



Самые ожидаемые события банковского сектора



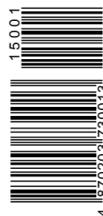
Акционеры каких банков не получат дивиденды за 2014 год?



Тарас Пархоменко, CEO Beeline Казахстан

# КАПИТАЛ

№1  
(473)



// ЧЕТВЕРГ, 15 ЯНВАРЯ, 2015

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Эксперты ответили на обвинения Центробанка РФ

2 страница

Нефть чернее тучи. Черное золото дешевеет

4 страница

Аутсорсинг как вариант стабилизации бизнеса

7 страница

Найджел Доус забросил сотую шайбу за «Барыс»

12 страница

Казахстанские теннисисты начали сезон

12 страница

Мы в сети  
kapital.kz



## Удвоение атома

Казахстан планирует построить две атомные станции. Одну из них совместно с Росатомом



Александр Константинов

В Казахстане принято решение о строительстве не одной, а двух атомных станций. Об этом деловому еженедельнику «Капитал.kz» сообщил глава АО «НАК «Казатомпром» Нурлан Каппаров. По его словам, строить их будут в Курчатове и на Балхаше. Что же касается партнеров, то, как заявил Нурлан Каппаров, «в Курчатове – с Росатомом, а на Балхаше открытый конкурс идет, еще не решили».

Между тем окончательное оформление этого решения в виде соответствующих соглашений пока откладывается. По информации «Капитал.kz», изначально планировалось подписание соглашения между Россией и Казахстаном в конце декабря прошлого года во время визита президента РК Нурсултана Назарбаева в Москву. Как сообщил нашему изданию источник, хорошо знакомый с ситуацией, российская сторона подготовила все соответствующие документы, «однако наши казахстанские партнеры не успели пройти все необходимые межведомственные согласования». При этом он затруднился ответить на вопрос о том, когда документ будет подписан. «Мы надеемся, что это произойдет в первом квартале 2015 года», – считает источник.

В свою очередь, отвечая на вопросы о том, на какой стадии находится проект,

Нурлан Каппаров заявил, что стадия нулевая. «Надо формировать все: команду создавать, людей нанимать, которые будут заниматься проектированием. Переговоры еще нужны. Скажем так: станция от нуля до ее ввода – это минимум шесть лет, максимум – десять. Считайте, мы в начале первого года». Кроме того, по-прежнему нет окончательной ясности и с конфигурациями предполагаемых станций. Что касается Курчатова, то, по мнению Нурлана Каппарова, это может быть «300 мВт, может 600, может на 1000 мВт пойдем. Этот вопрос будет еще решаться. Главное, что мы это делаем с Росатомом. Это важно».

Напомним, что изначально, с 2007 года речь шла о строительстве станции из двух автономных блоков в Актау на базе российского реактора ВВЭР-300. Было создано на паритетных началах СП, и в дальнейшем стороны предполагали продвижение этого инновационного продукта на рынки третьих стран. Однако по итогам работы правительственной комиссии, которая должна была определить местоположение станции и ее параметры, было принято решение выбрать две другие площадки – Балхаш и Курчатова. Причем первый был назван более предпочтительным. «Район близ поселка Улькен в районе Балхаша является наиболее предпочтительным для размещения АЭС, поскольку он рас-

положен в зоне дефицита электроэнергии и одновременно имеет развитые электрические сети для выдачи мощности от станции. Район Курчатова предпочтителен для рассмотрения в качестве резервной площадки», – заявил бывший тогда председателем комитета по атомной энергии министерства индустрии и новых технологий Мажит Шарипов на семинаре «Казахстан-МАГАТЭ: развитие инфраструктуры атомной энергетики». Тогда же, говоря о типе реактора, который мог бы использоваться на казахстанской АЭС, Шарипов заметил, что предпочтительнее является использование «референтного легководного реактора на тепловых нейтронах поколения III или III+». В результате было принято соломоново решение, и станции будут строить и на Балхаше, и в Курчатове. Что касается конфигураций, то по нашей информации, российская сторона в лице Росатома предлагает строить в Курчатове станцию мощностью в 1000 мВт и не планирует участие в конкурсе по строительству станции на Балхаше, где предполагается строительство двух блоков по 1000 мВт. Однако Нурлан Каппаров не подтвердил, но и не опроверг данную информацию. «Это открытый вопрос: средний, малый или большой. Для одной – точно тыщачник, как минимум», – заявил он.

[Продолжение на стр. 4]

Цифра номера

\$2,5 млрд

достиг объем сделок на рынке валютных свопов РК

Подробнее [Стр. 3]

Спикер номера

Миндаугас Убартас, коммерческий директор «Tele2 Казахстан»

Подробнее [Стр. 9]

Цитата номера

«В мировой практике каналы зарабатывают не на артистах, а на рейтингах», – Дильмурат Бахаров, авторское общество «Абырой»

Подробнее [Стр. 10]

Спорт

Эксклюзивное интервью с бронзовым призером клубного чемпионата мира Марко Джорджевичем

Подробнее [Стр. 14]

КОЛИЧЕСТВО КВАРТИР ОГРАНИЧЕНО!

ЧИСТОВАЯ ОТДЕЛКА

ВИД ИЗ ОКОН

ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС ПРЕМИУМ-КЛАССА В АСТАНЕ

## VIVA PLAZA

- ИПОТЕКА
- «УМНЫЙ ДОМ»
- 4 ВИДА ЧИСТОВОЙ ОТДЕЛКИ
- АВТОРСКИЙ ДИЗАЙН
- ПОДЗЕМНЫЙ АВТОПАРКИНГ

Астана, БЦ «Аффари», ул. Бокейхана 24

+ 7 (7172) 360-360

Алматы, мкр. Самал 3, ул. Мендыкулова д. 25

+ 7 (727) 33-150-33

ЗДЕСЬ СТРОИТСЯ СЧАСТЬЕ

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### ТЕЛЕРАДИО-КОМПАНИИ НЕ СОБЛЮДАЮТ ЗАКОН О ЯЗЫКЕ

В Укмет үйі под председательством заместителя премьер-министра РК Бердибека Сапарбаева состоялось заседание по вопросам государственного регулирования в сфере телерадиовещания. В заседании приняли участие руководители центральных и местных исполнительных органов, СМИ. В ходе совещания были рассмотрены факты нарушений законодательства РК, в частности, законов «О языке в Республике Казахстан» и «О телерадиовещании». Так, согласно закону «О языке в Республике Казахстан» объем теле-, радиопрограмм на государственном языке по времени не должен быть менее суммарного объема теле-, радиопрограмм на других языках. Однако, подчеркнул Б. Сапарбаев, в процессе проведения мониторинга были выявлены факты несоблюдения этих требований со стороны телерадиокомпаний и нарушений установленных норм. Заместитель премьер-министра потребовал от телерадиокомпаний строго выполнять требования законодательства РК в языковой сфере и в дальнейшем не допускать подобных нарушений. В связи с этим вице-премьер дал ряд соответствующих поручений госорганам. (kapital.kz)

## КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

### АБДУГАНИ НИЯЗОВ

прекратил полномочия члена совета директоров АО «Bank RBK»

### АДЫЛЖАН САДЫКОВ

назначен членом правления – заместителем председателя правления АО «Bank RBK»

### АЗИЗ ИЛЕУОВ

избран членом правления АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз»

### АРМАН КАСЕНОВ

назначен членом совета директоров АО «Bank RBK»

### БАХЫТ ЕСИМОВА

назначена руководителем управления внутренней политики Астаны

### ДАНИЯР ТУГАНБАЙ

прекратил полномочия члена правления – заместителя председателя правления и назначен членом совета директоров АО «Bank RBK»

### ДУЛАТ АЙТЖАНОВ

досрочно прекратил полномочия члена совета директоров АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро»

### ЕРМЕК

### МАРЖИКПАЕВ

назначен акимом Кокшетау

### КОСЫМ

### АНСАТБАЕВ

назначен заместителем акима Кызылорды

### КРИСТОФЕР САЙМОН ХОПКИНСОН

избран членом совета директоров АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз» (РД КМГ)

### КУРМАНГАЗЫ ИСКАЗИЕВ

назначен генеральным директором АО «Эмбаунайгаз»

### НУРГАЗЫ

### ЖАРЫЛГАПОВ

назначен директором ФК «Шахтер»

# Штраф платежом красен

Наталья Андреева

В начале текущего года в аэропортах, на вокзалах и автовокзалах страны должны быть установлены терминалы для удобства оплаты административных штрафов. Но в аэропорту Алматы об этом ничего не знают.

Напомним, согласно поправкам, внесенным в Закон «Об исполнительном производстве и статусе судебных исполнителей» в июне 2013 года, при наличии задолженности, долга, невыполнения исполнительных документов гражданину РК могут отказать в выезде за пределы страны. Однако новость о наличии штрафов может заставить неплательщика непосредственно в аэропорту или на вокзале. Отметим, что при наличии специального

терминала расплачиваться можно будет на месте.

«Предложено оснастить все аэропорты, железные дороги, автовокзалы, откуда наши граждане выезжают за пределы границы, специальными терминалами, и сделать доступной в электронном формате оплату штрафов», – заявлял в декабре прошлого года Бакытжан Абдырайым, заместитель министра юстиции РК. Предполагалось, что терминалы будут установлены в начале 2015 года. Пока же никаких специальных терминалов в здании аэропорта нет. «Перед входом в зал регистрации международных авиалиний установлен терминал ДБ АО «Сбербанк», который предусматривает оплату штрафов. И установлен он давно», – говорит Анатолий Юзефович, начальник службы пассажирских пере-

возок Международного аэропорта города Алматы.

По словам Андрея Мануйлова, PR-специалиста в сети кинотеатров Chaplin Cinemas, столкнувшегося с такой ситуацией, сотрудники полиции предлагают не оплачивать, таким образом штрафы, так как распечатанная квитанция об оплате штрафа посредством онлайн, к примеру на портале kaspi.kz, не является документом из-за отсутствия номера протокола.

Хотя в АО «Kaspi bank» говорят обратное. «Если платеж принят успешно, то задолженность погашена, просто нужно распечатать чек и предоставить в УДП, данный чек действителен, и это документ», – утверждают в банке. В УДП сообщили, что после оплаты штраф удаляется автоматически.



## Никто не должен оправдываться только потому, что кому-то что-то показалось

Казахстанские эксперты ответили на обвинения Центробанка РФ

Вероника Герман

Центральный банк России (ЦБ) объявил банки усилить контроль над операциями с участием компаний из Казахстана, пишет газета «Известия». Центробанк обнаружил, что казахстанские схемы отмывания денег трансформировались – и если раньше деньги за якобы везенные из Казахстана товары сразу уходили в банк какого-нибудь офшора, то теперь для прикрытия деньги оседают на время в казахстанских банках. ЦБ уверен, что подобные сделки – это часть схем уклонения от уплаты налогов, отмывания преступных доходов, оплата серого импорта и прочее.

Итак, само письмо за подписью зампреда ЦБ РФ Дмитрия Скобелкина, которое было разослано по комбанкам страны, содержит рекомендации более тщательно проверять на подлинность документы по импортным сделкам с казахстанскими бизнесменами на сайте Федеральной налоговой службы (ФНС), фининституты также вправе без объяснения причин отказать в случае подозрения таких сделок.

В 2012 году, по подсчетам российского регулятора, отток капитала по сомнительным операциям через ТС составил \$26,5 млрд (\$6,6 млрд за квартал), в 2013 году – \$21,8 млрд (или \$5,45 млрд за квартал), в I квартале 2014 года через Беларусь и Казахстан было выведено всего \$100 млн (последние данные ЦБ).

По словам управляющего директора АО «KAZNEX INVEST» Газиза Шаханова, прежде чем обвинять казахстанские банки или компании в каких-то незаконных сделках, неплохо было бы ЦБ России представить доказательства.

«В этом вопросе я вижу проблему только на стороне России – если российский бизнес уходит в тень и пытается любыми способами уйти от налогов и вывести деньги из страны, то это проблема российского государства», – отмечает эксперт. Конечно, бороться с выводом капитала надо, но почему это не сделать через повышение ответственности и дисциплины российского покупателя, готового принимать якобы фиктивный товар и переводить деньги за границу. Центральный банк России наверняка знает и учредителей, и адреса таких компаний, можно же применить «административный ресурс», к примеру, на днях Дмитрий Медведев поручил прокуратуре следить за ценами на продукты питания, так почему не проследить за «особо ушлыми господами».

Вместо этого, уверена эксперт, российская сторона пытается устроить «выворачивание рук» казахстанским бизнесменам через выстраивание своеобразной системы контроля, при которой, во-первых, нарушается презумпция невиновности казахстанского бизнесмена, то есть причитающаяся оплата по экспортному контракту должна сперва подвергаться сомнению (подозрению) со стороны российского банка, проводящего оплату, а, во-вторых, при той схеме, которую предлагает заместитель председателя ЦБ России, возникает очень много вопросов...

Допустим, приводит пример Газиза Шаханова, при переводе валютной выручки на счета казахстанских компаний российские банки должны проверять наших бизнесменов на предмет наличия в базе

данных (или поисковой системе) заявлений об уплате косвенных налогов с отметками налоговых органов, таким образом, если заявление будет висеть в системе, это означает, что НДС оплачен и сделка состоялась. Дело в том, что период, по которому налогоплательщики представляют в налоговые органы такие заявления, составляет 180 календарных дней. Если у казахстанского экспортера в России есть партнер-дистрибьютор, это уже спасает ситуацию, поскольку НДС, возникающий при реализации товара, дистрибьютор оплатит сам и заявления своевременно появятся в базе, здесь проблем возникнуть не должно. Но вот если российский покупатель окажется недобросовестным или фирмой-однодневкой и в течение 180 дней никакого заявления в налоговые органы не будет представлено, получается, казахстанский продавец не сможет получить законно причитающиеся ему деньги и выступит «меченатом по принуждению». Причем и в том, и другом случае вынуждают казахстанских бизнесменов по 180 дней ждать оплаты от российских покупателей – хороший способ кредитовать торговлю России», – заключает управляющий директор «KAZNEX INVEST».

### Банковский предел

Между тем ЦБ РФ определил и меру наказания для непослушных банкиров. За участие в подобных сделках банкам РФ может грозить отзыв лицензии. В этом свете российские банкиры перестраховываются в участии в таких сделках, некоторые из них и вовсе отказываются от обслуживания импортеров из Казахстана.

Как сообщил председатель правления Банка расчетов и сбережений Олег Барановский в интервью Banki.ru, российские банки сегодня так запуганы регулятором в части проведения расчетов с Казахстаном и Беларусью, что отказываются всем клиентам, у которых хоть что-то появляется в контрактах, связанное с этими странами. То есть банки даже не изучают документы, а от греха подальше не обслуживают таких клиентов. Исключение составляют разве что госбанки, которые работают с крупными компаниями, ведущими внешнеэкономическую деятельность в Беларуси или Казахстане.

Некоторые российские банкиры и вовсе не уверены, что проверка контрагентов из стран ТС на сайте ФНС может полностью гарантировать реальный характер сделки. С другой стороны, «в Казахстане хорошо отработаны и законодательно закреплены механизмы валютного регулирования и противодействия отмыванию нелегальных доходов. Наше законодательство в этой сфере несколько не мягче российского. К тому же в последнее время законодательство о противодействии еще более ужесточилось», – сообщил «Капитал.kz» независимый эксперт, знакомый с банковским законодательством.

По словам Эдуарда Полетаева, политолога, руководителя ОФ «Мир Евразии», вряд ли стоит думать, что казахстанские банки имеют острое желание к отмыванию денег, они законопослушны и трепетно относятся к требованиям отечественного регулятора. Сейчас речь должна идти не только о банках, но и об эффективной работе наднациональных органов, чьи решения в рамках ЕАЭС должны быть

приоритетными, именно на них возложены многие задачи, выполнение которых должно пойти на благо бизнеса стран ЕАЭС.

Со своей стороны экономист Петр Свояк считает, что «казахстанский финансовый и фондовый рынки менее развиты, чем российские, что достаточно положительно для страны. Особенно в свете последних событий. Ведь именно развитый российский рынок является той сквозной дырой, из которой «выдувает капитал». Поэтому если уж меряться, кто более ушлый спекулянт, кто более ловко работает в том числе и против национальной валюты, откачивая деньги за рубеж, то тут россияне фору дадут казахстанцам».

«Любые денежные операции, подходящие под понятие «подозрительные», подлежат финансовому мониторингу. Например, если совершается операция, которая направлена на обналичивание денег, полученных преступным путем, или совершается сделка, не имеющая очевидного экономического смысла, или зачисляются деньги на счета юрлиц, зарегистрированных в офшорах, – все это уже является предметом финансового мониторинга со стороны контрольно-надзорных органов нашей страны», – отметила Газиза Шаханова. Но здесь очевидно одно: никто не должен оправдываться только потому, что кому-то что-то показалось подозрительным.

Тем более если прислушаться к международным новостям, антироссийские санкции в краткосрочной перспективе пересматриваться не будут, цены на нефть тоже не радуют, рубль продолжает обесцениваться, на фоне всего этого замедляется рост экономики. Естественно, что некоторые российские компании будут и дальше пытаться вывести деньги, но ясно, что проблема не в казахстанских партнерах, а в проблемах в регулировании и контроле со стороны уполномоченных надзорных органов самой России, отметила Газиза Шаханова.

При девальвированном рубле в последнее время стало крайне невыгодно экспортировать что-либо из Казахстана в Россию. ЦБ России привидело цифры о том, что за I квартал 2014 года из России через Беларусь и Казахстан были выведены \$100 млн, интересно посмотреть на статистику за II, III, IV кварталы – что поставилось взамен в Россию.

«Но вот что наводит на мысль... Есть ли у ЦБ РФ умысел начать контролировать платежи казахстанских экспортеров с тем, чтобы постепенно перевести обслуживание валютных операций из казахстанских банков в российские, представленные в Казахстане», – задается вопросом Газиза Шаханова. В условиях, когда Россия испытывает большие проблемы с финансированием, возможность получения дополнительных оборотов за счет обслуживания казахстанских бизнесменов (к примеру, казахстанский экспорт в Россию – это примерно \$4,4 млрд (10 мес. 2014 г.) – это неплохая возможность. Но это просто предположение. Государственным органам Казахстана виднее.

### В одной лодке

Такие предостережения могут быть и во все процессом отработки совместных механизмов ТС и ЕАЭС.

Кстати, неплательщиком могут считать человека, который не только не выплатил дорожные штрафы, налоги и алименты, но и того, у кого есть задолженность по коммунальным услугам. Проверить наличие штрафов за нарушение правил дорожного движения можно на сайте Egov.kz, там же можно оплатить их онлайн.

Обезопасить себя заранее можно просмотрев списки должников на сайте министерства юстиции. Данные о гражданах, не исполнивших судебные решения, так называемых злостных неплательщиках, вносятся в базу «Беркут». Единая информационная система «Беркут» является базой данных Комитета национальной безопасности РК.

Для уверенности работники полиции советуют проверить наличие штрафов хотя бы 1 раз в два месяца и при выезде из страны иметь при себе все чеки об оплате, даже если вы оплатили их онлайн.

По данным министерства юстиции, на сегодняшний день 64 уполномоченных государственных органа взыскивают различные виды административных штрафов. Число неисполненных постановлений за последние 5 лет только растет: с 218 тысяч в 2010 году до 574 тысяч в прошлом году, их общая сумма уже превышает 200 миллиардов тенге.

В Министре подтвердили, что популярность электронных услуг среди населения резко возрастает. Если сравнивать два предыдущих года, то количество выданных услуг и погашение штрафов увеличилось в несколько раз. Казахстанцы уже поняли преимущество получения госуслуг через интернет. Таким образом, в рейтинге готовности стран к использованию технологий электронного правительства, в котором приведены данные о развитии электронного правительства в 193 странах, Казахстан поднялся на 10 позиций. Теперь наша страна занимает в этом рейтинге ООН 28-ю строчку. Отметим, что сформированная на сегодняшний день инфраструктура электронного правительства позволяет казахстанцам получать через портал 570 услуг и интернет-сервисов.

По словам Эдуарда Полетаева, нужно понимать, что ТС и ЕАЭС работают довольно непродолжительное время, еще нужен опыт притирки бизнеса, а если сравнивать суммы выявленных фиктивных сделок и реального товарооборота, то мощь последнего несопоставима.

«Тенденция такова, что отток капитала по сомнительным операциям сокращается. На то и существует Центробанк как регулятор, чтобы пресекать такие сделки. И ТС и ЕАЭС созданы в том числе для того, чтобы облегчить процедуры ведения бизнеса, а упрощенный документооборот (в частности, отсутствие таможенных деклараций) позволял недобросовестным предпринимателям искать выгодные лазейки. И перекосы в системах контроля и учета стран ЕАЭС будут совместно устраняться, это вопрос непростой и долговременный, он стоит одной из задач ближайшего десятилетия», – отметил Полетаев.

В то же время экономист Петр Свояк считает, что если ЕАЭС наделять тем смыслом, которым он наделен сегодня, а именно, что это союз только для рыночного движения товаров, рабочей силы и капитала, то он не имеет перспектив. Более того, для Казахстана в таком формате он просто вреден. Он приобретает смысл и перспективу, если решает главную проблему всех стран-участниц, то есть их роковую внешнеэкономическую зависимость.

По словам эксперта, сегодня и Казахстан, и Россия, и Беларусь (хотя и в меньшем количестве) являются провинциями для добычи и экспорта сырья и сбыта товаров, производимых не участниками этих стран. То есть, по сути, это неокониелизм XXI века, поэтому основным содержанием евразийской интеграции должно быть совместное преодоление общего для всех участников этого неокониельного положения на мировом рынке. Что требует принципиального изменения многих факторов, также должны быть созданы специальные органы, иначе поводов для применения защитных мер будет более чем достаточно.

«Я думаю, что Астана не трактует подобные действия Москвы как угрожающие существованию ТС. Вообще, действия Москвы у нас воспринимаются вполне спокойно, смиренно, почти как в буддизме, наверное, надеясь на принцип «каждой проблеме приходит конец», – добавляет Газиза Шаханова. В любом случае «нужны доказательства со стороны ЦБ России и, конечно, хорошая «домашняя работа на убеждение нечестных покупателей» у себя в стране», заключает эксперт.

### Справка

Договор об образовании Евразийского экономического союза вступил в силу с 1 января 2015 года; это следующая стадия развития ТС. В новый союз войдут Россия, Беларусь, Казахстан и Армения, о желании вступить в него заявлял также Кыргызстан.

# ■ Самые ожидаемые события банковского сектора 2015 года

Вероника Герман

Ушедший год был богат на события в банковском секторе, предстоящий обещает быть насыщенным в части различных изменений в банковском секторе со стороны правительства. Мы решили выделить самые ожидаемые события, которые будут внедрены в новом году и заслуживают существенного внимания с нашей стороны.

## Усиление банковского сектора

В этом году мы увидим завершение слияний сразу нескольких финансовых институтов: БТА и Казкома под единым брендом «Казком», а также Альянс Банка, Темірбанка и ForteBank, что приведет к созданию двух крупнейших финансовых институтов на рынке.

В 2009 году БТА был принудительно национализирован, а руководство банка покинуло страну. Позже Bloomberg в своей статье Chairman Vanishes From Double-Defaulting Kazakh Bank назвал Казахстан страной банковского беззакония. Назначение предпоследнего председателя правления БТА Банка Марата Заирова названо «миссией камикадзе», а Казахстану досталась «ужасное наследство и репутация». Ситуацию усложняла информационная война бывшего председателя Мухтара Аблязова. В прошлом году Казкоммерцбанк и предприниматель Кенес Ракишев купили у государственного фонда национального благосостояния (ФНБ) «Самрук-Казына» по 46,5% капитала в АО «БТА Банк» каждый. При этом сообщалось, что Казкоммерцбанк заплатит за свою долю в БТА 72,075 млрд тенге (около \$465 млн). Путем слияния ККБ и БТА создадут крупнейший универсальный банк в регионе, крупномасштабный диверсифицированный институт с активами более чем в 1,5 раза превышающими ближайшего конкурента.

«Консолидация рынка должна улучшить структуру банковского сектора в условиях ограниченного роста. Объединенный банк должен стать более устойчивым к экономическим циклам, к внедрению стандартов «Базель 3» и изменениям в конкурентной среде в результате вступления в Таможенный союз и ВТО», – говорится в пресс-релизе ККБ.

Более сложная работа предстоит и руководству Альянса, Темира и ForteBank. 1 января этого года все имущество, включая права требования и обязательства Темірбанка и ForteBank, переданы Альянсу Банку. Напомним, что в 2009 году акционеры Альянс Банка продали 76% акций госфонду «Самрук-Казына» за 100 тенге в общем. Тогда, по словам Сагена Сейфуллина, уже бывшего председателя правления SAFC, учитывая, что кризис не закончился в этом году, финансовая корпорация продала банк государству. Но и выкупать обратно акции банка «Сеймар Альянс» не планирует. «Если бы знали наверняка, что кризис закончится до конца года, мы, возможно, поступили бы по-другому, тем более что банк выполняет все свои обязательства в полной мере», – пояснил Саген Сейфуллин. В прошлом году Булат Утемураев приобрел 79,88% простых акций АО «Темірбанк» на сумму 35,7 млрд тенге, а также 16% простых и привилегированных акций в АО «Альянс банк» на сумму 1,5 млрд тенге. В результате сделки Самрук-Казына сохраняет контрольный пакет акций Альянс Банка с 51% простых и привилегированных акций, а Булат Утемураев становится контролирующим акционером в Темірбанке. Основная деятельность ForteBank на 80% будет состоять из кре-



дитования физических и юридических лиц. Оставшиеся 20% будут посвящены обслуживанию корпоративных клиентов. ForteBank планирует развивать залоговую линейку (ипотечное кредитование, кредитование автомобилей).

В любом случае переход этих банков банкирам намного лучше, чем управление ими чиновниками. Ожидается, что к концу года оба банка будут работать в обычном режиме.

За счет слияния на рынке количество банков сократится с 38 до 35.

## Поддержка бизнеса

В 2015 году на льготное кредитование бизнеса бюджет выделено 500 млрд тенге, сообщается в заявлении Правительства Республики Казахстан и Национального банка Республики Казахстан об основных направлениях экономической политики на 2015 год: «Для поддержки экономического роста и занятости в 2015 году будет выделен второй транш в размере 500 млрд тенге, который будет направлен на дополнительное льготное кредитование субъектов малого, среднего и крупного предпринимательства и оздоровление банковского сектора». Напомним, что в рамках этих целей в феврале 2014 года по инициативе главы государства выделен 1 трлн тенге из Национального фонда Республики Казахстан.

Помимо этого из Национального фонда в 2015 и 2016 годах будет выделено по 100 млрд тенге ежегодно на кредитование субъектов малого, среднего и крупного предпринимательства с использованием существующих программ межбанковского кредитования АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» и АО «Банк Развития Казахстана», из них 100 млрд тенге на финансирование МСБ и 100 млрд тенге на финансирование крупного предпринимательства.

Это окажет существенную поддержку казахстанскому бизнесу, который, несмотря на стабилизацию в экономике страны, серьезно нуждается в дополнительных средствах.

## Дедолларизация экономики

Отличная и одновременно сложная задача стоит перед правительством. Нашелось ли на деолларизацию экономики

займет больше времени, нежели один год.

«Нацбанк разрабатывает соответствующий пакет мер, мы создали специальную рабочую группу совместно с ними. Мы должны будем к началу следующего года подготовить пакет мер, как мы будем совместно проводить деолларизацию экономики. Основная функция ложится на Нацбанк, но мы крайне заинтересованы, чтобы уровень деолларизации, который мы сегодня имеем, значительно снизился. Это для стабильности рынка и развития внутреннего спроса в тенге, вопрос импортозамещения и так далее», – сказал министр национальной экономики Ерболат Досаев в кулуарах пленарного заседания мажилиса парламента.

По его информации, сейчас рабочую группу возглавляет первый заместитель премьер-министра Казахстана Бактыжан Сагинтаев. «Участуют в этом все мои заместители финансово-экономического блока, отраслевые министерства плюс заместители председателя Нацбанка, они работают над этим», – заключил он.

## Беспроцентные займы в исламском банке

Уже в этом году казахстанцы смогут оформить беспроцентную ипотеку в исламском банке. «Планируется в течение следующего года работа по созданию ипотечной компании такого плана. Я думаю, что первый казахстанский исламский розничный банк, мы предполагаем, это будет «Заман-Банк», должен будет начать эту работу. В первую очередь, банк должен получить лицензию, потом с участием инвесторов он будет декапитализирован до определенного уровня», – сообщил ранее председатель Ассоциации развития исламского финансирования Ерлан Байдаулет.

Этот год, кстати, обещает быть интересным на исламские банковские новости. По словам председателя Национального банка Кайрата Келимбетова, Казахстан рассчитывает выпустить суверенные сукку после успешной продажи еврооблигаций на \$2,5 млрд. «На волне выпуска еврооблигаций стремление выпустить суверенные или квазисуверенные сукку в 2015 году было бы разумно», – сказал Кайрат Келимбетов.

Плюс в этом году впервые в СНГ состоится 12-й саммит IFSB, который представляет собой диалоговую площадку для ключевых игроков исламской финансовой индустрии. Впервые этот саммит был проведен в 2004 году в Великобритании под патронажем Принца Уэльского Чарльза. Последующие саммиты проводились в Катаре, Ливане, ОАЭ, Иордании, Сингапуре, Бахрейне, Люксембурге, Турции, Малайзии и Маврикии.

## Гарантирование вкладов

В целях стимулирования сбережений в тенге бюджет увеличена гарантируемая вкладчикам сумма выплаты АО «Казахстанский фонд гарантирования депозитов» по депозитам в тенге с 5 млн тенге до 10 млн тенге с увеличением его капитализации.

С другой стороны, будет снижен максимальный размер рекомендуемой ставки вознаграждения по гарантируемым депозитам населения в долларах с 4% до 3% годовых.

## Возвращение на родину

В этом году должно быть принято окончательное решение Франции по выдаче России или Украине бывшего главы казахстанского БТА Банка Мухтара Аблязова. Эксперты не исключают, что в случае благоприятного исхода для российских властей Аблязов предстанет и перед судом в Казахстане. Франция не имеет соглашения об экстрадиции с Казахстаном.

В 2014 году французские суды, заслушав представителей российской прокуратуры, дважды своими решениями подтвердили обоснованность запросов России о выдаче экс-главы БТА.

Напомним, что Казахстан обвиняет Мухтара Аблязова в финансовых нарушениях на сумму свыше \$6 млрд. Сам Аблязов и его сторонники заявляют, что его преследование ведется по политическим мотивам. Выдача банкира добиваются также Россия и Украина. Аблязов был задержан во Франции в июле 2013 года и с тех пор находится под стражей. В конце октября этого года Генпрокуратура РФ подтвердила информацию о том, что суд во Франции рекомендовал удовлетворить запрос о выдаче в Россию Мухтара Аблязова.

# ■ Рублю и нефти вопреки

Тулген Аскаргов

Публикация Нацбанком в канун минувших выходных свежих данных о состоянии его международных резервов и активов Национального фонда Казахстана преподнесла новостной информационный сюрприз.

Вопреки многочисленным негативным прогнозам, основанным на снижении мировых нефтяных цен и падении обменного курса рубля, которые, по идее, должны были вызвать ажиотаж на валютном рынке и соответствующее давление на золотовалютные резервы Нацбанка, последний показатель продолжил свой рост и в декабре. Как видно из приведенных в таблице 1 данных, за декабрь объем чистых ЗВР центрального банка увеличился еще на 0,33% – до \$27 млрд 967 млн (с начала прошлого года – на 15,71%).

Между тем в 2013 году, когда цены на нефть были гораздо выше, а ситуация в России и вокруг нее намного стабильнее, чистые ЗВР Нацбанка сократились на 12,86% – до \$24 млрд 170 млн. В прошлом же году этот показатель уменьшился только в январе, а после проведенной в феврале девальвации (или корректировки обменного курса, как предпочитают говорить в Нацбанке) начался его рост. Этот позитивный процесс прервался в мае и июне, когда чистые ЗВР сократились, соответственно, на 3,07% и 4,06% по сравнению с предыдущим месяцем. Тем не менее и эти потери не смогли изменить положительную динамику ЗВР при сравнении их объема с началом года. В самом Нацбанке традиционно указывают в регламентных пресс-релизах, что операции по пополнению активов Национального фонда, обслуживанию внешнего долга правительства, а также снижение остатков на корреспондентских счетах банков в иностранной валюте в Нацбанке были нейтрализованы поступлением валюты на счета правительства и операциями на внутреннем валютном рынке.

На роли валютно-процентных свопов, посредством которых Нацбанк в прошлом году начал предоставлять банкам второго уровня тенговую ликвидность в обмен на инвалюту, в пресс-релизах внимание

не акцентируется. Между тем аналитики указывают на весьма значительные объемы этих операций, которые, по всей видимости, позволяют Нацбанку наращивать свои ЗВР, расходуя их часть по мере необходимости для интервенций на рынке. Так, в одном из последних пресс-обзоров аналитиков Halyk Finance отмечалось,

что 8 января торговый объем на рынке валютных свопов поднялся до исторического максимума в \$2,5 млрд. Значительным был и объем сдерживающих продаж инвалюты против рынка – \$100 млн, или 53% от общего объема утренней сессии 8 января, и \$210 млн (65%) на аналогичной сессии 9 января.

	Чистые международные резервы Нацбанка РК	Активы Национального фонда РК	Международные резервы Казахстана в целом	Международные резервы России
01.01.2014	24 170	70 792	94 962	509 595
01.02.2014	23 974	71 142	95 116	498 926
01.03.2014	25 460	71 625	97 085	493 326
01.04.2014	25 651	72 787	98 436	486 131
01.05.2014	27 607	73 588	101 195	472 278
01.06.2014	26 761	75 812	102 573	467 227
01.07.2014	25 675	76 607	102 282	478 250
01.08.2014	26 355	76 757	103 112	468 762
01.09.2014	27 047	77 236	104 283	465 228
01.10.2014	27 113	76 192	103 305	454 240
01.11.2014	27 478	76 835	104 313	428 590
01.12.2014	27 874	76 761	104 635	418 880
01.01.2015	27 967	73 562	101 529	388,5*

Примечание: данные по состоянию на 26 декабря 2014 г.  
Источник: Национальный банк РК, Банк России.

	Покупка			Продажа		
	USD	EUR	RUR	USD	EUR	RUR
Январь	571	42	1839	1558	154	5696
Февраль	729	45	2973	1854	142	4910
Март	643	39	1972	1726	140	5009
Апрель	744	42	2338	1119	124	5616
Май	728	52	2377	1175	159	5064
Июнь	688	50	2632	1383	139	5649
Июль	734	57	3023	1815	166	7562
Август	785	57	3144	2258	171	7728
Сентябрь	862	51	2974	1432	155	8897
Октябрь	781	53	3 251	2 680	191	11 240
Ноябрь	699	39	3 052	1 987	144	16 293

Источник: Национальный банк РК.

## РОССИИ ГРОЗИТ ДЕФОЛТ

Россия стала пятой в списке государств с высокой вероятностью дефолта, обогнав многие страны со спекулятивным рейтингом, в том числе Ливан, Египет и Португалию, сообщает агентство Bloomberg. Доходность гособлигаций России является одной из самых высоких среди бумаг развивающихся стран и составляет около 7%. Доходность аналогичных гособлигаций Ливана составляет 5,9%, и это притом что кредитный рейтинг Ливана от S&P находится на шесть ступеней ниже российского рейтинга BBB-, пишет inopressa.ru. Впрочем, суверенный кредитный рейтинг России может быть понижен агентством Fitch Ratings до мусорного уровня уже сегодня, прогнозируют эксперты Societe Generale SA. 23 декабря 2014 года международное рейтинговое агентство Standard & Poors отменило суверенный кредитный рейтинг России на пересмотр с «негативным» прогнозом. «S&P с вероятностью в 50% понизит рейтинг в ближайшие 90 дней», – отмечалось в сообщении агентства. Одна из причин возможного понижения рейтинга – резкое снижение гибкости денежно-кредитной политики страны, сообщает РБК. За последние три месяца экономические перспективы РФ резко изменились на фоне падения цен на нефть. Это привело к сильной девальвации рубля, инфляции и ограниченному доступу к кредитам. Накануне американский финансист Джордж Сорос заявил, что благодаря резкому падению мировых цен на нефть введенные против России санкции ударили по ее экономике даже сильнее, чем могли надеяться западные лидеры, в результате чего стране может грозить дефолт. Кризис вынудит Россию пойти на радикальные меры в экономике, а в перспективе, возможно, направить страну по другому политическому пути. Шаг, который фундаментально изменит правила игры для путинского режима, – это возможный контроль за движением капитала, пишет британская The Guardian. Олигархи выступают категорически против контроля за движением капитала, но не исключено, что у правительства скоро не останется других вариантов действий. «Контроль над обменом валюты сильно сузит возможности бизнесменов, которые донные используют западные банки и различные офшорные холдинги, чтобы снизить свои риски перед политическими рисками, исходящими от российского режима», – говорится в статье, которую приводит Inopressa. Из-за санкций и экономического кризиса в целом Путин форсировал политику деофшоризации и национализации элит. Он по возможности использует действия противников, чтобы продвигаться к своим собственным целям, пишет газета.

## ИНФОРМАЦИЮ О СМЕРТИ СЕРИКА АХМЕТОВА АХМЕТОВА ОПРОВЕРГЛИ

Распространенная в соцсетях информация о смерти обвиняемого в коррупции экс-министра обороны РК Серика Ахметова не соответствует действительности, сообщили в департаменте агентства РК по делам государственной службы и противодействию коррупции по Карагандинской области. «Информация не соответствует действительности. Не стоит обращать на нее никакого внимания», – сказал собеседник в ведомстве в пятницу. По его словам, агентством в субботу будет подготовлено официальное заявление. «Это (информация о смерти – КазТАГ) все не правда. Лично видел его (Ахметова – КазТАГ) живым и здоровым две минуты назад», – сообщил источник в правоохранительных органах. В пятницу через сеть WhatsApp была произведена массовая рассылка сообщения под заголовком «Сегодня найден труп Серика Ахметова». Как уже сообщалось, С. Ахметову, обвиняемому в хищении бюджетных средств в крупном размере, мера пресечения в виде домашнего ареста продлена до 3-х месяцев, до 18 февраля 2015 года. Напомним, агентством РК по делам государственной службы и противодействию коррупции в отношении бывшего руководителя Карагандинской области и Караганды, АО НК «СПК «Сарыарка», СЭЗ индустриального парка «Металлургия-Металлообработка», АО «КазАгроФинанс»: Абдишева Б., Смагулова М., Эссе А., Рахимжанов Г. и других лиц расследуются ряд тяжких коррупционных уголовных дел. В рамках расследуемых дел также предъявлено обвинение С.Ахметову по ст. 176 часть 4 п. «б» УК РК (присвоение или растрата вверенного чужого имущества).

## В АЛМАТЫ СКОНЧАЛСЯ ИЗВЕСТНЫЙ ХИРУРГ МУХТАР АЛИЕВ

В Алматы на 82-м году жизни скончался академик Мухтар Алиев, сообщил главный научный сотрудник отдела хирургии печени АО «Национальный научный центр хирургии им. А. Н. Сызганова» Манас Сейсембаев, передает КазТАГ. «Да, это правда (что М. Алиев скончался – КазТАГ). Возраст, видимо, большое сердце. Он (М. Алиев – КазТАГ) ночью заснул и не проснулся», – сообщил М. Сейсембаев агентству КазТАГ в понедельник. По словам М. Сейсембаева, прощание с М. Алиевым состоится 13 января в 10.00 в Академии наук в Алматы. Мухтар Алиев ранее был главным хирургом Министерства здравоохранения Казахской ССР, директором Казахского НИИ клинической и экспериментальной хирургии имени А. Н. Сызганова; министром здравоохранения Казахской ССР. С 2001 года являлся почетным директором Научного центра хирургии имени А. Н. Сызганова. Мухтар Алиев является автором 770 научных трудов, из которых 45 монографий, научно-популярных и учебных брошюр, 127 авторских свидетельств на изобретения, патентов и предпатентов СССР и Казахстана, главный редактор 28 обзоров научных трудов. Мухтар Алиев удостоен звания «Халық Қаһарманы», дважды лауреат государственной премии РК, почетный гражданин г. Алматы.

## КАПИТАЛ.KZ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

В МВД РАССКАЗАЛИ  
ОБ АЛЬТЕРНАТИВАХ  
ДЕТСКИМ СИДЕНЬЯМ

На брифинге в Службе центральных коммуникаций при президенте РК председатель Комитета административной полиции МВД РК Игорь Лепеха перечислил менее дорогие альтернативы детским сиденьям. Среди них – детская люлька, съемное детское кресло, дополнительные сиденья, противударный экран, бустеры и так далее, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. «Почему-то мы всегда говорим, что самое дорогое детское кресло стоит столько-то. Вот мы посмотрели: в России специальные устройства, которые надеваются на ремни безопасности, сзади у нас может ехать 3 пассажира, и нигде не написано – взрослый или не взрослый. Вы можете посадить либо 3 взрослых, либо 3 детей. С помощью этих устройств вы соединяете нижний и верхний ремни и тем самым меняете угол ремня безопасности», – подчеркнул Игорь Лепеха. По его словам, в России данные устройства стоят 300 рублей. Игорь Лепеха предположил, что в Казахстане данные средства с учетом транспортных расходов обойдутся в более чем 1 тыс. тенге. Отметим, что поправки в законодательство, согласно которым дети до 12 лет могут перевозиться лишь при наличии специального детского удерживающего устройства или других средств, позволяющих пристегнуть ребенка с помощью ремней безопасности, начали действовать с 7 января. При этом глава комитета уточнил, что соблюдение данного правила обязательно в случае, если параметры ребенка превышают установленные нормы. «Дети до 12 лет – это значит 11 и чуть-чуть больше. Когда ему исполнилось 12 лет – его уже не надо сажать в кресло. Второе, если ребенок большой, если у него рост 135 и вес 36 килограммов, то он уже не попадает, не надо возить с собой свидетельство о рождении. Мы визуально посмотрели, ребенок ростом 135 и выше, даже 134 – никто не будет никаких требований предъявлять», – заявил он. Он добавил, что в прошлом году в Казахстане в результате ДТП с участием несовершеннолетних погибло 89 детей и 1804 получили увечья различной степени тяжести. Только за 7 дней января 6 пассажиров-детей погибли и 17 получили ранения.

ПРИКАЗ О НОВОЙ  
АВТОАПТЕЧКЕ  
ВСТУПИЛ В СИЛУ  
11 ЯНВАРЯ

Приказ о новом перечне медицинских препаратов для автоаптечки вступил в силу в Казахстане с 11 января 2015 года, сообщила пресс-служба министерства здравоохранения и социального развития РК. «До 11 января 2015 года казахстанцы должны обновить состав автомобильной аптечки в соответствии с приказом министра здравоохранения и социального развития Республики Казахстан», – говорится в распространенном в пятницу сообщении, передает КазТАГ. Как напоминает пресс-служба, 18 ноября 2014 года были внесены изменения в приказ министра здравоохранения «Об утверждении перечня лекарственных средств и изделий медицинского назначения автомобильных аптечек первой медицинской помощи». Приказ министра был зарегистрирован в министерстве юстиции РК от 25 декабря 2014 года. В автомобильную аптечку должны входить лишь 13 наименований лекарственных средств и изделий медицинского назначения. Так, в новый состав вошли: перекись водорода 3% (1 флакон), бинт марлевый стерильный 5м\*10 см (1 штука), бинт марлевый нестерильный 5 м\*10 см (1 штука), бинт марлевый нестерильный 7 м\*14 см (1 штука), салфетки марлевые медицинские стерильные (1 штука), пакет перевязочный асептический (1 штука), вата медицинская гигроскопическая стерильная 50 г. (1 штука), жгут кровоостанавливающий (1 штука), бактерицидный лейкопластырь (5 штук), лейкопластырь медицинский (1 штука), бинт эластичный трубчатый № 1,3,6 (по одному), перчатки медицинские нестерильные (пара), ножницы тупоконечные (1 штука). Напомним, ранее в список входили препараты, применяемые при болях в сердце, обмороках, жаропонижающие, обезболивающие, противовоспалительные, антистрессовые, а также применяемые при отравлениях и поражениях глаз. Однако некоторые препараты из этого перечня в аптеках отсутствовали или отпускались только по рецепту врача. Как сообщал ранее КазТАГ, новая автомобильная аптечка первой медицинской помощи в Казахстане, согласно ее обновленному перечню и стоимости лекарств, обойдется в среднем в 1 тыс. тенге.

В КАЗАХСТАНЕ  
БУДУТ ПРОИЗВОДИТЬ  
БЕНЗИН ИЗ БУРОГО  
УГЛЯ

В апреле 2015 года на месторождении Сары-Адар под Ерейментау будет создан опытно-экспериментальный комплекс по производству бензина и дизельного топлива из бурого угля. Об этом на брифинге в Службе центральных коммуникаций сообщил генеральный директор Центра коммерциализации технологий Дамир Егизбаев, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. «Сам процесс переработки угля в дизельное топливо, бензин уже отработан в мире. Однако нашим ученым удалось адаптировать технологию под отечественные бурные угли, а также ускорить и удешевить процесс», – отметил Дамир Егизбаев. Проект реализуется с 2013 года Институтом химии, угля и технологии. При этом мощность комплекса составит 0,8 тонны в сутки, стоимость жидкого топлива составит 42 тенге за один литр. «Уже сегодня найден инвестор, который заявил, что по результатам успешной работы экспериментального комплекса по производству дизельного топлива и бензина уже готов вложить 1 млн долларов в создание промышленного завода», – добавил Дамир Егизбаев.

## Нефть чернее тучи

Виктория Говоркова

Нефть продолжает свое падение. В среду четвертую сессию подряд баррель нефти продолжал дешеветь на фоне заявлений о сохранении перенасыщения рынка как минимум до второго полугодия. Отметим, что сейчас цены находятся на минимальных уровнях за 5,5 лет. Февральские фьючерсы на нефть Brent на лондонской бирже ICE Futures в среду подешевели на \$0,40 (0,86%) – до \$46,19 за баррель. На закрытии торгов во вторник их цена составляла \$46,59 за баррель. Цена февральских фьючерсов на сорт WTI на электронных торгах Нью-Йоркской товарной биржи (NYMEX) снизилась на \$0,46 (1%) – до \$45,43 за баррель.

## Причины падения

По мнению экспертов, основное давление на ситуацию оказывает приток сланцевой нефти, добыча которой за последние несколько лет резко увеличилась. «В результате этого США сегодня заметно сократили объемы импорта и, более того, даже стали экспортировать часть объемов. В текущей ситуации ОПЕК не раз говорила о том, что с ее стороны никаких сокращений добычи не будет, так как любое снижение будет компенсировано ростом добычи сланца.

выше отметки в \$68 за баррель. Собственно, сохранение текущих ценовых уровней в течение нескольких месяцев может стать сильным ударом по всем компаниям, добывающим нефть таким способом. Превышение предложения над физическим спросом действительно есть, но, думаю, что такое снижение уже сложно объяснить одним только этим фактором», – считает Антон Сороко, аналитик инвестиционного холдинга «ФИНАМ». По его мнению, спекулятивный интерес в падении котировок, безусловно, присутствует. Желание Саудовской Аравии улучшить свои рыночные позиции за счет низкого уровня издержек по добыче вполне закономерно и понятно. Финансовые и реальные рынки сплошь и рядом состоят из таких ситуаций, которые, в свою очередь, и приводят к изменчивости цен.

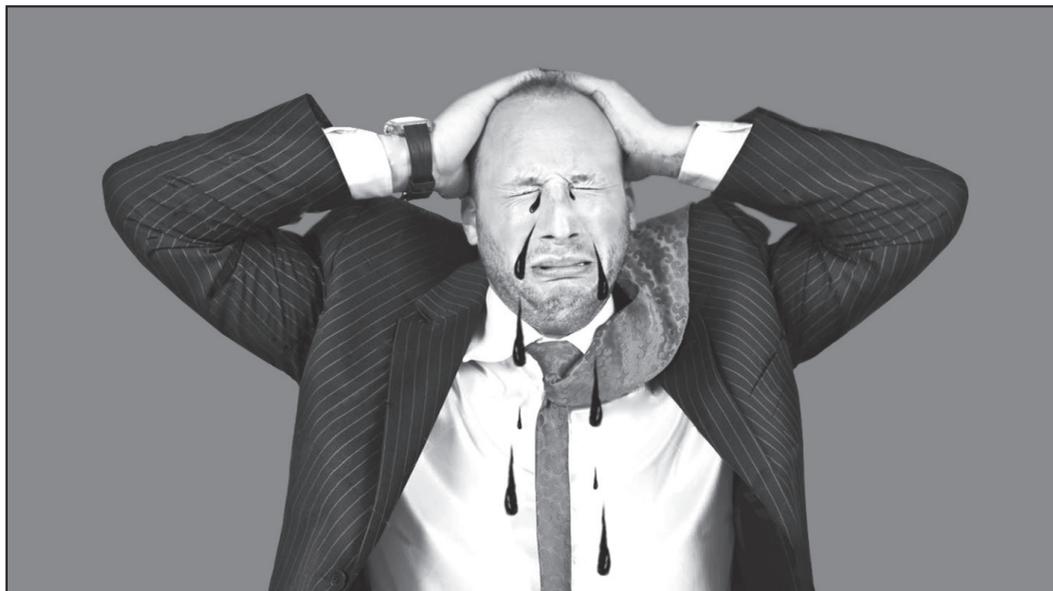
Алтынай Ибраимова, младший аналитик «Сентрас Секьюритиз», считает, что основные факторы, которые могут оказать влияние на стоимость нефти в ближайший период, включают в себя, кроме объемов производства шельфовой нефти в США, также результаты переговоров между лидером Венесуэлы и руководством Саудовской Аравии, в которых могут быть освещены вопросы касательно квот стран ОПЕК. «В условиях повышенной внима-

лишь при более высоких ценах», – заявил министр.

Крайне маловероятной назвал он и перспективу возвращения нефти к прежней цене в \$100 за баррель. Если кто и снизит добычу, считает он, то лишь те страны, где добываемое сырье имеет слишком высокую себестоимость. В то же время отдельные проекты по добыче сланцевой нефти в США, по мнению Али аль-Наими, останутся рентабельными и при мировой цене в \$20-30 за баррель, хотя большинству для окупаемости, конечно, требуется \$80-90. А что касается стран Персидского залива, то их экономика благодаря крайне низкой себестоимости добычи может без проблем выдержать даже очень серьезное удешевление нефти.

По крайней мере до следующего заседания ОПЕК крупнейшим производителем нефти не удастся договориться о снижении добычи, чтобы сократить объемы предложения на мировом рынке и добиться роста цен.

«Мы не можем доверять всем странам ОПЕК. И мы не можем доверять входящим в ОПЕК странам. В 1980-х и в 1990-х годах Саудовская Аравия сокращала объемы добычи, однако остальные обманули нас и захватили нашу часть рынка», – заявил принц Аль-Валид ибн Талал, отме-



Потому рисковать своей долей рынка картель не готов», – говорит Айвар Байкенов, директор департамента аналитики АО «Асыл Инвест». Сейчас все будет зависеть от того, как поведут себя многочисленные нефтепроизводители США и Канады, считает он, многие из которых при таких ценах оказались в трудном положении, и уже были первые случаи банкротств. Поэтому от того, насколько будут быстроворачиваться эти компании, и будет зависеть в целом судьба нефтяного рынка.

По мнению инвестиционного консультанта FIBO Group Евгения Слесарева, текущее падение цен происходит в связи с тем, что арабские страны из ОПЕК продавливают рынок, играют мускулами, показывая, кто на этом рынке главный. «Это основная причина такого резкого снижения цен. Себестоимость добычи нефти довольно низкая, и они при желании могут позволить себе опустить цены и до \$20 за баррель. Теоретически страны ОПЕК и такие цены выдержат. Впрочем, и для них это будет неблагоприятно, но если захотят, то это им удастся», – считает Евгений Слесарев.

Отметим, что текущее снижение цен на нефть происходит не только на фоне роста добычи сланцевой нефти в США, но и на фоне низких темпов роста мирового потребления энергоресурсов. «Все-таки мировая экономика растет совсем не такими быстрыми темпами, какие рисовали аналитиками в далеком 2009 году. Рост спроса со стороны проходящего процесса урбанизации Китая не покрывает новые добываемые мощности в США, которые рентабельны только при цене на нефть

тельности участников рынка к любым новостям, касающимся цен на нефть, считаем, что фундаментальные факторы, такие как экономическое развитие Китая и геополитическая ситуация в мире, будут влиять на рынок в долгосрочной перспективе», – считает она.

Однако, по мнению Айвара Байкенова, Венесуэла в данном случае никак не может повлиять на ситуацию – основное решение принимается в первую очередь крупнейшим участником, Саудовской Аравией, а ее позиция, как видим, достаточно жесткая.

## Когда в товарищах согласья нет...

Ситуация осложняется тем, что среди членов ОПЕК нет единства мнений. Организация перестает быть объединением, которое отвечает интересам всех ее членов. К примеру, Саудовская Аравия добывает около 11 млн баррелей нефти в сутки, а Венесуэла – всего около 2,5 млн баррелей. Соответственно, по прогнозам экспертов, внутри картеля могут создаваться блоки «по интересам».

Так, Саудовская Аравия считает своим приоритетом не повышение цен на нефть, а сохранение доли на рынке. Поэтому она не сократит добычу, даже если цена барреля нефти опустится до \$20, заявляет министр нефти Саудовской Аравии Али аль-Наими. Потому что, если саудиты решат сократить добычу, то их доля просто уйдет к другому производителю. «Таким производителем может оказаться, например, американский, российский или бразильский – любой, у кого издержки на добычу выше, из-за чего сама добыча рентабельна

стия, что отказ властей Саудовской Аравии снижать объемы добычи был в нынешней ситуации разумным решением, так как сокращение объемов добычи на саудовских месторождениях лишь привело бы к сокращению доли королевства на мировом нефтяном рынке.

## \$20 или \$100 за баррель?

По мнению Айвара Байкенова, в краткосрочной перспективе стоимость нефти марки Brent упадет до уровня \$40, при этом не исключено и движение до уровня \$30. «В дальнейшем полагаем, что будет небольшой отскок до уровня \$50-60 за баррель, а к концу года мы можем увидеть цену в районе \$70. Сценарий более высоких цен в текущих условиях дисбаланса на рынке маловероятен, так как взрывного роста спроса в ближайшем будущем не будет, так же как и существенного сокращения производства. Именно баланс спроса и предложения будет диктовать ценовые уровни», – считает он.

Сабит Хакимжанов, директор департамента исследований АО «Halyk Finance», также считает, что в течение года цена стабилизируется и выйдет на уровень \$65-70 за баррель. «Просто сейчас в США многие нефтедобывающие компании сделали инвестиции, отсюда сравнительно низкая стоимость. Они могут добывать, поэтому сейчас у них образовался избыток. Хранить сырье негде, поэтому нефть и дешевая. Но это временно», – отмечает эксперт.

С тем, что в краткосрочной перспективе динамика цен на нефть будет находиться на уровне \$40-50 за баррель, согласна и Алтынай Ибраимова. Такое предполо-

жение она обуславливает несколькими факторами. Во-первых, известно, что правительство Курдистана планирует в I квартале 2015 года увеличить экспорт нефти до 500 тыс. баррелей в день. В свою очередь Саудовская Аравия собирается предоставить скидки на все виды нефти, которые поставятся в Европу, и на большинство марок, экспортируемых в США. Во-вторых, в госуправлении энергетической информации США департамента энергетики (EIA) считают, что добыча нефти в Штатах достигнет своего пика в мае 2015 года, иначе говоря, сокращать объемы США не собираются. Действия со стороны Саудовской Аравии тоже не планируются. Не менее важным фактором остается замедление экономики европейских стран, Японии, что в свою очередь грозит снижением спроса на товарно-сырьевом рынке. «Отдельно следует отметить Китай, продемонстрировавший самые низкие темпы роста экономики с 1990 года. В целом сейчас внимание участников рынка сконцентрировано больше не на фундаментальных факторах, а на новостях спекулятивного характера, в связи с чем возникает высокая неопределенность относительно колебаний котировок даже в краткосрочной перспективе», – говорит она.

Но, как подчеркнул Евгений Слесарев, надо иметь в виду, что рынок нефти в целом достаточно импульсивный, подверженный паникам. «Цена может как резко взлетать, так и резко падать. Так что, в принципе, есть вероятность, что в моменте мы увидим и \$35 за баррель. Но это все не долгосрочные явления. Потому что в любом случае у всех стран общие интересы в долгосрочной перспективе – это цена \$60 за баррель. Такая цена, скорее всего, и будет держаться в текущем году», – считает эксперт.

Сейчас на фоне продолжающегося противостояния стран Персидского залива с американскими поставщиками сланцевой нефти даже цену в \$20 за баррель не считают фантастической.

А о \$100 за баррель вообще можно забыть, считает принц Саудовской Аравии Аль-Валид ибн Талал. «Если поставки нефти останутся на нынешнем уровне, а спрос останется таким же слабым, лучше готовиться к тому, что цены продолжат падать. Если поставки сократятся, а спрос вырастет, цены могут пойти вверх. Но я уверен, что мы никогда больше не увидим цену в \$100. Как я уже говорил год назад, цена на нефть более чем в \$100 за баррель искусственна», – заявил он в интервью USA Today.

## Влияние на Казахстан

Но если вопреки ожиданиям цены будут держаться на уровне ниже \$40 за баррель, то это может негативно сказаться на казахстанской экономике. Однако, по мнению Евгения Слесарева, основные риски не связаны с прямой зависимостью нашей экономики от цен на нефть. «У Казахстана есть достаточно серьезная подстраховка в виде Национального фонда благосостояния. Конечно, если цены будут оставаться низкими, то будет непростое. Но это не будет кризис», – уверяет эксперт. Более серьезным ударом будет дефолт в России, который, по словам аналитика, вполне может случиться, если цены на нефть продолжат падение. «Дефолт в России – это снижение деловой активности в Казахстане, ухудшение и сокращение инвестиционного климата, проблемы в строительном секторе», – отметил Евгений Слесарев.

Но пока цены низкие, Казахстану грозит уменьшение экспортных доходов. «Соответственно, уменьшатся поступления в Нацфонд. Мы будем испытывать нефтяной дефицит», – подчеркнул Сабит Хакимжанов.

Аналитики инвестиционного банка Nomura считают, что Казахстан наряду с Колумбией, Мексикой, Бразилией и, возможно, Канадой, не говоря уже о России и Венесуэле, находится в группе стран, энергетические компании которых подвергаются значительному финансовому стрессу в условиях резкого падения цен на нефть.

К такому выводу они пришли, сообщает британская газета Financial Times, после расчетов, учитывающих так называемый darkdebt (черный долг) – обязательства, не учитываемые официальной статистикой, так как они размещаются через офшорные юрисдикции. У Казахстана, по их выкладкам, на облигации, номинированные в иностранной валюте и выпущенные через такие юрисдикции, приходится в общей сложности до 1,9% от ВВП страны, тогда как на бонды и внешние банковские займы, размещенные через другие юрисдикции, – 17,6%.

## Удвоение атома

[Начало на стр. 1]

Если с тем, кто будет строить станцию в Курчатове, наступила какая-то определенность, то с вопросом кто станет участником конкурса по строительству второй станции, ясности пока нет. Следует отметить, что реакторы III поколения были впервые разработаны в 1990-х годах. Некоторые из них в настоящее время сооружаются; как правило, они относятся к реакторам с легководным теплоносителем. «Мы ведем разговор с большим числом компаний. Росатом, японцы, корейцы», – прокомментировал ситуацию Нурлан Каппаров. Что же касается условий конкурса, то по его словам, «там много компонентов. И безопасность, и экономика, и стоимость, и финансирование. Там мно-

го аспектов, поэтому все опции открыты». Стоит отметить, что почти со всеми потенциальными участниками конкурса у «Казатомпрома» уже существуют деловые отношения. С французской компанией Areva создано СП Integrated Fuel Asia Star (IFASTAR), по ТВЭЛам (теплоделяющим сборкам – основному сырью для атомной энергетики), кроме того, «Казатомпром» владеет 10% американской компании «Westinghouse». Что касается корейцев, то именно KERCO строит Балхашскую ТЭС. И хотя, согласно нашей информации, наиболее продвинулся вперед вариант, предложенный Toshiba-Westinghouse, не исключено, что победителем станет компания из Китая. Поскольку, по оценкам специалистов, стоимость строительства атомной

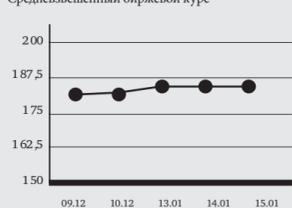
станции составляет в среднем от 4000 до 6000 долларов за 1 киловатт. Таким образом, если будет принято решение о строительстве станции мощностью 1000 МВт, оно обойдется в 4-6 млрд долларов. И остро встанет вопрос об источниках финансирования. А Китай известен своей активностью в предоставлении кредитов различным государствам, равно как и то, что подобные инвестиции зачастую связаны с попутной загрузкой соответствующими заказами собственных китайских производителей.

Необходимо подчеркнуть, что в начале декабря национальная компания «Казатомпром» подписала соглашения о стратегическом партнерстве в сфере атомной энергетики с китайскими компаниями China Guangdong Nuclear

Power Company (CGNPC) и China National Nuclear Corporation (CNNC). А глава «Казатомпрома» Нурлан Каппаров встретился с директором Управления по атомной энергии КНР (CAEA) Сюй Дачжэ, председателем правления Китайской государственной ядерной корпорации (CNNC) Сун Чин, генеральным директором Китайской генеральной ядерно-энергетической корпорации (CGNPC) Чжан Шанминь, а также посетил атомную электростанцию Дайя Бэй в Шеньжэнь. Кроме того, на сегодняшний день Казахстан имеет тесные контакты в атомной сфере с китайской Гуандунской ядерно-энергетической корпорацией, с которой у «Казатомпрома» подписан долгосрочный контракт на поставку концентратов природного урана.

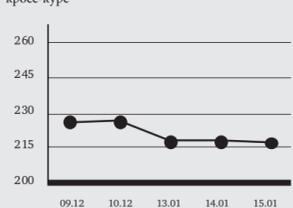
## USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



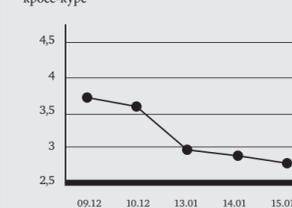
## EUR/KZT

кросс-курс



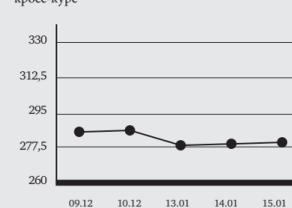
## RUR/KZT

кросс-курс

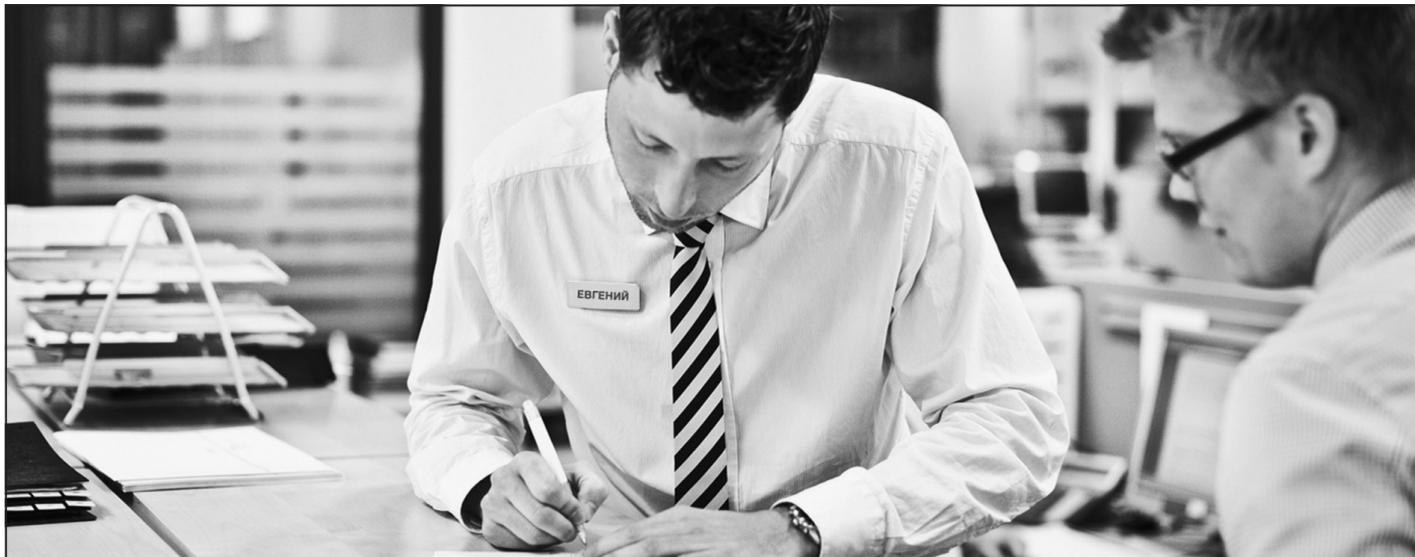


## GBP/KZT

кросс-курс



# Акционеры каких банков не получают дивиденды за 2014 год



Анна Видянова

В 2015 году не все банки смогут порадовать своих акционеров выплатой дивидендов по простым акциям. Прошедший 2014 год был сложным для банковского сектора Казахстана. Неожиданная по заверениям банкиров 20%-ная девальвация тенге, ситуация в России, повышение требований к капиталу и ограничения в секторе розничного кредитования не могли не сказаться на планах банков. Несомненно, банки пересмотрели свои стратегии развития, корректируя свои пессимистичные сценарии. Деловое издание «Капитал.кз» попыталось выяснить, как инициативы финрегулятора, реализуемые в 2014 году, повлияли на дивидендную политику банков. Также издание узнало, намерены ли консолидируемые банки сжать свою прибыль за счет выплаты дивидендов.

## Розничные банки недополучили в прибыли

Прошлый год был достаточно сложным для розничных игроков. Именно в 2014 году были введены требования к банкам по ограничению роста беззалогового кредитования, также были ужесточены требования к отбору заемщиков. С 1 февраля 2014 года ежегодный рост беззалогового кредитования в каждом банке не должен превышать 30%. В результате некоторые банки уже потеряли значительную долю прибыли.

Самыми зависимыми банками от займов, не подкрепленных твердым залогом, были ДБ «Банк ХоумКредит», Kaspi bank и Евразийский банк. По данным аудированной отчетности за 2013 год, доля займов физлиц в кредитном портфеле казахстанского «Банк ХоумКредит» достигла 100%. А если учесть, что этот фининститут является исключительно розничным и не занимается залоговыми займами, то можно сделать вывод, что в 2013 году он полностью зависел от необеспеченных кредитов. Доля займов, выданных денежными средствами, занимает 69,8% портфеля, потребительские кредиты на покупку товаров и услуг в точках продаж – 29,4%, займы через кредитные карты – 0,8% портфеля банка.

Менее зависимыми от беззалоговых кредитов в 2013 году были Kaspi bank – 67,6% и Евразийский банк – 27,1%. До нововведения финрегулятора эти топ-3 банка активно наращивали объемы беззалогового кредитования. Объем необеспеченных займов в 2013 году в ДБ АО «Банк ХоумКредит» увеличился на 57,5%, в Kaspi bank – на 72,5%, в Евразийском банке – на 44,4%.

В 2014 году банкам практически перекрыли такой доходный бизнес как экспресс-кредитование. За год объем выданных необеспеченных кредитов в ДБ АО «Банк ХоумКредит» вырос лишь на 9,2%. Если в январе-сентябре 2013 года банк выдал розничных кредитов на 98,7 млрд тенге, то за этот же период 2014 года – 107,8 млрд тенге. Kaspi bank в отчетности за 3 квартала 2014 года пока не разместил информацию об объеме беззалоговых займов, поэтому трудно оценить его зависимость от необеспеченных ссуд. На конец сентября 2014 года в Евразийском банке доля экспресс-кредитов не превысила 24,6% ссудного портфеля. После 30%-ного ограничения беззалогового кредитования банк умерил свой кредитный пыл. За год объем выданных необеспеченных ссуд в банке увеличился лишь на 19,8%. Если за 9 месяцев 2013 года банком было выдано таких ссуд на 123,2 млрд тенге, то за тот же период 2014 года – 147,7 млрд тенге.

Еще одна мера, которая, несомненно, повлияла на прибыль некоторых банков – введение в 2014 году коэффициента долговой нагрузки (КДН). В начале апреля финрегулятор обязал банки более диверсифицировано подходить к отбору заемщиков. Теперь максимальная сумма ежемесячного платежа по необеспеченному кредиту не должна превышать 50% от

дохода заемщика. Некоторым банкам пришлось ужесточить подход к заемщикам. В интервью «Капитал.кз» в ДБ «Банк Хоум Кредит» подчеркнули, что до введения регулятором коэффициента долговой нагрузки в 50% этот показатель в банке был на уровне 60%.

В «Нурбанке» планка по доле ежемесячного платежа по кредиту от дохода заемщика до апрельского нововведения регулятора приблизилась к 70%. «В настоящее время КДН по беззалоговым кредитам составляет 50%. Процесс отбора заемщиков после инициативы Нацбанка кардинально не изменился», - сообщили в Нурбанке.

Казахстанской «дочке» российского ВТБ также пришлось ограничить круг потенциальных заемщиков. Как сообщили в фининституте, ранее КДН в банке находился на уровне 60%.

«До апреля 2014 года коэффициент долговой нагрузки в банке превышал предельный размер 50% только при заработной плате заемщика более 300 тыс. тенге, в остальных случаях КДН составлял не более 50%. Сейчас КДН в банке зависит от размера заработной платы заемщика и не превышает предельно допустимую планку Нацбанка. Чем ниже заработная плата заемщика, тем меньше коэффициент», - подчеркнули в Казкоме.

## Капитализация может отсечь выплату дивидендов

В 2015 году часть банков может лишиться своих акционеров дивидендов из-за необходимости докапитализироваться. В связи с введением стандартов Базель-3 и интеграционными процессами Нацбанк РК обозначил для банков минимальный порог по собственному капиталу. С 1 января 2016 года капитал банков не должен быть менее 30 млрд тенге, с 2017 года – 50 млрд, с 2018 года – 75 млрд, с 2019 года – 100 млрд. Если банк не достигнет планки, он будет ограничен в привлечении вкладов. Так, если собственный капитал банка к 2016 году не достигнет 30 млрд тенге, то его розничный депозитный портфель не должен превышать 10 млрд тенге. Если же к 2017 году капитал будет менее 50 млрд тенге, то объем вкладов физлиц должен составлять не более 50 млрд тенге. Если к 2018 году капитал банка не перешагнет 75 млрд тенге, то розничный депозитный портфель не должен будет зашкалить за 75 млрд тенге. И наконец, если к 2019 году капитал банка не достигнет 100 млрд тенге, то объем вкладов физлиц не должен превышать 100 млрд тенге.

По данным Нацбанка, на 1 декабря 2014 года 22 банка из 38-ми не дотягивают до планки в 30 млрд тенге по капиталу. Преимущественно, это мелкие игроки. Например, капитал ДБ «Банк Китая в Казахстане» составляет 18,4 млрд тенге, «Банка Астана» - 13,8 млрд тенге. Банками, капитал которых немного превысил 11 млрд тенге, стали Банк Kassa Nova, Банк Позитив Казахстан, Capital Bank Kazakhstan, Шинхан Банк Казахстан и исламский Банк Al Hilal.

Впрочем, на одной из встреч с журналистами глава Нацбанка Кайрат Жулмбетов акцентировал, что большинство из нишевых банков не планируют докапитализироваться так как они взаимодействуют с уже нарабатанной базой депозиторов. Из пула банков, работающих на рынке, пока лишь 7 дотянули до планки по капиталу в 100 млрд тенге. Из топ-10 банков по активам таких игроков 6: Народный банк – 459,6 млрд тенге, Казком – 391,5 млрд тенге, ДБ «Сбербанк» - 141,4 млрд тенге, БТА Банк – 122,7 млрд тенге, Kaspi bank – 112,3 млрд тенге и Цеснабанк – 108,1 млрд тенге. Между тем, несмотря на достаточность капитала, банки не исключают возможности докапитализации в 2015 году.

«Увеличить собственный капитал планируется за счет органического роста и капитализации части прибыли. Использование внешних источников для привлечения ресурсов для наращивания капитала

не планируется», - отметили «Капитал.кз» в Народном банке.

Казком, который находится в процессе консолидации с БТА, в 2015 году «не планирует увеличение собственного капитала». Впрочем, намерения банка понятны. После объединения с БТА капитал банка превысит 500 млрд тенге – это в 5 раз больше планки по капиталу обозначенной финрегулятором. В интервью «Капитал.кз» глава Казкома Нина Жусупова уточнила, что для покупки БТА Банка Казком планирует обойтись собственными средствами. На вопрос издания «планирует ли банк выплачивать дивиденды за 2014 год?» в Казкоме ответили, что «банк традиционно не выплачивает дивиденды по простым акциям».

При желании увеличить капитал могут Банк ЦентрКредит (капитал на начало декабря 88,3 млрд тенге), АТФБанк (72,1 млрд тенге) и Евразийский банк (68,0 млрд тенге).

В середине ноября глава Евразийского банка Майкл Эгглтон подчеркнул, что капитализация фининститута будет происходить в основном за счет дохода банка. «На конец 2014 года собственный капитал банка составил порядка 70 млрд тенге, а с учетом субординированного долга – свыше 92 млрд тенге. Бюджет на 2015 год пока не утвержден, но в целом если никаких непредвиденных обстоятельств не возникнет, то рентабельность капитала запланирована на уровне 20% - это около 15 млрд тенге. Получается, что без вливания капитала банк в следующем году достигнет планки в 100 млрд тенге», - пояснил Майкл Эгглтон в середине ноября.

Критичной ситуация с капиталом пока остается у Альянса. На 1 декабря 2014 года дефицит капитала банка был на уровне 105,5 млрд тенге. За два месяца банку удалось капитализироваться – на 2,6 млрд тенге: на начало октября дефицит капитала банка составлял 108,2 млрд тенге, на начало ноября – 106,3 млрд тенге. Темпбанк и Forte bank, консолидируемые с Альянс банком, на начало декабря имели положительный капитал: 54,4 млрд тенге и 10,1 млрд тенге. Между тем, в ноябре глава Альянс банка Тимур Исатаев акцентировал, что объединенный банк будет иметь капитал около \$900 млн (160 млрд тенге).

## Пока «дочки» российских банков прибыльны

События 2014 года, ставшие для России переломными, напрямую повлияли на деятельность российских банков и на их прибыльность. Санкции Запада, снижающиеся странные рейтинги РФ, стагнирующая экономика свели к нулю шансы российских банков на внешнее фондирование. Усугубили ситуацию и недавние меры российского финрегулятора, который в середине ноября 2014 года повысил ключевую ставку с 10,5% до 17%. Центробанк РФ (ЦБ РФ) аргументировал свою инициативу необходимостью ограничить существенно возросшие девальвационные и инфляционные риски. Несмотря на то, что меры ЦБ РФ хоть немного стабилизировали ситуацию на валютном рынке, повысили доходность по депозитам, кредитные ресурсы для банков и впоследствии для их заемщиков стали менее доступны. Как пишут российские СМИ, в ЦБ РФ поступила просьба от депутатов и банкиров о снижении ключевой ставки. Они уверены, что сохранение ставки на уровне 17% может привести к банкротству банков и нефинансовых организаций. В письме ЦБ РФ указывалось, что банки испытывают острый дефицит ликвидности. Банкиры попросили регулятора снизить учетную ставку постепенно. В письме подчеркивалось, что при ставке в 17% банки занимают под 30% годовых. Если же ЦБ РФ снизит ставку до 15%, то компании смогут получать кредиты под 18-20%, что, по мнению банкиров, благоприятно повлияет на ситуацию. Регулятор сообщил, что не ис-

ключает возможности снижения ставки. Однако, как заявила пресс-служба ЦБ РФ, это произойдет при устойчивом тренде на снижение инфляции и отсутствии явных угроз для финансовой стабильности.

В январе еще одно событие снизило для банков РФ вероятность получения внешних займов. В ночь на субботу 10 января рейтинговое агентство Fitch Ratings снизило долгосрочные рейтинги дефолта эмитента (РДЭ) России в национальной и иностранной валютах с «BBB» до «BBB-» - последней ступени инвестиционного уровня. При дальнейшем снижении рейтинга последует мусорный уровень. Агентство обозначило прогноз изменения рейтингов как «негативный». Fitch прогнозирует сокращение ВВП России в 2015 году на 4%. По предположениям агентства, возврат к росту ВВП может быть отложен до 2017 года.

Несомненно, что казахстанским «дочкам» российских банков пришлось туго в 2014 году и это скажется на их прибыли. Несмотря на то, что в дочерних структурах банков РФ утверждали, что они привлекают средства от материнских банков на рыночных, а не на льготных условиях – не исключено, что условия по займостроению средств для них все-таки ужесточились. В середине декабря 2014 года в ДБ «Сбербанк» сообщили, что банк приостановил ипотечное кредитование «в связи с высокой волатильностью в мировой экономике», добавив, что банк перевыполнил план по приросту кредитного портфеля. Выходит, что ДБ «Сбербанк» не выдает ипотеку как минимум месяц. Так как сообщили в call-центре банка, фининститут пока не возобновил выдачу жилищных займов. Если основываться на информации call-центров других российских банков – ситуация в России кардинально не повлияла на их кредитную политику. Как подчеркнули в call-центре ДБ «Альфа-Банк» банк выдает как ипотеку, так и автокредиты, беззалоговые займы. Правда, ипотека в банке исключительно долларовая. В call-центре ДБ «Банк Хоум Кредит» отметили, что беззалоговые кредиты в банке не приостановлены. В call-центре ДО Банк ВТБ (Казахстан) подчеркнули, что ипотеку можно взять как в тенге, так и в долларах.

Но все же внушает оптимизм тот факт, что «дочки» российских банков в январе-ноябре 2014 года вышли в плюс. По данным Нацбанка, за 11 месяцев 2014 года чистая прибыль ДБ «Сбербанк» составила 26,2 млрд тенге, ДБ «Банк Хоум Кредит» – 8,3 млрд тенге, ДБ «Альфа-Банк» – 5,6 млрд тенге, ДО «Банк ВТБ (Казахстан)» – 854,1 млн тенге. Чистый доход ДО «Банк ВТБ (Казахстан)» за 2013 год составил 353,6 млн тенге. Банк принял решение направить прибыль за 2013 год на выплату дивидендов единственному акционеру – ОАО «Банк ВТБ» (Россия). «Было принято решение утвердить размер дивиденда на одну простую акцию банка за 2013 год в размере 176,81 тенге», - подчеркнули в банке. Пока дивидендная политика банка не претерпела изменений. В казахстанском ВТБ пояснили, что «в соответствии с внутренней политикой группы ВТБ, 100% прибыли за 2014 год будет направлено на выплату дивидендов единственному акционеру банка», - сообщили в банке.

Несомненно, что февральская девальвация тенге негативно повлияла на уровень прибыли банков. Так, в 2014 году банки могли дополнительно допроживать свой ссудный портфель из-за снижения платежеспособности некоторых заемщиков. К тому же из-за нехватки тенгового фондирования часть банков прекратило кредитование в нацвалюте, лишившись возможности получения дополнительной маржи. К слову, процентная ставка по валютным займам может быть на 1,5-2% ниже, чем по тенговым. Нужно также иметь в виду, что спрос на кредиты формируют преимущественно тенговые заемщики, нежели долларовые.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### ИНВЕСТОРЫ ТЕРЯЮТ ИНТЕРЕС К АКЦИЯМ KAZ MINERALS PLC ИЗ-ЗА ЦЕН НА МЕДЬ

Инвесторы теряют интерес к акциям KAZ Minerals PLC из-за падения цен на медь. Об этом сообщил директор департамента аналитики «Асыл Инвест» Айвар Байкенов. В ходе торгов ценными бумагами на Казахстанской фондовой бирже (KASE) 14 января цены на акции KAZ Minerals PLC упали почти на восемь процентов до 650 тенге. Однако в течение всего дня цена доходила и до 500 тенге за бумагу, снизившись на 15 процентов. Общий объем торгов за день составил 17,3 млн тенге. Кроме того, за день подешевели и акции РД «КазМунайГаз» - более чем на пять процентов, бумаги «Казателкома» - на 3,3% и Народного банка - 2,6%. По словам Байкенова, на стоимость акций KAZ Minerals PLC влияют только две причины - снижение цен на медь и опасение замедления мировой экономики, в частности экономики Китая. «Сейчас медь в цене падает, она уже ниже психологического уровня в шесть тысяч долларов за тонну. Падение произошло за последние 2-3 дня», - сказал аналитик. Собеседник отметил, что на Лондонской бирже акции KAZ Minerals PLC за два дня упали уже почти на 27%. При этом он подчеркнул, что на KASE падение цен на бумагу в ближайшее время продолжится. По его словам, вероятнее всего, цены будут колебаться в районе 500-550 тенге за акцию, снизившись еще на 5-10%. (Tengrinevs.kz)

#### ВСЕМИРНЫЙ БАНК СНИЗИЛ ПРОГНОЗ РОСТА ВВП КАЗАХСТАНА

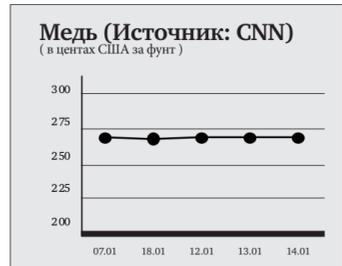
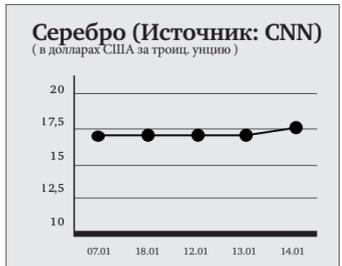
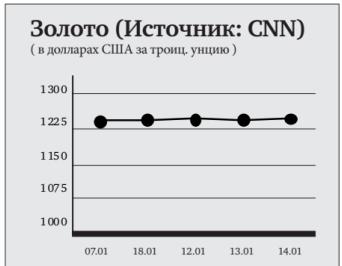
Всемирный банк (ВБ) снизил прогноз роста валового внутреннего продукта (ВВП) Казахстана в 2015 году с 4,5% до 1,8%. Согласно докладу Всемирного банка «Глобальные экономические перспективы», ВВП Казахстана в 2015 году вырастет на 1,8%, в 2016 году - на 3,2%, в 2017 году - на 4,7%. Напомним, в ноябре прошлого года ВБ снизил прогноз роста ВВП Казахстана в 2014 году с 4,3% до 4,1%. Рост валового внутреннего продукта РК в 2015 году прогнозировался на уровне на 4,5%, в 2016 году - 5%, в 2017 году - 5,5%. Как сообщалось ранее, в октябре 2014 года ВБ снизил прогноз роста экономики Казахстана в 2014 году с 5,1% до 4,3%. Ранее, в июне, Всемирный банк снизил прогноз роста ВВП РК в 2014 году с 5,7% до 5,1%. (KasTAT)

#### ЗА 2014 ГОД ВВП КАЗАХСТАНА ВЫРОС НА 4,3%

За прошедший год валовый внутренний продукт (ВВП) Казахстана, по прогнозной оценке, увеличился на 4,3%. Об этом на брифинге в Службе центральных коммуникаций при Президенте РК сообщил председатель Комитета по статистике Министерства национальной экономики РК Алиян Смаилов, передав корреспонденцию делового портала Kapital.kz. «Краткосрочный экономический индикатор в январе-декабре составил 102,8%. Объем инвестиций в основной капитал составил 6 трлн 574 млрд тенге и вырос на 3,9%. Промышленное производство выросло на 0,2%, что составило 18 трлн 492 млрд тенге», - проинформировал Алиян Смаилов. Он отметил, что в горнодобывающей промышленности наблюдалось замедление темпов производства на 0,3%, в обрабатывающей промышленности, напротив, идет увеличение на 1% в сравнении с 2013 годом. Вместе с тем в отрасли транспорта объем производства вырос на 7%, в связи - на 8,5%, в торговле - на 9%. Внешнеторговый оборот Казахстана за 11 месяцев прошлого года составил 110 млрд 588 млн долларов и по сравнению с январем-ноябрем 2013 года уменьшился на 9,9%. (kapital.kz)

#### СОГЛАШЕНИЕ О ЗАЩИТЕ СЕКРЕТНОЙ ИНФОРМАЦИИ В РАМКАХ СНГ

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев подписал Закон Республики Казахстан «О ратификации Соглашения о защите секретной информации в рамках Содружества Независимых Государств», сообщает пресс-служба Акорды. Предметом соглашения является обеспечение защиты секретной информации при осуществлении сотрудничества в рамках СНГ. Соглашение состоит из 17 статей, определен предмет соглашения, даны значения терминов и определений, которые будут применяться при его реализации, предусмотрены нормы о мерах защиты секретной информации, нормы о порядке вступления в силу соглашения. Так, в частности, в статье 3 соглашения закреплен порядок определения компетентных или уполномоченных органов сторон-участников соглашения, а также уполномоченного органа СНГ, которые будут сотрудничать по вопросам защиты секретной информации. Соглашением установлены степени секретности информации и соответствующие им грифы, вместе с тем регламентируются обязательства сторон-участников в случае нарушения требований к защите секретной информации. Учитывая степень важности предмета соглашения для сторон-участников, в нем также регламентированы меры защиты секретной информации, в частности процедуры копирования, тиражирования, уничтожения и вопросы передачи секретной информации. Данное соглашение является открытым для любого государства-участника Содружества Независимых Государств. (ИА «Новости-Казахстан»)



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

## КАЗАХСТАН

ЧИСЛЕННОСТЬ  
НАСЕЛЕНИЯ  
КАЗАХСТАНА  
ВЫРОСЛА

Численность населения Казахстана выросла на 1,5 % или на 251 тыс. человек. Об этом сегодня сообщил председатель Комитета по статистике Министерства национальной экономики РК Алихан Смаилов на брифинге в ЦСК. «На 1 декабря 2014 года численность населения Казахстана составила 17 397 тысяч человек, в том числе городского населения 55,3 %, сельского – 44,7 %. По сравнению с аналогичным периодом предыдущего года численность населения выросла на 251 тыс. человек, или на 1,5 %», – уточнил А. Смаилов. По его данным, число родившихся выросло на 1,6 % и составило 368 тыс. детей. Число умерших уменьшилось на 4,7 % и составило 120 тысяч человек. («Казинформ»)

НАЗВАНЫ РЕГИОНЫ  
КАЗАХСТАНА  
С САМЫМИ НИЗКИМИ  
ДОХОДАМИ  
НАСЕЛЕНИЯ

В ноябре 2014 года денежные доходы населения РК составили в среднем 62 355 тенге. Об этом сегодня сообщил председатель Комитета по статистике Министерства национальной экономики РК Алихан Смаилов на брифинге в ЦСК. «Среднедушевые номинальные денежные доходы населения в ноябре 2014 года, по предварительным данным, составили 62 355 тенге, увеличившись по сравнению с соответствующим периодом 2013 года на 9,1%. Реальные денежные доходы выросли на 1,4 %», – сказал А. Смаилов. Согласно статистическим данным, лидирующие позиции по размерам среднедушевых денежных доходов в ноябре 2014 года занимают Атырауская область, города Алматы и Астана, где данный показатель превысил среднереспубликанский уровень в 2,1 – 1,8 раза. В числе самых низкодоходных регионов в ноябре 2014 года отмечены Южно-Казахстанская, Жамбылская и Алматинская области, величина доходов населения которых на 20-39 % ниже республиканского уровня. Вместе с тем, наибольшие темпы роста реальных денежных доходов населения отмечаются в Мангыстауской области и в Астане. Соотношение между максимальными и минимальными величинами номинальных денежных доходов по регионам в ноябре 2014 года составило 3,4 раза (в ноябре 2013 года – 3,5 раза). («Казинформ»)

ДЕПУТАТ  
ВЫСКАЗАЛАСЬ  
ПРОТИВ 12-ЛЕТНЕГО  
ОБРАЗОВАНИЯ  
В ШКОЛАХ РК

На состоявшемся сегодня в мажилисе пленарном заседании с депутатским запросом по поводу 12-летнего образования в казахстанских школах к премьер-министру РК Кариму Масимову обратилась депутат парламента Галина Баймаханова, сообщает пресс-служба аппарата мажилиса. «Право на образование – одно из основных социальных прав граждан, и государство должно обеспечить его реализацию каждому гражданину своей страны. Казахстан в лице государственных органов и гражданского общества это прекрасно понимает. Однако, понимая это, страна уже 20 лет перестраивает образовательную систему, экспериментируя на наших детях, их судьбах и будущем государства. Приходит и уходит министры, каждый пытается внедрить в образовательную систему свои представления, соответствующие уровню интеллектуального развития, и свой краткосрочный опыт жизни, а система образования становится все хуже. И не только системе. В жизнь вошло поколение с размытыми ценностными ориентирами и ярко выраженным непрофессионализмом, да еще и с утраченным здоровьем. А отечественная система образования все реформируется и преобразовывается. Ни одна реформа не доведена до конца, и никто не несет ответственности за бездумно и неэффективно потраченные средства. Нет конкретного диалога с гражданским обществом, нет анализа положительных и отрицательных результатов от нововведений, наконец, следует констатировать, что общий уровень образования снижается на протяжении всех последних лет», – сказано в запросе. Депутат отметила, что в этом году очередным нововведением, призванным кардинально изменить формат среднего образования, будет введение 12-летнего обучения. «Станут ли наши дети умнее и здоровее оттого, что пойдут в школу в 6-летнем возрасте и проведут там не 10 или 11, а целых 12 лет? Так ли уж нужно обществу 12-летнее среднее образование с профильным обучением? Мы категорически против введения 12-летнего образования в средней школе. Во-первых, нужно признать, даже в существующем формате средней школы у нас все еще есть дефицит квалифицированных педагогических кадров и учебных мест. Плохо с материально-техническим снабжением школ, качеством обучения. Есть аварийные и трехменные школы. Именно эти проблемы в ближайшее время должны быть решены МОМ РК», – сказала Г. Баймаханова. Она подчеркнула, что ученые-физиологи и гигиенисты говорят о том, что 6-летние дети существенно отличаются от 7-летних. (Kazakhstan Today)



## ■ На благодатной почве

Тепличные хозяйства как возрождающаяся область сельского хозяйства

Адина Байкинова

**Тепличная отрасль в Казахстане получила свое развитие в 70-х годах, когда в стране был создан большой парк стеклянных теплиц на базе антрацитовского завода сборных теплиц, располагавшегося на Украине. На 1990 год в стране насчитывалось 560 га площадей закрытого грунта, из которых 58,5% составляли весенние пленочные теплицы, которые обеспечивали почти 4% плодовоовощной продукции от валового сбора овощей. Относительно низкие цены на энергоносители делали эту область сельского хозяйства весьма рентабельной. После развала Союза многие теплицы пришли в упадок или закрылись**

Вторую жизнь теплицы получили в 2008 году, когда правительство через национальный холдинг «КазАгро» запустило сначала пилотный, а затем уже полноценный проект по восстановлению и строительству новых тепличных комплексов. Так, за последние 5 лет в эту область АПК уже было вложено около 33,5 млрд тенге. На сегодняшний день до 86% приходится на тепличные комплексы, построенные еще в 90-е годы, а то и раньше. Новые современные комплексы занимают 14%.

Согласно данным исследования RFCA Ratings, сегодня в Казахстане 108 тепличных комплексов общей площадью 58,6 га, предназначенных для овощеводства в закрытом грунте. Основное производство теплиц приходится на томаты, зелень и огурцы.

Большая часть тепличных комплексов расположена в южной части Казахстана. На один только Шымкент приходится 459,8 га закрытого грунта. Далее следуют Алматинская область с 44,9 га и Карагандинская область с 21,5 га теплиц.

Однако этих площадей недостаточно, так как теплицы, расположенные на территории Казахстана, не в состоянии покрыть потребность населения в овощах в период межсезонья. По словам президента Ассоциации теплиц Казахстана Каната Кошмана, в этот период потребность населения в овощах удовлетворяется лишь на 20% от необходимого количества.

В Казахстане минимальная норма потребления овощей в год, по информации эксперта, составляет 85-87 кг на человека, тогда как отрасль покрывает лишь на 20% эту потребность. Средняя урожайность овощей с 1 кв. м при применении трех оборотов (весенне-летний оборот, летне-осенний оборот и светокультура) составляет около 65-75 кг на кв. м при продолжительности сбора урожая в 270 дней в год. Исходя из показателей отечественного овощеводства, по разным оценкам, импортозависимость овощного рынка в среднем по году достигает 70%.

Большая емкость тепличного рынка, а также относительная высокая цена на продукцию, особенно в зимний период, позволяет производителям рассчитывать на хорошую окупаемость подобных проектов. Однако в отрасли остается ряд нерешенных проблем: отсутствие надлежащих кадров, трудозатратность производства и высокая стоимость электроэнергии.

«Отрасль сама по себе является тяжелой для производства, так как для строительства и развития теплиц необходимы

крупные капиталовложения. Исходя из этого, не каждый предприниматель решится на строительство таких комплексов», – объясняет эксперт.

**За ценой мы стоим**  
Проблема строительства новых теплиц является одной из самых труднорешаемых. В первую очередь, из-за того, что все части тепличного комплекса импортируются из-за рубежа. Во-вторых, ценовой фактор самого возведения теплиц отражается на желании предпринимателей начинать подобный бизнес.

«Средняя стоимость затрат на создание тепличного комплекса зависит от используемого покрытия (стекло/поликарбонат/пленка) и спецификации поставляемого оборудования. При этом в северном, центральном и западном регионах РК при создании промышленных теплиц используются стекло и поликарбонат, в южных регионах – преимущественно пленочное покрытие», – объясняют эксперты «КазАгро».

Стоимость строительства 1 га тепличного комплекса зависит от материалов, используемых при строительстве. Производственные теплицы, к слову сказать, являются одними из самых дорогостоящих, но они же являются наиболее пригодными для местного климата. При использовании стекла или поликарбоната при строительстве 1 га теплицы цена может достигать 520 млн тенге. Стоимость теплицы же с пленочным покрытием равняется 180

млн тенге, поскольку возможны непредвиденные отключения электричества, что грозит полной потерей урожая. Помимо этого поставщики электроэнергии вправе вносить изменения в ценовые тарифы в виде дополнительных сборов.

Участники рынка говорят, что оптимизация расходов на электроэнергию может существенно повысить рентабельность бизнеса в целом. Отчасти решением может стать использование энергосберегающих технологий, что в свою очередь будет способствовать увеличению начальной стоимости проекта.

«Содержание теплицы обходится дороже, так как внутри помещения должна поддерживаться температура в 24 градуса, плюс дополнительный свет в качестве 2-3 тыс. светильников по 600 Вт. Итого 1,8 тыс. кВт в час на одногектарную теплицу. Такими объемами можно осветить один микрорайон», – рассказывает Кошман.

Из-за затрат на энергоносители участники вынуждены повышать цены на овощи, тем самым уменьшая их конкурентоспособность по отношению к дешевому импорту.

**Апгрейд «дедовского» метода**  
Наиболее подходящими для местного климата являются высокотехнологичные промышленные теплицы, способные выдержать низкие температуры. Высота таких объектов достигает 7 м, они же являются самыми дорогостоящими. Многопролетные блочные теплицы, высота ко-

Трудности перевода

Импортозависимость местного тепличного производства оказывает непосредственное влияние на развитие этой области. Дело в том, что практически весь состав тепличного хозяйства импортируется из-за границы. Голландия, Испания и Турция являются основными странами – импортерами тепличных комплексов для местного рынка ввиду развитости подобных технологий. Тамозенная пошлина в виде 16% от стоимости тепличного комплекса также увеличивает затраты в купе.

«В этих странах уже давно развивается выращивание овощных культур в закрытом грунте. Но нужно учитывать, что у них практически нет зимы, а в Казахстане, особенно в северных регионах, температура зимой может достигать -45 °С. Поэтому нам приходится подбирать ту или иную технологию, которая бы подходила именно для нашего климата. Для северных регионов лучше подойдут высокотехнологичные промышленные теплицы высотой по 7 м. Такими теплицами пользуются в северных районах России, что показательно для нас», – говорит Кошман.

Поиск точек сбита продукции – еще одна серьезная проблема тепличного бизнеса. Некоторые тепличные комплексы располагают складскими помещениями, предназначенными для временного хранения продукции, но этого недостаточно. Лет 20-30 назад, в советское время, в стране существовали заготовительные конторы, которые принимали к себе на хранение выращенную продукцию. Сегодня в Казахстане остались лишь единичные места, куда можно было бы сдать овощи. В летний период в стране производится достаточное количество продукции для удовлетворения потребностей населения, однако в остальной период порядка 70% приходится на импорт.

На сегодняшний день рабочие емкости хранения овощей и картофеля составляют порядка 1,1 млн тонн единовременного хранения. Сегодня посредством того же «КазАгро» этот вопрос решается путем кредитования на строительство и модернизацию плодовоовощехранилищ. Также с текущего года в рамках инвестиционного субсидирования возмещается часть расходов (30%) на строительство и расширение плодовоовощехранилищ.

«В текущем году планируется ввести в эксплуатацию через АО «НУХ «КазАгро» современные, высокотехнологичные плодовоовощехранилища с объемом порядка 21 тыс. тонн единовременного хранения», – сообщают в «КазАгро».

Овощи на старте

Тепличный бизнес был и остается одной из самых капиталоемких отраслей АПК. Стоимость оборудования и технологий производства крупных проектов чуть выше 2 млн евро при строительстве 1 га высокотехнологичных теплиц под ключ. «При строительстве теплиц нужно учитывать, что сами по себе они являются долгосрочными проектами. Строительство занимает около 3 лет, а для того чтобы вернуть средства, вложенные в теплицу, необходимо до 10-15 лет функционирования», – говорит Кошман.

Из-за высоких рисков на рынке в основном преобладают частные иностранные инвестиции. Банки не всегда охотно кредитуют подобные проекты, так как высокие риски и долгосрочные сроки окупаемости не позволяют получить быструю отдачу от проекта. По словам Кошмана, для полноценного обеспечения населения страны овощами в межсезонье Казахстану необходимо еще по меньшей мере 150 га промышленных теплиц, строительство которых может занять 10-15 лет.

## Тепличные хозяйства РК

НАИМЕНОВАНИЕ ОБЛАСТИ	ПЛОЩАДЬ ЗАКРЫТЫЙ ГРУНТ
Южно-Казахстанская	459,8
Алматинская	44,9
Карагандинская	21,5
Восточно-Казахстанская	9,6
Актюбинская	9,2
Мангистауская	7,7
<b>Всего по РК:</b>	<b>575,9</b>

Источник: Комитет по статистике Министерства национальной экономики РК

млн тенге за гектар. Планируемая урожайность при использовании подобных технологий позволяет получать 60 кг и 35-40 кг с 1 кв. м соответственно.

На сегодняшний день в Казахстане одобрено финансирование 40 проектов по созданию тепличных хозяйств, общая стоимость которых составляет 40,6 млрд тенге. Из них введено 26 проектов общей площадью 93,3 га, стоимость проектов – 24,5 млрд тенге.

Нерешенным остается вопрос взаимодействия между представителями власти и фермерскими хозяйствами. «Не так давно заместитель акима ЮКО озвучил, что они собираются построить 500 га теплиц только в Южном Казахстане. Что в корне не верно, так как то, что они собираются там строить, это парниковые хозяйства, а не теплицы. В парниковом хозяйстве можно получать урожай два раза в год – ранней весной и осенью, но не зимой», – говорит Кошман.

Отдельно можно отметить проблему энергообеспечения тепличных комплек-

сов, которые составляют 4-6 м, также подходят для местного климата. Такие теплицы покрывают поликарбонатным покрытием либо двойной пленкой с горячим обдувом. Выращивание овощей производится по гидропонной технологии, то есть на минеральной вате, в которую вместе с водой подается маточный раствор (удобрения), сама же минвата ничего не дает, а только держит корни растений. Новые технологии позволяют не зависеть от природных или погодных условий и превращают отрасль сельского хозяйства в независимую индустрию производства.

«Раньше по «дедовскому» методу мы собирали до 15-20 кг урожая с 1 кв. м за два оборота в год. Сейчас, когда к нам пришли новые высокотехнологичные промышленные теплицы с двойным стеклопакетом, которые более адаптированы под наши климатические условия, мы получаем в три раза больше. К тому же высота теплиц сегодня достигает 5-7 м, чего не было раньше. Это тоже способствует увеличению урожайности», – говорит Кошман.

# Отдам персонал в хорошие руки

Вывод персонала во внешнее управление как вариант стабилизации бизнеса

Адина Байкинова

На казахстанский рынок консалтинговых услуг непосредственное влияние оказывают тренды запада, одними из которых является аутсорсинг и аутстаффинг персонала, получивший свой старт в мире еще в 70-х годах. В Казахстан эта услуга пришла сравнительно недавно – в 1998 году. Проблема в том, что рекрутинговым компаниям порой приходится разъяснять различия между этими двумя понятиями, кроме того, пока в стране отсутствуют какие-либо законодательные нормы, регулирующий вопрос между компанией-заказчиком и провайдером подобных услуг. Деловой еженедельник «Капитал.kz» побеседовал с директором по развитию ТОО «Рекрутинговая компания Elite» Алией Уразалиевой, чтобы выяснить все нюансы использования аутстаффинга и аутсорсинга в бизнес-процессах казахстанских компаний

**- Что преобладает на казахстанском рынке: аутсорсинг или аутстаффинг?**

- Думаю, они представлены одинаково. К примеру, в нефтегазовой сфере более развито использование аутсорсинга. Фармацевтические, торговые FMCG-компании чаще используют аутстаффинг. В большинстве своем ключевыми клиентами по аутстаффингу являются иностранные компании, так как они уже были знакомы с этими схемами и предпочли в Казахстане тоже работать по ней.

Стоит отметить еще один случай, когда компании обращаются к аутстаффингу. Это доля казахстанского содержания и все условия его соблюдения. То есть на каждого иностранного сотрудника компания должна обеспечить работой казахстанских сотрудников в определенной пропорции (в зависимости от гражданства иностранного работника), обучить их. Из года в год правительство старается сокращать иностранное содержание в компаниях, которые работают на территории Казахстана, тем самым увеличивая в них казахстанское содержание. В случае аутстаффинга сотрудник оформляется в компанию-провайдер, и она уже регулирует все надлежащие нормы.

**- Что получает компания, пользующаяся услугами аутстаффинга?**

- Аутстаффинг – кадровая технология, при которой компания-провайдер услуг оформляет в свой штат уже существующий персонал компании-клиента. При этом права и обязанности работодателя переходят к провайдеру услуги, в то время как оперативное управление и использование результатов труда остается за клиентом, а сами сотрудники продолжают работать на прежнем месте и выполнять свои функции.

К услуге аутстаффинга прибегают компании разных сфер деятельности: компании, не имеющие в РК собственного юридического лица, планирующие выйти на наш рынок со своими товарами и услугами, чаще глобальные компании в секторе FMCG, фармацевтические компании, компании в сфере IT, телекоммуникаций, компании, привлекающие иностранную рабочую силу, компании, занимающиеся производством и продажей табачных изделий, компании нефтегазового сектора.

Компании обращаются к аутстаффингу, если они постоянно привлекают сотрудников на проектные, сезонные работы. Помимо прочего, аутстаффинг позволяет осуществлять деятельность в регионах Казахстана без открытия офиса или представительств и регулировать (увеличивать и сокращать) фактическое количество сотрудников без изменения штатного расписания, при этом оставаться в рамках выделенного бюджета при увеличении численности сотрудников.

**В законодательстве пока отсутствует достаточное количество регулировочных норм для подобного рода отношений, поэтому процедура оказания услуг аутстаффинга становится довольно сложной**

**- С какими трудностями сталкиваются компании-провайдеры на рынке аутсорсинга?**

- Прежде всего, нужно понимать разницу между HR-аутсорсингом и аутстаффингом. Участники рынка не всегда могут разграничить эти два понятия, вследствие чего возникает путаница. Кроме того, данное направление в Казахстане находится на стадии роста. При классическом аутстаффинге заказчик обладает определенным персоналом, который он выводит за штат компании, оформляя в компанию-провайдер. При аутсорсинге компания использует результаты труда персонала провайдера, тем самым сокращая расходы на



подбор и содержание персонала. Если говорить более простым языком, то аутсорсинг это предоставление персонала для выполнения работ, аутстаффинг, в свою очередь, это выполнение определенных работ по заказу.

можно было бы ориентироваться. Получается, что каждая компания трактует понятия аутстаффинга и аутсорсинга по-своему.

Уже который год наша компания является инициатором создания профессиональ-

**Фармацевтические, торговые FMCG-компании чаще используют аутстаффинг. В большинстве своем ключевыми клиентами по аутстаффингу являются иностранные компании, так как они уже были знакомы с этими схемами и предпочли в Казахстане тоже работать по ней**

Компании, которые занимаются на данный момент аутстаффингом в нашей стране, знают, что им недостаточно только лишь предоставлять услуги по подбору и оформлению персонала. Существует еще целый ряд различных услуг, которые понадобятся компании-заказчику для безболезненного выхода на отечественный рынок. Опять же, это оформление всех необходимых документов для беспрепятственного осуществления деятельности компании в нашей стране. Также значительно облегчают жизнь компании-заказчику такие дополнительные услуги провайдеров, как поиск и аренда необходимого для нормальной работы сотрудников помещения с полной обстановкой и полным техническим оснащением, предоставление работникам, оформленным в свой штат путем аутстаффинга, автомобилей, мобильных телефонов и прочего оборудования, которое понадобится им в работе.

Одним словом, круг деятельности компаний-провайдеров расширяется с каждым годом, так как потребности бизнеса постоянно растут и меняются. Данные компании для завоевания репутации на рынке предоставления услуг по аутстаффингу персонала стремятся обеспечить качественный сервис и предложить интересный пакет наполнения услуг.

Очень важным моментом как для предприятий (заказчиков), так и для работников, которые будут оформлены в штат компании-провайдера, является четкая регламентация их отношений на бумаге. Дело в том, что при оказании услуг аутстаффинга образуется довольно сложная цепочка из трех звеньев (компания-заказчика, работника и компании-провайдера), взаимосвязь и отношения между которыми должны быть строго регламентированными. Иначе есть риск возникновения путаницы и недопонимания между этими «звеньями». В законодательстве пока отсутствует достаточное количество регулировочных норм для подобного рода отношений, поэтому процедура оказания услуг аутстаффинга становится довольно сложной.

**- Прописаны ли подобные отношения законодательно?**

- Пока в Казахстане эта услуга никак не представлена законодательно, то есть нет какого-то отдельного законодательного документа по этому поводу. Нет ни стандартов, ни подзаконных актов, на которые

можно было бы ориентироваться. Рынок нуждается в ассоциации, в которой были бы собраны рекрутинговые компании, для того чтобы задать некие стандарты работы. Как и в любой сфере услуг, на стадии роста появляются новые компании. Они только вчера вышли на рынок и предлагают подобные услуги, к слову сказать, сложные для реализации. Качество сервиса и самих услуг далеко не на уровне в силу отсутствия опыта и наработанных технологий. После чего у заказчика и специалиста (работник компаний-заказчиков) может сложиться ложное впечатление как о компаниях в этой сфере, так и об услуге аутсорсинга или аутстаффинга. В свою очередь, компании, которые давно существуют на рынке, могут пострадать из-за этого.

К примеру, в России этот вопрос решили в прошлом году, когда ввели закон о регулировании данной сферы, так как там некоторые компании, представляющие подобного рода услуги, находились в тени.

**Существует еще целый ряд различных услуг, которые понадобятся компании-заказчику для безболезненного выхода на отечественный рынок**

**- Как сами сотрудники реагируют на то, что их оформляют в компанию, являющуюся провайдером, а работают они на компанию, являющуюся заказчиком?**

- Данный работник, конечно, оформлен по трудовой книжке, но она находится не в той компании, где он реально работает, а у компании-провайдера. Таким образом, запись в его трудовой книжке не соответствует той реальности, которая существует.

С каждым сотрудником, которого переводят к провайдеру, должна проводиться беседа по существу происходящих событий, до каждого специалиста доводится информация о том, что он становится работником компании, которая отныне является для него работодателем и несет в этом качестве полную ответственность за соблюдение трудового и налогового законодательства.

Здесь должна идти совместная работа материнской компании и провайдера в

психологической подготовке работника к аутстаффингу и нужно обозначить все тонкости такого оформления на работу. Конечно, реакция сотрудников бывает различной, и зависит она от уровня специалиста. Топ-менеджмент, сотрудники иностранных компаний довольно спокойно реагируют на оформление в другую компанию и даже ведут переговоры о материальной компенсации; рабочему персоналу сложнее объяснить про аутстаффинг, но работы ведется всегда, ведь это соблюдение трудовых прав человека.

Стоит отметить, что некоторые компании применяют подобного рода техники для мотивации сотрудника. Предположим, компания берет сотрудника на должность топ-менеджера. Законодательно испытательный срок для сотрудника составляет три месяца, что для работодателя является недостаточным. Для того чтобы увеличить период оценки, компания переводит сотрудника на аутстаффинг. После истечения определенного срока компания может перевести сотрудника в основной штат с повышением материальной части мотивационной системы, расширением социального пакета.

**- Какие тенденции выявляются на рынке данных услуг?**

- Сейчас компании часто стали использовать аутстаффинг временного персонала, нанимать промоутеров, курьеров, маркировщиков, продавцов, операторов call-центра. То есть тех сотрудников, которым необходимы компании на время сезонных работ.

Среди рабочих специальностей очень востребованы такие позиции, как работник склада, водитель погрузчика, операторы линии. Все чаще подобных специ-

алистов запрашивают через агентства, предоставляющие услуги по аутсорсингу персонала. Особенно заметен спрос на сезонных сотрудников: ряд предприятий традиционно увеличивает свои обороты в летний период или к новому году. Обладая пулом кандидатов, агентство намного проще выполнить подобный заказ, чем HR-службе компании, так как у провайдера есть возможность оперативно отреагировать на запрос производства.

Рынок аутстаффинга и аутсорсинга Казахстана за 16-17 лет своего существования ощутимо изменился. В последние годы количество игроков на рынке становится больше, заходят иностранные компании-провайдеры. И если раньше аутстаффинг был одной из услуг рекрутингового агентства, то сейчас компании делают больший упор именно на данное направление и в ряде случаев перекавалифицируются в чисто аутстаффинговые агентства.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### РОСТ ПРОИЗВОДСТВА В КАЗАХСТАНЕ

В Казахстане в январе-декабре 2014 года индекс физического объема промышленной продукции в сравнении с 2013 годом составил 100,2%, сообщил комитет по статистике министерства национальной экономики республики. При этом в горнодобывающей промышленности и разработке карьеров зафиксировано снижение на 0,3%, в обрабатывающей промышленности – рост на 1%. По информации статистического ведомства, в январе-декабре 2014 года по сравнению с 2013 годом увеличилась добыча природного газа и руд цветных металлов. Возросло производство продуктов питания, напитков, бумаги, продуктов нефтепереработки и портландцемента. В 2013 году промпроизводство в Казахстане в сравнении с 2012 годом выросло на 2,3%. В Казахстане в январе-декабре 2014 года объем выпущенной сельскохозяйственной продукции составил 2,510 триллиона тенге, что на 0,8% больше, чем в 2013 году, сообщил комитет по статистике министерства национальной экономики. По информации статистического ведомства, в животноводстве объем выпущенной продукции составил 1,188 триллиона тенге (рост на 3,8%), в растениеводстве - 1,315 триллиона тенге (снижение на 1,6%). По данным статдепартаментов, по состоянию на 1 января 2015 года по сравнению с аналогичной датой 2014 года поголовье крупного рогатого скота выросло на 1% (до 5,9 миллиона голов), лошадей – на 2% (1,8 миллиона голов), овец - на 1,1% (до 15,4 миллиона голов). Между тем поголовье коз сократилось на 1,3% (2,3 миллиона), свиней – на 8,8% (841 тысяча голов). Количество птиц, содержащихся во всех категориях хозяйств, выросло на 3% – до 35,2 миллиона. В Казахстане в январе-декабре 2014 года инвестиции в основной капитал составили 6,575 триллиона тенге, что на 3,9% больше, чем в 2013 году, сообщил комитет по статистике министерства национальной экономики. Преобладающими источниками инвестиций в отчетном периоде остаются собственные средства хозяйствующих субъектов и населения, их доля в общем объеме составила 57,9%. Средства государственного бюджета занимают 20,1% от общего объема инвестиций, кредиты банков – 5,2%. Значительная доля инвестиций в основной капитал в отчетном периоде приходится на горнодобывающую промышленность и разработку карьеров (30,3%), транспорт и складирование (18,3%) и операции с недвижимым имуществом (10,2%). (ИА «Новости-Казахстан»)

#### ЕЭК РАЗРАБОТАЛА 19 ПРОЕКТОВ ПОЛОЖЕНИЙ ВВОЗА И ВЫВОЗА ОТДЕЛЬНЫХ КАТЕГОРИЙ ТОВАРОВ

Для приведения нормативной правовой базы в области нетарифного регулирования в соответствие с Договором о ЕАЭС Евразийской экономической комиссией разработаны 19 проектов Положений о ввозе (вывозе) на территорию ЕАЭС отдельных категорий товаров. Так, разработаны проекты по ввозу и вывозу органов и (или) тканей человека, крови и ее компонентов, образцов биоматериалов; минерального сырья; диких животных, отдельно дикорастущих растений и дикорастущего лекарственного сырья; редких и находящихся под угрозой исчезновения диких животных и дикорастущих растений, включенных в красные книги членов ЕАЭС; опасных отходов; культурных ценностей, документов национальных архивных документов; шифровальных (криптографических) средств; наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров; гражданского и служебного оружия; коллекционных материалов по минералогии, палеонтологии, костей ископаемых животных; специальных техсредств, предназначенных для негласного получения информации; средств защиты растений (пестицидов). Также разработаны проекты Положений о ввозе и вывозе ядовитых веществ, не являющихся прекурсорами наркотических средств и психотропных веществ; радиоэлектронных средств и (или) высокочастотных устройств гражданского назначения, в том числе встроженных либо входящих в состав других товаров; драгоценных камней-драгоценных металлов и сырьевых товаров, содержащих драгоценные металлы; лекарственных средств; информации о недрах по районам и месторождениям топливно-энергетического и минерального сырья; продукции, содержащей озоноразрушающие вещества. В связи со вступлением в силу Протокола о мерах нетарифного регулирования в отношении третьих стран Договора о ЕАЭС разработаны проекты разделов Единого перечня товаров, к которым применяются меры нетарифного регулирования в торговле с третьими странами. Серия совещаний по обсуждению проектов Положений состоится в феврале-апреле 2015 года в Москве. («Казинформ»)

#### ВЗАИМНАЯ ТОРГОВЛЯ РК В РАМКАХ ТС В 2014 ГОДУ

В январе-ноябре 2014 года взаимная торговля Республики Казахстан со странами Таможенного союза составила 18 084,9 млн. долларов США, что на 19,3% меньше, чем в январе-ноябре 2013 года, в том числе экспорт 4 922,3 млн. долларов США (уменьшился на 10,7%), импорт 13 162,6 млн. долларов США (уменьшился на 22,2%). В структуре экспорта Республики Казахстан преобладают минеральные продукты (44,1% к общему объему экспорта в страны Таможенного союза), металлы и изделия из них (27,6%), продукция химической промышленности (12,2%), продукты животного и растительного происхождения, готовые продовольственные товары (5,3%). Из Российской Федерации и Республики Беларусь в большей степени завозятся машины и оборудование (32,4% к общему объему импорта из стран Таможенного союза), минеральные продукты (14,2%), продукция химической промышленности (13,5%), металлы и изделия из них (13,2%), продукты животного и растительного происхождения, готовые продовольственные товары (12,1%). (stat.gov.kz)

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### ЭМИРАТЫ ПОДТВЕРЖДАЮТ УЧАСТИЕ В EXPO

На прошлой неделе Посол Казахстана в Абу-Дави Кайрат Лама Шариф провел встречу с Генеральным Комиссаром национально-го павильона ОАЭ на выставках «EXPO» Салемом аль-Амери с целью обмена мнениями по вопросу участия Эмиратов в Международной специализированной выставке «EXPO-2017» в Астане. После признания 11 июня 2014 года в Париже на 155-й сессии Генеральной Ассамблеи МВВ «ЭКСПО-2017» Казахстан приступил к очередному, более ответственному этапу организации выставки – привлечению международных участников. От имени главы государства Нурсултана Назарбаева было вручено официальное приглашение президенту ОАЭ шейху Халифу бен Заиду Аль Нахайну на «ЭКСПО-2017» в Астане. Руководитель администрации президента ОАЭ шейх Мансур бен Заид Аль Нахайн заверил о готовности участия эмиратской стороны на самом высоком уровне. В свою очередь Салем аль-Амери заявил, что с самого начала Эмираты проявляют большой интерес к своему участию на «ЭКСПО-2017». В этом контексте особо можно отметить сотрудничество между Высшим комитетом «Dubai World EXPO-2020» и АО «НК «Астана ЭКСПО-2017». Между представителями данных организаций проходят регулярные встречи, эмиратская делегация приняла активное участие в первом собрании международных участников «ЭКСПО-2017», которое прошло в сентябре 2014 года в Астане. Активно развивается сотрудничество между двумя государствами в сфере тематики ЭКСПО-2017 – альтернативной энергетики. В данном направлении взаимодействия большой интерес представляет эмиратский экогород Масдар, который является разработчиком крупных инновационных проектов на региональном и международном уровне и принимает участие в таких глобальных проектах, как запуск солнечной электростанции «Gema solar» в Испании и крупнейшей морской ветростанции «London Array» в Великобритании. Генеральный Комиссар национального павильона ОАЭ на выставках «EXPO» подчеркнул свою твердую уверенность в подписании в течение ближайших месяцев необходимых документов, описывающих базовые принципы участия ОАЭ в выставке. (mfa.kz)

### В РАМКАХ EXPO ПЛАНИРУЕТСЯ ПОСТРОИТЬ ГОСТЕВЫЕ ЭТНОДОМА

В рамках подготовки к международной выставке ЭКСПО-2017 планируется строительство экологически чистых гостевых этнодомов. Об этом на брифинге сообщила член президиума ОЮЛ «Коалиция за «зеленую» экономику и развитие G-Global», директор ГУ «Вячеславская средняя школа» Татьяна Немцан, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. «На ЭКСПО придет очень много туристов, которые хотели бы знать больше о нашем быте, о жизни сельских жителей, городских жителей. И создание «зеленых» гостевых этнодомов позволит большому кругу людей, которые приедут в Казахстан, узнать больше о жизни простых казахстанцев. Эта тема направлена на создание рабочих мест, особенно для женщин», – рассказала Татьяна Немцан. Кроме того, Коалиция с ПРООН договорилась о создании демонстрационной площадки «Арнайы – зеленая долина», в рамках которой планируется организовать экологические туры для молодежи. «Следующая, четвертая тема – это экологический туристический бизнес для молодежи. Молодежь восприимчива к различным активностям типа волонтерских лагерей, различных сборов. И если создать такие площадки под Астаной и регионально, они позволят молодежи общаться, и таким образом тоже мы можем знакомить ребят с практиками и технологиями», – подчеркнула Татьяна Немцан. (kapital.kz)

### НА КОСМОДРОМЕ БАЙКОНУР НАЧАЛАСЬ ПОДГОТОВКА К ПЕРВОМУ ПУСКУ 2015 ГОДА

Роскосмос начнет программу запусков 2015 года с космодрома Байконур 30 января. На этот день запланирован пуск ракеты-носителя «Протон-М» с британским спутником связи «Имарсат-5Ф2», сообщает пресс-служба космического ведомства России. По информации пресс-службы, телекоммуникационный космический аппарат «Имарсат-5Ф2» был доставлен на Байконур 18 декабря 2014 года. К его подготовке и автономному проверкам в монтажно-испытательном корпусе площадки 92А-50 сразу же приступили специалисты подразделения космических программ компании-изготовителя «Бонинг». Одновременно с этим расчеты предприятий ракетно-космической отрасли России приступили к подготовке средств выведения космического аппарата и наземной космической инфраструктуры. Ракета-носитель «Протон» и разгонный блок «Бриз-М» разработаны и серийно изготавливаются ФГУП «Государственный космический научно-производственный центр имени М.В. Хруничева». Модернизированный «Протон-М», оснащенный разгонным блоком «Бриз-М», способен доставлять на геопереходную орбиту полезную нагрузку массой свыше 6 тонн. «Имарсат-5Ф2» – второй из трех спутников «Имарсат» пятого поколения (I-5), предназначен для оказания услуг связи на территории Северной и Южной Америки и Атлантики. Первый из спутников серии I-5 был успешно запущен с помощью ракеты-носителя «Протон-М» в декабре 2013 года, отмечает пресс-служба Роскосмоса. («Казинформ»)

# Тарас Пархоменко: «Мой личный опыт подтверждает, что здесь, в Астане, связь гораздо лучше, чем в Европе»

Александр Константинов

Ситуации с роумингом, лицензиями на 4G, тенденциями развития и проблемами рынка сотовой связи в Казахстане деловому еженедельнику «Капитал.kz» рассказал главный исполнительный директор «Beeline Казахстан» Тарас Пархоменко.

**– Скажите, а есть ли у Beeline в Казахстане антикризисный план на случай негативного сценария развития ситуации в стране?**

– У нас есть несколько планов действий в зависимости от разных сценариев. С одной стороны, мы тщательно анализируем текущую ситуацию, с другой – у нас есть опыт коллег из других стран, где работает группа «Вымпелком». Это и такие высокоразвитые рынки, как, например, Италия, и другие интересные варианты с очень большой абонентской базой и низким средним счетом, как, например, Бангладеш или Пакистан.

– Есть глобальные тренды, которым подвержены все, во всех странах мира, и Казахстан в том числе. Все переходит от голоса к передаче данных, все услуги мигрируют в эту сторону. И поэтому сети модернизируются. Третье поколение, четвертое поколение, говорят уже о пятом поколении. Потому что, чем больше у вас потребность в интернете, тем более тяжелый контент вас интересует. Тяжелый, в каком смысле: вы хотите больше потреблять видео, а не просто тексты и так далее. И для этого сети должны модернизироваться.

Что происходит в результате? Клиенты модернизируют свои устройства, переходят от кнопочных телефонов на смартфоны, планшеты. Это глобальный тренд, который присутствует повсеместно. И отличие в разных странах заключается лишь в проценте тех, кто уже перешел на планшет. Например, Европа. В некоторых странах проникновение смартфонов и планшетов уже достигло 60%.

– Когда человеку нужно подключить еще одно устройство. И основной интерес людей – это мобильный интернет. По голосовым услугам такого потенциала нет. Там тоже есть потенциал, потребление голоса растет, но оно растет за счет внедрения новых тарифов, которые позволяют говорить больше, а платить меньше. Поэтому операторы больше всего заинтересованы в развитии мобильного интернета. Это глобальная тенденция. При распределении лицензий в Казахстане весь интерес был в том, чтобы модернизировать инфраструктуру страны, что очень правильно. То есть, грубо говоря, когда есть обязательство по модернизации страны, а страна огромная, плотность населения малая, и, соответственно, здесь ключевой вопрос, чтобы услуга была повсеместно доступна. Поэтому основные усилия регулятора были нацелены в эту сторону, и операторы сегодня покрывают 90%, даже больше, населения в стандарте 2G, а в стандарте 3G – больше 60%. И есть очень высокий интерес

шего лица, даже не понимая, что там есть посредник. То есть любой такой бизнес развивает вокруг себя малый и средний бизнес. Поэтому чем больше возможностей мы даем, тем больше такого рода малого и среднего бизнеса может развиваться. Сегодня появились смартфоны, значит можно развивать бизнес, связанный с приложениями, например, заказом такси. Сегодня в Астане уже несколько компаний такси принимают заказы через приложения, и вы можете видеть маршрут, время до прибытия и так далее. Это пример того, как мы, создав инфраструктуру, дали им возможность по-другому строить свой бизнес. Этот сервис гораздо более прибыльный, потому что они автоматизируют диспетчерскую службу. Поэтому для Казахстана и для любой другой страны модернизация инфраструктуры – это новые рабочие места.

**– Скажите, а с чем связана монополия Altel на 4G?**

– Всегда есть политика регулятора. Регулятор всегда стремится выполнить прежде всего свои задачи и плюс часто есть некие ограничения ресурса. Частоты – это ресурс, который ограничен. И этот частотный ресурс распределяют по игрокам. Поэтому в мобильной связи у нас не 15 операторов, а ограниченное количество. Соответственно, и регулятор должен взвешивать: у меня есть ограниченный ресурс, какому оптимальному количеству игроков его дать, чтобы, с одной стороны, была конкуренция, а с другой – был прибыльный бизнес. Здесь, я думаю, было принято следующее решение: был некий частотный ресурс на тот момент, наверное, ограниченный и доступный только одному игроку. И поэтому, скорее всего, было принято решение выделить его государственному оператору, для того чтобы он первый на тот момент запустил на частоте третьего поколения четвертое, таким образом создав предложение для клиентов как альтернативу. Но это временное преимущество, когда-нибудь исчезнет и будет полная конкуренция. На вопрос, скажем так, заинтересованных лиц и общественности регулятор приводит в пример страны, которые давали преимущество одному игроку, а потом подключали остальных, якобы для того, чтобы дать новые услуги клиентам, а за это время высвободить другой частотный ресурс и отдать всем остальным.

**– Но вы-то хотите развивать 4G?**

– Естественно. Есть глобальные центры инновации, они определяют следующее поколение, у них работает RND, они понимают глобальные тренды. А наша задача – понимая локальные возможности, адаптировать эти общемировые тренды. И мы хотим принести сюда глобальный тренд, дать людям современные средства коммуникации. По сути, такой глобальный бизнес с локализацией в стране позволяет всем странам достаточно синхронно переходить в будущее. Казахстанские клиенты на сегодня получают самые современные услуги, устройства позволяют иметь доступ к современным разработкам и приложениям. И баланс в этом смысле выравнивается.

**– Но не по цене...**

– Услуги стоят по-разному, потому что существует разница в себестоимости. Чем выше плотность населения, например, как в Бангладеш, тем прибыльнее бизнес. Поэтому что там базовые станции утилизуются максимально, а в Казахстане это не так. Плотность населения маленькая, однако нам нужно покрывать большие территории. В Европе другая себестоимость, исходя из того, что там дороже рабочая сила, там свои особенности. Поэтому там и счет выше. В итальянских компаниях, которые входят в VimpelCom, средний чек на клиента около 20 евро. В скандинавских странах еще выше. Это обусловлено особенностями бизнеса. Другие доходы населения, другие затраты на ведение этого бизнеса. Но в итоге продукт приходит очень близкий. Мы проверяем качество связи, у нас есть бенчмарки, когда замеряются один и те же показатели в разных странах, и мы их сравниваем. Так вот, по группе компаний VimpelCom мы одни из лучших. Из 14 стран, где присутствует Beeline, Казахстан показывает один из лучших показателей качества связи. И мой личный опыт подтверждает, что в Европе связь гораздо хуже, чем здесь, в Астане.

**– Давайте поговорим о компании Beeline в Казахстане. Каковы итоги, структура бизнеса, какие проекты у вас в будущем? Какова доля доходов от передачи данных?**

– В этом году мы выросли по абонентской базе. Сейчас у нас абонентская база чуть более 9,8 млн, если говорить о мобильном бизнесе. У нас около 26% клиентов имеют смартфоны, это показатель, который существенно растет год от года. На конец прошлого года было чуть больше 15%. Это серьезный рост. Количество смартфонов критично важно, чтобы мы предоставляли интернет-услуги, и, соответственно, интернет-трафик у нас растет на 80-90% в год. Доход, который мы получаем от передачи данных, приближается к 15%. Это самый высокорастущий доход, но он пока еще несущественный, хотя мы будем стремиться к тому, чтобы он в ближайшие 3-5 лет приблизился к половине.

Люди, использующие смартфоны, переходят на отправки SMS на Viber или WhatsApp, популярные в Казахстане. Поэтому во многих своих предложениях мы используем WhatsApp, как один из элементов предложения, когда мы даем возможность людям бесплатно им пользоваться в рамках какой-то минимальной абонплаты в день. Но основные наши усилия этого года были направлены на поддержание спроса на интернет. По сути это основа.



**– В свое время «Вымпелком» начал работу в Казахстане с покупки K-Mobile. Уже была какая-то стартовая площадка. Однако у любой абонентской базы есть некий физический предел, зависящий от численности населения.**

– Действительно, есть некие объективные ограничения, которые влияют на размер бизнеса, но в зависимости от развития продуктовой линейки эти ограничения могут слегка сдвигаться...

Вот, например, у вас есть смартфон или планшет, у вас может быть некое устройство дома, которое подключено к интернету. Получается, что у вас устройство, которое обслуживает человека, снабженное SIM-картой, становится для нас подключением. То есть количество активных SIM-карт – это не число абонентов. Просто у этих подключений есть один клиент, который за все это платит. Но с точки зрения количества подключений это уже другой потенциал. Уже сегодня в Казахстане 26 млн SIM-карт, а население – 17 млн.

Самое популярное устройство, которым пользуются казахстанцы, – телефон с двумя SIM-картами. Почему? Потому что люди часто думают, что, имея несколько SIM-карт, они делают удобно себе. Например, распределяют: этот номер – для друзей, этот – для бизнес-партнеров. Или если это два оператора, думают, что таким образом экономят: «Мне нужны две карточки, потому что звонки внутри сети лучше, чем с одной на другую».

Весь вопрос в устройствах, которые человек вокруг себя может включить, чтобы они улучшили ему жизнь. Например, сегодня у вас есть смартфон, планшет, электронная книжка с подключением, куда вы закачиваете книги. У вас может быть даже счетчик электроэнергии в квартире с SIM-картой. Вот уже четыре устройства. И если каждый человек будет обладать такими устройствами, вот вам и проникновение, и количество подключений.

**– То есть вы сейчас пошли уже не вширь, а вглубь?**

– Да, мы считаем, что дальнейший потенциал – это создавать услуги и убеждать наших клиентов, что эти услуги улучшат качество их жизни. И поэтому клиенты будут их покупать, а, следовательно, количество подключенных устройств вокруг людей будет расти. По сути, это следующий этап развития, который будет характеризоваться тем, что те же клиенты будут покупать больше подключений. Кстати, на это влияют еще и производители устройств, потому что они предлагают все новые и новые опции. Например, смарт-часы с SIM-картой и доступом в интернет.

**– Расскажите, пожалуйста, как сейчас развивается рынок инновационных услуг в Казахстане? В чем особенность и отличие от российского рынка? Есть какая-то специфика?**

**– А в Казахстане?**

– Мы в этот год, я думаю, покажем 25%. Я говорю сейчас о Beeline, но в целом сейчас такая ситуация у всех. И разница будет заключаться, наверное, в самих смартфонах, в их стоимости, потому что доходы населения разные. В США люди больше модернизируются на продуктах Apple. Что касается Казахстана, у нас на октябрь 2014 года 90% смартфонов – это смартфоны на ОС Android. И всего 2% – это Windows Phone, а если говорить об Apple, это 8%.

Казахстан – молодая страна, в структуре населения молодых людей – колоссальное количество. Это ни с кем несравнимо. Молодежь, с одной стороны, ограничена в деньгах, потому что еще не успела встать на ноги и начать зарабатывать. А с другой стороны, она очень продвинутая, хочет получать все самое последнее. И поэтому парни и девушки покупают android-смартфоны за \$70-150. И поэтому эти устройства так популярны. Что же касается самых распространенных устройств, то здесь лидирует Samsung. Поскольку у Samsung самая широкая линейка, хорошее качество, очень известный бренд и отличная дистрибуция. Я думаю, что здесь комбинация «доступность – бренд – большой модельный ряд» – это основные факторы.

**– С тем, что покупают, понятно, а сколько люди готовы тратить в месяц на ваши услуги?**

– Средний чек у абонентов «Beeline Казахстан» – 1200 тенге. Видите ли, все, что предлагается на рынке, зависит от уровня конкуренции, от уровня спроса и потребности клиента. Если это только одна услуга, которая появилась, и люди особо не знакомы с продуктом, тогда она будет очень дорогой. На сегодня есть такой подход: у нас есть линейки тарифов, можно выбрать из четырех-пяти основных предложений. Мы не рекламируем все, потому что человеку сложно это воспринять, мы пытаемся рекламировать какое-то базовое предложение. А человек, уже придя в магазин, может выбрать себе какие-то опции – сегодня выбор широк.

**– Давайте поговорим в целом по рынку коммуникаций в Казахстане. Какие у него есть сейчас проблемные точки? Куда он движется? И какое отличие от рынков других стран?**

– Сегодня в Казахстане присутствуют четыре игрока: «Кселл», Beeline, TELE2 и Altel. Четыре из них предоставляют услуги в стандарте 3G и один – 4G. Но и три остальных, которые не имеют лицензий на частоты 4G, тоже очень хотят получить LTE.

**– Почему?**

– Потому что рынок находится в следующей фазе – это фаза насыщения рынка, когда мы уже подключили основную массу клиентов, и сейчас идет уже доподключе-

ние со стороны ключевых игроков получить лицензию на 4G. Потому что есть понимание, что монополия позиция кого-то одного никогда не приводила к тому, что предоставляются самые лучшие услуги по самой лучшей цене. Поэтому есть интерес получить лицензию основным операторам. Ведь вместе с ростом спроса на базовый интернет повышается спрос на видео, и, по всем прогнозам, видеоконтент будет составлять до 80% трафика. А для того чтобы дать качественное видео, нужно четвертое поколение, отличающееся более высокими скоростями. Плюс на этой основе могут развиваться такие услуги, как, допустим, телемедицина. Сегодня есть много примеров, как развивается телемедицина в мире, когда, например, в отделенном селе есть человек, которого сегодня нужно везти в больницу, где дефицит койко-мест, а при использовании телемедицины можно, чтобы врач поехал на место и сделал обследование и передал информацию через интернет. Однако, чтобы ее передать, нужна определенная технология. Другой пример: цифровое образование. Ключевые университеты мира делают видеокурсы, и каждый может просто их прослушать либо записаться на курс, сдать тест и получить диплом. По большому счету, это может быть доступно и в удаленных сельских населенных пунктах. Инфраструктура, которая модернизируется на уровне третьего-четвертого поколения, позволяет предоставлять услуги другого качества.

**– То есть это все будет доступно в перспективе?**

– Безусловно. Все хотят развивать услуги. Получается, клиенты подключены, они уже получили опыт использования мобильного телефона, они уже получают опыт взаимодействия с мобильными устройствами, подключенными к интернету. И следующий опыт – это масса услуг на основе этого, которые не всегда предоставляются мобильным оператором, но могут предоставляться малым и средним бизнесом, функционирующим в этой сфере. Есть даже исследования, которые говорят о том, что рост интернет-подключений в стране влияет на рост ВВП, потому что это всегда приводит к развитию бизнеса. И если говорить сегодня об устремлениях, то они одни – это видеть перспективу в чем-то новом. Сегодня мы приходим к фазе, когда люди хотят потреблять более тяжелый контент, видеоконтент, но для этого нужны более высокие скорости и, соответственно, 4G. И что важно? Около таких бизнесов всегда есть круг или, если хотите, шар тех, кто развивает свой личный бизнес. Например, в мобильной связи есть контент-провайдеры. Это компании, которые покупают какой-то контент, например, музыку или Ring Back Tone (музыка вместо гудка), и сами занимаются продажами. А клиент покупает эту услугу через нашу инфраструктуру. Часто от на-

# Миндаугас Убартас, Tele2: «Люди используют интернет, а не 3G или 4G»

Виктория Говоркова

**Передача данных постепенно становится одним из основных источников дохода мобильных операторов. О том, что пользователи стали меньше звонить, предпочитают связываться через онлайн-мессенджеры или социальные сети, говорит и статистика. К примеру, новогодняя. Традиционно в праздничную ночь абоненты огромным количеством звонков устраивали сетям операторов экзамен на прочность. В этом году казахстанцы предпочли поздравлять друг друга именно через мобильный интернет. К примеру, абоненты «Tele2 Казахстан» в праздничную ночь использовали 42,3 терабайта интернет-трафика, а это более чем в 2 раза выше показателей предыдущей новогодней ночи**

Следуя сложившемуся тренду, операторы стали менять структуру ценообразования на свои услуги. О том, как монетизировать растущий трафик передачи данных, каковы особенности потребления мобильного интернета казахстанцами, а также о том, есть ли у компании антикризисный план и как оператор форсирует решение вопроса о выдаче лицензий на 4G в интервью деловому еженедельнику «Капитал.kz» рассказал Миндаугас Убартас, коммерческий директор «Tele2 Казахстан».

**- Сейчас непростые времена. На фоне стремительного снижения цены на нефть, серьезных экономических и геополитических проблем у наших соседей, а также девальвационных ожиданий внутри страны, уже сложившейся можно считать традицию начинать интервью именно с этого вопроса. Есть ли Tele2 в Казахстане антикризисный план на случай негативного сценария развития событий?**

- Антикризисного плана у нас не существует и вряд ли появится. Модель нашего бизнеса и так подразумевает costsaving во всем, чтобы делать связь максимально выгодной. Любой экономический спад мы стараемся обратить в свою пользу. Люди начинают задумываться о своих расходах и приходят к выводу, что лучше нашего предложения на рынке нет. К примеру, во время экономического кризиса в Литве в 2008 году приток абонентов в Tele2 составил около 15%. Когда в прошлом году произошла девальвация, мы были единственным мобильным оператором, который не повысил цены. Думаю, что и при любых других вызовах мы будем придерживаться этого же подхода.

**- Сформировавшимся трендом, о котором говорят все операторы, стало замедление роста доходов от голосовых услуг и увеличение дохода от передачи данных. Какую сейчас долю в общей структуре доходов занимает передача данных у «Tele2 Казахстан»?**

- Если вам нужны точные цифры, то лучше дождаться годового отчета, который мобильные компании традиционно публикуют в феврале. Что касается общей расстановки сил среди казахстанских операторов, то хочу сказать, что по передаче данных уверенно лидирует недавно появившиеся компании, к которым мы и относимся. В их структуре мобильный интернет занимает 30-65%, тогда как у «древних» мобильных компаний до 90% емкости канала обычно забито звонками.

**По передаче данных уверенно лидируют недавно появившиеся компании, к которым мы и относимся. В их структуре мобильный интернет занимает 30-65%, тогда как у «древних» мобильных компаний до 90% емкости канала обычно забито звонками**

**- Расскажите о динамике роста трафика передачи данных. Насколько он вырос с начала года?**

- Как я уже сказал ранее, передача данных показывает очень интересную динамику. Но если посмотреть по регионам, то ситуация будет еще интереснее. Есть регионы, где большинство доходов мы получаем от мобильного интернета. Этому сопутствовали как усилия самого оператора по его развитию, так и ситуация с проводным интернетом; там, где он меньше развит, растет доминирование мобильной передачи данных.

Рост трафика мы измеряем уже не в процентах, а в терабайтах, и этот рост только начинается. В будущем поток используемых данных будет только умножаться, так как качество интернет-контента только растет. С другой стороны, это давит на инфраструктуру операторов, и сейчас они инвестируют большие средства в расширение емкости каналов и увеличивают плотность базовых станций. Хочу отметить одну особенность мобильного интернета: 5% клиентов качают 70% всех данных, остальные 95% страдают от этого. Это в свою очередь вынуждает операторов принимать меры



по ограничению трафика и заниматься ценообразованием.

**- Интересно, как вы монетизируете такой рост?**

- Основная сложность, с которой сталкиваются все на телекоммуникационном рынке, – объемы передачи данных растут гораздо быстрее, чем стоимость самой услуги. В какой-то момент это может создать трудности для дальнейшего инвестирования при низкой маржинальности. Решением может стать оптимизация затрат, в

пользуют интернет, а не 3G или 4G. Или даже так: люди не хотят сам интернет. Наоборот, всем им нужна электронная почта, видео (YouTube, RuTube, Vimeo), аудио (радио, Deezer, Spotify), мессенджеры (WhatsApp, Skype), показуха (Facebook, Odnoklassniki, Instagram), новости (Kapital.kz, CNN, BBC) и многое другое. Технологическое отличие создает имидж для пионеров отрасли, но большинству населения еще предстоит открыть для себя мир мобильного интернета и найти в нем выгоду для себя, чтобы не только убивать там время.

Тем не менее операторам нужна технология 4G для обслуживания быстрорастущего трафика наших клиентов, и мы надеемся, что регулятор обратит внимание на потребности наших клиентов и выделит нужные частоты и лицензии.

**- Существует бизнес-модель Network Sharing, которая предполагает коллективное развертывание сетей. Впервые она была обкатана именно в Швеции, на родине Tele2. В Казахстане вы не обращались к своим партнерам по рынку с предложением о совместном строительстве сетей 4G?**

- В этом у нас нет потребности. Как только у нас появится официальное разрешение развертывать сеть 4G, мы приступим к этой работе в этот же день. Тем более что у Tele2 имеется отличный опыт в других странах: в 2012 году мы стали единственным оператором в мире, развернувшим сеть в стандарте LTE в Нидерландах, не используя до этого стандарты 2G и 3G. На протяжении 2014 года мы завершили модернизацию сети в прибалтийских странах и ожидаем, что в 2015 году сеть LTE покроет примерно 90% населения Эстонии, Латвии и Литвы. Ранее мы добились аналогичного успеха в Швеции.

**- Вопрос получения лицензии на развертывание сети 4G снова откладывается на несколько лет. Что вы можете предпринять со своей стороны, чтобы ускорить этот процесс?**

- Демонстрируем свои технические возможности – это раз, и два – находимся в постоянном диалоге с регулятором. Мы придерживаемся мнения, что ситуация, когда такая возможность есть только у

одного оператора, не способствует развитию конкуренции и не в интересах абонентов.

**- Вас не испугала реакция конкурентов по рынку на ваши маркетинговые ходы? Я имею в виду так называемую «баннерную» войну конца прошлого года. Какие планы на следующий год? Будете продолжать провоцировать или выберете более сдержанную маркетинговую стратегию?**

- Испугались? Вопрос не по адресу. Мы рады этой реакции! Наша стратегия – люди не должны переплачивать! Каждое снижение цен доказывает, что мы делаем свою работу так, как надо, и повышаем эффективность своей компании. А вместе с этим поднимаем эффективность всей индустрии и тем самым увеличиваем конкурентоспособность страны. Выигрывают все – клиенты, мы и общество в целом.

Наши действия целесообразны, мы хотим обратить внимание людей на нашу отрасль. Используя наши услуги, клиенты экономят деньги. А у «древних» сотовых компаний цель одна: чтобы все-все забыли про них и пореже задумывались про телекоммуникации. Это им на руку – они режут маркетинговые бюджеты и хотят, чтобы статус-кво не нарушался.

Когда говорят про конец мобильного рабства, приводят пример России, а там все сделано так, чтобы никто номер не менял. Поставлены такие преграды для клиентов, что у тех руки опускаются. Мы, напротив, хотим повторить пример Турции, где 43% клиентов поменяли операторов со своим номером, или Гонконга, где это сделали 15% абонентов. Мы приложили большие усилия, чтобы перенос номера в Казахстане был легким и удобным для клиента, и еще мы продолжим делать все, чтобы клиент мог сэкономить больше денег.

**- Кстати, а как вы готовитесь к внедрению MNP, которое произойдет уже в этом году? Просчитывали ли вы возможный процент перетока абонентов?**

- В настоящее время законопроект «Об информатизации», предусматривающий внедрение услуги переносимости номеров (MNP – mobile number portability), находится на рассмотрении в Парламенте РК. Поэтому трудно назвать точную дату, когда эта услуга станет доступна. Однако, надеюсь, что уже в этом году она заработает. Благодаря тому, что абоненты смогут менять оператора без смены своего номера, произойдет отмена так называемого «мобильного рабства», когда абонент не решался сменить оператора связи на другого с более низкими тарифами, опасаясь исчезнуть из списка контактов друзей и коллег.

Прогнозы по перетоку абонентов пока не стану озвучивать, но считаю, что внедрение MNP значительно ужесточит конкуренцию на рынке связи. Как результат, «древние» операторы сотовой связи потеряют возможность удерживать абонентов административными мерами и будут вынуждены включиться в реальную борьбу за клиента путем снижения тарифов. Добавлю, что мы приложим все усилия, чтобы перенос номеров стал популярной услугой, а цены на связь – ниже.

**- А по истечении какого времени можно будет говорить об эффективности внедрения этой услуги, то есть, другими словами, когда будут цифры?**

- О результатах можно будет говорить после квартальных отчетов. До их опубликования цифры будут сложно предоставить, но мы постараемся отслеживать динамику.

**Хочу отметить одну особенность мобильного интернета: 5% клиентов качают 70% всех данных, остальные 95% страдают от этого. Это в свою очередь вынуждает операторов принимать меры по ограничению трафика и заниматься ценообразованием**

**- 1 января этого года произошло очередное снижение ставки интерконнекта. Вы, как оператор, который больше всех ратовал за ее снижение, довольны тем, какими темпами движется этот процесс?**

- Ставка интерконнекта снизилась на 20% с 1 января и это хорошо. Но, согласно данным регулятора, такой она должна была быть еще 2-3 года назад. То есть за эти годы клиенты уже переплатили очень много. Ставка интерконнекта выполняет роль барьера – чем он выше, тем труднее новым операторам зайти на рынок. Но мы таких преград не боимся: как работали при очень высокой ставке интерконнекта, так и продолжим работать еще лучше при снижающихся ставках. Ставка снизилась – мы продолжим «ронять» цены еще больше. И прилагать все усилия, чтобы падение ставки продолжалось и ускорялось. Ведь благодаря этому люди могут экономить деньги на общении и мобильный интернет.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### «ЭЙР АСТАНА» ВОЗОБНОВИЛА РЕГУЛЯРНЫЕ РЕЙСЫ В УРАЛЬСК

12 января 2015 года «Эйр Астана» начала полеты из Алматы в Уральск с частотой 5 дней в неделю, кроме вторника и субботы. Полеты будут осуществляться на комфортабельном самолете Embraer 190, имеющем конфигурацию бизнес и экономкласса (88 мест в экономклассе, 9 – в бизнес-классе). Авиакомпания приняла решение восстановить авиасообщение после реконструкции взлетно-посадочной полосы в аэропорту г. Уральска в 2014 году. Напомним, что полеты из Алматы в Уральск были приостановлены в ноябре 2011 года – из Астаны в Уральск, в связи с неудовлетворительным состоянием взлетно-посадочной полосы. Продолжительность рейса из Алматы в Уральск – 3 часа 20 минут, а из Уральска в Алматы – 2 часа 50 минут. Минимальная стоимость билета экономкласса в оба конца составляет 39 266 тенге со всеми сборами. Билеты можно приобрести в офисах по продаже авиабилетов, на сайте авиакомпании airastana.com либо через круглосуточный Центр бронирования и информации по номеру +7 (727) 244 44 77. (Соб.инф.)

#### ЗАКОНОПРОЕКТ О ЗАЩИТЕ ДЕТЕЙ ОТ ИНФОРМАЦИИ, ПРИЧИНЯЮЩЕЙ ВРЕД ИХ ЗДОРОВЬЮ

Депутаты мажилиса парламента Казахстана одобрили во втором чтении законопроект «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию», передает корреспондент агентства. Как отмечается в заключении комитета мажилиса по социально-культурному развитию, актуальность принятия данного законопроекта объясняется особой уязвимостью детей, которые в условиях глобализации информационного пространства в наибольшей степени подвержены негативному информационному воздействию. «Сложившемуся положению способствуют существующие проблемы в законодательном регулировании правовых гарантий обеспечения защиты нравственности и здоровья детей при обороте информационной продукции», – говорится в заключении. Кроме того, в ходе работы над законопроектом депутатами внесены поправки, направленные на закрепление механизма проведения экспертизы информационной продукции, установление требований к экспертам, определение порядка аккредитации экспертов и экспертных организаций, разграничение компетенции государственных органов, регулирующих данную сферу, а также на уточнение отдельных норм, улучшение содержания законопроекта. Депутаты во втором чтении также одобрили сопутствующий законопроект «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты по вопросам защиты детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию». В ходе рассмотрения законопроекта депутатами внесен ряд предложений, в частности: - в кодекс РК «О налогах и других обязательных платежах в бюджет (Налоговый кодекс)» в части взимания сбора за постановку на учет сетевого издания; - в закон РК «О телерадиовещании» предложены нормы, регламентирующие деятельность иностранных теле-, радиоканалов с целью обеспечения защиты прав детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию, а также обязывающие электронные СМИ при распространении теле-, радиопрограмм указывать знак возрастной категории информационной продукции; - в закон «О средствах массовой информации» предлагается ввести понятие «сетевое издание», в целях регламентации деятельности данного вида средства массовой информации, уточнить компетенции между уполномоченными и местными исполнительными органами; - в закон РК «О связи» вводятся новые понятия такие, как «точка обмена трафиком», «точка стыка» и другие, а также предложены нормы, создающие возможность технического обеспечения ограничений по распространению информации, причиняющей вред здоровью и развитию детей в сетях телекоммуникаций. Кроме того, в целях недопущения в организациях образования распространения информационной продукции, причиняющей вред здоровью и развитию детей, вносится изменение в закон РК «Об образовании». (ИА «Новости-Казахстан»)

#### ЦЕНЫ НА РЕАЛИЗОВАННУЮ СЕЛЬХОЗПРОДУКЦИЮ В 2014 ГОДУ ПОВЫСИЛИСЬ НА 13,3%

В Казахстане цены на реализованную продукцию сельского хозяйства в 2014 году повысились на 13,3%. За 2014 год продукция растениеводства, реализованная сельхозформированиями, стала дороже на 20,8%, продукция животноводства – на 2,4%, сообщает комитет по статистике МНЭ РК. За прошедший год цены на пшеницу выросли на 24,7%, рис – на 19,6%, ячмень – на 9,5%, кукурузу – на 7,4%, просо – на 1,8%, а на гречиху снизились на 15,4%, рожи – на 6,5%, овес – на 2,6%. Лук репчатый подорожал на 39,8%, картофель – на 22,5%, капуста – на 21,8%, морковь столовая – на 16,4%, свекла столовая – на 14,4%. Цены на горох выросли на 18,7%, свеклу сахарную – на 5,6%, а на семена подсолнечника снизились 4,5%, табак необработанный – на 3,9%, хлопок-сырец – на 2,6%. Мясо птицы подорожало на 12,4%, свиней – на 6,4%, лошадей – на 4,5%, скота крупного рогатого – на 2,7%, овец – на 2,6%. Цены на яйца снизились на 21,5%, шерсть – на 1,4%, а на молоко сырое – выросли на 10,3%. (Kazakhstan Today)

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

## КАЗАХСТАН

БИЛЕТЫ  
В ТЕАТР ОПЕРЫ  
И БАЛЕТА ИМЕНИ  
АБАЯ МОЖНО  
КУПИТЬ ЧЕРЕЗ  
ИНТЕРНЕТ

Государственный академический театр оперы и балета имени Абая внедрил автоматизированную систему продаж билетов «Тикетон» на все свои спектакли, сообщили в пресс-службе театра. «Переход на современную билетную систему даст возможность жителям Алматы и гостям города, в том числе и иностранным, с легкостью и удобством приобретать билеты как через интернет, мобильные приложения, так и через кассы театра, по тем же принципам, что и в крупнейших мировых театрах. Кроме того, этот переход положительно влияет на прозрачность внутренней отчетности, аналитику востребованности спектаклей, борьбу с перекупщиками билетов и на многое другое» – прокомментировал нововведение заместитель директора театра, заслуженный артист РК Габит Несипбаев. Как отметили в театре, онлайн билеты в ГАТОБ будут продаваться по той же стоимости, что и в кассе. Продажи билетов через интернет стартуют сегодня как на официальном сайте театра Gatob.kz, так и на сайте компании-оператора Ticketon.kz. «После онлайн-покупки зрители смогут распечатать билеты на обычном домашнем принтере и сразу заходить на спектакль, либо забирать их в кассе до начала спектакля, поскольку контролеры на входе театра имеют сканеры штрих-кода для проверки электронных билетов. Важно также отметить, что и при покупке через кассу театра, и при покупке через интернет людям теперь будет доступна интерактивная схема зала с возможностью просмотра свободных и занятых мест», – отметили в театре. Казахский государственный академический театр оперы и балета имени Абая был открыт 13 января 1934 года. Современный Казахский государственный академический театр оперы и балета имени Абая является флагманом музыкального искусства Казахстана и единственным в своем роде носителем казахской национальной оперной и балетной классики. На сцене театра ставились первые профессиональные оперы и балеты Е.Брусиловского, В. Великанова, М.Тулбаева, А.Жубанова, Л.Хамиди, С.Мухамеджанова, Г.Жубановой, Е. Рахмадиева, Б.Жуманиязова, А.Серкебаева, Т.Мынбаева С.Кибировой и многих других. Творческую труппу составляют, наряду с прославленными мастерами сцены, и молодые таланты – лауреаты различных престижных международных конкурсов, получившие мировое признание. Компания «Тикетон» является крупнейшей казахстанской системой онлайн-продажи билетов в кино, театры, на различные культурно-развлекательные и спортивные мероприятия. Начав работу в середине 2012 года, на данный момент платформа охватывает 14 кинотеатров и 8 театров, а также крупнейшие концертные и спортивные площадки страны. (Kazakhstan Today)

О РЕЗУЛЬТАТАХ  
МОРАТОРИЯ  
НА ПРОВЕРКИ

В соответствии с указом главы государства «О кардинальных мерах по улучшению условий для предпринимательской деятельности в Республике Казахстан» от 27 февраля 2014 года органом прокуратуры было поручено обеспечить надзор за неукоснительным исполнением моратория на проверки субъектов малого и среднего предпринимательства. Проведение моратория было начато на создание максимальных благоприятных условий, обеспечивающих возможность самостоятельного развития бизнеса в рамках правового поля. Органами прокуратуры приняты исчерпывающие меры для надлежащей реализации требований Указа. Генеральной прокуратурой к началу действия моратория обеспечено завершение свыше 10 тыс. проверок субъектов малого и среднего предпринимательства. В адрес контрольно-надзорных и правоохранительных органов было направлено соответствующее указание с разъяснением порядка согласования проверок. Учитывая, что в период действия моратория проверки в деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства возможно было осуществлять исключительно по согласованию с Генеральной прокуратурой, были определены критерии для их согласования. В целях разъяснения порядка согласования и осуществления проверок субъектов предпринимательства в период моратория Генеральной прокуратурой и территориальными органами прокуратуры с участием контролирующих органов и Национальной палаты предпринимателей проведен ряд совещаний и рабочих встреч. С момента объявления моратория в органах правовой статистики зарегистрировано 3866 (за аналогичный период 2013 года – 180 312) проверок субъектов малого и среднего бизнеса. В их числе: 101 проверка, согласованная с Генеральной прокуратурой для обеспечения интересов государства и здоровья населения. Кроме того, 3536 проверок государственными органами проведены по инициативе непосредственно самих предпринимателей для подтверждения отдельных юридических фактов в их деятельности, а также 232 проверки деятельности финансовых организаций, на которых мораторий не распространяется. В целом, объявленный Главой государства мораторий способствовал снижению общего количества проверок за год на 176 тыс., или на 67%. При этом, на 142 тыс., или на 82% уменьшилось количество проверок субъектов частного предпринимательства (с 173 082 до 30 807), в том числе на 86% в отношении субъектов малого и среднего бизнеса (с 158 915 до 22 050). С начала действия моратория сигналы о массовых нарушениях условий моратория не поступали. Зафиксировано всего 5 фактов нарушений территориальными подразделениями контролирующих органов, по которым органами прокуратуры приняты меры прокурорского надзора. (prokurator.gov.kz)



## Автор сеет и не жнет

Тахмина Кибирова

Как обрести финансовую независимость? Создать, купить, получить в наследство актив, способный приносить регулярную прибыль – пассивный доход. Самый долговечный, увлекательный и популярный во всем мире актив – интеллектуальная собственность. Произведения искусства, литературы, научные открытия и разработки, программное обеспечение – все, что однажды создано умственным трудом, на протяжении многих лет охраняется законом об авторском праве и смежных правах, обеспечивая притоком средств не только автора, но и его потомков. Вы можете продать права на свое творение, можете поделиться им, передавать для использования. Этот актив способен «варить кашу» 24 часа в сутки, 365 дней в году до тех пор, пока не отменить задачу. При одном условии – его хотят смотреть, слушать, читать, использовать.

В Казахстане колоссальные возможности в части пассивных доходов имеют авторы и исполнители музыкальных произведений. К их числу относятся не только композиторы, поэты и вокалисты, но и аранжировщики, музыканты.

Как много зарабатывают владельцы хитов и насколько эффективны механизмы авторских прав на отечественном музыкальном рынке?

В сравнении с тем, как обстояли дела 10 лет назад, сегодня ситуация с авторскими и смежными правами стабилизировалась. Телеканалы, радиостанции, рестораны, кафе, ивент-агентства ежемесячно выплачивают в общества по авторским и смежным правам от 1 до 4% за использование песен, видеоклипов, концертных программ. 20% остается у общества, за работу, услуги. Их задача – мониторинг, защита прав, представление интересов авторов и исполнителей в суде. 80% достаются авторам и исполнителям.

«Интернет-ресурсы, реклама, киноиндустрия и многое другое – у современных людей в сфере культуры есть масса источников пассивного дохода. Им не хватает знаний. К примеру, в законе «Об авторском праве и смежных правах» есть статья «Право следования», когда в случае публичной продажи художник имеет право на 5% с каждой продажной цены. Казахстан присоединился ко всем мыслимым и немислимым конвенциям. У нас есть закон «Об авторском праве и смежных правах», два авторских общества и два общества по смежным правам. Проблема в том, что наши творческие люди – не предприниматели. Это бизнес, которым надо научиться управлять», – говорит Темирлан Тулегенов, кандидат юридических наук, председатель Авторского совета РОО «Авторское общество «Абырой». В мировой практике авторскими правами в шоу-бизнесе занимается паблишинг – музыкальные издательства, которые работают непосредственно с авторами произведений, а с исполнителями работают лейблы. У нас же, по словам Темирлана Тулегенова, в создание репертуара вкладывается продюсер, который, по сути, создает бизнес и имеет право на этот репертуар, но он не закрепляет свое право в договоре. В итоге рано или поздно артист уходит от продюсера вместе с этими песнями. То же самое с авторами, не состоящими в обществах. Они продают свои произведения на словах. Дальше покупатель делает с песней что пожелает.

Отметим, что действие Закона на интеллектуальную собственность в сфере культуры в Казахстане действует в течение всей жизни автора и 70 лет после его смерти. «То есть авторское вознаграждение полагается уже его наследникам. По истечении срока действия авторского права произведение переходит в статус общественного достояния, в таком случае этим произведением могут пользоваться все, без выплаты вознаграждений», – объясняет председатель Авторского совета РОО «Авторское общество «Абырой».

Реально композитор или поэт может получить до полумиллиона тенге за три месяца. «Сумма дохода зависит от востребованности материала. Аранжировщик также полагается гонорар, по сути это соавтор произведения. И, конечно, исполнителям положено вознаграждение за их талант и труды. На Западе сессионный музыкант за короткое соло-импровизацию в композиции получает не только разовый гонорар, но и процент от каждого использования фонограммы. Мы, в свою очередь, также платим авторскому обществу, при проведении концерта – 4% с кассы», – рассказывает Дильмурат Бахаров, один из самых известных казахстанских

авторов, входит в состав Союза композиторов Республики Казахстан и авторского общества «Абырой». Созданные им музыкальные творения исполняют Роза Рымбаева, Нурлан Абдуллин, Асылбек Енсенов, Дильназ Ахмадиева, Макпал Исабекова, «Дервиш», «101», другие артисты и музыканты. На сегодняшний день в авторском активе Бахарова около 200 песен, не считая других музыкальных произведений.

К сожалению, в творческой жизни Дильмурата Бахарова уже был прецедент, когда ему приходилось защищать свои авторские права: «Мою песню использовали для создания рекламного ролика. Это был 30-секундный проигрывш из песни. В ходе процесса судья попросила меня доказать, что я являюсь автором данного музыкального произведения. Я предоставил партию и с помощью музыкального центра сравнил оригинал и фрагмент, использованный в рекламном ролике. В итоге компания выплатила мне компенсацию. В другом процессе участвовали не-

электронный формат. Я не знаю ни одного нашего исполнителя или автора, который заработал бы на продаже своих дисков. Сейчас многие артисты «заливают» свой материал в интернет для бесплатного скачивания, в качестве продвижения. Хотя западный шоу-бизнес пользуется этим инструментом для получения доходов, если говорить об оригинальной лицензионной продукции высокого качества», – говорит Дильмурат Бахаров.

Бум продаж CD пришелся на 2003-2007 годы, рассказывает Низами Мамедов, заведующий отделом национальных проектов холдинга «Меломан». «Мы на собственные средства выпустили более 100 альбомов казахстанских исполнителей, платили авторское вознаграждение. Это была своего рода социальная ответственность – способствовать развитию отечественной музыкальной индустрии. Всегда шли навстречу нашим артистам, помогали чем могли. На сегодня объемы продаж дисков в целом упали на 90%. Если три

**Телеканалы, радиостанции, рестораны, кафе, ивент-агентства ежемесячно выплачивают в общества по авторским и смежным правам от 1 до 4% за использование песен, видеоклипов, концертных программ. 20% остается у общества, за работу, услуги. Их задача – мониторинг, защита прав, представление интересов авторов и исполнителей в суде. 80% достаются авторам и исполнителям**

года назад альбомы Батыра, «Музыкалы», «Уркера» или «Дервишей» продавались в количестве 70-100 дисков ежемесячно, то сейчас – всего 10-15. При том, что цена новых альбомов не превышает 700 тенге, а изданных ранее – 500 тенге. Сегодня мы продаем очень мало CD, но не отказываемся совсем. Несмотря на то, что формат наших магазинов несколько изменился, мы создали магазины для всей семьи MARWIN, стараемся по-прежнему сохранять уголки для музыки и кино, уважая наших постоянных клиентов, которые ценят музыку и кино в высоком качестве. Тотальное развитие интернета привело к тому, что многие исполнители за рубежом уже отказываются от CD и выкладывают свою музыку в сеть iTunes. Таким образом они зарабатывают по доллару за каждую проданную копию. Вместе с тем есть исполнители мирового уровня, которые всё же выпускают диски, и их, хоть и в небольших количествах, покупают поклонники, коллекционеры», – отмечает Низами Мамедов.

В Казахстане артисты продолжают платить за ротацию на телеканалах и радио. Последние перечисляют проценты в ав-

торские общества. В итоге часть денег возвращается к авторам и исполнителям. К чему этот круговорот купюр и безала?

«К нам возвращается мизер, в сравнении с тем, что мы платим. В мировой практике каналы зарабатывают не на артистах, а на рейтингах. Содержательный контент привлекает больше зрителей, слушателей, а значит рекламу. Мне нравится политика телеканала Gakku. Они не берут денег с артистов, при этом наполняют эфир достойным материалом, работая круглогодично», – говорит Дильмурат Бахаров.

Тимур Балымбетов, продюсер Gakku TV: «У нас нет понятия «ротация». Мы ставим в эфир видеоклипы, которые принял наш художник. И это полностью отечественный продукт. Художник определяет, подходят ли нам песни, видеоряд по формату и какое количество будет выходить в эфир. Это может быть известный артист и новичок. В первую очередь мы руководствуемся тем, насколько то или иное произведение содержательно, имеет ли оно эстетическую ценность, какую роль оно может играть в развитии шоу-индустрии. Наши инвестиции – это наш эфир. Мы основываемся на внутреннем кодексе и, безусловно, это не только коммерческий, но и идеологический проект. Мы верим, что благодаря казахстанскому контенту можно зарабатывать деньги, и мы стремимся к этому. Что касается авторского вознаграждения, то канал, как положено, перечисляет авторскому обществу KазАК и компании по защите смежных прав «Аманат».

По словам Темирлана Тулегенова, платная ротация на наших каналах – это пример безграмотности продюсеров радиостанций и каналов, которые низводят интеллектуальную собственность в виде песни до рекламного ролика стирального порошка. Интеллектуальная собственность стоит намного дороже. «Они не понимают, что сидят на мешке с деньгами. Сегодня главная проблема как раз в том, чтобы создать или найти качественный контент. Платная ротация тормозит развитие культуры, потому что в эфир попадают те, у кого есть деньги, но в большинстве нет таланта. При этом радиостанции платят зарубежным паблишингам, чтобы наполнить эфир их музыкой, но не нашей. Здесь мы говорим уже о страновом PR. Система авторского права создана для стимулирования творчества и развития отечественной культуры», – отмечает эксперт.

Определенно, чтобы оправдать идеи, труды, время и средства, вложенные в свои произведения, нашим артистам и музыкантам необходимо обращаться к специалистам либо осваивать новые для них механизмы продвижения своего предприятия, развивать ресурсы, изучать законы, защищать свои права и получать доходы, не выходя из студии. Горшочек придуман для того, чтобы варить кашу тому, кто знает, как им управлять. Как считает Роберт Кийосаки, американский бизнесмен, автор бестселлеров об инвестировании, разработчик настольных игр по освоению финансовых стратегий: «Не заблудиться о пассивном доходе – вот что на самом деле рискованно».



NETWORK

info.lafanetwork.kz

Наши проекты

Автомобильный портал

auto.lafa.kz

Новинки автопрома и вторичный рынок, законодательство и слухи, путешествия и автоспорт на сайте для тех, кто рулит

Центр деловой информации

www.kapital.kz

Экономика, финансы, рейтинг, технологии – всё, что связано с деньгами, попадает в поле интересов нашей редакции

Официальный сайт

astana.gov.kz

Городские и республиканские новости, виртуальная приемная, справочная информация для жителей Астаны и гостей столицы

# Международные почтовые пересылки: что необходимо помнить

Ирина Тянь, старший консультант департамента налогообложения и права Deloitte

В эпоху цифровых технологий и стремительно растущего числа интернет-пользователей с 4,3 млн в 2010 году до 8 млн в 2012 году все больше внимания уделяется интернет-покупкам. Огромный ассортимент товаров, а также нехватка времени для походов в магазин у работающего населения благополучно способствуют развитию интернет-торговли. При этом из общего объема 90% всех покупок осуществляется в международных интернет-магазинах, и, как правило, такие товары доставляются покупателям посредством международных почтовых отправлений (МПО), а проще говоря, в виде посылки. Ниже рассмотрены основные нюансы международной интернет-торговли с точки зрения таможенного законодательства Казахстана.

Начнем с того, что необходимо разделять международные почтовые отправления на посылки для юридических лиц, которые имеют коммерческую ценность (то есть предназначены для коммерческих целей), и посылки в адрес физических лиц для личного пользования.

Нормы пересылки товаров для личного использования в МПО определены Соглашением о порядке перемещения физическими лицами товаров для личного пользования, совершенным в Санкт-Петербурге 18 июня 2010 года (далее – Соглашение). Товары, пересылаемые в международных почтовых отправлениях в адрес физического лица для личного пользования, могут быть получены покупателем без уплаты таможенных пошлин и платежей при соблюдении определенных требований.

Важно отметить, освобождаются от уплаты таможенных платежей товары, пересылаемые в течение одного календарного месяца в адрес одного получателя, таможенная стоимость которых не превышает сумму, эквивалентную 1000 евро, и общий вес которых не превышает 31 кг.

В случае же превышения указанных норм предусмотрена уплата таможенной пошлины в размере 30% от разницы между стоимостью товара и лимита эквивалентного 1000 евро, но не менее 4 евро за 1 кг веса в части превышения весовой нормы. Если же превышает и вес, и стоимость товара, то высчитывается превышение по обоим показателям и уплачивается максимальная величина пошлины.

Как правило, первое, на что обращает внимание таможенный инспектор при расчете таможенной пошлины, это стоимость посылки, и чем она больше, тем выше будут таможенные платежи. Обычно стоимость пересылаемого товара заявляется отправителем путем заполнения соответствующей графы в почтовой квитанции и таможенной декларации. Имеете в виду, что на стоимость вашей посылки непременно обратит внимание таможенный инспектор и он может изменить ее, руководствуясь имеющейся базой цен на однородные и идентичные товары.

К примеру, на ваше имя прислан планшет и в сопроводительных документах к нему будет указано, что стоимость составляет \$150.

Если же стоимость товара действительно очень низкая, а товар выглядит значительно дороже, желательно попросить от-

правителя вложить в посылку товарные чеки, инвойсы или другие документы, подтверждающие его фактическую стоимость.

Для наглядности давайте рассмотрим два примера по расчету таможенной пошлины.

**Пример 1**  
Представим, что вы планируете приобрести ноутбук, стоимость которого составляет 1250 евро, вес 3 кг.

За ускоренную доставку ноутбука в Казахстан вы планируете дополнительно оплатить 75 евро за экспресс-услугу по пересылке и 20 евро за страхование посылки.

В данном случае вам предстоит оплатить таможенную пошлину в размере 103,5 евро, исходя из следующего расчета:  $(1250 + 75 + 20) \cdot 30\% = 103,5$ .

**Пример 2**  
Представим, что вы приобретаете комплект деревянных стульев в количестве 4 штук. Стоимость комплекта составляет 800 евро, общий вес 32 кг.

Предположим, что покупатель дополнительно планирует оплатить 80 евро за упаковку стульев, 150 евро за экспресс-доставку и 50 евро за страхование посылки.

В данном примере необходимо произвести расчет по обоим показателям для выбора наибольшей величины.  $((800 + 80 + 150 + 50) \cdot 30\%) = 24$  евро, и  $(32 \cdot 31) \cdot 4 = 4$  евро.

Как следует из расчета, покупателю предстоит оплатить таможенную пошлину в размере 24 евро исходя из стоимостной величины.

Для сведения: Соглашением предусмотрено, что законодательством государства – члена Таможенного союза могут устанавливаться более жесткие нормы ввоза товаров для личного пользования, в части превышения которых уплачиваются таможенные пошлины и налоги. Так, в настоящее время Казахстан и Россия придерживаются установленных Соглашением норм, тогда как в Беларуси установлен стоимостный лимит на получаемые посылки в размере эквивалентного до 120 евро, пересылаемые в течение одного календарного месяца.

Кроме контроля за заявленной стоимостью на пересылаемые товары в МПО, таможенный инспектор осуществляет предназначение товаров, то есть может ли отнести



товар к товарам для личного использования или он предназначен для коммерческих целей. При установлении предназначения товаров таможенный инспектор принимает во внимание следующий фактор: учитываются потребительские свойства товаров, традиционная практика их применения и использования в быту.

Кроме того, важное значение имеет количество товаров, пересылаемых в одной посылке. Однородные товары (одного наименования, размера, фасона, цвета и т.п.) в количестве, явно превышающем потребность одного лица, получающего товары (а также членов его семьи), могут рассматриваться как не предназначенные для личного пользования адресата.

И последний фактор – это частота пересылки товаров. Однородные товары, пересылаемые даже в небольших количествах одним и тем же продавцом и в адрес одного и того же лица одновременно либо в течение одного месяца, могут рассматриваться как не предназначенные для личного пользования получателя.

В случае, если полученные товары будут оценены таможенным инспектором как товары, имеющие коммерческое предназначение, покупателю будет необходимо произвести таможенную очистку товаров в установленном порядке с оформлением декларации на товары и полной уплатой таможенных платежей и налогов.

Важно также помнить о перечнях товаров, ограниченных или запрещенных к пересылке в международном почтовом отложении, а также товарах, не относящихся к товарам для личного пользования. Такие перечни товаров также утверждены Соглашением о порядке перемещения физическими лицами товаров для личного пользования.

Так, например, к товарам для личного пользования не относятся, кроме прочего, природные алмазы; аппаратура и оборудование для фотолабораторий; приборы, аппаратура и модели, предназначенные для демонстрационных целей; товары, подлежащие экспортному контролю в соответствии с национальным законодательством. Это означает, что для получения таких товаров необходимо провести таможенную очистку товаров с оформлением декларации на товары и полной уплатой таможенных платежей и налогов.

К товарам, запрещенным к пересылке в МПО, относятся товары, запрещенные к ввозу на таможенную территорию Таможенного союза или вывозу с этой территории; запрещенные к пересылке в соответствии с актами Всемирного почтового союза; в отношении которых применяются ограничения, если такие товары запрещены к пересылке в международных почтовых отложениях в соответствии с решениями Евразийской экономической комиссии.

**Полный список товаров, запрещенных к пересылке в МПО, представлен в Приложениях 2 и 3 Соглашения.**

Поэтому хорошо подумайте, прежде чем решите приобрести через посылку, например, кухонный нож. Велика вероятность того, что нож будет отнесен к холодному оружию, в этом случае посылку вам не получить, и она будет возвращена продавцу.

К товарам, ограниченными к пересылке в МПО, относятся шифровальные (криптографические) средства, а также радиотехнические средства и (или) высокочастотные устройства гражданского назначения, в том числе встроенные либо входящие в состав других товаров.

**Следуйте простым правилам!**

Если ваш товар превышает нормы беспошлинного лимита, но его можно разделить на несколько частей, то в большинстве случаев имеет смысл это сделать и распределить товары на несколько посылок, что позволит избежать высоких таможенных платежей. При этом следует учитывать тот факт, что покупать товары нужно с интервалом в 1 месяц.

Необходимо помнить о понятии «товары для коммерческих целей», то есть когда таможенным инспектором будут оцениваться потребительские свойства товаров, количество однородных товаров в одной посылке и частота посылки от одного продавца на имя одного получателя. И в случае, если товары будут оценены как товары для коммерческих целей, вам придется проводить таможенную очистку товаров в общеустановленном порядке с подачей декларации на товары, а также полной уплаты таможенных платежей и налогов.

Предварительно интересуйтесь о товарах, запрещенных к ввозу на территорию Казахстана, в том числе в международных почтовых пересылках, на официальных сайтах, например Казпочты, Евразийской экономической комиссии.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### НОВЫЕ ПРАВИЛА ВВОЗА АВТОМОБИЛЕЙ

С 1 января 2015 года в Казахстане вступили в силу новые правила ввоза автомобилей с территории стран ЕАЭС – России и Беларуси. При ввозе физическими лицами транспортных средств не в целях предпринимательской деятельности НДС и акцизы не взимаются. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе Департамента государственных доходов по городу Астане. Следовательно, согласно пункту 7 статьи 68 Налогового кодекса обязательство по представлению налоговой отчетности по НДС и акцизу не возникает. Налоговое обложение касается только тех, кто привез автомобиль исключительно для личного использования. Если автомобиль ввезен для дальнейшей перепродажи, косвенные налоги будут обязательными. Здесь также может возникнуть имущественный доход, по которому необходимо будет еще уплатить индивидуальный подоходный налог. Если автовладельцы ввезли транспортные средства с 1 января 2015 года, при этом приобретение осуществили в 2014 году, то уплаты налогов не производят, соответственно не представляют налоговую отчетность, как раньше. При этом для доказательства необходимо при себе иметь талон о прохождении государственной границы. (kapital.kz)

#### ДЛЯ ФОТОГРАФИЙ НА НОВЫЕ УДОСТОВЕРЕНИЯ ИЗМЕНИЛИ ПРАВИЛА

Чтобы получить удостоверение нового образца, при фотографировании нужно будет закрашивать татуировки на лице косметикой, сообщила пресс-секретарь главного филиала центра обслуживания населения по Алматы Жанлы Апетова. «Если татуировка сойдет, такие как татуаж бровей, губ, то можно фотографироваться, если не сойдет, то куда деваться – будет так фотографироваться, но художественные татуировки, нарисованные на видном месте, нужно будет сверху закрасить, как макияж, и фотографироваться. Иначе могут возникнуть проблемы за границей», – сказала Ж. Апетова во вторник, передает KAZTAT. Также при фотографировании на удостоверение нового образца придется снять украшения гражданам с пирсингом. При этом, как уточнила Ж. Апетова, данные правила приняты международной конвенцией ICAO (International Civil Aviation Organization), куда входит Казахстан, и существуют с 2001 года. (kapital.kz)

#### ПОПРАВКИ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО ПО ВОПРОСАМ МОРЕПЛАВАНИЯ

Главой государства Нурсултаном Назарбаевым подписан Закон Республики Казахстан «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам прохождения аудита Международной морской организации», направленный на совершенствование национального законодательства в сфере обеспечения безопасного плавания судов и их навигационного обслуживания, сообщает пресс-служба Акорды. Закон разработан в целях реализации положений Международной Конвенции о подготовке и дипломировании моряков и несении вахты для предстоящего прохождения аудита Международной морской организации, а также совершенствования законодательства по вопросам мореплавания, обеспечения безопасного плавания судов и их навигационного обслуживания. Законом предлагается внесение изменений и дополнений в Бюджетный кодекс РК, законы РК «О торговом мореплавании», «Об образовании», «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам транспорта» и «О разрешениях и уведомлениях». Так, нормами закона предусматривается создание в казахстанском секторе Каспийского моря навигационного центра, что будет способствовать навигационному сопровождению и управлению движениями судов. Кроме того, правовую основу получит вопрос признания на международном уровне дипломов выпускников казахстанских учебных заведений, готовящих специалистов в сфере морского транспорта. Ряд поправок направлен на совершенствование государственного управления морским транспортом. (ИА «Новости-Казахстан»)

#### СИТУАЦИЯ НА РЫНКЕ ТРУДА В ДЕКАБРЕ 2015 ГОДА

В экономике республики в декабре 2014 года, по оценке, были заняты 8,7 млн. человек. Относительно аналогичного периода прошлого года их численность увеличилась на 75,3 тыс. человек или на 0,9%. Численность наемных работников в указанном периоде составила 6,1 млн. человек (70,6% от общего числа занятых). По предварительным данным IV квартала 2014 года из общего числа самостоятельного занятию населения доля продуктивно занятых составила 71,7%, непродуктивно занятых – 28,3%. Численность безработных в декабре 2014 года, по оценке, составила 458,8 тыс. человек, уровень безработицы – 5,0%. Официально на конец декабря 2014 года зарегистрированы в органах занятости – 33,4 тыс. человек (без учета лиц, включенных в состав участников программы «Дорожная карта занятости 2020»). Доля зарегистрированных безработных составила 0,4% от экономически активного населения (в декабре 2013г. – 0,3%). По оценке на 1 декабря 2014 года уровень скрытой безработицы составил 0,3% от экономически активного населения. Безработные (согласно стандартам МОТ) – это лица, которые не имели доходного занятия (работы), активно его искали и были готовы приступить к нему. (stat.gov.kz)

# Новинки законодательства

Владимир Плошай

**В конце прошлого года были опубликованы несколько важных нормативных правовых актов. Среди них отметим Закон, вносящий изменения и дополнения в Кодекс Республики Казахстан об административных правонарушениях, а также Закон Республики Казахстан от 24 декабря 2014 года № 269-V, вносящий изменения и дополнения в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам кардинального улучшения условий для предпринимательской деятельности в Республике Казахстан**

КоАП изменили

Законом Республики Казахстан от 29 декабря 2014 года № 272-V внесены изменения и дополнения в Кодекс Республики Казахстан об административных правонарушениях

Закон направлен на приведение положений нового Кодекса Республики Казахстан об административных правонарушениях в соответствие с проведённой реформой системы государственного управления и в соответствие с нормами новых законов, принятых в 2014 году.

Принятие данного закона обеспечит эффективную защиту прав и свобод граждан, интересов общества и государства от административных правонарушений, повысит эффективность профилактики правонарушений.

Закон состоит из 2 статей и вносит изменения в 90 статей нового Кодекса об административных правонарушениях.

Отметим некоторые важные новеллы закона.

Так, пункт 1 статьи 44 Кодекса об административных правонарушениях предусматривает исчисление размера административного штрафа, исходя из МРП (минимального расчетного показателя), действующего на момент составления протокола, такая редакция была, но статья 807 кодекса предусматривает в том числе случаи, когда протоколы не составляются. Например, на основании постановления прокурора, если административное правонарушение зафиксировано контрольно-измерительными приборами, работающими в автоматическом режиме, если правонарушение совершено в области налогообложения», - привел он пример.

В таком случае государственный орган не составляет протоколы и поэтому, чтобы этот пробел нам устранить, было принято решение о том, чтобы внести новую редакцию в данную статью. Теперь расчет МРП будет производиться на момент составления административного дела.

В статье 442 внесены такие изменения. Нахождение несовершеннолетних без сопровождения законных представителей вне жилища с 23 до 6 часов утра – влечет предупреждение на законных представителей.;

Статья дополнена частью третьей следующего содержания:

«3. Действия, предусмотренные частью первой и второй настоящей статьи, совершенные повторно в течение года после наложения административного взыскания, – влекут штраф на законных представителей в размере пятнадцатидесяти месячных расчетных показателей.». (Сравните со старой редакцией. Нахождение несовершеннолетних в развлекательных заведениях в ночное время без сопровождения законных представителей с 22 до 6 часов утра – влечет штраф на законных представителей в размере трех месячных расчетных показателей.2. Действие, пред-

усмотренное частью первой настоящей статьи, совершенное повторно в течение года после наложения административного взыскания, –влечет штраф на законных представителей в размере пятнадцатидесяти месячных расчетных показателей.)).

Настоящий Закон вводится в действие с 1 января 2015 года, за исключением подпунктов 16), 17), 18), 48), абзаца семнадцатого подпункта 73) статьи 1, которые вводятся в действие по истечении десяти календарных дней после дня его первого официального опубликования.

2.Установить, что с 1 января 2016 года подпункты 2) и 3) части пятой статьи 282 Кодекса Республики Казахстан об административных правонарушениях действуют в следующей редакции:

«2) производства этилового спирта и (или) алкогольной продукции без оснащения технологических линий контрольными приборами учета, кроме производственных виноматериала, а также пива, производственные мощности которых ниже четырехсот тысяч декалитров в год;

3) производства этилового спирта и (или) алкогольной продукции с неисправными контрольными приборами учета, а равно со сверхнормативными отклонениями в учете, кроме производства виноматериала, а также пива, производственные мощности которых ниже четырехсот тысяч декалитров в год.

Закон опубликован 31 декабря 2014 года.

#### Упрощение предпринимательской деятельности

**Законом Республики Казахстан от 24 декабря 2014 года № 269-V внесены изменения и дополнения в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам кардинального улучшения условий для предпринимательской деятельности в Республике Казахстан**

Законом вносятся изменения и дополнения в 11 кодексов и 94 закона, он направ-

лен на отмену плановых проверок предпринимателей, вводится упрощенный порядок ликвидации субъектов малого бизнеса, введен институт уполномоченного по защите прав предпринимателей, повышена эффективность государственного регулирования частного предпринимательства.

Кроме того, в целях улучшения инвестиционного климата вводится принцип «одного окна» для инвесторов.

Получение отраслевых экспертиз проектно-сметной документации строительству тоже будет осуществляться по принципу «одного окна».

Максимально упрощаются таможенные процедуры. Сокращаются сроки регистрации предприятий до 1 часа, и отменяется требование о наличии минимального уставного капитала в размере 100 тенге.

В целях стимулирования администраторов к эффективному проведению процедур банкротства, предусматривается установление для них фиксированной оплаты.

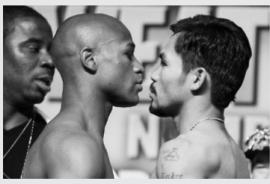
Срок заключения договора обязательного страхования работника с 10 до 30 рабочих дней с момента государственной регистрации юридического лица или индивидуального предпринимателя.

**Очень важно! Отменено обязательное требование наличия печати для субъектов частного предпринимательства.**

Существенно упрощается процедура ликвидации субъектов частного предпринимательства, сокращаются сроки и количество процедур при получении разрешений на строительство.

В целях исключения необоснованных расходов граждан при взаимодействии с государственными органами будет отменено обязательное нотариальное заверение копий документов, техосмотр личного автотранспорта, не используемого в коммерческих целях, со сроком эксплуатации до 7 лет, а также доверенность на управление транспортным средством.

## ПАКЬЯО ДОГОВОРИЛСЯ С МЭЙУЭЗЕРОМ



Филиппинский боксер Мэнни Пакьяо согласовал условия контракта на поединок с американцем Флойдом Мэйуэзером. Об этом Ring TV сообщил Майкл Конц, советник промоутера Пакьяо Боба Арума. «Мы согласились со всеми пунктами контракта, предложенного Мэйуэзером. Теперь ждем подписания контракта от Мэйуэзера. Как только это произойдет, состоится официальное объявление о бое», — заявил Конц. Советник Арума не уточнил детали контракта. Ранее сообщалось, что Пакьяо принял условия разделения гонорара в соотношении 40 на 60 процентов, прохождения допинг-тестов и согласился с датой и местом проведения боя. Планируется, что бой между Пакьяо и Мэйуэзером состоится 2 мая в Лас-Вегасе. На кону будут стоять чемпионские пояса по версиям WBO, WBA и WBC. Пакьяо владеет титулом чемпиона мира по версии Всемирной боксерской организации (WBO) в весовой категории до 66,68 килограмма, становился лучшим в восьми весовых категориях. На счету 35-летнего боксера 57 побед (38 нокаутом), пять поражений и две ничьи. 37-летний Мэйуэзер — обладатель чемпионских поясов по версиям Всемирной боксерской ассоциации (WBA) и Всемирного боксерского совета (WBC), завоевывал титулы в пяти весовых категориях. В его активе 47 побед (28 нокаутом) и ни одного поражения. (lenta.ru)

## МАЙКУ С ПУТИНЫМ ПОПРОСИЛИ СНЯТЬ

Вице-президент Международного союза конькобежцев (ISU) Ян Дейкема попросил члена совета ISU Германа Панова снять майку с портретом президента России Владимира Путина и переодеться перед награждением в рамках чемпионата Европы в классическом многоборье, который проходит в Челябинске. Об этом сообщает De Telegraaf. На первый день соревнований Панов пришел в майке с российским президентом под пиджаком, но на церемонии награждения присутствовал уже в другой одежде. «Очевидно, человек является поклонником Путина. Я думаю, это было его личное послание. Спорт и политика должны быть строго разделены. Мы приехали сюда ради соревнований в красивом виде спорта», — заявил генеральный директор Союза конькобежцев Нидерландов Пауль Сандерс. 75-летний Герман Панов является членом исполнительного комитета Союза конькобежцев России. В 2007 году от имени Владимира Путина ему была объявлена благодарность за вклад в развитие спорта. Чемпионат Европы по конькобежному спорту в классическом многоборье в Челябинске продлился два дня и завершился в воскресенье, 11 января. (lenta.ru)

## ПРОХОРОВ ПРОДАЕТ КЛУБ



Российский миллиардер Михаил Прохоров продает клуб Национальной баскетбольной ассоциации (НБА) «Бруклин Нетс». Об этом со ссылкой на собственные источники сообщает Bloomberg. Издание утверждает, что предприниматель нанял компанию для продажи своей доли в «Бруклине». На данный момент бизнесмену принадлежит пакет из 80% акций клуба, который он приобрел в 2009 году, став первым иностранным владельцем команды НБА. Американские эксперты оценивают этот актив в \$1,3 млрд долларов, однако из-за удачного места базирования клуба ценник на него может превысить \$2 млрд. Кроме того, Прохоров является совладельцем спортивной арены «Барклайс-центр», расположенной в Нью-Йорке и принимающей домашние матчи «Бруклина». Уточняется, что миллиардер не собирается расставаться с акциями стадиона, а продает только баскетбольный клуб. При этом стоимость комплекса оценивается экспертами выше, чем команды. Со следующего сезона «Барклайс-центр» станет домашней ареной клуба Национальной хоккейной лиги «Нью-Йорк Айлендерс». Прохоров приобрел клуб в 2009 году за \$220 млн, тогда он носил название «Нью-Джерси Нетс» и базировался в Нью-Джерси. В 2012-м команда переехала в Нью-Йорк, заняла открывшийся в том же году «Барклайс-центр» и получила название «Бруклин Нетс». При покупке миллиардер заявил, что задачей его подопечных является завоевание чемпионского титула в течение пяти лет, однако дальше полуфинала конференции «Нетс» не проходили. На данный момент в составе черной рыбы выступает один российский баскетболист — 21-летний защитник Сергей Карасев. (lenta.ru)



# Остановленные «Магниткой»

«Барыс» после трех побед кряду уступил магнитогорскому «Металлургу»

Даниил Балахметов  
Фото: hcbarys.kz

Этот год начался для «Барыса» весьма интересно. Клуб завершил прошлый год победой над «Трактором» в Астане — 4:2, произошло это 30 декабря. При этом единственный представитель нашей страны в лиге прервал четырехматчевую серию из поражений. Уже 7 января «Барыс» совершил феерический выезд в Уфу, а затем весьма уверенно разобрался на своем льду с «Автомобилистом». А сразу после этого матча о себе напомнил наставник команды Андрей Назаров, имя и фамилию которого теперь не хотят упоминать журналисты КХЛ-ТВ.

Наконец в понедельник хоккеисты «Барыса» совместно с магнитогорским «Металлургом» выдали в Астане настоящий триллер, проведя три совершенно разных периода.

**Победное начало и интрига с «Магниткой»**

Прошлый год «Барыс» закончил победой в домашнем поединке с челябинским «Трактором» — 4:2. В том матче казахстанский клуб прервал свою серию из четырех поражений.

В новом году казахстанский клуб отметился двумя победами

подряд. 7 января команда Андрея Назарова одолела в Уфе «Салават Юлаев» со счетом 3:1. Причем «Барыс» добился волевой победы. Кстати в этом сезоне встреча в Уфе стала четвертой между двумя клубами. 4 сентября «Барыс» выиграл в Астане у уфимцев со счетом 5:4, а затем, 18 ноября и 1 декабря последовали два поражения в столице Башкортостана — 5:3 и 3:2 соответственно. Получается, что 7 января был достигнут паритет.

10 января «Барыс» одолел на своем льду екатеринбургский «Автомобилист». Встреча получилась весьма результативной. В первом периоде «Барыс» забросил две безответные шайбы в ворота гостей. На 9-й минуте отличился Никита Михайлис. А спустя две минуты голом отметился Роман Старченко.

В самом начале второго периода Дастин Бойд увеличил отрыв хозяев от «Автомобилиста» — 3:0. Однако практически тут же игрок гостей Никита Трямкин размыл счет в этом поединке.

Тем не менее на 27-й минуте Роман Старченко вновь восстановил разницу и установил окончательный результат — 4:1. В третьем периоде заброшенных шайб не было.

К сожалению, победная серия «Барыса» прервалась в понедельник в матче против магнитогорского

«Металлурга». Встреча состоялась в Астане. Хоккеисты «Магнитки» достаточно быстро обеспечили себе комфортное преимущество еще в первом периоде. На 7-й минуте отличился Ринат Ибрагимов. Спустя три минуты Оскар Осала удвоил преимущество гостей. А Денис Платонов на 13-й минуте забросил третью шайбу в ворота Павла Полуэктова.

Во втором периоде команды не сумели отличиться. В заключительной двадцатиминутке «Барыс» едва не сотворил невозможное. На 55-й минуте Найджел Доус открыл одну шайбу. А разыгравшийся Роман Старченко через минуту сократил до минимума отставание «Барыса». Однако большего казахстанский клуб добиться не сумел.

Этот поединок стал примечательным благодаря очередной драке юного тавга «Барыса» Дамира Рыспаева, который на этот раз сошелся в рукопашной с нападающим соперников Евгением Тимкиным. Драка произошла на третьей минуте матча. К слову, победитель в этом противостоянии выявлен не был. Оба хоккеиста заработали по пять минут штрафа. Дамир Рыспаев, получив четвертое подобное наказание в этом сезоне, заработал автоматическую дисквалификацию на один матч.

Еще одним знакомым событием встречи стало достижение Найджела Доуса. Канадский форвард «Барыса» забросил свою сотую шайбу за время выступления в клубе.

Стоит отметить, что наставник казахстанского клуба Андрей Назаров столкнулся с кадровыми проблемами. В лазарете команды оказалось несколько игроков, в числе которых сразу три основных вратаря: Виталий Еремеев, Ян Лацо и Алексей Иванов, а также защитники: Алексей Литвиненко, Никита Черенок и нападающие Талгат Жайлауов, Олег Кваша и Михаил Рахманов. В связи с этим место в воротах занял Павел Полуэктов, а из фарм-клуба был вызван вратарь Дмитрий Мальгин.

Следующий матч «Барыс» проведет 17 января в Омске, против «Авангарда».

### Снова скандал

Наставник «Барыса» Андрей Назаров вновь оказался в центре внимания по причине своего крутого нрава. На этот раз российский специалист отличился после встречи с «Автомобилистом», когда прервал послематчевое флеш-интервью автора одного из голов Никиты Михайлиса с журналистом Александром Олейником. В связи с этим журналисты КХЛ-ТВ предложили не упоминать имя и фамилию наставника «Барыса» в эфире канадского телеканала, а лига оштрафовала его на 100 тыс. российских рублей.

Напомним, что это не первый инцидент, произошедший с участием Назарова в этом сезоне. 17 сентября во Владивостоке в матче с «Адмиралом» он проявил агрессию по отношению к судьям и зрителям, в результате чего получил дисквалификацию на шесть матчей. А 24 ноября в Казани во время матча с «Ак Барсом» бросил в игрока хозяев Петра Свитова бутылку с водой, а также нецензурно выразился в адрес судей и соперников и был впоследствии отстранен на четыре игры.

# Начало сезона

На прошлой неделе казахстанские любители тенниса могли наблюдать за выступлениями наших мастеров большой ракетки сразу на нескольких турнирах

Айдос Орманов  
Фото: sk-sport.kz

Впечатления от старта отечественных мастеров ракетки остались разные. Если прекрасная половина вновь поразовала наших болельщиков, то представители мужской сборной Казахстана не смогли похвастаться этим. Зарина Дияс, находящаяся в лучшей своей форме и на высшей позиции в своей карьере, на минувшей неделе успешно выступила на турнире в китайском Шэньжэне. Пройдя два круга соревнований, в которых Дияс последовательно выбила из борьбы талантливого хорватку Донну Векич и опытную представительницу Венгрии Тимею Бабош, наша теннисистка уступила в упорной борьбе хозяйке кортов Чжен Сайсай. Несмотря на это поражение, Зарина Дияс смело может отнести этот результат себе в актив.

В настоящее время Дияс является первой ракеткой Казахстана и занимает 32 строчку в рейтинге сильнейших теннисисток мира. Другая представительница Казахстана и экс первая ракетка нашей страны Ярослава Шведова выступила неоднозначно. С одной стороны, турнир в Брисбене считается более представительным и более рейтинговым, чем турнир в Шэньжэне. Но дальше 1/8 Ярослава пройти не удалось. Да и не пустившая нашу красавицу в четвертьфинал Мария Шарарова учинила форменный разгром Шведовой. 6-0, 6-1 без каких-либо шансов для Шведовой. В актив она может себе занести успешное прохождение квалификации и довольно неожиданную победу над 26 ракеткой мира Сабиной Лисицки. Проиграв первый сет всухую со счетом 0-6, затем неожиданно Ярослава выиграла второй и третий сет: 7-5, 6-4. Ранее в квалификации Шведова одолела



аргентинку Паулу Ормачеа, Паулу Канию из Польши и Марию Заневску из Украины.

Галина Воскобоева и Юлия Путинцева в начале этого года участия в турнирах не принимали. Иначе выступили в одиночных разрядах Михаил Кукушкин и Андрей Голубев. Кукушкин проиграл во втором круге турнира в Брисбене Милошу Раоничу в двух сетах, а Андрей Голубев в первом круге уступил французцу Жереми Шарди.

Немного поразовал лишь Александр Недовесов. На турнире серии Челленджер в австралийском Хэпби Валли Недовесов стал победителем в парном разряде вместе с россиянином Андреем Кузнецовым. Недовесов и Кузнецов неожиданно в финале победили хозяев соревнований Алекса Болта и Эндрю Виннингтона. В одиночном разряде этого турнира Александр дошел до четвертьфинала, где путь ему пре-

градил Маркос Багдатис из Кипра, впоследствии дошедший до финала турнира.

На этой неделе наши теннисисты принимают участие на турнирах в австралийских Сиднее и Хобарте.

На момент подготовки данного материала Зарина Дияс уверенно вышла во второй круг соревнований в Хобарте, победив испанку Сильвию Солер Эспинозу, и должна встретиться с сильной словачкой Даниелой Хантуковой.

Ярослава Шведова в Сиднее уступила в упорной борьбе чешке Катерине Сняковой в трех сетах.

Андрей Голубев проиграл в квалификации этого же турнира американцу Джону Патрику Смиту также в трех сетах.

бедил принципиального противника Дениса Истомина из Узбекистана и должен скрестить ракетки с уругвайцем Паоло Куэвасом во втором круге турнира.

Данная неделя последняя перед главным стартом теннисной зимы: Australian Open.

Участие в этом турнире примут следующие наши представители и представительницы: Зарина Дияс, Ярослава Шведова, Юлия Путинцева, Александр Недовесов, Андрей Голубев и Михаил Кукушкин.

Наиболее перспективными кажутся шансы у Зарины Дияс. Ведь помимо хорошей формы у нее есть очень серьезная мотивация. В прошлом году на мельбурнском супертурнире Зарина Дияс сенсационно вышла в третий круг соревнований, где ее смогла остановить Симона Халеп.

Таким образом, чтобы не потратить приобретенные рейтинговые очки и не опуститься в рейтинге, Зарине необходимо как минимум повторять прошлогодние достижения. Всем остальным мастерам ракетки, представляющим Казахстан, рейтинговых очков защищать не нужно. Кукушкин, Шведова и Недовесов год назад выбыли в первом круге Australian Open, а Голубев пропускал этот турнир из-за травмы.

Что касается сильных мира сего, то начало сезона выдалось весьма неоднозначным. Сенсация случилась лишь на турнире в Дохе, где Новак Джокович и Рафаэль Надаль не смогли добраться до полуфиналов соревнований. В итоге победителем этого малорейтингового, но очень щедрого на призовые турнира стал Давид Феррер из Испании. В финале он победил хорошо нам знакомого чеха Томаша Бердыха в двух сетах.

Остальные турниры закончились без неожиданностей. В Брисбене победили Рожер Федерер у мужчин и Мария Шарарова в женской сетке, в индийском Ченнае вновь победил Станислав Вавринка, женский турнир в китайском Шэньжэне выиграла Симона Халеп, а турнир в новозеландском Окленде — неувядающая Венус Уильямс.

Предстоящий Australian Open вновь порождал интригу. Ведь в прошлом году победы здесь впервые неожиданно одержали Станислав Вавринка и китаянка На Ли. И если Станислав будет защищать свой титул, то На Ли карьеру увы завершила и место королевы Австралии остается вакантным.

## ЛИПНИЦКАЯ НЕ БУДЕТ ЗАВЕРШАТЬ КАРЬЕРУ

Олимпийская чемпионка Юлия Липницкая заявила, что хотела завершить карьеру после первенства России по фигурному катанию, прошедшего в декабре 2014 года в Сочи, однако затем отказалась от этой идеи. Слова спортсменки приводит официальный сайт Федерации фигурного катания на коньках России (ФФКР). «После неудачного выступления на чемпионате России вообще хотела покинуть спорт, закончить спортивную карьеру. Все знают, как непросто мне было вернуться к тренировкам после Олимпиады», — сказала Липницкая. По ее словам, текущий сезон для нее завершен. До начала следующего, который стартует весной, Юлия будет восстанавливаться и работать над различными техническими элементами. Также 16-летняя фигуристка опровергла ранее появившуюся информацию о том, что она якобы расстанется с тренером Этери Тутберидзе. Спортсменка назвала данное сообщение вбросом и добавила, что инициатором этого является тот, кто тренируется с ней на одном катке. В текущем сезоне Липницкая заняла пятое место из шести возможных в финале мирового Гран-при, а также финишировала на девятом месте в чемпионате России, прошедшем в декабре 2014-го в Сочи. Чемпионка командных соревнований ОИ-2014 не сумела квалифицироваться на первенство Европы, которое состоится в январе 2015-го в Стокгольме. (lenta.ru)



## НАЙДЕНА ЧАСТЬ ТРОФЕЯ

Сотрудники Международной федерации футбольных ассоциаций (ФИФА) нашли часть трофея Жюлья Риме, который вручался за победу на первых чемпионатах мира по футболу, но затем был похищен. Об этом сообщает Associated Press. В хранилище штаб-квартиры ФИФА в Цюрихе было обнаружено каменное основание статуэтки. «Это сравнимо с находкой египетской мумии», — заявил креативный директор музея федерации Давид Осель. По его словам, подставка станет экспонатом музея ФИФА в Цюрихе, который планируется открыть в марте 2016 года. На десятисантиметровом основании, выполненном из лазурита, выгравированы названия стран, победивших на первых четырех чемпионатах мира — Уругвая (1930, 1950) и Италии (1934, 1938). Перед ЧМ-1954 трофей получил новую подставку. Оригинальная версия трофея Жюлья Риме, названного в честь третьего президента ФИФА, была передана на хранение сборной Бразилии в 1970 году. В 1983-м трофей был похищен на выставке в Рио-де-Жанейро. Статуэтка находилась в стальном шкафу с лицевой стороной из пуленепробиваемого стекла, однако оно было обломлено деревянной рамкой. Похитители выломали ее и забрали кубок. Приз, изготовленный из позолоченного серебра весом 3,8 килограмма, не был возвращен и о его дальнейшей судьбе до сих пор нет точной информации. (lenta.ru)



## ОБВИНЕНИЯ МОУРИНЬО

Главный тренер лондонского «Челси» Жозе Моуринью обвинил английского арбитра Фила Дауда в излишней полноте. Об этом сообщает таблоид The Daily Mirror. Инцидент произошел 1 января после поражения «Челси» от «Тоттенхэма» (3:5), однако СМИ узнали о случившемся только сейчас. После окончания игры Моуринью крикнул в адрес арбитра, что тот «слишком толстый для рефери». Кроме того, тренер призвал Дауда завершить карьеру и добавил, что «его судейство обогло слишком дорого». По окончании матча португальский наставник «Челси» критиковал работу рефери на пресс-конференции. Моуринью выразил мнение, что Дауд должен был поставить пенальти в ворота «Тоттенхэма» при счете 1:0 в пользу «синих». Не получив права на 11-метровый удар, «Челси» затем пропустил четыре мяча и в итоге не смог отыграться. Также португалец назвал действия арбитра «чересчур медленными». Футбольная ассоциация Англии (ФА) пока что не отреагировала на информацию о словах Моуринью в адрес Дауда. Организация уже ведет дело в отношении тренера «Челси» за высказывания после ничьей с «Саутгемптоном» (1:1) 28 декабря. Тогда португалец также жаловался на работу бригады арбитров во главе с Энтони Тейлором и заявил, что «против его команды развернута кампания». В итоге ФА выдвинула против Моуринью обвинения в неуместных комментариях, тренер должен дать ответ до 14 января. Дауд, которому 26 января исполнится 52 года, судит матчи английской премьер-лиги с сезона-2001/02. Британские болельщики и эксперты неоднократно отмечали наличие лишнего веса у рефери, за что арбитр часто становился объектом критики и шуток. (lenta.ru)

В НБА ДЕРУТСЯ



Баскетболисты Кевин Гарнетт и Дуайт Ховард, выступающие за «Бруклин Нетс» и «Хьюстон Рокетс» соответственно, устроили потасовку во время матча НБА 13 января. Об этом сообщает ESPN. Во время первой четверти Гарнетт нарушил правила на Ховарде, после чего оттолкнул соперника. Лидер «Хьюстона» ответил обидчику аналогичным толчком. Затем Гарнетт бросил мяч в Ховарда и боднул головой, на что Дуайт отреагировал ударом в область шеи. После этого другие участники матча разняли баскетболистов. Гарнетт, проводя на площадке чуть более четырех минут, был удален до конца матча за провокацию, а Ховарда было решено оставить в игре. В итоге «Хьюстон» на выезде победил со счетом 113:99. «Бруклин» потерпел шестое поражение подряд. Оба участника потасовки считаются одними из самых известных игроков НБА. 38-летний Гарнетт 15 раз участвовал в Матче всех звезд, в 2008 году стал чемпионом Ассоциации в составе «Бостон Селтикс». 29-летний Ховард выигрывал ОИ-2008 в Пекине и восемь раз был участником Матча всех звезд. (lenta.ru)

МЕССИ  
ОПРОБЕРГАЕТ  
СЛУХИ

Нападающий сборной Аргентины и испанской «Барселоны» Лионель Месси заявил о том, что не просил руководство клуба увольнять главного тренера Луиса Энрике. Об этом сообщается в официальном аккаунте сине-гранатовых в Twitter. «Я не просил руководство клуба никого увольнять. Я огорчен тем, что эта информация исходит из «Барселоны» в тот момент, когда мы должны быть едины», – заявил Месси. Также футболист добавил, что его отец не ведет переговоры с «Челси», и отметил, что связывает свое будущее только с «Барселоной». Ранее сообщалось, что Месси поставил руководству клуба ультиматум, пригрозив уходом из команды, если Энрике не будет уволен. Также появилась информация о том, что отец футболиста обсудил с главным тренером «Челси» Жозе Моуринью возможный переход Месси в английский клуб. Месси является воспитанником «Барселоны». Лучший бомбардир в истории сине-гранатовых дебютировал за основную состав 17 ноября 2003 года в товарищеской игре с «Порту». В составе «Барселоны» он стал шестикратным чемпионом Испании, а также трижды выигрывал Лигу чемпионов. В сезоне-2014/15 Месси сыграл за «Барселону» 23 матча, в которых забил 23 мяча. (lenta.ru)

ТРАГЕДИЯ  
В ГЕРМАНИИ



Полузащитник немецкого футбольного клуба «Вольфсбург» бельгиец Жюниор Маланда погиб в субботу, 10 января, в автоаварии, сообщает Bild. По данным полиции, около 15:30 Volkswagen Touareg, на заднем сиденье которого сидел 20-летний спортсмен, превысил скорость. Из-за мокрого дорожного покрытия и сильного ветра водитель потерял управление, после чего автомобиль занесло. Он перелетел через ограждение, врезался в дерево и перевернулся. Маланда вылетел из машины через лобовое стекло и погиб на месте. Водитель и еще один пассажир госпитализированы с тяжелыми травмами. Профессиональную карьеру футболиста Маланда начал в 2007 году. В немецкий «Вольфсбург» он перешел летом 2013 года. В нынешнем сезоне он провел за клуб 14 матчей. (lenta.ru)

КИНГ ОБЕЩАЕТ  
ВЕРНУТЬ ТАЙСОНА

Промоутер Дон Кинг пообещал вернуть на ринг американского боксера Майка Тайсона. Возвращение может состояться в том случае, если канадец Бермейн Стивенс защитит титул чемпиона мира по версии Всемирного боксерского совета (WBC) в супертяжелом весе в поединке с американцем Динтемом Уайлдером. Об этом сообщает BoxingScene. «Если Бермейн выиграет, мы попытаемся вернуть Тайсона на ринг и устроить бой между ними. Предстоящий поединок пройдет под вывеской «Возвращение к славе». Супертяжелый вес снова в центре внимания. Это один из самых значимых боев за последние годы», – заявил Кинг, представляющий интересы Стивнера и ранее работавший с Тайсоном. Бой между Стивенсом и Уайлдером пройдет в субботу, 17 января, в Лас-Вегасе. Майк Тайсон, которому сейчас 48 лет, завершил боксерскую карьеру в 2005 году. Американец провел на профессиональном ринге 58 боев, одержав 50 побед (44 нокаутом) и потерпев 6 поражений. Два поединка с его участием были признаны несостоявшимися. В 1987 году Тайсон стал самым молодым абсолютным чемпионом мира в тяжелом весе в истории. (lenta.ru)

Пока без неожиданностей

В Австралии продолжается Кубок Азии по футболу



Вячеслав Селезнев  
Фото: afcasiancup.com

На Кубке Азии по футболу, который проходит в Австралии, сейчас самый разгар группового турнира. Во вторник стартовал второй тур, который во многом является определяющим. По два матча провели представители квартетов А и В. Матчи группы С были сыграны в четверг и в обзор не попали. А команды группы D сыграют в пятницу.

Превосходство Австралии и Кореи

Сборная Австралии бурно интегрируется в азиатское футбольное сообщество. «Соккероуз» после смены прописки уже дважды принимали участие в Кубках Азии. В 2007 году они вышли из группы, но уступили в четвертьфинале японцам в серии пенальти. А в 2011 году австралийцы на Кубке Азии в Катаре дошли до финала, где снова уступили команде Японии в дополнительное время. И вот, сборная Австралии принимает континентальное первенство у себя и, судя по двум стартовым поединкам в группе А, делает уверенную заявку на высокие места.

9 января «Соккероуз» в матче открытия переиграли сборную Кувейта в Мельбурне со счетом 4:1. При этом австралийцы уступали в счете.

На следующий день в Канберре еще один фаворит азиатского футбола, сборная Южной Кореи, которая также представлена в этой группе, весьма скромно одолела команду Омана – 1:0.

Во втором туре корейцы вновь в Канберре также надежно, но скромно одолели Кувейт – 1:0. А австралийцы вновь не оставили кам-

ня на камне от обороны соперника, на этот раз от сборной Омана. В этом поединке хозяева турнира опять забили 4 гола, но при этом сохранили свои ворота в неприкосновенности.

По итогам двух туров австралийцы и корейцы обеспечили себе выход из группы. И в очном матче, который состоится в рамках тре-



тьего тура 17 января, выявят лучшую команду квартета. Кувейт и Оман в этот день проведут ничего не решающий поединок.

Китай уже в плей-офф, следом Узбекистан или Саудовская Аравия

Из группы В в плей-офф уверенно шагнула сборная Китая. В первом туре футболисты из Поднебесной одолели сборную Саудовской Аравии со счетом 1:0. При этом саудиты при счете 0:0 не реализовали пенальти, сделав героем вратаря китайцев Ванг Да Лея.

В другом поединке команда Узбекистана минимально обыграла команду КНДР – 1:0. В этом матче принял участие экс-игрок «Актобе» Тимур Кападзе.

В среду сборная Китая обыграла команду Узбекистана со счетом 2:1. И в этом поединке принял участие Кападзе. Сборная Китая, одержав две победы, квалифицировалась в плей-офф. В последнем туре они сыграют с КНДР. А встреча между Узбекистаном и Саудовской Аравией станет решающей в борьбе за вторую путевку. Матч пройдет в воскресенье. Саудиты в среду одолели северокорейскую сборную со счетом 4:1.

Уверенный старт Эмиратов и Ирана

В воскресенье начались матчи в группе С. Команда Объединенных Арабских Эмиратов, уступая в счете сборной Катара, в итоге одержала победу со счетом 4:1. В другом поединке иранцы обыграли команду Бахрейна – 2:0. В четверг Бахреин играл с ОАЭ, а Катар с Ираном.

Япония начала новый поход за титулом

Сборная Японии является четырехкратным победителем Кубка Азии и самой титулованной командой континента, обходя дружины Ирана и Саудовской Аравии, у которых по три победы. При этом «самураи» уступили свои показатели, выиграв три Кубка Азии за последние 15 лет (2000, 2004, 2011). На нынешнем континентальном первенстве японцы оказались в компании ближневосточных сборных: Ирака, Палестины и Иордании. В понедельник, в рамках первого тура, дальневосточная сборная крупно одолела Палестину – 4:0. В этот же день сборная Ирака обыграла Иорданию – 1:0.

В пятницу палестинцы срываются с Иорданией, а в центральном матче группы Япония сойдется с Ираком.

ПЕРЕД  
РОССИЯНАМИ  
ИЗВИНИЛИСЬ

Организаторы женского молодежного чемпионата мира по хоккею в США принесли извинения сборной России за то, что включили музыку старого гимна – «Патриотическую песню» Глинки вместо настоящего государственного гимна Александра. Об этом сообщает официальный сайт Федерации хоккея России (ФХР). «На очередном директorate, проходящем в рамках чемпионата мира среди женских молодежных команд, представители сборной России обратили внимание на инцидент с некорректной записью гимна РФ, которая была озвучена во время одного из матчей турнира. Организаторы принесли извинения за данное недоразумение», – говорится в заявлении ФХР. Инцидент произошел во время матча группового турнира против сборной Чехии, который состоялся 5 января и завершился со счетом 3:1 в пользу россиян. После окончания игры на арене прозвучала мелодия Михаила Глинки. Игроки российской команды не растерялись и самостоятельно исправили ошибку, а капелла спев государственный гимн на музыку Александра Александрова со словами Сергея Михалкова. В полуфинале чемпионата мира сборная России в воскресенье, 11 января, со счетом 1:3 уступила Канаде. В матче за третье место команда вновь сыграет с представительницами Чехии. (lenta.ru)



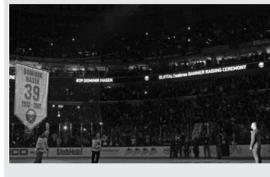
КИРИЛЕНКО  
НАКАЗАН

Клуб Национальной баскетбольной ассоциации (НБА) «Филадельфия 76» принял решение дисквалифицировать своего игрока Андрея Кириленко. Причиной стало нежелание россиянина прибыть в расположение команды. Об этом со ссылкой на свои источники сообщает Yahoo Sports. Спортсмен также будет лишен возможности получать заработную плату. «Филадельфия» получила права на Кириленко в начале декабря 2014 года в результате обмена с «Бруклин Нетс». При этом, вопреки договоренности, руководство «Севенти Сиксерс» не стало отчислять 33-летнего форварда и попросило его присоединиться к команде, в планы россиянина не входило. Сам Кириленко ранее заявил о том, что не планирует возвращаться на паркет как минимум месяц. Причиной тому являются семейные обстоятельства – в начале февраля супруга форварда Мария Лопатова должна родить третьего ребенка. Свою заокеанскую карьеру Кириленко начал в 2001 году в составе клуба «Ота Джэз», за который выступал на протяжении 10 лет. Также форвард поиграл за «Миннесоту Тимбервулвз» (2012-2013). В 2004 году россиянин был участником матча Всех звезд НБА. Помимо этого, Кириленко три раза попадал в число лучших защитников лиги, а в 2005 году стал лидером НБА по количеству блок-шотов. В текущем сезоне 33-летний Кириленко сыграл за «Бруклин Нетс» семь матчей, в среднем за игру набирая 0,4 очка, совершая 1,1 подбора и делая 0,1 передачи. Последний раз россиянин выходил на площадку 13 ноября. (lenta.ru)

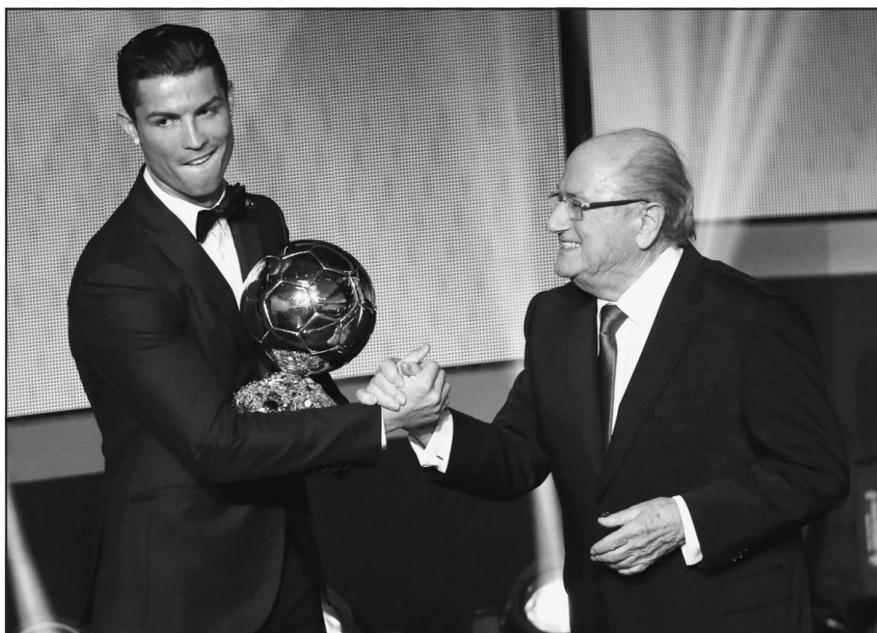


НОМЕР ГАШЕКА  
ВЫВЕДЕН ИЗ  
ОБРАЩЕНИЯ

Клуб Национальной хоккейной лиги (НХЛ) «Баффало Сейбрз» вывел из обращения номер бывшего вратаря команды и сборной Чехии Доминика Гашека. Об этом сообщает официальный сайт лиги. Церемония прошла перед началом домашнего матча регулярного чемпионата, в ходе которого хоккеисты «Баффало» встречались с «Детроит Ред Уингз» и проиграли гостям со счетом 3:1. Свитер с 39-м номером Гашека был торжественно поднят под своды арены «Сейбрз» – «Ферт Ниагара-центр». Большую часть карьеры в НХЛ голкипер выступал именно за «Баффало» (1992-2001). Он играл также за «Чикаго Блэкхокс» (1990-1992), «Детроит» (сезоны-2001/02, 2003/04, 2006/08) и «Оттава Сенаторз» (2005/06). В составе «Ред Уингз» голкипер дважды получил Кубок Стэнли (2002, 2008). Выступая за «Сейбрз», Гашек шесть раз становился обладателем «Везина Трофи» (приз лучшему вратарю регулярного чемпионата НХЛ), дважды выиграл «Харт Трофи» (награда самому ценному игроку НХЛ). В ноябре чех был введен в Зал славы НХЛ, а в декабре – в Зал славы Международной федерации хоккея на льду (IIHF). (lenta.ru)



Церемониал соблюден



В ночь на вторник ФИФА бодро расквиталась с ежегодной повинностью – раздача индивидуальных наград успешно завершена, Криштиану Роналду с «Золотым мячом», а Йоханн Лев стал тренером года, что стало причиной поговорить о блеске и будничности традиционного гала-вечера.

На самом деле, получилась одна из самых предсказуемых и будничных церемоний за последние годы, и главная причина этого – победитель в главной номинации был известен заранее, ведь никто в этот раз не сомневался в превосходстве Криштиану Роналду. Месси «взял самоотвод», он не верил в возможность своей победы, поэтому в прессе португальцу противопоставляли в основном Мануэля Нойера. Но и немецкий вратарь не сдвинулся, ведь нужно признать, что голосование, определяющее обладателя «Золотого мяча» – это не в последнюю очередь тест на популярность, а уж в этом виде спорта среди футболистов нет равных Роналду. Таким образом, главная награда года, официального вручения которой пришлось ждать до конца продолжительной и не всегда увлекательной церемонии, нашла своего победителя как-то буднично. Не было интриги, не было

накала страстей или чувства протеста. Даже на лице Тьерри Анри в момент вскрытия конверта отразилось выражение «Окей, дальше». Криштиану? «Окей», мы так и думали.

И это вовсе не попытка уменьшить заслуги форварда «Реала» и сборной Португалии перед футболом в ушедшем году, который принес «сливочному» долгожданную «Десну» при непосредственном участии Роналду – сегодня мы вообще постараемся воздержаться от оценок, кроме совсем уж вопиющих случаев, речь исключительно о восприятии. Заслуженно или нет взял «Золотой мяч» Криштиану – впереди целая ночь и завтрашний день, чтобы поспорить об этом, но, признавать, что его победа не стала резонансным событием, ее ждали. Как ждали и успеха Йоханна Лева в своей номинации, пусть у него были достойные конкуренты в лице тренеров мадридских клубов. Немецкая сборная под руководством Йоги долго шла к большому успеху, и если «обновить» тренера, ставшего чемпионом мира, в год его триумфа, то когда вообще отмечать заслуги такого масштаба? Впрочем, сравнение кислого с круглым не всегда проходит успешно и приводит

к однозначным выводам. Мы уже говорили, что для клубных менеджеров и наставников сборных должны существовать две разные награды, ведь специфика работы отличается существенно, но при нынешней системе премирования Лев не должен был оставаться без признания. И не остался!

Кстати, только Мануэль Нойер не поддержал победный дух немецкой гильдии, ведь представители Германии собрали три из четырех главных призов. Йоханн Лев стал лучшим тренером года в мужском футболе, Ральф Келлерманн завоевал аналогичную награду за успехи в женской разновидности игры, а футболисткой года стала, опять же, немка Надин Кесслер. И что только этот Нойер себе позволяет? «Запорол» столь прекрасный «пасьянс», в другое время и в другой стране за такое попросили бы сдать партбилет. Зато Мануэль оказался в символической сборной ФИФПро на позиции вратаря – немаловажное уточнение в его случае. И если говорить о главных шутках вечера, то вот эта Команда года, выбранная футболистами-профессионалами – на первом месте в чарте безвкусных остроум. Можно быть каким угодно профи, но если смотреть только

матчи своей команды с поля и на тактическом разборе, а дома по телевизору отдавать предпочтение снукеру и крикету, то можно увидеть среди лучших игроков года, например, Давида Луиса.

Пожалуй, лучше назвать это недоразумение «Командой друзей», ведь у кудрявого бразильца, который всегда на позитиве, кроме тех дней, когда его сборная проигрывает 1:7, наверняка много товарищей среди профессиональных футболистов. А у Иньесты просто авторитет сумасшедший, он как-то победный гол в финале чемпионата мира забил. Четыре года назад. И плевать, что у Андреаса выдался далеко не лучший год в карьере, не страшно, что Модрич и Коке показывали потрясающий футбол – без полузащитника «Барселоны» было бы как-то непривычно и одиноко. Думается, Иньеста будет попадать в такие символические сообщества еще пару лет после окончания карьеры, ведь он приятный во всех отношениях человек и футболист прекрасный.

Впрочем, нельзя относиться серьезно к любой вариации на тему «Команда года 2014», лишней представителей или хотя бы представителя мадридского «Атлетико». Годин с Коке могли бы выгодно разбавить эту интеллигентную компанию, а без них, зато с Луисом и Иньестой имеем полное право считать версию ФИФПро шутильвым «фейком». По крайней мере, частично. С другой стороны, раз вечеринка ФИФА не обошлась без обвинений голоствующих в приверженности водному полю – значит, ничего не меняется, и все идет привычным чередом. Наравне с поздравлениями в адрес победителей на страницах «Соккер.ру» в ближайшие дни можно будет встретить бурные обсуждения крепящего и не сдающегося маразма, коррупционных механизмов и прочих прелестей жизни и футбола. Глас народа – священное оружие, а истина рождается только в спорах, так что Ваш выход! А мы еще раз поздравляем Криштиану Роналду, Йоханна Лева, Хамеса Родригеса, победившего в самой субъективной номинации из всех возможных, и многих других добрых людей, которые возвращаются из Цюриха домой в отличном настроении и со странными предметами, которые будут внимательно осматривены в аэропортах специально обученными людьми.

## С ПРЕЖНИМИ ПОЗИЦИЯМИ В РЕЙТИНГЕ ФИФА



В опубликованном, первом в этом году рейтинге ФИФА национальная сборная Казахстана сохранила за собой 139-ю строчку. Дружина Юрия Красножана третий месяц подряд сохраняет за собой эту позицию. Сейчас подопечные Юрия Красножана находятся по соседству со сборными Мавритании (138-е место) и Вьетнама (140-е). Среди команд, выступающих под эгидой УЕФА, наша сборная опережает лишь дружины Мальты (147-е), Сан-Марино (179-е) и Андорры (201-е). Из числа постсоветских сборных подопечные Красножана опережают команды Туркменистана (147-е) и Кыргызстана (152-е). Самой прогрессирующей сборной за прошедший месяц стала команда Бахрейна, которая совершила скачок на 12 позиций, со 122-го места на 110-е. А вот сборная Иордании допустила в этом месяце самые существенные потери в рейтинге, опустившись на 12 строчек, с 81-й на 93-ю. Следующий рейтинг ФИФА будет опубликован 12 февраля. (kapital.kz)

## КАЗАХСТАНЕЦ НАМЕРЕН КУПИТЬ ЧЕШСКИЙ КЛУБ «СЛАВИЯ»



Бывший руководитель АНПЗ Талгат Байташев планирует приобрести пражский футбольный клуб «Славия» вместе с домашним стадионам команды Spolny TPR Arena. Об этом пишет издание «Ак Жайык». Чешский портал eFootball.cz опубликовал фрагменты интервью представителя Байташева Майкла Голешака чешской газете HN. Сообщается, что гендиректор компании Batumi Industrial Holdings Ltd. Талгат Байташев готов купить «Славию» за 50 млн евро. Как нам стало известно, Талгат Байташев два месяца назад ушел из Batumi Industrial Holdings Ltd. и в целом из системы КМГ и подался в частный бизнес. 48-летний уроженец Атырау, выпускник Атырауского института нефти и газа Талгат Байташев с 2004 по 2012 год возглавлял АНПЗ (100%-ная «дочка» национальной компании КМГ). Затем, в декабре 2012 года, был назначен гендиректором компании Batumi Industrial Holdings Ltd. (100%-ная «дочка» АО «КазТрансОйл», в свою очередь являющегося 100%-ной «дочкой» КМГ), в структуру которой входят Батумский нефтяный терминал и Батумский морской порт. (azh.kz)

## 2 ГОДА ЗА ДОПИНГ



Боксер Алматы Серимов уже покинул ряды клуба профессионального бокса Astana Atlans, об этом сообщает официальный сайт Казахской федерации бокса. В соответствии с решением Дисциплинарной комиссии национального антидопингового центра Казахстана и в связи с нарушением антидопинговых норм Всемирной серии бокса боксер Алматы Серимов дисквалифицирован на два года без права на участие в национальных, региональных, континентальных и международных соревнованиях. Трудовой договор между Алматы Серимовым и клубом профессионального бокса «Astana Atlans» расторгнут 27 декабря 2014 года. (kfb.kz)

## «АСТАНА» ОБХОДИТ «ЛАЦИО», «МИЛАН» И ЦСКА



Международная федерация футбольной истории и статистики (IFFHS) опубликовала мировой рейтинг клубов за 2014 год, сообщает Sports.kz. Согласно рейтингу, самую высокую позицию из казахстанских клубов со 110 очками занимает «Астана» – 135-я, что выше, чем показатели таких клубов как ЦСКА (Москва), «Милан», «Лацио» (Рим), АЗ (Алкмаар) и других. «Астобе» – 184-й (94 очка), «Шахтер» – 191-й (92), «Кайрат» – 223-й (85). Лидером является мадридский «Реал» – 381 очко, второе место принадлежит мюнхенской «Баварии» – 276, замыкает тройку «Атлетико» Мадрид – 267. (sports.kz)

# Марко Джорджевич: «В Казахстане платят больше, чем в Новой Зеландии»

Алишер Абдулин

В декабре экс-игрок алматинского «Кайрата» и кокшетауского «Окжетпеса», серб Марко Джорджевич выступал на клубном чемпионате мира в Марокко, где со своей нынешней командой «Окленд Сити» из Новой Зеландии сумел завоевать бронзовые награды.

О том, как в его карьере произошёл неожиданный поворот, о футболе в этой части света, о перипетиях турнира в Марокко и о многом другом бывший защитник казахстанских клубов рассказал деловому еженедельнику «Капитал.kz».

- Спустя почти месяц после завоевания бронзовых наград клубного чемпионата мира как же у вас ощущения?

- Конечно, это непередаваемое состояние. Я думаю, для любого футболиста попадание в число призеров на турнирах подобного уровня это почетно и престижно. Мы показали достойный результат на чемпионате мира. По ходу него одолели чемпиона Марокко и лучший клуб Африки, а также Северной Америки. Это ошеломляющий успех, учитывая, что ранее новозеландские клубы на клубных чемпионатах мира не добивались таких достижений, лучшим результатом было пятое место. И наше выступление стало полной неожиданностью в Новой Зеландии. Здесь считали, что мы можем немного улучшить результат, замкнув четверку. Успехом уже считалась победа в одной, максимум в двух играх.

Однако в Марокко у нас с самого начала пошла игра. Мы выиграли у хозяев турнира «Магреб Атлетик Тетуан», затем одолели победителя африканской Лиги чемпионов алжирский ЭС «Сетиф». После чего провели хороший поединок с обладателем Кубка Либертадорес «Сан-Лоренсо». Однако позволили отличиться аргентинцам на второй компенсированной к первому тайму минуте. Но во второй половине мы продолжили действовать в прежнем ключе и сумели сравнять счет. К сожалению, в добавленное время пропустили. Но и здесь имели ряд моментов, которые не были реализованы. Можно сказать, что мы остановились в шаге от финала, где был бы шанс сыграть с мадридским «Реалом», представлять который будет излишне. Я бы даже не расстроился поражению от «галатикос» и второму месту на турнире (смеется). Тем не менее бронзовые награды тоже весьма впечатляющее достижение.

- На ваш взгляд, какая игра была самой трудной на турнире?

- Наверное, я думаю, встреча с «Сан-Лоренсо». По ходу поединка мы уступали. Но потом сумели отыграться. В этом матче мы показывали хороший футбол и по владению мячом превзошли аргентинцев (60% и 40% соответственно). Несмотря на это, важнее всего было преобразовать свое преимущество в голы.

Также отмечу первый поединок с марокканским клубом. С хозяевами всегда играть непросто. Тем не менее мы справились с волнением, и атмосфера, созданная болельщиками «Магреб Атлетик Тетуан», стала для нас помехой.

- В историческом для «Окленд Сити» матче за третье место против мексиканского клуба «Крус Асул», судя по информации официального сайта ФИФА, вы были травмированы и не смогли выйти на поле, что случилось?

- Все просто, я вышел на предматчевую разминку и почувствовал боль в ноге и усталость. Я понял, что не готов на все 100%. Мы до этого провели три напряженных матча, два из которых длились по 120 минут. И у меня попросту не было времени для того, чтобы восстановиться. Поэтому главный тренер принял решение поберечь меня и не ставить в стартовый состав. Уже 4 января я сыграл в Сиднее в товарищеском матче против сборной Японии. В этом поединке мы уступили со счетом 0:2.

- После Казахстана вы поехали играть в Вануату, как вы там оказались?

- После отъезда из Казахстана я был на просмотре в белорусских клубах. Сначала в «Гомеле», но там откровенно тянули с подписанием контракта. Такая же история повторилась, когда я был на просмотре в гродненском «Немане». При этом имелись и другие варианты. Среди них возник вариант продолжить карьеру в клубе «Амикаль» из Вануату. Я хорошо подумал и все взвесил. В интернете тщательно ознакомился с информацией об этой стране. Увидел, что там очень красиво и необычно. И практически сразу решил на переезд.



- Что представляет собой футбол этого государства?

- Футбол в Вануату не имеет профессионального статуса. Мы играли в объединенном чемпионате Океании, где также выступали клубы из Фиджи, Таити, Новой Зеландии и других государств региона. Признаюсь честно, это весьма экзотичное соревнование.

- Теперь вы не жалеете о том, что не получили в Беларуси?

- Теперь я считаю, что у меня получилось все очень даже хорошо (смеется). Если бы я не поехал в Вануату, то у меня однозначно не получилось бы попасть в «Окленд Сити» и сыграть на клубном чемпионате мира.

- А как в бытовом отношении Вануату для вас?

- В бытовом плане ничего необычного. Все устраивало, я там провел четыре месяца и ни о чем не жалею. Повторюсь, что там очень красивая природа. Везде пляжи. В общем, рай. Я такого многообразия пейзажей никогда не видел. Это один из лучших моих моментов в жизни.

- Кроме вас там были легионеры?

- Да, играли два серба, один шотландец, много австралийских игроков и итальянцев. Среди легионеров были и профессионалы, но среди местных только любители.

- Как вы оказались в «Окленд Сити»?

- Мы с ними играли в объединенной лиге на групповой стадии. В первом матче на своем поле была ничья. В ответной встрече в Новой Зеландии наш клуб вел в счете 1:0. При этом мы не реализовали пенальти. В итоге «Окленд Сити» наказал нас, забив два гола в заключительные десять минут. При этом новозеландцы нанесли всего два удара.



лучших сборных в мире. И такое пропустить грех. Интересно будет посмотреть и на то, как играют в крикет.

- Были к вашей персоне интерес в Сербии после этого успеха?

- Да, регулярно раздавал интервью, спортивным и обычным изданиям. Разумеется, в Новой Зеландии мы теперь знамениты. Это же самый большой успех.

- По какой системе проходит чемпионат Новой Зеландии?

- Там играют по европейской системе. Есть продолжительный рождественский перерыв. Я до нового года сыграл в одном матче.

- На какой срок рассчитан ваш контракт в «Окленд Сити»?

- Первоначальное соглашение я подписал на один год. Но возможно его продление еще на два года.

- Где больше платят, в Казахстане или в Новой Зеландии?

- Оставлю детали в тайне, но скажу точно, что в Казахстане я зарабатывал больше. И если брать в целом, то финансовые условия хорошие и там, и там. Но в казахстанском футболе, конечно, больше денег.

- Новая Зеландия находится очень далеко, на другом краю света, сколько занимает путь из Европы туда?

- Только на самолете 26-28 часов. Из Европы сначала в Дубай. Оттуда в Австралию. И потом в Новую Зеландию. Еще необходимо учитывать и время стыков между рейсами. Кстати, мы летаем бизнес-классом. И поэтому перелет выходит более удобным и комфортным. А ведь раньше я навивно думал, что Казахстан это мое самое далекое футбольное приключение (смеется).

- Вы перевезли семью туда?

- Да, конечно. В такой дали без близких людей тяжело.

- В вашей команде, много иностранцев из разных частей света, как играете в такой компании?

- Да, у нас помимо меня есть легионеры из Японии, Испании, Аргентины, Мексики, ЮАР, Англии и Хорватии, но язык футбола универсален и понятен всем. На поле и за его пределами мы одна большая семья. Это естественным образом позитивно влияет и на результаты команды.

- Нет ли в Новой Зеландии лимита по возрасту на легионеров, как в Казахстане?

- Нет, там играешь если на должном уровне, то на возраст и в паспорт никто не смотрит. Главное, чтобы играл, выкладывался и не снижал требований к себе.

- А если бы «Окленд Сити» играл в казахстанской премьер-лиге, то на какое место бы клуб претендовал?

- Я стопроцентно уверен, что мой нынешний клуб играл бы в первой «шестерке» чемпионата Казахстана.

- В связи с последними успехами к вам проявлял интерес тренерский штаб национальной сборной Сербии?

- Нет, что вы (смеется). После трех удачных матчей вряд ли такое возможно. Там есть другие футболисты, которые выступают в чемпионатах намного более сильных, к примеру, таких как английская премьер-лига или чемпионат Испании.

- С кем из бывших одноклубников поддерживаете общение?

- В Казахстане у меня появилось много друзей. Сейчас стараюсь поддерживать связи с Никитой Хоховым, Арманом Биркурмановым, с обоими я играл в «Окжетпесе». А также Кириллом Шестаковым, Рахимжаном Розыбакиевым, Йосипом Кнежевичем, немного реже с Русланом Сахалбаевым и с Русланом Балтиевым, с ними мне довелось поиграть в «Кайрате».

- Вы следите за чемпионатом Казахстана, за клубами, в которых выступали?

- Да, регулярно смотрю результаты туров и новости. В этих клубах я провел несколько хороших сезонов. Рад тому, что «Кайрат» сумел дважды завоевать бронзовые награды и выиграть Кубок Казахстана, а самое главное, спустя столько времени вернуться в еврокубки. Желаю «Кайрату» попасть в Лигу чемпионов и хочу приехать в Алматы на эти матчи. Также очень рад за «Окжетпес», который вернулся в премьер-лигу. Буду рад, если у кокшетаусцев все сложится удачно в высшем дивизионе.

## ВСЕ ВНИМАНИЕ НА ГОЛОВКИНА

Американский сайт BleacherReport.com выделил пятерку главных боксерских поединков начала 2015 года. Первое место топ-5 принадлежит бою Геннадий Головкин – Мартин Мюррей, который пройдет 21 февраля в Монако, об этом сообщает sports.kz. «Наряду с Флойдом Мейуэзером-младшим Геннадий Головкин (31-0, 28КО) рассматривается как одна из наиболее доминантных сил в боксе. Его безупречный рекорд, сила нокаута и экшен-стиль гипнотизируют любителей бокса. Он будет защищать свой титул чемпиона мира в среднем весе против Мартина Мюррея (29-1-1, 12КО) 21 февраля на HBO. Мюррей – уважаемый претендент, однако ему не хватает нокаутирующей силы, чтобы конкурировать с Головкиным, который будет явным фаворитом. На бумаге Мюррей будет одним из самых тяжелых испытаний для Геннадия, но его совершенство в последних боях показало, что на данный момент никто не стоит на его уровне в среднем весе. Он нокаутировал всех своих оппонентов с 2008 года. Если ему удастся нокаутировать Мюррея, который, к слову, еще ни разу не отправлялся в нокаут, это может оказаться наиболее впечатляющим выступлением Головкина», – пишет на сайте. (sports.kz)



## У ТРЕКОВИКОВ НОВЫЙ ТРЕНЕР

Известный французский трековик Эрве Дагорне с января 2015 года стал новым главным тренером-консультантом национальной сборной Казахстана по велотреку и профессиональной велокоманды «Astana Track Team». Контракт с зарубежным специалистом подписан на год с возможностью пролонгации. Послужной список Эрве Дагорне довольно солиден. В разные годы французский специалист был главным тренером сборной Франции по велотреку, главным тренером профессиональной команды U.S. CRETEIL «UCI Track Team», работал в Национальном олимпийском комитете Франции, был в числе организаторов велогонки «Тур де Франс». Из последних тренерских достижений Эрве Дагорне можно отметить воспитание серебряного призера лондонской Олимпиады в олимпийском весе чемпиона мира-2014 в этой же дисциплине. В Казахстане перед новым главным тренером поставлена задача набрать как можно большее количество лицензий на Олимпиаду в Рио-де-Жанейро и подготовить нашу сборную к достойному выступлению на Олимпиаде. В январе новый наставник провел первые учебно-тренировочные сборы со сборной и отправился вместе с командой на 3-й этап Кубка мира по велотреку в Кали (Колумбия). 16 января наша команда выступит в единственном заявленном виде соревновании – командной гонке. Состав команды: Артем Захаров, Роберт Гайневс, Диас Омирзаков и Никита Панасенко. После возвращения из Колумбии сборная Казахстана в расширенном составе отправится на УТС в Турцию, а оттуда на чемпионат Азии в Таиланд. (inform.kz)



## НАСТАВНИК ГОЛОВКИНА МНОГО ГОВОРИТ

Американский сайт BleacherReport.com составил десятку главных боютов в профессиональном боксе. Седьмое место рейтинга автор отдал тренеру Геннадия Головкина – Абелью Санчесу, сообщает Sports.kz. «Абель Санчес продвигает огромную работу по «продаже» своей главной звезды – чемпиона мира по версии WBA в среднем весе, экстраординарного «артиста нокаута» Геннадия Головкина», – пишет сайт. Не так давно советник Мигеля Котто заявил, что его подопечный преследует цели на большие бои, и что, возможно, они пересмотрят вариант встречи с GGG. Санчес был весьма однозначен в своем ответе. «Мигель Котто не продвигает с Геннадием и пяти раундов. Фредди Роуч и сам Котто знают об этом. Фредди любит громкие слова, которые могут отвлечь от тех вопросов, на которые он не знает ответов. Но он знает всю правду», – заявил тренер. Кроме этого, Санчес не раз обрушивался с критикой на Питера Куиллина и других боксеров, не желающих драться с Головкиным. «Возможно, и хорошо, что у Геннадия для ведения подобных разговоров есть Санчес. Английский «казахскоговомбардира» все еще грубоват, и в то же время, непобедимая нокаут-машина за пределами ринга является весьма скромным и мягко говорящим человеком», – пишет сайт. (sports.kz)





# Lamborghini на фоне бездомных

1 день в Мумбаи

Виктория Роденкова  
Фото: Илья Нагний

В этом году аэропорт Мумбаи встречает туристов проверкой на вирус Эбола. Улыбающиеся индийские девушки измеряют температуру новоприбывших и тем, кто прошел тест, желают приятного путешествия. Впервые попав в аэропорт Мумбаи, понимаешь, что Индия – одна из самых густонаселенных стран мира – огромная пестрая толпа встречающих с табличками и без оных за стеклянной стеной терминала не дает в этом усомниться. Но большую часть европейских и наших туристов никто не встречает, и первые самостоятельные шаги в городе – это поиск транспорта. Специальная стойка заказа такси удивляет неожиданно высокими для ожидаемо недорогой Индии ценами. Здесь предлагают два вида такси: простое желто-черное и такси с кондиционером. Второе на порядок дороже первого. Если прилетели ночью, то можно смело брать раритетный автомобиль и прокатиться с ветерком безо всякого кондиционера. Такая поездка из аэропорта до популярного туристического района Колаба обойдется в 700 рупий (около 2000 тенге).

Несмотря на колониальную историю, далеко не каждый таксист в Мумбаи говорит на английском, поэтому лучше иметь точный адрес отеля или гостиницы. Если такового нет, придется изъясняться жестами или, доехав до места, поискать другого таксиста, который владеет иностранным языком и поможет в поисках. В районе Колаба даже самый простой и не самый чистый номер стоит в среднем 3500 рупий (около 10 000 тенге) в сутки. Кроме того, администрация строго соблюдает правило расчета постояльцев в 12.00. Так что, если турист прилетел в 3 часа ночи и не особенно представляет, сколько времени он проведет в городе, придется заплатить как минимум за 2 дня и отдать за это \$100. Еще один интересный момент: в случае, когда супруги не носят одной фамилии и имеют паспорта разных стран, то во многих отелях (даже самых простых гестхаусах) им могут отказать в заселении в один номер.



Придется брать 2 комнаты или потратить значительное время на поиски подходящего отеля и уговорами. Таким образом в городе борются за нравственность.

Что делать в Мумбаи, если в вашем распоряжении всего день? Конечно, посетить достопримечательности Колабы. Но для начала нужно приобрести билеты для дальнейшего путешествия. Если ваш следующий пункт – соседний штат или штат Гоа, то стоит купить билет на «слипербас». Это автобус со спальными местами. В точках продаж билеты на поездку в таком автобусе от Мумбаи до Гоа стоят 1500-1700 рупий. Если поспрашивать у таксистов, продавцов и

прохожих, то можно найти стоянку этих автобусов за ближайшим углом и купить такой же билет за 1300 рупий. Главное, выбрать европейский автобус, потому что индийская модификация рассчитана на йогов, а тела наших соотечественников плохо выдерживают пересчет всех ухабов собственным позвоночником за 10 часов пути. К слову сказать, дороги в Индии совсем как у нас.

Если такая стоянка не нашлась, то можно сразу отправляться к знаменитому вокзалу «Чхатрапати-Шиваджи», который станет первым пунктом туристического маршрута. Снаружи это интересный образец неоготической ар-

хитектуры, занесенный в список мирового наследия ЮНЕСКО, а внутри это ошеломляющая масса из людей, которые везде и всюду – идут, бегут, стоят, сидят и лежат на полу, кричат, смеются, ругаются и создают дикий гвалт. Кроме того, здесь работают искусные карманники, и задерживаться на вокзале не стоит, тем более что билеты на «слипербас» можно купить у входа. Здесь же расположен рынок «Крауфорт».

Далее стоит прогуляться до спортивного стадиона «Овал» и, присев под пальмой, посмотреть крикет, по которому сходят с ума миллиарды индийцев. Вход на поле свободный и здесь всегда кто-то

играет. Зимой здесь очень жарко, поэтому пешая прогулка может утомить и, чтобы попасть к монументу «Ворота Индии», стоит поймать такси. Все такси оборудованы счетчиками и нужно следить, чтобы при старте на табло горело «21 рупия». Это минимальная такса, а остальное накручивается по километражу. Доехать от вокзала до знаменитого отеля «Тадж Махал Пелес» обойдется в 40-50 рупий. По дороге можно будет разглядеть эту часть города при дневном свете и отметить для себя контрастность Мумбаи, где последние модели самых дорогих автомобилей припаркованы у ног спящих на земле нищих, а возле горы мусора может

стоять статуя, изображающая бога с гирляндой свежих цветов на шее.

Отель «Тадж Махал Пелес» расположен на набережной, напротив «Ворот в Индию» – достопримечательности, которая ежедневно собирает вокруг себя тысячи мумбайцев, местных и иностранных туристов. Сам отель знаменит терактом, произошедшим здесь несколько лет назад, высокой стоимостью номеров и знаменитыми гостями. Для обычного туриста может быть полезен тем, что здесь можно разменять валюту на рупии в выходной день, так как в субботу и воскресенье в Мумбаи обмен валюты может стать проблемой.

«Ворота Индии» были возведены в начале прошлого века. Здесь очень живописно и многолюдно. Иногда здесь прогуливаются агенты киностудий Болливуда и предлагают туристам сняться в кино. А еще кругом торгуют сладкой ватой, мороженого и напитка из сладкого тростника. Но пробовать все это не стоит, ибо слабый иммунитет и плохая карма иностранцев зачастую провоцируют пищевые расстройства от уличных лакомств. Лучше вернуться вглубь кварталов и поехать в популярных туристических местах. Например, в знаменитом кафе «Леопольд». Упомянутое в книгах и фильмах, это место стало крайне популярным и, чтобы перекусить здесь, туристы готовы выстоять очередь. При этом качество кухни в «Леопольде» не отличается от кафе, расположенных по соседству (здесь везде готовят очень вкусно), а цены выше. Поэтому, если в «Леопольде» нет мест, то можно поесть в кафе неподалеку. Средний счет на человека – 700-800 рупий, это очень дорого по индийским меркам и обусловлено туристической составляющей этого района города.

Вечером можно пройтись по набережной Марин-драйв и насладиться видами Мумбаи и колоритных жителей, не обращая внимания на мусор, а порой и резкий запах вокруг. Ведь гостям нежестко показывать свое недовольство и, если что-то не нравится, можно просто уйти. Или поблагодарить Индию за то, что она дала увидеть, услышать и почувствовать такую массу эмоций всего за один день в Мумбаи.



ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### В 2014 ГОДУ КАЗАХСТАНЦЫ ОПЛАТИЛИ МИЛЛИАРДЫ ТЕНГЕ ШТРАФОВ

В прошлом году казахстанские автоводители оплатили в бюджет страны более 21 млрд тенге за нарушения ПДД. В 2014 году в госбюджет Казахстана поступило более 21,6 млрд тенге, полученных в результате нарушений правил ПДД, рассказал председатель Комитета административной полиции МВД РК Игорь Лепеха. «За прошлый год нами было выявлено более 3 млн административных правонарушений. Это на 20% больше, чем в прошлом году. Выявлено административных правонарушений в сфере дорожного движения 2 млн 321 тыс. Наложено штрафов на сумму 26 млрд 42 млн тенге. Из них за нарушение правил ПДД – на сумму 21 млрд 672 млн», – добавил он. При этом за грубые нарушения правил дорожного движения были лишены прав управления транспортным средством более 48 тысяч человек. Административному аресту подвергнуты были 8600 водителей транспортных средств. «Отмечу, что в новом кодексе заложены меры, направленные на упрощение административного производства. Если правонарушитель признает свою вину, если он готов заплатить штраф, то он может обратиться к сотруднику, получить квитанцию и в течение 7 дней заплатить штраф на 50%. Это существенно облегчает действия наших сотрудников и упрощает жизнь гражданам. Также это будет мотивацией для граждан», – подчеркнул Лепеха.

### У VW ОПЯТЬ БОЛЬШОЙ КРОССОВЕР: CROSS COUPE GTE

Volkswagen расширяет линейку прототипов CrossBlue, представив в Детройте концептуальный SUV с гибридным приводом. Как известно, в конце следующего года на заводе VW в американской Чаттануге стартует производство 7-местного кроссовера, выполненного по мотивам концепта CrossBlue, показанного в Шанхае-2013. И теперь появилась вполне реальная возможность того, что к нему присоединится еще одна модель, но уже 5-местная, прообразом которой станет концепт Volkswagen Cross Coupe GTE. Это по-прежнему такой же полномерный паркетник, построенный на базе универсальной платформы MQB, но несколько более короткий, нежели 7-местный собрат: 4847 x 2030 x 1736 мм. Однако он имеет схожую конструкцию гибридной силовой установки типа plug-in, суммарной производительностью в 360 л.с. В нее входят передний и задний тяговые электромоторы в 40 кВт/220 Нм и 85 кВт/270 Нм, а также поперечно установленный бензиновый «атмосферник» V6 3.6 FSI, отдающей в 280 л.с. при 350 Нм крутящего момента. До 60 миль в час (96,5 км/ч) Volkswagen Cross Coupe GTE разогнается за 6,0 с. Его максимальная скорость составляет 209 км/ч. Как и на шанхайском прототипе, у Cross Coupe GTE полный привод без механической связи осей. В днище вместо карданного вала в центральном тоннеле находится блок литий-ионных батарей емкостью 14,1 кВт/ч. Причем схема 4x4 остается даже при разряженном аккумуляторе – в таком случае передний электродвигатель становится генератором, приводимым за счет ДВС. Сохранились и пять режимов электрического хода: E-Mode, Hybrid, GTE, Offroad и Battery Hold / Battery Charge. Пробег с одним работающим ДВС составит всего 32 км.

### КРОССОВЕР-ПИКАП HYUNDAI SANTA CRUZ

Среднеразмерный SUV с открытым грузовым кузовом позиционируется авторами как автомобиль, объединяющий в себе лучшие свойства машин обоих сегментов. Конечно, кроме как Америки с ее культом пикапов, вряд ли бы в какую другую страну корейцы рискнули привезти подобный автомобиль. А так, многолетний опыт продаж бесменного лидера рынка Ford F-150 стимулирует иностранных автопроизводителей пробовать свои силы в этом сегменте. Santa Cruz Crossover Truck Concept ориентирован отнюдь не на фермеров – он предназначен для молодых и активных жителей мегаполисов. Для них, например, гораздо большее значение имеет проблема парковки в центре города, нежели грузоподъемность, тяговая мощь и проходимость – отсюда и умеренные размеры концепта. Которых волнует расход топлива, комфорт, управляемость и возможность использования в машине своих мобильных девайсов – потому и начинка салона ультрасовременная. А еще инженеры предусмотрели максимально комфортную раскладку передних кресел. Под капотом Santa Cruz установлен 2.0-литровый четырехцилиндровый турбодизель мощностью 190 л.с., посылающий крутящий момент на все четыре колеса посредством фирменной системы полного привода Hyundai HTRAC. При этом расход топлива заявлен в 7,8 литра на «сотню». На данный момент никакой информации о запуске Santa Cruz Crossover Truck Concept в серию не было озвучено. Возможно, в Hyundai хотят сперва изучить реакцию посетителей Детройтского автосалона перед тем, как принять какое-либо решение.

# И вновь Детройт!

Дмитрий Фадеев

Год только начался, а автопроизводители уже начали новую историю в автомобильной индустрии – на днях открыл свои двери первый в этом году Международный автосалон в Детройте. В последние несколько лет произошло изменение формата выставок – раньше автопроизводители «выставляли» пикапы и экологичные автомобили, сейчас – компактные спорткары и, конечно же, кроссоверы. Представляем главные новинки автосалона: от безусловных лидеров до автомобилей, пользующихся особым спросом в повседневной жизни. Среди наиболее примечательных новинок были представлены: новое поколение Audi Q7, Mercedes-Benz GLE Coupe, Lexus Gs F, Volvo S60 Cross Country, Ford GT, Chevrolet Volt, о них речь и пойдет.

### Mercedes-Benz GLE Coupe



Детройтский автосалон – первое публичное представление нового кроссовера Mercedes-Benz GLE Coupe. Автомобиль, построенный на базе внедорожника GLE (бывший ML), отличается измененными настройками рулевого управления, подвески и электронных систем.

Линейка у Mercedes-Benz будет насчитывать три бензиновых двигателя и один дизельный. Дизель выдает 258 л.с. мощности и 620 Нм крутящего момента, бензиновые 3-х литровые моторы развивают 333 л.с. (480 Нм) и 376 л.с. (520 Нм). Все версии комплектуются 9-ступенчатой автоматической коробкой передач. Будут предлагаться два типа подвески: пружинная или пневматическая.

Основным конкурентом авто остается BMW X6. Что касается продаж, то они «намечены» на июнь этого года.

Также на моторшоу была представлена еще и спортивная модификация Mercedes-AMG GLE. Автомобиль оснащен 5,5-литровым мотором мощностью 557 л.с. До 100 км/ч автомобиль разгоняется за 4,4 секунды.

### Audi Q7



Громоздкий кроссовер Audi Q7 дебютировал еще в 2005 году, спустя 10 лет пришло время перемен. Детройт «показал» новое поколение Q7. Автомобиль пользовался и пользуется большим успехом на многих рынках мира, он однозначно преобразился, «позревший», стал легче предшественника (на 325 кг), быстрее и экономичнее (26%).

Габариты остались практически прежними: высота (1 740 мм), длина и ширина кроссовера немного уменьшились – на 37 мм (5 050 мм) и 15 мм (1 970 мм) соответственно. Объем багажника достиг 890 литров (+115 литров по сравнению с предшественником). Двигателей предусмотрено четыре: два бензиновых (252 и 333 л.с.) и два дизельных (218 и 272 л.с.). Будет и гибридная версия. В ее состав вошел 258-сильный турбодизель. В смешанном цикле средний расход топлива составляет 1,7 литра на 100 километров.

В салоне ждет сюрприз, классическую переднюю панель сменили хай-тек и минимализм. Вместо обычных приборов интерактивный дисплей как на Audi TT, вместо селектора «автомата» – миниатюрный джойстик. Появилась мультимедийная система MMI нового поколения с огромным тач-падом, жестким диском, HD-графикой и Wi-Fi.

Основными конкурентами Q7 являются BMW X5, Infiniti QX80, Range Rover Sport. Старт продаж ожидается летом 2015 года, стоимость авто пока не сообщается.

### Lexus GS F



Lexus хранил интригу до последнего, в итоге в Детройте компания продемонстрировала очень мощный и быстрый бизнес-седан GS F. Причем новинка – это серийный автомобиль, который уже через несколько месяцев появится в продаже.

Раздутый передний бампер, крылья с жабрами, выпуклые патрубки, карбоновый спойлер и 19-тидюймовые колесные диски дополняют образ GS F. Салон обшит двухтонной кожей и алькантарой, снабжен карбоновыми накладками и плотными креслами.

Под капотом установлен 5,0-литровый атмосферник, мощностью 467 л.с., работающий в паре с 8-ступенчатой автоматической коробкой передач. Даже при массе 1 830 кг суперкар легче своих конкурентов. Конкурентами являются BMW M5, Mercedes-Benz E63 AMG. Продажи автомобиля «намечены» на лето-осень 2015 года, остается только ждать окончательных характеристик и цен.

### Volvo S60 Cross Country

Шведская компания продолжает свои эксперименты с сегментом городских кроссоверов. Семейство Volvo пополнил седан S60 – первый массовый вседорожник, построенный на базе четырехдверки.

S60 Cross Country поднялся на 200 мм, это на 65 мм больше, чем у стандартной легковушки, хотя и не многие кроссоверы могут похвастаться таким клиренсом. Также седан получил 18-ти, 19-тидюймовые колеса с увеличенным профилем шин, появился пластиковый обвес, который будет защищать кузов.

Слабых моторов у S60 не будет, в линейке будет экономичный турбодизель D4 нового семейства Drive E, который будет «выдавать» 190 л.с. А единственная бензиновая двухлитровая турбированная «пятерка», T5 развивает 254 л.с.

Европейские продажи S60 стартуют летом 2015 года, к нам авто доберется в лучшем случае к концу года.

### Ford GT



Ford представил в Детройте второе поколение суперкара Ford GT. Американский суперкар – преемник легендарной модели, выпускавшейся 10 лет назад.

В основе авто лежит углепластиковый монокок с алюминиевыми подрамниками, а кузовные панели из композитных материалов сделали автомобиль одним из легких в своем классе. Отказались американцы и от тяжелых многолитровых двигателей, снабдив GT 6-тицилиндровым турбомотором EcoBoost мощностью более 600 л.с., с которым в паре будет трудиться 7-ступенчатая коробка автомат с двумя сцеплениями.

Продажи практически всех новинок стартуют в течение этого года, а серийное производство Ford начнется только в конце 2016 года. При этом пока не известно, сохранит GT анонсируемые двигатели и кузов или нет.

### Chevrolet Volt



На автосалоне американцы представили новое поколение гибрида Chevrolet Volt.

Силовая установка нового Volt осталась прежней, хотя все компоненты новые. Если раньше бензиновый двигатель имел объем 1,4 л и мощность 84 л.с., то в новом Volt используется уже 1,5-литровый агрегат, который выдает 101 л.с. Электрических двигателей по-прежнему два: первый выдает до 151 л.с., а второй 61 л.с. Благодаря новым аккумуляторам с увеличенной емкостью и другой системе управления новый гибрид способен проехать на одной «зарядке» не 66 км, а уже 80 км. Динамика автомобиля стала лучше, разгон от нуля до «сотни» за 8,4 секунды.

Объем бака для бензина – 33,7 л, однако даже с ним Volt способен проехать до 676 км. Зарядка от розетки в 240 вольт занимает 4,5 часа.

Старт продаж намечен на весну – лето 2015 года.



# LOVE RADIO KAZAKHSTAN