



Почему плагиаторы из Казахстана любят Кыргызстан?



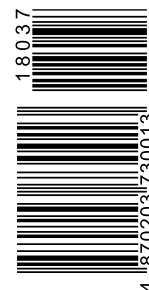
Какая корпоративная культура сулит высокий KPI?



Данияр Акишев, председатель Национального банка РК

КАПИТАЛ

№37
(638)



ИЗДАЕТСЯ С 2005 ГОДА

// ЧЕТВЕРГ, 1 НОЯБРЯ, 2018

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



Три стартапа от TechGarden для ретейла будущего

страница

4

Портал, который помогает управлять регионом

страница

8

Сколько можно заработать на паб-квизе?

страница

4

Life Hack: как правильно ликвидировать ТОО

страница

7

Тенговые активы «похудели» в сентябре

страница

6

Мы в сети



kapital.kz

За кем следят инвесторы?

Казахстан и Узбекистан конкурируют за финансовые потоки в регионе



Аскар Муминов

Крупнокалиберный десант представителей американского бизнеса во главе с торговым министром США на прошлой неделе побывал в Узбекистане и Казахстане. Это показывает, какие страны Штаты выделяют для себя в регионе в качестве бизнес-партнеров. Вместе тем первым делом министр торговли США Уилбур Росс посетил Узбекистан и лишь потом – Казахстан. Некоторые эксперты увидели в этом расстановку приоритетов со стороны Вашингтона в Центральной Азии.

Дорого и сердито

В ходе американо-узбекского бизнес-форума компании и организации двух стран подписали 12 соглашений и меморандумов на общую сумму \$2,55 млрд. По данным Американо-узбекской торговой палаты (АУТП), за последний год стороны подписали соглашения и контракты на сумму более \$9,5 млрд в различных секторах экономики и торговли.

В свою очередь в ходе казахстанско-американского бизнес-форума было подписано 27 коммерческих документов на сумму \$7 млрд.

В чем торговый интерес США в Центральной Азии, смещаются ли экономические и бизнес-акценты Вашингтона от Астаны к Ташкенту? Об этом «Капитал.kz» поговорил с экспертами.

Трамп расставил приоритеты

Американский политолог узбекского происхождения Рафаэль Саттаров, живущий ныне в Бостоне, заметил, что недавно по инициативе администрации президента США Дональда Трампа был принят новый закон – «О лучшем использовании инвестиций, ведущих к развитию» (BUILD), который без преувеличения стал поворотным моментом во внешней политике Трампа. В рамках этого закона следует ожидать активизации американских инвестиций там, где, возможно, будет брошен вызов интересам США и их лидерству.

«К этим регионам относятся страны Юго-Восточной Азии, Африки, Южного Кавказа и Центральной Азии. Новый закон предоставляет обширные возможности федеральным агентствам и программам США, бюджеты которых еще недавно предполагалось значительно сократить», – сообщил политолог.

В рамках этого планируется создание новой структуры – Финансовой корпорации США по международному развитию (USIDFC), которой будет поручено предоставлять кредиты, страхование от политических рисков и долю в капиталах американских компаний, инвестирующих в развивающиеся страны.

Рафаэль Саттаров заметил, что среди экспертов по постсоветским странам существует мнение, что Узбекистан – единственный в регионе смог сохранить отчасти свободный внешнеполитический маневр и свободу действий.

Хотя последние тенденции показывают, что существуют временные рамки для такого маневра, тем не менее пока рано говорить о том, что Ташкент полностью утратил стратегию равноудаленного партнерства с крупными центрами мира.

«В Узбекистане лидером по инвестициям является Россия, в Казахстане – США. Учитывая то, что Казахстан более богат природными ресурсами, чем Узбекистан, вряд ли в ближайшее время изменится баланс в регионе. Конечно, учитывая демографические показатели Узбекистана, многим кажется, что он сможет перетянуть на себя масштабные инвестиции, оставив тем самым Казахстан далеко позади. Но, на мой взгляд, это преувеличение, так как пока следует говорить не о том, перегонит ли Ташкент Астану в плане экономического лидерства, а скорее о том, сможет ли Ташкент догнать Казахстан в среднесрочной перспективе», – считает эксперт.

Работа над ошибками

По словам эксперта, пока у Ташкента есть много «домашних задач» для стабилизации экономической жизни. Это и новый

Налоговый кодекс, и разработка реальных законодательных механизмов по защите частной собственности, и реформа банковского сектора.

По этим вопросам в Узбекистане не утихают дискуссии, и пока неясно, к чему приведут анонсированные государственные программы реформ, подчеркнул политолог.

«В реальности нет признаков борьбы за лидерство. Не до этого сейчас руководителям двух стран», – думает Рафаэль Саттаров.

Заместитель директора аналитического департамента инвестиционной компании «Альпари» Наталья Мильчакова заметила, что неожиданный интерес США к экономике Узбекистана и Казахстана можно сравнить с диалогом двух комических персонажей из известного советского фильма: «А что вам больше всего во мне нравится? – Жилплощадь!». Этот интерес основан исключительно на геополитике, а не на желании торговать и сотрудничать, убеждена она.

«Уже ни для кого не секрет, что если Соединенные Штаты проявляют интерес к некоей развивающейся экономике, это значит, что США не хотят ей что-либо дать, – «дают» МВФ, причем только в кредит, – а, наоборот, взять от этой экономики что-то для себя», – говорит Наталья Мильчакова.

«Дружба» с прицелом

Наталья Мильчакова убеждена, что США нравятся в Узбекистане именно «жилплощадь», то есть его географическое положение, в данном случае граница с Афганистаном. Россия из-за санкций через свою территорию американские самолеты в Афганистан уже не пропускает, поэтому Штатам нужен новый плацдарм для переброски своих военных и грузов в Афганистан.

Узбекистан для этой цели подходит как нельзя лучше, так как с Кыргызстаном у США отношения испорчены, а Таджикистан сейчас сильно зависит от Китая, с которым у Америки торговые войны.

[Продолжение на стр. 2]

Цифра номера

\$1,34
млрд

потратил Казахстан на оборону в 2017 году, это 0,84% от ВВП страны

Подробнее [Стр.9]

Спикер номера

Мурат Темирханов, председатель правления УК «Халык Финанс»

Подробнее [Стр.5]

Цитата номера

«При субсидировании туристических поездок 50 тыс. семей в объеме 5,7 млрд тенге в экономику страны поступят свыше 18 млрд тенге»,

– Еркебулан Хасенов, координатор штаба по разработке программы по развитию внутреннего и въездного туризма

Подробнее [Стр.10]

Путешествия

Чем Казахстан и иностранные туристы могут удивить друг друга?

Подробнее [Стр.10]

КАПИТАЛ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ KAPITAL.KZ ЗАПУСТИЛ ОФИЦИАЛЬНЫЙ КАНАЛ В TELEGRAM

TELEGRAM.ME/KAPITALKZ

Доступен на:



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ИНТЕРНЕТ-ПРОДАВЦЫ
ПОЛУЧИЛИ ЛЬГОТЫ

На сегодняшний день в Алматы зарегистрировано 57 предпринимателей, которые работают в сфере электронной торговли. Из них 27 работают как лица и 30 индивиду-альных предпринимателей. Об этом сообщили в пресс-службе Департамента государственных доходов. Через интернет алматинские предприниматели продают электронику, одежду, обувь, косметiku и другие товары народного потребления. По итогам года предприниматели могут получить льготы по уплате подоходного налога. «С 2018 года налоговое законодательство предоставляет льготы в виде освобождения уплаты подоходного налога для лиц, осуществляющих электронную торговлю товарами. Данная льгота предоставляется, если доходы от интернет-торговли составляют не менее 30% от общего годового дохода предпринимателя», — уточнили в Департаменте госдоходов. (kapital.kz)

АСТАНА ОТВОЕВЫВАЕТ
СФЕРУ ВЫСШЕГО
ОБРАЗОВАНИЯ

За второй квартал 2018 года объем услуг в области высшего образования составил 73,9 млрд тенге, против 68,7 млрд тенге годом ранее (+7,7%). Наибольший объем услуг оказал рынок частных образовательных учреждений (33,7% от РК), а также на Астану (25,1 % от РК). Еще 7,3% услуг в сфере высшего образования оказали учебные заведения Карагандинской области, и 5,6% — третьего класикового мега-полиса страны, Шымкента. Примечательно, что Астана постепенно отвоевывает позиции центра вузовского образования. Так, в аналогичном периоде прошлого года на Алматы пришлось 30,1% услуг от РК, на Астану — только 0,22%. В то же время услуги высшего образования активно привлекают средства иностранных компаний. Так, совокупный объем образовательных услуг по итогам III квартала показал годовой рост сразу на 14,9%, до 571 млрд тенге. В сфере высшего образования в образовательных услугах составил всего 12,9%, против 13,8% в аналогичном периоде прошлого года. Количество ведущих учебных заведений уменьшается из года в год. Так, за десять лет — с 2007/2008 учебного года по 2017/2018-й — число высших учебных заведений сократилось со 167 до 122. Министр образования и науки РК Аскар Мырзахметов сообщил о том, что президент Казахстана Нурсултан Назарбаев о сокращении числа вузов в стране и переходе от качества учебных заведений к количеству и уверил, что рости число вузов не будет. По его словам, за последние годы в стране произошла структурная и управленческая самостоятельность вузов повисит качество высшего образования в стране. (energyprom.kz)

ПОЛЬСКИЕ
ИНВЕСТОРЫ
ПОСТРОЯТ ТЕПЛИЦУ

При поддержке «Kazakhstan Invest» тепличной культурой специализировано оснащенной инновационным методом гидропоникой будут построены в Сайрамском районе Туркестанской области. Соответствующий меморандум был подписан между польской компанией «Polkotop» и казахстанской компанией «Kazakhstan Invest». Планируется, что уже в следующем году на предприятии будут трудоустроены более 150 человек. «При реализации второго этапа проекта количество рабочих мест планируется увеличить до 200 человек», — отметили в «Polkotop». Строительство теплицы займет около месяца, и первый урожай планируют взять в сентябре следующего года. Благодаря поддержке «Kazakhstan Invest» и местных властей, мы надеемся, что в дальнейшем будет развиваться сотрудничество польских инвесторов и казахстанских властей», — подчеркнул управляющий директор «Polkotop» Алиус Шойнбергер. Общая сумма инвестиций составляет более 13 млн евро, продукция комплекса будет поставляться также в Россию и Китай. (invest.gov.kz)

БИЗНЕСУ
ВЫДАНО 10 ТЫС.
МИКРОКРЕДИТОВ

В Казахстане с начала года на развитие предпринимательства на селе и в городах выдано около 10 тыс. микрокредитов. Об этом сообщила министр труда и социальной защиты населения Марина Абылкасымова. «В рамках программы микрокредитования на селе и в городах по состоянию на октябрь 2018 года освоено 42 млрд тенге, или 68% от годового плана, в том числе 31 млрд тенге на селе (68%) и 11 млрд тенге в городах (63%)», — отметила министр. Средний размер микрокредита на селе составляет 3,5 млн тенге, а в городах — 10,6 млн тенге. Из числа выданных микрокредитов на поддержку Startup-проектов выделено 1,8 млрд тенге (43%), на развитие нового направления аграрной кооперации 620 микрокредитов (6%), на расширение собственного дела 2464 микрокредита (25%). Получателями микрокредитов дополнительно стало 9117 рабочих мест. «В региональном разрезе отметим, что показатели по выданным микрокредитам ниже 50% наблюдаются в Атырауской (45%) и Алматинской областях (42%), городах Астане (19%) и Алматы (30%). Положительные показатели по выданным микрокредитам отмечены в Жамбылской (95%), Западно-Казахстанской (88%), Северо-Казахстанской (86%), Кызылординской (80%), Восточно-Казахстанской и Алматинской областях (79%)», — рассказала Марина Абылкасымова. (kapital.kz)

КАПИТАЛ

Время и свобода забирают ради того, чтобы вы полностью погружились в свое дело.

А. Паладино

Оправдана ли нестандартная
корпоративная культура?

Как влияют на KPI автоматизация, отсутствие наказаний и креативный офис

Мария Галушко

Правильная организация рабочего процесса оказывает огромное влияние на производительность и удовлетворенность работников. Передовые компании рассматривают корпоративную культуру как мощный стратегический инструмент и направляют усилия на построение атмосферы и взаимовыгодных отношений внутри команды. При этом принципы организации рабочего процесса у каждой фирмы разные. Корреспондент «Капитал.кз» узнал, какие подходы в работе используют казахстанские компании. Мы с ней обсудили влияние культуры сотрудников и мотивируем их на достижение общих целей и насколько оправдан нестандартный подход.

Шорты, лидерство и опоздания в Amanat Insurance Нестандартным подходом к организации рабочего процесса отличалась СК Amanat Insurance, которая хваляется тем, что сотрудники из компании не худают. Негитивный для индустрии офис, свободный дресс-код и никакие наказания, например, за опоздания? Глава страховой компании Ергали Бегимбетов рассказал, почему так происходит. Компания заботится о том, чтобы ее сотрудники были счастливыми, а он в свою очередь осласливал клиента, — говорит сотрудник. Компания не боится пропустить клиента, потому что сотрудники не осуждают. Ергали Бегимбетов полагает, что применять наказания к своим работникам абсолютно бессмысленно.

«Мы считаем, что сотрудник выигрывает клиента. Компания заботится о том, чтобы ее сотрудники были счастливыми, а он в свою очередь осласливал клиента, — говорит сотрудник. Компания не боится пропустить клиента, потому что сотрудники не осуждают. Ергали Бегимбетов полагает, что применять наказания к своим работникам абсолютно бессмысленно.

Обращения на «ты» и по имени и полное отсутствие наказания — отличительная особенность корпоративной культуры страховой компании. «Конечно, у администрации компании были сначала страхи: а вдруг люди станут приходить на работу в сланцах? Но никто в сланцах не пришел, максимум — в шортах», — шутит глава компании.

Еще один необычный принцип менеджмента — руководство не должно принимать решения. Так сотрудники получают свободу, но при этом полностью вовлечены в работу и инициативны.

«Волшебники в CRM диджитал-агентства «Агарты»

Директор «Агарты», одной из старейших компаний цифрового маркетинга на рынке Казахстана, Владимир Джабаров четыре года назад задумал над тем, как вывести «средний» срок жизни персонала.

«Компания занимается интернет-маркетингом, и то, что специалисты не задерживаются, объясняли спецификой работы», — вспоминает директор.

В качестве эксперимента он принял решение создать легенду компании, в которой каждый сотрудник описывается как волшебник, маг или чародей одной боль-

Привлекательность тенговых
активов снова сомнительна

Валютные депозиты выросли в сентябре в отличие от тенговых

Николай Дрозд

Августовская и сентябрьская волатильность на валютном рынке, затихавшая Нацбанк в начале сентября ощутившая самые большие покупки долларов с октября 2015 года, сказались на ситуации с уровнем долларизации депозитов.

По итогам сентября доля депозитов в тенге снизилась с 53,96% до 52,5%. Депозиты небанковских юридических лиц в сентябре увеличились за месяц на 282 млрд тенге — до уровня в 9,258 трлн тенге. Доля депозитов в тенге в этом рыночном сегменте снизилась до 54,40 с 56,90%. В рознице поворот к доллару оказался менее выраженным, доля депозитов населения в тенге снизилась с 50,8% до 50,3%.

В начале сентября на фоне давления на тенге и ожиданий ускорения инфляции регулятор сохранил базовую ставку в 9% годовых, по сравнению с 10,25% предыдущего значения в 18,4%. Динамика с начала года по ставкам по кредитам также остается положительной. Ставки по депозитам юридических лиц были в декабре прошлого года на уровне 13%, а по депозитам физическим лицам — на уровне 19%. Одним из главных возникающих вопросов остается то, как будут складываться ситуация с уровнем долларизации в октябре и ноябре. Единственное оставшееся решение по базовой ставке должно



«Внедрение CRM меняет культуру компании. Люди начинают отвечать за свои слова, в том числе и руководящие. Они дают обещания, потому что весь рабочий процесс открыт и ничего не придумывается. В том числе CRM нам показала, что активность людей в период с 9 до 10 утра очень низкая. И на основе этих данных мы просто перенесли рабочий день с 10 утра до 7 вечера», — делится предприниматель.

«По словам Владимира Джабарова, в компании не придерживаются строгих рамок присутствия на рабочем месте. Но все же все люди готовы работать в прозрачной среде, и те, кто не готов — уходит.

Бизнес-афоризмы

Планировать можно. Слегка следовать плану — трудно.

Довольные за счет генераторов лучше глазами.

Планировать можно. Слегка следовать плану — трудно.

Довольные за счет генераторов лучше глазами.

Планировать можно. Слегка следовать плану — трудно.

Довольные за счет генераторов лучше глазами.

Планировать можно. Слегка следовать плану — трудно.

Довольные за счет генераторов лучше глазами.

Планировать можно. Слегка следовать плану — трудно.

Довольные за счет генераторов лучше глазами.

Планировать можно. Слегка следовать плану — трудно.

Довольные за счет генераторов лучше глазами.

Планировать можно. Слегка следовать плану — трудно.

Довольные за счет генераторов лучше глазами.

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

▲ Как актриса Айсулу Азимбаева монетизирует популярность и хобби

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

АВТО

КРОССОВЕР BMW X5
ПРИМЕРИЛ ДЕТАЛИ
ИЗ КАТАЛОГА M
PERFORMANCE

Модель BMW X5 последнего поколения была раскрыта не так давно, в июне. Но в короткой истории паркетника уже произошло два события: в сентябре немцы добавили в ассортимент версий заряжаемый от сети гибрид, а теперь показали автомобиль с установленными компонентами из каталога M Performance Parts. Такие детали будут доступны как опции с момента мирового рыночного запуска нового «икс-пятого» в марте 2019 года. Среди предлагаемых частей есть и те, что влияют на поведение модели, например, новые шины, колеса (на выбор 20 или 22 дюйма), усиленные тормоза с алюминиевыми четырехпоршневыми красными суппортами и увеличенным диаметром тормозных дисков. Колеса из этого набора примерно на килограмм легче штатных такого же диаметра, что снижает неподрессоренные массы. Хотя больше все же внешнего декора, которому вторит и отделка интерьера. Водителям предложен набор M Performance Drive Analyzer для записи множества параметров поездки, в том числе видео и координат GPS с последующим их анализом. Физически он представляет собой миниатюрный модуль OBD (бортовая диагностика), подключаемый к диагностическому разъему машины и параллельно соединяющийся со смартфоном. Такое устройство пришло из автоспорта. А вот пара других аксессуаров – чисто баловство: набор слайдов M Performance для дверных проекторов, выдающих рисунки на асфальте, и чехол для ключа M Performance из алкантары и с углеродистой вставкой.

СЛЕДУЮЩИЙ JAGUAR
F-TYPE ПОЛУЧИТ
«ВОСЬМЕРКУ» 4.4
ОТ BMW

Грядущий спорткар Jaguar F-type, который должен выйти в 2020-м, перейдет от двухместной схемы салона к 2+2, став тем самым ближе к Porsche 911. Но при этом F-type сохранит двигатель спереди. Мелькавшая ранее информация о переходе на среднемоторную схему оказалась неточной: среднемоторной будет совершенно самостоятельная модель Jaguar, уточняет журнал Car. Предположительно ее название J-type. Следующий F-type использует новую алюминиевую архитектуру PLA-D7b, то есть некую дальнейшую эволюцию основы Велара, Рейнджа Sport, XF и «Эф-пейса». Эту же архитектуру часто именуют IQ [AI]. К слову, в подвесках перечисленных собратьев при общей схожести схем есть и конструктивные отличия. Неудивительно: в компании JLR предпочитают называть IQ [AI] не платформой, а философией. Пятилитровая «восьмерка» с непосредственным впрыском и приводным нагнетателем уйдет в прошлое. По инсайдерским данным, топовым агрегатом на «эф-тайпе» станет двигатель BMW V8 4.4. Заметим, на последний «эм-плато» и на M850i агрегат 4.4 был существенно переколен (причем там стоят разные версии двигателя). А уже к 2020-му наверняка выйдет очередная итерация. Отдача этого мотора на «эф-тайпе» составит порядка 600 сил. Базовая «турбочетверка» 2.0 Ingenium у «эф-тайпа» сохранится.

ГИПЕРКАР MCLAREN
SPEEDTAIL УДИВИЛ
АЭРОДИНАМИКОЙ

Компания McLaren рассекретила трехместный гиперкар Speedtail (он же проект BР23). Автомобиль заявлен как самый аэродинамически эффективный McLaren, хотя коэффициент сопротивления не приведен. Углеродистая капля длиной 5137 мм при мощности гибридной силовой установки в 1050 л.с. развивает максимум в 403 км/ч. Как и обещано, рекорд для марки McLaren (дорожное купе F1, 391 км/ч, 1998 год) превзойден. Сухая масса модели составляет 1430 кг. Ранее, по инсайдерским данным, всплывал темп разгона с нуля до сотни якобы за две секунды, но в релизе этот параметр компания не указывает, зато дает время ускорения с места до 300 км/ч – 12,8 с. Для сравнения: гибридный суперкар McLaren P1 справился за 16,5 с. Для достижения максимальной скорости следует активировать режим Velocity, в котором подвеска опускает кузов на 35 мм до общей высоты 1120 мм. Специалисты по материалам также получили карт-бланш. Помимо простого углеродистого или титана тут появились тонкоплоскостный углеродистый ТРТ, в котором большое число 30-микронных слоев чередуется под углом 45 градусов, а потом поверхность слегка шлифуется для проявления узора «текущей воды» (в пример приведена потолочная консоль). А еще знак фирмы и надпись Speedtail на кузове выполнены из 18-каратного белого золота с индивидуально вырезанными и отполированными буквами. На снижение общего сопротивления при достаточной прижимной силе работают и узкие воздухоборники около диодных фар, и статические углеродистые колпаки передних колес (кстати, диаметр дисков – 20 дюймов спереди и 21 сзади), каналы в передних колесах арках и почти незаметные воздухоборники моторного отсека. Выход воздуха из него также продуман очень тщательно, чтобы как можно акуратнее горячий воздух смешивался с наружным, снижая турбулентность за автомобилем. Ну и еще интересная деталь: в режиме максимальной скорости зеркала-камеры убираются внутрь дверей. Предполагается, что никто на хвосте у Спидтейла не повиснет.

Новая Audi R8
– «разбудите во мне зверя»!

Автопроизводитель из Ингольштадта представил обновленный суперкар R8 второго поколения. Мировая премьера модели состоится на автошоу в Лос-Анджелесе

Впервые среднемоторное купе с четырьмя колесами на капоте «засветилось» на Парижском автосалоне в 2006 году. Но это был уже серийный вариант. Концептуальная же модель появилась на два года раньше – это был автомобиль Audi Le Mans quattro, на котором Уилл Смит рассекал в фильме «Я, робот». Естественно, автомобиль пришелся ко двору – над ним трудилась команда опытных инженеров и конструкторов, за плечами которых более чем вековой опыт компании, а дизайн создавал сам Вальтер де Сильва.

Модификация Audi R8 Spyder увидела свет в 2009 году.

В 2015-м немцы явили миру второе поколение. И вот перед нами плановое обновление или, проще сказать, легкий рестайлинг. Причем места очень легки. Впрочем, все точечные изменения лишь добавили автомобилю экспрессии.

В целом облик нового R8 стал более хищным и агрессивным. Фирменная решетка Sing leftame, затянутая черной сеткой, стала шире, по краям появились треугольные воздухоборники с вертикальными планками, а оптика обзавелась светодиодами (за доплату можно поставить и лазерную светотехнику). Сзади автомобиль щеголяет диффузором новой конструкции, а патрубки выхлопной системы сменили трапециевидную форму на овалы и получили карбоновые обрам-



лению. Чутко подправили бампера. Трехсекционная крышка моторного отсека изготавливается либо из пластика, либо из углеволокна. А «четыре кольца» на капоте могут быть окрашены в глянцевый черный цвет. Венчают картину выдвигающийся спойлер и эффектные 19-дюймовые диски.

Палитру окраски кузова дополнили два новых цвета – KemoraGray и Ascaribblue. Оба – «металлики».

В салоне все по-прежнему. Усеченный обод рулевого колеса, спортивные кресла с кучей настроек, 12,3-дюймовый экран щитка приборов, двухзонный климат-контроль, система MMI, виртуальная при-

борка (для топовой версии). Материалы отделки самого лучшего качества. Причем выбор цветов отделки расширен, а просторка теперь может быть как «стальной», так и черной, и даже синей. Багажник, как водится, «для виду», но спортивная сумка для фитнеса в него поместится.

В основе модели лежит карбон-алюминиевое шасси Space Frame, которое модель делит с Lamborghini Huracan. В обновленном суперкаре инженеры перенастроили подвеску и рулевое управление – все ради лучшей стабильности и точности. Кроме этого, были оптимизированы настройки ABS и ESP, что позволило уменьшить величину тормозного пути: со скорости 100 км/ч – на полтора метра, а с двухсот – на целых пять.

Режимы Normal, Sport и Dynamic позволяют менять такие параметры, как жесткость амортизаторов адаптивной электронно-управляемой подвески, усилие на руле, время отклика на нажатие педали акселератора и т.п. В топовой версии V10 performance quattro появились три дополнительные программы, позволяющие «зажечь» на треке: dry («сухой»), wet («мокрый») и snow («снежный»).

Вопреки ожиданиям моторная гамма так и не расширилась. Правда, уже знакомые V10 объемом 5,2 литра прибавили в мощности – базовый теперь выдает 570 л.с. (+30) и 550 Нм крутящего момента, а топовый – 620 л.с. (+10) и 580 Нм. В результате первую сотню автомобиль «разменивает за 3,4/3,1 секунды. Родстер в данном «упражнении» чуток медленнее – на 0,1 секунды, его показатели с места до 100 км/ч – 3,5/3,2 секунды. Оба двигателя в угоду экологичности оснащены сажевыми фильтрами и функцией отключения половины цилиндров при малых нагрузках. Работают они вкупе с полным приводом Quattro с электрогидравлическим многодисковым сцеплением спереди и механическим дифференциалом повышенного трения сзади и 7-диапазонной преселективной трансмиссией S tronic с двумя сцеплениями.

Продажи модели на рынках стран СНГ намечены на середину следующего года.

Оксана Черноножкина

Баварцы представили
новый флагман своей X линейки.
Появление модели в дилерских
центрах Казахстана ожидается
весной 2019 года

BMW X7 – вы его ждали

Это наконец-то случилось – самый большой BMW класса SAV стал реальностью. Да-да, большой, мощный, красивый «сухопутный крейсер» есть теперь и в линейке баварского концерна. И даже сразу не скажешь, кто рад этому больше – поклонники марки или его создатели. Впрочем, в любом случае ни те, ни другие не в накладе.

Огромные «ноздри» радиаторной решетки, узкие светодиодные головные фары, большие воздухоборники, гармоничные пропорции и точные, выверенные линии – спутать принадлежность к бренду сложно. Тем более что сади X7 – типичный BMW Xсерии. Лаконичность и премиальность облику придают хромированные элементы отделки и 20-дюймовые диски. В качестве опции можно заказать «колеса» на 21 или 22 дюйма, а также систему освещения BMW Laserlight, которая способна освещать дорогу на дистанции до 600 м и выделяется x-образными элементами синего цвета в блоках фар.

Автомобиль у немцев получился действительно большой (длина – 5151 мм, ширина – 2000 мм, высота – 1805 мм, колесная база – 3105 мм) и, как соответствие, просторный. Три ряда сидений позволяют размещать в салоне до 7 человек. Причем третий ряд сидений – вовсе не «детский». Там с комфортом разместятся двое взрослых – для них предусмотрено два полноразмерных сиденья с подлокотниками и USB-разъемами для мобильных устройств. Кстати, опционально сиденья второго ряда также доступны в двухместном исполнении. То есть вместо обычного дивана предлагаются два раздельных кресла повышенной комфортности, с подлокотниками и электроподогревом.

Трехсекционная панорамная крыша добавляет в салон «воздуха», а уют в сумерках и темное время суток создает пакет подсветки с функциями Welcome Light Carpet и Dynamic Interior Light. Уже в стандартном исполнении автомобиль включает отделку салона кожей Vernasca и 4-зонный климат-контроль. Приборная панель – цифровая. Дисплей на центральной консоли имеет диагональ 12,3 дюйма. Виртуальный помощник, являющийся частью системы Live Cockpit Professional, «отряжен» для того, чтобы водителю было максимально комфортно пользоваться различными функциями автомобиля. Причем в BMW обещают, что диапазон навыков этого ассистента будет постоянно расширяться.

Объем багажного отделения в авто при семиместной конфигурации составляет скромные 326 литров, однако широкие возможности трансформации салона позволяют увеличить его полезный объем аж до 2120 литров.

Список опций обширен: здесь есть, например, 5-зонный климат-контроль, па-

кет ионизации и ароматизации воздуха, стереосистема Bowers&Wilkins Diamond Surround Sound System и развлекательная система Professional для пассажиров второго и третьего ряда. А если вам этого мало, то всегда можно заказать линию дополнительного оснащения Design Pure Excellence, пакет M Sport или посмотреть каталог опций BMW Individual.

На благо безопасности водителя и пассажиров в BMW X7 работают активный круиз-контроль с функцией Stop&Go и система «Ассистент вождения Professional». Последняя включает в себя множество помощников, которые предупредят о боковых препятствиях и смене полосы движения, будут «следить» за скоростью, знаками и соседними автомобилями, подскажут, когда и как лучше перестроиться и даже помогут припарковаться.

Моторная линейка на первое время будет состоять из четырех силовых агрегатов. Это бензиновый V8 мощностью 462 л.с. в версии BMW X7 xDrive50i (не доступен в Европе), рядная бензиновая «шестерка» мощностью 340 л.с. в версии BMW X7 xDrive40i и два дизеля о шести цилиндрах – мощностью 265 л.с. в версии BMW X7 xDrive30d и 400 л.с. в версии BMW X7 M50d. Все двигатели отвечают требованиям экологического стандарта Euro 6d-TEMP по содержанию вредных веществ в выхлопных газах. Работают они в тандеме с 8-ступенчатой автоматической трансмиссией Steptronic, а их крутящий момент на дорожное полотно передает интеллектуальная система полного привода xDrive (40:60 в пользу задней оси).

Подвеска у BMW X7 адаптивная, с электронно-управляемыми амортизаторами и пневмопружинами на обеих осях. Это значит, что клиренс автомобиля может регулироваться в диапазоне до 80 мм. Для этого требуется лишь нажать кнопку на центральной консоли, либо воспользоваться ключом BMW DisplayKey.

За доплату можно приобрести и несколько систем, которые помогут увеличить комфорт и маневренность автомобиля на трассе, а также его проходимость вне дорог с хорошим покрытием. В первом случае это интегральное активное рулевое управление и система Executive Drive Pro с активным подавлением кренов. Они обеспечивают более точное управление и повышенную стабильность на высоких скоростях. Во втором же случае понадобится пакет xOff-Road. Он включает в себя 4 различных режима вождения – xSand, xGravel, xRocks и xSnow, каждый из них настраивает для разных дорожных условий все системы автомобиля, включая трансмиссию, интеллектуальный полный привод xDrive, отклики на нажатие педали газа, а также оптимальный клиренс авто.

