле с другими партнерами, которые могут быть вовлечены в партнерские соглашения. Возможно, санкции повлияют на себе ваша страна за последние годы, не от западных санкций, а скорее от обвала цен на нефть. Безусловно, казахстанская экономика не прошла сложный период, но пришло время двигаться вперед. Так что не надо накручивать только на старых партнеров. Все-таки Россия, хоть и является крупным торговым партнером, спрос на ее рынке не такой уж и растущий, поэтому для Казахстана лучше выходить на новых торговых игроков».

«Новые 20 протоколов, по которым подписание Дорожная карта, включая продукцию птицеводства, конину и свинину, а также живой скот на убой – КРС и МРС. Из продукции растениеводства в новую дорожную карту, подписанную Умирзаком Шукеевым и Ни Юэфэном, вошли капуста, сафлор, гречиха, горох, нут, кукуруза, некоторые виды овощей и фруктов, орехи и финики, охлажденные виды мяса, в том числе охлажденная баранина. В-третьих, вице-министр нашего МСХ пригласила инспекцию из КНР провести анализ и убедиться, что Казахстан является страной, свободной от болезней свиней. Соответствующее досье Минсельхоз РК подготовил и уже направил в научную группу МЭБ».

«В-четвертых, Гульмира Исаева напомнила, что в Казахстане, в том числе при участии китайских инвестиций, запущено инновационное производство сухого порошка из верблюжьего и кобыльего молока, что является лечебным продуктом против диабета и болезней легких. И в настоящее время его производители готовы начать проходить необходимые технические процедуры для получения доступа на китайский рынок».

«В-пятых, вице-министр Исаева поблагодарила Ни Юэфэна за ускоренное проведение инспекции по кукурузе и ячменю, а также по пшенице в трех регионах страны: ВКО, Павлодарской и Актюбинской областях».

«В-шестых, как отметила Исаева, казахстанская сторона отправила приглашение китайской инспекции посетить в начале следующего года наши предприятия, которые выращивают и перерабатывают лен».

«В ответ вице-премьер нашего правительства и глава МСХ Умирзак Шукеев поблагодарил Ни Юэфэна и обрисовал дальнейшие стратегические направления сотрудничества в зависимости от объема размещения. В среднем же объем размещения облигаций на рынке – 10 млрд тенге. Оптимальная выпустить облигации на 3 года, максимум – на 5 лет. В 2017 году один из коммерческих инвесторов опасений и рисков. Все за 4-5 лет ситуация на рынке, а также законодательство могут измениться», – отмечает заместитель директора департамента инвестиционных отношений андеррайтер Сеймуритзи Индира Альянова.

«Синьнин тоже очень важная для нас позиция. Мы знаем, что сейчас сокращаются поставки свинины из США в Китай и мы бы хотели заполнить это место. К тому же, у нас имеется очень большая китайская компания, которая желает инвестировать в Казахстан, чтобы производить свинину».

«Если вести речь о мясе вообще, то мы сейчас договариваемся с китайскими партнерами: они будут строить целую сеть заводов по Казахстану – по переработке говядины, баранины и свинины».

«По суммарному доходу в первом полугодии это действительно инновационная продукция. Никто до сих пор не мог производить сухой порошок из верблюжьего и кобыльего молока. Но именно китайский рынок является самым большим в Казахстане. Это уникальная лекарственная продукция от диабета, пневмонии и астмы».

«По вопросу же поставок утиного мяса и птицы объем продаж на рынок Евразийского экономического союза, а особенно наше содействие. Благо, к голосу Казахстана в ЕАЭС прислушиваются с уважением», – подытожил переговоры в Шанхае Умирзак Шукеев.

рекламу, они связаны с продвижением розничных продуктов. Традиционно банк размещает рекламу через диджитал-каналы (в интернете и социальных сетях), LED-дисплеи, радио. Для массового охвата аудитории в 2018 году были запущены две кампании на телевидении», – уточнили в Евразийском банке.

Одновременно в фининституте подчеркивают, что в 2018 году не наблюдал резкого роста цен на рекламу. «На 2019 год мыкладываем небольшое увеличение рекламных расходов в пределах 7%, – отмечают в банке».

В топ-3 банков по наращиванию рекламных бюджетов также оказался ДБ «Сбербанк». За год банки нарастили затраты на раскрутку на 73,8%. В итоге по объему расходов на продвижение фининститут поднялся с 7-и строчки на 6-ю. «Мы внесли коррективы в отношении такого традиционного канала продвижения, как спонсорство. Здесь мы ориентированы на реальный эффект от размещения, и только тогда идем в такие проекты. Кстати, для каждого продукта эффективны определенные каналы. К примеру, когда мы проводим рекламную кампанию по кредитам, ис-

пользуем традиционные рекламные инструменты. При продвижении передовых цифровых технологий, таких как Apple Pay, VTS, интернет-банкнинг в приоритете цифровые каналы», – уточнили в банке.

«АТФБанк» тоже за год нарастил бюджет на рекламу, но всего на 8%. Впрочем, по расходам на продвижение он за год поднялся с 5-го на 4-е место. Сейчас бюджет банка на промоцию достигает 451 млн тенге.

Бюджет на продвижение у «Цеснабанка» увеличился незначительно – на 3,3%. Сначала года в рекламу банк вложил 435,9 млн тенге. По затратам на продвижение за год он сместился с 4-го на 5-е строчку.

«Два банка из топ-10, которые сложили свои бюджеты на рекламу: «Жилстройсбербанк» (7%) и Bank RBK (-85,5%). Столь резкое сокращение затрат на продвижение у Bank RBK объясняют. Скорее всего пока банку не до рекламы. После громкого скандала о выводе средств из фининститута и различных махинациях банк решил сконцентрироваться на расчистке баланса».

Вайнеры на пике
Эксперты отмечают, что у рекламодателей востребованы такие каналы продвижения, как видеоконтент, радио и размещение на онлайн-порталах. «Стала более заметна реклама кредитов и расрочек от банка. Изменились алгоритмы работы банков в Facebook и Instagram, они уже не так активно продвигают рекламу. Но в отношении вайнеров ситуация изменилась. Мы заметили, что в 2017 году рекламодатели также активнее стали использовать видеоконтент. Все чаще стали появляться ролики с вайнерами, коллаборации со звездами, демонстрирующими как они могут оплатить счет в заведении с телефона», – отмечает Мария Богородская.

Ишневые печатные СМИ оступили
Печатным СМИ давно уже пророчили гибель. Между тем, по мнению управляющего партнера Khalykbergen strategic communications Хурены Халыбергеновой, ишневые СМИ будут жить. «Печатные издания уже не разоружены, но они все еще выпускаются. Считаю, что ишневые печатные СМИ останутся», – уверен он.

Мария Богородская также уточняет, что все реже в Казахстане можно встретить рекламу в печатке. «Издания, которые «трели» 5, 7, 10 лет назад, сокращают тиражи и в разы, порой до 1 тыс экземпляров. Региональные издания тоже постепенно расквашены о жизни города, трудно бороться с аккаунтами в Instagram. Сейчас все меньше можно встретить «джинсовые» PR-статьи, чаще мелькает нативная реклама», – отмечает она.

Аппетиты pr-агентств падают
Обычно банки при размещении рекламы работают с pr-агентствами, а в направлении СМИ – экспресс-агентства. Однако, по мнению таких агентств на рынке колеблются от 1,5-10%. «Так, комиссия агентства составит от 1,5-3% от объема размещения при крупных заказах. При небольших – доходит до 10%. Значит, агентствам придется зарабатывать гораздо больше. Этот тренд связан не только с посткризисным периодом и проседанием темпа, рынок рекламы становится все более прозрачным. И, если ранее регистрация проекта в программах в агентствах в больших объемах, то сейчас все клиенты переходят на тотальную экономию. Когда-то за съемку рекламного ролика клиенты готовы были платить \$20 тысяч, сейчас за такую же сумму роликка снимается огромным», – замечает Хурена Халыбергенова.

Рэнкинг топ-10 банков по росту бюджетов на рекламу, тыс. тенге

Банк	январь-сентябрь		Изменение, %
	2018 г.	2017 г.	
Народный банк	967 087	373 412	+ 159
Евразийский банк	304 805	164 870	+ 84,9
ДБ Сбербанк	405 859	233 582	+ 73,8
Банк ЦентрКредит	194 760	112 864	+ 72,6
ForteBank	781 982	697 525	+ 12,1
Kaspi bank	2 183 015	2 011 859	+ 8,5
АТФБанк	451 095	417 548	+ 8,0
Цеснабанк	435 979	422 130	+ 3,3
Жилстройсбербанк	79 587	85 589	-7,0
Bank RBK	68 344	470 473	-85,5
Всего	5 872 513	4 989 852	+ 17,7

Источники: отчеты банков

*Были взяты банки первой десятки по активам



LIFE HACK ОТ «КАПИТАЛ.KZ»

Как выпустить облигации на KASE?

Анна Видянова

Обычно многие компании стремятся привлечь ресурсы только через кредиты. Между тем привлечь капитал можно и на бирже. При этом вовсе не понадобится залог. Брокеры говорят, что средства, привлеченные через облигации, могут быть использованы не только, а кроме пока двух – Актюбинской и ВКО. Но ним еще предстоит согласование. А что касается экспорта в Китай с учетом вербальной и кобыльего молока, Минсельхоз Казахстана изучил возможности участия народного эмпозитического бюро (МЭБ) ставщиков говядины. И только влючение в Реестр предприятия имеют право экспорта товаров на рынок Поднебесной».

«Новые 20 протоколов, по которым подписание Дорожная карта, включая продукцию птицеводства, конину и свинину, а также живой скот на убой – КРС и МРС. Из продукции растениеводства в новую дорожную карту, подписанную Умирзаком Шукеевым и Ни Юэфэном, вошли капуста, сафлор, гречиха, горох, нут, кукуруза, некоторые виды овощей и фруктов, орехи и финики, охлажденные виды мяса, в том числе охлажденная баранина. В-третьих, вице-министр нашего МСХ пригласила инспекцию из КНР провести анализ и убедиться, что Казахстан является страной, свободной от болезней свиней. Соответствующее досье Минсельхоз РК подготовил и уже направил в научную группу МЭБ».

«В-четвертых, Гульмира Исаева напомнила, что в Казахстане, в том числе при участии китайских инвестиций, запущено инновационное производство сухого порошка из верблюжьего и кобыльего молока, что является лечебным продуктом против диабета и болезней легких. И в настоящее время его производители готовы начать проходить необходимые технические процедуры для получения доступа на китайский рынок».

«В-пятых, вице-министр Исаева поблагодарила Ни Юэфэна за ускоренное проведение инспекции по кукурузе и ячменю, а также по пшенице в трех регионах страны: ВКО, Павлодарской и Актюбинской областях».

«В-шестых, как отметила Исаева, казахстанская сторона отправила приглашение китайской инспекции посетить в начале следующего года наши предприятия, которые выращивают и перерабатывают лен».

«В ответ вице-премьер нашего правительства и глава МСХ Умирзак Шукеев поблагодарил Ни Юэфэна и обрисовал дальнейшие стратегические направления сотрудничества в зависимости от объема размещения. В среднем же объем размещения облигаций на рынке – 10 млрд тенге. Оптимальная выпустить облигации на 3 года, максимум – на 5 лет. В 2017 году один из коммерческих инвесторов опасений и рисков. Все за 4-5 лет ситуация на рынке, а также законодательство могут измениться», – отмечает заместитель директора департамента инвестиционных отношений андеррайтер Сеймуритзи Индира Альянова.

«Синьнин тоже очень важная для нас позиция. Мы знаем, что сейчас сокращаются поставки свинины из США в Китай и мы бы хотели заполнить это место. К тому же, у нас имеется очень большая китайская компания, которая желает инвестировать в Казахстан, чтобы производить свинину».

«Если вести речь о мясе вообще, то мы сейчас договариваемся с китайскими партнерами: они будут строить целую сеть заводов по Казахстану – по переработке говядины, баранины и свинины».

«По суммарному доходу в первом полугодии это действительно инновационная продукция. Никто до сих пор не мог производить сухой порошок из верблюжьего и кобыльего молока. Но именно китайский рынок является самым большим в Казахстане. Это уникальная лекарственная продукция от диабета, пневмонии и астмы».

«По вопросу же поставок утиного мяса и птицы объем продаж на рынок Евразийского экономического союза, а особенно наше содействие. Благо, к голосу Казахстана в ЕАЭС прислушиваются с уважением», – подытожил переговоры в Шанхае Умирзак Шукеев.

«Обычно многие компании стремятся привлечь ресурсы только через кредиты. Между тем привлечь капитал можно и на бирже. При этом вовсе не понадобится залог. Брокеры говорят, что средства, привлеченные через облигации, могут быть использованы не только, а кроме пока двух – Актюбинской и ВКО. Но ним еще предстоит согласование. А что касается экспорта в Китай с учетом вербальной и кобыльего молока, Минсельхоз Казахстана изучил возможности участия народного эмпозитического бюро (МЭБ) ставщиков говядины. И только влючение в Реестр предприятия имеют право экспорта товаров на рынок Поднебесной».

«Новые 20 протоколов, по которым подписание Дорожная карта, включая продукцию птицеводства, конину и свинину, а также живой скот на убой – КРС и МРС. Из продукции растениеводства в новую дорожную карту, подписанную Умирзаком Шукеевым и Ни Юэфэном, вошли капуста, сафлор, гречиха, горох, нут, кукуруза, некоторые виды овощей и фруктов, орехи и финики, охлажденные виды мяса, в том числе охлажденная баранина. В-третьих, вице-министр нашего МСХ пригласила инспекцию из КНР провести анализ и убедиться, что Казахстан является страной, свободной от болезней свиней. Соответствующее досье Минсельхоз РК подготовил и уже направил в научную группу МЭБ».

«В-четвертых, Гульмира Исаева напомнила, что в Казахстане, в том числе при участии китайских инвестиций, запущено инновационное производство сухого порошка из верблюжьего и кобыльего молока, что является лечебным продуктом против диабета и болезней легких. И в настоящее время его производители готовы начать проходить необходимые технические процедуры для получения доступа на китайский рынок».

«В-пятых, вице-министр Исаева поблагодарила Ни Юэфэна за ускоренное проведение инспекции по кукурузе и ячменю, а также по пшенице в трех регионах страны: ВКО, Павлодарской и Актюбинской областях».

«В-шестых, как отметила Исаева, казахстанская сторона отправила приглашение китайской инспекции посетить в начале следующего года наши предприятия, которые выращивают и перерабатывают лен».

«В ответ вице-премьер нашего правительства и глава МСХ Умирзак Шукеев поблагодарил Ни Юэфэна и обрисовал дальнейшие стратегические направления сотрудничества в зависимости от объема размещения. В среднем же объем размещения облигаций на рынке – 10 млрд тенге. Оптимальная выпустить облигации на 3 года, максимум – на 5 лет. В 2017 году один из коммерческих инвесторов опасений и рисков. Все за 4-5 лет ситуация на рынке, а также законодательство могут измениться», – отмечает заместитель директора департамента инвестиционных отношений андеррайтер Сеймуритзи Индира Альянова.

«Синьнин тоже очень важная для нас позиция. Мы знаем, что сейчас сокращаются поставки свинины из США в Китай и мы бы хотели заполнить это место. К тому же, у нас имеется очень большая китайская компания, которая желает инвестировать в Казахстан, чтобы производить свинину».

«Если вести речь о мясе вообще, то мы сейчас договариваемся с китайскими партнерами: они будут строить целую сеть заводов по Казахстану – по переработке говядины, баранины и свинины».

«По суммарному доходу в первом полугодии это действительно инновационная продукция. Никто до сих пор не мог производить сухой порошок из верблюжьего и кобыльего молока. Но именно китайский рынок является самым большим в Казахстане. Это уникальная лекарственная продукция от диабета, пневмонии и астмы».

«По вопросу же поставок утиного мяса и птицы объем продаж на рынок Евразийского экономического союза, а особенно наше содействие. Благо, к голосу Казахстана в ЕАЭС прислушиваются с уважением», – подытожил переговоры в Шанхае Умирзак Шукеев.

«Обычно многие компании стремятся привлечь ресурсы только через кредиты. Между тем привлечь капитал можно и на бирже. При этом вовсе не понадобится залог. Брокеры говорят, что средства, привлеченные через облигации, могут быть использованы не только, а кроме пока двух – Актюбинской и ВКО. Но ним еще предстоит согласование. А что касается экспорта в Китай с учетом вербальной и кобыльего молока, Минсельхоз Казахстана изучил возможности участия народного эмпозитического бюро (МЭБ) ставщиков говядины. И только влючение в Реестр предприятия имеют право экспорта товаров на рынок Поднебесной».

«Новые 20 протоколов, по которым подписание Дорожная карта, включая продукцию птицеводства, конину и свинину, а также живой скот на убой – КРС и МРС. Из продукции растениеводства в новую дорожную карту, подписанную Умирзаком Шукеевым и Ни Юэфэном, вошли капуста, сафлор, гречиха, горох, нут, кукуруза, некоторые виды овощей и фруктов, орехи и финики, охлажденные виды мяса, в том числе охлажденная баранина. В-третьих, вице-министр нашего МСХ пригласила инспекцию из КНР провести анализ и убедиться, что Казахстан является страной, свободной от болезней свиней. Соответствующее досье Минсельхоз РК подготовил и уже направил в научную группу МЭБ».

«В-четвертых, Гульмира Исаева напомнила, что в Казахстане, в том числе при участии китайских инвестиций, запущено инновационное производство сухого порошка из верблюжьего и кобыльего молока, что является лечебным продуктом против диабета и болезней легких. И в настоящее время его производители готовы начать проходить необходимые технические процедуры для получения доступа на китайский рынок».

«В-пятых, вице-министр Исаева поблагодарила Ни Юэфэна за ускоренное проведение инспекции по кукурузе и ячменю, а также по пшенице в трех регионах страны: ВКО, Павлодарской и Актюбинской областях».

«В-шестых, как отметила Исаева, казахстанская сторона отправила приглашение китайской инспекции посетить в начале следующего года наши предприятия, которые выращивают и перерабатывают лен».

«В ответ вице-премьер нашего правительства и глава МСХ Умирзак Шукеев поблагодарил Ни Юэфэна и обрисовал дальнейшие стратегические направления сотрудничества в зависимости от объема размещения. В среднем же объем размещения облигаций на рынке – 10 млрд тенге. Оптимальная выпустить облигации на 3 года, максимум – на 5 лет. В 2017 году один из коммерческих инвесторов опасений и рисков. Все за 4-5 лет ситуация на рынке, а также законодательство могут измениться», – отмечает заместитель директора департамента инвестиционных отношений андеррайтер Сеймуритзи Индира Альянова.

«Синьнин тоже очень важная для нас позиция. Мы знаем, что сейчас сокращаются поставки свинины из США в Китай и мы бы хотели заполнить это место. К тому же, у нас имеется очень большая китайская компания, которая желает инвестировать в Казахстан, чтобы производить свинину».

«Если вести речь о мясе вообще, то мы сейчас договариваемся с китайскими партнерами: они будут строить целую сеть заводов по Казахстану – по переработке говядины, баранины и свинины».

«По суммарному доходу в первом полугодии это действительно инновационная продукция. Никто до сих пор не мог производить сухой порошок из верблюжьего и кобыльего молока. Но именно китайский рынок является самым большим в Казахстане. Это уникальная лекарственная продукция от диабета, пневмонии и астмы».

«По вопросу же поставок утиного мяса и птицы объем продаж на рынок Евразийского экономического союза, а особенно наше содействие. Благо, к голосу Казахстана в ЕАЭС прислушиваются с уважением», – подытожил переговоры в Шанхае Умирзак Шукеев.

«Обычно многие компании стремятся привлечь ресурсы только через кредиты. Между тем привлечь капитал можно и на бирже. При этом вовсе не понадобится залог. Брокеры говорят, что средства, привлеченные через облигации, могут быть использованы не только, а кроме пока двух – Актюбинской и ВКО. Но ним еще предстоит согласование. А что касается экспорта в Китай с учетом вербальной и кобыльего молока, Минсельхоз Казахстана изучил возможности участия народного эмпозитического бюро (МЭБ) ставщиков говядины. И только влючение в Реестр предприятия имеют право экспорта товаров на рынок Поднебесной».

«Новые 20 протоколов, по которым подписание Дорожная карта, включая продукцию птицеводства, конину и свинину, а также живой скот на убой – КРС и МРС. Из продукции растениеводства в новую дорожную карту, подписанную Умирзаком Шукеевым и Ни Юэфэном, вошли капуста, сафлор, гречиха, горох, нут, кукуруза, некоторые виды овощей и фруктов, орехи и финики, охлажденные виды мяса, в том числе охлажденная баранина. В-третьих, вице-министр нашего МСХ пригласила инспекцию из КНР провести анализ и убедиться, что Казахстан является страной, свободной от болезней свиней. Соответствующее досье Минсельхоз РК подготовил и уже направил в научную группу МЭБ».

«В-четвертых, Гульмира Исаева напомнила, что в Казахстане, в том числе при участии китайских инвестиций, запущено инновационное производство сухого порошка из верблюжьего и кобыльего молока, что является лечебным продуктом против диабета и болезней легких. И в настоящее время его производители готовы начать проходить необходимые технические процедуры для получения доступа на китайский рынок».

«В-пятых, вице-министр Исаева поблагодарила Ни Юэфэна за ускоренное проведение инспекции по кукурузе и ячменю, а также по пшенице в трех регионах страны: ВКО, Павлодарской и Актюбинской областях».

«В-шестых, как отметила Исаева, казахстанская сторона отправила приглашение китайской инспекции посетить в начале следующего года наши предприятия, которые выращивают и перерабатывают лен».

«В ответ вице-премьер нашего правительства и глава МСХ Умирзак Шукеев поблагодарил Ни Юэфэна и обрисовал дальнейшие стратегические направления сотрудничества в зависимости от объема размещения. В среднем же объем размещения облигаций на рынке – 10 млрд тенге. Оптимальная выпустить облигации на 3 года, максимум – на 5 лет. В 2017 году один из коммерческих инвесторов опасений и рисков. Все за 4-5 лет ситуация на рынке, а также законодательство могут измениться», – отмечает заместитель директора департамента инвестиционных отношений андеррайтер Сеймуритзи Индира Альянова.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ДЛЯ РОССИЯН
ОТКРОУТ ТУРЫ
ПО ПАВЛОДАРСКОЙ
ОБЛАСТИ

Павлодарские туроператоры заключили меморандум о сотрудничестве с коллегами из Тюменской области. Соглашение было подписано в рамках XV казахстанско-российского форума приграничного сотрудничества. Подписи под документом, который предусматривает полное взаимодействие во всех вопросах, поставили директор павлодарской компании «Астана Турс» Игорь Черняк и представитель ООО «Континент» из Тюмени Александр Омелченко. «Мы на рынке уже 17 лет и все это время fomos тощемца в Казахстан, в сезон отправления не меньше два агента», — сказал президент Омелченко. Наши основные направления — это Боровое и Шучинск в Акмолинской области, Астана и Карагандинская область. После заключения меморандума с нашими павлодарскими коллегами мы составим туры по Павлодарской области. Нам интересуют главные достопримечательности региона и лечебно-курортное направление. Еще одно соглашение, оставленное между павлодарцами и тюменцами, предполагает наращивание деловых связей в сфере туризма, экскурсионной и выставочно-ярмарочной работы. Кроме того, во время форума меморандум о сотрудничестве подписали глава центра продаж товаров и услуг, проводимых в Павлодарской области, Дмитрий Козловский и гендиректор российской группы компании «Ро». Стороны договорились о поставке сельскохозяйственной продукции павлодарских производителей в Свердловскую область. (pavlodar.gov.kz)

ДВА ПРОЕКТА ГЧП
РЕАЛИЗУЮТ В
КЫЗЫЛОРДЕ

В Кызылорде подписаны договоры по установке 2 ангиографических лабораторий в рамках государственно-частного партнерства. «Все необходимые процедуры пройдены. Сегодня в регионе реализуется 75 проектов госу-дарственно-инвестиционного партнерства «миллиарды», — отметил глава региона Крымбек Кусубаев. По информации руководителя областного управления здравоохранения Амарала Алъназарова, сегодня в области функционируют две ангиографические лаборатории, установленная в 2009 году на базе областного медицинского центра, которая выполняла более 5 тыс. исследований и операций. Согласно нормативам, 2 ангиографические лаборатории должны быть построены в течение 2018 года. Учитывая, что в регионе выполняются только 40% от общей потребности, реализация данного проекта крайне необходима. «Поэтому установка ангиографических лабораторий — задача районной больницы в рамках ГЧП будет внедрена эндоскопическая хирургия, что позволяет сделать высокотехнологичные медицинские услуги доступными для населения», — подчеркнул Акмарал Алъназаров. (kyzylorda.gov.kz)

КАРАГАНДИНСКАЯ
ОБЛАСТЬ НАЧАЛА
ЭКСПОРТ БАРАНИНЫ

Из Карагандинской области в Китайскую Народную Республику отправили первую партию мороженой баранины — 20 тонн. По договоренности, в дальнейшем поставки мяса будут поступать регулярно. Экспорт осуществляется через многопрофильную компанию «Арай Коз». Это предприятие выбрали благодаря наличию современного убойного цеха, оборудованного по новейшей технологии в соответствии с европейскими стандартами. Для карантина животных ветеринары открывают рынок Китая. Область начинает экспорт мороженой баранины в эту страну. Расширение рынка сбыта даст толчок развитию оленеводства в регионе, — отметил заместитель главы администрации области Александр Козлов. «Мы знаем, что главной государста поставлена задача за пять лет увеличить с 2,5 раза экспорт переработанной продукции сельского хозяйства. Во время визита президента страны в Китай в июне этого года была достигнута договоренность об организации поставок казахстанской сельскохозяйственной продукции из этой страны». По его словам, в будущем в павлодарской области будет задействовано порядка 200 гектаров земель сельхоз назначения. В Китай мясо доставляют по железной дороге. (karaganda-region.gov.kz)

В КОКШЕТАУ
К 2024 ГОДУ ПОСТРОИТ
ТЭЦ

Кокшетау — единственный областной центр Казахстана, который не имеет централизованной системы теплоснабжения и безопасности. Дополнительно рассматривается вопрос о работе ТЭЦ не только на территории топливе. В перспективе с учетом дальнейшей модернизации тепло и электричество будет вырабатываться на электростанции ТЭЦ. Будут запущены и другие проекты. К примеру, строительство теплового комплекса и завода по изготовлению железобетонных изделий. (kapital.kz)

■ Каирбек Арыстанбеков: Банковский кризиса в Казахстане не будет

Аскар Муминов

Как чувствует себя финансовый сектор? Стоит ли финансистам ожидать новую волну кризиса? С этими вопросами «Капитал.кз» обратился к директору Института «Капитал.кз» и заместителю председателя правления Каирбеку Арыстанбекову

«Каирбек Тулендиевич, веронен ли новый банковский кризис в Казахстане?»

«В целом, как показывают последние статистические данные, на конец сентября текущего года сумма вкладов в ВВП составила 16,6 трлн тенге, это на 3,9% меньше, чем годом ранее — 17,3 трлн тенге.

За отчетный период собственный капитал ВВУ достиг 2,91 трлн тенге, прирост составил 1,3%. В аналогичном периоде 2017 года совокупный собственный капитал составлял 2,87 трлн тенге.

Настораживает то, что в республике портфель вкладов сократился за год на 4%. Я намею в виду сентябрь 2018 года к сентябрю 2017 года. При этом основной отток пришелся на вклады бизнеса — 10%.

Безусловно, среди причин есть несколько составляющих. Это закрытие Запад Банк, «Банка Астана» и «Экспимбанка». Их совокупная сумма вкладов на конец сентября 2017 года составляла 454 млрд тенге.

Что касается банковского кризиса в Казахстане, то, на мой взгляд, он не состоится по нескольким причинам. У нас есть спаситель и гарант — государство. И это хорошо знают банкиры. Для наших «детей-банкиров» «государство-матушка» создало и предоставило тепличные условия. Это инжирный урожай налогообложения, доступ к госресурсам для чистки токсичных активов, возникших из-за плохого менеджмента, выигрыш в «спреде» валютного курса.

Исходя из этого, ни при каких условиях и обстоятельствах в Казахстане банковского кризиса не будет. Путь для него закрыт, по крайней мере, до завершения переходного периода по линии ВТО.



■ На брокера надейся, а сам не плошай

Как распознать недобросовестного брокера?

Аскар Муминов

Один из последних неоднозначных в плане действий брокера случаев предала область главный редактор «Куршав» Динара Шумаева. Она доверила более \$30 тыс. трейдеру и в итоге на ее персональном счету практически не осталось денег. Стороны заключили договор, по условиям которого, если брокер уходит в минус больше чем на 40% от всей суммы, должен сообщить о потерях. Чего, как утверждает г-жа Шумаева, он не сделал. Динара Шумаева проверяла состояние своего счета в личном кабинете в графе «Баланс», и с суммой на счету формально росла, но когда она решила обнадичить средства, выяснилось, что счет ушел в минус. Трейдер утверждает, что смог бы увеличить средства у Шумаевой, если бы она продолжила придерживаться условий заключенного контракта и не вывела деньги. Суд встал на сторону брокера, однако журналист намерена продолжать судебные тяжбы.

Как не попасть в подобную ситуацию и обезопасить себя при сделках с брокерами? Какие мошеннические схемы существуют на рынке и есть ли надежные механизмы сохранения и приумножения вложенных средств? Об этом корреспондент «Капитал.кз» поговорил с экспертами.

Очень спорные «замки»
Шеф-аналитик ГК TeleTrade Петр Пущкарев заметил, что подобные случаи возможны, когда трейдер просто раз в разом не останавливает убытки по целому ряду сделок, хотя технически может это сделать. «Важно понимать, что подобные случаи возможны, когда трейдер просто раз в разом не останавливает убытки по целому ряду сделок, хотя технически может это сделать», — отметил эксперт. «Важно понимать, что подобные случаи возможны, когда трейдер просто раз в разом не останавливает убытки по целому ряду сделок, хотя технически может это сделать», — отметил эксперт.

«Однако я впервые слышу, чтобы размер «Баланса» приводился в качестве аргумента в суде, что будто бы «по счету нет убытков», и тем самым чтобы суд принял такую довод во внимание. Ведь в случае удовлетворения законных требований

трейдерском жаргоне называют встречные сделки, открытые на время сделки закрытия первоначальных сделок с убытком. «Замки» — очень спорная торговая тактика. Их открывают иногда, чтобы преградить непопулярную ситуацию. Но профессионал не поступает так, когда графа «Средства» по счету уже находится на гранью заранее определенного с инвестором риска», — пояснил г-н Пущкарев.

Средства вместо «Баланса»
«Реальные деньги, которые инвестор может снять со счета — всегда в графе «Средства», а не в графе «Баланс», — сказала аналитик, — так как в «Балансе» по определению не учтены убытки по текущим сделкам, они могут быть и почти на всю сумму счета». В свою очередь инвестор не может забрать назад со счета свои деньги, пока все позиции не закрыты. А как только они будут закрыты, огромный минус станет очевидным. Поэтому и в юридической практике, при оценке состояния брокерских средств, всегда учитывается только графа «Средства».

«Средства» вместо «Баланса»
«Реальные деньги, которые инвестор может снять со счета — всегда в графе «Средства», а не в графе «Баланс», — сказала аналитик, — так как в «Балансе» по определению не учтены убытки по текущим сделкам, они могут быть и почти на всю сумму счета». В свою очередь инвестор не может забрать назад со счета свои деньги, пока все позиции не закрыты. А как только они будут закрыты, огромный минус станет очевидным. Поэтому и в юридической практике, при оценке состояния брокерских средств, всегда учитывается только графа «Средства».

«Любой договор, заключенный между стороной, передающей средства в управление, и стороной, принимающей средства в трейдером — управляющим, является, по сути, ничем», — считает он. Признать ответственность трейдера за понесенные потери возможно только при доказанном вине, из-за которой возникло повреждение. Клиента можно понять, когда значительная часть его средств, если уже не вся, висит «на волоске», люди не хотят мириться с этим и стараются использовать любую возможность, чтобы не фиксировать убыток, подчеркнула эксперт. «Хотя по факту, в 99% там даже не происходит никакой торговли, а только создается видимость», — сказала он.

Выбирайте «А-book»-модель
Аналитик заметил, что на Forex существуют брокеры с двумя бизнес-моделями. Первая — «B-book» — модель прибыльной, и именно по этой причине подавляющее количество «брокеров» на Forex используют ее. Здесь можно зарабатывать на убытках клиентов и, следовательно, выгода от сделки делится между клиентом, агентом и демонстрация ему показательной красивой и невероятной доходности ране,

после «договор» с управляющим и якобы контроль рисков.

Тем не менее есть вторая модель, менее популярная с точки зрения прибыльности, но зато полностью прозрачная, подконтрольная для нас обоих офисов, — в виде конфликта интересов с клиентами. Это — «A-book», где прибыль формируется только с оборота, а не с депозитов и убытков.

«Таких компаний очень мало, но их можно опознать по ряду признаков», — рассказал аналитик. — В первую очередь это европейская регуляция (FCA/Cysec), которая разделяет возможность работы компаниям A-book и B-book. Какой тип компании выберет, такая лицензия у нее и будет. Смотреть надо не только на сайте компании, но и на сайте регулятора, Именитая таксистская информация», — сообщил Константин Жуковский.

Если в лицензии написано оция «Dealing on own account», то это как раз B-book (конфликт интересов есть), если нет — перед вами надежда. Вооруженный им, я пожимал «золотую руку» чрезвычайно приятного и сдержанного молодого человека. А свой истинный интерес и слабое знание предмета маскировал фантомом глупых вопросов. «А золотую кнопку» покажете?», «А какой ваш ролик можете назвать самым любимым?» Озадаченный «глубиной» вопроса, Антон Саспенс быстро тарбаранил по клавиатуре ноутбука, олов особенно платясь, переверсти беседу в более серьезное русло. Он рассказал, что настоящее имя Саспенса — Антон Бурняков, что он владеет почти двух десятков Youtube-каналов, у самого раскрученного из них — 2,1 млн подписчиков.

Никогда не заключайте договор

с несвязанным трейдером/управляющим. Замгендир «Алтайр Форекс», член экспертного совета комитета Госдумы РФ по финансовому рынку Илья Ванни также заметил, что важно понимать, в каких юрисдикциях компания имеет лицензию, срок ее работы на рынке, отзывы клиентов. «Мошенники обычно агрессивно продвигают себя, собирают деньги и исчезают. Средний срок жизни таких компаний — от пяти до десяти лет», — добавил. Кроме того, клиента должно насторожить заключение договора не с самой компанией, а с консультантом/трейдером/управляющим, который будет иметь доступ к счету, — подчеркнул Илья Ванни.

На практике часто встречаются случаи мошенничества, когда такие консультанты-управляющие быстро обнуляют счет. Предъявить претензии в такую фирму можно лишь юридически сложно, а вернуть свои средства практически невозможно.

Поэтому стоит доверять только проверенным временем компаниям и брендам, не заключая договоров и не передавая деньги сомнительным компаниям и филиалам», — сказал эксперт.

Договоры доверительного управления — в зоне особого риска

Руководитель аналитического отдела Grand Capital Сергей Козловский отметил, что история Динары Шумаевой является весьма спорной с точки зрения закона. Она накладывает негативный отпечаток на всю индустрию.

«Любой договор, заключенный между стороной, передающей средства в управление, и стороной, принимающей средства в трейдером — управляющим, является, по сути, ничем», — считает он. Признать ответственность трейдера за понесенные потери возможно только при доказанном вине, из-за которой возникло повреждение. Клиента можно понять, когда значительная часть его средств, если уже не вся, висит «на волоске», люди не хотят мириться с этим и стараются использовать любую возможность, чтобы не фиксировать убыток, подчеркнула эксперт. «Хотя по факту, в 99% там даже не происходит никакой торговли, а только создается видимость», — сказала он.

Выбирайте «А-book»-модель
Аналитик заметил, что на Forex существуют брокеры с двумя бизнес-моделями. Первая — «B-book» — модель прибыльной, и именно по этой причине подавляющее количество «брокеров» на Forex используют ее. Здесь можно зарабатывать на убытках клиентов и, следовательно, выгода от сделки делится между клиентом, агентом и демонстрация ему показательной красивой и невероятной доходности ране,

после «договор» с управляющим и якобы контроль рисков.

Тем не менее есть вторая модель, менее популярная с точки зрения прибыльности, но зато полностью прозрачная, подконтрольная для нас обоих офисов, — в виде конфликта интересов с клиентами. Это — «A-book», где прибыль формируется только с оборота, а не с депозитов и убытков.

«Таких компаний очень мало, но их можно опознать по ряду признаков», — рассказал аналитик. — В первую очередь это европейская регуляция (FCA/Cysec), которая разделяет возможность работы компаниям A-book и B-book. Какой тип компании выберет, такая лицензия у нее и будет. Смотреть надо не только на сайте компании, но и на сайте регулятора, Именитая таксистская информация», — сообщил Константин Жуковский.

Если в лицензии написано оция «Dealing on own account», то это как раз B-book (конфликт интересов есть), если нет — перед вами надежда. Вооруженный им, я пожимал «золотую руку» чрезвычайно приятного и сдержанного молодого человека. А свой истинный интерес и слабое знание предмета маскировал фантомом глупых вопросов. «А золотую кнопку» покажете?», «А какой ваш ролик можете назвать самым любимым?» Озадаченный «глубиной» вопроса, Антон Саспенс быстро тарбаранил по клавиатуре ноутбука, олов особенно платясь, переверсти беседу в более серьезное русло. Он рассказал, что настоящее имя Саспенса — Антон Бурняков, что он владеет почти двух десятков Youtube-каналов, у самого раскрученного из них — 2,1 млн подписчиков.

Никогда не заключайте договор

с несвязанным трейдером/управляющим. Замгендир «Алтайр Форекс», член экспертного совета комитета Госдумы РФ по финансовому рынку Илья Ванни также заметил, что важно понимать, в каких юрисдикциях компания имеет лицензию, срок ее работы на рынке, отзывы клиентов. «Мошенники обычно агрессивно продвигают себя, собирают деньги и исчезают. Средний срок жизни таких компаний — от пяти до десяти лет», — добавил. Кроме того, клиента должно насторожить заключение договора не с самой компанией, а с консультантом/трейдером/управляющим, который будет иметь доступ к счету, — подчеркнул Илья Ванни.

На практике часто встречаются случаи мошенничества, когда такие консультанты-управляющие быстро обнуляют счет. Предъявить претензии в такую фирму можно лишь юридически сложно, а вернуть свои средства практически невозможно.

Поэтому стоит доверять только проверенным временем компаниям и брендам, не заключая договоров и не передавая деньги сомнительным компаниям и филиалам», — сказал эксперт.

Договоры доверительного управления — в зоне особого риска

Руководитель аналитического отдела Grand Capital Сергей Козловский отметил, что история Динары Шумаевой является весьма спорной с точки зрения закона. Она накладывает негативный отпечаток на всю индустрию.

«Любой договор, заключенный между стороной, передающей средства в управление, и стороной, принимающей средства в трейдером — управляющим, является, по сути, ничем», — считает он. Признать ответственность трейдера за понесенные потери возможно только при доказанном вине, из-за которой возникло повреждение. Клиента можно понять, когда значительная часть его средств, если уже не вся, висит «на волоске», люди не хотят мириться с этим и стараются использовать любую возможность, чтобы не фиксировать убыток, подчеркнула эксперт. «Хотя по факту, в 99% там даже не происходит никакой торговли, а только создается видимость», — сказала он.

Выбирайте «А-book»-модель
Аналитик заметил, что на Forex существуют брокеры с двумя бизнес-моделями. Первая — «B-book» — модель прибыльной, и именно по этой причине подавляющее количество «брокеров» на Forex используют ее. Здесь можно зарабатывать на убытках клиентов и, следовательно, выгода от сделки делится между клиентом, агентом и демонстрация ему показательной красивой и невероятной доходности ране,

Георгий Ковалев

Как и зачем создаются Youtube-каналы
Принципиально покосно постарше, трудно ориентироваться в параллельном пространстве виртуального мира. «Саспенс — это человек, который поднимает в Youtube \$50 тыс. в месяц», — вот главный тезис, который я повторил все в той же сети. Вооруженный им, я пожимал «золотую руку» чрезвычайно приятного и сдержанного молодого человека. А свой истинный интерес и слабое знание предмета маскировал фантомом глупых вопросов. «А золотую кнопку» покажете?», «А какой ваш ролик можете назвать самым любимым?» Озадаченный «глубиной» вопроса, Антон Саспенс быстро тарбаранил по клавиатуре ноутбука, олов особенно платясь, переверсти беседу в более серьезное русло. Он рассказал, что настоящее имя Саспенса — Антон Бурняков, что он владеет почти двух десятков Youtube-каналов, у самого раскрученного из них — 2,1 млн подписчиков.

Как и зачем создаются Youtube-каналы
Принципиально покосно постарше, трудно ориентироваться в параллельном пространстве виртуального мира. «Саспенс — это человек, который поднимает в Youtube \$50 тыс. в месяц», — вот главный тезис, который я повторил все в той же сети. Вооруженный им, я пожимал «золотую руку» чрезвычайно приятного и сдержанного молодого человека. А свой истинный интерес и слабое знание предмета маскировал фантомом глупых вопросов. «А золотую кнопку» покажете?», «А какой ваш ролик можете назвать самым любимым?» Озадаченный «глубиной» вопроса, Антон Саспенс быстро тарбаранил по клавиатуре ноутбука, олов особенно платясь, переверсти беседу в более серьезное русло. Он рассказал, что настоящее имя Саспенса — Антон Бурняков, что он владеет почти двух десятков Youtube-каналов, у самого раскрученного из них — 2,1 млн подписчиков.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.



■ Сколько зарабатывает «золотая кнопка» Youtube

Самый успешный казахстанский блогер Рунета

Антон Саспенс о личных доходах и секретах контента

«Давайте я скажу, сколько Дудь зарабатывает?»

«Я вам расскажу, что вы зарабатываете \$50 тыс. в месяц. Я сам читал.

«Это неправда. На канале указан среднемесячный доход от \$3,5 тыс. до \$5,5 тыс. Но реальность меньше, чем даже низшая планка. Я не знаю, откуда они эти цифры берут.

«Вы прямо скажите, с какой суммы налоги платите?»

«Плату налоги за квартиру и машину. А работы у меня нет.

«Будете платить налог как самозанятый?»

«Посмотрим. Если я это сделаю, автоматически поднимусь на что-то. Я пока не знаю. Мое преимущество в том, что я могу жить в любой стране мира. Давайте попросту скажем, вы блогер, который зарабатывает \$50 тыс. в месяц, но не платит налоги. И Дудь не знает, насколько это выгодно.

«Как развезть мифы о фантастических доходах, которые окружают вашу деятельность?»

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Я не блогер в старом понимании, когда человек сидит перед камерой и говорит о своей жизни. Я создаю каналы и раскручиваю их.

«Давайте я расскажу, сколько можно получить за 1 млн просмотров в русскоязычном сегменте Youtube. В зависимости от тематики — от 150 до 300 долларов.

«Но это ведь мало!»

«Не можно и вообще ничего не получить, если Youtube твой продукт не понравится. Можно продавать прямую рекламу. Если гарантируешь миллион просмотров, можно запросить от 100 тыс. до 250 тыс. рублей.

«Существует рейтинг популярности?»

«Самое популярное — детский контент, там заблаженны просмотры и доходы, ставка от \$700 до \$2 тыс. за 1 млн просмотров. Эти детские каналы, мне кажется, зарабатывают больше, чем 90% казахстанских компаний. Ну а дальше нет ничего выделяющегося, как полагается.

«Очевидно, что решающий фактор — самодисциплина.»

«Именно, современный бизнесмен должен свой бизнес строить так, чтобы обходиться одним ноутбуком. Никаких студий, офисов, мебели, дорогих автомобилей. Просто деньги, чтобы зарабатывать, сколько можно, и жить в удовольствие. Это и есть современный бизнесмен.»

«Вам явно нужен профсоюз. И Youtube из вас веревки вьет, и рекламу даети.»

■ Как в сутки зарабатывать миллионы долларов?

Советы бизнесменов, построивших крупнейшие корпорации

Наталья Ноев

Илон Маск

Билл Гейтс

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

АВТО

В СЕМЕЙСТВЕ
AUDI TT К 2020 ГОДУ
ОСТАНУТСЯ ТОЛЬКО
ПЯТИДВЕРКИ

В 2014 году «четыре кольца» показали в Париже концепт Audi TT Sportback с лямным намерением поставить пятидверку на конвейер. Однако потом разгорелся «дизельгейт», заставивший ради экономии средств свернуть множество проектов VW Group. Ничего скандал утих, и компания наконец-то дала (неофициально) лифтбеку зеленый свет. Только вот издания Auto Express и Auto Bild, ссылаясь на инсайдеров, утверждают, что «четырёхдверное купе» не дополнит семейство Audi TT, а заменит или, если угодно, заполнит его. Будто бы это произойдет в следующем, четвертом поколении к 2020 году. Спрос на спортивные компакты стабильно снижается во всем мире, и статистика продаж Audi TT свидетельствует не в пользу модели. Так, на рынке Европы за рекордный август реализовано 686 штук (включая TT S и TT RS). Американцы купили в октябре 40 машин, против 66 в сентябре. Правда, нет данных по Китаю, но там могут себя нормально чувствовать и автомобили, снятые с производства в других частях света... Кстати, в этом году Audi TT исполнилось ровно 20 лет! Для публичного празднования осталась последняя возможность – автошоу в Лос-Анджелесе, которое откроется в конце месяца. Если «тэ-тэшк» не вспомнят и там, ее ситуация еще хуже, чем мы думаем.

ЭЛЕКТРИЧЕСКИЙ
КОНЦЕПТ BIOMEGA
SIN ОЗАДАЧИЛ
ПРОЗРАЧНОСТЬЮ

Датская компания Biomega, основанная в 1998 году, проектирует, производит и продает городские велосипеды, в том числе электрические. Biomega тесно связана с именитой дизайнерской фирмой KIBISI, а основатель Йенс Мартин Скибстед является членом совета по инновационному дизайну Всемирного экономического форума. Автомобили Biomega не занимались, но вдруг построила электромобиль Sin и представила его в Шанхае. Серийная версия запланирована на 2021–2023 гг., и уже названа примерная цена машинки – 20 000 евро. Четыре электромотора интегрированы в колеса. Суммарная отдача – 82 л.с., 160 Нм. Разгон до сотни требует 13 с, максимальная скорость – 130 км/ч. Запас хода составляет 160 км. Возможна «горячая» замена батареи, точнее – съемного модуля на шесть киловатт-часов (такое решение нам уже встречалось). По информации ресурса Auto Guide, для организации производственного процесса Biomega сотрудничает с британскими и немецкими фирмами, финансирование обеспечивает неназванная инвестиционная группа из Гонконга.

В ДЕБЮТНЫХ
ГОНКАХ ROBORACE
ПОЯВИТСЯ НОВЫЙ
БЕСПИЛОТНИК

Чемпионат Roborace для беспилотных болидов постепенно движется к первому своему соревнованию, названному «Сезон Alpha». Он стартует весной 2019-го. Календаря еще нет. Известно, однако, что две команды уже подали заявки на участие, а на стартовом поле будет менее десяти машин. Главное: вместо беспилотного аппарата Roborace гонки будут проходить на новых электромобилях DevBot 2.0, допускающих управление как человеком, находящимся непосредственно в кабине, так и бортовым компьютером. Авторы идеи еще не определили до конца формат состязаний. Впрочем, кое-что решено. Каждый этап чемпионата будет состоять из двух частей, передает Motorsport.com. Сначала электрокары DevBot 2.0 поведут пилоты. Затем те же машины будут выпущены на трассу без людей (видимо, в зачет пойдет сумма результатов). Такая явная замена, по мнению директора Roborace Лукаса ди Грасси, ярче подчеркнет переход от обычных автомобилей к полностью автономным. Напомним, состязание Roborace задумано как гонка поддержки «Формулы-Е» и будет проходить на тех же трассах. Команды должны создавать для машин собственный софт, а фирма Roborace предоставит автомобили и будет их обслуживать.

Топ-10 самых дорогих
автоновинок 2018 года

Оксана Черноожкина

В этом году дилеры премиальных марок щедро баловали нас новинками. Не все из заявленных автомобилей, правда, появились к намеченному сроку. Более того, не все появились в автосалонах – по многим моделям у нас работают по системе предзаказов. Тем не менее выбор у покупателя был обширен и вряд ли кто остался разочарованным

Мы же собрали для вас топ-10 самых дорогих автомобилей, появившихся на рынке страны в 2018 году. Половину из них, кстати, заняли творения концерна VAG.

Итак, на фоне того, что ввоз автомобилей марки Rolls-Royce на наш рынок временно приостановлен, самым дорогим доступным в этом году автомобилем в Казахстане стал Bentley Continental GT третьей генерации. Модель предлагается по цене от 88 880 000 тенге. 17 вариантов окраски кузова, 15 вариантов цветовой отделки интерьера, матричные светодиодные фары спереди, задняя оптика с оригинальной трехмерной графикой, виртуальная приборка (картинку обрабатывает отдельный графический процессор Nvidia), трехсекционный экран на центральной консоли (Bentley Rotating Display), мотор от Bentley (W12 объемом 6,0 литров и мощностью 635 л.с.) и «тележка» от Porsche Panamera (MSB). На выбор три варианта аудиосистемы и пакеты систем помощи City и Touring. А еще за эти деньги вы получаете чуть более 10 квадратных метров деревянного шпона – традиционно в отделке Bentley используется много дерева. Впрочем, всегда можно заказать отделку из шлифованного металла, как на очень дорогих швейцарских часах. Она называется «Женевские полосы». Да и тот факт, что на каждый ромб в рисунке на кожаной отделке приходится 712 стежков, сделанных мастером, будет говорить о том, что ваши деньги потрачены не зря.

Второе место занимает шикарная двухдверка Mercedes-AMG GT. Семейство модели пополнилось в этом году модификацией S Roadster. Как указывает литер S, это более спортивное исполнение обычного родстера. Длинный низкий капот, короткие свесы, широкие колесные арки. В салоне – «авиационный» дизайн. Под капотом – 4-литровый V8 битурбо с отдачей 522 л.с. и 670 Нм. Разгон до первой сотни – 3,8 секунды. Максимальная скорость – 308 км/ч. Матерчатая трехслойная крыша с алюминиевым каркасом складывается за 11 минут на скорости до 50 км/ч. Ценник на автомобили семейства Mercedes-AMG GT начинается от 66 904 042 тенге.

Всего менее чем на полтора миллиона меньше стоит BMW i8 Roadster – его цена идет от 65 535 000 тенге. И поэтому у него третье место. А в остальном... Достаточно одного взгляда на этот автомобиль, чтобы кровь в жилах начала «закипать». И уже абсолютно все равно, что там его двигает – бензиновый мотор или «батарея». Главное, что это чудо инженерной мысли

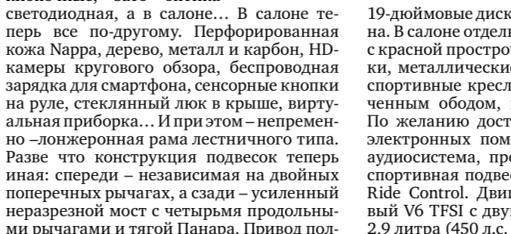
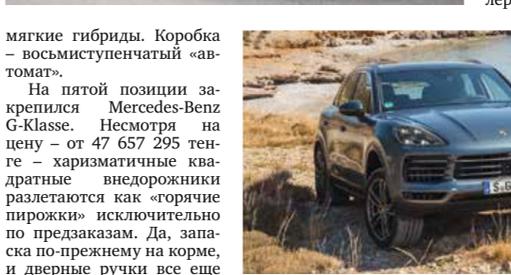


имеет руль, колеса и может передвигаться по дорогам. Динамичный язык форм, практически полностью закрытые фирменные «ноздри», V-образные воздухозаборники на капоте и крыше, воздухозоводы и крышка багажника глянцевого черного цвета, задние светодиодные фонари с сложным дизайном, двухцветные 20-дюймовые легкосплавные диски, двери типа «крыло чайки» – когда-то о таком только мечтались. В салоне – эксклюзивные линии отделки, развешенный к водителю кокпит, спортивные кресла (в отличие от купе родстер имеет всего два посадочных места), светодиодная подсветка, цифровая приборка, аудиосистема Harman Kardon с 12 динамиками, последняя версия информационно-развлекательной системы iDrive с 8,8-дюймовым сенсорным дисплеем и многочисленные системы помощи водителю.

Приводит в движение автомобиль гибридный привод, включающий 1,5-литровый бензиновый двигатель и электромотор, общая отдача которых составляет 374 л.с. и 570 Нм. Разгон до первой сотни у BMW i8 Roadster занимает 4,6 секунды, а запас хода без запуска ДВС – 53 км. Матерчатый верх можно складывать на скорости до 50 км/ч – весь процесс занимает 16 секунд.

Впрочем, если вас смущает «мягкая» крыша, всегда можно остановить свой выбор на купе BMW i8 – сэкономите почти 7 миллионов (стоимость автомобиля – от 58 862 000 тенге), а вслед за тем по-прежнему будут смотреть со жгучей завистью.

Четвертую строчку занимает флагман марки из Ингольштадта – Audi A8. Представительский седан предлагается по цене от 50 000 000 тенге. Строгие лаконичные формы, безупречная пластика,



ний. Естественно, с тремя блокировками дифференциалов. Распределение тяги по умолчанию – 40х60 в пользу задней оси. Рулевое управление – речное, с электроусилителем. Тормоза – дисковые. Пониженный ряд в раздатке можно включать кнопкой

на скорости до 40 км/час. А еще можно выбрать один из пяти режимов передвижения: Comfort, Sport, Eco, Individual или G-Mode (внедорожный). Двигатели – бензиновые и дизельные V6 и V8, работающие в связке с гидромеханической коробкой 9G-Tronic.

На шестой строчке расположилось заряженное купе Audi RS5. Больших продаж дилер не ожидает

ний, правда, доступен лишь пассажирам второго ряда. А вот что касается автопилота, он способен брать на себя управление на шоссе на скорости до 60 км/ч. Общее число «помощников» в новой A8 – 41. Двигателей предлагается шесть – диапазон начинается с 252-сильной «турбочетверки» объемом 2,0 литра, на вершине же расположен 6,0-литровый W12 мощностью 585 л.с. Все –

– ценит от 43 569 000 тенге, но имеет такой автомобиль в своем «портфеле» весьма престижно. Спортивная двухдверка выглядит очень эффектно – решетка радиатора с крупной сеткой и серебристой окантовкой, карбоновые корпуса зеркал заднего вида, черные вставки на порогах, овальная патрубка выхлопной системы, небольшой спойлер на крышке багажника,



19-дюймовые диски эксклюзивного дизайна. В салоне отделка из кожи и алькантары с красной прострочкой, карбоновые вставки, металлические накладки на педалях, спортивные кресла, рулевое колесо с усеянным ободом, виртуальная приборка. По желанию доступны до 30 различных электронных помощников, премиальная аудиосистема, проекционный дисплей и спортивная подвеска с системой Dynamic Ride Control. Двигатель один – бензиновый V6 TFSI с двумя турбинами объемом 2,9 литра (450 л.с. и 600 Нм), работающий

в связке с 8-ступенчатым «автоматом». Постоянный полный привод quattro по умолчанию распределяет тягу в соотношении 40:60 в пользу задней оси. Разгон от 0 до 100 км/ч занимает 3,9 секунды. Средний расход топлива по паспорту – 8,7 литра на сотню.

На седьмом месте крепко стоит обновленный внедорожник королевских кровей – Range Rover. Британский автомобиль доступен покупателю по цене от 41 400 000 тенге, и, поверьте, учитывая, сколько он предлагает, это весьма недорого. 6 новых моделей колесных дисков, 4 возможных варианта головного освещения, два дизайнерских пакета, 3 варианта обивки кресел (речь о текстуре кожи, не учитывая цвет), 3 варианта аудиосистемы... Кресла, кстати, могут быть оснащены функцией массажа. А массажных программ, к слову, 25 – среди них даже есть «Горячие камни». Добавьте к этому трехзонное освещение, систему ионизации воздуха Nanoe, которая нейтрализует не только неприятные запахи, но и вирусы, бактерии и аллергены, солнцезащитную шторку панорамной крыши, которая подчиняется жестам, передовую мультимедийную систему с двумя сенсорными 10-дюймовыми экранами, до 18 точек подзарядки мобильных устройств, проекционный дисплей и, конечно же, браслет Activity Key. Имя последний, можно смело «забыть» ключ в машине. Кроме этого, стоит помнить о том, что в британском внедорожнике установлена «умная» система адаптации к дорожным условиям Terrain Response 2, есть множество систем помощи водителю, а линейка двигателей включает широкий выбор силовых агрегатов объемом от 3,0 до 5,0 литров. Плюс для ярых «поборников» экологических норм предлагается гибридная модификация, включающая 300-сильный 2,0-литровый бензиновый двигатель Ingenium электромотор мощностью 116 л.с.

На восьмой строчке со стоимостью от 40 000 000 тенге стоит Audi A7 Sportback. Четырехдверное купе с агрессивным прищуром фар выделяется широкой решеткой радиатора и спортивными воздухозаборниками спереди и активным спойлером (выдвигается на скорости свыше 120 км/ч), а также светящейся полосой из 13 сегментов сади. В салоне – кожаная обивка Valcona, аудиосистема Bang&Olufsen, три варианта мультимедийной системы, технология голосового управления, автопарковщик. Двигатели – четырех- и шестицилиндровые умеренные гибриды. Коробка – семиступенчатый «робот» S tronic. Привод – quattro. Вариантов подвески – четыре, в том числе обновленная пневматическая и спортивная. Плюс модели отрядили систему адаптивного рулевого управления со «спортивным соотношением», а за дополнительную плату можно будет заказать полноуправляемое шасси, которое позволяет задним колесам поворачиваться на 5 градусов. Вариантов окраски кузова – 15.

Девятое место по праву занимает еще одно четырехдверное купе – Mercedes-Benz CLS. Эффектная решетка радиатора в стиле суперкара AMG GT, треугольные фары головного света, ниспадающая линия крыши, три варианта подвески: обычная пружинная (идет в базе), Dynamic Body Control с адаптивными амортизаторами и пневматическая Air Body Control, а также и продвинутый комплекс систем безопасности Pre-Safe. В салоне – мультимедийный комплекс In-CAR Office, ambientная подсветка с 64 оттенками, два 12,3-дюймовых монитора на передней панели под обшивкой козырьком, дефлекторы системы вентиляции, напоминающие сопла авиационных турбин. Под капотом – двигатели с систе-



мой EQ Boost. Все моторы идут с фирменной системой полного привода 4Matic и коробкой 9G-Tronic. Казахстанским покупателям автомобиль доступен с ценником от 37 675 406 тенге.

Замыкает первую «десятку» Porsche Cayenne – его стоимость на нашем рынке начинается от 32 200 875 тенге. Здесь все те же каплевидные фары головного света, напоминающие 911-ю модель, те же огромные воздухозаборники, те же мускулистые крылья... За то его и любят. Роскошный салон идет с голосовым управлением, онлайн-навигацией и системой парковки с помощью смартфона. Можно заказать систему ночного видения, премиальную акустику – Bose или Burmester, матричную светотехнику – по 84 активных диодных элемента на каждую фару и многое другое. Система полного привода с многорычажной муфтой подключения передней оси принципиально не изменилась и по-прежнему имеет четыре режима работы – Mud (грязь), Gravel (гравий), Sand (песок) и Rocks (камни). А вот подвеска в базе идет трехкамерная пневматическая. За доплату доступны подруливающий механизм на задней оси (как у Panamera) и активные стабилизаторы для подавления кренов. Двигателей доступно три – 3,0-литровая «шестерка» мощностью 340 л.с., 2,9-литровый 440-сильный бензиновый силовой агрегат с двумя компрессорами и 550-сильный V8 Turbo объемом 4,0 литра.

P. S. Цены на автомобили указаны на момент написания материала. В зависимости от курса валют и уровня оснащения той или иной модели они могут быть скорректированы.