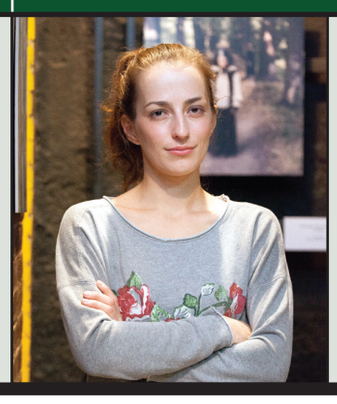
ПРОГНОЗ Стр.5

ЕНПФ наращивает зависимость от банковских вкладов

ИНТРИГА Стр.3

Кенес Ракишев и фонд Singulariteam приближают будущее

МНЕНИЕ Стр.9



Анастасия Тарасова: «Мы будем сопротивляться цензуре»

КАПИТАЛ

№36 (463)

// ЧЕТВЕРГ, 16 ОКТЯБРЯ, 2014

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Президент заслушал отчет о развитии Астаны

страница 2

Нужна ли казахстанцам короткая рабочая неделя?

страница 9

«Барыс» готовится к выездной серии

страница 12

Казахстанцы стали акционерами нескольких банков

Анна Видянова

Как стало известно, «Единый накопительный пенсионный фонд» вошел в состав акционеров двух банков. В настоящее время госфонд является миноритарным акционером АО «Цеснабанк» и АО «Эксимбанк Казахстан». Можно было бы предположить, что для аккумуляции еще большей прибыли фонд приобретает банковские активы. Но, как выяснил деловой еженедельник «Капитал.kz», некоторые вкладчики частных фондов и ранее владели акциями банков

Процесс консолидации пенсионных активов завершился в апреле 2014 года. И, как выяснилось, этот процесс повлиял на структуру акционеров двух банков...

[Продолжение на стр. 2]

Цифра номера

$76

за баррель может составить мировая стоимость нефти

Подробнее [Стр. 4]

Цитата номера

«Запрет на оборот пива в пластмассовой таре больно ударит по малому бизнесу»,

– Борис Явлонин, пивоваренный завод АО «РОСА»

Подробнее [Стр. 8]

Спорт

Геннадий Головкин на выходных проведет бой с Марко Антонио Рубио

Подробнее [Стр. 13]

ON-LINE АҚША

DEPOSITUM

ДЕНЬГИ ON-LINE*

МУЛЬТИВАЛЮТНЫЙ ДЕПОЗИТ С ВОЗМОЖНОСТЬЮ ИЗМЕНЕНИЯ ВАЛЮТЫ ВКЛАДА БЕЗ КОМИССИИ И ОГРАНИЧЕНИЯ МАКСИМАЛЬНОЙ СУММЫ В РЕЖИМЕ ON-LINE*

* Посредством интернет-банкинга

RBK BANK

7888 | depositum.KZ

Лицензия №1.1.6. от 26.09.2013г. выдана КФН НБ РК

НОВЫЙ ОПЫТ БИЗНЕС-РЕШЕНИЙ

Передовые методы обучения: инновации Samsung в образовательной сфере

Основная задача Samsung School – сконцентрировать внимание и максимально вовлечь учащихся в процесс обучения благодаря быстрому доступу к мультимедийному контенту и обмену информацией. Решение Samsung School направлено на повышение интерактивности и динамичности обучения. Оно обеспечивает взаимодействие учеников с преподавателем и между собой в режиме реального времени, способствует повышению заинтересованности в изучаемом материале и успеваемости в классе.

Более подробная информация на сайте: http://www.samsung.com/kz_ru/business/index.html

THE NEW BUSINESS EXPERIENCE

SMART Signage Interactive White Board · Решения для печати · Бизнес мониторы · KNOX (безопасность мобильных платформ) · Мобильные решения

SAMSUNG

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

КАЗАХСТАН ЗАИНТЕРЕСОВАН В ОБЛЕГЧЕНИИ ВИЗОВЫХ ПРОЦЕДУР С ЕС

Состоялись переговоры министра иностранных дел РК Ерлана Идрисова с управляющим директором по странам Европы и Центральной Азии Европейской службы внешних действий Луисом де ла Пеньей. В ходе переговоров собеседники обсудили состояние и перспективы двустороннего сотрудничества по вопросам экономики, энергетики, безопасности и вывода казахстанских авиакомпаний из ограничительных списков ЕС. Также состоялся обмен мнениями по актуальным вопросам международной повестки дня, включая сотрудничество в формате Центральная Азия – Европейский Союз. Как отметили в ведомстве, главной темой переговоров стали итоги визита главы государства в Брюссель 8-9 октября текущего года, в ходе которого были подписаны политические заявления об успешном завершении переговорного процесса по заключению нового Соглашения о расширенном партнерстве и сотрудничестве между РК и ЕС и о завершении двусторонних переговоров с ЕС в рамках процесса вступления Казахстана в ВТО. Отмечая обоюдный рост числа поездок граждан РК и ЕС, стороны обсудили перспективы облегчения визового режима, что также будет способствовать интенсификации и углублению политического, экономического и культурно-гуманитарного диалога между Казахстаном и Евросоюзом, проинформировали в пресс-службе. «Ежегодно более 100 тыс. граждан РК посещают страны Европы. В этой связи, вопрос облегчения визовых процедур приобретает особый интерес. Действующий между РК и ЕС визовый режим уже не отвечает существующим реалиям и целям развития политического и экономического диалога», – подчеркнул глава МИД РК. Кроме того, по информации пресс-службы, касаясь сотрудничества ЦА-ЕС, министр заявил, что Казахстан заинтересован в успешной реализации Стратегии ЕС в Центральной Азии. **(Kazakhstan Today)**

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АЛМАС МАДИЕВ

+ назначен начальником управления предпринимательства и индустриально-инновационного развития Жамбылской области

АНДРЕЙ ЦАЛЮК

+ избран вице-президентом Казахстанской фондовой биржи (KASE)

ЕРНУР АЙТКЕНОВ

+ назначен начальником управления сельского хозяйства Павлодарской области

КАЙСАР ДЖАНАХАНОВ

+ назначен генеральным директором ТОО «Аргументы и факты в Казахстане»

КУСАИН ИГЕМБАЕВ

+ избран председателем Ассоциации военных юристов

МАРАТ ТАСМАГАНБЕТОВ

+ назначен акимом Петропавловска

МУРАТ КАДЕКОВ

+ назначен начальником управления государственных активов и закупок Карагандинской области

НУРЖАН АККУЛ

+ назначен начальником управления природных ресурсов и регулирования природопользования Актюбинской области

САБИТ КАШКИМБАЕВ

+ избран заместителем председателя правления АО «НК «Продкорпорация»

САМАТ ЖАНАБАЙ

+ назначен начальником управления туризма Алматинской области

САУЛЕ БУРБАЕВА

+ назначена начальником управления культуры Алматинской области

Глава государства заслушал отчет о развитии Астаны

Олег Ни

Самодостаточность столицы растет, отметил президент страны Нурсултан Назарбаев в ходе встречи с акимом Астаны Имангали Тасмагамбетовым.

Аким столицы Имангали Тасмагамбетов проинформировал главу государства о социально-экономическом развитии столицы, а также ходе реализации инвестиционных проектов и ключевых государственных программ.

Президент Казахстана обратил внимание на растущую самодостаточность Астаны и ощутимый эффект от вложенных в нее средств.

Имангали Тасмагамбетов доложил о положительной динамике развития в таких сферах, как инвестиции, строительство, услуги и торговля. Аким города также отметил снижение объема трансфертов из республиканского бюджета за счет роста собственных доходов города.

По итогам встречи глава государства дал ряд конкретных поручений.

Как сообщалось, с 1998 года валовой региональный продукт Астаны вырос с 711 млн долларов до 28,8 млрд долларов. Объем промышленного производства вырос в девять раз: с 200 млн долларов до 1,8 млрд долларов. Инвестиции в основной капитал выросли с 480 млн до 3,6 млрд долларов.

Ранее аким столицы отмечал, что доля малого и среднего бизнеса во внутреннем региональном продукте составляет более 60%. Доля услуг и торговли в экономике – свыше 87%, строительства – 9% и промышленности – 4% соответственно.

Кроме того, столица Казахстана вышла на уровень самодостаточности и со следующего года станет одним из четырех регионов страны – доноров республиканского бюджета.

Казахстанцы стали акционерами нескольких банков

[Начало на стр. 1]

Теперь 11,28% акций «Цеснабанка» и 14,45% бумаг «Эксимбанка Казахстан» принадлежит «Единому накопительному пенсионному фонду». Можно было бы предположить, что ЕНПФ постепенно начинает скупать акции коммерческих банков, чтобы в дальнейшем участвовать в распределении прибыли банков. Но не стоит делать скороспелых выводов. Как пояснил директор департамента аналитики «Асыл-Инвест» Айвар Байкенов, миноритарное участие ЕНПФ в капитале банков носит более технический характер. «Предполагаю, что некоторые частные пенсионные фонды держали у себя на балансе определенное количество акций того или иного банка. После того как процесс объединения частных фондов завершился, произошла консолидация активов частных фондов. В результате совокупная доля фондов, которым принадлежало 10% и более акций одного из банков, стали видны в выписке. То есть ЕНПФ получил доли участия в капитале коммерческих банков по наследству», – сказал Айвар Байкенов.

Догадки аналитика обоснованы, это подтверждает и регулятор. Как отметили в Нацбанке РК, простые и привилегированные акции «Цеснабанка» и «Эксимбанка Казахстан» были переданы в ЕНПФ из частных пенсионных фондов в процессе консолидации активов. «Так, акции «Цеснабанка» были приобретены и переданы в ЕНПФ такими фондами, как «Астана», «Республика», «Нефтегаз-Дем», «Атамекен», «Отан» и «УларУміт». Акции «Эксимбанка Казахстан» приобретались НПФ «Астана» и «УларУміт». Все пакеты акций приобретались до объединения активов в ЕНПФ. В связи с консолидацией всех пенсионных активов ЕНПФ сейчас является держателем всех этих пакетов», – пояснил в эксклюзивном интервью «Капитал.kz» заместитель директора департамента монетарных операций и управления активами Нацбанка РК Рашид Амиров.

Если основываться на информации Казахстанской фондовой биржи (KASE), то совладельцем «Цеснабанка» «Единый накопительный пенсионный фонд» стал, скорее всего, в начале 2014 года. Исходя из Выписки из системы реестров акционеров «Цеснабанка» на 1 октября 2012 года, единственным пенсионным фондом, который числился среди акционеров банка, был НПФ «Республика». Тогда пенсионному фонду принадлежало 8,54% акций. На 1 января и 1 апреля 2013 года доля фонда не изменилась – не превышала 8,54%. И только в январе 2014 года, согласно выписке, в состав акционеров «Цеснабанка» вошел ЕНПФ. Доля госфонда в банке зафиксировалась на отметке 10,16%. На начало апреля 2014 года доля ЕНПФ выросла до 11,96%, сейчас она составляет 11,28%.

Скорее всего, в 2014 году ЕНПФ стал акционером и «Эксимбанка Казахстана». В начале апреля 2014 года доля госфонда в банке составляла 14,45%, сейчас доля ЕНПФ в банке находится на том же уровне. В начале октября 2012 года в числе акционеров «Эксимбанка Казахстан» были два фонда: НПФ «Астана» – с долей 8,1% и НПФ «УларУміт» – 6,35%. На начало2013 года доля НПФ «Астана» в банке не изменилась – 8,1%.

Останется ли в дальнейшем ЕНПФ в числе акционеров «Цеснабанка» и «Эксимбанка Казахстан» – пока неизвестно. Между тем, согласно Инвестиционной декларации ЕНПФ, которая была утверждена в мае 2014 года, госфонду не запрещено владеть акциями как казахстанских, так и иностранных компаний. «ЕНПФ может приобретать простые и привилегированные акции, выпущенные организациями РК, депозитарные расписки на акции, выпущенные организациями РК. При этом лимиты инвестирования пенсионных активов в данные инструменты не должны превышать 5% пенсионных активов. ЕНПФ может приобретать простые и привилегированные акции, выпущенные иностранными организациями, депозитарные расписки на акции, выпущенные иностранными организациями. При этом лимиты инвестирования пенсионных активов в данные инструменты не должны превышать 15% пенсионных активов», – отмечается в Инвестиционной декларации.

Не исключено, что решение о том, остаться ли в составе акционеров банков или нет, будет приниматься на основе финансовых показателей банков. Пока же банковские активы ЕНПФ являются прибыльными. Например, согласно аудированной отчетности, чистая прибыль «Цеснабанка» за 2013 год составила 15,7 млрд тенге, в 2012 году она была на 42,7% ниже – 11,0 млрд тенге. В 2013 году объем дивидендов, который банк выплатил держателям привилегированных акций, составил 250 млн тенге, размер дивиденда достиг 100 тенге на акцию. В январе-августе 2014 года чистая прибыль «Цеснабанка» составила 12,3 млрд тенге. В начале сентября доля кредитов с просрочкой платежей в банке едва достигла отметки 3,8%. По рынку этот показатель в разы выше – 30%. К тому же банк входит в топ-10 банков по активам. По данным биржи, рейтинг банка по оценкам Standard&Poor's находится на уровне: B+/стабильный/B, kzBBB. Котировки простых акций «Цеснабанка» на KASE с начала 2013 года демонстрировали стабильную динамику. Практически на протяжении двух лет минимальная средневзвешенная цена на бумаги этого эмитента была на уровне 1800 тенге, максимальная – 2134 тенге. Средневзвешенная цена на акции эмитента на казахстанской площадке держалась на уровне 1850 тенге. Торги по акциям банка достаточно активны. Последняя сделка с простыми акциями «Цеснабанка» была зафиксирована 2 октября, тогда было приобретено 850 бумаг по цене 1 978 тенге на общую сумму 1,7 млн тенге.

Несмотря на то, что «Эксимбанк Казахстан» генерит в разы меньше денежных потоков, нежели «Цеснабанк», и 2012 год, и 2013 год банк закрывал с плюсом. Чистая прибыль «Эксимбанка Казахстан» за 2013 год составляла 345,7 млн тенге, в 2012 году – 511,2 млн тенге. За восемь месяцев 2014 года чистая прибыль банка достигла 130,7 млн тенге. В 2014 году банк выплатил дивидендов по привилегированным акциям на сумму свыше 198,4 млн тенге. Проблема качества кредитного портфеля перед менеджментом банка вообще не стоит. По данным Нацбанка РК, доля займов с просрочкой свыше 90 дней в банке не превышает 0,63%.

Средневзвешенная цена на простые акции «Эксимбанка Казахстан» с 2012 года была более волатильна, чем по бумагам «Цеснабанка». Разрыв котировок между минимальной и максимальной средневзвешенной ценой на простые акции этого эмитента был значительным. Так, с начала 2012 года минимальная средневзвешенная цена на простые акции зафиксировалась на отметке 520 тенге, максимальное значение достигло отметки 1090 тенге. В 2014 году сделок с простыми акциями «Эксимбанка» на KASE вообще не было. Последняя сделка, которая была зафиксирована с бумагами этого эмитента, была в ноябре прошлого года. Тогда было продано лишь 2 акции по 1 тыс. тенге.

Кенес Ракишев и Singulariteam приближают будущее

Адина Байкинова

Рынок информационных технологий развивается небывалыми темпами. Ежедневно на свет появляются десятки компаний, которые готовы предложить инновационные технологии, но часто страдают от недостатка финансирования и, как следствие, слабого развития.

Кенес Ракишев и его израильский бизнес-партнер, основатель проекта Mobli

Моше Хогег рассказали деловому изданию «Капитал.kz» о развитии созданного ими венчурного фонда Singulariteam (ранее он назывался Genesis Angels), который избрал основным направлением вложение капитала в перспективные инновационные технологии. Первоначальный капитал фонда составлял около $10 млн. Недавно к команде фонда присоединился еще один партнер – Джахангир Махмудов, сын известного российского предпринимателя Искандера Махмудова, инвестировавший в Singulariteam $10 млн. В команде фонда также несколько инвесторов из Китая.

Сегодня фонд входит в десятку крупнейших венчурных фондов, специализирующихся на стартапах и робототехнической индустрии.

«Так как капитал нашего фонда являлся частным, то у нас не было трудностей с его распределением. На сегодняшний день мы инвестировали уже около $20 млн в 12 проектов инновационного сегмента. Хочу сказать, что венчурные фонды всегда были связаны с риском, многие из них часто теряют свои средства в процессе внедрения того или иного проекта. Выручка от венчурного капитала в размере 10-12% считается нормой, ведь в большинстве своем фонд часто теряет свои вклады, так как является рисковым. Если доход составляет 30-40%, то это считается превосходным результатом», – рассказывает Хогег.

Успех Singulariteam, по мнению Моше Хогега, зависит от нестандартного подхода к проектам, которые они инвестируют. «Наш фонд является очень молодым, и мы стараемся применять нестандартные неклассические подходы, – замечает он. – Классические венчурные фонды получают средства от пенсионных фондов, вместе с этим получая ряд предписаний, где сказано, в какие компании можно вкладывать, а в какие нет. К примеру, в предписании может быть оговорено, что вы не должны вкладывать средства, если у основателя

компании, в которую вы собираетесь инвестировать, нет диплома о высшем образовании. Но позвольте мне напомнить, что у Марка Цукерберга нет диплома об образовании, так же, как его не было и у Стива Джобса. Понимаете, к чему я клоню? Деньги нашего фонда принадлежат частным лицам, так что мы не смотрим на то, как учился основатель компании в колледже и какие у него были отметки».

Нестандартный подход позволяет компании развиваться в нескольких направлениях, тем самым способствуя развитию нескольких проектов сразу. Предполагается, что часть производства, необходимого для развития стартап-проектов, можно будет перенести на территорию Казахстана, тем самым развивая местный рынок. «Мы будем развивать проекты не только за рубежом, но и постараемся, чтобы больше узнавали о Казахстане. Сейчас мы планируем сделать так, чтобы производственная часть некоторых стартап-проектов была расположена в Казахстане. У нас молодая и перспективная страна, и ей надо помогать развиваться», – говорит Ракишев.

Одним из приоритетных направлений фонда является поддержка стартапа StoreDot, в который изначально было вложено порядка $1 млн. Сегодня компания оценивается в $150 млн с $42 млн привлеченных инвестиций. Специалисты из StoreDot разработали технологию, благодаря которой на зарядку батареи смартфона уходит всего 30 секунд. Сверхбыстрому заряду батареи способствует использование органических наночастиц и квантовых точек. Планируется, что в массовое производство продукт будет запущен через два года.

По словам Моше Хогега, этим стартапом уже интересовались крупные игроки, к примеру, глава компании Lenovo предлагал купить StoreDop за $700 млн. «Ситуация со StoreDop показывает, до каких размеров может вырасти небольшой бизнес с хорошей идеей. Мы собираемся полноценно выпускать продукт через два года, так как сейчас дорабатываем эту технологию, стараясь адаптировать ее для рынка, – рассказывает Кенес Ракишев. – Мы выстраиваем долгосрочные бизнес-приоритеты, поэтому хотим, чтобы как рынок, так и мы были в полной мере готовы к тому, чтобы запустить продукт на рынке». Он также отметил, что компания планирует открытие собственного завода по производству батарей для смартфонов, чтобы своевременно выйти на рынок.

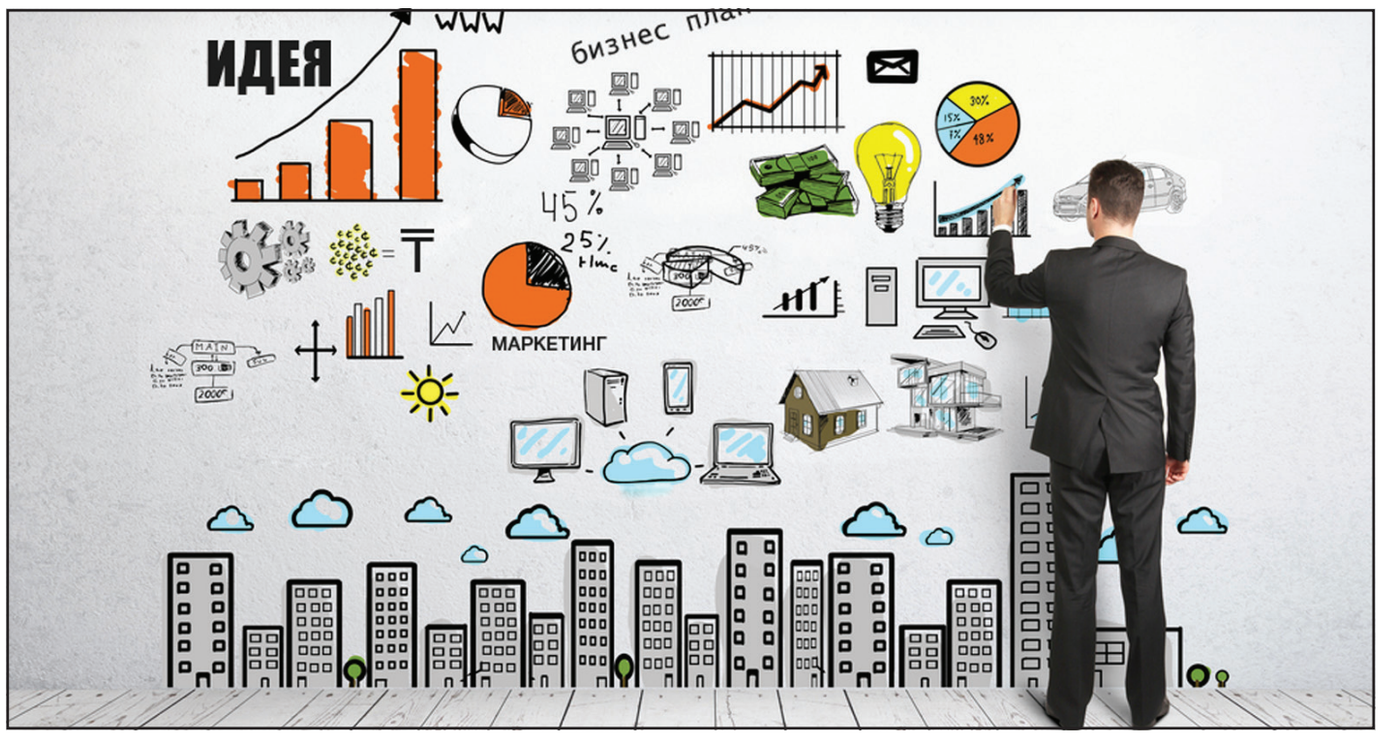
Еще один интересный проект фонда – мессенджер Yo, позволяющий отправлять контактам приветствия, используя лишь одно слово – Yo. «Этот случай наглядно показывает, что простейшие программы могут быть невероятно популярными, а компании, финансирующие такие проекты, могут получить хорошую прибыль. За 4 дня программу скачали более 1 млн человек, мы побили все ранее существовавшие рекорды на AppStore», – говорит Хогег.

Сейчас, кроме обычных пользователей, приложением пользуются и крупные компании, к примеру, Starbucks, FedEx, USA Today, Wall Street Journal. Они посылают своим клиентам оповещения о готовности заказа, доставке посылки или выходе важных новостей.

Команда Singulariteam не останавливается на одних лишь мобильных инновационных технологиях, постепенно вкладывая в развитие космической индустрии. Одним из таких проектов стала израильская компания Effective Space Solutions. В планах компании создание особых космических спутников, благодаря которым сбившиеся с курса космические аппараты смогут вернуться назад на орбиту. «Это долгосрочный проект, требующий к себе особого внимания. Микроспутники, которые мы будем создавать, послужат космическим аппаратам в качестве буксира, в случае, если они выйдут за орбиту», – объясняет Хогег.

По его словам, успех Singulatiteam напрямую зависит от слаженности работы внутри фонда. «Я считаю, что одной из составляющих успеха развития нашего фонда является то, что все партнеры, все инвесторы в случае инвестирования в какой-либо проект начинают работать вместе, сообща», – говорит он.

Как начать свой бизнес?



Наталья Андреева

Удачный старт и развитие бизнеса зависят в первую очередь от того, насколько ответственным был подход к ведению дел. Однако многие не знают даже с чего начать свой бизнес, особенно если отсутствует опыт в ведении дел и открытии фирмы, придется начинать бизнес в прямом смысле с нуля.

Первые шаги к своему делу даются нелегко, для начала специалисты советуют определиться с тем, какой именно бизнес собирается открывать начинающий предприниматель и как это будет приносить прибыль. Помимо этих вопросов сразу же необходимо продумать все возможные риски, без которых не обходится ни одно начинание. Именно неправильно рассчитанные риски зачастую становятся причиной закрытия бизнеса. Статистика утверждает, что лишь 20% новых компаний остаются в рыночной среде. То есть четверо из пяти начинающих бизнесменов будут вынуждены закрыть свою фирму на первых этапах.

Для старта немаловажным станет и процесс оценки и изучения конкурентов. Степень успешности компании зависит и от региона, в котором ведется бизнес. В крупных городах фирмы сталкиваются с большой конкуренцией, где приобрести своих клиентов сложно, а удивить их чем-нибудь новым еще сложнее. Специалисты утверждают, что в регионах начинать свой бизнес проще, так как там не так широко представлен спектр различных услуг и товаров.

Тем не менее владельцем успешного бизнеса может стать каждый. Более того, по уверениям людей, которые с нуля начинали свой и по сей день успешный бизнес, для открытия своего дела не нужен большой бюджет. Так, на регистрацию, аренду помещения, расходы на бухгалтерское обслуживание и налоги, на получение лицензий, патента и разрешений, на рекламу, а также на закупку оборудования и материалов, наем персонала, организацию сбыта и прочего в среднем потребуется $2-3 тыс.

Иначе говоря, стартап требует больше подготовительной работы, чем денег. Проблем в бизнесе можно избежать, если обладать знаниями о том, как его правильно организовать и вести.

Наиболее удобной правовой формой ведения бизнеса, связанного с открытием фирмы, магазина, кафе и т.д., является индивидуальное предпринимательство (ИП). Такой формат позволит успешно сотрудничать с частными лицами. Услугу по регистрации ИП оказывают налоговые органы РК (www.salyk.kz). Там можно получить свидетельство о государственной регистрации ИП. Сроки постановки на регистрационный учет – 3 рабочих дня со дня получения налогового заявления с пакетом других документов. При этом в соответствии с пунктом 4 статьи 27 Закона Республики Казахстан «О частном предпринимательстве» для государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя физическое лицо представляет регистрирующему органу: налоговое заявление по форме, утвержденной Правительством Республики Казахстан; документ, подтверждающий уплату в бюджет суммы сбора за государственную регистрацию индивидуальных предпринимателей; документ, подтверждающий место нахождения индивидуального предпринимателя; документ, удостоверяющий личность.

Получив статус индивидуального предпринимателя, можно перейти к следующим важным пунктам. Центром создаваемой организации должен стать офис. Его отсутствие вызывает у клиентов подозрения относительно надежности вашей компании. К тому же заинтересовать клиента на выездных переговорах намного сложнее. При выборе помещения необходимо учесть несколько основных факторов. Офис должен быть с удобным месторасположением. Площадь помещения устанавливается с учетом количества работников. Чем просторнее будет офис, тем легче будет разделить его на кабинеты. Правильнее всего нанять несколько постоянных работников и привлекать остальных на договорных началах.

Самой трудной задачей, как правило, становится не организация бизнеса, поиск помещения и работников, а поиск клиентов. Большинству начинающих компаний приходится продвигать свои услуги с ограниченным рекламным бюджетом. В наше время для продвижения современных и высокотехнологичных услуг малого бизнеса интернет – лучший вариант.

Александра Селиванова, владелица магазина Hand Made советует вступить в тематические группы в разных социальных сетях. В них вы сможете размещать альбомы со своей продукцией. Также можно создать свою группу или рабочую страницу. Это позволит находить потенциальных клиентов. «Клиентов, кстати, можно искать у своих конкурентов, причем выбирать более активных в их группах», – объясняет она.

Тем, кто решил заниматься реализацией товаров, необходимо помнить, что популярность товара или услуги не всегда устойчива. Товар может как набрать популярность, так и потерять ее. Чтобы избежать оттока клиентов, нужно заранее продумать, что еще может предложить компания.

«Было сложно завезти товар из другой страны, цену на него поставить, правильно преподнести и, конечно же, продать, ведь на это уже были потрачены деньги. А самое главное – сложно заслужить доверие, которого у вновь созданных компаний не бывает. Оно нарабатывается годами. Жемчуг не был в моде у нас, да к тому же он ассоциировался с дешевым китайским. Поэтому переубедить покупателя или донести до него другую информацию было очень сложно», – делится своим опытом Жанар Алишпанова, владелица магазина Japanese Corner.

КАПИТАЛ.KZ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

САРКОЗИ ПОЛУЧАЛ ОТКАТЫ ОТ КАЗАХСТАНА

Судебные следователи во Франции подозревают экс-президента Николя Саркози в получении «откатов» от Казахстана, сообщает КазТАГ со ссылкой на данные издания Le Monde. «Два парижских судебных следователя в рамках расследования фактов создания организованной преступной группировки, о подкупе иностранных официальных лиц и укрывательстве преступления изучают контракты, заключенные между Францией и Казахстаном на 2 млрд евро в 2010 году. Эти контракты, в том числе связанные с приобретением 45 вертолетов Eurocopter, вероятно, привели к выплате «откатов» французской стороне», – говорится в публикации. При этом отмечается, что расследование началось еще в 2012 году. «4 апреля 2012 года, за несколько недель до президентских выборов, агентство по борьбе с отмыванием денег министерства финансов обнаружило подозрительное движение денежных средств в сумме 300 тыс. евро на счету бывшего советника Николя Саркози Жан-Франсуа Этьена. В марте 2013 года парижская прокуратура возбудила уголовное дело, заподозрив, что получение денег связано с подписанием важных коммерческих контрактов между Францией с Казахстаном под руководством Николя Саркози», – поясняет издание. Как сообщалось, 2 июля бывшему президенту Франции Николя Саркози предъявлено официальное обвинение в даче взятки, использовании служебного положения в личных целях и сокрытии факта нарушения коммерческой тайны. Кроме того, экс-главу Франции подозревают в том, что он получал от судьи информацию о ходе дела по поводу возможного незаконного финансирования его избирательной кампании 2007 года ливийским диктатором Муаммаром Каддафи.

ЕРБОЛАТ ДОСАЕВ ОПРОВЕРГ СЛУХИ О ДЕВАЛЬВАЦИИ

Очередной волны девальвации тенге не ожидается. Об этом сообщил на брифинге в Службе центральных коммуникаций министр национальной экономики РК Ерболат Досаев, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. «Сегодня мы с правительством проводим работу по превентивным мерам для того, чтобы понять, в какую сторону будет ослабляться или укрепляться российский рубль. Работа эта проводится. Сегодня никаких связанных в очередной раз слухах о девальвации, я такой информации не имею. Девальвации не предполагается», – сказал Ерболат Досаев. По его словам, Министерство национальной экономики РК внимательно следит за экономической обстановкой в России. «Прогнозы поменялись с учетом того, что они предполагали рост экономики в этом году –0,6%. В последнее время международные агентства и различные финансовые организации говорят о более низком росте. Может быть, это будет 0,4% в этом году, и 1,1% – в следующем году», – подчеркнул глава ведомства. Ранее председатель Национального банка РК Кайрат Келимбетов пояснял, что повод для беспокойства может возникнуть при удешевлении нефти до $80 и укреплении доллара в России до 43 рублей. «Правительство планировало среднесрочный бюджет исходя из цены на нефть 90 долларов за баррель, но у него также есть несколько сценариев, какие расходы нужно будет сокращать, если цена на нефть будет снижаться. Вопрос какие именно действия в этой связи предпримет правительство необходимо адресовать к Министерству финансов РК и Министерству экономики», – отметил тогда Келимбетов.

ИГИЛ МОЖЕТ ДОБРАТЬСЯ ДО РОССИИ И КАЗАХСТАНА

Исламское государство Ирака и Леванта (ИГИЛ) является угрозой в том числе для безопасности России, Казахстана и Азербайджана. Идеи этого наднационального государства слишком привлекательны, чтобы не переманить мусульман постсоветского пространства. Такое мнение, как передает корреспондент NDNews, высказали эксперты на пресс-конференции в Москве. По их оценке, сфера влияния ИГ будет только расширяться, пишет «Новый регион». Известно, что много выходцев из России и стран бывшего СССР участвуют в операциях ИГИЛ. США создали условия для дробления государств на Ближнем Востоке, потому что «выгоднее иметь дело с небольшими государствами. Легче держать их на крючке», – подчеркнул эксперт. Сложно договориться с самостоятельными государствами и их лидерами (такими, как прежние главы Ливии, Египта, Ирака и нынешний лидер Сирии). По прогнозам эксперта, территории действий радикальных исламистов, которые сейчас охватывают часть провинций Сирии и Ирака, «будут стремительно расширяться», на очереди – Турция. Что касается стран постсоветского пространства, то самостоятельность каждой из них может привести к непосредственной угрозе со стороны ИГИЛ. Генеральный директор Института каспийского сотрудничества Сергей Михеев обратил внимание на то, что сам проект ИГИЛа наднационален и объединяет людей только по религиозному признаку. Отрицание идеи национальных государств выгодно США, потому что с их позиции «крупных, сильных национальных государств быть не должно», – отметил он. Их не интересуют идентичности – казахская, туркменская, азербайджанская, – должен быть только радикальный ислам, а все остальное должно исчезнуть», – отметил эксперт. По его мнению, реальные угрозы постсоветскому пространству есть. «США стимулируют войну, которая дестабилизирует целые регионы», – сказал Михеев и добавил, что Америка не остановится, потому что ее не будут волновать чужие «допустимые издержки». Казахстанские эксперты также выражают аналогичные опасения.

КАПИТАЛ.KZ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

ЗАСТРЕЛИЛСЯ НАЧАЛЬНИК ФИНОТДЕЛА ДВД АКМОЛИНСКОЙ ОБЛАСТИ

Начальник управления финансового обеспечения департамента внутренних дел Акмолинской области покончил жизнь самоубийством, сообщил ИА «Новости-Казахстан» источник в правоохранительных органах. «Вчера в 21 час в гараже собственного дома обнаружен труп начальника финансового обеспечения департамента внутренних дел Ерлана Назымбекова. Подполковник покончил жизнь самоубийством, выстрелив из охотничьего ружья, предсмертной записки не обнаружено»,- рассказал информированный источник. В пресс-службе ДВД воздержались от комментариев. «Проводится проверка, по результатам будет прокомментировано официально»,- заявила пресс-секретарь ДВД Гульнар Пинчук. Это не первый случай суицида среди руководящих сотрудников полиции в области. В 2013 году в районном центре Зеренда заместитель начальника РОВД Асхат Сибанов застрелился из табельного оружия. Предсмертной записки тогда обнаружено не было. Управление собственной безопасности проводило расследование причин суицида.

В РОССИИ ГОВОРЯТ О КАЗАХСТАНСКИХ СХЕМАХ ВЫВОДА КАПИТАЛА

«Казахстанские» схемы вывода активов из России трансформировались. Теперь такие операции меньше похожи на фиктивный импорт, пишет издание «КоммерсантЪ». Деньги за якобы ввезенные из Казахстана товары не сразу уходят в оффшоры, а сначала оседают в казахстанских банках. Для контроля за новой схемой вывода активов Центробанк (ЦБ) России обязал российские банки проверять уплату налогов по таким операциям. Правда, сами участники рынка не уверены, что соблюдение новых требований ЦБ убережет их от обвинений в высокой вовлеченности в отмывание. Письмо 168-Т, призывающее банки быть более бдительными в отношении клиентов, импортирующих товары из Казахстана, вместе с Россией и Беларусью, входящей в ТС, опубликовано «Вестнике Банка России». До сих пор под особое внимание попадали лишь такие схемы, в которых получателями средств в счет оплаты фиктивных поставок товаров с территории ТС, и в частности Казахстана, были третьи лица в иностранных юрисдикциях (вне ТС). Сейчас, как следует из письма, регулятор заинтересовался операциями, когда оплата за импорт из Казахстана поступает в казахстанские же банки. По мнению ЦБ, эти операции могут быть направлены на уклонение от уплаты налогов, оплату «серого» импорта и отмывание преступных доходов. «Сделка выглядит более реальной, если оплата по ней поступает в банк, расположенной в стране компании-поставщика, а не в третьи юрисдикции, как раньше», – указывает один из собеседников «Коммерсанта», не исключая, что впоследствии деньги все же выводятся в третьи страны. Масштаб нового бедствия источники издания не раскрывают, однако, по их словам, он достаточен для того, чтобы начать борьбу с новой схемой. Впрочем, по данным газеты, она пришла на смену предыдущим схемам лишь отчасти: из банков схемы стали также перемещаться в другие финансовые организации. Бороться с фиктивным импортом из ТС ЦБ начал еще в 2012 году, постепенно ужесточая требования к банкам по проверке клиентских операций. Сама по себе эта проблема возникла из-за упрощенного товарооборота внутри ТС, который предусматривает лишь оформление товарно-транспортных накладных при пересечении товаром границы, не предполагая учета таможни. Сначала ЦБ требовал проверять подлинность накладных по различным внешним источникам, потом – реальность поставщиков, а затем и вовсе наделил банки правом отказывать клиентам в проведении таких подозрительных операций и закрывать таким клиентам счета. Результат – если в 2012 году, по данным ЦБ, отток по сомнительным операциям через ТС составил $26,5 млрд ($6,6 млрд за квартал), в 2013 году – $21,8 млрд (или $5,45 млрд за квартал), то в первом квартале этого года через Беларусь и Казахстан было выведено всего $100 млн.

РОССИЯ ПЫТАЕТСЯ ОТОМСТИТЬ ЗА САНКЦИИ

«Российская Дума в среду сделала первый важный шаг к тому, чтобы дать Кремлю полномочия на конфискацию иностранных активов и использование их для компенсации лицам и предприятиям, пострадавшим от западных санкций в связи с кризисом в Украине», - сообщает московский корреспондент The New York Times Эндрю Крамер. «Законопроект, одобренный в первом чтении, должен предоставить правительству президента Владимира Путина невероятное орудие возмездия, по сути, позволив исполнительной власти компенсировать ущерб как раз тем внутрисистемным бизнесменам и представителям элит, которые, согласно упованиям Запада, должны были убедить российского лидера поменять курс по Украине», - пишет автор, сообщает inopressa.ru. Этот закон может потенциально стать ловушкой для крупных международных корпораций, имеющих значительные инвестиции в России. «Компании мирового масштаба, такие как McDonalds, Pepsi и ExxonMobil, владеют активами на миллиарды долларов в стране, богатой энергоресурсами», – поясняет Крамер. «Новый законопроект был именован российской прессой «Законом Ротенберга» – по имени Аркадия Ротенберга, бывшего спарринг-партнера по дзюдо Владимира Путина, ставшего богатым промышленником, - сообщает читателям корреспондент. – В прошлом месяце власти Италии, по сообщениям прессы, конфисковали недвижимость общей стоимостью в 40 млн. долларов, частично имеющую отношение к Ротенбергу, подвергшемуся санкциям».

Доходы РК будут снижаться

Венера Гайфутдинова

Саудовская Аравия готова год-два жить с ценами на нефть около $80 за баррель, чтобы отвоевать большую долю рынка. Что же касается Казахстана, то наша экономика к этому не подготовлена.

Еще более неутешительными для нас стали прогнозы, озвученные Кувейтом. Государство ожидает падение цен на нефть до $76 за баррель из-за невозможности сократить объемы добычи государствами ОПЕК. Страна не видит шансов на скоординированное прекращение добычи нефти в государствах ОПЕК. Из-за этого Кувейт прогнозирует падение цен на 14%.

Снижение уровня мировых цен на нефть, по оценке экономиста Шамиля Дауранова, негативно скажется на развитии всей экономики Казахстана, так как этот продукт является генератором потребления товаров и услуг в стране притока инвестиций. Красноречиво, по мнению экономиста, об этом свидетельствуют итоги за 1 полугодие 2014 года.

В 2014 году по сравнению с 1 полугодием 2013 года экспортный доход Казахстана снизился на $832,5 млн, в том числе за счет роста объемов экспорта получен прирост в размере $1,3 млрд, а вследствие снижения экспортных цен снижение составило $2,90 млрд. За счет снижения мировой цены на нефть экспортный доход страны снизился на $463 млн.

Более того, эксперт подчеркнул, если учитывать, что в 2015 году не ожидается организация добычи нефти на месторождении Кашаган, то резервов для увеличения экспорта нефти очень мало.

Нам остается лишь надеяться на заседание стран ОПЕК, запланированное на 27 ноября, на котором страны-участницы организации могут принять решение о сокращении объемов добычи, что повлияет на увеличение стоимости сырья.

Однако министр нефти Кувейта Али-аль-Омаир сообщил, что на заседании вряд ли будет принято решение о сокращении добычи нефти для поддержания котировок.

Кроме того, по мнению министра, сокращение добычи нефти не должно привести к росту цен, так как на рынке имеется избыток поставок за счет России и сланцевых проектов в США.

Между тем цены на нефть марки Brent продолжают триумфальное шествие вниз. Ранее, 13 октября, стало известно, что с начала этого года цены на нефть Brent упали на 20% и остановились на отметке ниже $90. Нефть марки Brent подешевела в ходе торговой сессии 14 октября в Европе на $3,85 – до $85,04 за баррель.

Нефтяные котировки, по оценкам экспертов, снижаются в связи с ростом добычи нефти и демпингом цен со стороны крупнейших участников рынка стран Ближнего Востока. Так, суточная добыча нефти в США выросла до 8,9 млн баррелей, это самый высокий уровень добычи с марта 1986 года. В свою очередь Саудовская Аравия, Иран и Ирак понизили отпускные цены на нефть в борьбе за азиатских покупателей.

Инвесторы настроены пессимистично и открывают все больше коротких позиций. Не способствует росту цен на нефть и укрепление доллара. Учитывая текущую политику ФРС и демпинг со стороны ближневосточных стран, по оценкам «Альпари», восстановление цен произойдет совсем не скоро. Сегодня от котировок не стоит ожидать резких всплесков, вероятнее всего, торги пройдут в отрицательной зоне.

Интересен тот факт, что мировая цена на нефть марки Brent уже второй год подряд имеет тенденцию снижения. За январь-декабрь 2013 года среднее снижения мировой цены на нефть составило -2,5%, а за период с начала 2014 года по 13 октября ее снижение составило еще -1,5%. При этом в октябре снижение ускорилось. По сравнению с последней датой декабря 2013 года она упала почти на 20%. Тогда как в последние годы уровень мировых цен на нефть составлял $150-120 за баррель.

Россия вновь выигрывает энергетическую гонку

В РФ сосредоточены самые большие залежи сланцевой нефти

Токтамыс Мендебаев

По прогнозам ученых, месторождения горючих сланцев, представляющие собой полезные ископаемые из группы твердых каустобиолитов, образовались 450 млн лет тому назад на дне моря из растительных и животных остатков. О том, что эти месторождения содержат большие запасы нефти и газа, было известно давно, но их освоение стало возможным только в последнее время с использованием технологии горизонтального бурения скважин с последующим гидроразрывом продуктивного пласта.

Сланцевые толщи представляют собой горные породы, состоящие в основном из глинистых известняков и кремнезема, насыщенных органическим веществом керогеном. Поры этих пород очень мелкие, поэтому, чтобы извлечь нефть, необходимо в них создавать зону разрыхленности с образованием сети трещин и увеличением размеров пор, для чего и применяется технология гидроразрыва.

Технология гидроразрыва пластов была разработана компанией Halliburton еще в 40-годы прошлого века. Суть технологии заключается в том, что из вертикальных скважин по простиранию продуктивных пластов бурятся горизонтальные стволы, куда под большим давлением закачивают смесь воды, песка и реагентов, которая создает зону разрыхления пласта на 3-5 километров. Из этой зоны сочатся нефть и газ, попадающие в вертикальный ствол.

Чтобы сохранить устойчивый уровень добычи углеводородов, гидроразрыв в зависимости от геологического строения пласта нужно повторять 5-10 раз в год.

Таким образом, добыча сланцевой нефти и газа впервые в США стала возможной благодаря технологическому прорыву в области бурения скважин. Он был поддержан правительством страны путем введения льготного налогообложения, финансирования научных исследований и опытно-конструкторских разработок. Но главное, у США была цель, точнее, национальная идея – уйти от сырьевой, энергетической зависимости, снизить долю импорта сырой нефти. И они ее реализовали, из крупного импортера углеводородного сырья Штаты скоро могут стать экспортером.

И это несмотря на то, что себестоимость нефтедобычи в Саудовской Аравии – $7 за баррель, а себестоимость добычи сланцевой нефти, скажем, в штате Техас составляет порядка $15 за баррель. Однако это даже ниже, чем в российской Западной Сибири, где себестоимость обычной нефти $18-22.

Освоение сланцевых месторождений нефти и газа вызвало серьезные изменения в энергетике США. В 2012 году доля сланцевой нефти, добываемой в США, достигала 29%, а сланцевого природного газа – 40%. По итогам 2013 года за счет сланцевой революции США могут оказаться на первом месте в мире по добыче нефти, опередив Саудовскую Аравию и Россию.

По данным International Energy Agency, извлекаемые запасы сланцевой нефти на земном шаре оцениваются в 450 млрд тонн, что вдвое превышает запасы обычной нефти. Но это не окончательные данные, поскольку в оценку вошли разведанные запасы сланцевой нефти всего нескольких стран мира. Первое место по запасам сланцевой нефти занимают США, далее идут Бразилия и Россия.

Однако в опубликованном недавно докладе Управления энергетической информации США отмечается, что самыми большими в мире технически извлекаемыми ресурсами сланцевой нефти (75 млрд тонн) обладает Россия. Расхождения данных по запасам лишь подтверждают, что мир находится только на начальной стадии разведки и добычи сланцевой нефти и газа.

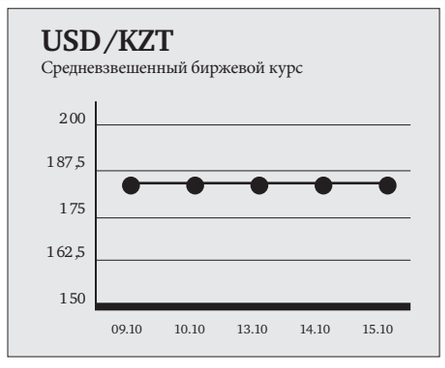
В Соединенных Штатах наиболее крупными месторождениями по запасам сланцевой нефти считаются Ваккен, Eagle Ford в Техасе, а также в Нью Мексико. В штатах Техас и Северная Дакота добывается до 1 млн баррелей в день, то есть почти 40% от всей ежедневной американской добычи. Растет добыча сланцевой нефти в штатах Колорадо, Вайоминт, Дакота и Юта. При этом американские энергетики утверждают, что добывать нефть из сланца дешевле, чем из весьма уязвимых во время ураганов и штормов глубоководных скважин в Мексиканском заливе, где к тому же требования экологии куда выше, следовательно дороже, чем на суше.

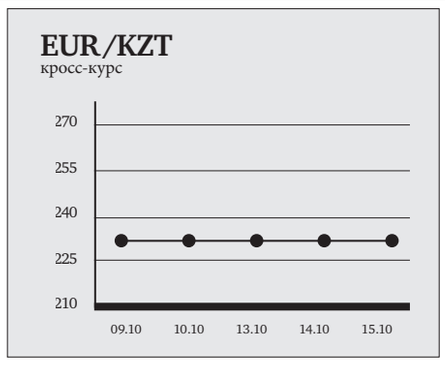
Здесь есть одно обстоятельство, которое возможно придется учесть и нам в будущем, в США продуктивность и нефтеносность сланцевых пород весьма неоднородна, есть участки почти «пустые», а есть весьма насыщенные нефтью и газом.

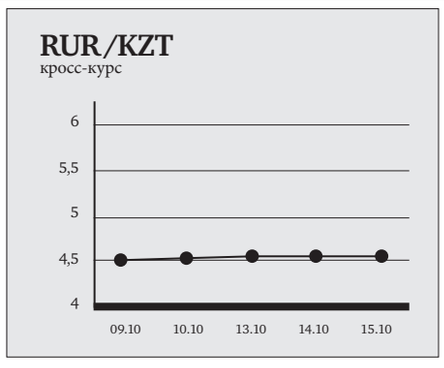
Лондонский всемирный энергетический совет заявляет, что Израильский бассейн Шфела содержит 250 млрд баррелей извлекаемой сланцевой нефти, что может сделать «энергоуязвимую» страну «новейшим мировым энергетическим гигантом».

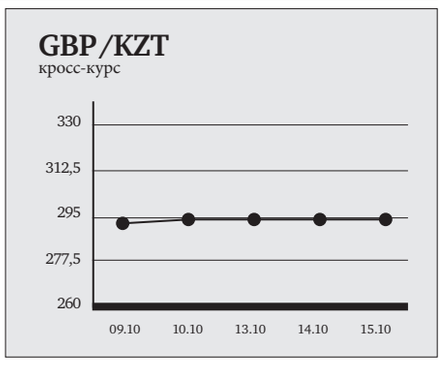
В России сланцевая нефть сосредоточена главным образом в Западной Сибири – в баженовской, абалакской, и фроловской сватах. Это нефтенасыщенные труднопроницаемые породы, залегающие глубже нефтеносных горизонтов традиционных месторождений, в сущности близкий аналог месторождений Баккен в США.

Есть еще сланцевая толща, которая тянется вдоль Урала с севера на юг от Печерского моря до Прикаспийской впадины через Башкортостан и Татарстан.









Страховщики теряют премии

Тулеген Аскаров

Как следует из обзора текущего состояния страхового сектора по состоянию на 1 сентября, подготовленного аналитиками Нацбанка, за год количество организаций этого профиля уменьшилось с 35 до 34.

Число компаний по страхованию жизни не изменилось и составило 7, страховых брокеров – выросло с 12 до 14, актуариев – снизилось с 72 до 71. Уменьшилось и количество участников АО «Фонд гарантирования страховых выплат» – с 31 до 30.

Совокупные активы страховых (перестраховочных) организаций увеличились с начала года на 15,5% – до 604,7 млрд тенге, в основном за счет увеличения ценных бумаг на 5,0%, размещенных вкладов – 23,3%, активов перестрахования – на 40,4%. Суммарные обязательства этих организаций увеличились на 16,5% – до 313,3 млрд тенге, страховые резервы – на 18,5% – до 284,7 млрд тенге.

Динамика объема страховых премий, принятых по договорам прямого страхования, приводится в обзоре Нацбанка в годовом выражении, то есть по сравнению с 1 сентября прошлого года, и показывает снижение этого показателя на 11,1% – до 163,6 млрд тенге. При этом объем премий по добровольному имущественному страхованию сократился на 5,3% – до 72,3 млрд тенге, добровольному личному на 29,2% – до 50,8 млрд тенге, тогда как сбор премий по обязательному страхованию увеличился на 12,8% – до 40,5 млрд тенге.

В разрезе отраслей этой сферы основная часть собранных премий пришлась на общее страхование – 135,5 млрд тенге со снижением в годовом выражении на 2,9%. По страхованию жизни спад оказался гораздо большим – 36,9% – до 28,0 млрд тенге.

Объем страховых премий, переданных на перестрахование, увеличился в годовом выражении на 16,0% – до 62 млрд тенге, что составило 38,3% от их совокупного объема по договорам прямого страхования. При этом львиная доля переданных премий досталась нерезидентам Казахстана – 48,7 млрд тенге с приростом на 7,8%. Резидентам же нашей страны досталось 13,9 млрд тенге, но увеличение здесь оказалось гораздо большим – 59,0%. Общая сумма страховых премий, принятых страховыми (перестраховочными)

организациями по договорам перестрахования, составила 24,4 млрд тенге, при этом было принято от нерезидентов Казахстана 10,4 млрд тенге с приростом на 3,5%.

Объем страховых выплат (за вычетом осуществленных по договорам, принятым в перестрахование) вырос за январь-август на 16,8% – до 38,9 млрд тенге. Наибольшая доля пришлась на выплаты по обязательному страхованию – 16,4 млрд тенге с увеличением в годовом выражении на 33,1%, добровольному личному – 5,6% – до 16,5 млрд тенге, тогда как на добровольное имущественное страхование пришлось 6,0 млрд тенге с приростом на 11,7%.

Динамика чистой прибыли страхового сектора впечатляет – она выросла на 51,9% – до 39,5 млрд тенге. Однако доходы страховщиков от основной деятельности уменьшились за год на 10,1% – до 119,7 млрд тенге при росте доходов от инвестиционной деятельности в 2,4 раза – до 38,0 млрд тенге. В затратной части страхового сектора увеличение произошло по расходам на осуществление страховых выплат – 19,5% – до 35,2 млрд тенге, общих и административных расходов – 10,0% – до 30,1 млрд тенге, а снижение – по выплате комиссионного вознаграждения по страховой деятельности (25,3% – до 23,3 млрд тенге) и по прочим расходам (21,1% – до 25 млрд тенге).

Аналитики Нацбанка указывают на увеличение уровня концентрации по страховым премиям, где доля 5 крупнейших участников рынка выросла за год с 37,7% до 40,1%, и активам – с 49,0% до 49,1%. Снижение же произошло по страховым выплатам – с 34,1% до 32,6%, и собственному капиталу – с 60,5% до 57,8%.

Макроэкономические показатели страхового сектора выглядят довольно скромно. Отношение страховых премий к ВВП снизилось с 0,54% до 0,42%, при увеличении отношения собственного капитала к ВВП с 0,74% до 0,75%, активов – с 1,53% до 1,57%. Негативная динамика сложилась по показателю собранных страховых премий на душу населения – с 10 819,4 тенге на 1 сентября прошлого года до 9 449,9 тенге.

Единый пенсионный фонд наращивает зависимость от депозитов

Анна Видянова

«Единый накопительный пенсионный фонд» (ЕНПФ) за месяц увеличил зависимость от фондирования пенсионных активов на депозитах. Не исключено, дополнительный объем тенговой ликвидности, который получили банки, может им хоть как-то помочь активнее кредитовать экономику. В то же время стоимость денег, которую предложили банки за часть пенсионных активов, достаточно высока. Остается только догадываться, смогут ли банки отбить привлеченные средства. Деловой еженедельник «Капитал.kz» выяснил, в каких банках локализованы пенсионные накопления и какие банки могут претендовать на деньги вкладчиков.

За месяц объем пенсионных накоплений снизился на 0,6% (- 27 млрд 128 млн тенге). Если основываться на данных Нацбанка РК, на 1 сентября 2014 года объем пенсионных накоплений вкладчиков «Единого накопительного пенсионного фонда» был на уровне 4 трлн 319 млрд тенге, на начало октября накопления снизились до 4 трлн 292 млрд тенге. Доля средств, которые госфонд разместил на вкладах в банках, по сравнению с другими инструментами инвестирования, незначительна – на 1 октября она не превысила 15%. Между тем в начале сентября доля средств, сконцентрированных на банковских вкладах, была еще ниже и составляла 10%. В начале августа этот показатель едва достиг 6%.

Доля вкладов в инвестиционном портфеле ЕНПФ увеличивается не искусственно, объемы фондирования средств госфонда на депозитах в банках также растут. За месяц госфонд нарастил объемы вложений в депозиты на 50%. Если в начале сентября на вкладах было размещено средств на 436,05 млрд тенге, то на начало октября эта сумма составила 652,10 млрд тенге. В начале августа на депозитах было сконцентрировано в разы меньше средств – 259,02 млрд тенге. ЕНПФ при фондировании средств вкладчиков на депозитах охватывает лишь 15 банков – это более трети всех банков, работающих на рынке. В сентябре госфонд отдал приоритет только 14-ти банкам. На начало октября 2014 года больше всего накоплений вкладчиков госфонда было размещено в Kaspi bank –180,0 млрд тенге, в «АТФБанке» – 155,3 млрд тенге и в ДБ «Сбербанка» – 104,7 млрд тенге. За месяц объем размещения средств в Kaspi bank увеличился на 51,2%, в «АТФБанке» рост более ощутим (+64,3%). В сентябре объем активов на депозитах в ДБ «Сбербанка» практически не изменился.

В «Темірбанке», который вскоре консолидируется с «Альянс банком» и ForteBank, за месяц объем депозитов вкладчиков ЕНПФ увеличился наиболее ощутимо. Если в начале осени на депозитах «Темірбанка» было размещено 4,6 млрд тенге средств ЕНПФ, то на начало октября эта сумма выросла в 8,7 раза – до 40,2 млрд тенге. По сравнению с началом сентября объем средств, размещенных на вкладах «Казкоммерцбанка», вырос в 6,5 раза – с 10,0 млрд тенге до 65,3 млрд тенге. В «Цеснабанке» динамика также ощутимая. Объем вкладов ЕНПФ в банке за месяц увеличился в 3,5 раза – с 5,6 млрд тенге до 19,9 млрд тенге. На 67,4% нарастил объем вкладов ЕНПФ в «Евразийском банке» – с 34,1 млрд тенге до 57,1 млрд тенге.

В других банках зависимость от фондирования ЕНПФ практически не изменилась. За месяц объем депозитов, сконцентрированных в ДО «Банк ВТБ (Казахстан)», вырос лишь на 1,2% – с 8,2 млрд тенге до 8,3 млрд тенге.

В «Банке ЦентрКредит», как и в сентябре, на начало октября на депозитах было размещено 4,3 млрд тенге накоплений ЕНПФ. В других банках объем фондирования ЕНПФ за месяц также не претерпел корректировок: в ДБ «Альфа-Банка» на депозитах размещено 4,2 млрд тенге, в ДБ «Банк Хоум Кредит» – 4,2 млрд тенге. Ощутимо, а именно на 23,3%, сжалась депозитная база ЕНПФ, сконцентрированная в «Банк Kassa Nova»: с 3,0 млрд тенге до 2,3 млрд тенге.

ЕНПФ месяц назад не размещал средства вкладчиков в «Казинвестбанке». Но в октябре ситуация поменялась, теперь на счетах в этом банке зафиксирован 1,0 млрд тенге средств госфонда.

Согласно Инвестиционной декларации ЕНПФ, утвержденной 6 мая 2014 года, инвестирование пенсионных активов госфонда во вклады банков осуществляется при соблюдении нескольких условий. Одно из них – «если размер собственного капитала банка второго уровня превышает среднее значение собственного капитала всех банков». По данным регулятора на 1 сентября 2014 года, средний размер собственного капитала по банковскому сектору не превышает 55,1 млрд тенге. Пока количество банков, у которых размер собственного капитала превышает средний капитал по системе, незначительно. Планке, обозначенной регулятором, соответствуют «Народный банк» с собственным капиталом 422,0 млрд тенге, «Казкоммерцбанк» – 345,8 млрд тенге, «БТА Банк» – 205,7 млрд тенге, ДБ «Сбербанк» – 134,3 млрд тенге, Kaspi bank – 100,8 млрд тенге, «Цеснабанк» – 99,9 млрд тенге, «Банк ЦентрКредит» – 88,2 млрд тенге, «АТФБанк» – 72,0 млрд тенге, «Евразийский банк» – 63,5 млрд тенге, «Ситибанк Казахстан» – 58,9 млрд тенге и «Темірбанк» – 57,6 млрд тенге.

Некоторые банки лишь немного не дотягивают до среднерыночного уровня капитала. Например, «Нурбанку», чтобы дотянуться до 55,1 млрд тенге, нужно будет докапитализироваться на 27,5%, Bank RBK – на 46,1%, Delta Bank – на 77,7%. В то же время, очевидно, что степень капитализации банка не была тем фактором, на который делался основной упор при отборе банков. Так, на депозитах Delta Bank размещено 3,2 млрд тенге средств ЕНПФ, месяц назад эта сумма была ниже – 3,1 млрд тенге. Bank RBK также не выпал из обозрения ЕНПФ, в банке локализовано 1,5 млрд тенге средств госфонда.

Тенге в приоритете

Та часть пенсионных активов, которая находится на депозитах в банках, представлена именно в тенге. Доходность по таким вкладам может быть в разы выше валютных. Насколько оправдана такая политика, можно будет узнать по истечении времени. Очень важный вопрос, который необходимо принимать во внимание – сможет ли доходность по вкладам покрыть степень обесценения тенге и уровень реальной инфляции. А пока рубль по отношению к доллару продолжает терять свои позиции. Стоимость доллара впервые после деноминации 1998 года перевалила за 41 рубль. В начале этой недели глава Центрального банка России Эльвира Набиуллина заявила, что с начала октября 2014 года госбанк потратил в ходе валютных интервенций, поддерживающих курс рубля, около $6 млрд. Как сообщают российские СМИ, глава Центрального банка России также критически отозвалась о предложениях искусственно зафиксировать курс рубля. Она отметила, что это приведет к бессмысленной растрате золотовалютных резервов страны. «Золотовалютные резервы потратить за короткий период времени – это неэффективно. А это именно цена за фиксацию курса», – сказала она. К слову, в конце прошлой недели советник президента России Сергей Глазьев призвал Центральный банк России зафиксировать курс рубля и удерживать его на «разумном уровне» в течение ближайших нескольких лет. Пока же тенге продолжает держать оборону, курс доллара держится на уровне 181-182 тенге. «14 октября на утренней валютной сессии Казахстанской фондовой биржи торговый объем составил $196 млн. Крупный участник, по нашим оценкам, продал около $120 млн против тренда в диапазоне 181,81-181,80 тенге за доллар. 13 октября на утренней сессии крупный участник, по нашим оценкам, продал около $80 млн против тренда. По нашим расчетам, с начала октября было продано около $700 млн против $270 млн месяцем ранее за этот же период. В связи с этим курс тенге укрепился на 0,08%», – отметили аналитики Halyk Finance.

Пенсионные деньги привлекаются под высокие ставки

Еще один критерий, который, скорее всего, стал определяющим при выборе банка при фондировании средств ЕНПФ – размер вознаграждения по вкладу. В середине апреля 2014 года председатель Нацбанка РК Кайрат Келимбетов сообщал, что средства ЕНПФ предполагается размещать на долгосрочных депозитах в банках с доходностью «инфляция плюс». «К каждому банку эта мера будет относиться по-разному. Предполагаем, что будет открытый аукцион, банки будут соревноваться – кто даст больше ставку, тот и будет получать средства ЕНПФ. Но мы, безусловно, планируем, что это, прежде всего, будут крупные банки из первой десятки, может быть, и другие», – отметил тогда Келимбетов.

Очевидно, что годовая доходность по депозитам, на которых были размещены средства госфонда, не должна быть ниже 5,9%. Именно на таком уровне, по данным Агентства РК по статистике, сложилась номинальная инфляция в январе-сентябре 2014 года. По последним данным Нацбанка РК, в августе средневзвешенная ставка по срочным тенговым корпоративным депозитам не превысила 5,2%. Последние полгода доходность по таким вкладам не опускалась ниже 5,1%, максимальная ставка за обозначенный период зафиксировалась на отметке 6,1%.

Банки, вошедшие в топ-15 банков, на которых регулятор остановил свой выбор при размещении депозитов, предлагают доходность выше рыночной. «В рамках аукциона пенсионные активы получают те банки, которые предоставляют наибольшие ставки по депозитам. Таким образом, в настоящее время средневзвешенная ставка по новым депозитам сложилась на уровне 9,03%», – отметили в Нацбанке РК.

Не исключено, что конкуренция за пенсионные деньги только набирает обороты. Ведь уже сейчас доходность по вкладам, предлагаемая банками для фондирования средств ЕНПФ, приблизилась к доходности по розничным вкладам. Так, в настоящее время на рынке максимальная номинальная ставка по вкладам для населения доходит до 10%. Тенденция, когда банки буквально задирают доходность по вкладам для привлечения средств ЕНПФ, объяснима. После долларизации, которая захлестнула банки после недавней февральской девальвации, банки еще более остро стали нуждаться в тенговой ликвидности. Некоторые банки ради тенгового фондирования поднимают свои годовые эффективные ставки до 10,5%, жертвуя при этом более выгодными условиями по кредитам.

СКОРО!
НОВЫЙ ЭТАП НАРОДНОГО IPO
KEGOC
В декабре 2014 года можно приобрести акции АО «KEGOC» - ведущей компании Казахстана по передаче электроэнергии.
халық IPO

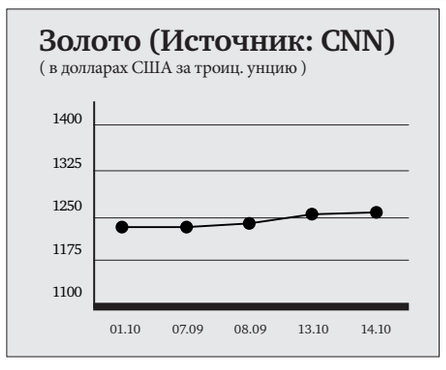
НАРОДНОЕ IPO:
- новый финансовый инструмент и альтернатива депозитам
- реальный шанс стать совладельцем группы компаний «Самрук-Қазына» и участвовать в их развитии
- возможность получать дивиденды и прибыль за счет потенциального роста цен на акции
- эффективный способ повысить свою финансовую грамотность

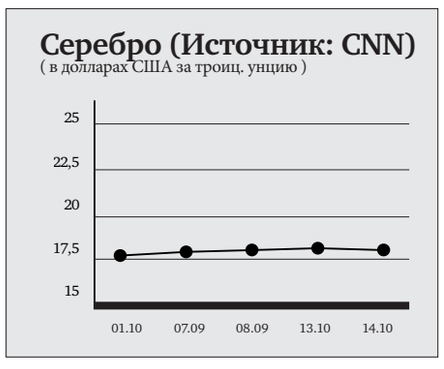
В Народном IPO 2012 года участвовало АО «КазТрансОйл».
Более 34 тысяч казахстанцев стали народными акционерами. Они получили доход в виде дивидендов более 25% от стоимости приобретения акций с момента их размещения.
Стоимость самих акции значительно выросла, достигнув 76% в период пика.

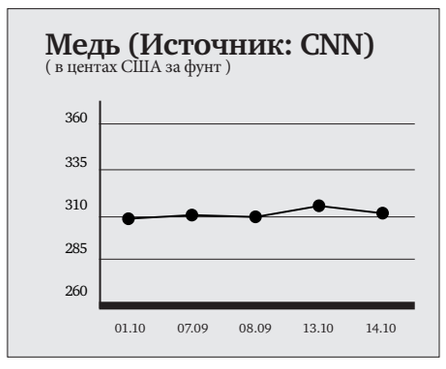
ВО ВСЕХ КРУПНЫХ ГОРОДАХ. 70 ОТКРЫТЫХ ЛЕКЦИЙ. 13-31 ОКТЯБРЯ. ПРИХОДИТЕ!

www.halyk-ipo.kz
вся информация о Народном IPO и график лекций
8 800 070 1570
Call-центр - бесплатный звонок по Казахстану

ҚАЗАҚСТАН ТЕМІР ЖОЛЫ · KEGOC · SAMRUK ENERGY · KAZATOMPROM
НАРОДНОЕ IPO - это уникальная госпрограмма. Она дает возможность гражданам Казахстана купить акции крупных и стабильных национальных компаний страны. Компании-участники Народного IPO – составляют основу экономики Казахстана.
Знания ведут к прибыли!







НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

РЕЙТИНГИ КАЗКОМА

Служба кредитных рейтингов Standard & Poor's поместила долгосрочный кредитный рейтинг эмитента казахстанского «Казкоммерцбанка» (ККБ) — «B» в список CreditWatch (рейтинги на пересмотре) с «Негативным» прогнозом. Краткосрочный кредитный рейтинг банка подтвержден на уровне «C». Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в пресс-службе Standard & Poor's. Одновременно понижен рейтинг ККБ по национальной шкале с «kzBB+» до «kzBB» и рейтинг субординированного долга банка с «CCC+» до «CCC». Оба этих рейтинга помещены в список CreditWatch с «Негативным» прогнозом. Аналитики считают, что консолидированные показатели капитализации банка ухудшились после выкупа 46,5% акций «БТА Банка» и последующего обратного выкупа акций обоих банков. Совокупный объем сделки по выкупу акций составил 54,8 млрд тенге (304 млн долларов, или 11,8% консолидированного капитала ККБ по состоянию на 30 июня 2014 года). На 30 июня 2014 года коэффициент достаточности капитала, скорректированный с учетом риска (RAC), составил 5% на консолидированной основе до поправок на диверсификацию. «Мы выведем рейтинги ККБ из списка CreditWatch, когда получим информацию относительно готовности правительства Республики Казахстан оказать ККБ и БТА Банку поддержку в урегулировании проблемных активов. Мы также будем учитывать и другие обстоятельства, которые могут обусловить изменение нашей оценки показателей капитализации объединенного банка. Мы ожидаем получить дополнительную информацию по этим вопросам до конца 2014 года», – говорится в сообщении Standard & Poor's. **(kapital.kz)**

БАНКИ РК СМОГУТ ВЫЙТИ НА РЫНОК ЕАЭС

Банки России, Казахстана, Беларуси и Армении, имеющие лицензию в своих странах, смогут выйти на финансовый рынок другого государства ЕАЭС. С таким предложением Ассоциация региональных банков России обратилась к российскому регулятору, сообщается в электронной версии газеты «Известия». У каждой страны-участницы ЕАЭС контроль за деятельностью иностранных финансовых организаций будет осуществлять местный регулятор. Впрочем, ЕАЭС предполагает создание единого Центробанка, ответственного за весь банковский сектор союза. Аналогичный принцип наднациональных банковских лицензий действует в рамках ЕС. Ожидают, что ЦБ поддержит инициативу выхода банков ЕАЭС на единый уровень лицензирования, хотя отмечается, что в Казахстане, Белоруссии и Армении финансовых учреждений намного меньше, чем в России, которая может выиграть от нововведения больше остальных. Эксперты полагают, что совместить банковское законодательство разных стран будет затруднительно ввиду чрезмерных отличий. При этом новая схема работы кредитных учреждений значительно упростит вывод капитала из России в офшоры Белоруссии и Казахстана. **(kapital.kz)**

СРЕДСТВА ИЗ НАЦФОНДА

На заседании правительства РК обсудили освоение 100 млрд тенге, выделенных из Национального фонда. «Сегодня премьер-министр РК Карим Масимов провел заседание правительства, на котором был рассмотрен широкий круг вопросов финансово-экономического блока. В частности, члены правительства обсудили вопросы, касающиеся легализации имущества, второй волны приватизации объектов квазигосударственного сектора, освоения 100 млрд тенге, выделенных из Нацфонда для поддержки МСБ, а также ход реализации программы «Агробизнес-2020» и Дорожной карты занятости», – сообщает портал primeminister.kz, передает Kazakhstan Today. Как сообщил национальной экономики Е. Досаев, «на реализацию мероприятий программы «Ак Булак» в 2014 предусмотрено 112,8 млрд тенге, из них на развитие сельского и городского водоснабжения и водоотведения - 91,8 млрд тенге». «По состоянию на 1 октября 2014 года местными исполнительными органами освоено 63,64 млрд тенге или 97,9% к плану отчетного периода. Основной причиной неосвоения является позднее проведение конкурсных процедур, что привело к отставанию от графика производства работ и риску срыва сроков ввода объектов в эксплуатацию», – пояснил министр. Учитывая, что программа «Ак Булак» интегрирована в программу «Развития регионов до 2020 года» (вступает в силу с 1 января 2015 года), Е. Досаев отметил необходимость применения в ее реализации принципа региональных приоритетов. **(Kazakhstan Today)**

АКТИВЫ КАЗАХСТАНСКОЙ «ДОЧКИ» ВТБ ВЫРОСЛИ

За январь-сентябрь активы банка выросли на 6% – до 152 891 млн тенге, обязательства увеличились на 7% – до 134 665 млн тенге. Кредитный портфель банка с учетом провизий на 1 октября 2014 года составил 115 122 млн тенге. На счетах и депозитах клиентов хранятся 100 484 млн тенге. Чистый процентный доход до формирования резервов за 9 месяцев 2014 года составил 6 442 млн тенге, увеличившись на 24% по сравнению с таким же периодом прошлого года. Чистый комиссионный доход за 9 месяцев достиг 1 948 млн. тенге, увеличившись в 1,7 раза по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Чистая прибыль банка за 9 месяцев 2014 года составила 850 млн. тенге по сравнению с чистой прибылью в 186 млн тенге за январь-сентябрь 2013 года. **(kapital.kz)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

НОВЫЙ ПАРК ПОЯВИТСЯ В АСТАНЕ

Новый городской парк появится в столице летом 2015 года на пересечении улиц Жауказын и Макатаева, сообщает официальный сайт акимата Астаны. «Новый городской парк появится в столице на пересечении улиц Жауказын и Макатаева. Новый парк будет разбит на участке зеленой зоны, прилегающей к парку «Арай». Срок реализации проекта – с октября 2014 года по июнь 2015 года», – говорится в сообщении, опубликованном на официальном сайте акимата в среду. Указано, что стоимость проекта составит около 1,86 млрд тенге. Заявки для участия в тендере на строительство будут приниматься до 23 октября. Напомним, в Астане продолжается реконструкция Центрального парка. Запланировано строительство нового колеса обозрения высотой с 18-этажный дом, Согласно плану городской парк будет разбит на шесть участков: пляж, центральная аллея, композиция из четырех гротов с мозаикой внутри, «сухой» фонтан и площадь олимпийцев. **(kapital.kz)**

О ПОВЫШЕНИИ ТАРИФОВ

Депутат поинтересовался законностью повышения тарифов АО «KEGOC», запланированного с 1 ноября. Депутат фракции «Ак жол» Нурлан Жазылбеков на пленарном заседании мажилиса озвучил запрос ДПК по поводу законности повышения тарифов АО «KEGOC», которое планируется провести 1 ноября текущего года. В депутатском запросе речь идет о повышении с 1 ноября тарифа на услуги по передаче электрической энергии по электрическим сетям, о чем АО «KEGOC» уведомило энергоснабжающие организации, сославшись на приказ Агентства РК по регулированию естественных монополий «Об утверждении предельного уровня тарифов и тарифных смет АО «KEGOC» на регулируемые услуги по передаче электрической энергии по электрическим сетям, на услуги по технической диспетчеризации отпуска в сеть и потребления электрической энергии и на услуги по организации балансирования производства-потребления электрической энергии в качестве чрезвычайной регулирующей меры». В соответствии с данным приказом, увеличение тарифов должно произойти с момента принятия решения о размещении акций АО «KEGOC» на рынке ценных бумаг. Причиной роста тарифа в приказе указано применение чрезвычайной регулирующей меры, информирует пресс-служба ДПК. Однако, как отмечено в запросе фракции, «в соответствии с законом Республики Казахстан «О естественных монополиях и регулируемых рынках», чрезвычайные регулирующие меры принимаются уполномоченным органом в целях защиты жизни, здоровья граждан, имущества физических и юридических лиц, а также охраны окружающей среды». «Вызывает особое беспокойство рост тарифа на передачу электроэнергии на 50%. Мы понимаем, что увеличение тарифа на передачу электроэнергии по сетям АО «KEGOC», увеличение отпускной цены на электроэнергию электростанциями с 1 января 2015 года, приведет к увеличению тарифов для населения и предприятий», – подчеркнул депутат. В запросе сказано, что депутаты «Ак жола» считают недопустимым перекладывание непроизводительных затрат монополиста на население и бизнес. **(Kazakhstan Today)**

КАЗАХСКИЙ ЯЗЫК И GOOGLE

Общественный фонд «WikiBilim» просит людей, владеющих казахским и английским языками, помочь с реализацией третьего этапа проекта по включению казахского языка в систему Google переводчик, сообщил председатель попечительского совета фонда Рауан Кенжеханулы. «По последним данным, ежедневно системой Google переводчик пользуются более 200 миллионов пользователей по всему миру. Она позволяет переводить не только слова, словосочетания, но и большие тексты, а также целые веб-страницы. Кроме того, это перевод не только текстов, но и устной речи. Именно поэтому, более двух лет назад мы начали этот проект по включению казахского языка в систему Google переводчик», – сказал Кенжеханулы на брифинге в службе центральных коммуникаций. По его информации, всего данный проект состоит из трех этапов, два из которых уже пройдены. «На первом (этапе) мы завершили перевод большого количества текстов и передали их в систему. После этого система выработала алгоритм казахского языка и начала выдавать какие-то варианты переводов. На втором этапе мы обратились к сообществу, попросили провести оценку качества этого перевода, люди подключились, провели оценку и система выбрала ту часть, которая более качественна. Теперь мы начинаем третий этап, который требует уже не только оценки качества, но и подтверждения перевода: недавно мы получили еще одно сообщение от наших партнеров в Google, они просят еще раз обратиться к сообществу носителей казахского, владеющих английским языком, которые могли бы войти в систему (http://translate.google.kz/community), еще раз провести оценку качества переводов, а также провести так называемое подтверждение корректности переводов, которые есть уже в системе. Эта работа не требует большого времени, буквально 1-2 минуты», – проинформировал Кенжеханулы. Как отметил председатель совета, сейчас в системе Google переводчик находится более 80 языков, из тюркских языков поддерживаются турецкий и азербайджанский языки, поэтому в целом природа казахского языка системе уже известна. **(ИА «Новости-Казахстан»)**

Меха – роскошь без прибыли

Зауре Медерханова

Меховой бизнес считается одним из самых дорогих и затратных видов предпринимательства. Но, несмотря на все сложности, желающих заниматься данным видом бизнеса в Казахстане немало. Приближается сезон мехов, и деловой еженедельник «Капитал.kz» решил спросить у нескольких бизнесвумен, как они справляются с трудностями и чем этот бизнес стал привлекателен для них. Выяснилось, что, несмотря на крупные инвестиции, бизнес оказался далеко не прибыльным.

Хорошая возможность для развития бизнеса – это недостаточно широкий выбор меховых изделий в южной столице. «Мне захотелось купить шубу в Алматы, но неприятно удивили цены. Тогда у меня появилась возможность купить за рубежом качественные меховые изделия по приемлемым ценам. И личное увлечение превратилось в бизнес: появился сайт и прочие атрибуты», – рассказывает Линда Елеусизова, владелица шоу-рума меховых изделий.

При этом предприниматели, занимающиеся меховым бизнесом, шли к нему совершенно разными путями. Так, владелица одного из меховых салонов в Алматы рассказала, что открыла магазин верхней одежды в 1995 году. Мехами заниматься мечтала еще тогда, но цены на шубы ежегодно росли на 15-20% и доходили до $10 тыс. за одну шубу. Поэтому бизнесвумен начала с более дешевых видов верхней одежды, таких как кожаные куртки, дубленки и прочее. И только спустя более 10 лет она смогла осуществить свою мечту. «На шубы требуется очень большой капитал. Мне удалось войти в этот рынок в 2008 году, когда в связи с кризисом начали падать цены на золото, а следом – и на меха. Я взяла кредит в банке на сумму $300 тыс. и начала завозить шубы из Турции, Германии, Гонконга. Сейчас заказываю шубы из разных стран, езжу на всемирные выставки, где представлены различные компании, занимающиеся меховыми изделиями. Там я заключаю договор с понравившейся компанией и через 4-6 месяцев получаю свой заказ», – говорит она. При выборе шуб, по ее словам, надо ориентироваться на разные слои населения, у наших людей вкус отличается от жителей других стран: то, что носят, к примеру, в России или Европе, не будут носить у нас. «Поэтому помимо качества и цены я выбираю модели, учитывая вкусы наших людей», – объясняет она.

Как и в любом другом бизнесе, здесь не обходится без конкурентов. Этот вопрос предприниматель решает при помощи цен. «Я делаю сезонные скидки, скидки на шубы, которые не пользуются спросом, позволяю клиентам торговаться. Если клиент берет несколько шуб, скидываю цену», – рассказывает бизнесвумен.

Вместе с тем, по ее словам, теплый климат Алматы и малочисленность населения отрицательно влияют на данный вид бизнеса. А открывать новый бутик в северных городах, по ее словам, бессмысленно. Там имеются свои компании и магазины, которые давно заработали свой имидж и известны всем местным жителям.

Свою неблагоприятную роль сыграли и две последние девальвации вместе с экономическим кризисом. Товарооборот бизнеса за 15 лет упал раз в пять. Поэтому были моменты, признается она, когда жалела, что занялась меховым делом. А выйти из такого бизнеса не так легко. «Здесь ты сидишь как «на игле»: раз вошел в рынок, уже не уйдешь. Товар никуда не денешь, ты не можешь взять и «вытащить» все деньги, они у нас только «на тетрадях», наличных не имеем. Бизнес требует постоянных вложений, ассортимент товара нужно постоянно обновлять, дополнять, потому что придут люди и скажут: «Мы это уже видели!» У меня были шубы, которые висели 3 года, и 3 года я платила за них кредит», – объясняет она сложность ситуации. Несмотря на возникновение подобных трудностей, закрывать свой бизнес бизнесвумен не намерена, но и расширение пока тоже не входит в ее планы. «На ближайшее время никаких серьезных планов нет, пока привозим шубы. Расширяться в такой кризис – это очень глупо. Закрывать свой бизнес, несмотря на все сложности, для меня грех. Я столько лет этим занимаюсь, столько вложила, ко мне люди ходят. Сейчас мы стремимся удержать этот бизнес», – говорит она.

Линда Елеусизова тоже мечтала заниматься мехами и, учитывая большую конкуренцию, решила применить к своему любимому бизнесу иной формат в отличие от других представителей мехового бизнеса. И в конце 2011 года открыла в Алматы шоу-рум меховых изделий Solomea furs.

«Мы посчитали, что продажа меховых изделий в формате шоу-рума будет пользоваться большей популярностью, чем витринный магазин. Наша основная торговая и маркетинговая площадка в интернете. У нас есть собственный сайт, мы размещены на нескольких популярных ресурсах, наши покупатели находят нас по интернету. Так как бизнес вырос из хобби, то первоначальный капитал составил около $20 тыс. Этих денег хватило только на приобретение некоторого количества шуб. Через некоторое время пришлось вложить средства в создание собственного сайта, фотостудии, торгового оборудования, необходимых для работы шоу-рума», – рассказывает владелица шоу-рума.

По ее словам, весь товар ей удалось окупить в течение года-полтора. Но Линда также уверяет, что получить деньги на руки не удается. «В нашем бизнесе получить быструю и большую прибыль не получится, потому что постоянно нужно вкладывать деньги в товар. Сначала мы торговали недорогими шубами, потом начали завозить шубы подороже. Мы работали на свои деньги, без кредитов, поэтому финансы у нас тоже были ограничены», – рассказывает она.

Из особых недостатков бизнеса обе бизнес-леди указали на короткий сезон. Середина осени и начало зимы – пик продаж, а после Нового года приходится делать большие скидки.

«Меховой бизнес – это сезонный бизнес. Летом и весной продажи снижаются, поэтому наша задача – за 3-4 месяца заработать на целый год. Кроме того, продажи мехов зависят от погоды, в прошлом году была теплая, затяжная осень и продажи были низкими, холода наступили только в феврале, когда о покупке шубы женщины уже не думают. «До весны остался месяц, зачем покупать?» – такова психология большинства наших людей. Тогда все продавцы шубами торговый сезон отработали очень плохо», – вспоминает Линда Елеусизова.

Несмотря на трудности, бизнесвумен верит в успех своего бизнеса и в формат, который она выбрала. И развиваться она планирует только в этом направлении.

«Переезжать в бутик мы не планируем, так как это сразу увеличит стоимость шуб на порядок. Мы просчитывали стоимость организации витринного магазина, получается очень затратно. Наш шоу-рум располагается в офисном здании, где не такая дорогая аренда, что позволяет нам продавать шубы на порядок дешевле, чем в магазине. Сейчас мы работаем над развитием услуги «шуба на заказ», у нас есть соглашения с несколькими московскими фабриками по пошиву меховых изделий, которые могут сшить шубы по индивидуальным меркам», – поделилась планами Линда.

В целом никто из бизнес-леди заниматься меховым бизнесом по крайней мере сейчас не рекомендует и не относят меховой бизнес к числу самых прибыльных.

«Помимо шоу-рума я занимаюсь еще одним бизнесом в совершенно другой сфере, благодаря чему мне удается поддерживать и развивать меховой бизнес. Многие начинающие бизнесмены делают одну большую ошибку – они считают только предполагаемые доходы, не учитывая расходы, связанные с бизнесом, фактор сезонности, снижение покупательского спроса или просто спад продаж. Ведь, к примеру, аренду нужно платить 12 месяцев, а бизнес приносит доход только 5-6 месяцев в году. Все эти факторы надо учитывать. Меховой бизнес красивый, но назвать его сверхприбыльным я не могу», – говорит она.

Таким образом, чтобы стать владельцем салона шуб, нужно не просто пытаться войти в этот рынок, но иметь особые преимущества перед конкурентами. При этом придется идти на огромный риск, который не всегда может оправдаться. Но, как известно, каждый бизнес имеет свои положительные и отрицательные стороны и риск есть в любом виде предпринимательства.

ASTANA MOTORS

Компания «Астана Моторс» объявляет конкурс на должность ДИРЕКТОРА ДИЛЕРСКОГО ЦЕНТРА

Обязанности:

- Построение стратегий развития бизнеса в рамках данного предприятия;
- Осуществление общего руководства дилерским предприятием;
- Формирование команды профессионалов;
- Управление рентабельностью и построение бюджетов;
- Выполнение целей по продажам и прибыльности предприятия;
- Управление после продажным обслуживанием

Требования:

- Высшее образование, MBA (предпочтительно);
- Навыки финансового анализа и бюджетирования;
- Навыки управления персоналом (от 100 чел.);
- Знания в области маркетинга и управления в рамках рыночной ситуации;
- Навыки ведения переговоров и построения долгосрочных отношений с клиентами и партнерами;
- Навыки планирования;
- Знания в области построения и управления процессами;
- Стратегическое мышление, стрессоустойчивость, клиентоориентированность, целеустремленность.

Нам нужны лучшие в команду профессионалов!

Адрес для резюме: hr@astana-motors.kz

Компания **Samsung Electronics Central Eurasia** представляет инновационный подход к ведению бизнеса.

В саммите примут участие руководители высшего и среднего управленческого звена ключевых государственных структур и корпоративного сектора, а также системные интеграторы и квалифицированные специалисты IT-отрасли.

Формат бизнес-саммита уникален тем, что в программе, помимо пленарного заседания, на котором участники получат необходимые теоретические знания и обменяются практическим опытом, также предусмотрена демонстрация инновационных решений.

Гости саммита смогут ознакомиться с разработками Samsung в специальных демонстрационных зонах для различных сфер деятельности, в частности: решения для государственных органов, сферы образования, безопасности, финансов, малого, среднего и гостиничного бизнеса.

5 ноября 2014 отель Rixos Almaty

5 ноября, 9:00
Отель Rixos Almaty,
главный конференц-зал

Регистрация на сайте: **business-summit.kz**

КАПИТАЛ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы

Бизнес-афоризмы

Всегда помните одно простое правило: одеваться следует для той работы, которую вы хотите иметь, а не для той, которую имеете.

Дональд Трамп

Инвесторы знают, как уменьшить убытки. Они не боятся признавать свои ошибки. Они заботятся не о сохранении лица, а о том, как спасти деньги. Если инвестиция неудачная, они рубят концы и уносят ноги.

Роберт Кийосаки

Безумен тот, кто, не умея управлять собой, хочет управлять другими.

Публий Сир

Бескорыстная дружба возможна только между людьми с одинаковыми доходами.

Пол Гетти

Космическая энергия «ЭКСПО-2017»

Технологию получения солнечной энергии из космической орбиты обещают представить казахстанские ученые. Проект вошел в двадцатку инновационных разработок, отобранных для международной специализированной выставки «ЭКСПО-2017». На минувшей неделе руководство национальной компании «Астана ЭКСПО-2017» заключило меморандум о сотрудничестве с научно-технологическим холдингом «Парасат».

Подготовка «ЭКСПО-2017» переходит в фазу активного сотрудничества с отечественным ученым сообществом для наполнения выставки технологическими инновациями. Проекты, созданные в рамках программы «Разработка чистых источников энергии на 2013-2017 годы», будут продемонстрированы в ходе выставки. Часть казахстанских разработок планируется использовать уже при строительстве «ЭКСПО»-городка.

«Национальная компания «Астана ЭКСПО-2017» планирует максимально использовать разработки наших ученых. Их определенная часть уже будет применяться во время строительства и эксплуатации. Вторую часть научно-технических разработок мы планируем выставить в казахстанском павильоне специализированной выставки», – отметил председатель правления «Астана ЭКСПО-2017» Талгат Ермегияев.

Научные проекты, над которыми работают в холдинге «Парасат», направлены на поиски экологически чистого способа получения энергии. Как рассказал председатель правления АО «ННТХ «Парасат» Абдикарим Зейнуллин, сотрудники физико-технического института занимаются проектами, которые основываются на передовых технологиях по генерации ветровой, солнечной и гидротермальной энергетики. По его словам, в ходе работы по подготовке к выставке «ЭКСПО-2017» будет задействован широкий спектр исследований, отвечающих тематике «Энергия будущего». Так, при возведении объектов выставки будут использоваться солнечные панели из гибких несущих элементов, которые могут применяться при строительстве куполов и крыш зданий «ЭКСПО». Научная часть этого проекта уже разработана. В настоящее время ведется работа по опытно-промышленной установке. «Мы сейчас научную часть проработали. Уже заключили договор по поставке линий для производства таких солнечных элементов. В этом году мы намерены завершить опытно-промышленную установку, создать опытно-промышленные экземпляры таких солнечных элементов совместно с Казахским национальным техническим университетом. Мы над этим работаем», – пояснил Абдикарим Зейнуллин.

Важной предпосылкой для научных разработок в сфере высоких технологий служит наличие в Казахстане редкоземельных металлов. Обладание таким сырьем предоставляет возможность создавать в стране твердотопливные элементы с низкой себестоимостью. «Сейчас весь мир над этим работает – Франция, США, Германия – и у нас физико-технический институт занимается такими разработками», – рассказал представитель «ННТХ «Парасат».

Кроме этого, к выставке «ЭКСПО-2017» планируется создать технологию получения солнечной энергии прямо из космоса.

«Мы космическая страна. Для «ЭКСПО» мы планируем создать модель, которая будет получать солнечную энергию из космоса за счет спутников. Может быть, эта модель не кажется реалистичной сегодня, но мы думаем над этой идеей. Отмечу, что сегодня США, Россия, все космические страны над этим работают, и Казахстан не должен отстать», – заключил Абдикарим Зейнуллин.

Между тем в нацкомпании «Астана ЭКСПО-2017» подводят первые итоги работы по подготовке к выставке в столице. Компания уже привлекла на площадку большую часть запланированных инвестиций.

«Одно из больших достижений компании на сегодняшний день – более 100 млрд тенге инвестиций. То есть мы уже на полную площадку «ЭКСПО» привлекли инвестиции. Остался маленький участок по солнечным панелям. Можно считать, что в полном объеме инвестиционный план выполнен», – резюмировал глава «Астана ЭКСПО-2017» Талгат Ермегияев.

В возведение объектов международной выставки вовлекаются региональные производители. Обеспечивать «ЭКСПО»-площадку необходимой продукцией, стройматериалами будут предприниматели из областей. Так, меморандум о сотрудничестве подписан руководством национальной компании с акиматом Северо-Казахстанской области.

«Сегодня мы заключили меморандум о концептуальном сотрудничестве по всем отраслям. Если говорить о поставках продукции, то у нас 49 предприятий машиностроения готовы поставлять продукцию. Номенклатура насчитывает несколько тысяч наименований. Все, что необходимо для «ЭКСПО», мы можем сделать. Для этого у нас есть научная база, пять конструкторских бюро на территории СКО, несколько сот человек инженерных кадров, которые задействованы в работе конструкторских бюро. То есть те инновационные разработки, которые имеются сегодня, мы сможем обеспечить», – отметил заместитель акима Северо-Казахстанской области Ерлан Аукенов.

Насколько удачно новый смартфон продолжит эру Note?

Венера Гайфутдинова

В свое время компания Samsung предложила на рынке устройство, которое не имело аналогов: оно совмещало в себе преимущества телефона и планшета. Так началась эра Note. Сегодня компания продолжает выпускать все более усовершенствованные модели этой линейки.

Последняя модель в линейке, Samsung Galaxy Note 3, была выпущена осенью 2013 года и на тот момент была одним из наиболее мощных и функциональных устройств на ОС Android, включая не только смартфоны, но и планшеты. Продажи Samsung Galaxy Note 3 побили все рекорды, установленные предшественниками из этой линейки.

Каких результатов удастся добиться новому Samsung Galaxy Note 4, остается под вопросом, ведь смартфон поступит в продажу 24 октября. Однако представители компании очень гордятся своим новым продуктом.

В этой модели Note разработчики выделяют экран премиум-уровня. Насыщенные цвета и высокая контрастность 5.7-дюймового 4xHD Super AMOLED-экрана позволяют ощущать плавную смену ярких насыщенных цветов так, как будто вы видите происходящее на экране в реальности. Высокое разрешение усиливает яркие впечатления от просмотра. Благодаря такому экрану интернет-серфинг и чтение электронных книг стали еще более комфортными.

Четвертый Note позволяет делать яркие и четкие снимки при помощи фронтальной и основной камер. Фронтальная камера с разрешением 3.7 Мп и объективом F1.9 и основная камера с умной системой оптической стабилизации и разрешением 16 Мп.

Преимуществом этого устройства стала возможность свободного выбора текста и содержимого на любом экране. При помощи электронного пера S Pen в любом тексте, на экране или в приложении можно легко выбирать любой фрагмент по своему усмотрению. Выбранные фрагменты можно объединить в один файл, сохранить и поделиться им с кем-нибудь.

Возвращаясь к S Pen, необходимо отметить, что его усовершенствовали. Благодаря повышенной чувствительности к давлению обновленный S Pen позволяет получить новый, более совершенный пользовательский опыт при рисовании и письме на экране.

Благодаря обновленному S Pen у владельцев Samsung Galaxy Note 4 появилась возможность делать заметки новым способом. Сделать «собственные заметки» можно фотографируя с помощью функции «Фотозаметка», а затем сразу же преобразовывать изображение в цифровые данные. Также вы можете при помощи этой функции легко редактировать заметки, менять цвета и добавлять напоминания пером S Pen.

Samsung Galaxy Note 4 ценят еще и за свободное перемещение окон и удобную многозадачность. Режим Multi-window предоставляет широкие возможности для перемещения по экрану нескольких одновременно запущенных приложений с помощью простых жестов. Мультиоконность позволяет не только запускать на устройстве два приложения сразу, но и отображать их на экране в разных окнах. При этом экраны окон можно изменять. Таким образом, смартфон сможет работать подобно операционной системе Windows, где все действия происходят в режиме окна.

Еще одно новшество Note 4, от которого будут в восторге пользователи, – быстрая зарядка, большая емкость батареи. Это сокращает время перезарядки и увеличивает время использования смартфона. Благодаря повышенной скорости зарядки общее время ожидания до полной зарядки Galaxy Note 4 значительно сократилось. Время зарядки от нуля до 50% теперь занимает всего около 30 минут, в то время как раньше это занимало 55 минут. Просто подключите Note 4 к розетке и занимайтесь своими делами, пока он заряжается. Если оставшегося заряда недостаточно, используйте ультраэнергосберегающий режим.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

КРЕМНИЕВЫЙ ЗАВОД В КАРАГАНДЕ

Завод по производству металлического кремния вновь запущен в Караганде после проведенной процедуры оздоровления, сообщает в среду пресс-служба национального управляющего холдинга «Байтерек». Как сообщалось, холдинг «Байтерек» привлек отечественного инвестора в лице горнорудной компании «Тау-Кен Самрук» для восстановления и перезапуска производства металлического кремния, которое остановилось в 2012 году, проработав два года. Новый стратегический партнер инвестирует в первоначальные процедуры оздоровления предприятия более 1,4 миллиарда тенге. «На сегодняшний день более 700 миллионов тенге уже направлены на оплату труда сотрудников предприятия, обеспечение сохранности имущественного комплекса, проведение технического аудита, проведение пуско-наладочных и восстановительных работ», – говорится в сообщении. «На заводе введен в строй и осуществлен запуск одной из двух печей. В планах нового инвестора – запуск второй печи и выход на производственную мощность предприятия, которая составляет 25 тысяч тонн готовой продукции в год. Количество рабочих мест составит более 300 человек», – отмечает холдинг. Как указывается в сообщении, запуск предприятия имеет еще и мультипликативный эффект за счет развития смежных отраслей в регионе. В частности, возобновится горно-рудное производство на месторождении Актас, где добывается кварц – основное сырье для производства кремния. АО «Қазақстан инвест комир» сможет добывать в Караганде так называемый спецкокс – еще одно сырье для производства металлического кремния. «Таким образом, будет развита логистика и улучшится промышленная инфраструктура в регионе, а сотни людей области получат постоянную работу», – поясняется в сообщении. Завод по производству металлургического кремния в Караганде является современным и эффективным предприятием на территории СНГ и не имеет аналогов за счет того, что на сегодняшний день не существует известных заменителей кремния. Металл чистотой не менее 98,5% производится на заводе по технологии немецкой компании, которая выступает и основным гарантом сбыта казахстанского кремния. Его используют в производстве алюминия и в химической промышленности при изготовлении алюминиево-силиконовых сплавов, высокочистых полупроводников и органического кремния. Основная продукция завода – металлический кремний – ориентирована на экспорт. Потребителями кремния являются США, Япония и страны ЕС. Строительство завода по производству металлического кремния в Караганде началось в 2007 году компанией «Silicium Kazakhstan». Для реализации данного проекта стоимостью 165,4 миллиона долларов были привлечены займы Банка развития Казахстана и других финансовых структур. Акционеры, не выполнив условия контракта перед Банком развития Казахстана, остановили производство и распустили коллектив. На сегодняшний день общая задолженность ТОО «Silicium Kazakhstan» перед кредиторами превышает сумму в 230 миллионов долларов. **(ИА «Новости-Казахстан»)**

КРУПНЕЙШЕЕ МЕСТОРОЖДЕНИЕ

Запуск крупнейшего в РК месторождения силикатных кобальт-никелевых руд планируется в Восточном Казахстане. В Восточно-Казахстанской области планируется запуск крупнейшего в Казахстане месторождения силикатных кобальт-никелевых руд «Горностаевское», сообщает Информационный центр ВКО, передает Kazakhstan Today. По информации акима Бескарагайского района ВКО Нурлана Сыдыкова, месторождение находится в Долонском сельском округе Бескарагайского района ВКО, где руда была обнаружена 20 лет назад. По результатам исследования стало известно, что запасы месторождения по категории С2, утвержденные госкомиссией по подсчету запасов в 1999 году, составляют 20,4 млн тонн руды с 173 тыс. тонн никеля и 12 тыс. тонн кобальта. Предварительный расчет запасов в апреле 2008 года показал более высокие результаты: 13,1 млн тонн руды по категориям В и С1 с 118 тыс. тонн никеля и 13,2 млн тонн руды по категории С2 с 117 тыс. тонн никеля. Как отметил аким, запуск этого проекта является прибыльным не только для района и области, но и всей страны. «Стоимость проекта - 33 млрд тенге. На сегодняшний день все геологоразведочные работы закончились. Чтобы приступить к буровзрывным работам на месторождении, нужно подписать контракт на уровне правительства. Все документы находятся в Астане. Как только его утвердят, приступим к добыче минералов», – сказал Н. Сыдыков. По словам акима района, плюсы этого проекта очевидны. Это 600 новых рабочих мест, дополнительные налоговые поступления. Кроме того запуск нового ГОКа даст толчок развитию значимых социальных и инфраструктурных проектов, направленных на развитие района. **(Kazakhstan Today)**

ИНВЕСТИЦИИ УВЕЛИЧИЛИСЬ

Об этом на брифинге по итогам социально-экономического развития Казахстана за январь-сентябрь 2014 года сообщил председатель Комитета по статистике Министерства национальной экономики РК Алихан Смаилов. «Объем инвестиций в основной капитал за 9 месяцев составил 4373,6 млрд тенге, что на 5,5% больше чем за январь-сентябрь 2013. А объем промышленного производства составил 14044,4 млрд тенге что на 0,2% меньше чем в прошлом году», – сказал Смаилов. Вместе с тем краткосрочный экономический индикатор в январе-сентябре 2014 года к аналогичному периоду прошлого года составил 102,6 %. Расчет индикатора осуществлялся для обеспечения оперативности и базируется на изменении индексов выпуска по базовым отраслям: сельское хозяйство, промышленность, строительство, торговля и связь, составляющих 67-68% от ВВП. **(kapital.kz)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

МЕДОСМОТР ДЛЯ ВОДИТЕЛЕЙ

В Казахстане водители, достигшие 65-летнего возраста, должны будут проходить медосмотр каждые два года. В соответствии с пунктом 5 статьи 29 закона «О дорожном движении», который вводится в действие 20 октября 2014 года, водители механических транспортных средств, достигшие 65-летнего возраста, обязаны будут проходить повторный медицинский осмотр через каждые 2 года, сообщает пресс-служба Комитета административной полиции МВД, передает Kazakhstan Today. «В настоящее время все водители должны проходить медицинский осмотр при обмене водительского удостоверения в связи с окончанием срока его действия (10 лет). После введения в действие указанного закона это требование остается для водителей в возрасте до 65 лет», – сказала пресс-секретарь Комитета административной полиции МВД РК Ирина Лукьянина. Также законом предусматривается обязательное прохождение повторного медицинского осмотра водителями, выполняющими перевозку пассажиров, опасных грузов через каждые три года. Те из них, кто достигнет пятидесятилетнего возраста, должны будут проходить медосмотр ежегодно. В соответствии с пунктом 9 вышеназванной статьи закона, контроль за своевременным прохождением повторного медосмотра осуществляется при выдаче и обмене водительского удостоверения, а также при его возврате после изъятия, при выдаче разрешения на допуск автотранспорта к участию в дорожном движении, а также при приеме на работу водителей автотранспорта и в период трудовых отношений с ними. Досрочное направление водителей механических транспортных средств на повторный медицинский осмотр с указанием его причины может быть инициировано уполномоченным органом, нанимателем, у которого водитель работает по найму, при проявлении у последнего признаков заболевания либо организацией здравоохранения при выявлении у водителя заболевания, включенного в перечень заболеваний и противопоказаний, запрещающих допуск лиц к управлению механическими транспортными средствами или устанавливающих ограничения права управления ими. Лица, лишенные права управления автотранспортом за управление ими в состоянии опьянения либо за передачу управления транспортным средством лицу, находящемуся в таком состоянии, либо за уклонение от прохождения медицинского освидетельствования для определения нахождения водителя в состоянии опьянения, должны пройти повторный медицинский осмотр перед восстановлением такого права, но не ранее чем за один месяц до истечения срока лишения права управления механическими транспортными средствами. «Проведение медицинских осмотров входит в компетенцию органов здравоохранения. Целью медицинского осмотра является определение у водителей медицинских противопоказаний или ограничений к водительской деятельности», – резюмировала пресс-секретарь. **(Kazakhstan Today)**

«АТ-ТАКФИР УАЛЬ-ХИДЖРА» ПРИЗНАНА ЭКСТРЕМИСТСКОЙ В РК

Международная организация «Ат-такфир уаль-хиджра» признана экстремистской в Казахстане, ее деятельность запрещена на территории республики, сообщила в среду пресс-служба генеральной прокуратуры РК. «18 августа 2014 года по заявлению прокуратуры города Астаны Сарыаркинским районным судом города Астаны вынесено решение о признании международной организации «Ат-такфир уаль-хиджра» экстремистской и запрещении ее деятельности на территории Республики Казахстан», – говорится в сообщении. По информации ведомства, при вынесении данного решения наряду с имеющимися материалами об экстремистской направленности деятельности указанной организации судом принято во внимание то, что деятельность международной организации «Ат-такфир уаль-хиджра» запрещена в Российской Федерации, Кыргызстане, США, Турецкой Республике и в Европейском Союзе. «Решение суда вступило в законную силу, в связи с чем, какая-либо причастность (участие в деятельности, финансирование, пропаганда идеологии и др.) к деятельности международной организации «Ат-такфир уаль-хиджра» влечет установленную законом ответственность», – отмечается в пресс-релизе. **(ИА «Новости-Казахстан»)**

ЗАРПЛАТЫ КАЗАХСТАНЦЕВ РАСТУТ

Вступление Казахстана в Евразийский экономический союз (ЕАЭС) приведет к тому, что казахстанские зарплаты будут догонять доходы россиян и белорусов, полагает министр здравоохранения и социального развития РК Тамара Дуйсенова. Об этом передает КазТАГ. «Я исхожу из того, что все-таки Армения географически от нас далека. От них мы большого притока (мигрантов – КазТАГ) не ожидаем. Если вы обратили внимание на данные МВД, у нас больше среднеазиатские страны и Азербайджан. Из Армении – нет. Но Россия и Беларусь рассматривают наш рынок с точки зрения того, что у них уровень заработной платы выше, и где-то наш договор повлияет даже на наш рынок в части повышения заработной платы наших работников, чтобы утечки мозгов не было», – сказала Тамара Дуйсенова журналистам во вторник. При этом она уточнила, что Казахстан постарается защитить свой рынок труда от наплыва граждан из Армении и Кыргызстана, которые также планируют вступить в ЕАЭС. «Если будет включена туда и Киргизия, наверное, эти вопросы будут, но мы как раз-таки вносим новый законопроект, где будут соответственные ограничители в отношении защиты национального рынка (труда – КазТАГ)», – сказала она. Ранее вице-министр по инвестициям и развитию Альберт Рау сообщил, что казахстанских специалистов из компании «АрселорМиттал Темиртау» переманивают на более хорошие позиции в Россию. **(kapital.kz)**

Хлеба и зрелищ

ТРЦ теснят мелких игроков

Адина Байкинова

Открытие новых торгово-развлекательных центров (ТРЦ) заставляет нынешних игроков рынка искать дополнительные возможности развития, делая упор на качественное заполнение, а также усиливать маркетинговые концепции. Из года в год рынок казахстанских ТРЦ меняется. В последнее время в Казахстане появляются все больше игроков luxury-сегмента, делая нишу ТРЦ привлекательной для покупателей. По данным, которые представили наши эксперты, конкуренция на рынке ТРЦ существует, но обозначена несколькими крупными игроками и не носит особо острого характера.

«Если говорить в целом, то до насыщения рынка, вопреки распространенному мнению, мы еще не дошли. Хотя в Астане, к примеру, очень высокая конкуренция: на 1000 человек приходится до 182 кв. м, а в Алматы – 307 кв. м, но, для сравнения, в европейских городах этот показатель составляет более 550 кв. м. Помимо этого увеличиваются показатели посещаемости ТРЦ. Это означает, что рост населения, а также рост покупательной способности позволяют развиваться в этом секторе», – говорит директор департамента коммуникаций MEGA Management Алишер Еликбаев.

Пригодные для роста

Согласно данным международной компании Colliers International Kazakhstan, в посткризисный период с 2008-го по 2014 год рост общего объема современных торговых площадей составит около 215%. Основной прирост пришелся на 2013 и 2014 годы, когда в Алматы открылись такие ТРЦ, как MEGA Alma-Ata 2, DostykPlaza и MEGA Park. Открытие новых объектов привело к тому, что на рынке стали появляться новые для Казахстана ретейлеры. Сегодня в одном только Алматы существует 24 торговых центра, общая площадь которых составляет 850 тыс. кв. м.

«Потенциал алматинского рынка торговли огромен, так как увеличение доходов населения стимулирует потребительский спрос. За январь-декабрь 2013 года оборот розничной торговли составил 1,3 трлн тенге и увеличился по сравнению с соответствующим периодом 2012 года на 5,4%. На сегодняшний день в Алматы существует 24 ТРЦ. Еще шесть новых торговых центров общей площадью около 734 000 кв. м находятся на разных стадиях проектирования и строительства. При этом 5 из 6 будущих ТРЦ будут иметь общую площадь свыше 100 000 кв. м», – говорится в отчете компании.

Основными препятствиями для полноценного развития рынка ТРЦ как в крупных городах, так и в регионах является относительная малонаселенность страны. Иностранные бренды, представленные в Казахстане, не всегда дают полноценное заполнение арендных площадей. Так, для заполнения крупных торговых площадей необходимо от трех месяцев до полугода. Сегодня в Казахстане представлено около 300 международных торговых брендов, в основном ориентированных на mass-market. Такие бренды часто являются так называемыми «якорными» арендаторами местных ТРЦ, то есть основными покупателями арендной площади. Если брать, например, Москву, то в российской столице представлено более тысячи иностранных брендов.

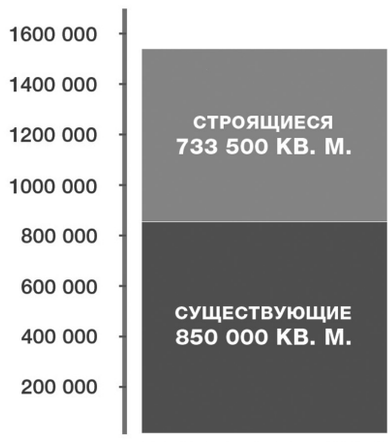
«В первом квартале 2014 года общая арендопригодная площадь на 1000 человек в Алматы составляла 260 кв. м, что сравнимо с такими городами, как Омск и Уфа, и относительно меньше по сравнению с европейскими городами, такими как Варшава, Прага или Загреб. Даже после ожидаемого увеличения количества торговых центров к 2016 году общая арендопригодная площадь на 1000 жителей покажет более низкую насыщенность, чем в упомянутых городах, и почти будет равняться показателям в Санкт-Петербурге. Это говорит о том, что этот бизнес все еще имеет условия для дальнейшего роста», – объясняет управляющий директор Esentai Mall Агнешка Новак.

Ряд проблем на рынке, к примеру, слабое развитие логистики, высокие таможенные пошлины мешают иностранным игрокам входить на рынок. Таким образом, международные компании пока слабо обозначили свое присутствие в этом сегменте.

Организовать торговлю

Рост рынка ТРЦ влияет на более мелких игроков, вытесняя рынок street-retail и заставляя его сокращаться. Часто можно заметить такую тенденцию, что игрокам приходится уходить с рынка, так как они не в силах справиться с экспансией крупных торговых центров. Между тем Алишер Еликбаев выступает в поддержку развития ТРЦ, аргументируя это тем, что большие холдинги обеспечивают высокие налоговые поступления в госбюджет. «Открытие крупных торгово-развлекательных центров естественным образом вытесняет представителей неорганизованной торговли, поскольку ТРЦ предлагают более качественные вещи по сравнимым ценам, а также более комфортные условия шопинга. Представители же неорганизованной торговли, которые занимают преобладающую долю рынка, с точки зрения полезности не несут настолько высокой социально-культурной ценности как ТРЦ.

ОБЩАЯ ПЛОЩАДЬ СУЩЕСТВУЮЩИХ И СТРОЯЩИХСЯ ТОРГОВЫХ ЦЕНТРОВ



ИСТОЧНИК: COLLIERS KAZAKHSTAN

Для сравнения: налоговые поступления от представителей неорганизованной торговли составляют 0,9% против 99,1% от организованной торговли», – говорит Еликбаев.

Сегодня компании luxury-сегмента предпочитают размещать свои бренды в специализированных ТРЦ с большой аудиторией потребителей, тогда как средние и мелкие компании не в силах позволить себе крупные вложения в аренду, поэтому они вынуждены обращаться к другим игрокам на рынке, предоставляющим более выгодные условия арендной сделки.

«По итогам 2013 года 53% розничной торговли приходится на торговлю через магазины, 47% – через рынки. При этом 57% торговых площадей приходится на магазинные площади, а 43% – соответственно на рынки. Таким образом, мы видим, что отношение объемов розничной торговли к объемам торговых площадей в магазинах и рынках практически идентичны», – недавно заявил вице-министр национальной экономики РК Тимур Жаксылыков.

Новые горизонты

С появлением на рынке различных дискаунт-центров и специализированных ТРЦ этот сегмент становится все более привлекательным как для местных, так и для иностранных инвесторов. В условиях конкуренции некоторые торговые центры стали переходить на смешанную систему ценообразования, где фиксированная арендная плата и проценты от оборота арендаторов напрямую зависят друг от друга.

«Сейчас все прогнозы сводятся к тому, что рынок ТРЦ будет развиваться. Торговые площади будут расти и, как следствие, рынок Казахстана станет более привлекателен для мировых брендов, которые будут заходить к нам активнее. Рост и развитие рынка ТРЦ – вопрос, обсуждаемый даже на уровне парламента. Не так давно проходила встреча, на которой малжилисмены согласились, что ТРЦ вносят положительный вклад в экономику и поддерживать их необходимо», – говорит Еликбаев.

Получается, что количество подобных центров будет только увеличиваться. В ближайшее время в Алматы откроется «Апорт Молл 2» на Кульдже, общей площадью 73 000 кв. м, ТРЦ «Алматы» (110 тыс. кв. м) и «Турк Молл» (155 тыс. кв. м), что говорит о востребованности ТРЦ на рынке и символизирует приход новых брендов.

Агнешка Новак считает, что будущее развитие рынка ТРЦ не может не радовать. ТРЦ будут развиваться, так как строящиеся центры намерены предлагать своему потребителю все больше возможностей для шопинга и отдыха.

«Будут представлены новые современные концепции, построены торговые центры нового уровня качества и класса, которые должны будут предложить потребителям новый уровень развлечений и возможностей. Также будут меняться потребительское поведение и привычки. С ростом покупательской способности люди будут тратить больше денег и больше времени проводить в торгово-развлекательных центрах, которые будут рассматриваться не только как место для покупок, но и как место, где можно отлично провести время всей семьей», – подытоживает Агнешка Новак.

Запрет на оборот пива в пластмассовой таре больно ударит по малому бизнесу

Адина Байкинова

Новая поправка, принятая в Законе «О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта и алкогольной продукции», где понятие «розлив» было заменено на слово «оборот», может существенно повлиять на предприятия, занимающиеся производством пива и использующие пластиковую тару как основную упаковку. По некоторым оценкам, доходы компаний-производителей могут упасть до 30% из-за новой трактовки принятого закона. Напомним, поправки вступили в силу 12 июля 2014 года. С этого времени среди производителей не утихают споры по поводу трактовки закона. «Запрет на ПЭТ-тару при отпуске пива в розничной торговой сети прежде всего парализует работу розничной торговой сети на неопределенно продолжительное время, то есть на период, необходимый для разработки и внедрения альтернативных способов реализации разливного пива в рознице с сохранением прежних технических, технологических, логистических и экономических критериев торговли», – считает Борис Явлонин, исполняющий обязанности председателя правления пивоваренного завода АО «РОСА».

Проблема спроса

Стоит отметить, что для отдельных местных предприятий реализация пива розничным путем является одним из основных видов деятельности. К тому же у компании остается вопрос по поводу толкования таких понятий, как розлив и приобретение алкогольной продукции. С одной стороны, запрет на розничную реализацию пива в пластмассовой таре касается пива, которое было разлито заранее на заводе. С другой, если пиво разлито в пластик в магазине при условии, что покупатель отдельно приобрел как пиво, так и тару для него, то ни о каком нарушении нет и речи. Основным аргументом для запрета оборота пива в пластиковой таре стал вред от попадания вредных веществ в пиво при хранении его в такой упаковке

Компании-производители считают, что инициаторы законопроекта, прежде чем вводить его в полную силу, должны были предоставить хоть какую-нибудь альтернативу, а не ставить производителей перед фактом. В Казахстане существует около 34 тыс. торговых точек, продающих пиво в пластиковой таре.

По словам Явлонина, запрет сильно повлияет на малый бизнес, так как скорее всего повлечет за собой закрытие субъектов предпринимательства, занятых в этой сфере. «Запрет использования ПЭТ-тары больно ударит по малому предпринимательству в Казахстане, – говорит он. – Нанесет колоссальный ущерб не только развитию малого и среднего бизнеса, но и повлечет ликвидацию множества отдельных субъектов МСБ, основной доход которых приносит именно реализация разливного пива».

По мнению представителя АО «РОСА», в результате поступления налоговых платежей от реализации разливного пива в бюджет государства будут не только сокращены, но и, вероятно, прекратятся совсем, так как продавцы, по желанию покупателей, продают пиво в ПЭТ-таре из-за ее дешевизны и доступности. «Запрет оборота разливного пива в ПЭТ-таре повлечет удорожание продукции для конечного потребителя в связи с высокой стоимостью по сравнению с ПЭТ-тарой стеклянной или жестяной тары. Что в свою очередь будет способствовать переориентации покупательских предпочтений в пользу более дешевых крепких алкогольных напитков и, как следствие, алкоголизации населения страны», – добавляет он.

Небольшие компании не смогут конкурировать с продукцией крупных заводов, так как у них нет средств на оборудование для розлива пива в стекло. Покупка такого оборудования стоит до 50 млн тенге, к тому же сама стеклянная тара заметно дороже пластика. Хотя, общее удорожание пива пока оценить трудно, но, по некоторым оценкам, из-за запрета пиво может подорожать на 20% и будет зависеть от особенностей производства. Из-за ориентированности казахстанского рынка пива на пластиковую тару больше всего пострадают именно мелкие предприятия. Стоит отметить, что стеклянная тара также может оказаться вредной в случае многоразового использования

Наш эксперт отмечает, что закон прежде всего ударит по предприятиям из регионов, у которых нет достаточного количества ресурсов. «Введенный запрет на реализацию пива в пластиковой емкости окажет негативное влияние на производственно-хозяйственную деятельность общества и является угрозой для его дальнейшего существования. Недополучение доходов в связи с прекращением производства пива поставит предприятие в условия вывода работников в вынужденные неоплачиваемые отпуска, вплоть до полного сокращения персонала, занятого в пивном производстве. Кроме того, в связи с прекращением производства бестарного пива ориентировочная сумма недопоступлений в бюджет только от одного нашего предприятия до конца текущего года составит 122,0 млн тенге, в том числе акцизов – 42,0 млн тенге», – заключает Борис Явлонин.

USAID ОТ АМЕРИКАНСКОГО НАРОДА

IV ЦЕНТРАЛЬНО-АЗИАТСКИЙ ТОРГОВЫЙ ФОРУМ

29-30 октября 2014

отель «Rixos» г. Алматы, Казахстан

Организатор:

Проект USAID по региональному экономическому сотрудничеству (REC) | www.car-rec.net

«От диалога к реальным контрактам»

Центрально-Азиатский Торговый Форум, крупнейшее ежегодное мероприятие для экспортеров региона, представляет собой одну из ключевых площадок для открытого эффективного диалога представителей бизнеса, государственных структур и агентств по продвижению торговли с целью развития экономического сотрудничества, расширения экспортного потенциала, создания условий для заключения торговых сделок и дальнейшего развития торговли между республиками Центральной Азии, Афганистаном и другими странами.

В этом году участники Форума обсудят актуальные вопросы развития торговли в регионе, включая торговую политику, транспорт и логистику, экономическое сотрудничество, перспективы развития легкой промышленности, фармацевтического рынка, органического сельского хозяйства и ряд других вопросов.

При содействии:

KAZNEX INVEST | European Bank for Reconstruction and Development | giz Deutsche Gesellschaft für Internationale Zusammenarbeit (GIZ) GmbH

Для участия в Торговом Форуме необходимо зарегистрироваться на веб-сайте: www.catradeforum.org

Анастасия Тарасова: «Мы будем сопротивляться цензуре»

Данияр Молдабеков

Театры во все времена нуждались в финансовой поддержке. Исключение составляют только нью-йоркские театры, расположенные на Бродвее. Они обходятся своими силами. В Казахстане театральное искусство зарождалось в советское время при активном участии государства. Потому не удивительно, что и сейчас эти культурные учреждения в подавляющем большинстве находятся на попечении – если не государственном, то меценатском. «АРТиШОК» – один из немногих театров, который существует благодаря собственным усилиям. Однако вскоре ситуация может измениться. В чем причина надвигающихся перемен, в интервью деловому еженедельнику «Капитал.kz» рассказала менеджер и актриса «АРТиШОКа» Анастасия Тарасова.

- Анастасия, расскажите о финансовом состоянии «АРТиШОКа» на сегодняшний день.

- В этом сезоне мы открыто и впервые заявили, что мы ищем спонсора. Там, в нашем коммерческом предложении мы указали, сколько денег нам необходимо, что мы можем предложить в свою очередь. Мне очень хочется найти таких партнеров. Почему бы нет? Наши банки поддерживают казахстанские театры. Я считаю, что мы очень достойный театр, меценатство никто не отменял, и я верю, что есть люди, которые видят ценность в самом нашем театре, а не расценивают нас только как место размещения своего баннера или листовок.

- Почему вы заявили об этом только сейчас? Вы ведь существуете не первый год. Или необходимость возникла недавно?

- Театр существует 14 лет, и все это время мы везде говорим о том, что мы первый независимый казахстанский театр. Что значит наша независимость? Это значит, что мы сами определяем наш репертуар, сами решаем, на какие фестивали ездить, сами содержим площадку, актеров и также не зависим ни от кого в финансовом отношении. И все это, конечно, очень сложно, когда у тебя нет финансовой поддержки. Штат сотрудников, который сейчас сложился в «АРТиШОКе», – это очень профессиональный штат. Это люди с театральным образованием – российским, европейским, американским. И мне очень важно удержать команду этих ребят, которые могут года через два уйти от нас из-за финансовой нестабильности. Еще два-три года, и нет никакой гарантии, что здесь останется работать эта команда. Конечно, мы можем где-то успевать замещать, но это тоже будет ненадолго. Все это время мы все деньги зарабатываем сами. Но сейчас нам нужна спонсорская помощь.

- В каком размере?

- 10 миллионов тенге.

Что будет, если вы их не найдете?

- Мы продолжим работать, но мы реально заинтересованы в стратегическом партнерстве со спонсором. Тем более сейчас усиливается давление на общество, на театры в частности. Выживать с каждым годом все сложнее, а нам не хочется «выживать». Мы хотим нормально работать.

- Что вы имеете в виду под «давлением»?

- Это связано в том числе с инициативами министерства культуры и спорта о репертуарной политике, с тем, что театры хотят в этом ограничить. Еще один фактор – экономическая ситуация как в стране, так и в мире. Доллар дорожает, все дорожает. Мы, правда, при этом не поднимаем цены на билеты. Мы чувствуем свою социальную ответственность – люди должны ходить в театр, он должен быть доступен всем. Тем более у нас и так среди всех репертуарных театров билеты одни из самых дорогих.

- Возвращаясь к 10 миллионам. Почему именно такая сумма? На что она пойдет?

- Эта сумма пойдет только на зарплаты. Причем это очень средние зарплаты – просто для того, чтобы наши артисты могли чувствовать себя уверенно в этом отношении. В эту сумму не входят затраты на постановки или еще на что-то. Эти деньги нужны нам на год, чтобы люди продолжали работать, никуда не ушли.

- А уже уходили?

- Три года назад наша команда раскололась на две части, трое ребят создали свою актерскую студию. А так как у нас репертуар держится на всех актерах, привязан к ним, то вместе с коллегами «ушли» и наши спектакли. Одной из причин их ухода, кстати, был финансовый вопрос. Но не только. Им хотелось самостоятельно развиваться, делать что-то свое.

- Не могли бы вы подробнее объяснить свою позицию по поводу инициативы Минкульта о контроле над репертуарной политикой театров?

- Как я понимаю, это касается и частных театров. Правда, я не вполне понимаю, как это будет работать. Сам механизм мне непонятен. Однако вот что кажется мне странным. Столько лет Минкульт вообще никакого внимания на нас не обращал, а сейчас они проснулись, и вот как – хотят следить за репертуаром, ограничить.

- Что вы будете делать, если это реально вас коснется?

- Будем думать, сопротивляться, конечно. Самый крайний вариант, сейчас мы над ним посмеиваемся, но все же – переименоваться в какой-нибудь клуб любителей литературы и называть спектакли музыкально-поэтическими вечерами, если уж такая цензура нагрянет. А это именно цензура, если появится некий худсовет, который пойдет внедряться в театры. Самое странное при этом, что цензура ведь запрещена Конституцией, и то, что вдруг взялись именно за театры, которые сейчас находятся на грани выживания. Причем неважно – частные ли театры, государственные ли. Но, возвращаясь к цензуре. Если брать конкретно наш театр, то увидеть крамолу можно в любом нашем спектакле. Тем более что мы также работаем в жанре документального театра. Это своего рода публицистические спектакли, там мы используем факты. Например, спектакль «#ПРЯМОПОТОЛЕБИ». Он основан на событиях, которые составляют историю города, а она ведь не только положительная, верно?

- Давайте тогда о культуре, раз уж речь зашла об этом. Как вы создаете такие спектакли? И почему беретесь за них?

- Беремся, потому что нас волнует та или иная тема. Если нас интересует какая-то история или какое-то событие, то мы обсуждаем это с режиссером. Потом переносим это на площадку и создаем актерский материал. Активно используем метод импровизации, это вообще принцип создания многих наших спектаклей, когда актеры через тело, через чувства находятся в поиске персонажа и атмосферы.

- Используете ли вы в своих постановках политические информповоды, раз уж вы ставите спектакли о жизни города? Или это касается только каких-то социальных историй? Просто многие российские театры, схожие с вами в чем-то, «театр.DOC», например, ставят спектакли по мотивам политических событий.

- Нельзя обойти политику, ведь она напрямую касается тебя, людей, будущего. Но делать постановку ради эпатажа, ради провокации, ради того, чтобы «нарваться», мы никогда не станем. У нас хватает мозгов, мы умный театр, и мы всегда найдем те художественные средства выражения на сцене, чтобы сказать свою мысль, при этом оставаться в рамках закона. Мы никогда не будем заворачиваться во флаг и бегать по сцене с портретом президента. Например, тот же спектакль «#ПРЯМОПОТОЛЕБИ» всегда дополняется по мере того, как в городе происходят новые, в том числе политические, события. Например, в одной из версий у нас была сцена с убийством Заманбека Нуркадилова. Потом, однако, этот момент ушел из спектакля.

- Почему?

- Понимаете, «#ПРЯМОПОТОЛЕБИ» – это спектакль, который мы воспринимаем как зеркало нашего общества. Мы показываем там те события, которые происходят в городе здесь и сейчас. Например, когда мы только его задумывали, в прошлом году, то самым громким событием в Алматы была массовая драка во время концерта Кайрата Нуртаса. И мы внесли эту сцену в постановку. Потом в течение года произошли митинги в связи с девальвацией, и мы внесли это в спектакль. В общем, спектакль довольно часто дополняется – в том числе событиями политическими или около политическими, если они находят в обществе большой резонанс. Вообще, мы стараемся такие события не игнорировать. Это помимо прочего подогревает интерес к постановке со стороны зрителей, потому что для них это удивительно, что в театре можно говорить на такие темы.

- Кстати, о ваших зрителях. У вас, кажется, устоявшаяся аудитория? Или все-таки это люди разных социальных слоев?

- Во всяком случае мы себя не позиционируем как театр для определенной группы людей. Мы не театр только для молодежи или только для хипстеров, или еще для кого-то. Мы хотим видеть здесь всех. И видим. На наши спектакли ходят люди разного возраста. Но в любом случае мы хотим, чтобы об «АРТиШОКе» знало как можно больше людей. Знаете, мы работаем уже 14 лет, но о нас до сих пор знает не так много зрителей, как хотелось бы.

- Несмотря на это, появляются команды артистов, которые пытаются делать нечто в том же духе, что и вы.

- Да, тем не менее. Я, как менеджер, обращаю на это внимание, это интересно. За два года в Алматы заявили о себе как минимум пять театров. Это притом, что театр для Казахстана – едва ли не мертвое искусство! Тем не менее есть ребята, которые этим занимаются. Без площадки, без денег.

- Вы с ними общались? Они говорили вам, зачем они это делают, раз это так непросто?

- Мы изнутри знаем эту ситуацию. «ARTиШОК» был сам создан на голом энтузиазме. Но есть такая штука, как актерское нутро, профессия, ощущение жизни. Его не вытравишь никакими ограничениями.

- Но на данный момент у вас положение лучше, чем у них. Свое помещение.

- Поэтому мы им и помогаем. Проводим в наших стенах проекты, в которых участвуют коллеги, наша площадка всегда открыта. Дело в том, что энтузиазм на голом месте быстро угасает. А мы заинтересованы, чтобы молодые театры росли дальше.

- В чем ваш интерес?

- Невозможно только вариться в собственной кастрюле, тем более в пределах одного города. Невозможно жить в ощущении, что ничего не происходит. Происходит! Нам интересны новые лица, режиссеры, идеи, которые будоражат другие театры. Во многих наших постановках работают приглашенные актеры, и для будущих проектов всегда важно иметь кого-то на примете.

- Помимо решения финансовых вопросов, какие еще стратегические цели стоят перед вами сейчас?

- Наша главная задача – чтобы «АРТиШОК» стал местной достопримечательностью. Чтобы люди знали не только Шымбулак и Кок-Тюбе, но еще и наш театр. Это очень важно, не только для нас, но и для самого Алматы. Приезжая в любую культурную столицу мира, мы прежде всего идем в театр, в оперу, в музей. И это нормально. Почему это не может быть нормой и для нашего города?

Короткая неделя может неблагоприятно отразиться на экономике страны

Наталья Андреева

Международная организация труда предложила своим членам, в том числе и Казахстану, перейти на четырехдневную рабочую неделю. Казахстанцев эта новость не только удивила, но и порадовала, но все ли так хорошо как кажется.

«И это не шутка, а очень популярная тема, которую часто обсуждают в бизнес-кругах»,— говорится на сайте ООН. Как отмечают эксперты организации, это позволит увеличить занятость и благоприятно скажется на экологии, поскольку уменьшится количество поездок на работу. Кроме того, многие заболевания связаны с переработками и стрессом, а люди, которые работают меньше, более продуктивны. Однако психологи немного другого мнения об этом.

«Люди, которые работают в офисе, а таких в нашем городе большинство, проводят весь день за компьютером и в сидячем положении, это, конечно, сказывается на здоровье, но здесь дело в другом, офисным работникам после 3 выходных дней будет сложно перестроиться и сконцентрироваться на работе в понедельник», – говорит Арай Тусупова, психолог. Рабочий день для офисных работников должен быть 8-мичасовым, с обязательным перерывом на обед и разминкой для тела, а двух дней для отдыха вполне достаточно, если этот отдых активный и на природе, считает эксперт.

Но не все организации могут позволить отпускать своих специалистов на трехдневные выходные, особенно это касается тех, кто работает на производстве, где присутствие работников на рабочем месте должно быть ежеминутно. Таким образом переход на сокращенную неделю негативно скажется не только на результатах производства, но и на заработной плате специалистов, так как, возможно, понадобится набирать новые смены и новых специалистов для работы. Так, в корпорации «Казахмыс» деловому еженедельнику «Капитал.kz» сообщили, что не планируют переход на четырехдневную рабочую неделю. «Корпорация «Казахмыс» – это производственная компания, которая работает в разных регионах страны, мы ведем добычу и переработку металлов круглосуточно и без выходных. Наш трудовой распорядок сложился много лет назад и не меняется. Производственный персонал работает по скользящему графику, а на предприятии люди работают вахтовым методом, в соответствии с нормами законодательства. Переход на четырехдневную неделю в корпорации не рассматривается, так как для нашей компании это нецелесообразно. Работники корпоративного центра несут вспомогательную управленческую функцию, которую оказывают круглосуточному производству, они тоже не могут работать 4 дня в неделю», – сообщили в департаменте корпоративных связей корпорации «Казахмыс».

Первыми в Казахстане своих сотрудников на четырехдневную рабочую неделю перевели в «Bank RBK». «С целью эффективного внедрения данного проекта четыре месяца назад в банке была создана рабочая группа, состоящая из финансистов, бухгалтеров, юристов, представителей бизнес-подразделений. После тщательного анализа руководством банка было принято решение с 6 октября текущего года ввести четырехдневную рабочую неделю с сохранением прежнего уровня оплаты труда для работников таких направлений, как розничное кредитование, кассовое обслуживание и операционные подразделения филиалов», – сообщили в банке. В последующем планируется перевести на новый график работы сотрудников других подразделений банка, включая головной офис. Третий выходной будет не просто выходным, а днем, посвященным самообразованию, повышению квалификации, да и просто психологической разгрузке сотрудника. Психологи опять же утверждают обратное.

«Еще один выходной день работники, скорее всего, будут посвящать домашним делам и родным, нежели повышать квалификацию и заниматься самообразованием, а контролировать выходной день работодатели не смогут», – считает Арай Тусупова.

«На сайте ООН было опубликовано частное мнение Джона Мессенджера, одного из экспертов Международной организация труда, прокомментировавшего последний доклад МОТ, в котором упомянута четырехдневная рабочая неделя как одна из многих возможностей. В этой связи не считаем целесообразным обсуждение частного мнения указанного эксперта», – говорится в сообщении другого казахстанского банка – Kaspi bank.

Отметим, что в Трудовом кодексе РК говорится, что продолжительность рабочего времени не может превышать 40 часов в неделю. Трудовое законодательство Республики Казахстан учитывает особенности экономического развития страны, производственной специализации отдельных регионов, отраслей, профессий. Задачами кодекса является создание условий для стимулирования высокопроизводительного труда и производства, поступательного развития экономики в целом, через обеспечение и повышение экономических и социальных гарантий трудящихся, улучшение условий труда работника. В соответствии со ст. 81 кодекса для работников устанавливается пятидневная рабочая неделя с двумя выходными днями. При пятидневной рабочей неделе продолжительность ежедневной работы (смены) определяется актом работодателя с учетом специфики работы и с соблюдением установленной продолжительности рабочей недели. При этом в организациях, где по характеру производств и условиям работы введение пятидневной рабочей недели нецелесообразно, устанавливается шестидневная рабочая неделя с одним выходным днем. Пятидневная или шестидневная рабочая неделя устанавливается работодателем в соответствии с условиями трудового и (или) коллективного договоров.

«Работодатель по согласованию с работником или представителями работников вправе установить четырехдневную рабочую неделю. Обязательным условием при этом является соблюдение минимальных трудовых гарантий (согласно ст. 120 кодекса: минимальный размер месячной заработной платы; минимальные стандарты оплаты труда; оплата за работу в сверхурочное время, в праздничные и выходные дни; оплата за работу в ночное время и т.д.). Все остальные вопросы обговариваются в индивидуальном порядке между работодателем и работником/представителями работников», – говорит вице-министр здравоохранения и социального развития РК Даулет Аргандыков.

В свою очередь Ерболат Досаев, министр национальной экономики, высказал мнение, что Казахстану еще рано переходить на четырехдневную рабочую неделю. «Это была рекомендация Международной организации труда, перейти на четырехдневную рабочую неделю, в связи с условиями охраны труда и так далее. Но я считаю, что нам, как развивающейся стране, переходить на четырехдневную неделю еще рано. Поэтому мы будем двигаться в соответствии с трудовым законодательством и тем временем, которым у нас сегодня определено – 5 рабочих дней по 8 часов. Я думаю, что это оптимальное время для работы не только в государственных, но и частных органах», – заявил министр.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПО ДОРОГЕ К «ДАКАРУ»

Экипажи Astanamotorsport Айдын Рахимбаев/Антон Николаев и Бауыржан Исабаев/Владимир Демьяненко успешно выступили на прошедшем в Марокко этапе Кубка Мира – OiLibya Rally of Morocco 2014, который стал самым масштабным в календарях ФИА перед «Дакаром». Наши спортсмены вошли в двадцатку лучших. Шестидневное ралли прошло с 3 по 9 октября по маршруту Эрфуд-Загора-Марракеш. 290 участников и 180 единиц спортивной техники вышли на старт гонки, чтобы преодолеть почти 2000 км, включая 1441 км спецучастков и 550 км лиазонов (дорожных секций). По сравнению с прошлогодними показателями отмечается рост количества участников во всех категориях. Каждый день гонки расстановка в классификации менялась, и лидерство переходило из рук в руки. На каждом этапе казахстанцам приходилось упорно бороться за позиции в десятке лучших. «Трасса – супер, классная, интересная, – рассказывает Айдын Рахимбаев, – Пески интересные, острые, завораживают, но чуть отвлечешься, тут же куда-то утыкаешься капотом машины. По ощущениям, наконец пришло понимание автомобиля и своих возможностей. На каждом этапе чувствуешь, что недобрал, что перебрал». «Гонка в Марокко очень интересная, – говорит Бауыржан Исабаев, – мне она нравится – разнообразная, дюны и навигация. Есть, над чем работать, и как работать, это хорошая подготовка к «Дакару» и проверка своих сил относительно других участников». Айдын Рахимбаев/Антон Николаев на Mini великолепно провели второй и четвертый этапы ралли, финишировав пятыми. Однако неполадки с бортовым компьютером на 3-м этапе и повреждение колеса и рулевой рейки на предпоследнем сместили экипаж с шестого места в абсолюте на 15 позицию. Бауыржан Исабаев/Владимир Демьяненко завершили гонку в топ-10. Экипаж показал 7-й результат за рулем Toyota Overdrive. **(Соб.инф.)**

АВИАКОМПАНИЯ ETIHADAIRWAYS ОБЪЯВЛЯЕТ ОБ УВЕЛИЧЕНИИ ДОХОДА НА 29% В ТРЕТЬЕМ КВАРТАЛЕ 2014 ГОДА

Авиакомпания EtihadAirways объявляет о результатах финансовой деятельности за третий квартал 2014 года, достигнутых в результате динамичного роста пассажиропотока и грузовых перевозок. Общийдоходвыросна 29% –до 1,8 млрддолларовСША. С июля по сентябрь 2014 года авиакомпания перевезла 3,9 млн пассажиров, что на 30 % выше по сравнению с аналогичным периодом 2013 года. Общий объем перевезенных грузов составил 144 498 тонн.Рост дохода и пассажиропотока в третьем квартале в очередной раз доказал правильность выбранной долгосрочной стратегии роста. Таким образом, за девять месяцев 2014 года авиакомпания перевезла 10,5 млн пассажиров и почти 415 000 тонн грузов.Джеймс Хоган, президент и исполнительный директор авиакомпании EtihadAirways, сказал: «Фокус на стратегию естественного развития авиакомпании, стратегию расширения партнерских отношений и миноритарное инвестирование в другие авиакомпании продолжает приносить высокие результаты, несмотря на то, что авиационная отрасль продолжает сталкиваться с таким проблемами как колебания цен на нефть, экономическая и политическая нестабильность».Органический рост авиакомпании был поддержан партнерами по кодшерингу, которые перевезли в третьем квартале 2014 года 1,1 млн пассажиров, что на 41% выше с аналогичным периодом прошлого года. Доход от партнеров по кодшерингу вырос до 352 млн долларов США и составил 22% от общего дохода за квартал.Вслед за открытием в первой половине 2014 года, таких направлений как Медина, Джайпур, Лос-Анджелес и Цюрих, в третьем квартале были открыты Ереван, Перт и Рим, а также увеличены частоты восьми существующих маршрутов, в числе которых Дублин, Афины и Ченнай. Глобальная маршрутная сеть насчитывает 110 направлений, с учетом таких анонсированных маршрутов, как Пхукет, который будет запущен в октябре, Сан-Франциско в ноябре, и Даллас в декабре.В этот период были подписаны кодшеринговые соглашения с PhilippineAirlines (PAL) и расширено партнерское сотрудничество с авиакомпаниями KoreanAir, KLMRoyalDutchAirlines, AirNewZealand и S7 Airlines. Авиакомпании EtihadAirwaysandAlitalia подписали соглашение в августе 2014 года, в рамках которого различными сторонами будет инвестировано 1758 млн евро, чтобы возродить Alitalia в качестве конкурентной, устойчивой и прибыльной компании. EtihadAirways инвестирует 387,5 миллионов евро на приобретение 49% акций Alitalia, 112,5 миллионов евро на приобретение 75% доли AlitaliaLoyaltySpa, являющуюся оператором программы лояльности AlitaliaMilleMiglia, а также 60 миллионов евро на приобретение 5 пар слотов в лондонском аэропорту Хитроу. Пары слотов будут сданы в аренду Alitalia с соблюдением принципа независимости сторон. 300 миллионов евро будет дополнительно инвестировано в акционерный капитал остальными действующими акционерами, 598 миллионов евро в рамках финансовой реструктуризации предоставляется финансовыми институтами и действующими акционерами из числа банков в форме списания части краткосрочного и долгосрочного долга. Итальянские финансовые институты дополнительно предоставляют компании новые займы на 300 миллионов евро.Количество доступных кресло-километров (ASKs) к концу третьего квартала 2014 года достигло 22 млрд, что на 16% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Транспортный парк авиакомпании вырос до 105 воздушных судов.Доход от грузовых перевозок в третьем квартале увеличился на 16% и составил 284 млн долларов США. За девять месяцев 2014 года доход EtihadCargoсоставил 804 млндолларов США.(Соб.инф.)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ДНИ АСТАНЫ В ПАРИЖЕ

С 31 октября по 3 ноября пройдут Дни Астаны в Париже. Франция провела одну из первых всемирных выставок ЭКСПО. Специалисты этой страны поделятся опытом в организации и проведении этого мероприятия с Астаной – столицей ЭКСПО-2017. Казахстанская делегация намерена изучить опыт своих французских коллег. На сегодняшний день Франция уже может поделиться навыками по подготовке к проведению в Астане международной выставки ЭКСПО-2017. Между двумя странами открываются новые возможности сотрудничества. К примеру, в таких сферах, как фармацевтика, туризм, сельское хозяйство. Специалисты из Франции принимают участие и предлагают технические решения в области экологически чистого транспорта, организации энергосистемы, строительства и городской экосистемы, включая водоснабжение, управление отходами, восстановление окружающей среды. Два года назад Астана завоевала право проведения международной специализированной выставки ЭКСПО в 2017 году. С тех пор были представлены различные проекты, такие как ASTAINABLE, в рамках которого разрабатывается план развития Астаны в краткосрочной перспективе к Всемирной выставке ЭКСПО-2017 и в долгосрочной – до 2030 года. Участие в разработке принимают специалисты из Казахстана и Франции. В этом году они обсудили планы, а также проблемные вопросы развития различных сфер деятельности столицы. Как известно, более 120 лет назад Франция стала второй страной в мире, где прошла всемирная выставка. А в 1928 году в Париже для регулирования выставочной деятельности было образовано Международное бюро выставок (МВБ). Выставки в Париже проходили более 5 раз, каждый раз город превращался в уникальную экспериментальную строительную лабораторию, где были построены здания и сооружения, которые по смелости технической мысли и своими огромными размерами на много лет опередили мировую практику, как, например, 300-метровая Эйфелева башня. **(kapital.kz)**

ОБЛИК СУДЕЙ

Председатель Верховного суда РК Кайрат Мами поручил новому председателю Карагандинского областного суда повысить требования к нравственно-этическому облику судей, передает КазТАГ. «Я думаю, новому председателю областного суда (Мусабеку Алимбекову) в первую очередь необходимо повысить требовательность к нравственно-этическому облику и дисциплине судей региона», – сказал Мами в ходе представления нового председателя облсуда в Карагандинской области во вторник. Как напомнил Мами, судьи Карагандинской области оказались в центре «громких скандалов». «Относительно вопросов по соблюдению дисциплины и этики. В последнее время судьи Карагандинской области оказались в центре громких скандалов, в том числе коррупционного характера. Не буду подробно на них останавливаться, но настораживает тот факт, что осуждены двое судей, причем оба с многолетним стажем судейской работы. В этом году возбуждено уголовное дело в отношении председателя Бухар-Жырауского районного суда. В прошлом году трое, в этом году уже шестеро судей Карагандинской области привлечены к дисциплинарной ответственности», – отметил глава ВС. Вместе с тем, Мами указал на низкое качество отправления правосудия. «Несмотря на незначительное увеличение рассмотренных дел за 9 месяцев, удельный вес отмененных и измененных судебных актов превышает среднереспубликанский показатель. При этом по уголовным делам качество ухудшилось почти в два раза. Лидирует в этом списке специализированный межрайонный суд по уголовным делам, Шахтинский городской суд», – сказал глава ВС. По его словам, имеются ошибки и в работе самого областного суда. «В надзорном порядке Верховным судом по гражданским делам отменено и изменено 40 актов апелляционных и 49 кассационных постановлений вашего областного суда. По уголовным делам в надзорном порядке изменены апелляционные постановления в отношении 11 и кассационные постановления в отношении 12 лиц. Такое положение свидетельствует о слабой организации работы и низком качестве отправления правосудия», – констатировал Мами. Так, из 34 отмененных кассационных постановлений почти треть пересмотрены с восстановлением решений нижестоящих судов. «Это тревожный сигнал. Такая тенденция длится не первый год», – сказал председатель Верховного суда. «Нужно тщательно изучить эффективность работы кассационной инстанции, выявить имеющиеся проблемы и принять меры по их решению», – добавил он. Также Мами озвучил ряд задач, поставленных перед судейским корпусом области. «Первое: надо улучшить работу по своевременному и качественному рассмотрению судебных дел, обеспечению независимости судей. Второе: обеспечить готовность судей к работе в условиях новых Уголовного и Уголовно-процессуального кодексов. Третье: повышение эффективности работы по противодействию коррупции. Надо сделать соответствующие выводы. Четвертое: повысить работу по повышению имиджа судов», – сказал председатель Верховного суда РК. **(kapital.kz)**

ЭКСПОРТ ПОДЕШЕВЕЛ, ИМПОРТ – ПОДОРОЖАЛ

В январе – августе 2014 года по сравнению с январем – августом 2013 года казахстанский экспорт подешевел на 5,6%, импорт – подорожал на 14,5%. Цены на экспортируемые товары в августе текущего года по сравнению с июлем повысились на 0,7%, на импортируемые – снизились на 0,1%, сообщает комитет по статистике МНЭ РК, передает Kazakhstan Today. «Повышение цен экспортных поставок за месяц зафиксировано на газовый конденсат – на 8,5%, руды цветных и черных металлов – на 7,2%, цинк – на 7%, алюминий – на 5,5%, газ природный - на 0,7%, нефтепродукты – на 0,6%, их снижение: на свинец – на 9,1%, прокат черных металлов – на 4,5%, хлопок – на 3,8%, ферросплавы - на 2%, шерсть – на 1,9%, уголь – на 1,4%, пропан сжиженный – на 0,8%. Цены на ячмень стали ниже на 9,8%, крупы – на 9,1%, муку – на 7,3%, пшеницу – на 2,2%», – проинформировали в статкомитете. **(Kazakhstan Today)**

День шопоголика

Алина Кириловская (Нью-Джерси, США)

Более $600 млрд американцы потратят на шопинг… за один месяц!

29 ноября в США стартуют рождественские распродажи. До «черной пятницы-2014» еще несколько недель, но магазины, потенциальные покупатели и даже полиция уже в полной боевой готовности. Пора тратить деньги!

За четыре выходных дня, следующих подряд за Днем благодарения, магазинам предстоит сделать от 25% до 50% всей годовой выручки. В среднем каждый американец готов потратить от $500 до $1500, в том числе и на подарки. В прошлом году веб-сайты магазинов посетили около 35 млн покупателей, а лично прийти за покупками не поленились почти 90 млн американцев. Большинство покупателей (примерно 58%) приобретали одежду, обувь и аксессуары, остальные 38% охотились за электроникой, а еще 35% скупали игрушки.

Железная хватка

Сотрудники торговых центров к Black Friday готовятся основательно – чуть ли не учения проводят с отработкой сценариев и генеральной репетицией. Некоторые магазины вместо товара будут выдавать талоны. «Забрать покупку клиент сможет в любой другой день – без суеты и риска быть раздавленным в толпе вместе со своими выгодными приобретениями», – поясняет Говард Аллендейл, менеджер отдела бытовой техники.

Новый тренд маркетологов – «предпремьера». В погоне за дополнительной прибылью некоторые торговые центры впускают посетителей на несколько часов раньше официального старта. Так «черная пятница» незаметно превратилась в «черный четверг», а увлекательный процесс покупок почти лишил американцев семейного праздника. Вместо того чтобы провести День благодарения в кругу семьи, вкусить индейки и праздных бесед, народ с вечера занимает очереди и оттачивает приемы.

Битва ведется за каждого покупателя, а иногда и… с самими покупателями. Особо буйных приструнят полицейские. Такими инцидентами здесь никого не удивишь – нервы у шопоголиков не железные. Съемочные команды крупнейших телекомпаний ведут репортажи из «горячих точек» – крупнейших мегамоллов страны, которые превращаются в настоящие поля брани. Но, как утверждают опытные магазинофилы, скидки от 70% до 90% того стоят.

«Черная пятница». Начало

Обычай устраивать предрождественские распродажи после Дня благодарения в Америке установился еще в XIX веке, однако «черной пятницей» этот день назвали лишь в 1960-х годах, имея в виду большие пробки на дорогах по такому случаю. Говорят также, что специфическое название рождественской шопинг-эпидемии присвоили бухгалтеры – у них было принято отмечать прибыль черной пастой, а убытки – красной, и несложно догадаться, что в такие дни в их гроссбухах было черным-черно. По другой версии, «черной» пятница стала из-за ночной мглы, когда люди занимали очередь задолго до открытия магазина. Ведь первым покупателям и по сей день предлагают гигантские скидки – до 90%!

Сегодня рейтинг лучших городов для шопинга возглавляют Нью-Йорк, Бостон и Лас-Вегас. Вещи от мировых брендов можно купить со скидкой до 80%. При этом за качество и подлинность можно не переживать – крупные магазины в США подделками не торгуют. Нью-йоркские модницы предпочитают обновлять гардероб с умом. Моя знакомая Кэролайн, к примеру, ежегодно пользуется услугами профессионального шопера.

«Он знает самые лучшие места для покупок, помогает выбрать самые красивые и модные вещи и не позволяет набрать вагон ненужного барахла», – делится девушка. По словам Кэрри, важнее насладиться атмосферой ежегодного ритуала, нежели сэкономить. Услуги стилиста обходятся ей в $1000-1500 в день, плюс еще $400-500 за дополнительное время, проведенное в онлайн-магазинах.

От «черной пятницы» до «киберпонедельника»

После «черной пятницы», субботы и воскресенья наступает традиционный «киберпонедельник». В этот день сбывается все, что не удалось продать за три предыдущих. В игру вступают интернет-магазины. Остатки товаров предлагают по еще более низким ценам.

Ловкость рук

Самый доходный период для супермаркетов становится не менее прибыльным и для мошенников. По прогнозам экспертов, за грядущий месяц магазины посетят не только щедрые клиенты, но и более 3 млн воров и мошенников, которые традиционно «одалживают» у ретейлеров товар на сумму от $15 млрд до $40 млрд.

Так называемые шоплифтеры работают организованно: группы от 3 до 5 человек тщательно изучают отделы супермаркета, знают количество сотрудников и охраны, хорошо знакомы с расположением товаров, а демонстрацию своих актерских способностей устраивают в самый пик распродажи.

Грабители-одиночки штурмуют примерочные – надевают слоями новую одежду, предварительно избавив вещи от магнитной сигнализации, и спокойно удаляются восвояси. Камеры наблюдения в примерочных запрещены – считается нарушением всяческих прав. Запись если и ведется, то лишь на жесткий диск. Так что в режиме онлайн за раздеванием клиентов никто не наблюдает.

Противников «черной пятницы» в США не меньше, чем фанатов. Многие американцы проявляют благоразумие и не желают становиться жертвами безумных распродаж – ни в прямом, ни в переносном смыслах. Школьная учительница моей дочери подтверждает эту теорию: «Я обожаю шопинг, но не собираюсь тратить на магазины все свое свободное время. Как правило, покупаю товары заранее или пользуюсь услугами интернет-магазинов». Мисс Сарра, как истинная американка, неплохо разбирается в акциях и скидках и словно ходячая энциклопедия может поделиться полезными адресами и с логарифмической точностью перечислить модели из последних коллекций American Eagle или Old Navy. При этом она не часто поддается на обещания о «бесплатном сыре» и лишний раз напоминает себе, что многие магазины устраивают распродажи несколько раз в году.

Другой пример: наша соседка – энергичная бебиситтер Нэнси. В свои 49 лет даст фору многим двадцатилетним, чем небезуспешно пользуется во время аналогичных марафонов. Бойкая женщина в спортивном костюме раз в году устраивает настоящие чемпионаты на выносливость, соревнуясь с многотысячной толпой таких же брендоманов. «Черная пятница» – это мой суперкубок! – воодушевленно признает Нэнси, чья скромная квартира больше напоминает кладбище трижды винтажных предметов. – И на сей раз я снова приду первой к финишу с целой тележкой трофеев! Мои подружки просто умрут от зависти!» Как бы там ни было, скидки в США – это действительно скидки, а не маркетинговый ход с заменой ценников.

Ирина Хабер: «Рынок бьюти-индустрии находится в фазе роста»

Ирина Лукичева

Рынок индустрии красоты в Казахстане неизменно растет, а армия визажистов увеличивается. О том, сколько нужно средств, чтобы начать свой бизнес в бьюти-индустрии, а также о первых сложностях в профессии в интервью «Капитал.kz» рассказала известный казахстанский визажист Ирина Хабер.

- Ирина, вы долгое время работали в банке. Что вас побудило оставить стабильный доход и начать работать на себя?

- Есть такое выражение: чем стабильнее работа, тем ниже зарплата. Но дело вовсе не в деньгах. Я долгое время не могла уйти из банка, потому что была ключевым сотрудником, который отвечал за весь отдел маркетинга и сектор качества. Это было время, когда я ощущала себя частью огромного механизма, нашего дружного коллектива. Работа в банке мне нравилась. И, кстати, я считаю ошибочным мнение, что работу аналитика в банке считают не творческой.

По вечерам и выходным я работала визажистом на съемках и показах. Во время отпусков регулярно проходила обучение, повышая свою квалификацию. Уйти из банка я решила еще и потому, что собралась в декретный отпуск. Приоритет был отдан семье и творчеству в бьюти-индустрии.

- Российские визажисты говорят о том, что чистый доход в бьюти-индустрии можно получить не раньше, чем через 2-3 года. Вы согласны с таким мнением?

- Да, я согласна с таким мнением. Первые 2 года визажист работает почти бесплатно. За это время новичок инвестирует в свое портфолио, нарабатывает пул своих клиентов. В основном казахстанские журналы не платят за рекламу, работа осуществляется на бартерной основе. После двух лет появляется доход, но он по-прежнему нестабильный и напрямую зависит от частоты и количества частных заказов.

- С какими трудностями вы столкнулись с самого начала?

- С самого начала было сложно переборoть страх принимать деньги за услуги визажа. Потом пришло понимание того, что люди хотят пользоваться моими услугами и бронировать время, которое им удобно. Тогда я поняла, что моя работа имеет определенную ценность и просить гонорар за нее естественно.

Я не воспринимаю своих коллег как конкурентов. У каждого свой клиент, который нуждается в доброжелательном отношении и общении. Это индивидуальный подход, который рано или поздно принесет свои плоды. Вместе с этим существуют финансовые сложности. Это постоянные инвестиции в косметику, в обучение.

- Сколько стоит обучение визажиста? Каковы затраты на косметику?

- К примеру, если говорим о профессиональном уровне, то обучение в Германии, в Дюссельдорфе, стоит около 4 тыс. евро. Обучение в Казахстане можно пройти по минимальной ежемесячной стоимости в 250 тыс. тенге, куда входит стартовый набор косметики. Из собственной школы визажа я не выстроила бизнес. Иначе бы я стабильно набирала команду и сделала из этого конвейер. Однако такой цели нет. Мы собираем группу, но по мере необходимости, чтобы передавать свой опыт и делиться знаниями.

И, конечно, визажист тратит много денег на косметику. Каждый месяц выходят новинки и кейс нужно обновлять. Ежемесячно профессионалы тратят около $500. Плюс к этому нужно прибавить затраты на дорогу – многие визажисты сами выезжают к клиенту.

- Как сегодня обстоят дела с бьюти-рынком в Астане?

- Примечательно, что рынок бьюти-индустрии растет и к нам последнее время приезжают именитые мастера. Салонов красоты достаточно много, но визажисты, как правило, не находятся там постоянно. Это нерентабельно. Даже арендовать стул или кресло для своей работы обойдется визажисту в $500. Исключением являются салоны, которые работают по франчайзингу. Здесь все построено на работе в режиме нон-стоп.

Я считаю, что сегодня необходимо ехать зарабатывать в Астану. Для визажистов это непаханое поле и можно рассчитывать на высокую оплату труда. На сегодняшний день рынок столицы принимает много фрилансеров-визажистов. Чтобы работать в Астане или Алматы, или в любом другом городе, совсем не обязательно для этого иметь собственную студию, достаточно приобрести автомобиль.

- А вы проводили аналитику, подсчитывали, сколько сегодня алматинки тратят на услуги салонов красоты?

- Казахстанки тратят сегодня много сил и времени, чтобы выглядеть красиво. В Алматы существуют всего 10 люксовых салонов красоты, а это 2-3% от общего количества предложений. В таких салонах стрижка стоит 10 тыс. тенге, макияж – 20-25 тыс. Средний сегмент – 5 тыс. тенге за стрижку, макияж – 5-7 тыс. тенге. В целом тенденция на бьюти-рынке улучшается, а выбор среди салонов красоты расширяется.

LAFA NETWORK info.lafanetwork.kz

Наши проекты

Автомобильный портал
auto.lafa.kz
Новинки автопрома и вторичный рынок, законодательство и слухи, путешествия и автоспорт на сайте для тех, кто рулит

Центр деловой информации
www.kapital.kz
Экономика, финансы, рейтинги, технологии — всё, что связано с деньгами, попадает в поле интересов нашей редакции

Официальный сайт
astana.gov.kz
Городские и республиканские новости, виртуальная приемная, справочная информация для жителей Астаны и гостей столицы

Новинки законотворчества

Владимир Плошай

Предлагаем вашему вниманию обзор нормативных законодательных актов Республики Казахстан, опубликованных за прошедшую неделю. Среди них отметим закон Республики Казахстан, ратифицирующий Договор о Евразийском экономическом союзе, а также постановление правительства о повышении цен на сигареты

Казахстан ратифицировал Договор о ЕАЭС

Законом Республики Казахстан от 14 октября 2014 года № 240-V ратифицирован Договор о Евразийском экономическом союзе, совершенный в Астане 29 мая 2014 года

Согласно Договору, Республика Беларусь, Республика Казахстан и Российская Федерация, далее именуемые Сторонами,основываясь на Декларации о евразийской экономической интеграции от 18 ноября 2011 года,руководствуясь принципом суверенного равенства государств, необходимостью безусловного соблюдения принципа верховенства конституционных прав и свобод человека и гражданина,желая укрепить солидарность и углубить сотрудничество между своими народами при уважении их истории, культуры и традиций,выражая убежденность втом, что дальнейшее развитие евразийской экономической интеграции отвечает национальным интересам Сторон,движимые стремлением укрепить экономики государств – членов Евразийского экономического союза и обеспечить их гармоничное развитие и сближение, а также гарантировать устойчивый рост деловой активности, сбалансированную торговлю и добросовестную конкуренцию,обеспечивая экономический прогресс путем совместных действий, направленных на решение стоящих перед

государствами – членами Евразийского экономического союза общих задач по устойчивому экономическомуразвитию, всесторонней модернизации и усилению конкурентоспособности национальных экономик в рамках глобальной экономики,подтверждая стремление к дальнейшему укреплению экономического взаимовыгодного и равноправного сотрудничества с другими странами, а также международными интеграционными объединениями и международными организациями, принимая во внимание нормы, правила и принципы Всемирной торговой организации,подтверждая свою приверженность целям и принципам Устава Организации Объединенных Наций, а также другим общепризнанным принципам и нормам международного права,договорились о нижеследующем.

Настоящим Договором Стороны учреждают Евразийский экономический союз (далее – Союз, ЕАЭС), в рамках которого обеспечивается свобода движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы, проведение скоординированной, согласованной или единой политики в отраслях экономики, определенных настоящим Договором и международными договорами в рамках Союза.

Союз является международной организацией региональной экономической интеграции, обладающей международной правосубъектностью.

Основные принципы функционирования Союза

Союз осуществляет свою деятельность в пределах компетенции, предоставляемой ему государствами-членами в соответствии с настоящим Договором, на основе следующих принципов:

- уважение общепризнанных принципов международного права, включая принципысуверенного равенства государств-членов и их территориальной целостности;
- уважение особенностей политического устройства
- государств-членов;
- обеспечение взаимовыгодного сотрудничества, равноправия и учета национальных интересов Сторон;
- соблюдение принципов рыночной экономики и добросовестной конкуренции;
- функционирование таможенного союза без изъятий и ограничений после окончания переходных периодов.

Государства-члены создают благоприятные условия для выполнения Союзом его функций и воздерживаются от мер, способных поставить под угрозу достижение целей Союза.

Основные цели Союза

Основными целями Союза являются:

- создание условий для стабильного развития экономик
- государств-членов в интересах повышения жизненного уровня их населения;
- стремление к формированию единого рынка товаров, услуг, капитала и трудовых ресурсов в рамках Союза;
- всесторонняя модернизация, кооперация и повышение конкурентоспособности национальных экономик в условиях глобальной экономики.

Компетенция

Союз наделяется компетенцией в пределах и объемах, установленных настоящим Договором и международными договорами в рамках Союза.

Государства-члены осуществляют скоординированную или согласованную политику в пределах и объемах, установленных настоящим Договором и международными договорами в рамках Союза.

В иных сферах экономики государства-члены стремятся к осуществлению скоординированной или согласованной политики

в соответствии с основными принципами и целями Союза.

Для этого решением Высшего Евразийского экономического совета могут создаваться вспомогательные органы (советы руководителей государственных органов Сторон, рабочие группы, специальные комиссии) по соответствующим направлениям и (или) даваться поручения Евразийской экономической комиссии по координации взаимодействия Сторон в соответствующих сферах.

Право Союза

Право Союза составляют:

- настоящий Договор;
- международные договоры в рамках Союза;
- международные договоры Союза с третьей стороной;
- решения и распоряжения Высшего Евразийского экономического совета, Евразийского межправительственного совета и Евразийской экономической комиссии, принятые в рамках их полномочий, предусмотренных настоящим Договором и международными договорами в рамках Союза.

Решения Высшего Евразийского экономического совета и Евразийского межправительственного совета подлежат исполнению государствами-членами в порядке, предусмотренном их национальным законодательством.

Международные договоры Союза с третьей стороной не должны противоречить основным целям, принципам и правилам функционирования Союза.

В случае возникновения противоречий между международными договорами в рамках Союза и настоящим Договором приоритет имеет настоящий Договор.

Решения и распоряжения органов Союза не должны противоречить настоящему Договору и международным договорам в рамках Союза.

В случае возникновения противоречий между решениями Высшего Евразийского экономического совета, Евразийского межправительственного совета и Евразийской экономической комиссии:

- решения Высшего Евразийского экономического совета имеют приоритет над решениями Евразийского межправительственного совета и Евразийской экономической комиссии;
- решения Евразийского межправительственного совета имеют приоритет над решениями Евразийской экономической комиссии.

Международная деятельность Союза

Союз имеет право осуществлять в пределах своей компетенции международную деятельность, направленную на решение задач, стоящих перед Союзом. В рамках такой деятельности Союз имеет право осуществлять международное сотрудничество с государствами, международными организациями и международными интеграционными объединениями и самостоятельно либо совместно с государствами-членами заключать с ними международные договоры по вопросам, отнесенным к его компетенции.

Порядок осуществления Союзом международного сотрудничества устанавливается решением Высшего Евразийского экономического совета. Вопросы заключения международных договоров Союза с третьей стороной определяются международным договором в рамках Союза.

Проведение переговоров по проектам международных договоров Союза с третьей стороной, а также их подписание осуществляются на основании решения Высшего Евразийского экономического совета после выполнения государствами-членами соответствующих внутригосударственных процедур.

Решение о выражении согласия Союза на обязательность для него международного договора Союза с третьей стороной, прекращении, приостановлении или о выходе из международного договора принимается Высшим Евразийским экономическим советом после выполнения всеми государствами-членами необходимых внутригосударственных процедур.

Органы Союза

Органами Союза являются:

- Высший Евразийский экономический совет (далее – Высший совет);
- Евразийский межправительственный совет (далее – Межправительственный совет);
- Евразийская экономическая комиссия (далее – Комиссия,ЕЭК);
- Суд Евразийского экономического союза (далее – Суд Союза).

Органы Союза действуют в пределах полномочий, которые предоставлены им настоящим Договором и международными договорами в рамках Союза.

Органы Союза действуют на основе принципов, указанных в статье 3 настоящего Договора.

Председательство в Высшем совете, Межправительственном совете и Совете Комиссии осуществляется на ротационной основе в порядке русского алфавита одним государством-членом в течение одного календарного года без права продления.

Условия пребывания органов Союза на территориях государств-членов определяются отдельными международными договорами между Союзом и государствами пребывания.

Евразийский экономический союз начнет функционировать с 1 января 2015 года. Целью создания союза является формирование единого рынка, снятие барьеров для движения товаров, услуг, инвестиций, рабочей силы, проведение согласованной экономической политики.

Наднациональные органы ЕАЭС будут работать по принципу «одна страна один голос». На руководящие позиции в высших органах Евразийской экономической комиссии совете и коллегии назначается равное количество представителей от каждой страны-участницы.

Перспективный интеграционный эффект в виде прироста ВВП к 2030 году оценивается в размере $900 млрд.

Штаб-квартира Евразийской комиссии будет находиться в Москве, суд ЕАЭС в Минске, а финансовый регулятор – в Алматы.

Ранее 3 октября президент РФ Владимир Путин подписал закон о ратификации договора о Евразийском экономическом союзе. Позже, 9 октября закон о ратификации договора о ЕАЭС подписал президент Беларуси Александр Лукашенко.

Закон о ратификации Договора о Евразийском экономическом союзе опубликован 15 октября 2014 года.

Розничные цены на сигареты повысятся

Постановлением Правительства Республики Казахстан от 7 октября 2014 года № 1058 внесено изменение в постановление Правительства Республики Казахстан от 4 апреля 2007 года N 260«Об установлении минимальных розничных цен на сигареты с фильтром»

Согласно постановлению, пункт 1 изложить в следующей редакции:

«1. Установить минимальные розничные цены на 20 (двадцать) сигарет с фильтром с 1 января 2015 года в размере двухсот тенге.».

Настоящее постановление вводится в действие с 1 января 2015 года и подлежит официальному опубликованию.

Старая редакция:1. Установить минимальные розничные цены на 20 (двадцать) сигарет с фильтром: 1) до 31 декабря 2013 года в размере ста тридцати тенге;

2) с 1 января 2014 года в размере ста пятидесяти тенге.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ ЭКСТРЕМИЗМУ

Депутаты мажилиса парламента Казахстана одобрили изменения и дополнения, внесенные сенатом в проект закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты по вопросам противодействия экстремизму и терроризму», передает корреспондент агентства с пленарного заседания палаты. По словам председателя комитета мажилиса по международным делам, обороне и безопасности Маулена Ашимбаева, внесенные сенатом четыре изменения, которые не меняют концептуальных положений законопроекта и направлены на приведение его норма в соответствие с указом президента Казахстана от 6 августа 2014 года, а также в соответствие с новой редакцией Уголовного кодекса. «В частности, внесены соответствующие изменения в связи с упразднением министерства окружающей среды и водных ресурсов и агентства по борьбе с экономической и коррупционной преступностью. Функции данных государственных органов в сфере противодействия экстремизму, терроризму были переданы другим государственным органам. Учитывая вышеизложенное, комитет по международным делам, обороне и безопасности считает возможным согласиться с изменениями, внесенными сенатом в данный законопроект», – сказал Ашимбаев. В частности, сенаторы предлагали внести изменения в подпункты 10) и 12) статьи 7 ЗКР «О противодействии терроризму» в части антитеррористической защищенности гидротехнических сооружений, предусмотрена их передача в ведение уполномоченного органа в области охраны окружающей среды. Кроме того, в проекте закона содержатся нормы, наделяющие органы финансовой полиции определенными полномочиями в борьбе с терроризмом и экстремизмом. Однако в соответствии с указом главы государства от 6 августа 2014 года агентство по борьбе с экономикой и коррупционной преступностью (финансовая полиция) упразднено, а функции органов финансовой полиции переданы вновь созданной службе экономических расследований комитета государственных доходов министерства финансов республики. **(ИА «Новости-Казахстан»)**

ЦЕНТРИЗБИРКОМ РК ЗАРЕГИСТРИРОВАЛ ИЗБРАННЫХ 1 ОКТЯБРЯ ДЕПУТАТОВ СЕНАТА

15 октября 2014 года Центральная избирательная комиссия Республики Казахстан зарегистрировала депутатов сената парламента Республики Казахстан, избранных на выборах 1 октября 2014 года, сообщает пресс-служба ЦИК РК. В соответствии с подпунктом 10) статьи 12, статьей 45, пунктом 2 статьи 46 и пунктом 1 статьи 82 Конституционного закона Республики Казахстан «О выборах в Республике Казахстан» на основании протоколов областных, городов Астана и Алматы избирательных комиссий Центральная избирательная комиссия Республики Казахстан зарегистрировала депутатов Сената Парламента Республики Казахстан, избранных на выборах 1 октября 2014 года: от Акмолинской области Акимова Рашита Каиржановича; от Актюбинской области Тагимова Марата Мурзагалиевича; от Алматинской области Мусаханова Ансара Турсункановича; от Атырауской области Енсегенова Сарсенбая Курмановича; от Восточно-Казахстанской области Плотникова Сергея Викторовича; от Жамбылской области Жолдасбаева Муратбая Сматаевича; от Западно-Казахстанской области Мукаева Ербулата Рахметовича; от Карагандинской области Ершова Сергея Михайловича; от Костанайской области Бектурганова Серика Чингисовича; от Кызылординской области Еламанова Бекмырзу Кайыпулы; от Мангистауской области Бортника Михаила Михайловича; от Павлодарской области Кубенова Манапа Шарапиденовича; от Северо-Казахстанской области Перепечину Ольгу Валентиновну; от Южно-Казахстанской области Бектаева Али Абдикаримовича; от города Астана Джаксыбекова Серика Рыскельдиновича; от города Алматы Мукашева Тулеубека Тулеуовича. Председатель Центральной избирательной комиссии Республики Казахстан вручил зарегистрированным депутатам сената парламента Республики Казахстан соответствующие удостоверения и нагрудные знаки установленного образца, информирует пресс-служба. **(Kazakhstan Today)**

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ

Депутаты мажилиса (нижняя палата) парламента Казахстана одобрили в первом чтении законопроект «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты по вопросам правового регулирования сферы интеллектуальной собственности», передает корреспондент агентства с пленарного заседания палаты. Согласно заключению комитета мажилиса по законодательству и судебно-правовой реформе, законопроект разработан в целях дальнейшего совершенствования законодательства в сфере интеллектуальной собственности, в том числе путем устранения правовых пробелов, противоречий, а также исключения норм, создающих административные барьеры. «В целях гармонизации патентного законодательства Казахстана и стран организации экономического сотрудничества и развития исключается инновационный патент из перечня инструментов охраны прав на объекты промышленной собственности в Казахстане», – говорится в заключении комитета. Учитывая, международный опыт предлагается расширить понятие полезной модели путем признания объектами полезной модели устройства, способы, вещества. Кроме того, в целях устранения административных барьеров внесена поправка, отменяющая выдачу свидетельства на товарный знак, по причине перехода на автоматизированную систему полученияподтвержденияохраныт оварногознака. Депутаты мажилиса представили положительные заключения по законопроекту, они внесли ряд предложений и замечаний. **(ИА «Новости-Казахстан»)**

КАПЕЛЛО ВСЕ-ТАКИ ДОЛЖНЫ

Президент Российского футбольного союза (РФС) Николай Толстых подтвердил наличие задолженности по зарплате перед главным тренером сборной России Фабио Капелло и менеджером команды Оресте Чинквини. Об этом сообщает «Советский спорт». «На нынешнем этапе могу действительно подтвердить, что задолженность перед ними имеется, и, конечно же, РФС делает все возможное для того, чтобы скорейшим образом исполнить обязательства по данным контрактам», – сказал глава Союза. 17 сентября Толстых заявил, что «РФС активно работает в этом направлении», однако до сих пор итальянскому тренеру, а также менеджеру сборной России Оресте Чинквини не выплачены зарплаты. Зарплата Капелло составляет около восьми миллионов евро в год. Сумма гонорара специалиста не раз попадала под критику российских политиков, которые были недовольны игрой сборной на ЧМ-2014. Так, работа Капелло была раскритикована лидером ЛДПР Владимиром Жириновским, который назвал итальянца грабителем, а депутат от «Справедливой России» Олег Пахолков призвал вернуть половину из выплаченных тренеру 800 миллионов рублей. В связи с проблемами РФС по выплатам гонораров на пост главы организации может вновь прийти действующий министр спорта России Виталий Мутко. Сообщалось, что чиновник возглавит РФС до конца октября. **(lenta.ru)**

ПОДУШКИ БЕЗОПАСНОСТИ ДЛЯ ЛЫЖНИКОВ

Международная федерация лыжного спорта (FIS) впервые разрешила использование подушек безопасности D-Air – новой технологии, которая направлена на защиту от серьезных травм при падениях. Об этом сообщает официальный сайт Федерации горнолыжного спорта и сноуборда России (ФГССР). Система безопасности в течение длительного времени испытывалась на 238 различных трассах и в итоге была одобрена для применения на этапах мировой серии. Прежде чем дать согласие, FIS должна была проверить, не создает ли система какие-либо преимущества или трудности спортсменам. В январе 2014 года во время гонок в Китцбюэле был представлен первый прототип, который весил 800 грамм и интегрировался в корсет из эластичной ткани, надеваемый под лыжный костюм. Он защищает грудь, плечи, ноги и шейные позвонки. После срабатывания в случае несчастного случая D-Air в течение нескольких секунд может приобрести первоначальный вид и позволить гонщику вернуться на трассу. Дебют технической новинки в рамках профессиональных соревнований состоится в конце декабря на этапе Кубка мира в австрийском Валь-Гардене. **(lenta.ru)**

В МИЛАНЕ ХОТЯТ ПРОВЕСТИ ТУРНИР С КЛУБАМИ НХЛ И КХЛ

Руководство итальянского «Милана» планирует организовать турнир с участием клубов Национальной и Континентальной хоккейных лиг (НХЛ и КХЛ). Об этом в интервью ТАСС рассказал президент хоккейного клуба Ико Мильоре. «В следующем году постараемся провести в Милане турнир с участием команд НХЛ и КХЛ. У нас пройдет выставка «Экспо-2015», в рамках которой и будут проходить матчи. Предположительно, в турнире примут участие четыре команды», – рассказал Мильоре. Функционер также рассказал, что у «Милана» сорвался спонсорский контракт с одной из российских нефтегазовых компаний, при этом он не озвучил название фирмы. «Все уже практически было оговорено, однако в итоге договориться не сумели. К сожалению, после этого нам не удалось обеспечить бюджет, который необходим для участия в лиге», – посетовал глава итальянского клуба. Ранее планировалось, что «Милан» войдет в состав КХЛ и станет первым представителем итальянского хоккея в этой лиге. На данный момент в составе организации присутствуют 22 российских клуба, а также по одному из Беларуси, Казахстана, Финляндии, Латвии, Словакии и Хорватии. **(lenta.ru)**

С переменным успехом

Последняя домашняя серия «Барыса» включила в себя две победы и поражение

Данияр Балахметов
Фото: barys.kz

В минувший вторник команда Андрея Назарова проводила свой третий поединок в домашней мини-серии регулярного первенства КХЛ против хабаровского «Амура». Гости перед этой игрой в восьми кряду встречах терпели поражения. При этом хабаровчане всего по ходу регулярного сезона уже проиграли в тринадцати поединках, сумев победить лишь трижды.

В Астане сибиряки не сумели ничего противопоставить «Барысу», по ходу поединка в их ворота было заброшено пять безответных шайб. Первое взятие ворот состоялось уже в начале матча. Шайбу на 3-й минуте забросил Дастин Бойд. На 17-й минуте поединка был забит второй гол в ворота гостей. На этот раз отличился Найджел Доус.

В середине второго периода в течение одной 29-й минуты отличились Найджел Доус и Роман Старченко – 4:0. Последняя шайба в этом поединке была заброшена на 45-й минуте. Автором гола стал Дмитрий Уппер.

Еще одна победа в рамках этой домашней серии состоялась в прошлую пятницу, когда «Барыс» принимал новосибирскую «Сибирь». В этом поединке команда Назарова забросила в ворота гостей 6 шайб, а в свои получила три. В первом периоде того матча отличились Дмитрий Уппер (буллит) и Брендон Боченски, который завершил многоходовую комбинацию с участием Найджела Доуса и Дастина Бойда.

Во втором периоде Найджел Доус, Майк Ландин и Дастин Бойд довели счет до крупного – 5:0. Гости ответили шайбой Алексея Копейкина. Но Кевин Даллмэн в концовке второй трети вновь восстановил разницу в пять шайб. В заключительную двадцатиминутку «Сибирь» усилиями Игоря Ожиганова и Дмитрия Кугрышева сумела сократить отставание. Помимо высокой результативности, матч был отмечен большим количеством штрафного времени, вынесенного хоккеистам обеих команд. Так, гости заработали 21 минуту штрафа. Игроки «Барыса» 8 раз удалялись на две минуты (16 минут), Кевин Даллмэн и Оскар Бартулис были изгнаны до конца поединка. Стоит отметить, что большинство удалений произошло в заключительную двадцатиминутку.

Единственный проигранный матч в серии был сыгран 12 октября. В этот день, «Барыс» принимал новокузнецкий «Металлург». В рамках нынешнего регулярного сезона это был уже третий поединок между двумя клубами. 13 сентября в Новокузнецке подопечные Андрея Назарова обыграли соперников со счетом 5:2. А 21 сентября уже в Астане «Барыс» одолел «кузню» по буллитам (в основное время и в овертайме 0:0).

На этот раз «Металлург» постарался взять реванш за те поражения. В первом периоде воскресного матча гости отметились одной шайбой, «Барыс» ответил двумя. Во второй двадцатиминутке хоккеисты «Металлурга» отличились один раз, а форвард «Барыса» Константин Руденко не сумел реализовать буллит.

В заключительном периоде команды по два раза огорчили друг друга. Переведя игру в овертайм, ни те, ни другие уже не сумели выйти вперед. В серии послематчевых буллитов игроки «Барыса» допустили на один промах больше и уступили.

Стоит отметить, что по итогам прошлой недели Дастин Бойд вошел в число лауреатов КХЛ. На прошлой неделе в трех матчах форвард казахстанского клуба набрал 8 очков (3+5), что является лучшим результатом в лиге за данный период времени. А уже в понедельник в поединке против «Амура» Бойд записал на свой счет еще два очка, забросив одну шайбу и удачно ассистировав Найджелу Доусу.

Впереди у «Барыса» трехматчевая выездная серия по маршруту Хельсинки – Рига – Санкт-Петербург. 17 октября казахстанский клуб сыграет в столице Финляндии против «Йокерита». 19 числа команда Андрея Назарова встретится в Риге с местным «Динамо». А 21 октября сразится в Санкт-Петербурге со СКА. Всего же до конца месяца команда Андрея Назарова, помимо вышеописанной серии, проведет еще три поединка. После матча в Питере «Барыс» выдержит шестидневную паузу, а уже 27 октября примет дома «Югру». 29 октября его ждет домашний поединок с «Ладой», а 31 числа с «Нефтехимиком». Домашняя серия казахстанского клуба вместе с этими играми будет насчитывать 7 встреч и продлится до 14 ноября.

ATP. Он снова в деле. Как Роджер Федерер потряс Китай

Выступление швейцарца Роджера Федерера на мастерсе в Шанхае, который завершился в понедельник, заставляет провести анализ его игры и по-новому взглянуть на нее.

Очевидно, что лучшие моменты в игровой карьере Роджера Федерера уже остались в прошлом. Но разве это должно означать, что он не способен доминировать и сегодня? Поединок полуфинальной стадии мастерса в Шанхае против Новака Джоковича определенно доказал, что может. Более того, Федерер не просто добыл очередную победу над топ-игроком, который на сегодняшнее время занимает первое место в мировом рейтинге. Швейцарец прервал внушающую серию Ноле, состоящую из 28-ми побед, добытых в Шанхае. Дважды Роджер сумел взять подачу серба, который в последние два года был неизменным чемпионом самого крупного теннисного турнира в Китае.

Любой другой исход, кроме победы в финальном матче, который принес бы Роджеру 81-й трофей в карьере, воспринялся бы как шок и провал. Никто, кроме него, не проводит концовку сезона настолько ярко, и, возможно, сам Федерер понимает, что это его лучший отрезок времени в этом году. По словам Новака Джоковича, он выглядел даже лучше, чем когда-либо.

Наверное, самым весомым и значимым показателем расцвета швейцарца стала его подача, которая то и дело давала определенные сбои последние несколько лет. В лучшие моменты игровой карьеры она играла для Роджера значимую роль, и во многом благодаря этому компоненту игры был повержен сербский теннисист.

В финальном матче Роджеру необходимо было сломить сопротивление Жиля Симона. Француз показал идеальный уровень игры в Шанхае, возможно, лучший теннис в своей карьере. Что примечательно, 29-я ракетка мира любит играть с такими соперниками, как Федерер. Привыкший к игре на задней линии, а также к мощным подачам соперников Симон уже обыгрывал на этом турнире несколько теннисистов, уделяющих этому компоненту игры немаловажное значение, включая Фелисиано Лопеса, который, в свою очередь, выбил из борьбы соотечественника Рафаэля Надаля. Француз, кстати, имеет в своем активе две победы над швейцарской легендой, чем не могут похвастаться некоторые теннисисты первой десятки.

Тем не менее мало кто думал, что француз сможет навязать реальную борьбу Федереру. Но Симон смог. Причем смог начать более чем достойно противостоять с самого первого же гейма – Жиль сумел вырваться вперед, оформив брейк на старте дебютного сета. Правда, большой заслуги французского теннисиста в этом успехе нет, он просто делал то, что умеет лучше всего, а именно держать мяч, вести длительные розыгрыши и дожидаться ошибок со стороны соперника. Их в дебютном гейме для Федерера оказалось аж три. Долгое время Симон не давал шансов оппоненту наверстать упущенное, а Роджер более таких вольностей не допускал. Но при подаче на сет у француза не выдержали нервы. Несколько ошибок, включая двойную при подаче, привели к тому, что Федерер выровнял положение в партии. Более чем уверенно швейцарец взял одиннадцатый гейм, а в следующем он уже имел двойной сетпоинт. Казалось бы, успеху некуда деваться от швейцарца, но Симон сумел выбраться из этой тяжелой ситуации. На тай-брейке эмоции зашкаливали, даже при минибрейках не было до конца ясно, кто же выйдет из партии победителем. Первым такую возможность получил французский теннисист, но подача Федерера не подвела его ни при сетпоинте француза, ни при счете 6-6. Свой же шанс швейцарец реализовал в фирменном стиле, обведя соперника. Первая партия ушла в актив Роджера.

Во втором сете ожидалось, что швейцарец легко закончит игру. Но Симон не собирался сдаваться, и каждый раз в ответственные моменты удача поворачивалась к нему лицом. В третьем и седьмом геймах Жиль успешно защищал брейкпоинты на своей подаче, а в двенадцатом даже имел двойной сетпоинт на подаче швейцарца. Но и Роджер подарков в виде брейков сопернику не делал, в итоге судьбу второй партии снова было суждено определить марафону, именуемому тай-брейком. На этот раз Федерер сделал все легко, быстро и более чем уверенно. Четырежды он оформлял мини-брейк, в свою очередь ошибившись лишь однажды. 7-2 по очкам – с таким счетом завершилась вторая и последняя партия в матче. Победа ознаменовала для Роджера второй трофей мастерса в этом сезоне и дебютный триумф швейцарца в Шанхае.

Уверенная игра легенды в очередной раз дает шансы поклонникам Федерера на надежду еще одного максимального успеха их кумира. Роджер сегодня играет едва ли не в лучший теннис, чем кто-либо, единственный теннисист, который может на сегодняшний день встать с ним в один ряд, проиграл швейцарцу в полуфинале в двух партиях. Так почему бы Федереру не замахнуться на возвращение на теннисный Олимп?

«Я просто счастлив. Моя мечта победить здесь наконец-то сбылась. Уровень игры на этой неделе кажется мне достаточно приемлемым. Вполне возможно, что этот успех не станет для меня последним в этом сезоне, я был бы рад поднять еще один трофей над головой в этом году. Победить в Мельбурне? Пока что об этом говорить слишком рано, но я был бы счастлив испытать эти эмоции вновь», – рассказал после матча Роджер.

Андрей Тетерин, sport.ru

МЭЙУЭЗЕР ВЫИГРАЛ $3МЛН НА СТАВКАХ

Чемпион мира в пяти весовых категориях, американский боксер-профессионал Флойд Мэйуэзер за последние три недели выиграл на тотализаторе более трех миллионов долларов. Спортсмен угадал исход двух матчей Национальной футбольной лиги (НФЛ). Об этом сообщает Daily Mail. В минувшие выходные 37-летний боксер поставил $815 тыс. на то, что команда НФЛ «Денвер Бронкос» выиграет у «Нью-Йорк Джетс» более 7,5 очков. Ставка сыграла, но Мэйуэзеру пришлось понервничать, поскольку желаемого для спортсмена исхода команда из Денвера смогла добиться за 15 секунд до конца матча. Победный тачдаун после перехвата исполнил защитник команды Акиб Талиб. Таким образом, Мэйуэзер, который игру не смотрел, выиграл около $1,4 млн. 21 сентября спортсмен выиграл $1,8 млн, поставив на матч НФЛ между командами «Индианаполис Колтс» и «Сиэтл Сихокс». 37-летний Флойд Мэйуэзер считается лучшим боксером мира вне зависимости от весовой категории. Он является обладателем пяти поясов чемпиона мира по боксу – во втором полулегком, легком, полусреднем, первом полусреднем и первом среднем весе. На его счету 47 побед в 47 поединках (26 – нокаутом). **(lenta.ru)**

БЕРЛУСКОНИ НАЗВАЛ БАЛОТЕЛЛИ ГНИЛЫМ ЯБЛОКОМ

Президент итальянского «Милана» Сильвио Берлускони поделился мнением о пребывании в команде форварда Марио Балотелли. По словам чиновника, он изначально был против покупки футболиста, которого назвал гнилым яблоком. Об этом сообщает Daily Mail. «Балотелли был куплен вопреки моему совету. У нас есть много отличных игроков: Жереми Менез, Кейсуке Хонда, Стефан Эль-Шаарави, Фернандо Торрес, Найджел де Йонг. В нашей раздевалке больше нет гнилого яблока. Наша цель – вернуться в еврокубки. Финал Лиги чемпионов-2016 пройдет в Милане. Так почему нас там не может быть?» – заявил Берлускони. Ранее спортивный директор «Милана» Умберто Гандини выразил мнение, что продажа Балотелли пошла на пользу и клубу, и игроку. Марио Балотелли перешел в «Милан» в январе 2013 года из английского «Манчестер Сити» за 22 млн евро. В составе «россонери» нападающий провел 54 матча, в которых отличился 30 раз. В августе этого года стало известно о его продаже в «Ливерпуль», которому он обошелся в 16 млн фунтов. **(lenta.ru)**

НОВЫЕ ТАЛИСМАНЫ СКА

Санкт-петербургский хоккейный клуб СКА представил новых талисманов команды – героев мультфильма «Ну, погоди!» Зайца и Волка. Об этом сообщает «Спорт-Экспресс». Церемония прошла в рамках открытия нового клубного магазина в крупнейшем торговом центре Санкт-Петербурга ТРК «Галерея». Теперь популярные персонажи будут заводить публику в «Ледовом дворце» вместе со старым маскотом армейцев Конем-Огнем. Другой клуб из Санкт-Петербурга – «Зенит» в начале сентября сделал своим талисманом популярного американского мультипликационного героя Барта Симпсона. Вице-президент СКА Роман Ротенберг рассказал, почему СКА, в отличие от «Зенита», решил сделать ставку на отечественных героев мультфильмов. «У нас своя стратегия, у «Зенита» – своя. Наверное, у них есть логичное объяснение, почему они использовали Барта Симпсона. Мы считаем, что правильнее использовать своих героев. Мы ведь и на матчах используем вырезки из старых советских фильмов. Это создает позитив на арене», – отметил Ротенберг. В мае 2014 года СКА заключил лицензионное соглашение с киностудией «Союзмультфильм». Согласно договору, питерцы получили право на использование образов персонажей из мультфильмов «Шайбу, шайбу!», «Ну, погоди!», «Малыш и Карлсон» и «Карлсон вернулся». **(lenta.ru)**

НОВАЯ ВЕРШИНА ДЛЯ «ТИНЬКОФФ-САКСО»

Российская велокоманда «Тинькофф-Саксо» совершит восхождение на вершину горы Килиманджаро – высочайшей точки Африки (5895 метров). Об этом сообщается на официальном сайте команды. Экспедиция, в которой примут участие 80 человек, стартует 1 ноября из национального парка на высоте 1828 метров, откуда участники за четыре дня дойдут до лагеря Каранга на высоте 4040 метров. Планируется, что до верхней точки на высоте 5895 метров команда поднимется к утру 5 ноября. По словам менеджера команды Бьярне Риис, это путешествие поможет укрепить командный дух. В составе «Тинькофф-Саксо» выступает победитель престижных веломногодневок «Тур де Франс» (2007, 2009), «Джиро д'Италия »(2008), «Вуэльта» (2008, 2012, 2014) испанец Альберто Контадор. Владельцем команды является российский бизнесмен Олег Тиньков. **(lenta.ru)**

ИНЬЕСТА ЛУЧШИЙ СРЕДИ ВОЗРАСТНЫХ

30-летний полузащитник «Барселоны» и сборной Испании Андрес Иньеста получил приз Golden Foot, вручаемый футболистам от 28 лет и старше. Об этом сообщает испанское издание AS. Помимо испанского хавбека на награду претендовали Криштиану Роналду («Реал»), Яя Туре («Манчестер Сити»), Андреа Пирло («Ювентус»), Мануэль Нойер («Бавария»), Тьерри Анри («Нью-Йорк Ред Буллс»), Уэйн Руни («Манчестер Юнайтед»), Франк Рибери («Бавария»), Тиаго Силва («ПСЖ») и футболистка шведского «Тюресе» Марта. Награда ежегодно вручается игрокам за их персональные достижения, а также вклад в успехи клуба. Приз футболисту может быть вручен лишь один раз. Номинанты выбираются по итогам опроса журналистов всего мира. Победители получают возможность оставить свой отпечаток ноги на Аллее чемпионов в Монако. Приз был учрежден в 2003 году. В прошлом году награду получил ивуариец Дидье Дрогба, выступавший за «Галатасарай». Также в числе обладателей приза числятся Златан Ибрагимович, Райан Гиггз, Франческо Тотти, Рональдиньо, Роберто Карлос, Алессандро Дель Пьеро, Роналдо, Андрей Шевченко, Павел Недвед, Роберто Баджо. **(lenta.ru)**

ПАКЬЯО СЫГРАЕТ В БАСКЕТБОЛ

Тренер знаменитого боксера Мэнни Пакьяо Фредди Роуч дал разрешение спортсмену принять участие в матче нового сезона Филиппинской баскетбольной ассоциации (PBA). Об этом сообщает philboxing.com. «Он спросил моего разрешения сыграть в матче-открытии ради фанатов. Я сказал, что он может выйти на площадку, но всего на одну минуту. Если он останется на паркете дольше, я лично заменю его», – заявил Роуч. По словам тренера, он будет следить за своим подопечным со скамейки запасных. Матч пройдет 19 октября в Булакане, одной из провинций Филиппин. 35-летний Пакьяо, чемпион мира по версии WBO в полусреднем весе, готовится к бою с американцем Крисом Алгьери, который пройдет 22 ноября в Макао. **(lenta.ru)**

ПОВЕТКИН ИСКЛЮЧЕН ИЗ РЕЙТИНГА WBA

Российский супертяжеловес Александр Поветкин исключен из рейтинга Всемирной боксерской ассоциации (WBA). Об этом сообщает официальный сайт организации. В сентябрьском рейтинге фамилии Поветкина в числе 15 лучших нет. В августе он занимал третье место. Весной нынешнего года WBA предложила россиянину провести бой за титул регулярного чемпиона с кубинцем Луисом Ортисом, но промоутеры Поветкина ответили отказом. Вместо этого он в мае провел рейтинговый бой с немцем Мануэлем Чарром, выиграв нокаутом в 7-м раунде. Исключение из рейтинга Всемирной боксерской ассоциации не только ударит по престижу Александра, но и в ближайшем будущем может помешать ему встретиться с сильнейшими представителями мира бокса. Поветкин владел титулом регулярного чемпиона мира WBA в 2011-2013-м. В октябре прошлого года он проиграл украинцу Владимиру Кличко по очкам. Следующий поединок россиянин проведет 24 октября в Москве с камерунцем Карлосом Такамом. Всего в послужном списке Поветкина 27 побед (19 нокаутом) и 1 поражение. **(lenta.ru)**

Серьезный бой впереди

В ближайшие выходные Геннадий Головкин проведет свой 31-й поединок в профессиональной карьере

Вячеслав Селезнев
Фото: Vesti.kz

Когда в Казахстане будет утро воскресенья, Геннадий Головкин встретится с мексиканцем Марко Антонио Рубио на ринге «Стабхаб Центр» в американском городе Карсон. Для Головкина это будет 31-й поединок в карьере. В тридцати предыдущих он одерживал победы, причем 27 раз досрочно. Последним на данный момент поверженным оказался австралиец Дэниэл Гил. В конце июля на ринге Madison Square Garden в Нью-Йорке GGG отправил в третьем раунде экс-чемпиона мира в среднем весе по версии WBA в нокаут.

34-летний мексиканец, в отличие от Головкина, провел 66 поединков на профессиональном ринге. При этом Рубио одержал 59 побед (51 нокаутом), 6 раз уступил и один бой закончил вничью. 5 апреля нынешнего года ближайший соперник казахстанца одолел итальянца Доминико Спаду. Бой закончился досрочно, в десятом раунде и позволил мексиканцу стать обладателем титула временного чемпиона мира по версии WBC в среднем весе. А последнее поражение Рубио датируется февралем 2012 года. Тогда мексиканец уступил по очкам своему соотечественнику Хулио Сезару Чавесу-младшему за титул чемпиона мира в среднем весе по версии WBC. Бой состоялся в Сан-Антонио (США). Стоит отметить, что промежутки между поражениями в карьере Рубио укладываются в достаточно продолжительные периоды. Лишь в 2006 году мексиканец проиграл два боя кряду. В мае того года он уступил в Лас-Вегасе угандийскому боксеру Кассиму Оуме. А в сентябре в Киеве пополнил свой отрицательный баланс в поединке с Заурбеком Байсангуровым из России. Оума, к слову, 17 июня 2011 года сумел продержаться 10 раундов в поединке с Головкиным. Возвращаясь к поражениям Рубио, необходимо акцентировать внимание на том, что первое в профессиональной карьере он потерпел от своего соотечественника Сауля Романа в июне 2001 года, выиграв до этого 6 поединков.

Следующий проигрыш случился в сентябре 2004 года. Тогда Рубио уступил ганскому боксеру Кофи Янтуа. Предпоследнее в карьере мексиканца поражение было в феврале 2009 года. Тогда Рубио оказался поверженным американцем Келли Павликом.

Мексиканец уже заявил о том, что не намерен повторять судьбу своих предшественников, уступавших Головкину. «Я очень уважаю своего соперника, – процитировал Рубио BoxingScene.com. – Я знаю, что он невероятный боец, обладающий большой мощью, но и у меня есть мощь. Я мечтаю подарить своим людям победу, и я знаю, что у меня есть навыки, мощь и прочность, чтобы подарить им лучший бой. Я не думаю о поражении. Я прилагаю все свои усилия (во время тренировок), чтобы не стать жертвой, а заслужить уважение фанатов и боксерского мира».

Стоит сказать, что промоутер Геннадия Головкина Том Леффлер в интервью Fightnews.com отметил большой опыт Рубио на профессиональном ринге, а также высказал мнение о том, что мексиканец представляет серьезную опасность для идеального послужного списка его подопечного. Впрочем, промоутер казахстанского боксера считает, что все это позволит увидеть яркий и интересный бой.

Проблемы «Уэмбли». Что не так с самым известным стадионом мира

Как реконструкция легендарной арены в Лондоне ударила по ее репутации

Стоимость сооружения
До того, как мир узнал о стоимости будущего стадиона «Зенита», все обсуждали «Уэмбли». Затраты на строительство новой версии самой знаменитой футбольной арены на планете составили $1,2 млрд – и даже если процесс возведения стадиона не был таким запутанным и мучительным, как в Санкт-Петербурге, проблем с «Уэмбли» хватало. Строительные компании срывали сроки и увольняли подрядчиков, работы не были завершены к предполагаемому матчу открытия (финал Кубка Англии-2006) и в итоге Футбольная ассоциация была вынуждена взять на себя ряд долговых обязательств на 10 лет. С тех пор на «Уэмбли» делают деньги как на конвейере, но по-настоящему этому радуются только кредиторы. Почти все проблемы стадиона – следствие слишком дорогого строительства и попыток поскорее рассчитаться с долгами.

Поле
В 2007 году сборная Хорватии устроила праздник всей России, обыграв Англию в ничего не решающем матче. Знаете, что англичане считают одной из причин поражения? Не только Стива Макларена, зонтик Стива Макларена и очередную ошибку вратаря сборной – Скотт Карсон тогда пропустил досадный гол после удара Нико Кранчара с 30 метров. На следующий день пресса винила в этом голе в том числе поле «Уэмбли», испорченное за месяц до матча игрой «Нью-Йорк Джайантс» и «Майами Долфинс» – самой первой лондонской гастролью НФЛ.

«Испорченное за месяц до матча» – это не преувеличение. Поле на «Уэмбли» действительно не выдерживало нагрузок: за четыре первых года газон перестилали 10 раз, каждый раз выкладывая по 125 тыс. фунтов. После матча с Хорватией был уволен не только Макларен, но и главный агроном «Уэмбли», однако газон продолжал подводить игроков – например, в полуфинале Кубка Англии в 2010-м защитник «Тоттенхэма» Майкл Доусон поскользнулся и позволил «Портсмуту» забить победный гол.

Причина проблем с полем была в чрезмерной эксплуатации: несмотря на то, что футбольные и регбийные матчи на «Уэмбли» проводились намного чаще, чем концерты, нагрузка на поле во время концертов была неоправданно велика. Игра идет два часа, а концертная сцена стоит на газоне как минимум два дня, да и публика тоже плохо влияет на поле. Летом 2010 года Футбольной ассоциации пришлось потратить еще полмиллиона фунтов на улучшение фундамента поля и новый газон с элементами искусственного покрытия.

Сборная Англии
Пока строился «Уэмбли», сборную Англии можно было увидеть в Манчестере, Ливерпуле, Бирмингеме, Лидсе, Ньюкасле и других городах страны. Новый стадион стал официальной домашней ареной команды, и, чтобы расплатиться с долгами, она обязана играть здесь до 2017 года. Понятно, что 90-тысячный «Уэмбли» позволяет ей продавать куда больше билетов, чем

любой другой стадион Англии, но по мере схода «золотого поколения» и падения зрелищности игры местная публика стала реже выбираться на матчи. После провального ЧМ-2014 было установлено сразу два антирекорда: на товарищеский матч с Норвегией пришло 40 тысяч человек, на официальный с Сан-Марино – 55 тысяч. И дело не только в статусе соперника – два года назад на Сан-Марино пришло 85 тысяч, довольных выступлением сборной на Евро-2012.

В последние 10 лет в Лондоне не было более скучной команды, чем сборная Англии – поэтому «Уэмбли» как стадион все больше ассоциируется с невзрачным, порой мучительным футболом, по ходу которого к тому же получают травмы игроки «Арсенала» и «Ливерпуля» (других команд тоже, но этим не везет особенно сильно). В 2018-м сборная собирается снова начать ездить по стране, но за это время она превратила поход на главный стадион Англии в сомнительное развлечение.

Атмосфера
Помимо перечисленного выше, поход на матч сборной Англии – это истязание для болельщика, привыкшего к атмосфере стадиона любимого клуба. На игре сборной нет ни песен, ни кричалок; фанаты разных команд никогда не задумывались о том, чтобы сочинить что-нибудь в поддержку сборной. Иногда звучит примитивное скандирование «Ан-гли-я», иногда играет духовой оркестр, который все ненавидят, иногда трибуны устраивают «волну» – она здесь считается признаком крайней скуки.

Конечно, на «Уэмбли» проводятся не только матчи сборных – тут играют финалы всех кубков, включая непрофессиональные, а также решающие матчи за выход в дивизион уровнем выше. На таких играх стадион часто заполняется целиком, выглядит отменно и готов шуметь по-настоящему, но подводит акустика: «Уэмбли» настолько огромен, что звук с противоположных трибун всегда рассинхронизируется. Особенно хорошо это слышно во время исполнения гимна, когда звук из динамиков не совпадает с хоровым пением стадиона.

Еще одна проблема – корпоративный ярус для партнеров и спонсоров, опоясывающий «Уэмбли» по всему периметру. Во-первых, он плохо смотрится в начале и конце каждого тайма, когда люди прячутся в вип-ложи. Во-вторых, он опять-таки разбивает стройность звука с верхнего и нижнего ярусов, мешая болельщикам одной команды петь слаженно. На это жаловались даже фанаты «Ливерпуля», а уж им-то обычно ничто не мешает выдать «You'll Never Walk Alone» при любых обстоятельствах.

Вторжение НФЛ
В американский футбол на «Уэмбли» играют с 2007 года. Этот проект весьма успешен – выездные матчи НФЛ стабильно собирают больше 80 тысяч зрителей, одна из главных улиц Лондона на пару выходных в году превращается в тематический карнавал, а инвесторы уже подумывают о том, чтобы создать команду по американскому футболу в столице Англии (или перевезти сюда одну из существующих). Лично я получил куда больше удовольствия от похода на один матч НФЛ, чем на десять последних игр сборной Англии. Что уж говорить о болельщиках, которым разрешают пить пиво на трибунах и показывают чирлидерс вместо Джеймса Милнера.

С точки зрения бизнеса для «Уэмбли» все это очень хорошо, но давайте сформулируем так: по факту футбол проигрывает американскому футболу на своем поле – и это довольно плохо для имиджа самого легендарного стадиона планеты.

Проклятие Кубка Лиги
Кубковые турниры в Англии существуют для того, чтобы у любой, даже самой завалящей команды был шанс запрыгнуть в историю, неожиданно обыграв фаворита. Даже в случае поражения финал на «Уэмбли» запомнится болельщикам навсегда. Но и в этом случае карма стадиона попробовала перебить кубковую магию: четыре из шести тренеров, побеждавших в финале Кубка Лиги на новом «Уэмбли», были уволены в течение года. Хуанде Рамос («Тоттенхэм»), Алекс Маклиш («Бирмингем»), Кенни Далглиш («Ливерпуль») и Микаэль Лаудруп («Суонси») – все они покинули свои клубы в статусе обладателей трофея с «Уэмбли». Проклятие обошло стороной только Алекса Фергюсона и Мануэля Пеллегрини – впрочем, у последнего впереди еще пять месяцев напряженного ожидания.

Иван Калашников
sports.ru

БРИГГСА ПРЕДУПРЕЖДАЮТ

Американский боксер Шэннон Бриггс заявил, что ему поступают угрозы от людей из команды украинского тяжеловеса Владимира Кличко. Об этом спортсмен рассказал порталу Boxingscene.com. «Кажется, я их достал. Это был кто-то из его команды, и он сказал: «Послушай, ты надоел Владимиру. Не показывайся больше». Я получаю угрозы убийства. Они сказали, если я окажусь в Германии, у меня будут проблемы», – заявил американец. «Никогда не видел людей вроде Владимира – он очень спокоен, его невероятно трудно сломать. Но я наконец-то сделал это», – подытожил Бриггс. Американец с весны этого года старается любыми способами убедить Кличко провести с ним поединок. Он запускал в украинца ботинок, врывался в зал, где проходила тренировка 38-летнего спортсмена, помешал украинцу позавтракать в одном из ресторанов, пообещав обязательно ударить оппонента при встрече, а также опрокинул Кличко в воду и выложил в Instagram коллаж с падением боксера. **(lenta.ru)**

АСТЕРОИД В ЧЕСТЬ ОВЕЧКИНА

Астероид, открытый российским астрономом Леонидом Елениным, назван в честь нападающего сборной России и клуба Национальной хоккейной лиги (НХЛ) «Вашингтон Кэпиталс» Александра Овечкина. Об этом сообщается на сайте Международного астрономического союза (IAU). Астероид был открыт в марте 2009 года, но получил официальное название 257261 Ovechkin лишь 10 октября. Еленин хотел дать своему открытию имя Овечкина ко дню рождения хоккеиста (17 сентября), но к тому моменту название утвердить не успели. 29-летний Овечкин – воспитанник московского «Динамо», провел в НХЛ девять сезонов и набрал в общей сложности 814 очков (422 гола плюс 392 передачи) в 674 матчах регулярного чемпионата и 61 очко (31+30) в 58 матчах плей-офф. Овечкин – трехкратный обладатель «Харт Трофи», приза самому ценному игроку НХЛ (2008, 2009, 2013), в сезоне 2007/08 стал лучшим бомбардиром всей лиги и получил «Арт Росс Трофи». В составе сборной России Овечкин выиграл три чемпионата мира (в 2008, 2012 и 2014 годах), а также участвовал в трех Олимпиадах (Турин-2006, Солт-Лейк-Сити-2010, Сочи-2014). **(lenta.ru)**

УКРАИНА НЕ ПРИЕДЕТ НА «КУБОК ЛЕГЕНД»

Сборная Украины отказалась от участия в традиционном футбольном турнире Кубок легенд, который ежегодно проходит зимой в Москве. Об этом сообщает ТАСС. «Мы их приглашали, но ответа не получили», – констатировал менеджер турнира Тамерлан Куриев. По его словам, украинскую команду, скорее всего, заменит сборная мира. Также в соревнованиях примут участие Россия, Германия, Португалия, Италия и Нидерланды. Турнир пройдет в начале 2015 года на малой спортивной арене «Лужники» в Москве. Кубок легенд – международный турнир ветеранов футбола. Игрокам должно быть не менее 35 лет. Кубок разыгрывается с 2009 года, все шесть раз в нем побеждала сборная России. Украинцы дважды участвовали в финале соревнований. **(lenta.ru)**

РОНАЛДУ САМЫЙ ПОПУЛЯРНЫЙ В FACEBOOK

Форвард мадридского «Реала» и сборной Португалии Криштиану Роналду стал самым популярным человеком в Facebook. На официальную страницу футболиста в социальной сети подписалось более 100 миллионов человек. «Спасибо всем, наконец-то у меня 100 миллионов друзей в Facebook. Я очень рад достичь этой цифры», – заявил футболист в специальном видеообращении на своей странице. Роналду в настоящее время является единственным человеком в мире, получившим столько отметок «понравилось» (ее необходимо сделать, чтобы подписаться на страницу футболиста) в этой социальной сети. Согласно статистике, 78 процентов его подписчиков составляют мужчины. Большинство из поклонников футболиста проживают в Бразилии, Индонезии, Индии, Мексике и США, отмечает ТАСС. Во вторник, 14 октября Роналду точным ударом головой на последних минутах матча принес сборной Португалии победу во встрече отбора к Евро-2016 с Данией (1:0). **(lenta.ru)**

ДИЯС ВОШЛА В ТОП-35 РЕЙТИНГА WTA

Первая ракетка Казахстана Зарина Дияс впервые в карьере вошла в топ-35 сильнейших теннисисток мира, сообщает корреспондент Vesti.kz. В обновленной версии рейтинга Женской теннисной ассоциации (WTA) Зарина Дияс поднялась с 37-го на 34-е место. Это произошло благодаря выходу казахстанской теннисистки в финал турнира WTA, который проходил в японской Осаке. Напомним, что в главном матче турнира Зарина Дияс встречалась с австралийской теннисисткой Самантой Стосур и проиграла ей со счетом 6:7, 3:6. После этого в активе Зарины Дияс стало 1440 очков. Стоит отметить, что лучшим местом в рейтинге WTA в карьере Зарины Дияс до этого являлась 37-я строчка, на которую она поднялась 6 октября 2014 года. Ярослава Шведова в обновленном рейтинге потеряла одну строчку и теперь занимает 68-е место. Юлия Путинцева прыгнула сразу на 12 мест, став 110-й ракеткой мира. Лидирует в рейтинге WTA по-прежнему американская теннисистка Серена Уильямс. На втором месте идет россиянка Мария Шарапова, а на третьем – Симона Халеп из Румынии. **(vesti.kz)**

ИГРОКИ ИЗ КПЛ СЫГРАЛИ С ФРАНЦИЕЙ

Сборная Армении в товарищеском матче уступила сборной Франции 0:3. Три игрока казахстанской премьер-лиги приняли участие в этой игре. Игроки «Актобе» защитник Роберт Арзуманян, полузащитник Маркос Пиззелли, а также полузащитник «Кайрата» Артур Едигарян вышли в стартовом составе. Роберт Арзуманян отыграл весь матч, Едигарян был заменен на 58-й минуте, а Маркос Пиззелли на 83-й минуте встречи. **(sports.kz)**

КАШЕЧКИН ХОЧЕТ СОЗДАТЬ ВТОРУЮ ВЕЛОКОМАНДУ

Казахстанский велогонщик Андрей Кашечкин хочет создать вторую велокоманду. Об этом он заявил на пресс-конференции в Алматы. – Казахстану нужна вторая велокоманда. Моя цель – создать команду, сделав упор на молодежь и образование. Но чтобы ее создать, нужен большой бюджет. У меня есть два спонсора, которые меня поддержат, но этого мало. Сегодня бюджет велокоманды Pro Tour составляет 15 млн евро. Это большая структура, практически 30 спортсменов, 30 человек из обслуживающего персонала. По меркам других видов спорта – совсем ничего, – прокомментировал А. Кашечкин. Велогонщик отметил, что начинающие спортсмены должны не только посвящать себя спорту, но и уделять время своему образованию и изучению языков. – Самый большой опыт можно получить в образовании. Мне кажется, что в профессиональном спорте нужно сделать большой акцент на образовании. Для этого и нужна вторая велокоманда, – сказал он. **(inform.kz)**

«АСТАНА» ПРОВЕДЕТ ВНУТРЕННЕЕ РАССЛЕДОВАНИЕ

Казахстанская команда «Астана» сообщила, что проведет внутреннее расследование в связи с положительными допинг-пробами братьев Максима и Валентина Иглинских. «В ближайшее недели команда «Астана» тщательно расследует произошедшее, а также запросит проверку собственной антидопинговой политики, чтобы определить возможность и законность более строгих мер», – говорится в заявлении команды. «Астана» уже предоставила Международному союзу велосипедистов (UCI) копию документов с изложением собственной антидопинговой политики и хочет провести встречу с федерацией, чтобы обсудить ситуацию. Кроме того, руководство команды попросило Иглинских встретиться с Комиссией по реформированию велоспорта (CIRC), сообщает Cycling News. Напомним, что «Астана» в соответствии с правилами организации MPCC («Движение за чистый велоспорт») пропускает гонку «Тур Пекина». **(sports.ru)**

Достойно проиграли, или о том, как казахстанцы потрепали грандов

Сборная Казахстана в двух последних официальных матчах забила три гола

Алишер Абдулин
Фото: ffk.kz

Отборочный турнир Евро-2016 постепенно набирает обороты. В рамках группы А, где представлена сборная Казахстана, в прошедшую пятницу и понедельник прошли матчи второго и третьего туров. Команда Юрия Красножана в двух встречах против Голландии на выезде и Чехии дома предсказуемо не сумела набрать очков. Однако поражения от фаворитов нашей группы назвать безнадежными и беспросветными нельзя. Сопротивление, оказанное голландцам в Амстердаме, и практически равная игра с чехами в Астане дает повод с надеждой смотреть в будущее.

Стандарты наше все

Сборная Казахстана первый свой мяч в нынешнем отборе забила в Амстердаме в ночь с пятницы на субботу. После подачи углового на 17-й минуте Ренат Абдулин в падении вколотил мяч под перекладину, открыв при этом счет. Все игроки обороны третьей команды планеты в этом эпизоде оказались в роли статистов. Еще два взятия ворот казахстанцы оформили в понедельник в Астане, заставив капитулировать Петра Чеха. Первый раз дружина Юрия Красножана отличилась на 84-й минуте при счете 0:3, когда гости, по сути, обеспечили себе необходимый результат. Юрий Логвиненко оказался в нужном месте и в нужное время, после нескольких рикошетов затолкав мяч в ворота голкипера «Челси».

Во второй раз Логвиненко забивал уже при счете 1:4. На этот раз защитник «Актобе» сыграл в истинно британском стиле, освободившись от опеки своих коллег по амплуа и замкнув подачу с угла поля на дальней штанге. В итоге победа чехов уже не выглядела безоговорочной и безупречной. Между тем подопечные Павла Врбы в рамках нынешней квалификации на данный момент, больше всех пропустили от Казахстана.

Немного о статистике

Время владения мячом, количество передач, в том числе и точных, а также число ударов, как правило, являются слагаемыми успешного результата в футболе. В гостевом матче с голландцами было наивно ожидать от нашей сборной равной игры и стремления действовать на встречных курсах. Следовательно, это отразилось и на статистике. Игра вторым номером с командой, которая по классу имеет большое превосходство, представляется наиболее разумным решением, тем более что приходится играть в предложенном соперником темпе. В итоге 77% игрового времени команда Гуса Хиддинка владела мячом. Помимо этого, громадное преимущество голландцев обозначилось в количестве передач, выполненных по ходу матча, 770 против наших 76-ти. Из них 740 оказались точными, тогда как команда Юрия Красножана сделала 62 точных паса.

По нанесенным ударам голландцы также намного превзошли наших футболистов. Из 29 выстрелов по воротам Александра Мокина 9 пришлись в створ. Наши футболисты дважды потревожили вратаря хозяев Яспера Силлессена. С одним из них голкипер «Аякса» не справился, позволив отличиться Ренату Абдулину. А второй удар, нанесенный Ильей Воротниковым через себя, прошел мимо ворот.

По ходу матча голландцы 7 раз подавали угловые. Впрочем, ни один из них не привел к прямому взятию ворот. То, что случилось после нашего единственного корнера, напоминать будет излишне. Трижды «оранжевые» попадали в офсайд. Из-за этого два взятия ворот Александра Мокина в исполнении Робина ван Перси и Клааса-Яна Хунтелаара были отменены. Наши футболисты дважды оказывались в положении «вне игры». А вот по числу нарушений и заработанных предупреждений наша сборная превзошла соперников. 14 раз футболисты сборной Казахстана нарушали правила, получив три желтые карточки и одну красную. Прямое удаление на 64-й минуте заработал Бауржан Джолчиев. Голландцы сфолили всего лишь раз.

В домашнем поединке с Чехией играть вторым номером было уже не с руки. Здесь владение мячом у обеих команд получилось практически равным, 49-51% в пользу гостей. По числу передач чехи также ненамного превзошли дружину Красножана – 374 (341 точная передача) против 332 (300) в исполнении нашей сборной.

Отрадно, что по количеству ударов в сторону ворот наша сборная превзошла соперников (15-11). При этом в створ обе команды били по пять раз. Чехи, к слову, рационально и бережно отнеслись к своим моментам, забив 4 гола. Зато сборная Казахстана выжала максимум из двух поданных угловых.

А вот по числу фолов хозяева превзошли сборную Чехии. 15 раз казахстанцы нарушали правила, тогда как чехи сделали это 8 раз. Обе команды заработали по 2 желтые карточки.

Сенсационные лидеры

Сборная Голландии в предыдущих отборочных циклах зачастую не замечала соперников, убедительно обыгрывая всех, кто попадался на пути, и при этом досрочно оформляя выход на крупные форумы. Однако на этот раз «оранжевые» попали в весьма затруднительное положение. После трех туров у бронзовых призеров мирового первенства всего три очка и отставание от лидеров в лице Исландии и Чехии на 6 баллов. В понедельник команда Гуса Хиддинка уступила в Рейкьявике исландцам со счетом 2:0. Северяне между тем остались единственной сборной в нашей группе, которая сохраняет свои ворота в неприкосновенности. Чехи также набрали 9 очков из девяти возможных, но по разнице пропущенных и забитых мячей идут на втором месте.

Сборная Латвии после ничьей с Турцией в Риге в понедельник (1:1) поднялась на четвертое место. У команды Мариана Пахаря два очка. Сборная Турции набрала первое очко. Но при этом команда Фатиха Терима уступает нашей сборной по числу забитых мячей (2:6 против 3:7) и пока замыкает таблицу группы А.

16 ноября в нашей группе состоится четвертый тур. Неожиданные лидеры группы, Чехия и Исландия сразятся в Праге. Сборная Голландии примет в Амстердаме команду Латвии. А Турция в Стамбуле сыграет с Казахстаном.

Потери фаворитов евроотбора-2016 и белградский скандал

Сборная Германии оступилась в двух встречах подряд, а матч команд Сербии и Албании был сорван

Вячеслав Селезнев

Отборочный турнир Евро-2016 в самом разгаре. Уже сыграно три тура, и сейчас осталось мало сборных, которые не понесли потери на начальных порах турнирной дистанции. К примеру, сборная Германии в двух последних матчах набрала всего лишь одно очко. Чемпионы мира, выступающие в группе D, в субботу уступили в Варшаве команде Польши со счетом 2:0. Для поляков эта победа стала исторической. Доселе красно-белые не побеждали бундестим. А сами немцы с 2000 года не проигрывали на выезде в рамках отборочных турниров. Казалось, что во вторник подопечные Йоахима Лева выместят всю злобу на ирландцах. Тем более что в отборочной кампании мирового первенства-2014 бундесманшафт одолели «зеленых» с общим счетом 9:1. Тем не менее сборная Германии, владея подавляющим преимуществом, оконфузилась перед родной публикой в Гельзенкирхене, упустив победу уже в добавленное время. На гол Тони Крооса, забитый на 71-й минуте, ирландцы ответили взятием ворот в исполнении Джона О'Ши. В этот же день поляки не сумели поддержать свою победную поступь, сыграв дома вничью с Шотландией – 2:2.

Не обошлись без потерь и действующие чемпионы Европы, испанцы. Команда Висенте дель Боске, выступающая в группе C, 9 октября уступила на выезде Словакии – 2:1. В воскресенье «Фурия Роха» исправилась, разгромив на выезде Люксембург.

Сборная Швейцарии, сыгравшая в плей-офф на минувшем чемпионате мира, сумела набрать первые очки в отборочном турнире Евро-2016 лишь в третьем туре. Для этого подопечным Владимира Петковича в рамках группы E потребовалось на выезде одолеть скромную сборную Сан-Марино – 4:0.

Настоящий героизм 9 октября продемонстрировала команда Лихтенштейна. «Карлики», выступающие в группе G, выстояли в домашнем поединке против Черногории – 0:0. Гости имели весомое преимущество и за весь матч нанесли по воротам Петера Йеле 16 ударов (9 в створ), но преобразовать в голы их так и не сумели.

Весьма неожиданно завершился поединок между сборными России и Молдовы в Москве 12 октября. Команда Капелло после ничьей в Стокгольме вправе была рассчитывать на три очка в этом поединке. Но не вышло. На 73-й минуте встречи Артем Дзюба открыл счет с пенальти. Однако через минуту капитан гостей Александр Епуряну его сравнял и установил окончательный результат.

Скромными, можно даже сказать натужными победами довольствовалась сборная Италии. «Скуадра Адзурра», выступающая в группе H, 10 октября на своем поле одолела команду Азербайджана со счетом 2:1. Примечательно, что автором всех трех голов стал защитник хозяев Джорджио Кьеллини. На 44-й минуте он вывел свою сборную вперед. А на 76-й минуте помог гостям. Исправиться Кьеллини удалось за 8 минут до финального свистка. 13 октября итальянцы минимально одолели в гостях команду Мальты – 1:0. Гол на счету Грациано Пелле.

Весьма неожиданно завершился поединок в группе F между Грецией и Северной Ирландией в Пирее. Участники мирового первенства не сумели ничего противопоставить островитянам. Гости благодаря голам Джейми Уорда и Кайла Лафферти увезли из Греции три очка (2:0).

К сожалению, в рамках нынешней отборочной кампании не обошлось без скандала. Матч группы I в Белграде между сборными Сербии и Албании был прерван на 41-й минуте из-за беспорядков. Сначала с трибун на поле полетели различные предметы. А затем над стадионом появился беспилотник с албанским флагом. Сербские футболисты поймали его и попытались сорвать флаг, что вызвало потасовку на поле между игроками двух команд. При этом на газон сумели прорваться несколько сербских фанатов. После недолгих стычек с албанскими футболистами они были вновь водворены на трибуны.

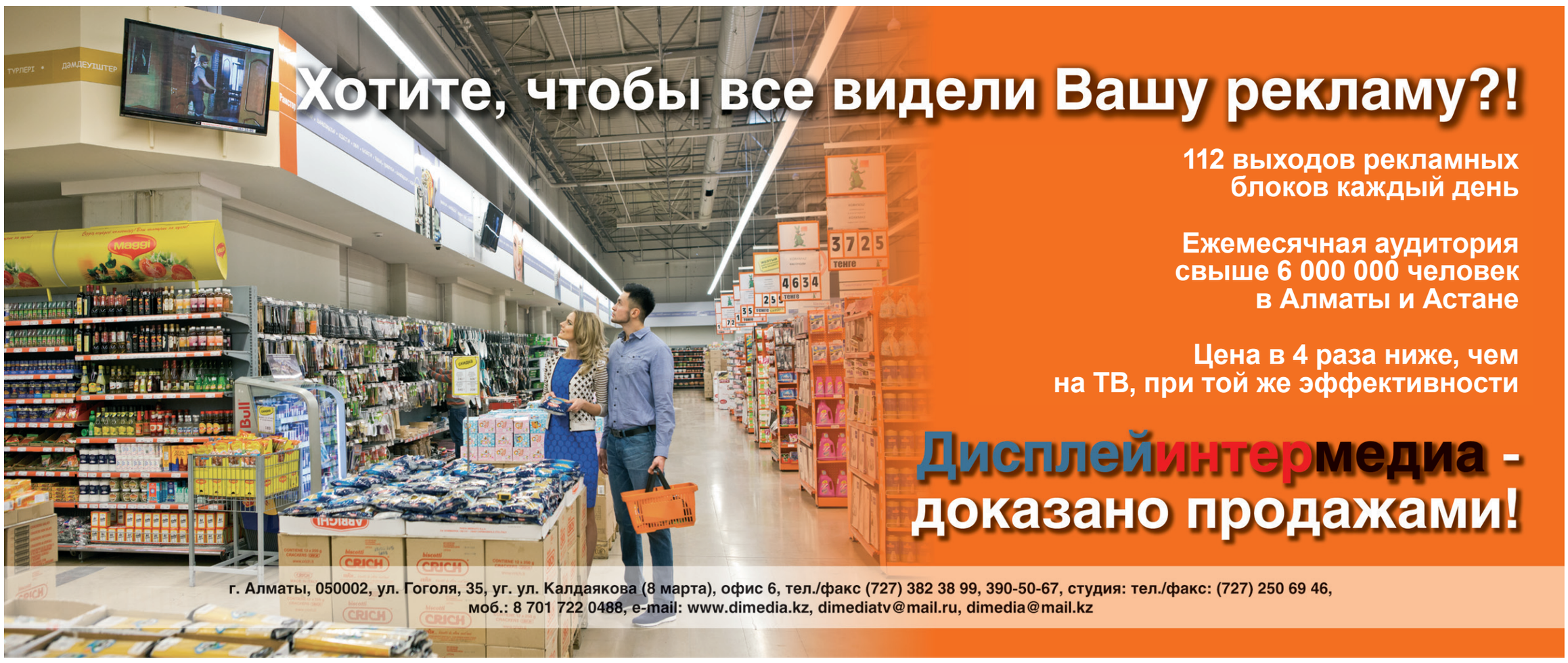
Главный арбитр встречи англичанин Мартин Аткинсон принял решение прервать матч и увести команды с поля. В итоге по подозрению в организации провокации в VIP-ложе стадиона «Партизан» был задержан брат премьер-министра Албании Эди Рамы, Орфия Рама. По предварительной версии сербских правоохранительных структур, он управлял летательным аппаратом. Позже он был выдворен из страны. Вероятнее всего, матч не будет доигран. Обстоятельства инцидента рассмотрят в Контрольно-дисциплинарном комитете УЕФА.

В ПРЕМЬЕР-ЛИГЕ 2015 БУДЕТ 12 ИЛИ 14 КОМАНД

Руководители футбольных клубов премьер-лиги и первой лиги обсудили вопросы проведения чемпионата Казахстана 2015 года. Мнения касательно структуры проведения чемпионата 2015 года разделились. Часть руководителей клубов выступила с предложением расширить количество команд премьер-лиги до 14 клубов, часть выразила пожелание оставить 12 команд. Также клубам представлен проект «Воспитанник казахстанского футбола», который получил поддержку от руководителей клубов. В рамках своей речи заместитель спортивного директора ФФК Канат Мусатаев отметил, что создание детско-юношеских футбольных центров будет продолжено и в следующем году. Также Канат Мусатаев попросил руководителей клубов заострить внимание на медицинском обследовании молодых футболистов. Перед руководителями клубов выступил директор департамента сборных команд ФФК Владимир Нидергаус, который озвучил пожелание о сохранении лимита на «молодых» игроков в чемпионате и первенстве Казахстана. Единогласно это пожелание было одобрено советом. Еще одной темой обсуждения явилось время проведения матчей в летнее время. Советом было принято решение ввести ограничение по времени начала матчей чемпионата и первенства в летний период с 17:00 до 20:00 по местному времени. Также единогласно принято решение о введении правила, запрещающего использовать резервные стадионы для проведения матчей основных составов после определенной даты, которую совет решил определить на следующем заседании. **(pfl.kz)**

НИБАЛИ МОЖЕТ ПОЕХАТЬ НА «ДЖИРО»

Победитель «Тур де Франс» Винченцо Нибали заявил, что недавние позитивные тесты Валентина и Максима Иглинских были «очень негативно» восприняты «Астаной». «Астана» закончила этот сезон преждевременно, отстранившись от гонок и пропустив «Тур Пекина» после подтверждения второго позитивного допинг-теста. UCI недавно заявил, что недавние события подняли вопросы по отношению к руководству команды, в то время как «Астана» пообещала проведение внутреннего разбирательства. – Это было воспринято очень негативно. Вы знаете, что я думаю насчет допинга. Любой, кто пытается быть самым умным таким образом – болван. Будут ли у «Астаны» проблемы с лицензией Мирового тура? Я не знаю. Нибали признался, что его искушает идея участия в следующем году как в «Джиро д'Италия», так и «Тур де Франс», но однако он не поддерживает идею Олега Тинькова об участии главных фаворитов во всех трех грандтурах. В этом сезоне сицилиец пропустил «Джиро» для того, чтобы подготовиться к «Тур де Франс», но теперь он говорит, что открыт к возможности возвращения на гонку, которую он выиграл в 2013 году. Капитан «Астаны» отметил, однако, что генеральный менеджер «Астаны» Александр Винокуров уже пометил «Джиро» для Фабио Ару. – Мне бы очень хотелось проехать гонку как протагонист. Я бы приехал на старт «Джиро», чтобы выиграть ее, а затем думал бы о «Туре». Так бы я решил, слушая свое сердце. Но как вы знаете, в команде также есть Фабио Ару. Он хочет пространства, и команда сильно верит в него. Я могу проехать «Джиро», и я уже дал понять это Винокурову. С ним можно хорошо обсудить дела с глазу на глаз, на итальянском, даже если он и может поменять намерения. Его ответом было то, что у нас есть и Ару, и наши спонсоры любят его. В конце ноября мы обсудим этот вопрос. Нибали заявил, что не будет против отправиться на «Джиро» в одной команде с Фабио Ару, который финишировал третьим на данной гонке в этом году. По его словам, лидерство в команде будет решаться на дороге. – Мы должны будем изучить наше состояние, быть честными и не спорить. Это вопрос, который будет решаться между нами. Работать на него? Почему бы и нет, если гонка сложится определенным образом. Нибали проявил несколько меньше энтузиазма к предложению Олега Тинькова в следующем сезоне проехать все три гранд-тура. – Каждая из этих гонок затем отзывается в твоих ногах и твоей голове, они остаются с тобой. Нужно исключить из календаря все остальные гонки, такие как «Тиррено – Адриатико» и классики. Это будут тренировочные сборы, тренировочные сборы, тренировочные сборы... В общем, нужно отрезать себя от всего остального мира. А что насчет семьи? **(astanafans.com)**



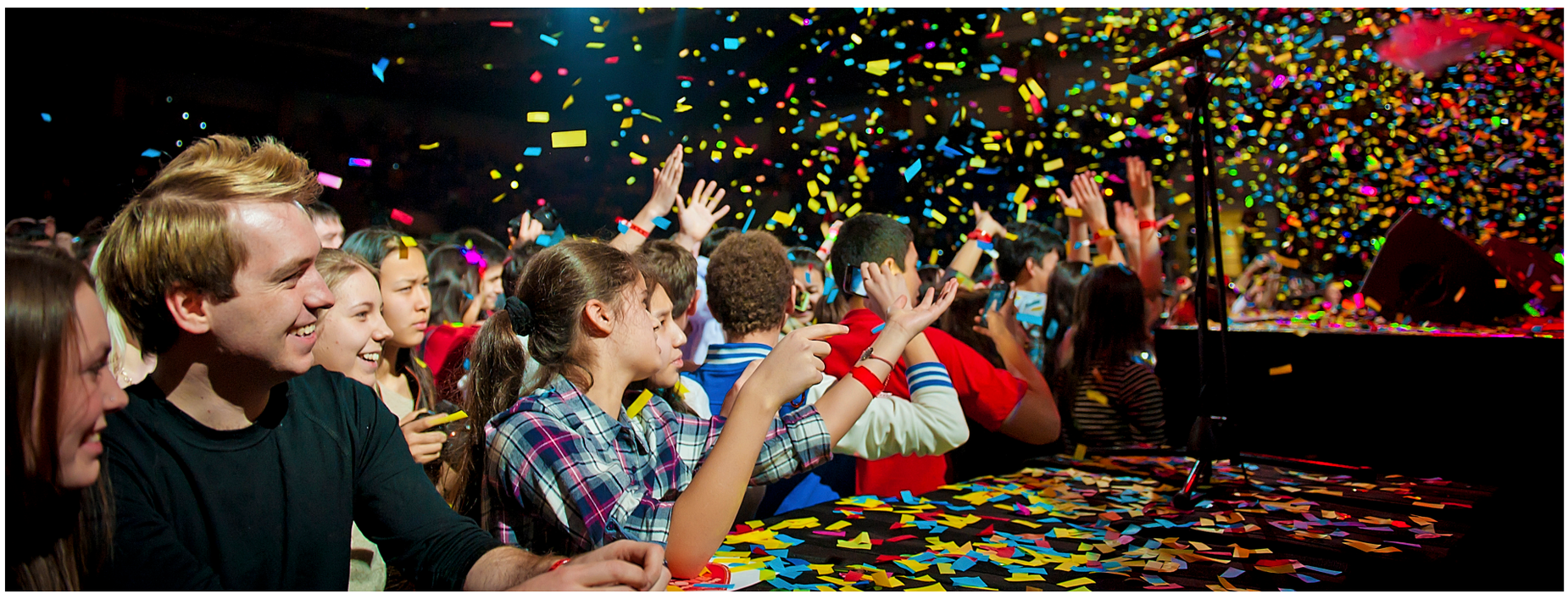
4 года на любимой волне

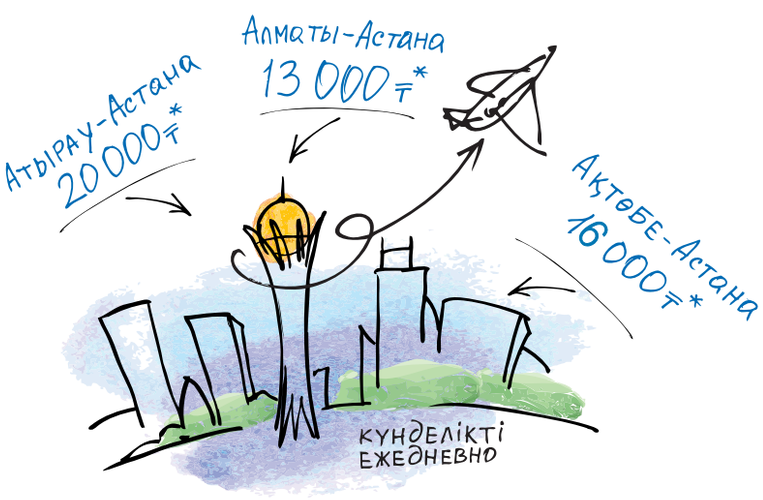
Алишер Абдулин

10 октября Love Radio Kazakhstan исполнилось четыре года. За эти годы радиостанция покорила слушателей качественной музыкой, актуальными новостями и интересными программами. На волнах Love Radio проводятся акции и занимательные конкурсы, где каждый слушатель может стать обладателем различных призов. Сейчас Love Radio вещает в одиннадцати городах Казахстана с суммарным охватом населения в более чем 4,5 млн жителей.

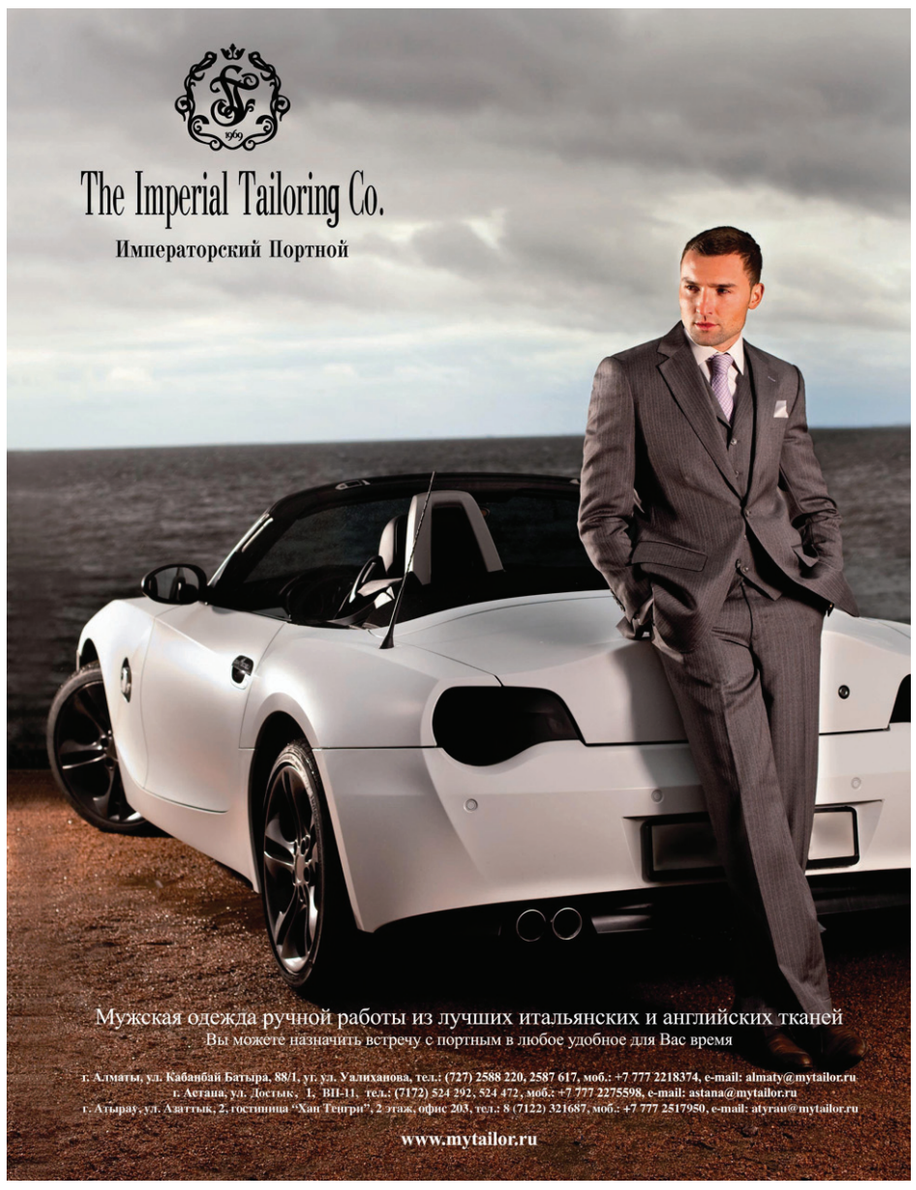
За годы вещания в гостях у Love Radio побывало множество отечественных и зарубежных звезд, в числе которых: певец Батырхан Шукенов, дизайнер Сакен Жаксыбаев, российский актер Константин Крюков, Асылхан Толепов, певец Кайрат Нуртас и многие другие. Отметилась радиостанция и организацией концертов, таких как: Big Love Show, Love Sensation, «Восстание ангелов» и Love Party в Астане. Это события, которые казахстанцы ждут с нетерпением. В числе хэдлайнеров мероприятий выступали: Mohombi, Dan Balan, Bosson, Дима Билан и Нюша.

А минувшей зимой (31 января), при поддержке Love Radio в Алматы состоялось грандиозное шоу. В рамках мирового турне впервые в Казахстане выступил голландский диджей Армин ван Бюрен, который представил программу New Horizons.



SCAT AIRLINES
Барлығымыз болашақтың қаласына!
Все в столицу будущего!
SCAT әуекомпаниясы Астана қаласына бағытталған рейстерге арнайы тарифтер ұсынады
Авиакомпания SCAT предлагает специальные тарифы на рейсы в город Астана
Online сатып алу мен билеттерді брондау
Online покупка и бронирование билетов
www.scat.kz


*Бір бағытқа ұшудың бағасы, әуежай алымынсыз
*Цена в одну сторону, без аэропортовых сборов
8 (7252) 99 88 80



ПАРТНЕР ПРОЕКТА LAFA auto AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

ASTANA INTERNATIONAL AUTO SALON 2014

Компания Renault в рамках выставки представила новый хетчбэк с внедорожным характером Renault Sandero Stepway. Обладая всеми техническими характеристиками Renault Sandero, Renault Sandero Stepway предлагает еще больше свободы передвижения. Специально разработанный дизайн и новый эксклюзивный цвет «Зеленый оникс» создают образ динамичного автомобиля с внедорожным характером. Дорожный просвет Sandero Stepway 195 мм, что на 40 мм больше, чем у Sandero. Автомобиль получил новый привлекательный дизайн, вместительный салон и современное оборудование (мультимедийную систему Media Nav с цветным сенсорным экраном, климат-контроль, круиз-контроль, обогрев лобового стекла и др.), которое было недоступно в предыдущей версии, а также новую гамму бензиновых двигателей: 1,2 л (75 л.с.) и 1,6 л (82 л.с. и 102 л.с.). Как и прежде, Sandero прекрасно адаптирован к казахстанским дорожным и климатическим условиям. Стартовая цена – от 2 150 000 тенге. Также на стенде был представлен современный семейный седан Renault Logan, продажи которого начались в июне со стартовой цены 1 990 000 тенге. Logan нового поколения предлагается с двумя бензиновыми моторами 1,6 л, мощностью 82 л.с. или 102 л.с., и механической трансмиссией. На стенде можно было увидеть Renault Duster, который продается с широкой гаммой двигателей и версий, в том числе с АКПП.

ЛУЧШИЙ БРЕНД 2014 ГОДА

Компания «Автомир Мотор Каз» – официальный дистрибьютор Nissan в Казахстане, сообщает, что Nissan признан одним из самых значимых брендов 2014 года по версии Interbrand - мирового лидера в области бренд-консалтинга. В опубликованном сегодня Interbrand ежегодном отчете Best Global Brands бренд Nissan занял 56-е место (в прошлом году он занимал 65-е место). Отчет отражает силу финансовых показателей Nissan и его линейки продуктов, а также лидирующую позицию в сфере производства электромобилей. Стоимость бренда Nissan достигла 7,623 миллиардов долларов (в прошлом году этот показатель был равен 6,2 миллиардам долларов). В июне Nissan был назван одним из самых «зеленых» брендов 2014 года (в отчете Best Global Green Brands, опубликованном Interbrand). Nissan поднялся на одну ступень вверх и занял четвертое место в общем списке. Такое продвижение обеспечил Nissan LEAF - всемирный бестселлер среди электромобилей, сделавший бренд мировым лидером в области мобильности с нулевым уровнем выброса вредных веществ. В отчете отмечены недавно вошедшие в серийное производство модели Qashqai, Murano и Rogue, как подтверждающие лозунг «Innovation and Excitement for Everyone» («Инновации и восхищение для каждого»).

Проекты двух компаний

На прошлой неделе в Астане Президент ОАО «АВТОВАЗ» г-н Бу Инге Андерссон и Председатель совета директоров группы компаний «БИПЭК АВТО – АЗИЯ АВТО» Анатолий Балушкин представили стратегию совместной работы на рынках России и Казахстана.

Главы крупнейших автомобильных компаний двух стран обсудили перспективные планы и ход реализации текущих проектов с Премьер-Министром РК Карим Масимовым. Встреча состоялась в рамках II Форума машиностроителей Казахстана, прошедшего 9-10 октября в столице республики.

Участниками форума стали также глава Союза машиностроителей Казахстана Мейрам Пшембаев, Министр по инвестициям и развитию РК Асет Исекешев, Министр энергетики РК Владимир Школьник и председатель правления АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» Куандык Бишимбаев. Прошедший форум принял более 400 делегатов из Казахстана, России и стран дальнего зарубежья.

В ходе главного отраслевого события в машиностроительном секторе страны представители казахстанского правительства, национальных компаний и профессионалы отрасли получили подробную информацию о результатах сотрудничества российского автогиганта и его стратегического партнера в Казахстане.

Наряду с реализацией долгосрочных производственных целей, ОАО «АВТОВАЗ» и Группа Компаний «БИПЭК АВТО – АЗИЯ АВТО» договорились о совместной деятельности по развитию сбытовой и сервисной сети на рынке Сибири.

Соответствующее соглашение в присутствии президента России Владимира Путина и главы Казахстана Нурсултана Назарбаева подписано 30 сентября 2014 года в ходе XI Российско-казахстанского форума, прошедшего в Атырау.

Партнеры объединят ресурсы для осуществления дистрибуции, розничных продаж и послепродажного обслуживания автомобилей Lada в Сибирском федеральном округе России.

Новые договоренности обеспечат вертикальную интеграцию цикла производства автокомпонентов, готовых автомобилей в Казахстане, а также их продажи и сервис на рынке России.

На первоначальном этапе казахстанский холдинг возьмет на себя ответственность за организацию сбыта и обслуживания автомобилей Lada, выпускаемых АВТОВАЗом в Тольятти и Ижевске. С запуском автопроизводства полного цикла, строящегося в Усть-Каменогорске, «БИПЭК АВТО – АЗИЯ АВТО» откроет поставки автомобилей казахстанского производства в адрес жителей Сибири.

Чаще всего алматинцы нарушают ПДД, превышая скорость

В Алматы страховщики провели исследование и выяснили: какие правила городские водители нарушают чаще всего.

Специалисты информационно-аналитического центра страховой компании Kompetenz провели исследование методом глубинного интервью, при условии полной анонимности респондентов, поэтому можно говорить о достоверности полученной информации. В нем приняли участие более 1500 автовладельцев города Алматы в возрасте от 18 до 72 лет.

Лидером среди «любимых» нарушений алматинцев является превышение скоростного режима. 36% респондентов отметили, что чаще всего пренебрегают правилами, регламентирующими ограничения скорости движения. Согласно официальной статистике Комитета административной полиции МВД РК, именно нарушение скорости движения в населенном пункте является основной причиной ДТП в республике, и на данный вид нарушений приходится 18,6% от общего числа инцидентов. Правда, многие респонденты утверждают, что иногда им приходится нарушать ПДД в связи с тем, что весь поток автомобилей движется с превышением разрешенной скорости движения.

На втором месте по популярности среди нарушителей находится остановка (стоянка) в запрещенных местах, 16% опрошенных указали данный вид нарушений. Многие из респондентов отметили, что, несмотря на довольно высокий штраф в размере от 10 до 20 МРП, им приходится пренебрегать правилами, поскольку у них просто нет другого выхода.

На третьем месте находятся нарушения правил маневрирования, ими иногда пренебрегают 12% алматинских водителей. На четвертом – движение на запрещающий сигнал светофора. 10% респондентов указали, что иногда могут проскочить на «красный», хотя это считается грубейшим нарушением и очень часто приводит к плачевным последствиям.

Замыкает рейтинг наиболее популярных нарушений пересечение сплошной (или двойной сплошной) линии разметки, об этом рассказали 9,8% опрошенных. Многие отметили, что могут пересечь сплошную линию разметки утром, когда они спешат на работу (здесь надо отметить проспекты аль-Фараби и Абая), также на это нарушение пойдут некоторые автовладельцы, если рядом нет сотрудников полиции или камер видеонаблюдения.

Тем не менее 11,7% опрошенных указали, что вовсе не нарушают правила дорожного движения.

Исходя из полученных данных, страховщики определили ряд рекомендаций водителям, которые помогут избежать неприятностей на дорогах:

- не газуйте на «зеленый», помните о любителях «проскочить» на бешеной скорости. Трогайтесь осторожно и осмотрительно. Ведь в случае столкновения больше пострадаете именно вы – удар придется вам в бок, а это может быть смертельно опасно;
- всегда отмечайте остановившийся на соседней полосе автомобиль. Возможно, он пропускает пешехода, которого вы пока не видите;
- если вас сзади начинает «прижимать» другой автомобиль – примите вправо и снизьте скорость – дайте возможность обгона;
- в потоке старайтесь следить не только за впереди идущей машиной, но и за три-четыре автомобиля до нее. Это поможет прогнозировать маневры;
- соблюдайте дистанцию, расстояние до движущегося автомобиля в хороших дорожных условиях должно быть равным 2-м секундам, в плохих – пять и более. В данном случае расстояние выражается в метрах, которые проходит автомобиль за две или пять секунд.

КАПИТАЛ ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

Свидетельство о постановке на учет N 12031-Г, выдано Комитетом информации и архивов, Министерства связи и информации Республики Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель газеты: ТОО "Издательский дом Капитал" Газета является членом организации "Project Syndicate".

Виктория Говоркова, главный редактор, govorkova@kapital.kz
Венера Гайфутдинова, выпускающий редактор,
Евгения Рассохина, проект-менеджер, zhenya@kazmg.kz
Айжан Касымалиева, проект-менеджер, aizhan@kazmg.kz
Отдел дистрибуции – 333-45-45
Жаннель Бейсенбаева, руководитель отдела распространения,

Адина Байкинова, редактор «Компании и рынки»,
Алишер Абдулин, редактор «Спорт»,
Тулеген Аскаров, финансовый обозреватель,
Журналисты: **Олег Ни, Ирина Лукичева, Данияр Молдабеков, Вероника Сабитова, Анна Видянова, Данияр Сабитов**
Спецкор в Астане: **Динара Куатова**
Литературный редактор: **Елена Ким**
Корректор: **Владимир Плошай**
Верстка: **Рустем Еспаев**

Фотокор: **Вячеслав Батурин**
Мнение авторов публикаций не обязательно отражает мнение редакции.
Коммерческий департамент – 224-91-55, 224-91-66
Адрес редакции: Казахстан, 050057, г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Клочкова), офис 401. Тел.: +7 (727) 224-91-31
Подписной индекс 65009 в каталогах АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс», ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»

Ответственность за содержание рекламы и объявлений несут рекламодатели.
Рукописи не возвращаются и не рецензируются.
При перепечатке ссылка на «Капитал.kz» обязательна.
Официальный сайт: **www.kapital.kz**
Подписано в печать 15.10.2014 г. Заказ N 2374.
Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз.
Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК «Дәуір», г. Алматы, ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04