ПРОГНОЗ Стр.2

До 2019 года резких скачков курса тенге не будет

ИНТРИГА Стр.5

Будет ли эффективна госпрограмма «Нурлы жер»?

МНЕНИЕ Стр.3

Е. Винокуров, директор Центра исследований ЕАБР

КАПИТАЛ

№28 (544)

ИЗДАЕТСЯ С 2005 ГОДА

// ЧЕТВЕРГ, 29 СЕНТЯБРЯ, 2016

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

В Казахстане началась борьба с терроризмом
страница 7

Как продавать мороженое с ледяной сковороды
страница 9

Пять странных стартапов краудфандинга
страница 9

Как автосалоны футболят клиентов
страница 2

Что можно купить вместо нового флагмана от Apple
страница 11

Мы в сети
kapital.kz

Мы проигрываем миру битву за «богатого китайца»

Валерий Сурганов

Что нужно сделать, чтобы Казахстан перестал быть неинтересной терра инкогнита для китайских туристов

Несмотря на безоблачные взаимоотношения Казахстана с Китаем в политической сфере и готовность наших финансовых институтов кредитоваться длинными деньгами из Поднебесной, в которых нам не отказывают соседи, мы до сих пор имеем весьма слабое представление друг о друге. И ни о каком взаимопроникновении культур речи не идет. Китайские туристы не знают о Казахстане практически ничего и не слишком стремятся оставлять в нашей экономике миллионы долларов, предпочитая подпитывать Россию, США и Евросоюз.

Накануне об этом парадоксе подробно говорили на приуроченном к Международному дню туризма казахстанско-китайском туристическом форуме. Суммы экспортируемых из Китая вместе с туристами денег просто впечатляют: так, за позапрошлый 2014 год количество китайских туристов в мире составило 107 млн человек. Однако уже по итогам 2015 года их число выросло до 128 млн туристов. Таким образом, Китай вышел на первое место в мире по выездному туристическому потоку. К тому же граждане КНР заняли первое место по «богатству туристов». На сегодняшний день это самые состоятельные туристы.

Так, говоря о количестве денег, которые они оставили в мировой экономике, Чрезвычайный и Полномочный Посол КНР в РК Чжан Ханьхуэй сообщил: «Затраты наших туристов за прошлый год составили $104,5 млрд. В общей сложности один китайский турист в среднем потратил $1875. В настоящее время более чем 13% мирового вклада в туристический рынок приходится на граждан КНР».

По большому счету весь этот мировой поток проходит мимо Казахстана. Мы не зарабатываем с него почти ничего. И причин этому масса.

Во-первых, сложная государственная бюрократия, когда визы в Казахстан туристам из Поднебесной приходится ждать до 14 дней. Во-вторых, полное отсутствие фантазии отечественного бизнеса, который не способен предложить перспективному туристу ничего, кроме неухоженных природных зон. К тому же отсутствует надлежащий сервис, который давно стал неким enfant terrible отечественного туризма. В-третьих, абсолютное отсутствие языковой среды и надписей на китайском языке (программа China Friendly – авт.), что давно и успешно развивается в России, Евросоюзе и США, которые снимают основные «сливки» от туристического потока из КНР. В-четвертых, мизерное предложение на рынке специалистов, владеющих китайским языком, выросших в Казахстане и готовых работать гидами. В-пятых, отдельные не совсем дружественные по отношению к Китаю высказывания или события, происходящие в нашей стране, резко отпугивают богатых китайских туристов, помещая Казахстан в страну «небезопасную для китайцев».

Тем не менее, несмотря на то, что мы пока являемся слабопривлекательной страной для китайского туриста, за которым охотится весь мир, нам есть чему учиться и куда расти. Тем более что ситуация на региональном рынке складывается как нельзя более кстати.

Так, генеральный директор старейшей туристической компании Советского Союза, а теперь и России «Интурист» Леонид Мармер выделил несколько ключевых факторов, на которые предстоит опираться Казахстану в привлечении состоятельных туристов из КНР. Эти выводы он сделал из похожего российского опыта.

[Продолжение на стр. 3]

Цифра номера

$150-250 млн

вложит в строительство горно-обогатительного комбината RG Gold

Подробнее [Стр. 4]

Спикер номера

Айгуль Кыдырбаева,

председатель специализированной судебной коллегии Верховного суда РК

Подробнее [Стр. 6]

Цитата номера

«Вы еще не скоро пригласите робота на ужин»,

– Майкл Ньюберри, Microsoft

Подробнее [Стр. 8]

Акцент

BAITEREK

Холдинг «Байтерек» обещает полную прозрачность при строительстве жилья

Подробнее [Стр. 4]

КАПИТАЛ
ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

КАК РК РАЗВИВАЕТ ТУРИЗМ С КНР?

В декабре прошлого года Казахстан подписал с Китаем меморандум об упрощении группового туризма из КНР в РК. Первая группа туристов из Поднебесной въехала по упрощенным правилам в нашу республику летом нынешнего года. При этом по итогам 2015 года Китай вышел на первое место в мире по количеству туристов и денег, которые они тратят в стране пребывания. Задача Казахстана – заставить работать туристический поток на себя. Однако не все так просто. Посол Китая в Казахстане посетовал на то, что взаимоотношения КНР с РК в туристской отрасли находятся не на достаточно высоком уровне. Об этом китайский посол рассказал на казахстанско-китайском туристском форуме. «У меня есть предложения к взаимовыгодному сотрудничеству. Необходимо надлежащим образом реализовать меморандум об упрощении группового туризма в Казахстан из Китая. Также необходимо упрощать выездные и въездные процедуры. Следует продумать механизм выдачи виз по прибытию и получению транзитных виз при пребывании в стране в течение 72 часов. К тому же нужно поощрять большие компании гражданской авиации двух стран. А также развивать чартерные рейсы между городами двух стран», – заявил Чжан Ханьхуэй. Его поддержал специальный представитель государственного управления по делам туризма КНР, президент китайской академии туризма Дай Бин. Он заметил, что Казахстан до сих пор остается незнакомой и таинственной страной для китайцев. **(Соб. инф.)**

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АЙГУЛЬ ШАИМОВА, АЛИК ШПЕКБАЕВ

+ Назначены заместителями п председателя Агентства РК по делам государственной службы и противодействию коррупции

АЛМАГУЛЬ БАЙМАГАМБЕТОВА

+ назначена руководителем управления государственных закупок Атырауской области

АСЕМ НУСУПОВА

– досрочно прекратила полномочия члена правления АО «КазТрансОйл»

ГАЛЫМ АХМЕДЬЯРОВ

+ назначен директором Государственного театра оперы и балета «Астана Опера»

ГАЛЫМЖАН АМАНТУРЛИН

+ назначен генеральным директором ТОО «Атырауский нефтеперерабатывающий завод»

ИГОРЬ ГОНЧАРОВ

+ избран председателем совета директоров АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз»

КАЙРОЛЛА КУШКАЛИЕВ

+ назначен руководителем управления по делам религий Атырауской области

МАДИЯР БЕРЛИБАЕВ

+ избран членом правления АО «КазТрансОйл»

МАРАТ ИГАЛИЕВ

+ назначен директором Департамента индустрии туризма Министерства по инвестициям и развитию РК

МУРАТ БЕКТАНОВ

+ назначен главнокомандующим Сухопутными войсками Вооруженных Сил РК

ТАЛГАТ ТАТУБАЕВ

+ назначен руководителем Национального бюро по противодействию коррупции Агентства РК по делам государственной службы и противодействию коррупции

Как автосалоны футболят клиентов: 29 автосалонов и 1 большая проблема

Результаты исследования тайного покупателя, который решил приобрести автомобиль

Руслан Еренчин, консультант Upsale.kz

Разумные цены, оптимальные сроки поставки и качество продукта – этого в настоящее время недостаточно для привлечения и удержания клиентов. Выделить компанию среди других на рынке могут сервис и обслуживание на высоком уровне. В кризис заканчиваются «легкие» продажи. Команда Upsale.kz провела исследование и выяснила, как работают отделы продаж в автосалонах, как они в тяжелые для автосалонов времена обслуживают и продают потенциальным клиентам.

В ходе исследования тайный покупатель обратился в 29 автосалонов, для того чтобы оценить уровень сервиса, навыков продаж, эффективности закрытия сделок. Нашим тайным покупателем стала обычная девушка, которая практически ничего не понимает в автомобилях, но очень сильно хотела разобраться во всем разнообразии предлагаемых марок, чтобы выбрать для себя автомобиль. Она «золотая жила» в руках опытного продавца.

Как показало исследование, менеджер лишь одного автосалона на высоком уровне обработал клиента: применял стандарты этикета, техники продаж, предложил тест-драйв, выслал все необходимые материалы и перезвонил. 59% автосалонов крайне неэффективно обрабатывают входящий трафик. И это не просто упущенные клиенты. Это означает, что все вложенные средства в рекламу и привлечение клиентов отрабатываются с очень низкой отдачей. Покупают только самые целеустремленные клиенты. И это лишь часть беды, ведь падение продаж автодилеров в результате девальвации и увеличения пошлин уже в ближайшем будущем отразится на доходах от сервиса.

Перечисленные проблемы в обслуживании клиентов – это лишь верхушка айсберга. Проблема продаж не решается только обучением, прописанными стандартами продаж и менеджментом. Обучение ради обучения не работает, а любой стандарт или инструкция не имеют смысла, если их не применяют. Об этом свидетельствует то, что большинство тренингов по продажам не дают роста в продажах. Проблема продаж может быть решена только в комплексе.

Для того чтобы по-настоящему добиться результата в удержании уровня сервиса и выполнении техник продаж, эксперты Upsale.kz предлагают несколько технологий, которые успешно протестированы в различных проектах:

1. Постройте техническую инфраструктуру
Современная телефония, CRM-система с возможностью контроля звонков и сделок предоставляет большие возможности в операционном управлении. Именно на этих системах строится контроль качества. Проблема в том, что в ряде компаний либо нет CRM-системы вовсе, либо она есть, но ее функционал не задействован на должном уровне. Как показало исследование, проблема с CRM-системой есть у большинства салонов. Почему это происходит: зачастую руководители просто не знают о технических возможностях систем. Выход здесь очень простой: достаточно пригласить консалтинговую компанию, которая специализируется на автоматизации продаж, специалисты проведут внутренний аудит и предоставят готовое решение.

2. Проводите обучение сотрудников на реальных ситуациях с клиентами
Наблюдения показали, что тренинги по продажам не дают ожидаемого результата. Хорошо работают разборы звонков в команде. Для того чтобы вести контроль обработки клиентов в салоне, можно использовать диктофон для записи.

3. Внедрите систему контроля качества
Обратите внимание, что лучшие салоны имеют свои внутренние отделы контроля качества. Можно построить отдел внутри своей компании, либо воспользоваться услугами на аутсорсе. Контроль качества может быть организован как на уровне посещений автосалонов, так и на уровне действий в CRM-системе. Это значит, что можно держать под контролем весь процесс продаж.

4. Внедряйте системные процессы
Одна из основных причин, почему не получается добиться желаемого результата, заключается в том, что внедрения носят несистемный характер. Это значит, что либо контроль качества работает отдельно от обучения, либо обучение проводится в отрыве от реальных сделок. Замкните контур, постройте систему, которая контролирует и обучает сама себя, на своем же опыте и реальных коммуникациях с клиентами.

S&P: до 2019 года резких скачков курса тенге не будет

Анна Видянова

По прогнозам международного рейтингового агентства Standard & Poors, до 2019 года курс тенге к доллару США сохранится на текущем уровне. Об этом на конференции S&P в Алматы заявил ведущий аналитик направления «Суверенные рейтинги» Standard & Poors Максим Рыбников.

Он подчеркивает, что для успешного быстрого и эффективного перехода к политике инфляционного таргетирования должны соблюдаться несколько факторов.

«Не должно быть сомнения относительно независимости Нацбанка, желательно наличие глубокого рынка капитала. К тому же должна быть стабильная банковская система и, конечно, гибкий обменный курс», – отмечает Максим Рыбников.

При этом в S&P уточняют, что в Казахстане есть несколько факторов, которые осложняют переход на инфляционное таргетирование.

«Прежде всего, можно отметить формирующееся доверие к Нацбанку. Например, политическое влияние Нацбанка на институты, компании. В частности, вспомним, что Нацбанк стал совладельцем НК «КазМунайГаз», ЦБ участвовал в компенсации курсовой разницы по депозитам. Это квазиоперации, это не совсем операции монетарной политики, в этом контексте могут возникать вопросы... То есть Нацбанк контролирует инфляцию и, помимо нее, он концентрируется на каких-то других вещах, и какой здесь существует баланс?» – задается вопросом Максим Рыбников.

Он также обращает внимание, что переход на инфляционное таргетирование осложняет высокий уровень долларизации.

«Это большая проблема монетарной политики Нацбанка. Несмотря на то, что долларизация вкладов за последние несколько месяцев значительно снизилась с 70% с конца прошлого года, в июле-августе она приблизилась к 60%. Но все равно это очень высокий показатель. Проведение независимой эффективной монетарной политики становится очень непростой задачей для Нацбанка, особенно когда большинство населения пользуется долларом. Еще один фактор, который влияет на эффективность перехода к инфляционному таргетированию, – гибкий обменный курс», – заметил аналитик.

Как считают в S&P, может существовать несколько факторов, при которых Нацбанк не будет придерживаться более гибкого обменного курса.

«Один из таких факторов – международные резервы Нацбанка. Когда курс тенге был фиксированным, общий валовый объем резервов сохранялся примерно на уровне 25-30 млрд долларов. Но при этом в 2014-2015 годах обязательства Нацбанка в иностранной валюте перед резидентами в 2014-2015 годы значительно увеличились, это, прежде всего, обязательства перед банками. Это проблема, так как качество резервов ухудшилось. Уточню, несмотря на то, что общий объем резервов Нацбанка сейчас находится на том же уровне, что и ранее, у него может не быть возможности использовать эти резервы в том же объеме, что и ранее. Так, для того чтобы центральный банк смог использовать резервы и осуществлять интервенции на рынке или предоставлять корпорациям средства для выплаты внешнего долга в инвалюте, он должен быть уверен, что эти резервы ему не понадобятся для чего-то еще. В данном случае резервы могут понадобиться, для того чтобы выполнить свои обязательства перед банками в инвалюте», – отметил Максим Рыбников.

Он обратил внимание, что при выборе между более гибким обменным курсом и какими-то другими целями в будущем Нацбанк может выбрать восстановление качества резервов.

КАПИТАЛ
ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Евросоюз пока не воспринимает ЕАЭС как единое целое

Анна Видянова

С момента создания Евразийского экономического союза (ЕАЭС) прошло около двух лет. Между тем, несмотря на обнуление пошлин и нетарифные преференции, в 2015 году взаимная торговля Казахстана со странами ЕАЭС по сравнению с 2014 годом в долларовом выражении просела на 28,6%. В январе-мае 2016 года экспорт республики со странами союза снизился почти на треть. В интервью корреспонденту делового еженедельника «Капитал. kz» директор Центра интеграционных исследований Евразийского банка развития (ЕАБР) Евгений Винокуров рассказал, почему наблюдается этот тренд, есть ли необходимость в объединении KASE и Московской биржи и как развиваются взаимоотношения ЕС со странами ЕАЭС.

- Евгений, Евразийский экономический союз работает около двух лет. Как вы думаете, стоило ли все-таки создавать ЕАЭС?

- Создание ЕАЭС было абсолютно закономерным, было понятно, что спустя время ТС трансформируется в более крупную и масштабную структуру.

- Насколько мне известно, в настоящее время разрабатывается Таможенный кодекс. Когда он заработает в полную силу?

- Согласования по этому документу еще идут, хотя он должен был вступить в силу в начале 2016 года. Это довольно длительная задержка. В настоящее время вопрос по согласованию Таможенного кодекса рассматривают главы стран ЕАЭС, лидеры государств подталкивают процесс. Как мне кажется, к концу года будет подписан окончательный вариант Таможенного кодекса, и он вступит в силу в начале 2017 года. Думаю, что это реально. Параллельно согласовывается документ по рынку лекарственных средств и медизделий, тоже с отставанием от графика. Также вероятно завершение согласования до конца текущего года. Пока этот рынок работает по старинке, а не так, как должен работать при ЕАЭС. Это связано с несколькими причинами. Предполагается, что когда в рамках ЕАЭС заработает общий лекарственный рынок, лекарственные средства можно будет сертифицировать в любой стране ЕАЭС – это значит, что между странами союза должен быть высокий уровень доверия, страны должны быть технологически готовы к сертификации. Так, к примеру, препараты, сертифицированные в Кыргызстане, должны спокойно заходить на рынки стран ЕАЭС, быть безопасными.

Вопросы по сертификации в целом довольны остры. Напомню, вопрос лабораторий по санитарному и фитосанитарному контролю остро стоял перед Кыргызстаном в 2015 году при вступлении в ЕАЭС, Россия оказала Кыргызстану техническое содействие и оплатила строительство 20 фитосанитарных лабораторий.

В 2019 году должен заработать единый рынок электроэнергии, уже есть концепт, как будет выглядеть механизм этого технически сложного рынка. В настоящее время нет проблем с тем, как транспортировать электроэнергию, потому что от СССР было унаследовано достаточно много трансграничных ЛЭП. В них, конечно, нужно инвестировать, обновлять, но все-таки они уже есть. Проблема заключается в том, как организовать рынок, в первую очередь спотовый, как учитывать продаваемую электроэнергию, ведь для учета должны быть определенные механизмы.

Финансовый рынок – это еще один рынок, который будет работать в рамках ЕАЭС, по нему еще есть изъятия. Вокруг этого рынка очень много мифов, с ними нужно бороться. Во-первых, никакой речи о единой валюте в ЕАЭС не идет и о едином центральном банке соответственно тоже. Пока речь идет только о едином мегарегуляторе, он нужен для того, чтобы координировать исполнение соглашений по финансовым рынкам. Пока страны ЕАЭС пришли к решению, что такой регулятор может локализоваться в Казахстане к 2022 году. Раньше были предположения, что мегарегулятор разместится в Алматы, но пока окончательного решения по этому вопросу не принято.

- Кто из членов ЕАЭС поддерживал внедрение единой валюты?

- В каждой стране раздавались голоса за и против. В марте 2015 года глава России Владимир Путин заявил о необходимости изучать вопрос о введении единой валюты. Этот политический посыл стал толчком для запуска Евразийской комиссией совместно с Евразийским банком развития крупного исследования, оно насчитывает 400 страниц. Через некоторое время мы опубликуем доклады, которые будут основаны на этом проекте. В перспективе 10-15 лет, возможно, в стерильной среде создание единой валюты стран ЕАЭС было бы выгодным. Но у нас ведь не стерильная среда, мы не живем в вакууме. Для того чтобы страны Евразийского союза пришли к внедрению единой валюты, и до единого ЦБ, по нашим подсчетам, нужно, чтобы были удовлетворены около десяти условий. Самые важные условия – снижение уровней инфляции и дедолларизация национальных экономик. До сих пор у экономик ЕАЭС очень велика роль доллара, в таких условиях создавать единую валюту абсолютно бессмысленно.

Второй, не менее важный вопрос – дедолларизация государственных и инвестиционных потоков. Но здесь дела обстоят уже не так плохо, в настоящее время 70% торговли между странами ЕАЭС осуществляется в нацвалютах, прежде всего в российских рублях. Картина по валютной структуре товарооборота внутри стран ЕАЭС не такая радужная – там доллар имеет очень широкое хождение. В этих условиях создание единой валюты является неоправданным.

- Идут ли дискуссии о создании единой биржи в рамках ЕАЭС?

- В Евразийском союзе фактически две крупные биржи – это Московская биржа и Казахстанская фондовая биржа (KASE), скоро заработает и МФЦА в Астане. О слиянии бирж никто никогда не говорил – пусть они конкурируют между собой. Интеграция не говорит о том, что конкуренция должна обнулиться, у всех игроков рынка должно быть единое правовое поле. Как мне кажется, что касается бирж, самое главное – насытить глубокой ликвидностью торговлю валютными парами, даже не акции и бонды… Пара рубль/тенге на Московской бирже торгуется 3-4 года, но ликвидность ее достаточно низка. И, соответственно, для компаний, которые участвуют в товарообороте между Казахстаном и Россией, это неудобно.

У эмитентов должна быть возможность выйти на биржу и в течение дня конвертировать огромные суммы из рублей в тенге или наоборот. Конечно, хотелось бы, чтобы, к примеру, и казахстанские бонды торговались на Московской бирже. Допустим, рублевые облигации казахстанских эмитентов. Уверен, что международному финансовому центру Астаны также будет интересно, чтобы российские ГДР или бонды торговались на площадке (AIFC).

- После создания Евразийского союза перед каждым его членом остро стоял вопрос по усилению протекционистских мер. Как мне кажется, сейчас эта тема актуальна как никогда. Как вы думаете, за счет каких инициатив напряженность между странами ЕАЭС может быть снята? Как вы оцениваете градус этого напряжения?

- Напряженность есть, в целом «медовый месяц» для ЕАЭС закончился еще в 2015 году. Если рассматривать с 2011 года, то есть с момента создания ТС, «медовый месяц» длился четыре года. Сейчас отношения между государствами ЕАЭС стали гораздо сложнее, стало меньше денег, меньше ресурсов. Мне кажется, что мы все-таки вошли в новый этап развития евразийской интеграции, который будет гораздо тяжелее.

ЕАБР недавно реализовал огромный исследовательский проект, в рамках которого были собраны данные по 62 региональным организациям. Основываясь на результатах этого проекта, можно сказать, что региональные интеграционные организации особенно уязвимы в первые 10 лет своего существования. Если же эти 10 лет были пройдены более или менее успешно, в первую декаду нельзя выдыхать, ЕАЭС находится в зоне риска, нужно не жалеть ресурсов, особенно политического внимания со стороны лидеров стран союза – это самое важное.

- На одной из встреч президент Беларуси выразил недовольство тем, что в странах ЕАЭС создаются дублирующие производства. «В последние годы и Россия, и Казахстан создали ряд производств, аналогичных имеющимся в Беларуси, хотя договаривались не об этом. По сути, такие дублирующие производства создают излишнее давление на общем рынке наших стран», - заявил он. По его словам, стратегически правильно, наоборот, усилить специализацию на отдельных сегментах и развивать кооперационные связи. Были ли какие-то соглашения между странами ЕАЭС, которые бы оговаривали запрет на создание членами союза дублирующих производств?

- Интеграционное объединение функционирует в условиях рыночной экономики, у нас не СССР. Если, к примеру, российский, белорусский или казахстанский производитель намерены создать какое-то производство, никто не сможет и не должен им в этом помешать.

- Правильно ли я понимаю, что каких-то соглашений по ограничению дублирующих производств в ЕАЭС не было…

- Точно не было. Вместе с тем, принцип координации производственных мощностей может и должен работать в некоторых секторах промышленности, в частности в военно-промышленном комплексе.

- Ранее вы говорили, что реальный эффект от создания ЕАЭС будет спустя годы. И шаг в сторону интеграции был оправданным. Между тем, если посмотреть на внутренний товарооборот между Беларусью и странами ЕАЭС, то он падает. По сравнению с 2012-2013 годами с $65 млрд в 2015 году он снизился до $45 млрд. За январь-май 2016 года экспорт Казахстана в страны Евразийского союза снизился на 32,2%... Понятно, что частично на этот тренд повлияло августовское укрепление доллара… Но, все же, не могли бы вы разъяснить ситуацию?

- Физически товарооборот этих стран со странами ЕАЭС в 2015, 2016 годах не упал, в нацвалютах обороты также не снизились. Девальвация нацвалют привела к резкому спаду по статданным, которые рассчитываются в долларах. Вспомните, за последние два года нефть, черные и цветные металлы, тенге и рубль подешевели в два раза. Взаимная торговля внутри ЕАЭС в долларовом выражении на этом фоне упала в 2015 году на 26%, а внешняя торговля еще больше – на 32%.

- С 5 октября между ЕАЭС и Вьетнамом заработает зона свободной торговли. Как отметили в ЕАЭС, на большую часть товаров, которыми торгуют страны, будут действовать сниженные ставки таможенных пошлин. Почему было принято решение заключить соглашение о ЗСТ именно с Вьетнамом?

- Работа по создания зон свободной торговли началась еще в 2013 году, и первая договоренность была достигнута с Вьетнамом в прошлом году. Почему Вьетнам? Потому что еще с советских времен у Вьетнама был экономический интерес к России, и наоборот. Объем прямых инвестиций России во Вьетнам достигает около $2 млрд. При этом вложения достаточно диверсифицированы, в нефтяную отрасль, машиностроение, вплоть до центров микрохирургии глаза. Напомню, во Вьетнаме проживает 85 млн человек, экономика страны стабильно растет на 7% в год. Думаю, что у Вьетнама есть перспективы, через 10-20 лет он может стать очень серьезным торговым партнером. Так сложилось, что у стран ЕАЭС в отношении Вьетнама нет каких-то определенных разногласий, поэтому соглашение о ЗСТ было подписано одним из первых. Следует понимать, что при работе ЗСТ пошлины – это обычно менее половины содержания соглашения.

Например, с Вьетнамом были достигнуты договоренности, которые касаются инвестиций. В частности, были оговорены условия, которые облегчат режим машиностроительного экспорта, инвестиций по созданию производства во Вьетнаме. К примеру, ГАЗ и КамАЗ уже заинтересованы в сотрудничестве.

- Казахстанский автопром заинтересован в сотрудничестве?

- У Казахстана открыты все пути, но пока у казахстанского автопрома не было какой-то явной заинтересованности. Уточню, преференции Вьетнама касаются не только России, но и всех стран ЕАЭС.

- Насколько мне известно, планируется заключение соглашение о ЗСТ с Израилем, Индией, Ираном. С какими еще странами ведутся переговоры в этом направлении?

- Сейчас проводятся расчеты о ЗСТ с Сингапуром, Южной Кореей. В соглашениях с Сингапуром, думаю, самый большой раздел будет посвящен финансовым услугам и инвестрежиму.

- Насколько быстро обозначенные вами страны могут войти в ЗСТ?

- Точные сроки сложно спрогнозировать, переговоры могут как затянуться, так и быть стремительными. В мировой практике торговые переговоры могут тянуться десятилетиями, 5-6 летние переговоры по ЗСТ – это норма. Сейчас очень много потенциально интересных стран, с которыми можно было бы наладить ЗСТ, но сотрудничество с этими странами не рассматривается из-за кризиса отношений России и Запада. Считаю, что необходимо на экспертном уровне обсуждать сотрудничество между двумя комиссиями – Европейской и Евразийской. ЕС пока не признает ЕАЭС как формального партнера.

- С чем это связано, здесь есть политический аспект?

- Здесь сплетение причин. Во-первых, это кризис отношений ЕС и России. Во-вторых, в Евросоюзе ошибочно считают, что им нужно вести переговоры о торговле с каждой страной по отдельности. Говорю «ошибочно», потому что внешняя торговля – это компетенция ЕЭК. В-третьих, ЕС пытается проводить политику «разделяй и властвуй». Так, Евросоюз намеревается отдельно провести переговоры с Москвой, отдельно с Астаной, отдельно с Минском. Эта позиция совершенно не конструктивна – нужно разговаривать в целом с ЕАЭС. Как мне кажется, ЕС уже относительно скоро преодолеет барьер в сознании и пойдет на нормальные контакты с ЕЭК.

Мы проигрываем миру битву за «богатого китайца»

[Начало на стр. 1]

«В первую очередь, необходимо отменить въездные визы для туристов из Китая. Мы в РФ это сделали и ничуть не пожалели. Теперь ежегодно порядка 70 млн туристов из КНР едут в Японию, США, Евросоюз и к нам в Россию. Но не только поэтому. Сказалось и влияние девальвации рубля, который, обесценившись по отношению к мировым валютам, сделал пребывание в России для иностранных туристов и в том числе пребывающих большим потоком из Китая весьма комфортным и недорогим. К тому же экономическое благосостояние китайцев растет с каждым годом: они начинают ощутимо опережать страны региона по доходам на душу населения. И это происходит на фоне падения туристического потока в нашу страну из Евросоюза и США. Кроме того, китайцам в отличие от них чрезвычайно интересно коммунистическое прошлое наших стран: все, включая сооружения, здания, памятники, места лишения свободы и т.д. Им не интересна природа, потому что у них она может быть красивее. Им интересно то, что нас роднит – «красная история». И кто это поймет, тот сделает отличный бизнес на китайских туристах», – рассказал Леонид Мармер.

В свою очередь, как пояснила президент Казахстанской ассоциации гостиниц и ресторанов, директор Казахстанской туристской ассоциации Рашида Шайкенова, наша страна уже делает первые шаги на пути привлечения китайского туриста.

«В конце минувшего года МИР РК и китайское госуправление по делам туризма подписали меморандум об упрощении группового туризма из КНР в Казахстан. Подразумевается, что одну визу мы будем предоставлять на группу туристов из Китая до 50 человек, которые смогут находиться в Казахстане в течение 15 дней. Первая такая группа прибыла к нам этим летом. В общей сложности, по упрощенной групповой программе к нам уже заехало 300 граждан Китая. Им всем очень здесь понравилось. Однако, я знаю, что собиралось заехать куда больше туристов. В целом, мы сейчас находимся в точке, когда нашу страну ежегодно посещает всего лишь 250 тыс. китайских туристов. То есть у нас есть огромная перспектива роста. Сейчас официально 45 туроператоров из Казахстана, их контакты уже отправлены китайским властям с целью дальнейшего сотрудничества», – констатировала Рашида Шайкенова.

Между тем президент АО «Эйр Астана» Питер Фостер рассказал, что во время своих зарубежных поездок граждане КНР тратят в среднем $300 в день. К слову, в 2016 году национальный авиаперевозчик планирует перевезти 200 тыс. китайских туристов на своих рейсах. Однако через три года ожидается, что цифра китайских пассажиров на бортах «Эйр Астаны» увеличится до одного миллиона.

«Из этого одного миллиона мы считаем, что около 500 тыс. человек будет осуществлять транзитную остановку в Казахстане. Если в среднем считать по два транзитных дня, то в финансовом плане китайские туристы дадут Казахстану один миллион транзитных дней. То есть, если брать $300 в день, то это принесет дополнительно $300 млн в год в национальную экономику через заработок гостиниц, ресторанов, моллов, торговых центров и туркомпаний. Это очень много денег и много рабочих мест», – поделился своим видением Питер Фостер.

Поэтому через три года авиакомпания «Эйр Астана» планирует увеличить количество рейсов в неделю с 20 до 60 полетов. Притом, что сейчас она осуществляет рейсы в два города континентального Китая. Это Пекин и Урумчи.

«Через три года мы планируем в свою маршрутную сеть добавить еще четыре города Китая. Это Сиань, Чэнду, Гуанчжоу и Шанхай. В связи с этим мы бы просили правительства двух стран начать процедуру по подписанию двусторонних соглашений, для того чтобы увеличить географию наших полетов. В то же время мы ожидаем облегчения визовых процедур для граждан Китая. Как незамедлительную меру мы просим правительство Казахстана рассмотреть вопрос о введении безвизового режима на 72 часа для граждан КНР, летящих транзитом через Казахстан», – внес конструктивное предложение Питер Фостер.

КАПИТАЛ.KZ
ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

ТРАНСФЕРТ ИЗ НАЦФОНДА УМЕНЬШАТ ДО 2,4 ТРЛН ТЕНГЕ

Депутаты парламента в ходе пленарного заседания проголосовали за принятие законопроекта «О внесении изменения в Закон РК «О гарантированном трансферте из Национального фонда РК на 2016-2018 годы». Таким образом, размер трансферта будет уменьшен с 2,8 трлн тенге до 2,4 трлн тенге. «В целях недопущения значительного снижения Национального фонда в 2016 году предлагается гарантированный трансферт привлечь на 400,3 млрд тенге меньше, сократив его размер с 2,8 трлн тенге до 2,4 трлн тенге. Также предлагается целевой трансферт уменьшить на 54,6 млрд тенге, до 752,9 млрд тенге, за счет сложившейся экономии преимущественно по средствам, предусмотренным на софинансирование займов МФО, и специального резерва правительства», – подчеркнул министр национальной экономики Куандык Бишимбаев, представляя законопроект. Как отметил глава ведомства, при этом прогноз по неналоговым поступлениям увеличен на 113,5 млрд тенге в связи с фактически поступившими в текущем году доходами разового характера, в том числе от РГП «Казаэронавигация», и в виде возврата 50% обязательных пенсионных взносов, перечисленных за счет бюджетных средств в пользу военнослужащих. Кроме того, ожидается увеличение добычи нефти из-за планируемого ввода месторождения Кашаган. **(Соб. инф.)**

ПРИВЛЕЧЬ БИЗНЕС К СТРОИТЕЛЬСТВУ ДЕТСАДОВ

Министр образования и науки Казахстана Ерлан Сагадиев считает, что строительство новых детских садов в стране получит импульс за счет привлечения частных инвестиций. Об этом он заявил на заседании правительства в Астане. Ерлан Сагадиев заметил, что за счет республиканского и местных бюджетов в этом году было построено 49 детских садов, а за счет денежных средств Национального фонда было открыто 438 частных детских садов и дошкольных центров. «Нам помогает частный сектор. Поэтому в дальнейшем для строительства детсадов в целях снижения нагрузки на бюджет и для более качественного развития ГЧП нашим министерством планируется внесение изменений в санитарные правила и нормы. Сейчас 22 такие нормы готовы. Это позволит увеличить охват дошкольным воспитанием на 20-25% по республике. К тому же не следует забывать, что в этом году дополнительно уже по линии республиканского бюджета будет размещен госзаказ на новых 35 тыс. дошкольных мест. В соответствии с трехлетним бюджетным процессом местным органам власти по программе «Балапан» будет поручено реализовывать размещенный госзаказ на три года вперед. В настоящее время он размещается только на один год. Это в свою очередь позволит нам значительно сократить, если не убрать очереди в детских садах», – рассказал Ерлан Сагадиев. **(Соб. инф.)**

ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ МЕДСТРАХОВАНИЕ: СРОКИ ПЕРЕНОСЯТСЯ

Глава государства согласился с предложением правительства о переносе сроков выплат по обязательным взносам медицинского страхования на полгода вперед. Законопроект об этом уже подготовлен министерством здравоохранения и социального развития и готов к внесению в мажилис. Об этом на заседании правительства заявил премьер-министр Бакытжан Сагинтаев. Председатель кабинета министров попросил главу Минздрава Тамару Дуйсенову более подробно рассказать, в чем суть нововведения. В ответ она сообщила, что в этом году для функционирования системы обязательного медицинского страхования ее ведомством был разработан законопроект, предусматривающий поправки в шесть кодексов и 15 законов. По рекомендации Минюста этот законопроект был разделен на два документа по двум направлениям. Одно из них как раз касается переноса сроков отчисления взносов в Фонд обязательного социального медицинского страхования на полгода позже. Так, взносы и отчисления от работодателей и самозанятых граждан будут осуществляться не с 1 января 2017 года, а с 1 июля того же года. «Соответственно оказание медицинской помощи в системе медицинского страхования и оплата из фонда также начнется на полгода позже, то есть с 1 января 2018 года вместо 1 июля 2017 года, как было прописано в действующем законодательстве. За этот период будет создан фонд, его филиалы. Расходы на здравоохранение будут консолидированы на республиканском уровне, и фонд выступит единым стратегическим закупщиком медицинских услуг», – сообщила Тамара Дуйсенова. **(Соб. инф.)**

СКВАЖИНЫ НА КАШАГАНЕ ОТКРОЮТ В ТЕЧЕНИЕ НЕДЕЛИ

Открытие скважин на месторождении Кашаган состоится на днях, сообщил министр энергетики Казахстана Канат Бозумбаев. «Мы думаем, что на днях должно начаться открытие скважин», – сказал Канат Бозумбаев журналистам в кулуарах правительства во вторник,27 сентября, в Астане. Министр пояснил, что открытие скважин еще не означает процесс начала добычи нефти на месторождении. «Добыча – это не просто механическое открытие скважин (...). Когда определенное количество нефти и газа выйдет, переработается, будет получен сухой газ и чистая нефть, тогда мы будем называть это добычей коммерческой», – отметил министр. По его словам, данный процесс займет с момента открытия скважин около четырех недель. **(«Интерфакс-Казахстан»)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

S&P: ПРОГНОЗ ПО 2017 ГОДУ – $45 ЗА BRENT

Международное рейтинговое агентство Standard&Poors прогнозирует, что в 2017 году средневзвешенная цена на нефть в 2017 году составит $45 за баррель. Об этом на конференции S&P в Алматы заявил аналитик Standard&Poors Александр Грязнов. «Мы прогнозируем, что в 2016 году средневзвешенная цена на нефть Brent составит $42,5 за баррель, в 2017 году – $45, в 2018 году – $50, в 2019 году – $55. Мы не ожидаем существенного роста стоимости черного золота выше обозначенного нами уровня», – отметил Александр Грязнов. Аналитик подчеркивает, что существенное влияние на стоимость нефть оказывает Поднебесная. «Мы прогнозируем, что экономика Китая в этом году вырастет примерно на 6,6%, и она будет расти примерно на этом уровне в 2017, 2018 годах, возможно, рост будет чуть ниже. Мы постоянно следим за экономикой Китая и считаем, что экономика этой страны растет за счет кредитов, это нас немного озадачивает... Но при этом фундаментальные факторы свидетельствуют о том, что китайская экономика все равно будет расти», – отмечает Александр Грязнов. В S&P также напомнили, что на цену нефти влияет и ситуация в США. «По нашим ожиданиям, в декабре ставка ФРС вырастет до 0,50-0,75%. Одна из тенденций, которую мы заметили еще в конце прошлого года, – нефть остается очень волатильной, это не свойственно для черного золота. Очень много краткосрочных факторов, которые влияют на нефтяные котировки, обращать внимание на это особо не стоит. Фундаментально ясно, что в индустрии есть проблемы… За счет существенного снижения себестоимости добычи нефти, по нашему мнению, цены на нефть будут восстанавливаться очень медленно», – отметил Александр Грязнов. **(Соб. инф.)**

$50 – МАЛО, $100 – МНОГО

Министр энергетики, промышленности и минеральных ресурсов Королевства Саудовская Аравия Халид бен Абдель Азиз аль-Фалих в интервью телеканалу «Россия 24» по итогам встречи с министром энергетики РФ Александром Новаком назвал комфортную цену на нефть и оценил перспективы заморозки добычи. Он назвал $100 за баррель слишком высокой ценой на нефть. Такая цена привела к перепроизводству и потере баланса на рынке. Но существующие цены на нефть неоправданно низкие, отметил министр энергетики Саудовской Аравии. «Даже при $50 за баррель инвесторы теряют деньги, хотя крупные нефтекомпании продолжают выплачивать дивиденды, – пояснил он, – и это может продолжаться 1-2 года». Крупные нефтекомпании также теряют деньги, но продолжают инвестировать в нефтедобычу не потому, что их устраивает $50 за баррель, а ради доверия инвесторов, пояснил министр. При этом он отметил, что инвестиции вскоре упадут на 30%, а добыча сократится. **(vestifinance.ru)**

В БРИТАНИЮ ПРИШЕЛ СЛАНЦЕВЫЙ ГАЗ ИЗ США

В Великобританию доставили первую партию сланцевого газа из США. Танкер Ineos Insightc грузом 27,5 тыс. куб. м газа прибыл в шотландский порт Грейнджмут. Правительство Шотландии, которое ранее ввело мораторий на разработку сланцевых месторождений, заявило, что на церемонии в порту по случаю доставки первой партии сланцевого газа не будут присутствовать министры кабинета, пишет newsru.com. Поставку из США заказала швейцарская энергетическая компания Ineos для нужд своего нефтехимического производства. Представители Ineos назвали прибытие танкера признаком открытия «виртуального трубопровода» через Атлантику, который позволит открыть для страны новый источник импорта энергоносителей на фоне истощения ресурсов Северного моря. Ineos инвестировала в этот проект 1,6 млрд фунтов стерлингов ($2 млрд), в настоящее время перевозку сланцевого газа из США в Великобританию и Норвегию осуществляют восемь танкеров компании. Первый танкер с американским газом прибыл в Европу в мае. Эксперты немедленно заговорили о ценовой войне, считая, что российский «Газпром» может снизить цены на свой газ почти в два раза (примерно так и произошло). Сейчас Россия обеспечивает треть потребности Европы в газе. **(newsru.com)**

НОВАК ВСТРЕТИЛСЯ С ГЕНСЕКОМ ОПЕК

Министр энергетики РФ Александр Новак провел встречу с генеральным секретарем ОПЕК Мухаммедом Сануси Баркиндо и министром энергетики Катара Мухаммедом бен Салехом ас-Садой, сообщает пресс-служба Минэнерго России. Отмечается, что основной темой встречи стало развитие взаимодействия России и ОПЕК и предстоящее заседание в рамках энергодиалога Россия-ОПЕК: главной темой обсуждения станут кратко-, средне- и долгосрочные перспективы развития ситуации на рынке нефти, развитие мировой энергетики в контексте реализации целевых ориентиров климатической политики, а также развитие технологий. «Сотрудничество России и ОПЕК на площадке энергодиалога имеет особое значение для отрасли, поскольку и Россия, и страны ОПЕК играют существенную роль в формировании мирового нефтяного баланса. Мы являемся крупнейшими и ответственными участниками глобального нефтяного рынка и должны реализовывать собственные стратегии на основе полного, адекватного представления о его основных факторах и характеристиках, в том числе о политике каждого из нас. Очевидно, что мы преследуем общие цели, суть которых заключается в обеспечении условий для возвращения рынка в сбалансированное и устойчивое состояние», – приводит пресс-служба слова Новака. **(«Прайм»)**

Без коррупции: холдинг «Байтерек» обещает полную прозрачность при строительстве жилья

При строительстве жилья в рамках государственной программы инфраструктурного развития «Нурлы жол» не будет никаких мошеннических схем. Все попытки «прокрутить» государственные деньги будут жестко пресекаться – вплоть до расторжения договоров.

«Со своей стороны мы обеспечим максимальную прозрачность всего механизма и доступности всех ресурсов, – заявил управляющий директор Национального холдинга «Байтерек» Каирбек Ускенбаев в ходе совещания с застройщиками. – Но если с вашей стороны будут выявлены какие-то коррупционные составляющие, мы тоже со своей стороны будем проявлять нулевую терпимость, и в рамках скрепленных с вами договоров будем оговаривать все эти условия, что на любой стадии мы будем прекращать все взаимоотношения с компаниями, которые включены в черный список».

Со своей стороны холдинг обещает полную прозрачность: в ближайшее время все ключевые бизнес-процессы будут автоматизированы, и пресловутый человеческий фактор будет сведен к минимуму. До конца текущего года будет создан портал, на котором все партнеры холдинга и его дочерних компаний смогут зарегистрироваться и осуществлять подачу заявок, отслеживать статус и обмениваться информацией по реализуемым проектам.

«Автоматизация пройдет по принципу «кабинет клиента». То есть, чтобы видели весь бизнес-процесс от начала до конца, в каком отделе и где находятся ваши документы, на какой стадии рассмотрения, – объяснил Ускенбаев. – В перспективе данный портал будет являться единой площадкой для совместной работы со всеми партнерами, как с действующими, так и потенциальными по принципу «единого окна».

О наличии всевозможных нечестных схем руководству холдинга известно. Сам управляющий директор рассказал об одной из таких схем, когда на якобы посредничестве между компаниями-застройщиками и холдингом некие мифические компании пытаются заработать: «Одно предприятие предлагает другому предприятию услуги по оформлению документов для реализации данной программы в рамках «Байтерек Development». И вот обеспечивают вклад участника – юридическое сопровождение, общая координация работ, обеспечение трудовыми ресурсами, консультация, выбор подрядчика. Вроде бы ничего плохого в этом нет. Консультационные услуги, которые любая юридическая компания оказывает. Меня смущает сумма сделки – за свое вот это оформление просит 15 254 квадратных метра. То есть квартиры. (...) В случае появления таких консорциумов это явные сказочники, дело здесь нечисто».

Фактически руководство холдинга ясно дало понять: для порядочных компаний, работающих на строительном рынке, будут созданы все условия и максимальная доступность к финансовым ресурсам. Взамен они ждут

лишь честную игру и качественно построенные объекты. Застройщики не замедлили воспользоваться предоставившейся возможностью и тут же озвучили вопросы и пожелания, возникающие в ходе строительства жилья в регионах Казахстана по госпрограмме.

В частности, представитель компании «АГС-пласт», строящей жилье в Восточном Казахстане, озвучила проблему с ценообразованием на строительные материалы. «Наша компания покупает цемент у местного производителя. В начале года цена на цемент была 10 тысяч тенге, в июле месяце она стала 12 тысяч тенге, в августе 13 тысяч тенге, а на сегодняшний день цена составляет 14 тысяч тенге. Так как направление социальное, этот вопрос актуален для нас. Мы обращались в разные инстанции, на завод в том числе, но так и не нашли поддержки. В этой связи просим вас подключиться и помочь нам заключить договор с закрепленной ценой именно для осуществления жилья по госпрограмме», – сказала госпожа Агисова.

Аналогичный вопрос по ценообразованию на Семипалатинском цементном заводе также возник у предпринимателя, принимающего участие в строительстве социального жилья.

«Непонятна политика цементного завода. На сегодняшний день Алматы покупает цемент у этого завода по 14 тысяч тенге. Мое производство, находясь в Семее, покупает этот же самый цемент по 16-17 тыс. тенге. Прошу вас также рассмотреть этот вопрос», – сказал представитель строительной компании «Сат-Транс» господин Байбеков.

Как оказалось, в «Байтереке» знакомы с этой ситуацией.

«Насколько я понимаю, речь идет о Семипалатинском цементном заводе. Я с акимом области Даниалом Кенжетаевичем (Ахметовым – прим. авт.) лично разговаривал по этому заводу. Он обещал оказать содействие. (…) Локально по вашему вопросу мы с акиматом будем повторно договариваться», – отметил в связи с этим управляющий директор холдинга.

Были также подняты вопросы относительно сроков рассмотрения заявок для участия в программе, приема актов выполненных работ, заключения договоров и так далее. Кроме того, от компаний поступило предложение проводить подобные совещания ежеквартально.

«Пожелание такое, чтобы раз в квартал были совещания с участием КИК, БД, компаний-застройщиков, а также с участием представителей акиматов по вопросам, возникающим в рамках программы «Нурлы жол». Один в поле не воин, как говорится. В процессе возникает очень много вопросов, которые можно регулировать административным ресурсом», – отметила представитель столичной строительной компании «Экотон СТРОЙ ИНВЕСТ» госпожа Гиреева.

Каирбек Ускенбаев предложение о регулярных встречах поддержал. Кроме того, в холдинге до 10 октября будет создана «горячая линия» для получения жалоб со стороны застройщиков, в том числе анонимных.

RG Gold вложит в строительство ГОК $150-250 млн

Речь идет о предприятии на месторождении Райгородок

Елена Тумашова

Казахстанская золотодобывающая компания RG Gold объявила о завершении программы геологоразведочного бурения на месторождении Райгородок в Акмолинской области. По предварительным оценкам, запасы золота увеличатся с утвержденных 32 тонн до 89 тонн – качественный скачок, как поясняет руководитель компании. И это притом что потенциал увеличения запасов по-прежнему сохраняется. Срок жизни месторождения увеличится как минимум до 20-25 лет – в зависимости от той фабрики, которая будет построена, тогда как при нынешних запасах отработка заняла бы только 10 лет.

Немного истории

Райгородок – мономесторождение, доминирующий компонент – золото, в символических объемах присутствует серебро. Состоит из двух карьеров – Северного и Южного, которые в настоящее время отрабатываются. Вокруг них в основном сконцентрированы поисково-разведочные работы.

Карьер Северный Райгородок начал отрабатываться в 2008-2009 годах, Южный ввели в эксплуатацию и начали отрабатывать в 2015 году. С 2014 года компанией RG Gold владеет и управляет группа «Верный Капитал».

До конца еще не оценено

Серик Сыздыков, генеральный директор RG Gold, подводит итог геологоразведочных работ, которые проводились в 2014-2016 годах: пробурено 476 скважин колонкового бурения суммарной глубиной 116 тыс. метров. «Это очень большая величина», – поясняет спикер.

Сейчас настало время аналитических работ. В мае 2017 года компания рассчитывает иметь отчет по запасам по международным стандартам JORC и по стандартам ГКЗ (государственной комиссии по запасам). «Не буду опережать события, но мы ожидаем очень хорошие результаты по итогам написания отчетов», – говорит спикер. По его словам, речь идет о том, что запасы будут оценены примерно в 89 тонн против утвержденных 32 тонн.

Прирост запасов отмечен как по глубине, так и по флангам. И это еще не предел. «У нас была обширная программа бурения, но мы все равно не смогли оконтурить наши рудные тела по глубине. Речь идет о том, что ниже золото тоже есть, мы просто еще эти горизонты не пробурили. Прирост металла есть и по флангам, на достаточно небольших глубинах, и там тоже не оконтурено. То есть перспективы по-прежнему остаются», – подчеркнул спикер.

По факту это означает, что, несмотря на завершение программы геологоразведочного бурения, месторождение полностью еще не оценено. «Тот результат, который мы получим после подсчета запасов, будет промежуточным. Фактически можно и нужно продолжать оценочные работы. Очевидно, что будут дополнительные объемы металла», – отметил руководитель компании.

При этом обнаружилась интересная тенденция. При уходе на глубину содержание металла в руде повышается. Добыча золота с более низких горизонтов обходится дороже, однако повышение содержания металла как бы компенсирует излишние расходы. «То есть это все представляется экономически рентабельным», – резюмирует Серик Сыздыков.

Плюс 500 килограммов

До 2014 года производство в компании составляло на максимуме порядка 550 кг в год, до этого еще меньше. В 2014 году компания произвела 566 кг металла, параллельно шло расширение мощностей и вовлечение в отработку месторождения Южный Райгородок. В результате в 2015 году произвели 1012 кг химически чистого золота.

«В настоящее время мы работаем на полную мощность – перерабатываем 1,2 млн тонн руды, что «в переводе» на золото с учетом содержания составляет порядка 1 тонны металла. Отклонение в ту или иную сторону возможно до 50 кг», – рассказал Серик Сыздыков.

В 2017 году планируется расширение производственных мощностей на 50% от существующих. Таким образом, производство увеличится с нынешней 1 тонны до 1,5 тонн золота в год – это ориентир на 2018 год.

Подготовительные работы для этого строительства уже начались, есть проект, прошедший госэкспертизу, также начат отбор подрядчиков как по поставке оборудования, так и по строительным работам. Стоимость проекта – $8 млн.

Можно предположить, что объем переработки руды вырастет пропорционально, то есть для производства 1,5 тонн золота компания будет перерабатывать 1,8-2 млн тонн руды в год. «Более точно никто не скажет, потому что руда имеет свойство менять свое содержание в разных рудных телах в зависимости от горизонтов», – поясняет спикер.

Новое производство, новая технология

«В настоящее время мы перерабатываем оксидные (окисленные) руды, после их исчерпания начинаем перерабатывать первичные (сульфидные) руды. Первичные залегают на более глубоких горизонтах, если смотреть с поверхности земли. Технологии и подходы разные, поскольку эти руды имеют разные характеристики, содержание металла в них разное», – продолжил руководитель компании.

После получения фактических результатов бурения, ТЭО кондиций и уже утвержденных запасов RG Gold планирует приступить к проектированию ГОКа – большого горно-обогатительного комбината, который будет нацелен на переработку первичных руд. В 2021 году его планируется запустить, это будет абсолютно новое производство, новая технология.

«Вопрос в том, что даст окончательный подсчет запасов. Но планируется, что переработка будет варьироваться от 2 млн тонн до 4 млн тонн в год, что даст выпуск металла от 3-3,5 тонн до 6-7 тонн металла в год», – привел предположительные расчеты Серик Сыздыков.

Он рассказал, что для месторождения Райгородок характерно низкое содержание сульфидов – руда легка в переработке. Коэффициент извлечения золота – порядка 90%, это «не просто хороший, а замечательный результат». Легкообогатимая руда означает, что после переработки в хвостах будет мизерное количество металла. «То есть это еще и эффективное использование недр», – поясняет собеседник.

На этапе отработки первичных руд добыча будет осуществляться карьерным способом, для более глубоких горизонтов предполагается переход на шахтный метод. По предварительным исследованиям технология, которая будет применяться на заводе, позволит получать 90-процентное извлечение.

Этап проектирования фабрики потребует от $2 млн до $4-5 – не очень большие затраты, по оценке спикера, при том что они будут растянуты по времени. Само строительство фабрики с сопутствующей инфраструктурой оценивается в зависимости от мощности в $150-250 млн.

С реализацией золота проблем нет

Сплав Доре, производимый RG Gold, имеет содержание от 80% до 93% химически чистого золота. «В последнее время мы стабильно получаем содержание порядка 90-91%. Металл в сплаве Доре мы продаем «Казцинку» на аффинаж. Очевидно, там его продают дальше. Скорее всего, покупателем выступает Нацбанк, поскольку по закону право первой покупки принадлежит государству», – рассказал Серик Сыздыков.

Он отметил, что с реализацией золота «вообще ни у кого нет проблем, это товар абсолютно ликвидный». Спикер пояснил: котировки влияют на стоимость товара, но не на спрос. «Когда золото стоило в 2011 году $1800 за тройскую унцию, оно покупалось, и когда в 2005-2006 годах стоило порядка $250 за тройскую унцию, тоже покупалось. Рынок съедает все произведенные объемы», – говорит собеседник.

Озвучивать показатель прибыли RG Gold спикер не стал, поскольку это коммерческая тайна. Но предложил сделать косвенную оценку – по объему уплаченных компанией налогов. В 2015 году речь шла о сумме больше 1,9 млрд тенге.

Спикер отметил, что сегодня компания имеет достаточный запас прочности – при той себестоимости, которую она имеет ($560-570 на тройскую унцию), и при текущей стоимости металла. С начала года биржевые котировки золота опускались до $1063,20 за тройскую унцию, максимальное значение – $1374,90. Среднее значение за этот период составило $1259,01.

В любой непонятной ситуации инвестируй в строительство

Будет ли эффективна госпрограмма «Нурлы жер»?

Ольга Фоминских

Одной из главных антикризисных мер в Казахстане традиционно является стимулирование рынка недвижимости. При этом механизмы особо неважны – будь то кредитование застройщиков или заемщиков, создание доступных накопительных программ через Жилстройсбербанк или «выгнанные» напрямую банкам деньги для ипотечников. Впрочем, в следующем году в стране появится новая госпрограмма «Нурлы жер». Во вторник министр национальной экономики Куандык Бишимбаев представил концепцию новой жилищной государственной программы. Даст ли она какой-то эффект, корреспондент «Капитал.kz» выяснил у экспертов.

На сегодняшний день в Казахстане работает множество госкомпаний, которые так или иначе созданы для стимулирования рынка недвижимости. Это Казахстанская ипотечная компания, Жилстройсбербанк, «Байтерек Девелопмент» и другие. Минувшим летом глава государства Нурсултан Назарбаев отметил, что все эти компании необходимо объединить в одну. «Нужно собрать в один кулак, чтобы мы знали, как деньги расходуются, и это поручить КИК, жилстройсбережения все», – подчеркнул тогда президент. Чуть позже он поручил объединить все жилищные вопросы действующих программ в единую жилищную программу «Нурлы жер». В ней необходимо было сместить акценты с прямого финансирования строительства жилья на стимулирование частных застройщиков, а также принять меры по удешевлению ипотеки. По мнению президента, другим компонентом программы должно стать строительство кредитного жилья через систему жилстройсбережений.

Кроме эффективности таких госпрограмм всегда актуальным остается вопрос освоения этих денег. Например, в середине сентября на правительственном часе в мажилисе Нуртай Сабильянов, председатель Комитета по экономической реформе и региональному развитию, подчеркнул, что Миннацэкономики нужно ужесточить контроль над эффективностью использования бюджетных средств. Также он считает, что акиматы должны более тесно работать с населением, рассказывать гражданам об инструментах жилищного строительства по госпрограммам и внедрять госпрограммы в трудовых коллективах.

Уже в этот вторник в ходе заседания правительства в Астане Куандык Бишимбаев рассказал о концепции новой госпрограммы, которая проходит согласование с правительством и местными исполнительными органами. Министр нацэкономики обозначил четыре направления, которые охватит программа.

Первое. Стимулирование спроса через выдачу доступных ипотечных займов банками второго уровня. По его словам, правительство будет субсидировать процентную ставку по таким займам.

Второе. Выдача доступных займов застройщикам для строительства жилья, что позволит, по словам министра нацэкономики, поддержать на нужном уровне спрос. То есть застройщики могут привлекать средства от банков для строительства доступного жилья. Также планируется субсидировать ставку, привлеченную для строительства многоквартирного жилья.

Третье. Для вкладчиков Жилстройсбербанка предусмотрено строительство кредитного жилья по принципу «револьверности» и создание регионального фонда арендного жилья для наиболее нуждающихся и социально уязвимых слоев населения.

Четвертое. Развитие индустриального жилищного строительства путем подведения государством инфраструктуры и предоставление земельных участков. «Для того чтобы на постоянной основе финансировать инфраструктуру для ИЖС, нами сейчас разрабатывается механизм возмещения таких затрат на доступных для граждан условиях, чтобы возвращаемые средства могли активно реинвестироваться. Мы активно сейчас обсуждаем этот механизм с МИО. Также ведется обсуждение с заинтересованными госорганами и НПП», – добавил министр.

Каким будет эффект от мер госпрограммы?

В целом, эксперты расходятся во мнении относительно этой программы. В частности, Айдархан Кусаинов, генеральный директор компании Almagest, со скептицизмом смотрит на новую программу «Нурлы жер», как, впрочем, и на ее эффект для экономики.

«Нурлы жер» – это просто другая сторона той же программы «Нурлы жол», – считает экономист. – Это не более чем антикризисная программа, которую традиционно запускает казахстанское правительство во время кризиса. Оно сейчас всеми способами пытается стимулировать строителей, ипотечников. Но зачем поддерживать этот сектор, если спрос на жилье ограничен числом казахстанцев». Такие меры уместны для экономик, которые структурно работают правильно.

В Казахстане же необходима структурная перестройка экономики. «Нам необходимо уходить от сырьевой направленности, например, развивая обрабатывающую промышленность, делать ее экспортно ориентированной. Стимулирование жилищного строительства не дает долгосрочного экономического эффекта. В то время как выход на международные рынки для отечественных компаний приводит не только к расширению производства, но и созданию рабочих мест. Что будет через 2 года? Будет только частная и коммерческая недвижимость. А у казахстанских производителей как не было международных рынков сбыта, так и не будет, как не было доступа к финансированию, так и не будет», – подчеркнул экономист.

Со своей стороны экономист Astana Best Consulting Group Арман Байганов считает, что для развития жилищного строительства и стимулирования ипотечного кредитования правильным было внедрение механизма субсидирования ставок. При этом эффективная ставка для заемщика не должна превышать 8%, а разницу могло бы субсидировать банкам государство. При этом, экономист полагает, что доступ к этой программе должны получить строительные компании, которые зарекомендовали себя на рынке, однако и ограничивать их число нельзя. «Во-вторых, желательно, чтобы было охвачено больше заемщиков, в том числе служащие с низким доходом, малообеспеченные люди, молодые семьи», – отметил Арман Байганов. По его мнению, это даст положительный эффект для всей экономики Казахстана. «Благодаря такой программе появится объем работ для строительных компаний, где будут созданы новые рабочие места, а также отчисляться налоги в бюджет. За счет внедрения этой программы будет решаться и социальный вопрос доступа к жилью», – пояснил экономист.

Согласно данным Комитета по статистике РК, количество сделок по республике в августе по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличилось на 25,5%. В некоторых регионах отмечен рост более чем на 40%, среди них Западно-Казахстанская область и Астана. По словам Елены Гривы, президента Объединенной ассоциации риелторов Казахстана, судя по растущему объему сделок на рынке недвижимости, говорить о стагнации не приходится. Однако для того чтобы активнее оживить рынок, необходима доступная ипотека, которая предусмотрена в рамках программы «Нурлы жер». Она откроет доступ к приобретению жилья для всех категорий казахстанцев.

Следующий год с новой программой

В любом случае вопрос относительно новой госпрограммы находится под контролем премьер-министра Бакытжана Сагинтаева. Как сообщает сайт primeminister.kz, он отметил необходимость эффективного и качественного исполнения поручения главы государства в разработке программы жилищного строительства «Нурлы жер», в связи с чем дал поручения министру нацэкономики Куандыку Бишимбаеву. Среди них, к примеру, разработать целостный алгоритм обсуждения и консультаций по проекту программы «Нурлы жер» с участниками рынка, всеми заинтересованными сторонами, определить новые подходы, адекватные новой реальности.

«В 2017 году мы должны работать уже в новом формате новой программы. По этому направлению уже создана рабочая группа», – подчеркнул премьер-министр.

Таким образом, новая государственная программа как ответ на кризисные явления должна раскачать рынок недвижимости, но окажет ли она долгосрочный эффект на экономику, пока не ясно.

Валютной паники не ожидается

Вероника Жогова

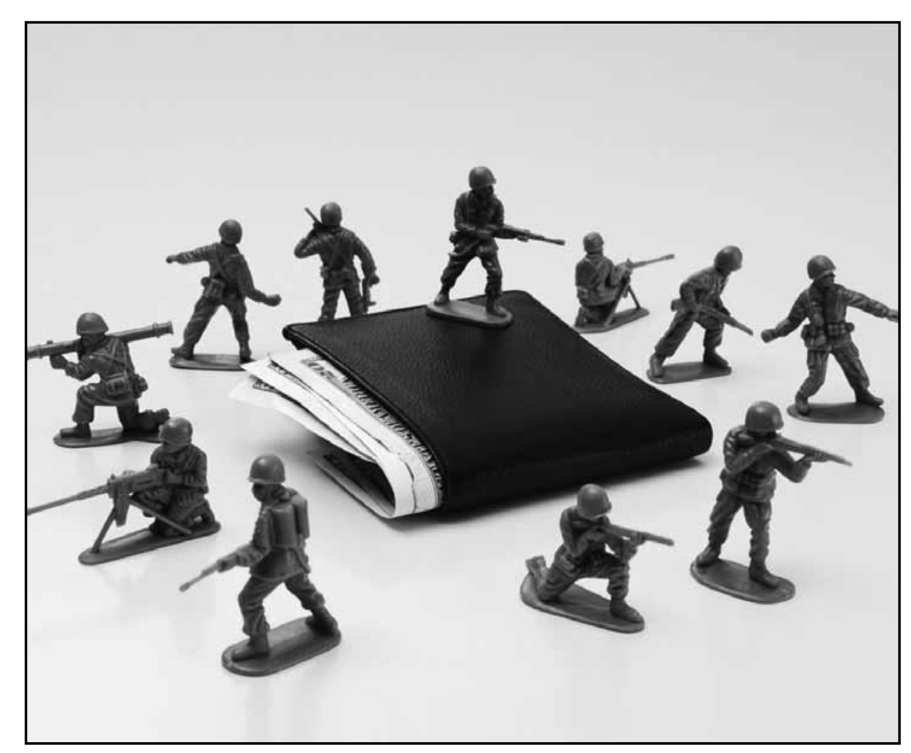
Девальвационные ожидания в Казахстане несколько ослабли, хотя и не пропали вовсе. Однако вопрос курсового ралли все еще волнует казахстанцев и любые существенные колебания валют могут привести к валютной панике и очередной волне долларизации. Эксперты специально для «Капитал.kz» попытались спрогнозировать, возможна ли валютная паника до конца этого года.

Нурлан Ашинов, начальник отдела аналитики «Казкоммерц Секьюритиз», не ожидает панических настроений на валютном рынке до конца года. Эксперт отметил, что курс тенге связан с ценой на нефть, но нынешним немаловажным фактором является и базовая ставка. Касательно стоимости черного золота он полагает, что она сохранится на нынешнем уровне. «Вероятнее всего, никаких договоренностей в ОПЕК не будет, и стоимость нефти останется на текущих уровнях. Соответственно, на курс тенге это не окажет влияния», – пояснил Нурлан Ашинов. Что касается базовой ставки, то на сегодняшний день она находится на уровне 13%. В России, к примеру, с середины сентября она была понижена до уровня 10%. «Вероятно, до конца года у нас тоже будет снижение базовой ставки, примерно до 12%», – пояснил он.

Еще один фактор – экономический показатель в целом. Рост ВВП по итогам 2016 года будет составлять около 0%. Дефицит текущего счета достаточно большой и остается в отрицательной зоне. Единственный фактор, по его мнению, который гипотетически может повлиять на курс тенге, – это выборы в США, которые пройдут в ноябре.

«Двое кандидатов, которые не являются желаемыми для рынков. Явных фаворитов в глазах общественности нет. Это приведет к волатильности. Например, Хиллари Клинтон дает больше определенности, чем Дональд Трамп. «В моем понимании Дональд Трамп более непредсказуемый человек и поэтому больше волатильности будет, если вдруг на пост главы государства будет избран именно он», – поделился своими прогнозами Нурлан Ашинов. Что касается ставки ФРС, то до конца года, вероятнее всего, она будет повышена. И это повлечет за собой дополнительную поддержку доллару, что вызовет его укрепление и дополнительный отток капитала с развивающихся рынков. Соответственно, это окажет давление на местные валюты, в том числе и на тенге. «В принципе, это повышение, если и будет, то очень маленькое, на 0,25%, кроме того, это частично уже заложено рынком. Поэтому страшных катастроф не ожидается. Я думаю, что никакой паники по отношению к курсу тенге не будет», – разъяснил Нурлан Ашинов.

Мурат Темирханов, глава аналитического департамента, член правления Halyk Finance, отметил, что до конца года паники на валютном рынке не ожидается. У Нацбанка есть все возможности управлять курсом, и если он будет проводить обоснованную и понятную политику, то все будет в порядке. «Если цена на нефть упадет до $30, то это однозначно спровоцирует сильное девальвационное ожидание у населения и бизнеса. Однако в любом случае у Нацбанка есть достаточно валюты для того, чтобы погасить любую панику на валютном рынке», – пояснил эксперт.



Сам глава Национального банка Данияр Акишев недавно подтвердил неизменность ситуации на валютном рынке. В августе и сентябре 2016 года она была стабильной. По данным Нацбанка РК, тенге за август укрепился на 3,4% – с 352,25 до 340,10 тенге за доллар США. «Уровень обменного курса отражает влияние стабилизировавшихся в последнее время внешних факторов, таких как мировые цены на нефть и курсы валют в странах, являющихся торговыми партнерами. Национальный банк при необходимости будет участвовать в торгах на валютном рынке, чтобы сглаживать резкие колебания курса», – сообщил Данияр Акишев.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

ЗАПУЩЕНА ПЕРВАЯ «ЗЕЛЕНАЯ» БИРЖА

Люксембургская фондовая биржа представила первую в мире «зеленую» площадку обмена, которая не будет торговать ничем, кроме «зеленых» ценных бумаг. Зеленая люксембургская биржа (LGX) намерена выступить в качестве «сторожа» для «зеленых» облигаций и других экологически ориентированных финансовых инструментов, чтобы уменьшить неопределенность на рынке. Эмитенты «зеленых» ценных бумаг будут обязаны обеспечить полный комплект документов, которые должны быть легко доступны с предварительной и последующей отчетностью. Это означает, что компании будут раскрывать подробности о своем проекте изначально, а также после его завершения. «Инвесторы очень скептически относятся к тому, что действительно ли зеленый цвет означает «зеленый». Таким образом, мы поняли, что нам нужно создать среду, где это было бы понятно сразу», – прокомментировал открытие биржи главный исполнительный директор Роберт Шарфе. «Зеленый» рынок облигаций, по прогнозам, достигнет $72 млрд в этом году по сравнению с $48 млрд в 2015 году. (Banks.eu)

DISCOVER ОБОГНАЛА VISA И MASTERCARD

Самой распространенной платежной системой в мире стала компания Discover, опередив Visa и MasterCard, в основном за быстрого роста числа торговых точек, принимающих карты этого типа в Китае. Количество торговых точек, принимающих платежные карты Discover, увеличилось на 15% в 2015 году, в соответствии с отчетом «Global Payment Cards Data and Forecasts to 2021». Рост в значительной степени стал результатом расширения платежной системы на рынке Китая (на 39% в 2015 году). В конце 2015 года карты Discover принимались в 42 млн торговых точек по всему миру, что на 18% больше по сравнению с 2014 годом. Компании Visa и Mastercard, которые имеют более низкое признание в Китае, принимались в 40 млн торговых точек, продемонстрировав увеличение лишь на 10% в 2015 году по сравнению с предыдущим годом. (Banks.eu)

АКЦИОНЕРЫ WELLS FARGO ОБВИНИЛИ РУКОВОДСТВО

Акционеры Wells Fargo обвинили руководство банка в том, что оно обманывало их в отношении своей модели продажи финансовых продуктов – открытие неавторизованных счетов создало впечатление успеха проводившейся стратегии. Они также возложили на руководство Wells Fargo вину за падение котировок. Соответствующий иск подан в федеральный суд Сан-Франциско. По мнению акционеров, гендиректор банка Джон Стампф обманывал их и при июльской отставке Кэрри Толстедт, возглавлявшей сегмент Community Banking. «Стампф скрыл тот факт, что компания выявила значительные случаи незаконной активности и даже мошенничества в сегменте Community Banking в рамках своего расследования», – указал в иске акционер Гэри Хефлер. Пресс-секретарь Wells Fargo Оскар Сурис отказался комментировать этот иск. (Bloomberg)

САУДОВСКАЯ АРАВИЯ ПОМОЖЕТ БАНКАМ

Центральный банк Саудовской Аравии решил прекратить банковский кризис в стране и выделить банкам 5,3 млрд долларов. Это уже второе вливание средств в систему в этом году, призванное снизить процентные ставки на межбанковском рынке. Для повышения уровня ликвидности в банковской системе Агентство денежного обращения Саудовской Аравии (SAMA), выполняющее роль центробанка, также планирует ввести 7- и 28-дневные аукционы РЕПО. Напомним, после обвала цен на нефть ситуация в банковском секторе страны стала крайне напряженной. Дело в том, что в новых условиях правительство Саудовской Аравии было вынуждено выводить денежные средства из банковской системы, что отрицательно отразилось на объемах ликвидности кредитных организаций. Стоит отметить, что банки страны уже не раз просили у властей помощи. (vestifinance.ru)

МИР ОКАЖЕТСЯ В ДЕФЛЯЦИОННОМ КРУГЕ

Инфляция снизилась во многих странах за последние несколько лет до исторических минимумов, говорится в докладе МВФ «Перспективы развития мировой экономики» (World Economic Outlook), выдержки из которого публикует фонд. Главные причины снижения уровня инфляции – продолжающийся экономический спад и ослабление цен на сырьевые товары. К 2015 году среди 120 экономик мира в 85% уровень инфляции был ниже долгосрочных прогнозов и примерно в 20% наблюдалась дефляция. В то же время снижение уровня инфляции может иметь и негативный эффект, предупреждают в МВФ. В частности, если инфляция оказывается значительно ниже среднесрочных оценок, экономики могут оказаться в дефляционном замкнутом круге, где слабый спрос и дефляция поддерживают друг друга. Это может привести к дефляционному разрыву. Для предотвращения рисков нужны скоординированные действия финансовых органов, считают аналитики МВФ. (RNS)

Как работает специализированная судебная коллегия?

От крупных инвесторов поступило более 20 исковых заявлений

Елена Тумашова

С января этого года в Казахстане действует специализированная судебная коллегия, которая рассматривает инвестиционные споры с участием крупных инвесторов. Это итог проведенной Верховным судом РК масштабной судебно-правовой реформы. «Казахстанское правосудие и судебная практика должны развиваться в русле общемировых тенденций, только так мы сможем обеспечивать конкурентоспособность и экономическое развитие нашего государства. По результатам деятельности именно этой коллегии будут судить за рубежом об эффективности правосудия в Казахстане», – отметил во время презентации этого института в январе Кайрат Мами, председатель Верховного суда РК.

Отдельное судопроизводство по инвестиционным спорам, созданное в Казахстане, не имеет аналогов в странах СНГ. Что оно собой представляет, по каким поводам инвесторы чаще всего обращаются в суд и каковы итоги работы института, в интервью деловому еженедельнику «Капитал.kz» рассказала председатель специализированной судебной коллегии Верховного суда РК Айгуль Кыдырбаева.

– Айгуль Куанышбаевна, на постсоветском пространстве нет аналогов созданному в Казахстане судопроизводству по инвестиционным спорам. В чем его уникальность?

– В целях реализации шага 23 Плана нации «100 конкретных шагов» для реализации пяти институциональных реформ президента РК с января этого года введен в действие новый Гражданский процессуальный кодекс, регламентирующий особый порядок рассмотрения дел по инвестиционным спорам. Это было вызвано необходимостью повышения инвестиционной привлекательности страны.

Уникальность этого судопроизводства заключается во введении исключительной подсудности этой категории дел и значительном сокращении судебных инстанции. В результате минимизируются судебные издержки для инвесторов и, главное, обеспечивается качественная правовая защита их прав и законных интересов высококвалифицированными, опытными судьями.

– Что сделано в рамках судебно-правовой реформы? Как с точки зрения содержания изменилось судопроизводство с участием инвесторов?

– В рамках этой реформы создана новая специализированная судебная коллегия Верховного суда, к компетенции которой отнесены рассмотрение по правилам суда первой инстанции инвестиционных споров с участием крупных инвесторов и пересмотр в апелляционном порядке судебных актов суда города Астаны по гражданским делам с участием остальных инвесторов. В суде города Астаны образован отдельный состав судей по рассмотрению таких дел.

Как вам известно, ранее все споры, касающиеся инвесторов, рассматривались в экономических и районных судах, проходили длительную процедуру обжалования судебных актов в четырех инстанциях – апелляционной, кассационной, предварительной надзорной и надзорной.

По срокам рассмотрения судопроизводство могло длиться до полутора лет: два-три месяца – в первой инстанции, два месяца – в апелляционной инстанции, месяц – в кассационной инстанции и годичный срок обжалования в надзорном порядке. При этом решение вступало в силу только после рассмотрения дела в апелляционной инстанции.

Теперь крупные инвесторы получили возможность значительно сократить сроки судебных разбирательств: один-два месяца в суде первой инстанции и шестимесячный срок обжалования в кассационном порядке. Решение пересмотру в апелляционном порядке не подлежит и вступает в силу немедленно.

Несомненно, консолидация подсудности таких дел в столице и создание узкой специализации судей обеспечивает более высокий уровень качества рассмотрения дел и формирует единообразную судебную практику.

Об этом свидетельствуют последние показатели качества отправления правосудия: по всем обжалованным на сегодняшний день судебным актам отмен и изменений не имелось.

– Насколько сократились судебные расходы для инвесторов?

– Это вопрос непосредственно к инвесторам. Любой длительный судебный спор – это прежде всего большие финансовые затраты, сопряженные с необходимостью участия в каждой судебной инстанции юристов, адвокатов, специалистов в различных сферах деятельности, в том числе расходы на их проезд и проживание, оплата консультации и т.п. По денежным обязательствам такой спор сопряжен также с рисками наложения ареста на имущество и приостановления деятельности.

Положительные стороны данной реформы в части минимизации судебных издержек сторон процесса за счет сокращения судебных инстанции неоспоримы.

При рассмотрении таких дел Верховный суд и суд города Астаны активно используют передовые технические средства. По ходатайствам сторон предварительные судебные заседания и процессы проводятся посредством видеоконференцсвязи в онлайн-режиме через региональные суды, что исключает затраты времени, средств на проезд и проживание представителей в столице.

С точки зрения содержания судопроизводства законодательно закреплена возможность суда для получения правовых консультации в ходе рассмотрения дел запрашивать заключения специалистов Международного совета при Верховном суде РК, в состав которой вошли известные казахстанские и международные ученые, судьи, адвокаты.

С начала этого года всего получено шесть правовых заключений по пяти гражданским делам, которые нам оказали огромное содействие, в частности при определении подходов по разграничению подсудности инвестиционных споров между судами.

– Насколько казахстанская практика разрешения инвестиционных споров соответствует международной практике? Превосходит ли она ее в чем-то или в чем-то, наоборот, отстает от нее?

– В настоящее время говорить о сложившейся казахстанской практике разрешения инвестиционных споров еще рано, поскольку прошло немного времени с момента ее создания и рассмотрено незначительное количество дел. Мы находимся на этапе становления, и, конечно, возникают трудности и вопросы правоприменения.

По итогам этого года намечено проведение анализа судебной практики рассмотрения инвестиционных споров. И тогда можно будет сделать конкретные выводы, определить пути дальнейшего совершенствования судопроизводства в соответствии с международной практикой.

– Сколько заявлений от иностранных инвесторов поступило в специализированную судебную коллегию за время ее существования?

– С начала этого года по состоянию на 16 сентября всего в специализированную судебную коллегию Верховного суда поступило 21 исковое заявление крупных инвесторов. Два иска из них рассмотрены по существу по правилам суда первой инстанции, отказано в принятии одного иска, оставлен без рассмотрения один иск, 13 исков направлены по подсудности в другие суды, два – возвращены в связи с неподсудностью, два заявления возвращены для доработки.

Для рассмотрения в апелляционном порядке поступило 10 гражданских дел по заявлениям инвесторов, рассмотренных судом города Астаны, из которых по шести делам судебные акты оставлены без изменения, два дела находятся на стадии рассмотрения, одно возвращено для устранения недостатков, одно на стадии принятия в производство.

– С какими проблемами сталкиваются иностранные инвесторы в Казахстане, по поводу чего чаще всего обращаются в суд? Насколько это крупные инвесторы и какие страны они представляют?

– Основная часть споров связана с обжалованием инвесторами уведомлений по доначислению сумм налогов и иных обязательных платежей в бюджет, предписаний, вынесенных по результатам проверки соблюдения экологического законодательства.

Понятие крупного инвестора закреплено в статье 274 Предпринимательского кодекса РК, это физическое или юридическое лицо, осуществляющее инвестиции в Республике Казахстан в размере не менее двухмиллионнократного размера месячного расчетного показателя.

При предъявлении иска в Верховный суд инвестор самостоятельно доказывает свой статус, размер вложенных инвестиций, подсудность дела. Это, как правило, договоры на осуществление инвестиций, в которых отражены суммы инвестиций, отчеты об исполнении контрактных условий, бухгалтерские документы.

– Насколько часто претензии иностранных инвесторов необоснованны?

– Статистические данные показывают значительный удельный вес исков, поступающих со стороны инвесторов в защиту своих нарушенных прав и интересов.

Из 62 заявлений, поступивших в специализированную судебную коллегию и суд города Астаны, 45 подано крупными инвесторами, 17 – уполномоченными государственными органами.

Анализ вступивших в законную силу судебных актов свидетельствует об обоснованности двух заявлений инвесторов, частичной обоснованности – двух заявлений. В удовлетворении трех заявлений инвесторам отказано.

– Что, на ваш взгляд, необходимо изменить в казахстанском законодательстве для того, чтобы Казахстан стал для иностранных инвесторов более привлекательным, чтобы они находили здесь комфортные условия для работы?

– В целом государством на законодательном уровне приняты все меры для создания благоприятного инвестиционного климата. Введен особый порядок судопроизводства по инвестиционным спорам, создан институт инвестиционного омбудсмена, принят Конституционный закон «О Международном финансовом центре «Астана», определяющий льготные условия осуществления инвестиционной деятельности в Казахстане, создание суда центра по разрешению инвестиционных споров на основе принципов и норм английского права.

Если говорить в частности, то основная часть споров связана с применением налогового законодательства. На мой взгляд, необходимо выработать более четкие и понятные для инвесторов правила налогообложения, ввести обязательную досудебную апелляцию для налоговых споров с целью более быстрого восстановления нарушенных прав.

– Считаете ли вы, что сейчас понятие инвестиций в законодательстве трактуется слишком узко, и это создает трудности в разрешении споров с участием иностранных инвесторов?

– Сужение понятий «инвестиции», «инвестиционный спор», которые даны в Предпринимательском кодексе, создало некоторые сложности перед судами при определении подсудности дел.

Как известно, в международной доктрине под инвестициями понимаются все виды имущества, вкладываемые в объекты предпринимательской деятельности в целях получения дохода, а не только участие в уставном капитале и предоставление займов.

Согласно Вашингтонской конвенции по урегулированию инвестиционных споров от 18 марта 1965 года под инвестиционным спором понимается спор иностранного инвестора с государством в лице его уполномоченных органов по всем вопросам, связанным с инвестициями.

Судебная практика также показывает, что к инвестиционным спорам относятся не только споры гражданско-правового характера между государственным органом и инвестором как равными сторонами договора, но и публично-правовые споры в силу реализации государственным органом своих полномочий, в том числе по проверке исполнения договорных обязательств посредством вынесения административного акта.

Полагаю, что время и практика покажут необходимость корректировки этих понятий путем внесения изменений в законодательство.

– Судебная коллегия работает исключительно с иностранными инвесторами или с казахстанскими тоже? Есть ли необходимость в том, чтобы судебная коллегия рассматривала заявления казахстанских инвесторов?

– Понятия «инвестор», «инвестиционный спор», заложенные в Предпринимательском кодексе, не разделяют инвесторов на иностранных и казахстанских. Подсудность инвестиционных споров определяется исключительно по сумме вложенных инвестиций и предмету спора. Поэтому инвестиционные споры между крупными казахстанскими инвесторами и государственными органами также подлежат рассмотрению в специализированной судебной коллегии.

– Как специализированная судебная коллегия по разрешению инвестиционных споров взаимодействует с финансовым судом при Международном финансовом центре «Астана»?

– Суд при Международном финансовом центре «Астана» начнет свою деятельность с 2018 года. На данном этапе решаются правовые и организационные вопросы.

Взаимодействие судебных органов Казахстана и суда центра может быть построено на изучении и формировании единообразной судебной практики, оказании правовой помощи иностранными судьями по имплементации международных стандартов в отечественное правосудие, внедрении новых подходов по разрешению таких споров, а также в вопросах исполнения решений суда центра за его пределами.

– Каким образом судебная коллегия по инвестиционным спорам взаимодействует с инвестиционным омбудсменом?

– Создание в 2014 году института инвестиционного омбудсмена дало свой положительный эффект.

Основная часть споров, возникающих между инвесторами и государственными органами в части налогообложения, таможенного оформления, по применению визового, миграционного, трудового, земельного законодательства разрешается в досудебном и внесудебном порядке с его участием. Так, из доклада инвестиционного омбудсмена, озвученного на круглом столе на тему «Совершенствование институциональных механизмов защиты инвестиции», проведенном Верховным Судом в июне этого года, следует, что с начала 2016 года к инвестиционному омбудсмену поступило около 30 обращений, из которых 15 решились в пользу инвесторов.

Тем самым своевременно восстанавливаются нарушенные права инвесторов, значительно снижается нагрузка на суды.

Для обеспечения благоприятного инвестиционного климата активное взаимодействие с инвестиционным омбудсменом осуществляется по вопросам совершенствования законодательства.

– По вашему мнению, необходим ли Казахстану Инвестиционный кодекс?

– Считаю, что время для такого документа еще не пришло. Принимать Инвестиционный кодекс имеет смысл тогда, когда ситуация в данной сфере устойчивая. Инвестиционные процедуры постоянно меняются, поэтому кодификация всех норм в едином документе приведет к необходимости все время вносить изменения и дополнения. Кроме того, инвестиционная деятельность в каждой отрасли имеет свою специфику, и прямой перенос общих норм на другую сферу деятельности не всегда возможен.

Предпринимательский кодекс, отчасти регулирующий правоотношения между инвесторами и государственными органами, только введен в действие – в январе этого года, и еще в достаточной степени не апробирован на практике.

Новинки законодательства

ПАРАГРАФ ИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ

www.online.zakon.kz www.prg.kz ИНСТРУМЕНТ УСПЕШНОГО ПРОФЕССИОНАЛА

Утверждены Правила приема мобильными группами органов государственных доходов деклараций физических лиц

Приказом министра финансов Республики Казахстан от 9 августа 2016 года № 434 утверждены Правила приема мобильными группами органов государственных доходов деклараций физических лиц (не введен в действие)

В соответствии с подпунктом 6-1 статьи 657 Кодекса Республики Казахстан от 10 декабря 2008 года «О налогах и других обязательных платежах в бюджет» (Налоговый кодекс) утверждены Правила приема мобильными группами органов государственных доходов деклараций физических лиц.

Мобильной группой является выездная группа, состоящая из работников органов государственных доходов, оказывающих консультации по составлению деклараций и осуществляющих прием таких деклараций от отдельных категорий налогоплательщиков.

Мобильная группа в своей деятельности руководствуется Законом Республики Казахстан «О государственных услугах» (далее - Закон), стандартом оказания государственной услуги «Прием налоговой отчетности», утвержденным приказом Министра финансов Республики Казахстан от 27 апреля 2015 года № 284 «Об утверждении стандартов государственных услуг, оказываемых органами государственных доходов Республики Казахстан» (зарегистрирован в Реестре государственной регистрации нормативных правовых актов № 11273) (далее - Стандарт) и регламентом оказания государственной услуги «Прием налоговой отчетности», утвержденным приказом Министра финансов Республики Казахстан от 4 июня 2015 года № 348 «Об утверждении регламентов государственных услуг, оказываемых органами государственных доходов Республики Казахстан» (зарегистрирован в Реестре государственной регистрации нормативных правовых актов № 11696) (далее - Регламент), а также настоящими Правилами.

Основной задачей мобильной группы является обеспечение доступности государственной услуги «Прием налоговой отчетности» широким слоям населения Республики Казахстан, в том числе жителям отдаленных населенных пунктов, и оказание консультационной помощи в представлении деклараций.

Мобильная группа помимо приема деклараций осуществляет консультирование физических лиц в доступной форме по вопросам заполнения и представления деклараций, по вопросам использования сервисов веб-портала «электронного правительства» и использования электронной цифровой подписи, с выдачей брошюр и буклетов, предоставляет физическим лицам возможность самостоятельной сдачи деклараций посредством интернет-сервиса органов государственных доходов «Кабинет налогоплательщика».

Прием деклараций осуществляется органами государственных доходов и некоммерческим акционерным обществом «Государственная корпорация «Правительство для граждан»» (далее - Государственная корпорация) согласно Реестру государственных услуг, утвержденному постановлением Правительства Республики Казахстан от 18 сентября 2013 года № 983.

Мобильная группа осуществляет свою деятельность в составе Государственной корпорации.

Приказ вводится в действие с 1 января 2017 года и подлежит официальному опубликованию.

Бизнес-афоризмы

Никогда не тратьте деньги прежде, чем их заработать.
Томас Джефферсон

Идеалист — это тот, кто помогает разбогатеть другим.
Генри Форд

Деньги — это сводник между потребностью и предметом, между жизнью и жизненными средствами человека.
Карл Маркс

Время, которое мы имеем, — это деньги, которых мы не имеем.
Ильф и Петров

В Казахстане началась борьба с терроризмом

Власти и гражданское общество объединились в борьбе с этим злом

Петр Шестов

В этом году в стране произошли два теракта. Они стали неожиданностью для нашего общества, привыкшего к спокойствию. Государство, чтобы вернуть статус-кво, принимает ряд мер. Одна из них – изменения в законодательстве. Борьба с терроризмом волнует всех, поэтому над законопроектом «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты по вопросам противодействия экстремизму и терроризму» работают не только мажилисмены. «Понимая, что борьба с экстремизмом и терроризмом результативна только при консолидированной позиции всего общества, депутаты мажилиса привлекли к работе над законопроектом не только представителей государственных органов, но и, что очень важно, представителей неправительственных организаций, общественных объединений, научно-образовательных центров, бизнес-сообщества, религиозных объединений», – сказал спикер мажилиса Нурлан Нигматулин.

По мнению известного политолога Айдоса Сарыма, входящего в рабочую группу по принятию законопроекта, в данном случае важна поддержка всего общества. Он в частности напомнил, что государство само привлекло к разработке законопроекта представителей разных гражданских групп – НПО, религиозных деятелей и т.д.

«Важно, чтобы закон поддержали все слои населения, политические партии. Важно также, чтобы никто не подумал, будто этот закон направлен против каких-то групп граждан. Если взять аналогию, вспомните закон 2001 года USA Patriot, который приняли в Штатах. На тот момент это был ответ, который консолидировал не только деятельность исполнительной власти, но и всего общества в целом. Вот и нам не хватало чего-то подобного. В частности, я высказывался после терактов: где ясный ответ, что мы, казахстанские граждане, не потерпим такого отношения к нам и свою веру в конституционный строй будем отстаивать?» – подчеркнул политолог.

В распоряжении редакции «Капитал.kz» есть информация по планируемым изменениям в законодательстве. В частности, МВД инициировало поправки в 4 кодекса и 10 законов. Приводим некоторые из них. Полную версию статьи читайте на сайте kapital.kz.

1. В Кодексе «Об административных правонарушениях» предлагается:

1) увеличить штрафные санкции за нарушения правил приобретения, хранения, использования или перевозки гражданского, служебного оружия, патронов к нему (ст. 484 – на физических лиц – с 5 до 10, на юридических лиц – с 15 до 20 МРП), порядка его регистрации либо постановки на учет (ст. 486 – на физических лиц с 5 до 10, на субъектов малого предпринимательства или некоммерческие организации – с 10 до 20, на субъектов среднего предпринимательства – с 20 до 30 МРП), а также за неправомерное применение оружия (ст. 485 – с 10 до 20 МРП) и стрельбу в населенных пунктах (ст. 436 – с 10 до 20 МРП).

В действующей редакции размеры штрафных санкций по указанным статьям КоАП составляют всего лишь 5 МРП (10605 тенге), что, на наш взгляд, не совсем адекватно тяжести последствий.

Обоснование: вносится с целью обеспечения общественной безопасности граждан и усиления ответственности владельцев и пользователей оружия за нарушения предусмотренного законодательством порядка оборота гражданского и служебного оружия.

На наш взгляд, увеличение штрафных санкций позволит повысить правовую ответственность физических и юридических лиц, занятых в сфере оборота гражданского и служебного оружия.

2) ввести новую меру административно-правового воздействия на владельцев гражданского и служебного оружия, такую как направление на повторную проверку знаний правил безопасного обращения с оружием при совершении правонарушений, предусмотренных статьями 436 («Стрельба из огнестрельного, газового, пневматического оружия, запуск пиротехнических веществ и изделий с их применением в населенных пунктах»), 484 («Нарушение правил приобретения, хранения, использования или перевозки гражданского, служебного оружия, патронов к нему»), 485 («Неправомерное применение газового оружия») и 486 («Нарушение порядка регистрации (перерегистрации) гражданского и служебного оружия либо порядка постановки его на учет») КоАП.

Обоснование: предлагаемая норма вводится в целях административно-правового воздействия на владельцев оружия за совершение административных правонарушений в сфере оборота оружия.

Действующим законодательством предусмотрено прохождение проверки знаний правил безопасного обращения с оружием только при первоначальном приобретении оружия (п.4 ст.15 Закона «О государственном контроле за оборотом отдельных видов оружия»).

Правила организации первоначальной подготовки владельцев и пользователей оружия утверждены приказом МВД от 17.04.2015 года №366.

Совершение административных правонарушений владельцем в сфере оборота оружия подтверждает факт отсутствия вышеуказанных знаний.

Введение указанных норм позволит повысить правовую ответственность владельцев и пользователей гражданского и служебного оружия и стимулирует их законопослушное поведение.

3) ввести административную ответственность за нарушение порядка функционирования стрелковых тиров (стрельбищ) и стендов (водится новая статья 485-1, предусматривающая штраф в размере 20 МРП, с приостановлением действия разрешения на право их открытия и функционирования), за ношение специальной одежды охранника частной охранной организации лицам, не имеющим на то права (в статье 675 КоАП вводится часть 3, предусматривающая штраф на физических лиц в размере пяти месячных расчетных показателей, с конфискацией специальной одежды).

Обоснование: необходимость введения административной ответственности обусловлена с целью обеспечения соответствия стрелковых тиров (стрельбищ) и стендов разрешительным требованиям.

Данные разрешительные требования установлены Правилами открытия и функционирования стрелковых тиров (стрельбищ) и стендов, утвержденных приказом министра внутренних дел от 17 апреля 2015 года № 365.

Однако действующим законодательством ответственность за их нарушение не предусмотрена.

Справочно: по стране функционируют 27 стрелковых тиров (стрельбищ) и стендов. При этом количество нарушений увеличилось на 100% (с 5 до 10), по результатам выявленных нарушений владельцы лишь предупреждены.

Также в соответствии с пунктом 4 статьи 15 Закона «Об охранной деятельности» охранники частных охранных организаций осуществляют охранную деятельность в специальной одежде, обозначающей их принадлежность к субъекту охранной деятельности, образцы которой и порядок ее ношения утверждаются уполномоченным органом (приказ МВД от 23.02.15г. № 142). При этом ответственность за нарушение данной нормы отсутствует.

Охранники частных охранных организаций наделены правами, практически ставящими их в один ряд с сотрудниками правоохранительных органов. Они вправе требовать от физических лиц соблюдения общественного порядка.

В целях пресечения правонарушений и задержания правонарушителей им дано право применять физическую силу, задерживать лиц, совершивших преступление или административное правонарушение, а в отдельных случаях даже наделены правом осматривать одежду задержанного и изымать некоторые предметы для передачи их в правоохранительные органы.

Кроме того, специальная одежда охранника может позволить злоумышленнику проникнуть на охраняемый объект, а также послужить прикрытием для других противоправных действий.

4) увеличить штрафные санкции за проживание без регистрации либо без документов, удостоверяющих личность (ст.492 ч.2 (с 5 до 7 МРП), ч.3 (с 10 до 13 МРП), ч.4 (с 5 до 10 МРП), ч.5 (с 15 до 20 МРП).

Обоснование: в действующей редакции размеры штрафных санкций указанной статьи КоАП для физических лиц составляют всего лишь 5 МРП (10 605 тенге), 10 МРП (21 210), 15 МРП (31 815). На наш взгляд, увеличение штрафных санкций за данное правонарушение повысит правовую ответственность граждан и стимулирует их законопослушное поведение.

5) сократить срок проживания без регистрации, за который предусмотрено предупреждение, до одного месяца (ст. 492 ч.1).

Обоснование: данная норма по сокращению срока проживания без регистрации также направлена на повышение правовой ответственности населения.

Справочно: действующим законодательством срок проживания без регистрации установлен до 3 месяцев.

6) установить административную ответственность собственника или других лиц, в ведении которых находятся жилище, здания и (или) помещения, за проживание в них лиц без регистрации в виде штрафа в размере на физических лиц в размере десяти, на субъектов малого предпринимательства или некоммерческие организации – в размере пятнадцати, на субъектов среднего предпринимательства – в размере двадцати пяти, на субъектов крупного предпринимательства – в размере пятидесяти месячных расчетных показателей (ст. 493 ч. 5).

При повторном нарушении в течение года – на физических лиц в размере двадцати, на субъектов малого предпринимательства или некоммерческие организации – в размере тридцати, на субъектов среднего предпринимательства – в размере пятидесяти, на субъектов крупного предпринимательства – в размере ста месячных расчетных показателей (ст.493 ч. 6).

Обоснование: установление административной ответственности собственников (непосредственно арендодателей) повысит их ответственность. Такой подход позволит не только решить проблемы «резиновых квартир», но и снимет проблему проживания без регистрации, а также обеспечит пополнение бюджета за счет поступления налогов от сдачи в аренду жилого помещения.

Справочно: на сегодня установлена ответственность собственников только за допущение регистрации физических лиц, которые фактически у них не проживают.

7) ужесточить путем увеличения штрафов ответственность физических или юридических лиц, принимающих иностранцев и лиц без гражданства, за нарушение законодательства Республики Казахстан в области миграции населения (увеличиваются штрафы в ст.518 КоАП РК):

ч.1 (с 5 до 15 МРП – на физических лиц, с 10 до 30 – на должностное лицо, на субъектов малого предпринимательства или некоммерческие организации, с 15 до 40 – на субъектов среднего предпринимательства, с 20 до 60 – на субъектов крупного предпринимательства);

ч.2 1 (с10 до 25 МРП – на физических лиц, с 20 до 40 – на должностное лицо, на субъектов малого предпринимательства или некоммерческие организации, с 30 до 50 – на субъектов среднего предпринимательства, с 40 до 75 – на субъектов крупного предпринимательства);

ч.3 (с 15 до 30 МРП – на физических лиц, с 25 до 40 – на должностное лицо, на субъектов малого предпринимательства или некоммерческие организации, с 30 до 70 - на субъектов среднего предпринимательства, с 40 до 100 – на субъектов крупного предпринимательства);

ч.4 (с 10 до 30 МРП – на физических лиц, с 20 до 40 – на должностное лицо, на субъектов малого предпринимательства или некоммерческие организации, с 30 до 75 – на субъектов среднего предпринимательства, с 50 до 150 – на субъектов крупного предпринимательства);

ч.5 (с 15 до 50 МРП – на физических лиц, с 25 до 100 – на должностное лицо, на субъектов малого предпринимательства или некоммерческие организации, с 30 до 150 – на субъектов среднего предпринимательства, с 45 до 300 – на субъектов крупного предпринимательства).

Обоснование: вносится в целях ужесточения контроля за пребыванием в стране иностранцев и лиц без гражданства, соблюдения ими миграционного законодательства РК и защиты национальных интересов.

Существующие в действующей редакции данной статьи штрафные санкции не оказывают профилактического воздействия на нарушителей. Получаемый доход от организации канала нелегальной миграции и пособничества этому процессу намного превышает штрафные санкции.

2. В Уголовный кодекс:

В статье 51 предлагается, что выдворение за пределы Республики Казахстан иностранца или лица без гражданства будет исполняться в принудительном порядке с установлением запрета на въезд этого лица на территорию Республики Казахстан сроком на пять лет.

Обоснование: данная норма вводится в целях ужесточения контроля за пребыванием в стране иностранцев и лиц без гражданства, соблюдения ими уголовного, административного и миграционного законодательства.

3. В Уголовно-исполнительном кодексе также предлагается упорядочить механизм выдворения иностранцев, отбывших наказание.

В частности, выдворение будет осуществляться путем препровождения выдворяемого иммигранта до Государственной границы Республики Казахстан в порядке, определяемом Правительством Республики Казахстан, и закрытием въезда сроком на пять лет (ст.70 УИК РК).

Обоснование: данная норма вводится в целях ужесточения контроля за пребыванием в стране иностранцев и лиц без гражданства, соблюдения ими уголовного, административного и миграционного законодательства.

4. В Предпринимательском кодексе:

Предлагается определить особый порядок государственного контроля за субъектами предпринимательства, занятыми в сфере оборота гражданского и служебного оружия и патронов к нему, что позволит органам внутренних дел осуществлять проверки объектов с хранением и использованием указанной категории оружия в случаях, когда необходимость проверки вызвана неотложной сложившейся ситуацией, требующей немедленного устранения угрозы общественному порядку и национальным интересам, в силу необходимости пресечения нарушений непосредственно в момент их совершения и проведения неотложных действий.

Обоснование: предложение вносится в целях исполнения поручений главы государства, данных на заседании Совета безопасности 10 июня 2016 года, в части определения особого порядка государственного контроля за субъектами предпринимательства, занятыми в сфере оборота гражданского, служебного оружия и боеприпасов.

Введение данной нормы позволит (в порядке исключения) определить возможность осуществления органами внутренних дел проверок объектов с хранением и использованием указанной категории оружия в случаях, когда необходимость проверки вызвана неотложной сложившейся ситуацией, требующей немедленного устранения угрозы общественному порядку и национальным интересам, в силу необходимости пресечения нарушений непосредственно в момент их совершения и проведения неотложных действий.

В настоящее время в соответствии с Предпринимательским кодексом проверки юридических лиц, занятых в сфере легального оборота оружия, ОВД производятся только в период оперативно-профилактических мероприятий и в рамках «иной формы контроля» (без права возбуждения дела об административном правонарушении в случае выявления нарушения).

Вместе с тем проведение проверок в период ОПМ предусматривает процедуру внутреннего планирования проверок (к примеру, один раз в квартал или в год), подготовки приказов об объявлении ОПМ (республиканских или региональных) и т.д.

В данной ситуации утрачивается возможность проверок в случаях, когда необходимость проверки вызвана неотложной сложившейся ситуацией, требующей немедленного устранения угрозы общественному порядку и национальным интересам, в силу необходимости пресечения нарушений непосредственно в момент их совершения и проведения неотложных действий.

К примеру, последние события в Актобе, связанные с нападением на оружейный магазин «Паллада», говорят о том, что владельцем магазина были не соблюдены требования, предъявляемые к безопасности торговых залов магазина, что привело к захвату преступниками оружия и боеприпасов и совершению с их использованием тяжких преступлений.

Оборот оружия и боеприпасов, кроме хранения и учета, включает также их перевозку, ввоз, вывоз (одна партия перевозимого оружия может составлять тысячи и более единиц разного вида оружия и патронов), что требует осуществление контроля на постоянной основе.

К примеру, в текущем году ТОО «Олимпик-Шымкент», имеющее лицензию на торговлю оружием, при перевозке из Алматы утеряло при неизвестных обстоятельствах 13 единиц оружия (в том числе нарезного) и 17 500 патронов к нарезному оружию.

Полагаем, что введение данной нормы повысит ответственность юридических лиц, занятых в сфере оборота гражданского и служебного оружия.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПЕРВЫЙ В МИРЕ ЧАСТНЫЙ КОСМОДРОМ

В Новой Зеландии состоялось открытие первого в мире частного космодрома. По данным корпорации Rocket Lab., которой принадлежит проект, мощности космодрома рассчитаны на осуществление запусков каждые 72 часа в течение 30 лет. Строительство объекта началось в декабре 2015 г. и предполагало среди прочего улучшение дорожной инфраструктуры и интернета. Rocket Lab. отмечает, что это «первый в мире частный комплекс для запуска ракет на орбиту», который станет важной вехой для многих новых проектов. Эксперты отмечают, что основание Rocket Lab. индустрии по запуску ракет может дать экономике страны в течение последующих 20 лет от $600 млн до $1,55 млрд. **(«Ведомости»)**

ЭКСТРЕННАЯ ПОСАДКА ИЗ-ЗА ПЛАНШЕТА

Пассажирский самолет американской авиакомпании Delta Air Lines, следовавший из Детройта в Амстердам, совершил экстренную посадку в аэропорту Манчестера в Англии из-за инцидента, причиной которого стал планшет Samsung Electronics, сообщает ABC News. Как рассказал представитель авиакомпании, во время полета планшет Samsung одного из пассажиров (модель не уточняется) провалился в щель между сиденьем и спинкой кресла. Пассажир этого не заметил и изменил угол наклона спинки. В результате планшету было нанесено механическое повреждение. После того как сиденье сломало устройство, в нем произошло короткое замыкание, которое привело к возгоранию поролона внутри кресла, пассажиры почувствовали запах гари. Командир экипажа принял решение совершить экстренную посадку на ближайшем аэродроме. В течение двух часов после приземления в аэропорту Манчестера техники заменили загоревшееся сиденье. После этого рейс снова отправился в путь. В настоящее время Федеральное управление гражданской авиации США расследует инцидент. Между тем в компании Samsung уже дали официальный комментарий. «По предварительным данным, причиной произошедшего стали внешние факторы воздействия. Этот случай никак не связан с Galaxy Note 7. Мы помогаем авиакомпании установить все обстоятельства инцидента», – заявил производитель. **(cnews.ru)**

MOTOROLA РАЗГРОМЛЕНА

Lenovo подтвердила сокращение штата на 1100 человек, что составляет 2% от общего числа сотрудников компании, которых в мире насчитывается около 55 тыс. Сокращению в основном подвергнутся работники подразделения Motorola Mobility, которое занимается производством смартфонов. На момент приобретения Motorola Mobility корпорацией Lenovo в 2014 г., в ней работали 3466 человек. Как сообщают источники издания DroidLife, первым написавшег о о сокращении, будет уволено 50% штата американского подразделения Motorola, что составляет более 700 человек. Тем не менее компания сохранит офис в Чикаго, несмотря на слухи, что он может быть ликвидирован, а оставшийся там персонал – переведен в офис Северной Каролины. Как пишет Techcrunch, в результате череды увольнений, в Motorola Mobility останется работать лишь несколько сотен сотрудников. «Больше нет той Motorola, которая выпускала телефон RAZR V3», - констатирует Techcrunch. По словам руководства Lenovo, новая волна сокращений необходима для поддержания долговременного финансового здоровья компании. Кроме того, она является частью «продолжающейся стратегической интеграции между Lenovo и смартфонным бизнесом Motorola», гласит официальное заявление. Один из уже бывших сотрудников американского подразделения Motorola, чье имя ресурс DroidLife не указывает из соображений приватности, написал в соцсети Facebook, что проработал в компании более 20 лет, и что его последний рабочий день будет в эту пятницу. По мнению сотрудника, увольнение персонала в США как-то связано с тем, что Lenovo продолжает переносить свою деятельность в Китай. В прошлом месяце Lenovo представила результаты своей деятельности в первом финансовом квартале 2017 года. Выручка компании составила $10,1 млрд – на 6% меньше, чем в предыдущем году. Однако чистая прибыль выросла за год на 64% и достигла $173 млн. **(cnews.ru)**

ЗАПРЕТЫ В ГЕРМАНИИ

В Германии соцсеть Facebook обязали немедленно прекратить сбор данных германских пользователей мессенджера WhatsApp. Как передает Deutsche Welle, это предписание выдал спецпредставитель Гамбурга по защите персональных данных и свободе информации Йоханнес Каспар. Он также обязал соцсеть удалить уже полученные данные о пользователях WhatsApp из Германии. По оценке Каспара, действия Facebook нарушают национальный закон о защите персональных данных. «Пользователи WhatsApp сами должны принимать решение, хотят ли они связывать свой аккаунт с Facebook. Соответственно, Facebook должен заранее просить у них на это разрешение. Однако этого не произошло», – объяснил спецпредставитель. О том, что мессенджер WhatsApp будет передавать данные пользователей Facebook для оптимизации отбора рекомендаций друзей и показа рекламы в соцсети, стало известно в конце августа 2016 г. После очередного обновления приложения WhatsApp функция передачи данных была включена по умолчанию. Facebook приобрела компанию, создавшую мессенджер, в октябре 2014 г. Предполагается, что предписание Каспара защитит данные 35 млн германских пользователей WhatsApp. **(«Ведомости»)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

EVEXIA ПОСТРОИТ В РК РЕАБИЛИТАЦИОННЫЙ ЦЕНТР

Греция рассматривает возможность строительства реабилитационного центра в Казахстане. Соответствующий меморандум о взаимопонимании подписан между греческой компанией Evexia и АО «Национальное агентство по экспорту и инвестициям Kaznex Invest». Об этом в ходе казахстанско-греческого бизнес-форума в Астане сообщил председатель правления Kaznex Invest Борисбай Жангуразов. «Речь идет о крупной компании, которая занимается строительством и управлением реабилитационных центров. В Казахстане они также планируют рассмотреть возможность строительства одного такого центра… Мы думаем, что эта компания может привнести определенный положительный опыт в этот сектор. Послеоперационная, посттерапевтическая реабилитация различных форм болезней. Планируемая сумма инвестиций более 10 млн долларов», – отметил Борисбай Жангуразов. Между тем, как отметил глава Kaznex Invest, по предварительным данным, греческая сторона намерена проинвестировать проект на 100%, хотя вариант партнерства с казахстанской стороной также не исключается. «Пока о стоимости говорить рано, то есть мы только подписали меморандум, они будут смотреть сейчас на наш рынок, оценивать его и затем уже будут принимать инвестиционное решение», – поделился планами Борисбай Жангуразов. **(Соб. инф.)**

ФРАНЦИЯ ИНВЕСТИРУЕТ В АКТОБЕ

Аким Актюбинской области Бердыбек Сапарбаев встретился с Чрезвычайным и Полномочным Послом Франции в Казахстане Франсисом Етьеном. Гость также посетил основные промышленные предприятия региона. «Для начала мы хотели бы узнать основные потребности области. Но уже сейчас есть конкретные планы. Мы хотим инвестировать в гостиничный бизнес, образование, безопасность на дороге. Так как это очень актуально во Франции, мы считаем, что актуально и в Актобе», – сказал посол Франции Франсис Етьен. На набережной Актобе французы построят гостиницу под брендом «IBIS». Такой отель уже есть в Астане и Алматы. Помимо этого планируется реализовать второй проект – установку радаров на дорогах Актобе и открыть французский факультет в местном институте. Аким области Бердыбек Сапарбаев рассказал о потенциале области и дал гарантию поддерживать инвесторов. «Актюбинская область является индустриально-аграрной областью. Регион богат минерально-сырьевыми запасами. Здесь добывают нефть, газ, хром. Область имеет свыше одного миллиона гектара сельхозугодий. Мы занимаем лидирующее положение по скотоводству. Поэтому инвестор может здесь развивать бизнес, как в промышленном, так и в аграрном секторах экономики», – проинформировал аким области. **(Соб. инф.)**

В РК ПРЕДЛАГАЮТ СОЗДАТЬ МИНИСТЕРСТВО ПО ТУРИЗМУ

Участники туристического рынка РК предлагают создать министерство по туризму. Об этом на пресс-конференции заявил руководитель управления туризма и внешних связей Алматы Тимур Дуйсенгалиев. «Почему бы сейчас не создать министерство туризма? Почему бы не привлечь реальных профессионалов этой отрасли? То, что страна до сих пор не имеет собственного туристического бренда, это о чем-то говорит, хотя много лет уже ведется разговор. Разговор ведется коллегиально, то есть там задействованы министерство иностранных дел, министерство экономики, задействованы Аппарат Президента, министерство по инвестициям и развитию, но вот это бесконечное обсуждение не привело к тому, чтобы был создан бренд», – заявил Тимур Дуйсенгалиев. Он предположил, что если бы было создано министерство по туризму, процесс пошел бы быстрее. Также он отметил, что если не получится создать сильный уполномоченный орган, то, возможно, пусть будет комитет с широкими полномочиями. **(«Казинформ»)**

В РК ПОДОРОЖАЛИ БИЛЕТЫ В КИНО

Билеты в кино подорожали за год на 15,3%, до 1,2 тысячи тенге в августе 2016 года, а в театры – на 11,3% до 652 тенге. К началу 2016 в стране работало 93 кинотеатра (минус 3% год к году) и 64 театра (+5%). По итогам августа одно посещение кинотеатров обходилось зрителям в среднем в 1186 тенге за билет, на 15,3% дороже, чем в августе 2015. Самые дорогие билеты пришлось покупать любителям кино в Атырау (1600 тенге, как и годом ранее), Кокшетау (1500 тенге плюс 50% за год – самое значительное удорожание среди крупных городов и мегаполисов РК) и Астане (1413 тенге, плюс 23,6%). Для театралов Казахстана средняя цена за билет составляла в августе 652 тенге (плюс 11,3% за год). Самые высокие цены на билеты в исследованных больших городах отмечены в Алматы (1993 тенге, плюс 25,3% год к году), Астане (1095 тенге, плюс 41,3%) и Шымкенте (896 тенге, плюс 17%). Самое значительное удорожание зафиксировано в Усть-Каменогорске (сразу на 60%, до 800 тенге за билет). В прошлом году в сегменте показа и производства кино отмечался спад. Доходы организаций в секторе по итогам 2015 составляли 10,4 млрд тенге, против 12,3 млрд тенге в 2014. К началу текущего года в стране работало 93 кинотеатра (в 2014 году их было 96). Всего организаций, осуществляющих кинопоказы, в стране было 114 (против 116 годом ранее). **(Energyprom.kz)**

Майкл Ньюберри: «Вы еще не скоро пригласите робота на ужин»

Виктория Говоркова

Говорить о сложных технических вещах понятным языком – редкий талант. Поэтому беседовать с Майклом Ньюберри, директором департамента по развитию стратегии облачных решений в коммерческих рынках Microsoft, о том, как облачные технологии могут изменить экономику отдельных компаний и целых стран, интересно и познавательно. «Я люблю истории. С людьми, даже самым сложным решением может быть связана увлекательная история», – говорит он. Например, про то, как технологии помогли справиться с невероятным наплывом пользователей на сайт, посвященный Гарри Поттеру, или про то, как инновации сумели объединить в одной статье Майкла Ньюберри с известной моделью Кейт Мосс.

- Облачные технологии уже есть в нашей жизни, они меняют бизнес-процессы компаний, но можно ли так говорить по отношению к экономике стран?

- Я из Австралии – сравнительно небольшой по численности населения страны, но при помощи именно облачных технологий австралийская культура становится продуктом экспорта. В целом идея экспорта интеллектуальной собственности через облако становится очень доступной. Один из моих любимых примеров того, как облачные технологии меняют бизнес, – сайт www.pottermore.com, который работает на платформе Azure. Сначала сайт запустили в тестовом режиме, но в течение первых полутора недель на нем было зафиксировано больше миллиарда посещений! Эти дети хотели узнать что-то про Гарри Поттера, все они фактически потребляют нашу культуру. Для небольших стран это один из наилучших способов экспортировать свою культуру, технологии, инновации.

Или еще один мой любимый пример про игру Pokemon Go. Ведь это японская история, про которую мир уже давно забыл, но полгода назад снова все о ней заговорили и до сих пор ажиотаж не падает.

Если у вас есть какая-то история, которой хочется поделиться со всем миром, облако –лучший способ сделать это.

- Есть очень много опасений по поводу перехода в облако, как объективных, так и субъективных.

- Поверьте, опасения есть не только у казахстанских компаний, они есть везде. Например, государственные, военные секреты, данные коммерческих компаний, персональные данные должны оставаться в стране. В Великобритании это называют уровнями влияния: есть компании, данные которых не должны покидать пределы страны, например, банки, и эти правила отличаются от индустрии к индустрии.

В Казахстане есть прекрасный пример правильной миграции в облако – авиакомпания «Эйр Астана». Она выбрала ту часть данных, которую имеет смысл вынести в облако в первую очередь. Большинство компаний начинают с веб-сайтов.

смотрите на горы, там видна линия, где снежный покров заканчивается, все, что ниже – другого цвета. В крупных компаниях спрос на компьютерные мощности работает примерно так, как мы видим эту линию. Он все время меняется: то увеличивается, то падает. Это не постоянные нагрузки. Все, что ниже «снежной линии», – вещи, которые нужно делать постоянно и рутинно, их дешевле делать в существующих центрах обработки данных, все, что выше – постоянно увеличивается или уменьшается, это дешевле делать в облаке. Задача директора по информационным технологиям компании (CIO) – установить баланс того, что нужно делать в облаке, а что – в своих дата-центрах.

- Можно ли сказать, что сейчас построить свою серверную в несколько раз дороже, чем мигрировать в облако?

- Обычно намного более дорого построить свой дата-центр, чем использовать облако. Я не знаю, во сколько раз это дороже в Казахстане, но есть экономика масштаба. Чтобы дать вам понимание размера, например, дата-центр Microsoft – это 6 футбольных полей, 36 самолетов Airbus. Если вы заказчик и вам нужно 100 серверов, вам будет дешевле арендовать их в дата-центрах. Потому что помимо серверов надо будет выделить специально оборудованное помещение, обеспечить вентиляцию, охлаждение, электричество, все это обслуживать. И еще один важный вопрос – безопасность. Все аналитические документы, которые я видел, говорят, что безопасность в облаке выше, чем в условиях собственных дата-центров. Когда заказчик говорит, что по поводу безопасности в облаке у него есть сомнения, я отвечаю, что в «Майкрософте» работают 100 лучших специалистов по безопасности. А сколько есть у вас? И из-за того, что мы делаем это в таком масштабе, мы можем сократить стоимость услуг для каждого из наших заказчиков.

- Мне кажется, что вопрос безопасности сейчас стоит не так остро, как, скажем, даже год назад. Сейчас технических директоров больше волнуют вопросы качества связи, пропускной способности каналов, стоимости интернета. Ведь облако без хорошей связи теряет свой смысл.

- Это правильные вопросы. Есть 3 вопроса, которые вы должны себе задать, собираясь мигрировать в облако: вопрос управления данными – легально ли использовать облако для хранения ваших данных, какова пропускная способность и стоимость каналов связи и третий вопрос – выход из облака. Если вы вдруг решите перестать хранить ваши данные в облаке – насколько легко будет их забрать и насколько гарантировано удаление всей информации с серверов в облаке. Этот вопрос очень важен. Не все облачные платформы сейчас позволяют это сделать легко, попасть туда иногда легче, чем выйти. Если бы я был CIO, то этот вопрос волновал бы меня больше, чем вопрос безопасности.

- Но вопрос пропускной способности каналов связи ведь тоже критичен.

- Абсолютно верно. Из-за того, что облако работает только с помощью интернета, вопрос каналов связи настолько же важен, как и вопрос появления облака. И этот вопрос актуален не только в Казахстане. Когда вы создаете архитектуру системы, не должно быть одной точки, которая может все испортить. Это вопросы технического дизайна, у вас должно быть два источника энергии, два магистральных канала связи. И вопрос того, что вы не можете получить гарантированный канал связи, не является необычным. Мы часто видим, когда компании переходят в облако, то начинают использовать несколько провайдеров интернета, чтобы сбалансировать эту проблему. Если передача одного пакета данных занимает больше 10 миллисекунд, значит, канал узкий, и вы вряд ли заинтересуетесь таким решением.

- Давайте поговорим о будущем, то есть о тех технологиях, которые изменят мир. Их сейчас, конечно, безумно много, но могли бы вы выделить самые революционные?

- Действительно, сейчас большинство вещей, которые были фантастикой 30 лет назад, становятся реальностью. Я выделю три технологии. Во-первых, гигантскими темпами развивается искусственный интеллект. Полтора года назад в Китае мы показывали, как скайп в режиме реального времени переводит голос с китайского языка на английский. Это было сделано с помощью компьютера, который этому учится в реальном времени. Если будут системы, которые учатся так быстро, это изменит способ того, как мы взаимодействуем с компьютерами.

Есть приложение, которое можно загрузить в смартфон, и оно учится определять ваш возраст по фотографии.

- Не думаю, что это лучшее приложение для девушек.

- Но можно изменить правила и автоматически снижать 10 лет (смеется). Компьютер может сканировать человека, определить, что ему 60 лет, у него лишний вес, а значит ему нужна страховка. Это будет иметь большое влияние на весь мир. Это все про то, что машины начинают думать.

- Вас не пугает этот момент? Вот именно тот факт, что машины учатся думать?

- Есть разница между тем, что мы можем научить компьютер говорить шутки, и компьютером, который имеет интеллект. «Скайп» переводит несколько языков – и это невероятное машинное обучение, но это именно машинный, а не интеллектуальный перевод. У него никогда не будет собственного мнения, это не скайнет, как в «Терминаторе».

Все, о чем мы говорим, это примеры бедного искусственного интеллекта. В будущем вы сможете взять робота на ужин и будете обмениваться с ним шутками, но к этому времени нам еще долго идти.

Вторая технология, которая переворачивает мир, это дополненная виртуальная реальность. Я люблю играть в Pokemon Go, эта технология очень простая, но одновременно с этим очень мощная. Возможность работать с данными, которые находятся перед вашими глазами, как в игре в Pokemon – это реально крутая идея. Было бы круто, если при оценке моей работы шефом я видел ответы за его спиной (смеется). Очки дополненной реальности HoloLens от Microsoft – один из шагов в этом направлении.

И третий пример – это интернет вещей. Согласитесь, это же круто, когда горшок с комнатным цветком будет сообщать вам, что ему не хватает воды. Эти технологии уже используются. Есть компания, которая занимается обслуживанием лифтов, в каждом моменте система определяет, что лифт номер семь сегодня на 2 минуты медленнее, чем обычно и, возможно, он требует ремонта. В моторах для самолетов от компании «Роллс-ройс» также уже установлены такие датчики, которые мониторят их работу. Важно, что они могут предсказать, что какие-то вещи можно исправить заранее.

Есть много других примеров. Мой паспорт уже имеет электронный чип, но он не соединен с интернетом, если в какой-то момент это произойдет, он станет интеллектуальным, и можно будет устанавливать приложения прямо в паспорт. И здесь уже актуальными становятся законодательные вопросы. Например, хочу ли я, чтобы мой паспорт отправлял мои данные налоговым органам страны, в которую я приехал. Таких вопросов будет все больше. Для меня эти технологи не являются устрашающими, важно думать о том, как люди будут их использовать.

Для этого потребуются приложения, которые будут этим управлять и специальный подход, чтобы их анализировать, потому что интернет вещей генерирует огромное количество данных и с ними надо что-то делать.

- Настанет ли когда-нибудь такой момент, когда большинство данных, за исключением государственных или военных секретов, будут храниться в облаке?

- Всегда будут люди, которые будут хотеть контролировать данные самостоятельно, но я думаю, что в течение 5-6 лет 60-70% всей информации перейдет в облако. Сейчас мы все еще находимся на том этапе, когда не до конца понимаем, что мы можем делать с облаком. Понимаете, при помощи облака вы получаете бесконечные, неограниченные компьютерные возможности на кончиках пальцев. Вопрос в том, что вы с этим будете делать.

КАК РАБОТАЮТ ОБЛАЧНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ?

Как продавать мороженое с ледяной сковороды

Владелец корнера «Космуз» о бизнесе, уникальной подаче и «фиолетовой корове»

Адина Байкинова

На логотипе его компании написано In Musk we trust, по аналогии с надписью на долларах In God we trust (Уповаем только на Бога, – прим. ред.) – Искандер Искаков в качестве кумира выбрал себе американского изобретателя Илона Маска. «Я бы тоже хотел отправиться в космос», – с улыбкой заявляет он, потирая руки, на одной из которых набито тату с изображением рожка мороженого, а вместо шарика – Сатурн с кольцами. Этот же рисунок является логотипом его бизнеса – корнера с мороженым «Космуз». Уникальность сладкого бизнеса в том, что делают мороженое на ледяной сковороде и «скручивают» в рулетики, которые потом продают. О том, как построить бизнес, несмотря на высокую себестоимость и продвигать его без использования рекламы, рассказал Искандер Искаков, владелец «Космуз».

«Фиолетовая корова»

Все началось во Флориде. Я уехал по студенческой программе на работу в Майами, где работал в пиццерии. Изначальной моей целью было заработать. Мне не хотелось брать кредиты или занимать деньги у знакомых и друзей. У меня крайне негативное отношение к потребительским кредитам. Я хотел открыть свой бизнес, хотя пока и не знал, чем конкретно буду заниматься. В один из вечеров на YouTube я увидел ролик, где парень из Таиланда (довольный такой) делал мороженое на ледяной сковороде. Вот тогда и родилась идея, что хорошо было бы открыть такой бизнес в Казахстане. Я придерживаюсь такого мнения, что бизнес должен быть уникальным для рынка. Это как с «фиолетовой коровой» (стратегии «фиолетовой коровы» – желание сделать бизнес «особенными» и предложить покупателям что-то совершенно «замечательное», – прим. ред.). Смысл был не в том, что я был нацелен именно на мороженое. Дело было в необычной подаче продукта и его изготовлении. Я стал изучать рынок, ходил в различные точки по продаже мороженого, смотрел, как они работают.

Партизаны мороженого

Через полгода я вернулся в Казахстан и решил, что все-таки остановлюсь на мороженом. Первоначальные инвестиции составили около $4,5 тыс. Большая часть из них пошла на покупку оборудования для изготовления мороженого. Наверное, сложнее всего было с выбором места. Когда мы только открывались, то искали площадку, где можно было поставить наш корнер. Мне показалось, что хорошим местом была бы площадка возле кофейни «Неделька». Я загорелся идеей, что было бы здорово организовать нашу точку именно там. Но администрация кофейни, к сожалению, отказалась. Тогда я нашел место возле другой кофейни на Мендикулова.

Мне нравится философия, которую исповедует Илон Маск, если, конечно, это можно так назвать. Нравится, что он является неким популяризатором того, что будущее уже сейчас. Сама идея Маска мне по душе и, конечно, я также бы хотел полететь в космос. Отсюда, собственно, и название, и логотип, и надпись, что мы верим в Маска.

С рисунком долго мучиться не пришлось, логотип я нарисовал для компании сам. С названием было сложней. Я обратился к друзьям, сказав им, что люблю космос, но с названием проблемы. Как-то так получилось, что название уже само родилось в процессе мозгового штурма. Также мы не стали тратиться на рекламу. Вообще я приверженец партизанской, низкобюджетной рекламы. Для меня главный показатель того, что мы хорошо работаем, это когда покупатели к нам приходят во второй и третий раз. Или, например, старое доброе сарафанное радио тоже отлично работает. Когда кто-то купил у нас мороженое, сфотографировал его и выложил у себя в Instagram. Что может быть лучше?

На ледяной сковороде

Мороженое мы варим сами. Да, его сначала варят. Я даже не знаю, как назвать этот процесс по-другому. Для смесей, которые потом застывают, мы берем большую емкость, заливаем туда молоко и добавляем сухое молоко. Сухое молоко нужно для придания нужной консистенции, иначе мороженое будет слишком жидким. Кроме того, в емкость мы добавляем масло, яйца и стручки ванили. Позже уже готовую смесь мы расфасовываем в брикеты, которые в итоге и становятся мороженым. Вы, наверняка, пробовали мороженое в вафельных стаканчиках. Его консистенция на вкус похожа на что-то песочное. Это все из-за того, что оно долго замерзает. Если варить мороженое в огромных чанах, а потом оно будет замерзать в течение суток, у него такой вкус. В нашем случае мороженое застывает за несколько минут на сковороде, температура которой составляет минус тридцать градусов. Тогда оно становится на вкус немного нежнее, похоже на крем. Себестоимость мороженого составляет около 30% от его цены. На самом деле считается, что это очень много. В идеале мы планируем выйти на большие объемы, тогда мы сможем снизить цену у поставщиков, но менять качество продуктов, которые мы используем, не хотим.

Все продукты для изготовления мороженого мы берем у местных поставщиков. На первом этапе мы закупали часть из них на рынке и часть в супермаркете. Зимой нам придется закупать ягоды у сторонних поставщиков, которые в свою очередь будут привозить их из Израиля и Бразилии. Молоко для варки мороженого мы покупаем у Amiran. Оно очень крутое. Раньше мы использовали молоко из России, но позже перешли на казахстанский бренд. Постоянные клиенты сразу заметили перемены и сказали, что оно по вкусу лучше.

Без розовых очков

У нас, как и у любого другого бизнеса, присутствует сезонность. Когда наступили холода, проходимость упала процентов на сорок. Хорошая проходимость для нас – это 120 человек в день. При плохой погоде – это где-то 60-80 человек. Так как лето заканчивается, нам нужно перебираться куда-то в помещение. Сейчас мы ведем переговоры с Dostyk Plaza. Собираемся на фуд-корте открыть свою точку, которая могла бы работать вне зависимости от сезонности. На фуд-корте мы берем всего 15 кв. м. Их мы будем использовать в качестве основной точки и будет еще одно небольшое помещение под кухню, где будет, собственно, вариться мороженое. После того, как мы переедем в ТРЦ, собираемся делать такую штуку, которая называется теплое молочко. Это выглядит так: представьте себе рюмку, которую испекли из теста для печенек. Внутрь этой рюмки наливается теплое молоко. Это очень вкусно.

Сейчас мы разрабатываем новое меню. В Бруклине есть легендарное место, где еще с 70-х годов производят и продают мороженое. Оно очень популярное. Так вот, эта компания не так давно выпустила свою книгу рецептов, где собраны все виды мороженого, которое они делают. Мы надеемся включить часть из их рецептов в свое меню. Я с нетерпением жду этого момента.

У нас пока сохраняется эффект новизны. Мы в розовых очках, потому что многие хотят попробовать наше мороженое. Для них это необычно. Но нам нужно снять эти очки и взглянуть на ситуацию более трезво. Сейчас к нам поступило несколько предложений по франшизе. Этот год мы завершим с одной точкой, а на следующий уже будем думать, как развиваться дальше. Нужно обкатать нашу бизнес-модель, так как сейчас она выглядит немного по-дилетантски. У нас не прописаны некоторые бизнес-процессы и много чего не сделано в отношении менеджмента. Сейчас нужно сконцентрироваться на всех этих моментах и уже потом думать о продаже франшизы.

5 странных стартапов краудфандинга

Condomizer Aluminium, симулятор медведя и змея на батарейках

Адина Байкинова

На краудфандинговых платформах можно найти все что угодно. Здесь тебе и технологические проекты, проекты о кино, музыке и хэнд-мэйд. Некоторые из них даже собирают миллионные пожертвования, но систему ломает лишь малая часть. Помощи у «добрых самаритян» ищут не только серьезные люди, с умыслом видящие в судьбе планеты и глобальном потеплении, но и странные или даже чудаковатые проекты. «Мир не без добрых людей», – вероятно, думают их основатели, когда просят скинуться на создание гигантской механической змеи на батарейках или вложиться в продвижение симулятора медведя. Как ни странно, среди пользователей находятся такие же чудаки, готовые поддержать задумку автора. При взгляде на такие проекты понимаешь, что их создатели не только получили средства на развитие, но еще и от души повеселились. Из архивов Indiegogo и Kickstarter корреспондент «Капитал.kz» собрал пять наиболее странных проектов, которые явно выбились из общей массы.

Titanoboa

Проект по созданию гигантской механической змеи на батарейках был одним из первых странных стартапов на краудфандинговой платформе Kickstarter в свое время. А дело было вот как: команда инженеров из Канады решила воссоздать алюминиевый скелет самой большой змеи из когда-либо существовавших на нашей планете. Само название – Titanoboa – отбрасывает нас на 60 млн лет назад, когда на территории Колумбии обитали змеи, которые достигали в длину порядка 15 метров. Инициатор проекта Чарли Бринсон хотел создать это доисторическое чудовище из алюминия с гидравлическим приводом для знаменитого фестиваля Burning Man. По задумке автора, Титануба должна была «скользить, удивлять и распугивать посетителей Burning Man». Проект поддержали 82 баскера с общей суммой в $10 тыс.

Bear simulator

Несколько лет назад Farjay Studios из Портленда, штат Орегон, решила создать симулятор медведя. Заявив о себе на Kickstarter, компания рассчитывала получить чуть более $29 тыс., а в итоге на симулятор скинулись почти 4 тыс. пользователей. На Kickstarter проект собрал $100 тыс. Сам создатель симулятора Джон Фарджей предлагает по-другому взглянуть на сегодняшние игры и отмечает, что во всех них главными героями являются люди, «но нет ни одной, где ты бы мог играть за медведя». По аналогии с играми в формате «от первого лица», симулятор дает возможность играть «от первого медведя», а это значит гулять по лесу, ловить рыбу в местном озере и убегать от охотников – все, что делает живой медведь, находясь в дикой природе. На страничке проекта Джон Фарджей указал, что в случае, если во время краудфандинга проект соберет $29 тыс., то он лично возьмет на попечение полярного медведя из Всемирного фонда дикой природы.

Свидание с Томом

Отчаялись ли вы найти свою любовь настолько, что решили искать помощи в финансировании 13 ваших свиданий на Indiegogo? Одинокий хипстер Том Пакер, который описывает себя как бармена и местами писателя, запросил на Indiegogo 1,3 тыс. английских фунтов ($1,7 тыс.), чтобы сводить 13 девушек на свидание.

«Все свое время я трачу на то, чтобы писать и делать коктейли в местном баре. Это, к сожалению, означает, что у меня нет денег на 13 свиданий, особенно, если я хочу произвести впечатление на девушек», – сообщает Том Пакер на странице проекта (если это, конечно, можно так назвать). За пожертвование в размере 100 фунтов Том обещал гарантированное свидание с ним. «Кто знает, может, ты – та самая?» – надеется он. По итогам кампании Том получил всего 227 фунтов ($295). По крайней мере, он попытался.

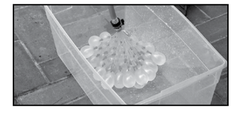
Кстати, после того, как Том запросил на Indiegogo деньги на свои свидания, другой пользователь – Фил Стюарт – решил, что «разрушит свидания Тома, так как краудфандинг создан для научных проектов, а не для людей, которые не могут оплатить собственные свидания». Фил также запросил 1,3 тыс. фунтов, чтобы преследовать Тома и играть на аккордеоне (на котором он играть не умеет) и портить все свидания Тома. Фил-разрушитель собрал на Indiegogo и того меньше – 99 фунтов ($128).

Condomizer Aluminium

Два энтузиаста создали чехол для хранения презерватива, который легко крепится к задней панели смартфона. «Полезная и нужная вещь», – подумали Максим Гетьман и Алексей Михайловский, и в начале этого года рискнули выйти на краудфандинг. Украинский стартап Condomizer Aluminium выбрал для этого платформу Indiegogo и запросил у баскеров $1 тыс. на разработку и внедрение проекта в массы. За устройство для тех, кому некуда положить средство контрацепции, кроме как цеплять его к телефону, запросили всего $5. Другой вариант, бюджетный – Condomizer Plastic – пластиковый чехол стоит всего $1 за штуку. Видимо, проект не оценили, так как по итогам кампании Condomizer получил всего $165.

Bunch O Balloons

Любителям наполнять воздушные шарики водой, а потом кидать их с балкона на прохожих посвящается. Компания Tinnus Enterprise воплотила в жизнь мечты многих детей. Компания предложила наполнять до 100 воздушных шариков водой менее чем за одну минуту. «Забудьте 2,65 раза по РК; то в Мангыстау, Атырау, Актюбинской, Павлодарской областях и Астане рост составил в 4-9 раза, а в столице страны бум – в 6,5 раза. Ключевые драйверы роста – развитие Астаны (69% роста) и усиление пластиковой торговли (19%). Также в 2017 году возможно появление нового драйвера - туристский потенциал космодрома Байконур, где продвигаются турпродукты одноименным инвестфорумом и налаживаются смотровые площадки запуска ракет для туристов. В последующие годы основными драйверами развития должны стать международная выставка EXPO-2017 и Универсиада-2017, проводимые соответственно, в Астане и Алматы. EXPO-2017 – ключевой фактор роста и даст эффект курортным зонам в непосредственной близости от Астаны, а также в Алматинской области. **(ranking.kz)**



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ТУРИСТОВ ЗАЩИТЯТ ОТ НЕЧЕСТНЫХ ТУРОПЕРАТОРОВ

Глава Министерства по инвестициям и развитию (МИР) РК Женис Касымбек рассказал о популярных туристических направлениях в стране, и откуда в основном едут туристы. Он напомнил, что для 20 экономически развитых стран Казахстан ввел на сегодняшний день безвизовый режим. Однако с января 2017 года будет запущен безвизовый режим для стран Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), то есть для большинства экономически продвинутых стран мира. К тому же, список безвизовых туристов в Казахстан помимо граждан из стран ОЭСР пополнят жители 14 экономически развитых и политически стабильных государств. «Всего граждане 48 стран мира будут иметь возможность посещать Казахстан без виз. Это даст дополнительный толчок для въездного туризма в нашу страну. В то же время последние два года к нам увеличивается количество туристов из России, из Германии, Нидерландов и Великобритании. Очень положительный тренд заключается в том, что мы наблюдаем и рост внутреннего туризма. **(Соб.инф.)**

ГОСПРОВЕРОК СТАЛО МЕНЬШЕ

Количество проверок алматинских компаний по нарушениям техрегламента идет на спад. Если в 2013 году инспекторы департамента Комитета технического регулирования и метрологии МИР РК навестили 468 предпринимателей, то в 2014-м число ревизий сократилось до 164, а с начала этого года проведено уже 104 проверки. Большая часть из них – выборочные проверки из так называемого черного списка компаний, где ранее уже были обнаружены недочеты. Об этом в ходе брифинга в Алматы сообщила руководитель департамента Гульназ Халыкова. «В связи с вступлением в силу нового Предпринимательского кодекса был изменен весь формат проведения проверок, согласно которому департаментом проводятся выборочные внеплановые проверки. Субъекты выборочных проверок отбираются на основе оценки степени риска по объективным и субъективным критериям, разработанным и утвержденным совместным приказом Министерства по инвестициям и развитию и Миннацэкономики РК. По новой системе оценки рисков, если по итогам проверок установлены нарушения, отнесенные к значительным, субъекту присваивается высокая степень риска, это означает, что в отношении него будет проводиться выборочная проверка, кратность которой – один раз в год. В целом предпочтение отдается субъектам, выбранным по результатам предыдущих проверок», – сообщила Гульназ Халыкова. **(Соб.инф.)**

В АКТОБЕ ПОСТРОЯТ АКВАПАРК И НОВЫЕ ЗАВОДЫ

Бизнес определился с планами работы в Актобе. Во время международного инвестиционного форума AKTOBEINVEST-2016 подписано 16 меморандумов на сумму в 67,5 млрд тенге. Акимат Актюбинской области, компании GasProcessingCompany и «КазТрансГаз Аймак» намерены построить завод по комплексной подготовке газа и подвести к нему газопровод. Ожидается, что проект позволит эффективно использовать попутный нефтяной газ, увеличить обеспеченность региона голубым топливом и улучшить экологию области. Акимат области также будет сотрудничать с компаниями «Орден» и ACCOR Group при строительстве второй в Казахстане гостиницы под брендом IBIS (первый отель открыт в Астане). Также подписан меморандум о строительстве логистического центра класса «А» на территории индустриальной зоны «Актобе». Логистический центр позволит удовлетворить потребность крупных торговых компаний западных областей в складировании продукции, также будет оказывать услуги по хранению предприятиям, расположенным в индустриальной зоне. Начальная площадь склада составит 10 тыс. кв. метров с последующим увеличением. Предполагается строительство в Актобе аквапарка стоимостью 2,2 млрд тенге и транспортно-логистического центра сельскохозяйственной продукции с кемпингом класса «А» в селе Сарыжар Мартукского района. **(Соб. инф.)**

СКО СТАЛА ДРАЙВЕРОМ ВЪЕЗДНОГО ТУРИЗМА

За 2005-2017 годы число интуристов увеличится в более чем 4 раза благодаря Астане (57% вклада) и Алматы (23%). За 2015-2017 годы ЭКСПО-2017 и Универсиада-2017 обеспечат 94% роста притока въездного туризма. 2017 год станет прорывным для отрасли. Концепция развития туризма РК до 2020 года дает результаты, и благодаря международным событиям 2017 года темпы роста отрасли усилятся. За исключением Жамбыльской области и СКО (сокращение на 9% и на треть соответственно) все регионы показывают динамику роста отрасли въездного туризма. За десятилетие число въезжающих интуристов выросло в 2,65 раза по РК; то в Мангыстау, Атырау, Актюбинской, Павлодарской областях и Астане рост составил в 4-9 раза, а в столице страны бум – в 6,5 раза. Ключевые драйверы роста – развитие Астаны (69% роста) и усиление пластиковой торговли (19%). Также в 2017 году возможно появление нового драйвера - туристский потенциал космодрома Байконур, где продвигаются турпродукты одноименным инвестфорумом и налаживаются смотровые площадки запуска ракет для туристов. В последующие годы основными драйверами развития должны стать международная выставка EXPO-2017 и Универсиада-2017, проводимые, соответственно, в Астане и Алматы. EXPO-2017 – ключевой фактор роста и даст эффект курортным зонам в непосредственной близости от Астаны, а также в Алматинской области. **(ranking.kz)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

MICROSOFT ПРИВЛЕК БАНК ДЛЯ БЛОКЧЕЙН-ПРОЕКТА

Производитель программного обеспечения Microsoft и финансовый конгломерат Bank of America Merrill Lynch (BAML) анонсировали совместный проект по развитию технологии блокчейн. С ее помощью планируется ускорить и удешевить денежные транзакции в банках, а также сделать их более безопасными и прозрачными, передает Reuters. Microsoft и BAML объявили о сотрудничестве на ежегодной банковской конференции Sibos 2016 (Женева, 26-29 сентября). Партнеры сообщили о планах создать и протестировать новую технологию, а также разработать на основе блокчейна платформу, которую в дальнейшем можно будет продавать другим компаниям. В проекте будет использоваться облачная система Microsoft Azure. «Суть международной торговли заключается в том, что операции зачастую проводятся вручную, на бумаге и занимают много времени. Мы считаем, что у нас появилась хорошая возможность оптимизировать принципы осуществления финансовых транзакций», – заявил глава департамента финансов, логистики и мировой торговли BAML Перси Бативалла, комментируя партнерство банка с Microsoft. В конце прошлого года Microsoft запустил услугу Azure Blockchain as a Service, предназначенную для разработки приложений с использованием технологии блокчейн. С тех пор софтверный гигант активно взаимодействует с заказчиками и партнерами для получения отзывов и предложений по недостающим частям своего решения, необходимым для того, чтобы компании могли и хотели внедрять блокчейн-приложения. **(3dnews.ru)**

КТО МОЖЕТ КУПИТЬ TWITTER

В последнее время слухи о возможной продаже Twitter набирают обороты. На прошлой неделе появилась информация о том, что в приобретении компании заинтересованы Google и Salesforce, а теперь стал известен еще один потенциальный покупатель. По данным Bloomberg, компания Disney уже привлекла финансовых консультантов для оценки суммы, которую можно будет предложить руководству Twitter. Источники отметили, что предложение рассмотреть возможность приобретения Twitter получала и Microsoft, однако компания интереса не выказала. Также не захотели покупать сервис микроблогов и 21st Century Fox, Comcast Corp., Time Warner Inc. и AT&T Inc. А что касается Disney, то, на взгляд экспертов, ей социальная сеть дала бы возможность наладить контакт со своими клиентами по всему миру. К слову, если эта сделка состоится, то она может стать крупнейшей с момента слияния с Capital Cities/ABC Inc. в 1996 году, поскольку стоимость Twitter, по предварительным подсчетам, достигает $16 млрд. **(3dnews.ru)**

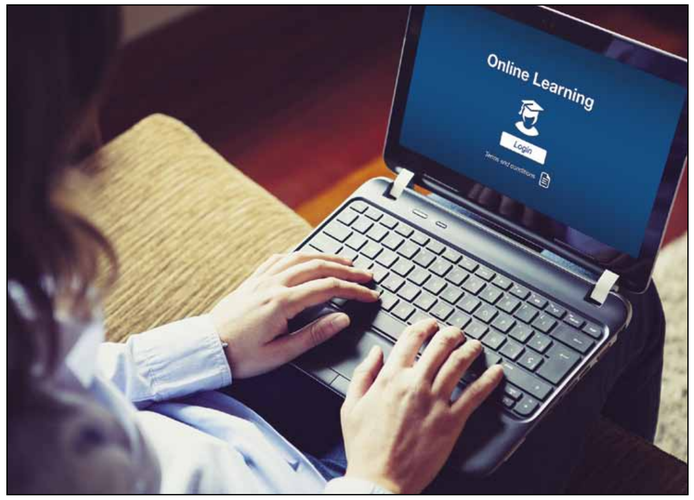
КАЗАХСТАНЦЫ УДВОИЛИ АКТИВНОСТЬ ПО ОНЛАЙН-ПОКУПКАМ

Банки разворачиваются в сторону нового перспективного сегмента платежеспособной аудитории – казахстанцев, активно использующих сеть интернет. Еще в начале 2010-х предложения по интернет-банкингу для розничных потребителей имели меньше десятка банков, то в настоящий момент 23 БВУ из 34 предлагают своим клиентам возможность безналичной оплаты своих счетов и покупок через интернет-ресурсы. Такие данные приводит ranking.kz. Такая стратегия уже показывает результаты: за 7 мес. 2016 года через интернет-ресурсы банков было проведено 16,7 млн транзакций. Количество транзакций по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выросло в 2,2 раза. В текущем году в месяц в среднем проводится 2,4 млн транзакций по безналичной оплате через интернет. С ростом популярности интернет-банкинга среди казахстанцев увеличивается и средний чек платежа. В течение январь-июля текущего года средний размер онлайн-платежа составлял 8,1 тыс. тенге. Годом ранее этот показатель был на уровне 5 тыс. тенге, за год уровень вырос на 62%. Общий размер рынка розничного онлайн-банкинга оценивается в 136,7 млрд тенге (сумма транзакций через интернет-ресурсы за 7 мес. 2016), или в 3,6 раза больше объема годом ранее. **(ranking.kz)**

BLACKBERRY ПЕРЕСТАНЕТ ВЫПУСКАТЬ СМАРТФОНЫ

Канадская BlackBerry, получившая известность как один из первых производителей смартфонов в мире, прекратит выпускать эти устройства, говорится в пресс-релизе компании. BlackBerry объявила о заключении сделки с индонезийской компанией PT BB Merah Putih, совместным предприятием, наиболее значимым участником которого является крупнейшая телекоммуникационная компания страны PT Tiphone Mobile Indonesia Tbk. По условиям сделки, BB Merah Putih будет производить и продавать смартфоны под брендом BlackBerry с использованием разработанного компанией ПО для Android, отличающегося повышенной степенью защиты. Сама BlackBerry сосредоточится на разработке ПО и оказании ИТ-услуг – во II квартале текущего фингода ее выручка в данном сегменте практически удвоилась и достигла $138 млн. BlackBerry начала производить и продавать смартфоны задолго до появления iPhone от Apple и когда-то была лидером этого рынка с капитализацией $80 млрд. Ранее BlackBerry представила отчетность за прошлый финквартал. Ее чистый убыток вырос до $372 млн, или 71 цента на акцию, а выручка упала с $490 млн до $334 млн. Акции компании на предварительных торгах в среду подорожали на 6%. Ее капитализация составляет $5,4 млрд. **(«Ведомости»)**

Обзор популярных онлайн-курсов для руководителей



Кому подходит онлайн-обучение?
Руководителю без свободного времени, но с отличной самоорганизацией.

Кому не подходит?
Тем, кто не умеет распределять личное время и кому важен личный контакт с другими слушателями и живое общение с преподавателем.

В остальном онлайн-программы доступны всем: начинающим, людям, уже имеющим какую-то базу, и профи в своей сфере. Благодаря курсам можно улучшить навыки лидерства и коммуникаций, повысить квалификацию или даже поменять специальность для управления другим отделом. Онлайн-курсы обычно дешевле «живых» занятий. Еще один плюс: контакт со слушателями и преподавателями из других стран, новые связи и обмен опытом. Записи лекций и личный кабинет с лекциями спасают при сжатом графике: учитесь в любое время, в любом месте, но вовремя сдавайте домашнюю работу. Самое трудное здесь – организовать себя. Но как минимум час лекций по дороге на работу, час в перерыве и час на обратном пути вполне можно выделить. А если с самоорганизацией совсем плохо – начните курсы по майнд-менеджменту на Uniweb или посмотрите тренинги по личной эффективности от Нетологии.

Онлайн-курс	Программы	Курсы	Пробные занятия	MBA	Бесплатные курсы
Нетология	✓	✓	✓		
Eduson		✓	✓		✓
Uniweb	✓	✓	✓	✓	

Деловой еженедельник «Капитал.kz» выбрал три обучающие онлайн-платформы с программами и курсами для менеджеров в сферах маркетинга, продаж, финансов, а также для желающих повысить навыки переговоров, продаж и лидерства.

«Нетология»
«Нетология» предлагает программы (5-6 месяцев обучения с онлайн-вебинарами, практикой, дипломным проектом) и короткие курсы (от 30 минут до 8 часов лекций в записи и тестов) и подходит для тех, чья работа связана с онлайн. Специальные программы для менеджеров: руководитель digital-продукта (развитие продукта, каналов продаж, управление командой и выстраивание метрик продукта). Срок обучения: 5 месяцев, 9 часов в неделю (843 200 тенге (по текущему курсу рубля). Еще одна специальность: директор по онлайн-маркетингу (digital стратегия, KPI, организация команды и выстраивание рабочего процесса). Требуется опыт 1-3 года в маркетинге. Срок: 5 месяцев, 9 часов в неделю (948 600 тенге).

Другой вариант: взять один из 162 курсов по управлению проектами, тайм-менеджменту, брендингу, нетворкингу и прочим полезным навыкам. Цена: от 2500 тенге до 948 600 тенге.

Сайт: netology.ru

Eduson
«Эдюсон» разработал 310 материалов по бизнес-направлениям: бизнес-кейсы, видео-курсы, презентации, игры и симуляции для оттачивания навыков продаж. Примеры курсов для управленцев: переговоры для топ-менеджеров, медиатренинг для топ-менеджеров, эффективные стили менеджмента (ведет Ицхак Адизес), курс молодого CEO, управление талантами, создание команды лидеров и даже лекции по покупке завода напитков. Курс включает от часа до 8 часов лекций, бизнес-кейсов и тестов. После сдачи экзамена выдается сертификат. Платформа поддерживает корпоративное обучение: можно даже заказать специализированный курс для своих сотрудников.

Цена: от бесплатных лекций до 25 000 тенге за курс.

Сайт: eduson.tv

Uniweb
Из длительных программ для управленца подходят только две: руководитель отдела маркетинга (70 академических часов по цене 263 000 тенге) и управление проектами в компании (72 академических часа по цене 126 500 тенге). Платформа предлагает mini MBA: 8 месяцев, 843 200 тенге, 250 академических часов от Института бизнеса и делового администрирования РАНХиГС. Для зачисления на обучение нужны высшее образование и стаж работы не менее 3 лет. Среди прочих курсов есть лекции по проектному управлению, финансам, личной эффективности, геймификации, PR и др. В отличие от других платформ на Uniweb есть специфичные отрасли: ИТ-менеджмент, логистика и интеллектуальная собственность (в отдельной программой). Курсы длятся от 3 до 8 часов, к ним прилагаются бизнес-кейсы и сертификат об окончании.

Цена: от 15 000 тенге до 843 200 тенге.

Сайт: uniweb.ru

Совет по выбору курсов: полезность занятий сильно зависит от преподавателя. Не полениться найти выступления на YouTube, интервью, статьи. Много воды или «диванной» экспертизы? Спикер бескомпромиссно навязывает свою точку зрения? Один плохой преподаватель за весь курс – скорее норма. Но две-три сомнительных персоны сделают учебу непереваримой.

5 приложений для предпринимателей

Адина Байкинова

Очень сложно втиснуть все то разнообразие приложений, которые есть на рынке, в пятерку фаворитов. Тем более когда ты заходить в онлайн-магазин, например, такой как App Store, и, кроме запроса, вам предлагают еще с десяток аналогичных. Это и хорошо, и плохо одновременно. С одной стороны, вы не ограничены строгой линейкой однотипных приложений, но с другой – есть высокий риск потеряться в бескрайнем разнообразии полезных и не очень, приложений. Тем не менее для того чтобы сориентироваться в, казалось бы, бесконечном море бизнес-приложений, деловой еженедельник «Капитал.kz» сделал подборку фаворитов – пяти приложений, которые помогут предпринимателям организовать свое время, справиться с бухгалтерией и попутно чему-то научиться.

Wunderlist

Приложение, как раз созданное для повышения организованности – Wunderlist, дает возможность составлять любимые to-do list (списки дел, – прим. ред.) не отходя от телефона, компьютера, планшета и даже Kindle fire. Собственно, это один из существенных плюсов приложения. Новые задачи и списки дел автоматически синхронизируются на всех остальных устройствах. Получается, даже если вы забудете телефон дома, приложение, открытое на PC, напомнит о важной встрече или событии. Интерфейс приложения ничем не уступает раскрученному Evernote со своими слегка навязчивыми подсказками.

Wunderlist в этом случае сверхпростой и удобный. На главной страничке отображаются ваше фото, режим и иконки с уведомлениями. В целом приложение бесплатное, но есть возможность приобрести Pro-версию за $4,99 в месяц, которая дает возможность пользоваться мультизадачником в команде и открыть доступ к 10 фоновым картинкам. Без последнего, к слову, можно обойтись.

Плюсы: синхронизация; доступно практически на всех устройствах.

Минусы: нет возможности отложить задачу на определенный срок.

Toshi Finance

Отслеживать свои траты, без сомнения, важно и нужно, но каждый раз вбивать в приложение, например, название продукта, нудно, да и вообще со временем становится лень. Как раз для того, чтобы уменьшить нудность процесса, но при этом знать и понимать, куда и на что вы потратились в эти выходные, нашлось приложение Toshi Finance. Вбивать траты можно по истории тегов, что исключает повторное написание одного и того же изо дня в день. Кроме того, при желании есть возможность экспортировать всю статистику по итогам месяца в отдельный файл xls или pdf. В случае если вы превышаете ежедневный лимит в определенные дни, приложение отправляет вам забавные напоминания такого содержания: «Я заметил, что вы сегодня потратились больше обычного. Пожалуйста, обратите на это внимание».

Плюсы: забавные уведомления, возможность экспортировать всю статистику в отдельный файл.

Минусы: в случае добавления доходов нужно покупать платную версию.

Feedly

Приятное и красивое приложение для тех, кто следит за новостями. Feedly использует обширную базу местных и международных СМИ, которую можно дополнять вручную, а также добавлять любимые сайты и выбирать категории. Например, в категорию «диджитал» будут приходить новости со всех сайтов, объединенных этой тематикой. Интерфейс приложения позволяет настраивать вид, в котором новости будут приходить к вам на устройство, а также отмечать уже прочитанные материалы.

Плюсы: статьи можно сохранять в Pocket, если нет возможности прочесть их прямо сейчас.

Минусы: нет возможности использовать приложение без Google-аккаунта.

«Универсариум»

Крупнейшая площадка электронного образования «Универсариум» предлагает интерактивные лекции от самых престижных университетов России. Через приложение можно пройти курсы от преподавателей из ВГИКа, МГУ им. Ломоносова, университета Баумана и многих других учебных заведений. Межуниверситетская образовательная площадка ориентируется на самый широкий круг аудитории и предлагает пройти курсы по математике, филологии и даже мультипликации. Все лекции, представленные на сайте, бесплатные, однако недавно приложение предложило подписку своим пользователям в случае, если они хотят проходить курс по удобному им времени.

Плюсы: преподаватели лучших университетов РФ, возможность бесплатно учиться.

Минусы: требует высокого уровня организованности.

Bookmate

Как и любая приличная онлайн-библиотека, приложение Bookmate предлагает огромное количество книжных новинок, доступных для пользователей. Синхронизация между несколькими устройствами дает возможность читать одну и ту же книжку, например, в метро с телефона, а дома – с планшета. Интерфейс приложения позволяет настраивать контраст, шрифт и фон при чтении, что делает его очень удобным. На сегодняшний день библиотека сервиса насчитывает 650 тыс. книг плюс возможность добавлять свои книги. Уже прочитанные книги можно хранить в личной красиво оформленной библиотеке и по желанию возвращаться к прочитанному. Подписка на сервис платная и варьируется в зависимости от страны, где находится пользователь.

Плюсы: возможность читать без подключения к интернету.

Минусы: не выявлено.

Будущее наступило. Колонизация Марса и человеческие химеры

Олег Ни

Nike выпускает в продажу кроссовки, которые умеют зашнуровываться сами. Старт продаж чудо-обуви из фильма «Назад в будущее 2» намечен на 28 ноября этого года. А компания Lexus воплотила в реальность мечты фанатов этого фильма о магнитном ховерборде.

Кажется, путь с экрана фантастических фильмов до реальной жизни сократился до нескольких месяцев, и уже никого не удивляет, что Илон Маск всерьез обсуждает цену билетов в 10 миллиардов долларов за полет к Марсу. «Капитал.kz» решил собрать самые невероятные технологии и разработки, которыми занимаются ученые мира.

Колонизация Марса

Илон Маск, основатель и глава американской компании SpaceX, на проходящем в Мексике 67-м конгрессе Международной федерации астронавтов представил план освоения Красной планеты.

По его словам, высока вероятность того, что в будущем на Земле произойдет катастрофа, после которой жить на планете будет невозможно, поэтому люди должны построить на Марсе самоподдерживающуюся колонию и поселиться там. Его компания разрабатывает космический корабль, который будет способен взять на борт около 100 пассажиров и 450 тонн груза. Каждый шаттл сможет совершить 12-15 полетов, в общей сложности за 10 тыс. рейсов получится переправить около миллиона человек.

Илон Маск рассчитывает, что к 2035 году до Марса можно будет долететь за 80 суток. Первоначально билет будет стоить 10 млрд долларов, позднее, когда число пассажиров получится увеличить вдвое, цена снизится до 200 тыс. долларов. Первый пилотируемый полет запланирован на промежуток с 2023 по 2025 год.

Водородный поезд

Французская компания Alstom представила новый региональный поезд Coradia iLint, работающий на водородных топливных элементах. Новая разработка уже практически готова к серийному производству. Первый такой поезд начнет выполнять перевозки в Германии уже в декабре 2017 года.

Водородный поезд позволит решить сразу несколько проблем. Во-первых, повсеместное использование поездов такого типа благоприятно скажется на экологии, поскольку продуктом работы водородных топливных элементов является вода. Во-вторых, водородный поезд создает существенно меньше шума, чем дизельные локомотивы.

Телефон из пальца

Корейская компания Innomdle Lab разработала браслет, который позволяет владельцу гаджета использовать в качестве аудиогарнитуры собственный палец. Представленное устройство под названием Sgnl представляет собой гарнитуру, выполненную в виде браслета для часов, который по Bluetooth связан с приложением-компаньоном на смартфоне. В корпус браслета встроен микрофон, а также специальный вибромодуль, преобразующий передаваемую с телефона информацию о звуке в вибрацию, с помощью которой владелец гаджета может слышать собеседника через кончик пальца. Браслет может использоваться как отдельно, так и в сочетании с обычными или умными часами. Для приобретения Sgnl необходимо пожертвовать проекту на Kickstarter от 99 долларов, отправка гаджета покупателям запланирована на февраль 2017 года.

Человеческие химеры

Химеры – это существа, в которых клетки одного смешаны с клетками другого. Долгое время по этическим соображениям исследования в этой сфере были под запретом. Но 4 августа Национальный американский институт здоровья объявил, что готов отменить предыдущую политику запрета финансирования потенциально плодотворной области исследований с участием человеческих химер. Важно отметить, что эти исследования не напрямую используют человеческие эмбрионы или зародыши. Задействованы стволовые клетки, которые могут быть взяты из кожи и генетически превращены в почти любой тип клеток. Человеческие химеры имеют огромный потенциал для улучшения нашего понимания человеческого развития. Среди прочего, этот тип исследований может привести к лучшему пониманию развития человеческого мозга.

Google представил портрет казахстанского интернет-пользователя

Алина Смирнова

Google представил новое исследование казахстанских интернет-пользователей за 2016 год. Самые важные данные: почти две трети жителей страны пользуются смартфонами, а на каждого казахстанца приходится по 2,1 устройству с выходом в онлайн. Самое популярное занятие – просмотр видео со смартфона. По рейтингу онлайн-ролики смотрят чаще, чем заходят в социальные сети.

Чаще остальных в интернете сидят казахстанцы в возрасте до 35. Но возрастная группа 55+ тоже очень активна: более половины людей предпенсионного и пенсионного возраста ежедневно заходят в онлайн. Казахстан тоже подчиняется мировому тренду все большего перехода на смартфоны.

Казахстанцы в возрасте до 35 лет уже пользуются смартфонами чаще, чем компьютерами (88%). Большинству (58%) интернет нужен только для личных целей. Личное и бизнес совмещают четверть пользователей (24%).

Исследование провела компания TNS Infratest по заказу Google. Опрос проводился в период с января по март 2016 года, выборка – 1000 респондентов в возрасте 16+, в формате телефонного и персонального интервью.

Что купить вместо iPhone 7?

Алина Смирнова

В Казахстане стать владельцем iPhone 7 в первые дни продаж (с 17 сентября) стоило минимум 600 тысяч тенге. Кризис и высокая цена не повлияли на привычный ажиотаж: даже в кризис очередь за iPhone осталась прежней. Спустя пару недель ценник упал на треть. И все же такая сумма за смартфон кажется слишком высокой для Казахстана. В благополучных Штатах* девайс стоит от $649 (219 тысяч тенге по курсу 337 тенге за доллар), а кризисный** Казахстан готов платить в 2-3 раза больше. Деловой еженедельник «Капитал.kz» сравнил цену на iPhone 7+256GB Black Jet с социальными выплатами и различными покупками. На что еще можно потратить свободные 755 тысяч?

*США на 8-м месте в мире по уровню жизни (последний рейтинг ООН 2014 года), а Казахстан – на 56-м.

**Рост ВВП Казахстана в 2015 году составил 1,2% по сравнению с 4,3% в 2014 году. Инфляция в Казахстане в 2015 году составила 13,6%, в 2014 году – 7,4%. Национальный банк Казахстана ожидает в 2016 году рост инфляции на уровне 8%, сообщает Kapital.kz.

Мы измерили стоимость iPhone 7 в других единицах:

- 37 баранов
- слетать на Бали на 2 недели в 5-звездочный отель
- арендовать яхту в Майми Бич на день
- 5 средних зарплат в Казахстане (153 тыс.)
- 5 месяцев аренды среднестатистической квартиры в Алматы
- 33 прожиточных минимума
- 20 минимальных пенсионных выплат (месячный бюджет для 20 пенсионеров)
- полгода иппотерапии для ребенка с ДЦП (735 тыс., если по рабочим дням)
- снабдить 50 школьников микроскопами (2 класса микроскопами по 15 тыс. тг)
- треть новой «Лады Приоры» (№1 в топе продаж новых автомобилей в Казахстане, см. motor.kz) или половина нового «Матиза».

iPhone 7Plus 256GB Jet Black
755 тысяч тенге
за один девайс

ИЛИ

ПАРТНЕР ПРОЕКТА MOTOR.KZ WWW.MOTOR.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КИТАЙЦЫ СНОВА ПОКАЗАЛИ НОВЫЙ RIO

Более качественные фотографии нового поколения Kia K2, который у нас продается как Kia Rio, опубликованы в китайских СМИ. Сейчас появились фотографии неплохого качества, на которых виден реальный облик всего автомобиля. Rio/K2 получил новый дизайн передней части, заднюю светотехнику в стиле кроссовера Sportage. По предварительной информации, у машины будет увеличена колесная база, что должно сделать салон более просторным. Официальная презентация нового Kia K2 для китайского рынка состоится в середине октября, а старт продаж запланирован на ноябрь. Под капотом машины окажутся модернизированные двигатели от нынешней модели объемом 1.4 и 1.6 л в сочетании с механической или автоматической коробками передач. Кстати, «автомат» отныне только шестиступенчатый на всех модификациях. О дате выхода модели в Казахстане пока нет информации, но скорее всего новый Kia Rio появится у нас после того, как его начнут собирать в Санкт-Петербурге.

ТИПА СПОРТСМЕН

Datsun опубликовал тизер новой версии микрохетчбэка redi-GO в лимитированной серии Sport. К разочарованию любителей погонять новинка не получит прибавки в мощности стандартного 3-цилиндрового бензомотора 0.8 отдачей в 52 л.с. и будет отличаться от стандартной модели исключительно визуально. На капоте и вдоль кузова redi-GO будут нанесены контрастные черные полосы, обвод радиаторной решетки анодирован в цвет оружейного металла, и в красный окрашены одна из ячеек решетки и один сегмент декоративных колпаков на каждом из колес. В стандартное оснащение redi-GO Sport на базе топовой комплектации войдут дневные ходовые огни и аудиосистема с портами USB и AUX. Подушка безопасности водителя будет предложена в качестве дополнительной опции. Особенности оформления интерьера остаются неизвестными, но скорее всего кастомизация затронет обивку сидений; возможно, появятся спортивный руль и педали. Как известно, Datsun redi-GO не продается на казахстанском рынке и его поставки не планируются – так что машина с расходом топлива 4 л на сотню продолжает оставаться сугубо продуктом для внутреннего потребления индийского авторынка.

SMART ПРОЕДЕТ 160 КИЛОМЕТРОВ НА ЭЛЕКТРОТЯГЕ

На Парижском автосалоне компания Smart представит электрические версии всех своих моделей. Обновленные заднеприводные «Смарты» будут весьма резвыми и смогут проехать до впечатляющих 160 километров. Правда запас хода в 160 километров будет только у Smart ForTwo. Четырехместная версия, а также кабриолет проедут на 5 километров меньше. Электромотор имеет отдачу в 81 лошадиную силу и 160 Нм крутящего момента, что является весьма хорошим показателем. До ста километров в час ForTwo ускоряется за 11,5 секунды, кабриолет – за 11,7 секунды, а четырехместная версия – за 12,7 секунды. Все электрические «Смарты» имеют ограничение скорости 130 километров в час. Питаются электромоторы от 17,6 киловаттной литий-ионной батареи, которую можно зарядить за 2,5 часа благодаря мощному зарядному устройству. В следующем году в качестве опции будет доступна более производительное зарядное устройство, наполняющее батареи энергией за 45 минут. Как и практически все электромобили, Smart оснащен системой рекуперации электроэнергии, а также разработчики добавили умный режим экономии энергии. Но это еще не все плюшки – управлять электрокаром можно при помощи смартфона, правда, только климат-контролем и временем выезда. Не надо забывать и про версии от Brabus, интерьер которых будет отличаться от базы наличием элементов зеленого цвета. Продавать электрические «Смарты» начнут в начале следующего года. Самая бюджетная версия обойдется в 21 940 евро, да и то в Германии. Ну а самый дорогой электрокар обойдется в 25 200 евро.

Jeep показал новый Compass

Андрей Макаров

На днях компания Jeep рассекретила свой компактный кроссовер Compass нового поколения. Сборку модели наладят на предприятии американской марки в бразильском городе Гояна. Новый Jeep Compass не только придет на смену нынешней модели, но и заменит кроссовер Jeep Patriot. Версия автомобиля для Северной Америки будет официально представлена на автосалоне в Лос-Анджелесе в ноябре 2016 года. А вот европейская модификация Compass дебютирует на днях, а именно 29 сентября на Парижском автосалоне. Новина будет продаваться более чем в ста странах. Основными конкурентами модели станут Kia Sportage, Mazda CX-5 и Nissan Qashqai.

Габаритные характеристики автомобиля: в длину он достигает 4 419 мм, 1820 мм в ширину и 1650 мм в высоту при колесной базе в 2640 мм. Внешне новинка похожа на уменьшенную копию Grand Cherokee. Платформу для внедорожника взяли у младшего Jeep Renegade. Ее также использует кроссовер Fiat 500X. В салоне автомобиля появились новый большой 8,4-дюймовый сенсорный дисплей мультимедийной системы и крупные воздуховоды.

Технические характеристики Compass пока держатся в секрете. По неофициальным данным, в моторную гамму автомобиля войдет 1,4-литровый бензиновый двигатель MultiAir Turbo с четырьмя цилиндрами. Мощность двигателя составит 160 л.с. и 250 Нм крутящего момента. Также будет доступен 2,4-литровый агрегат Tigershark с отдачей 184 л.с. и 236 Нм крутящего момента. Кроме того, модель может быть оснащена турбированным 2,0-литровым двигателем.

Новый Jeep Compass предположительно получит 6-ступенчатую механическую

КПП или 9-ступенчатый «автомат». Покупатели смогут выбрать передний или полный привод. Вариант 4X4 можно дополнить понижающей передачей и принудительной блокировкой межосевой муфты.

Изначально авто получит три версии: Sport, Longitude и Limited. Позже будет представлена еще одна модификация кроссовера под названием Trailhawk (оборудована специально для езды по тяжелому бездорожью).

От стандартной версии Trailhawk будет отличаться двумя красными буксировочными крюками и другим передним бампером.

Новинка будет продаваться более чем в ста странах мира.

Новая версия купе Nissan GT-R

Андрей Макаров

Компания Nissan представила новую версию купе GT-R. Двухдверка, получившая приставку Track Edition, как следует из названия, подготовлена специально для трека. В Европе за нее попросят минимум 118 900 евро, а в другие страны такие автомобили поставляться пока не будут. Первые покупатели получат авто в начале ноября. Как сообщает пресс-служба японского бренда, новинка располагается в модельной линейке выше версий Premium, Prestige и Black Edition, но ниже флагманского GT-R NISMO.

Nissan GT-R Track Edition оснащен подвеской Bilstein Damptronic с гоночными на-

стройками, которые позволили улучшить устойчивость автомобиля на прямых участках и в поворотах. Помимо этого, добавлены новые облегченные стабилизаторы для повышения жесткости подвески снижения массы автомобиля. Также модель оснащается 20-дюймовыми алюминиевыми коваными колесными дисками NISMO Racing Black и передним бампером увеличенной ширины.

GT-R Track Edition создан на базе GT-R 2017 модельного года, впервые показанного на автосалоне в Нью-Йорке в апреле 2016 года. Автомобиль комплектуется 3,8-литровым бензиновым двигателем V6 с двойным турбонаддувом. Мощность мотора составляет 570 л.с. и 637 Нм крутящего момента.

В зависимости от рынка комплектации будут варьироваться. Так, в Германии в базовой комплектации идут спортивные сидения Recaro с углепластиковыми вставками, а в Великобритании и Франции по умолчанию устанавливаются черно-красные сидения Recaro от версии GT-R Black Edition и углепластиковый спойлер.

КАПИТАЛ ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ
Свидетельство о постановке на учет N 12031-Г, выдано Комитетом информации и архивов, Министерства связи и информации Республики Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель газеты: ТОО "Издательский дом Капитал"
Газета является членом организации "Project Syndicate".

Мира Халина, генеральный директор, mira@kapital.kz
Виктория Говоркова, главный редактор, govorkova@kapital.kz
Ольга Фоминских, советник главного редактора по финансовой аналитике
Евгения Рассохина, проект-менеджер, zhenya@kazmg.kz
Айжан Касымалиева, проект-менеджер, aizhan@kazmg.kz

Отдел дистрибуции – 333-45-45
Жаннель Бейсенбаева, руководитель отдела распространения,
Адина Байкинова, редактор «Компании и рынки»,
Елена Тумашова, редактор «Индустрия»
Журналисты: **Олег Ни, Анна Видянова**
Спецкор в Астане: **Айнагуль Елюбаева**
Литературный редактор: **Елена Ким**
Корректор: **Владимир Плошай**
Верстка: **Рустем Еспаев**

Бильд-редактор: **Вячеслав Батурин**
Мнение авторов публикаций не обязательно отражает мнение редакции.
Коммерческий департамент – 224-91-55, 224-91-66
Адрес редакции:
Казахстан, 050057,
г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Клочкова), офис 401. Тел.: +7 (727) 224-91-31
Подписной индекс 65009 в каталогах АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс», ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»
Ответственность за содержание рекламы и объявлений несут рекламодатели.
Рукописи не возвращаются и не рецензируются.
При перепечатке ссылка на «Капитал.kz» обязательна. Официальный сайт: **www.kapital.kz**
Подписано в печать 28.09.2016 г. Заказ N 2454.
Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз.
Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК «Дәуір», г. Алматы, ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04