



Маломощные АЭС в Казахстане не будут востребованы



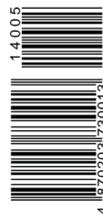
Точка в истории продажи БТА еще не поставлена



Вячеслав Малыгин, директор Moneyman в РК

КАПИТАЛ

№5
(432)



// ЧЕТВЕРГ, 13 ФЕВРАЛЯ, 2014

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Компаниям советуют обратиться к экспорту

3
страница

Алматинский регион получит туристический бренд

10
страница

Brother выходит на казахстанский рынок

7
страница

Мы в сети
kapital.kz



Еще не предел



Я тебе, конечно, верю!!!

Анна Видянова, Сергей Зелепухин

11 февраля 2014 года казахстанцам запомнится надолго. Нацбанк второй раз за пять лет провел обвальную девальвацию. На этот раз курс доллара к тенге вырос сразу на 19%. В результате резкое ослабление нацвалюты спровоцировало рост цен на продукты питания, технику и авиабилеты.

Во вторник торги иностранной валютой на Казахстанской фондовой бирже (KASE) закрылись на уровне 185,99 тенге за доллар. При этом средневзвешенный курс по итогам состоявшихся 11 февраля торгов составил 163,9 тенге за доллар.

Такого поворота событий мало кто ожидал, ведь еще в январе текущего года аналитики прогнозировали, что в этом году обвальная девальвации тенге не будет. «Мы не ждем одномоментной и сильной девальвации в 2014 году, – обнадежил директор департамента аналитики «Асыл Инвест» Айвар Байкенов. – Наши ожидания по курсу тенге к доллару на этот год не изменились, прогнозируемый коридор – 155-157 тенге».

При этом он предположил, что новое руководство Национального банка «может решить придерживаться более либеральной валютной политики. То есть потенциально курс будет двигаться более свободно».

Более категоричен был глава Нацбанка Кайрат Келимбетов. Практически на каждой встрече с журналистами он заявлял, что девальвации ждать не стоит. «В целом ситуация на финансовом рынке остается стабильной. И на валютном рынке остается стабильной. И можно говорить, что курс тенге стабилен. Он в ноябре 2013 года балансировал между 152,7 и 154,3 тенге за доллар. Это совершенно нормальный коридор, в котором тенге был в режиме управляемого плавания», – заверил главный банкир еще в конце декабря 2013 года.

[Продолжение на стр. 6]

Цифра номера

0,03%

составляет уровень мошенничества по платежным картам в Казахстане

Подробнее [Стр. 2]

Спикер номера

Николай Радостовец, председатель Ассоциации горно-металлургических предприятий

Подробнее [Стр. 8]

Цитата номера

«Менторы могут решить проблемы стартапов», – Джефф Хоффман

Подробнее [Стр. 8]

Спорт

Казахстанские спортсмены продолжают выступления на XXII зимних Олимпийских играх

Подробнее [Стр. 14]

ЦЕСНАБАНК
БУГІН. ӘРҚАШАН. • СЕГОДНЯ. НАВСЕГДА.

ДЕПОЗИТ «ПРОФЕССИЯ»

Мы бережно сохраняем результаты Вашего труда

Выгодные условия для роста доходов

ЦЕСНАБАНК. С УВАЖЕНИЕМ К ВАШЕЙ ПРОФЕССИИ!

ЗВОНИТЕ БЕСПЛАТНО 8 800 080 2525 | 7711 ЗВОНОК БЕСПЛАТНЫЙ | www.tsb.kz

Лицензия № 1.2.74/24/09 от 12.10.09 г. выдана Агентством РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций

www.airastana.com

Найдутся десятки причин отложить отдых на лето, а мы предлагаем единственный приятный повод для путешествия в азиатские города менее чем за 100 000 тенге! Бронируйте сегодня, отправляйтесь в Куала-Лумпур, Гонконг, Бангкок, Сеул, Хошимин уже будущей весной.

Для бронирования и информации:
+7 727 244 44 77, +7 7172 584 477



Лучшая авиакомпания Центральной и Южной Азии, Skytrax World Airline Awards 2012, 2013

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ФОРУМ ПО
БЕЗОПАСНОСТИ
ОБЪЕКТОВ
НЕФТЕГАЗОВОГО
СЕКТОРА

Форум по безопасности объектов нефтегазового сектора в странах Центральной Азии и Каспийского моря пройдет 8-9 апреля текущего года в Баку. Организатор мероприятия – компания IRN, имеющая богатый опыт организации форумов для участников нефтегазовой отрасли, инфраструктурного сектора и сектора обеспечения безопасности. В работе форума примут участие руководители высшего звена в сфере безопасности компаний и представителей госструктур Азербайджана, Казахстана, Узбекистана, России, Таджикистана, Туркменистана, Грузии и Турции. В рамках мероприятия пройдут дискуссии под председательством регионального руководителя по безопасности компании «Saipem» для представителей «Tengizchevroil» и «TethysPetroleum», руководителя по безопасности Министерства нефти и газа Казахстана, призванные обеспечить развитие системы обмена информацией между частными структурами нефтегазовой отрасли. (BNews.kz)

КАДРОВЫЕ
ПЕРЕСТАНОВКИ
И НАЗНАЧЕНИЯАДАМАС
ИЛЬКЯВИЧЮС,
ГИНТ ШКОДОВ,
КАЛЛЕ ТАРИЕН

+ избраны в состав совета директоров АО «Казпочта»

АРДАК ЖОЛТАЕВ

+ назначен начальником управления пассажирского транспорта и автомобильных дорог Алматинской области

АСКАР
КАСАБЕКОВ

+ избран членом правления – управляющим директором по производству АО «Национальная атомная компания «Казатомпром»

АНАТОЛИЙ
СПИЦЫН

+ избран независимым директором – членом совета директоров АО «Национальная атомная компания «Казатомпром»

АНДРЕЙ КУРИЛИН

+ назначен председателем правления и членом совета директоров АО «Ситибанк Казахстан»

БОРИС ДЖАПАРОВ

+ назначен директором Архива президента РК

ЕРЛАН САГАДИЕВ

+ назначен вице-министром индустрии и новых технологий РК

МАРАТ ТАЖИН

+ назначен чрезвычайным и полномочным послом Республики Казахстан в Российской Федерации

НАЙДЖЕЛ
СТЕЙПЛТОН

- досрочно прекратил полномочия члена совета директоров – независимого директора АО «Казпочта»

НУРЖАН ТИЛЕУБАЕВ

+ назначен главным государственным инспектором труда Алматинской области

НУРЛАН РЫСПАНОВ

- досрочно прекратил полномочия члена правления АО «Национальная атомная компания «Казатомпром»

СЕРГЕЙ МОКРОУСОВ

+ избран председателем совета директоров АО «Накопительный пенсионный фонд ГРАНТУМ»

Уровень мошенничества по платежным картам в Казахстане составляет 0,03%

Венера Гайфутдинова

Уровень мошенничества по платежным картам в Казахстане, по данным международной платежной системы Visa, очень низкий. И это несмотря на то, что число пользователей карт с каждым годом увеличивается. На сегодняшний день в РК выпущено порядка 14 млн карт Visa. По сравнению с прошлым годом данный показатель вырос на 38%. При этом количество держателей карточек достигло 12 млн. Рост составил 25%.

Главным барьером на пути развития безналичных платежей в Казахстане, по мнению Константина Головинского, главы управления корпоративных коммуникаций Visa в странах СНГ и Юго-Восточной Европы, является не уровень развития инфраструктуры и безопасности, а исключительно стереотипы, которые до сих пор довлеют над людьми. В нашем обществе считают, что расплачиваться наличными деньгами безопаснее, чем безналичными.

Однако статистика говорит об обратном. Так, по результатам 2013 года потери от несанкционированных операций по платежным картам в стране составили 3 цента на каждые \$100, или 0,03%. По словам Галымы Табылдиева, главы офиса в Алматы, регионального менеджера Visa по странам Центральной Азии, это один из лучших показателей в регионе СНГ.

Что же касается развития инфраструктуры, то Казахстан и здесь демонстрирует хороший рост. Сегодня в Алматы можно оплатить практически все товары и услуги карточкой. В крупных городах республике, по оценке г-на Головинского, эта система развита достаточно, для того чтобы 80-90% своих платежей осуществлять безналично. Количество POS-терминалов в стране достигло 40 тыс., число предприятий, где установлены POS-терминалы, составило 23 тыс. Рост этих показателей составил 50% и 62% соответственно. Увеличить число POS-терминалов и точек, где принимаются к оплате карточки, удалось за счет решения, принятого правительством. Напомним, что в 2013 году Министерство финансов Казахстана



приняло поправки в Закон «О платежах и переводах денег», согласно которым ИП и юридические лица, осуществляющие торговлю и предоставляющие различные услуги, должны установить на местах оборудование по приему безналичных платежей.

Впечатляющих результатов в области безопасности безналичных платежей в Казахстане удалось добиться благодаря применению технологии EMV. Это международный стандарт для операций по банковским картам с чипом, который был разработан для повышения уровня безопасности финансовых операций. Ка-

захстан, по информации Айгуль Аришевой, менеджера по управлению рисками Visa в странах Центральной Азии, одна из первых стран СНГ, внедрившая чиповые карты, поэтому на сегодня наша республика является лидером по безопасности безналичных платежей. Чиповые карты позволяют защитить от самого распространенного вида мошенничества – подделки карт. Чип практически на 100% защищает карты от подделки.

Особое внимание в компании уделяют оплате услуг в интернете, так как интерес казахстанцев к покупкам в виртуальном пространстве возраста-

ет. Здесь наибольшей популярностью пользуются такие услуги, как покупка авиа- и железнодорожных билетов, бронирование отелей, покупка приложений для мобильных телефонов, оплата коммунальных и государственных услуг. За 2012 год в Казахстане зафиксировано 7,5 млн интернет-транзакций на сумму 146 млрд тенге. В 2013 году в республике зафиксирован рекордный рост операций с платежными картами в интернете, он составил 63%.

По мере того, как все больше казахстанцев покупают товары и услуги онлайн, отечественные банки должны сделать онлайн-платежи максимально удобными для своих клиентов. Однако, по словам г-жи Аришевой, многие банки «закрывают» онлайн-транзакции для своих клиентов, опасаясь роста потерь от несанкционированных операций в виртуальной среде. Так, чрезмерно консервативная риск-политика ряда банков, по мнению г-на Табылдиева, не позволяет им в полной мере использовать существующий потенциал роста и ведет к потере роста оборота и снижению прибыли.

Между тем специалисты из Visa заверяют, что бояться мошенничества в интернете не стоит, так как компания использует новую технологию управления рисками. В частности, динамическую верификацию Verified by Visa (VbV) и такие современные технологии, как Visa Advanced Authorization/Visa Risk Management (VAA/VRM).

Однако на сегодня всего восемь казахстанских банков используют верификацию VbV, причем лишь ее статистическую верификацию. В VbV есть два способа защиты. Первый – статистический, при котором клиенту предоставляется один пароль для оплаты. Второй – динамический, в рамках которого пароль постоянно меняется. Динамическая система наиболее надежна для проведения интернет-транзакций.

Однако в Visa верят в то, что по мере дальнейшего развития электронной коммерции в Казахстане все больше банков будут внедрять современные технологии управления рисками.

Государство и фонд «Сорос Казахстан» помогут сельским акимам

Данияр Молдабеков

Представители фонда «Сорос Казахстан» (ФСК), отчитываясь перед СМИ озвучили свою новую стратегию. В рамках этой стратегии ФСК помимо прочего планирует сотрудничать с властями в рамках реализации своей программы «Местный бюджет». Программа похожа на инициативу министерства экономики и бюджетного планирования, поэтому вполне вероятно, что сотрудничество государства и НПО пройдет успешно. Более того, у ФСК уже имеется положительный опыт в данной сфере. «Мы считаем, что гражданский бюджет, принятый в 2011 году, – одно из наших и наших партнеров крупных достижений. Введение гражданского бюджета серьезно повлияло на место Казахстана в индексе открытости бюджета. После его появления наша страна поднялась в этом индексе на десять позиций», – подчеркнул председатель ФСК Антон Артемьев и председатель попечительского совета ФСК Наргис Касенова.

Отметим, что усиление финансовой и экономической самостоятельности сельских акиматов – основная цель концепции развития местного самоуправления в Казахстане.

«Наша задача состоит в том, чтобы бюджет сельского уровня был понятен жителям. Мы будем работать над визуализацией имеющихся данных и будем стараться

стандартизировать гражданские бюджеты на сельском уровне в пяти пилотных округах. Уже в 2013 году сельским акимам открыли счета, для того чтобы они генерировали прибыль из местных источников. Если у сельского округа нет сайта, то будем с ними вместе думать, как эффективнее информировать население о сельском бюджете – например, посредством бумажных носителей, инфографики и т.д.», – сказали в ФСК.

Политолог Марат Шибутов считает, что для сельской местности такие инициативы крайне важны. По мнению политолога, деньги, выделяемые государством сельским акиматам, очень заметны. Если для области или города 1 млн тенге – сумма незначительная, то на сельском уровне такая сумма не останется незамеченной. «Соответственно, очень трудно не делать реальные дела», – говорит Марат Шибутов. Также эксперт подчеркнул, что такие инициативы полезны тем, что граждане, разбираясь и зная бюджет, повысят уровень гражданской ответственности.

Вовлечение самих жителей в процесс как раз и является одной из главных целей ФСК. «Большая часть наших проектов будет направлена на вовлечение жителей сельских округов в процессы принятия решений на местном уровне путем проведения бюджетных слушаний. В некоторых регионах Казахстана есть практика проведения сходов местных сообществ.



Мы будем разрабатывать универсальные процедуры проведения сходов граждан, проводить общественные слушания в пилотных округах по формированию и использованию бюджета села с учетом мнения жителей, так как это уже требуется нововведениями в закон об МСУ (местное самоуправление)», – говорят в фонде.

Создание типовых сайтов может упростить реализацию программы, полагает политолог Максим Казначеев. Это сэкономит силы многих сторон. В целом, по его мнению, степень открытости акимов первых уровней возросла. «Вообще, первые уровни власти довольно подвержены коррупции. И именно за счет подобного рода информационных программ, появления сайтов, работы с населением можно обеспечить прозрачность расходования средств, хоть как-то снизить уровень коррупции в решениях акиматов первичных уровней», – говорит эксперт.

По словам сотрудников фонда «Сорос Казахстан», на данный момент ведется работа по улучшению прозрачности бюджетов в Алматинской и Акмолинской областях, а также в Туркестане.

Таким образом, ФСК делает особую ставку на программы в области бюджета, финансов и экономики как таковой. «В этой области легче измерить удачную работу, ведь как измерить успех в деле борьбы за права человека?» – говорит Наргис Касенова.

Интерес к сделкам M&A будет расти

Олег Ни

В 2014 году готовность крупнейших мировых холдингов к заключению сделок по слиянию и поглощению по сравнению с прошедшим годом резко возрастет. Такие выводы содержатся в очередном выпуске информационного бюллетеня Global M&A Predicto, подготовленном KPMG. В исследовании изучены происходящие изменения на рынке слияний и поглощений, позволяющие определить готовность компаний к заключению сделок и возможности для их совершения.

Так, прогнозный коэффициент «цена акции/прогнозируемая прибыль на акцию», который считается показателем доверия инвесторов или готовности компаний совершать сделки, в декабре 2013 года вырос на 16% по сравнению с годом ранее, а с июня 2013 года рост этого коэффициен-

та составил 17%. Рост доверия инвесторов выразился в увеличении цен на акции, при этом рыночная стоимость компаний за прошедший год возросла на 19%. Однако более высокий уровень доверия не нашел отражения в увеличении объемов и сумм сделок, которые продолжают оставаться достаточно низкими.

Вырастет в текущем году и способность компаний заключать сделки. Растущая кредитоспособность компаний и повышение уровня доверия инвесторов дают все основания предполагать, что в 2014 году объемы сделок по слиянию и поглощению потенциально вырастут. «Рост готовности заключать сделки и большая настойчивость в отношении их заключения – это две стороны одной медали», – полагает Том Фрэнкс, руководитель Международной группы корпоративных финансов KPMG International и партнер

KPMG в Великобритании. – Последние три или четыре года инвесторы были достаточно сдержанными, но по мере того, как финансовые возможности компаний к заключению сделок растут, а глобальные рынки сохраняют достаточную стабильность, давление на кредитоспособные холдинги и группы, стимулирующее их к возобновлению заключения сделок, усиливается».

Давление со стороны инвесторов, направленное на то, чтобы ускорить заключение сделок, также находит отражение в динамике цен на акции. В период с декабря 2012 года до декабря 2013 года рыночная стоимость компаний демонстрирует впечатляющий рост – 19%. Это дает основания предполагать, что уровень цен на акции поддерживается отчасти искусственно за счет ожиданий инвесторов на увеличение роста компаний, которые едва ли можно

будет удовлетворить за счет одного только естественного роста.

Хотя в целом рынок настроен, несомненно, позитивно, объемы сделок пока не очень впечатляют. В январе 2013 года в общей сложности было заключено 30 945 сделок, а в декабре их количество составило только 27 194, то есть снизилось более чем на 12%. Суммы сделок также сократились, упав приблизительно на 7% за этот период.

«Уровень доверия инвесторов к крупным компаниям неуклонно растет, но пока это не находит отражения в увеличении объемов глобальных сделок, и рынок слияний и поглощений продолжает испытывать трудности. Все это происходит на фоне периода гиперактивности на рынке IPO Великобритании и США, и будет интересно посмотреть, как ситуация на рынке слияний и поглощений изменится в течение 2014 года», – отмечает Том Фрэнкс.

Справка. Бюллетень Global M&A Predicto, впервые выпущенный KPMG International в 2007 году, предоставляет прогноз мировой ситуации на рынке слияний и поглощений. В Predicto рассматривается мир по отраслям экономики и регионам. Бюллетень выходит два раза в год на основе информации о 1000 наиболее крупных по показателям рыночной капитализации компаний в мире.

■ Асет Исекешев посоветовал компаниям ориентироваться на экспорт

Ирина Лукичева

Алматы достаточно активно участвует в программе форсированного индустриально-инновационного развития (ПФИИР). В частности, в создании индустриальной зоны, в вопросах развития инноваций, а также малого и среднего бизнеса. Об этом сказал министр индустрии и новых технологий РК Асет Исекешев.

Он также подчеркнул, что необходимо выполнить все запланированные проекты, рассчитанные на текущий год. «С акимом Алматы мы подписали согласованный план действий на 2014 год. Это реализация системных проектов, а также запуск индустриальной зоны. В текущем году первые 10 предприятий должны начать строительство новых заводов. Это и туристические проекты, и развитие нового кластера на базе Парка инновационных технологий. Очень важна реализация конкретных проектов. В Алматы много новых бизнес-инициатив», – отметил г-н Исекешев.

В 2014 году в Мининдустрии не оставят без внимания проблемные проекты Карты индустриализации. «Что касается проблемных проектов. Было поручение главы государства, которое предстоит отработать холдингом «Байтерек», акимами областей. Год назад было 35 проектов. Сейчас 25 из них заработали. По десяти проблемным проектам, в основном это региональные проекты, выработаны конкретные планы. По каждому проекту, надеюсь, в этом году завершим работу», – сказал г-н Исекешев.

Так, в 2014 году министерством запланирован запуск 150 проектов Карты индустриализации. В целом по итогам завершения первой пятилетки ПФИИР ожидается ввод 800 проектов, сообщил министр. По информации ведомства, в прошлом году в рамках Карты индустриализации введено 137 проектов на сумму 400 млрд тенге. Из них 6 проектов являются крупными. В 2014 году запланирован ввод таких проектов, как сернокислотный завод ТОО «ОХК» в Акмолинской области и Уральский трансформаторный завод.

Все дело в шоколаде

Алматинская фабрика «Рахат» пользуется инструментами господдержки экспортеров в рамках программы ФИИР. Несколько месяцев назад здесь поменялся руководством. Фабрика работает под покровительством нового мощного южнокорейского инвестора – Lotte Confectionery. Как отметил Александр Зенков, председатель правления АО «Рахат», смена руководства никоим образом не сказалась на качестве выпускаемых конфет. «Качество конфет и шоколада алматинской кондитерской фабрики для нас и руководства приоритетно. Мы всегда отличались высоким качеством, поэтому стараемся поддержать его на должном уровне. Мы уверены, что оно будет таким же», – рассказал г-н Зенков.

По его информации, команда профессионалов на фабрике не изменилась, да и сокращения персонала не было. «Имеется просто определенный переходный период. Не надо распространять слухи о том, что с приходом иностранного инвестора качество продукции упадет. Это не так. Люди



на местах, некоторые участки работают в 4 смены, круглосуточно», – отметил г-н Зенков. В то же время представитель кондитерской фабрики заверяет, что об инвестициях в АО «Рахат» говорить пока рано, так как совсем недавно была произведена покупка основного пакета акций «Рахата».

Еще до прихода новых владельцев фабрики старое руководство разработало специальную инвестиционную программу и приобрело площадку в Шымкенте. Это завод мощностью 50 тыс. тонн кондитерских изделий в год. В свою очередь на фабрике в Алматы компания Lotte Confectionery планирует выпускать новые наименования конфет.

Казахстанские конфеты и шоколад выходят на новые зарубежные рынки. В прошлом году компания активно сотрудничала с Россией. «Мы собираемся расширяться. У нас есть большое намерение открыть для себя рынок Китая и Узбекистана. Последний был закрыт в силу определенных обстоятельств. Мы также работаем с Западной Европой, Германией, с Афганистаном – порядка 2 вагонов мы экспортируем», – говорит г-н Зенков.

В свою очередь г-н Исекешев сказал, что нужно ориентироваться на экспорт. Он уверен, что с новым руководством появятся и дополнительные возможности – экспорт будет налажен в Южную Корею.

Собственные разработки – это не миф?

В рамках Карты индустриализации в 2011 году АО «Нобель» завершило модернизацию фармпроизводства согласно международному стандарту GMP. Объем инвестиций, который был освоен при модернизации завода, составляет более 1 млрд тенге. Объем средств, инвестированных во второй проект, достигает \$75 млн. «В течение 5 лет мы планируем полностью перенести свои производственные мощности и создать производство по выпуску стерильных лекарственных средств», – говорит Светлана Киль, советник генерального директора АО «Нобель».

Еще один участник государственных программ – Научный центр противомикробных препаратов в Алматы. Здесь ведутся разработки противомикробных препаратов. Так, например, казахстан-

ские ученые планируют завершить разработку лекарства против туберкулеза. Клинические исследования находятся на стадии завершения. Как рассказал в интервью «Капитал.кз» Айтуган Сабитов, управляющий исследовательской базой Научного центра противомикробных препаратов, этот препарат разрабатывался в центре с 2004 года. Лекарство против туберкулеза называется ФС-1 (фармакологическое средство). Оно предназначено для больных, у которых наблюдается острая форма заболевания. «Для лечения мы используем ФС-1. В прошлом году начата третья фаза клинических исследований нового лекарства против туберкулеза. Как только последняя фаза закончится, лекарство может появиться через 2 года», – говорит г-н Сабитов.

Второй препарат, разрабатываемый в центре, называется «потенциатор антибиотиков» – ПА. Он усиливает действие антибиотиков, если они уже не помогают. «Вам прописывают препарат, а он уже не действует. Чтобы получить эффект от антибиотиков, и выписывается ПА, без вреда для организма», – комментирует спикер. Все исследования производят на животных (в основном на мышах), а затем исследование разрешено на заключенных, отметил г-н Сабитов. По его данным, общий объем средств, выделенных государством на разработки центра, составил 6-7 млрд тенге с 2005 года.

Ошибок допущено немало

В январе президент РК Нурсултан Назарбаев оценил реализацию программы ФИИР. По словам главы государства, концепция вхождения Казахстана в число 30 самых развитых стран мира обозначена долгосрочными приоритетами предстоящей работы. Не обошлось без критики.

«Нам надо решить ряд задач по следующим приоритетным направлениям. Первое: нужно скорректировать и усилить тренд инновационной индустриализации. Я дал ряд поручений правительству по разработке проекта второй пятилетки ФИИР на 2016-2019 годы. Первая пятилетка этой работы заканчивается в текущем году. Сделано немало, но и ошибок допущено достаточно. Нам придется серьезно корректировать и ограничить число приоритетов

индустриализации. Нам важно повысить эффективность традиционных отраслей экономики. Это наше естественное конкурентное преимущество. Нам нужны новые подходы по управлению добычей и переработки углеводородов, сохраняя экспортный потенциал нефтегазового и горно-металлургического секторов. Надо окончательно определиться по возможным сценариям добычи нефти и газа: сколько нам нужно в текущий момент и сколько – в перспективе. Важно наращивать разработку редкоземельных металлов, учитывая значимость наукоемких отраслей электроники, лазерной техники, коммуникационного и медицинского оборудования, учитывая то, что такие редкоземельные металлы в наших недрах имеются.

Казахстан должен выйти на мировой рынок в области геологоразведки. Наши недра не разведаны, как следует: то, что имеется – это поверхность. Уже прогнозы говорят о том, что общие запасы богатств в недрах Казахстана в несколько раз выше, чем мы сегодня имеем. В эту отрасль следует привлекать инвестиции зарубежных инжиниринговых компаний, упростив наше законодательство. В целом по традиционным нашим отраслям мы должны иметь отдельные планы их развития», – резюмировал глава государства.

Конкретным результатом каждой пятилетки должно быть создание новых отраслей экономики. В рамках первой пятилетки созданы автомобилестроение и авиастроение, производство тепловозов, пассажирских грузовых вагонов – чего раньше у нас никогда не было. Их надо выводить на внешние рынки, подчеркнул президент.

Нурсултан Назарбаев отметил, что каждая из семи пятилеток до 2050 года должна решить вопрос достижения общей единой цели – войти в число 30 развитых стран. «Каждая пятилетка будет решать свои задачи, свои программы и это будет лучше для контроля. В рамках второй и следующих пятилеток следует основать отрасли мобильных мультимедийных космических технологий, робототехники. Ключевым звеном работы государства будет создание максимально благоприятных условий в развитии казахстанского бизнеса, главным образом малого и среднего», – уверен президент.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ДЕВАЛЬВАЦИЯ И РОСТ ЭКОНОМИКИ

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев обсудил ситуацию с девальвацией тенге с премьер-министром Сериком Ахметовым и председателем Национального банка Казахстана Кайратом Келимбетовым, сообщает пресс-служба Акорды. «Решение о девальвации казахстанской валюты не должно негативным образом касаться простых граждан. Теперь особенно важно следить за тем, чтобы искусственно не поднимались цены, пресекать спекуляции в обменных пунктах валюты. Акими всех уровней должны следить за этим, а соответствующие государственные органы – проводить постоянный мониторинг и принимать самые жесткие меры, вплоть до лишения лицензий в отношении тех, кто спекулирует на сложившейся экономической ситуации. В настоящее время следует принять все необходимые меры для того, чтобы коридор курса национальной валюты находился на заявленном уровне, работая на благо нашей экономики», – отметил глава государства. Председатель Нацбанка отметил, что была проведена шестимесячная работа по анализу состояния мировой экономики и соотношения тенге к валютам других стран. «Тот потенциал, который был получен в феврале 2009 года, увеличил конкурентоспособность нашей экономики. Мы достигли хороших результатов, но в 2012 – 2013 годы потенциал постепенно исчерпывался, поскольку валюты других развивающихся стран доллара по отношению к американскому доллару. Сегодня многие инвесторы уходят с развивающихся рынков. Иностраный капитал перетекает на развитые рынки, и мы видим большие корректировки ситуации в Турции, Бразилии, России. В целом, это тенденция текущего года. Также существует неопределенность по отношению к российскому рублю. Поскольку Центральный банк объявил переход к инфляционному таргетированию, что означает свободное плавание рубля, мы видели, что курс российской валюты достигал 35 рублей за доллар. Ситуация здесь еще не до конца ясна», – сообщил Келимбетов. Также глава Национального банка указал на изменения платежного баланса. Хотя за 2013 год сальдо текущего счета осталось положительным, оно снизилось в четыре раза, по сравнению с предыдущим годом. В завершение глава государства отметил, что следует разъяснить казахстанцам, причины для волнения отсутствуют. «Это сугубо финансовая мера, направленная только на то, чтобы улучшить экономическое положение наших предприятий, на каждом из которых работает по 10-40 тысяч человек. Наша экономика получит дополнительную прибыль, и в целом это положительное явление на ее дальнейший рост. С такой целью и было принято данное решение. Поэтому не надо допускать никакого ажиотажа и реагировать на спекуляции», – сказал Нурсултан Назарбаев. (ИА «Новости-Казахстан»)

КАЗАХСТАН РАТИФИЦИРОВАЛ ПРОТОКОЛ СО ШВЕЙЦАРИЕЙ

Главой государства подписан Закон Республики Казахстан «О ратификации Протокола между Правительством Республики Казахстан и Швейцарским Федеральным Советом о внесении изменений и дополнений в Конвенцию между Правительством Республики Казахстан и Швейцарским Федеральным Советом об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доход и на капитал и Протокол, подписанные в Берне 21 октября 1999 года», сообщает пресс-служба Акорды. Протоколом предусмотрено внесение изменений в определения «Казахстан», «резидент» в законодательствах двух государств. «Также предусмотрены внесение поправок в статью 25 Конвенции «Процедуры взаимного согласования» и статью 26 Конвенции «Обмен информацией». Данные изменения позволят расширить сотрудничество между налоговыми службами договаривающихся государств и проводить обмен информацией по вопросам налогообложения в целях предотвращения налоговых уклонений», – говорится в заключении профильного комитета. Кроме того, в заключении отмечается, что термины «пенсионный фонд или пенсионные схемы», «пенсия» приведены в соответствие с национальным законодательством Республики Казахстан. (zakon.kz)

ПРАВИЛА ВЫДАЧИ ОХОТНИЧЬИХ БИЛЕТОВ ИЗМЕНИЛИСЬ

В Казахстане создали независимую ассоциацию охотников «Кансонар». Ее филиалы уже открыты во всех регионах. В Карагандинской области работают два представителя этого общественного объединения – в Караганде и Темиртау. С этого года им переданы часть функций, которые раньше выполняла инспекция лесного и охотничьего хозяйства. В частности, теперь общественники обучают потенциальных охотников, затем принимают у них экзамены и выдают удостоверение охотника. «Наша ассоциация создана для защиты прав и интересов охотников. Мы проводим консультации, потому что не все знают правила охоты. Или кто-то бывает не согласен с какими-то пунктами», – объясняет охотовед представительства республиканской ассоциации общественных объединений охотников и субъектов охотничьего хозяйства «Кансонар» по Карагандинской области Сергей Тлебаев. «Объясняем нововведения. Сейчас их достаточно. К примеру, сейчас выдачей удостоверений охотников занимается наша организация. До 1 января 2013 года эти функции были у территориальной инспекции. Еще одна новость для охотников. Раньше им ежегодно приходилось оплачивать госпошлину за регистрацию удостоверения охотника. Теперь эту норму отменили. Охотнику нужно будет всего один раз заплатить 3700 тенге (2 МРТ) и забыть об этой госпошлине на 10 лет, пока не понадобится снова поменять охотничий билет. Платной стала регистрация удостоверения охотника. Ее оплачивают в ассоциации. Нужно заплатить 463 тенге (0,25 тенге). (zakon.kz)

■ Заграница нам поможет

Презентация казахстанского рынка по-венски

Вероника Сабитова

В начале февраля Казахстанская фондовая биржа (KASE) подписала соглашение о сотрудничестве с Венской фондовой биржей (Wiener Börse AG, WBAG) в области коммерческого распространения торговой информации KASE. По данным авторов соглашения, документ предполагает широкие возможности для предоставления информационных услуг KASE и WBAG. Так, в ближайшем будущем распространители финансовой информации смогут получать торговую информацию KASE через инфраструктуру WBAG без необходимости подписания отдельного договора с KASE. В будущем KASE и WBAG намерены вести совместную разработку новых информационных продуктов.

«Реализация проекта начинается уже сейчас. В настоящее время проводятся технические работы, связанные с привлечением получаемого WBAG потока данных KASE в соответствие с форматом WBAG. По завершении этих работ WBAG планирует проведение активных маркетинговых мероприятий по продвижению торговой информации KASE в Европе, по итогам которых можно будет сделать выводы относительно уровня спроса на торговую информацию KASE», – рассказывает Валерий Хегай, заместитель директора департамента информации и анализа, начальник отдела продвижения информационных продуктов KASE. По словам экспертов, распространение торговой информации является одним из эффективных способов популяризации фондового рынка, и на казахстанской бирже рассчитывают, что сотрудничество с WBAG будет способствовать привлечению внимания к KASE со стороны зарубежных инвесторов.

Говоря о совместной разработке новых информационных продуктов, Валерий Хегай отмечает, что речь идет о создании пакетов данных на основе торговой, справочной и другой информации, которой располагает KASE и которая будет представлять интерес для пользователей.

До настоящего момента KASE не имела аналогичных соглашений с другими

зарубежными биржами. При этом KASE и WBAG уже имеют опыт сотрудничества в области расчета и распространения индексов. В ноябре 2012 года между двумя биржами было подписано соответствующее соглашение, в рамках которого WBAG рассчитывает и распространяет индекс Kazakhstan Traded Index Local (KTX Local), в состав которого входят акции, торгуемые на KASE.

WBAG является своеобразным информационным центром, в который поступает торговая информация с более чем десяти бирж, в том числе с Бухарестской фондовой биржи, Пражской фондовой биржи и

других. В то же время WBAG располагает широкой сетью партнеров – распространителей финансовой информации, которые получают торговую информацию от WBAG и распространяют ее далее своим потребителям. «В настоящее время сеть распространителей торговой информации WBAG насчитывает около 230 компаний, большинство из которых осуществляют деятельность в международном масштабе. Таким образом, биржи получают и повышают свою узнаваемость в мире, а распространители финансовой информации – расширить свой информацион-

ный контент и, соответственно, привлечь новых потребителей. В других условиях такие возможности усложняются долгами и нередко трудными переговорами и техническими работами, а распространение торговой информации через инфраструктуру WBAG значительно снижает административную нагрузку, поскольку избавляет от необходимости обсуждения и заключения прямого договора с каждой биржей в отдельности, а также решает технические вопросы, связанные с передачей информации», – отмечает начальник отдела продвижения информационных продуктов KASE.

Станьте членом эксклюзивного Wellness & Spa центра в Астане!

Wellness & Spa

Подарочные сертификаты
Аэробика и калланетика
Персональный тренер
Тренажерный зал
Мастера с о. Баи
Турецкий хаммам
Уроки плавания
Финская сауна
Бассейн

expect nothing less

RIXOS
PRESIDENT ASTANA

www.rixos.com 7 Kunayev str, Astana, Kazakhstan, +7 7172 24 50 50, astana@rixos.com

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ПРОМПРОИЗВОДСТВО ВЫРОСЛО

Индекс физического объема промышленной продукции в Казахстане в январе 2014 года в сравнении с аналогичным периодом 2013 года составил 100,8%, сообщает агентство по статистике. По данным ведомства, в горнодобывающей промышленности рост объемов производства составил 0,7%, в обрабатывающей – 1,1%, возросло производство продукции химической промышленности, машиностроения и строительных материалов. Рост производства наблюдался в 9 регионах республики. Снижение зафиксировано в Акмолинской, Актыбинской, Алматинской, Западно-Казахстанской и Кызылординской областях, городах Астана и Алматы. (ИА «Новости-Казахстан»)

МОДЕРНИЗАЦИЯ «КАЗАХМЫСА»

ТОО «Корпорация «Казахмыс» намерено направить на модернизацию дополнительно полученные после девальвации тенге средства, сообщил в среду председатель правления ТОО Эдуард Огай. «На сегодняшний день уже нами пересматриваются целевые задачи, бюджеты, и сегодня мы уже говорим о том, что мы, скорее всего, пойдем на то, чтобы те проекты, которые у нас были заморожены, в этом году мы уже начнем финансирование этих проектов», – сказал Огай на пресс-конференции в Службе центральных коммуникаций. По его мнению, эффект от девальвации «в целом будет положительный». «Но мы его ощути́м по итогам полугодия. Краткосрочный эффект может быть будет, может в этом месяце, может в следующем. Но потом уже наши поставщики услуг, товаров, они будут с нами вести переговоры по корректировке цен, однозначно», – считает глава правления «Казахмыса». По его словам, данная корректировка позволит корпорации «по году сэкономленные средства направить на модернизацию, на обновление наших производственных фондов». (ИА «Новости-Казахстан»)

ЭЛЕКТРОМОБИЛИ В КАЗАХСТАНЕ

В Казахстане могут появиться собственные электромобили. Об этом на брифинге в Службе центральных коммуникаций сообщил министр окружающей среды и водных ресурсов Нурлан Капшаров. Кроме того, планируется перевод транспорта на экологически чистые виды топлива. Но существует ряд проблем, которые мешают выполнению поставленных задач, добавил глава ведомства. К примеру, 80% автомобилей ездят дольше 10 лет, а в крупных городах доля частных машин составляет 70% транспортного потока. Он также сказал: «Качество топлива отстает от европейского уровня, что обусловлено недостаточно высоким качеством продукции местных НПЗ и несоблюдением стандартов в сегменте розничной торговли топливом. Слабо развита газотранспортная инфраструктура, что ограничивает использование газового топлива, особенно в общественном транспорте. При Назарбаеве Университете планируется открыть центр изучения и внедрения лучшего мирового опыта по поиску и созданию энергии будущего. По словам министра, это позволит понять долгосрочные перспективы развития энергетики, минимизировать риски и обеспечить энергетическую безопасность страны». (zakon.kz)

ЦЕНЫ НА МЕБЕЛЬ ВЫРАСТУТ НА 5-7%

Цены на мебель в Казахстане в связи с девальвацией должны вырасти на 5-7%, но удорожание должно происходить постепенно, считает глава Ассоциации мебельной и деревообрабатывающей промышленности Михаил Глухов. «Мы считаем, чтобы компенсировать те потери и тенговой доходности, которые возникают в связи с девальвацией, примерно необходимо поднять цены на 5-7%. Причем у всех предприятий есть свои запасы сырья, комплектующих. Но достаточных оснований для роста цен я не вижу. Даже если и повышать цены, то это необходимо проводить постепенно, как минимум 6 месяцев, и это не должно носить резкий, скачкообразный характер», – сказал Глухов. При этом он отметил, что резкое повышение цен негативно скажется на потребительском спросе, чего нельзя допустить. «Если все поднимут резко цены, то будет спад потребительской способности, сразу возникнут проблемы с выплатой заработной платы. Поэтому мы предлагаем не повышать цены. Это не тот путь, который нас ведет. Мы сегодня с импортной мебелью вполне конкурентоспособны. У нас тоже есть свои запасы сырья, что позволяет торговать с определенной скидкой, чтобы не допустить внезапного валового роста цен на высокие проценты», – заявил глава ассоциации. (ИА «Новости-Казахстан»)

ДОЛГИ ВЫПЛАТЯТ

Экономический суд обязал администрацию завода «Силициум Казахстан» выплатить долги по зарплате работникам в размере 84 млн 160 тыс. тенге, передает Kazakhstan Today. Как сообщили агентству в канцелярии специализированного межрайонного экономического суда Карагандинской области, иск суд подает суду Карагандинской области, иск суд подает суду Карагандинской области, иск суд подает суду Карагандинской области. Ранее в инспекцию труда обратился один из работников завода Игорь Кононец, который сообщил, что руководство задолжало коллективу зарплату за четыре месяца – за март, апрель, май и июнь 2013 года. Комиссия управления по инспекции труда явилась в связи с проверкой и получила подтверждение фактов нарушения трудового законодательства в части невыплаты заработной платы. Предписание инспекции труда администрация завода не исполнила, в связи с чем госорган подал иск в суд. «Суд удовлетворил иск, обязав компанию «Силициум Казахстан» в судебном порядке выплатить коллективу долги по заработной плате. Сумма долга составила 84 млн 160 тыс. тенге», – сообщили агентству в канцелярии суда. (Kazakhstan Today)

Маломощная АЭС обойдется Казахстану в 32,3 млрд тенге

Венера Гайфутдинова

В Казахстане представили проект маломощной АЭС. Казалось бы, это очень актуальное решение для нашей страны с большими территориями и малой плотностью населения. Учитывая то, что основные электромощности сосредоточены на севере республики, а основные потребители электричества – на юге страны, это панacea от главной электроэнергетической проблемы Казахстана.

Как нам рассказал представитель компании, которая занимается разработкой АЭС малой мощности, Джон Дил, они отличаются от обычных в первую очередь по конструкции. Маломощные АЭС имеют полностью закрытую конструкцию без возможности доступа к реактору. Непосредственно сам реактор представляет собой своеобразную батарею, которая собирается, заряжается и закрывается на предприятии, где происходит ее производство. Фактически это топливный картридж. Данные реакторы предназначены для работы с АЭС, максимальная мощность которых достигает 50 МВт.

«Из-за своих конструктивных особенностей такие электростанции намного более дешевые и, безусловно, более безопасные», – уверяет г-н Дил. О безопасности подобных реакторов помимо того, что установку заряжают и полностью изолируют от внешнего доступа на предприятии-изготовителе, по мнению г-на Дила, говорит и тот факт, что вода не используется в данных конструкциях.

Вода в таких АЭС не используется даже в качестве охлаждающего реагента. Ее заменили свинцом в смеси с висмутом. Висмут имеет большой температурный диапазон. Реактор работает при температуре 500 градусов, а смесь висмута и свинца закипает при температуре 1,5 тыс. градусов. За счет этого перегрева охлаждающего элемента, по уверениям г-на Дила, не произойдет.

Строительство одной маломощной АЭС обойдется примерно в 120 млн британских фунтов стерлингов, или 32,3 млрд тенге (по курсу 268,93 тенге/1 фунт стерлингов). При этом стоимость 1 кВт/ч, произведенного на маломощной АЭС, составит 13,4-18,8 тенге. По оценке Олега Архипкина, ведущего специалиста Центра по энергетике Казахского института нефти и газа, стоимость строительства и тариф АЭС малой мощности сопоставимы со станциями средней и большой мощности.

Помимо привлекательной стоимости данный проект, по мнению Серика Кожамметова, генерального директора ТОО «Институт высоких технологий», подкупает тем, что он является инжиниринговым, то есть базируется на применении уже известных компонентов. Технология, которая использовалась в этом проекте, по информации Джона Дила, аналогична той, которую применяли в атомных подводных лодках, произведенных в России. «Мы внесли изменения в конструкцию реактора для того, чтобы сделать его еще более безопасным», – рассказал он.

Компактный реактор, по словам г-на Кожамметова, может помочь решить некоторые электроэнергетические вопросы в нашей республике. В Казахстане огромная территория и источники энергии сосредоточены в северных регионах страны. Питаться от источников энергии, которые находятся от конечного потребителя в нескольких сотнях километрах и для этого строить линии электропередачи зачастую нецелесообразно. Во-первых, строительство линий электропередачи – очень затратное мероприятие. Во-вторых, учитывая территорию страны и то, что основные электромощности сосредоточены на севере республики, а основные потребители электричества – на юге страны, эти линии настолько протяженные, что огромная часть электроэнергии попросту теряется. Так, в Казахстане теряется более 2/3 вырабатываемой энергии.

Однако, по мнению г-на Архипкина, маломощные АЭС не являются панaceей для нашей страны. Ведущий специалист уверен в том, что для Казахстана выгоднее построить АЭС с несколькими среднемощными реакторами. Да и для энергосистемы Казахстана это наиболее оптимальный вариант.

В данном случае поднимается вопрос экономической целесообразности и баланса. Действительно лучше иметь несколько реакторов средней мощности, чем один большой мощности. В первую очередь это необходимо для снижения рисков. В том случае если один реактор большой мощности выйдет из строя, то его будет тяжелее восстанавливать.

Рентабельность мусороперерабатывающей отрасли составляет 4-9%

Венера Гайфутдинова

В рамках реализации программы модернизации системы ТБО, по информации Нурлана Капшарова, министра окружающей среды и водных ресурсов, к 2020 году в республике будет перерабатываться 5% отходов. А уже к 2050 году этот показатель будет равен 30%. В целом программа была разбита на три этапа: 2014-2020 годы – пилотный этап, 2021-2035 годы – закрепление результатов и проверка устойчивости системы, 2036-2050 годы – завершающий этап.

По словам министра, во время пилотного этапа программы (до 2020 года) планируется затратить 127 млрд тенге. Расчетный курс на момент объявления был равен 155,17/\$1. Из общего объема средств, необходимых на реализацию программы, 52 млрд тенге намерены выделить из бюджетных средств. Остальные 75 млрд тенге, что составляет 60% от общих затрат, планируют покрыть за счет частных инвестиций.

Неоднозначными, по мнению Анатолия Вакуленко, аналитика инвестиционного холдинга «Финам», выглядят планы правительства по привлечению частных инвестиций, которые должны составить до 60% от совокупного объема. Данный прогноз, по оценке эксперта, чересчур оптимистичен. Дело в том, что инвесторы не спешат входить в долгосрочные проекты, к тому же окупаемость вложений вряд ли будет быстрой. Правительству РК придется лавировать между экономической эффективностью проектов программы и социальной ответственностью. Это в свою

очередь будет оказывать давление на тарифообразование и, соответственно, повлечет за собой интерес инвесторов.

Виктор Марков, старший аналитик инвестиционной компании «ЦЕРИХ Капитал Менеджмент» утверждает, что для привлечения частных инвестиций для начала важно, чтобы государство создало отрасль. После того как отрасль будет создана, инвесторам необходимо продемонстрировать серьезность намерений государства развивать это направление. Так, например, в России об этой отрасли много говорят, а результатов никаких нет. «Инвесторам нужно понимать, что правительство будет выделять ресурсы для развития этой отрасли!», – подчеркнул г-н Марков.

Для привлечения частных инвестиций также необходимо продемонстрировать эффективность всего производства, короткие сроки окупаемости и перспективы экспорта производимой продукции. При этом, как заметил г-н Марков, сказать, что эта отрасль является прибыльной, нельзя. Выгода государства от развития этой отрасли заключается в том, что улучшается экологическая ситуация в стране, уменьшается уровень заболеваемости граждан, появляются новые рабочие места, увеличиваются поступления в бюджет, экономятся природные ресурсы. Что же касается прибыли, которую приносит мусоропереработка, то в настоящее время ее рентабельность, по информации г-на Вакуленко, в среднем составляет 4-9%. Если удастся убедить граждан сортировать мусор, то она может вырасти до 10-14%. При этом строительство 1 тонны мусоропере-

рабатывающей мощности, по мнению г-на Вакуленко, можно оценить в \$100-200, создание инфраструктуры раздельного сбора мусора может добавить к этим цифрам еще \$20-50.

Привлечь инвестиции на первом этапе будет крайне сложно. Во многих развитых странах эта отрасль до сих пор финансируется исключительно государством. Так, например, в Германии государство полностью финансирует мусороперерабатывающую отрасль. И это притом, что годовой оборот мусороперерабатывающей отрасли в Германии приближается к 100 млрд евро в год.

В том случае если частный капитал привлечь не удастся, то, по мнению г-на Вакуленко, программа может привести к значительному увеличению нагрузки на бюджет, которую он вряд ли в состоянии осилить в условиях сохраняющейся сложной экономической конъюнктуры. А значит, властям может потребоваться корректировать программу, заключил аналитик.

Более того, как заметил г-н Вакуленко, что касается необходимого объема инвестиций, требующихся для реализации программы модернизации ТБО, то очевидно, что на данном этапе она является весьма условной по ряду причин. Во-первых, продолжительность программы составляет несколько десятилетий, за которые в экономике и общественной жизни страны может измениться очень многое. Во-вторых, ориентировочный расчет стоимости программы был осуществлен правительством до текущей девальвации тенге. Соответственно, сумма совокупных инвестиций в рамках программы

Чтобы оценивать насколько целесообразно использовать маломощные АЭС, необходимо понять, для каких конкретно задач эти реакторы потребуются. Маломощные АЭС, по мнению г-на Архипкина, могут потребоваться для энергообеспечения удаленных объектов. «Но вряд ли компании, владеющие этими объектами, согласятся использовать атомную энергию для своих нужд», – говорит он.

Более того, нельзя забывать, что данный проект лишь на бумаге, и никто еще эти реакторы не использует. Де-факто, подчеркнул Олег Архипкин, их попросту нет. «Бумажных» хорошо работающих реакторов очень много, но как они будут функционировать в реальности останется под вопросом, пока их не построят», – говорит он. Для развития этого рынка необходимы инвестиции, чтобы показать, что такие реакторы могут стабильно и безопасно поставлять электроэнергию.

Более перспективным из инновационных проектов в этой области г-н Архипкин считает АЭС на быстрых нейтронах, так как подобные станции, возможно, в будущем позволят существенно расширить ресурсную базу атомной энергетики. Особенно реакторы на быстрых нейтронах является то, что в них нарабатываются делящиеся элементы, вторичное использование которых позволит на порядок повысить эффективность использования урана. АЭС на быстрых нейтронах, полагает специалист, можно построить совместно с Россией и Францией в Казахстане. Но Олег Архипкин подчеркнул, что такую АЭС надо строить не столько ради получения энергии, сколько для получения опыта и для научных целей.

Атомная энергетика в Казахстане, по убеждениям г-на Кожамметова, должна занять свое место, так как в нашей республике для этого есть все предпосылки. Но все проекты по атомной энергетике, по мнению специалиста, должны пройти согласование в правительстве.

модернизации системы ТБО, если казахстанская валюта не вернет утраченных позиций, может возрасти не менее чем на 25%, и это без учета инфляции и возможного увеличения стоимости отдельных элементов проекта.

Разработка казахстанскими властями национальной программы модернизации системы ТБО является, по оценке г-на Вакуленко, своевременным и актуальным решением, поскольку не только способствует улучшению экологической ситуации в условиях увеличения объемов производимого в стране мусора, но и в целом способствует повышению экономической активности за счет вовлечения в процесс утилизации частного капитала. Тот факт, что программа разбита на несколько этапов сроком до 2050 года, свидетельствует о комплексном видении правительством процесса развития национальной системы утилизации ТБО.

Программа предусматривает постепенное наращивание охвата до 100% уже к 2035 году, увеличение доли сбора биоотходов, раздельного сбора отходов упаковки и утилизации опасных отходов до 80% к 2050 году, а также доведение доли санитарных полигонов до 50%. «Таким образом, очевидно, что к моменту завершения реализации программы Казахстан должен стать государством с высоким уровнем культуры утилизации ТБО, при этом в национальной экономике появится эффективно функционирующая современная отрасль», – считает Анатолий Вакуленко.

За границей вопросом переработки мусора уделяется больше внимания, потому что там раньше на несколько десятилетий, чем у нас, озаботились этой проблемой. За рубежом строже экологическое законодательство, выше самосознание граждан в этом вопросе, суровее наказание за загрязнение окружающей среды. Также немаловажным является и то, что в большинстве зарубежных стран нет таких больших площадей, где можно было бы складировать мусор как у нас, просто образуя свалки.

Если говорить о примерах, то в США из вторсырья производят 75-85% всех алюминиевых банок, в Великобритании – 65-75%. Уровень утилизации и переработки мусора в Японии достигает 93-95%.

Подорожание ГСМ в РК связано с поставками из России

Венера Гайфутдинова

Дополнительные затраты, необходимые для осуществления топлинговых схем с Китаем, обойдутся Казахстану в \$60 млн и могут привести к удорожанию топлива на 5-10%. Об этом ранее писал деловой еженедельник «Капитал.kz» (см. №4 от 6 февраля 2014 года). За счет топлинговых схем с КНР Казахстан планировал сократить импорт нефтепродуктов из России в 2 раза. На сегодня наша республика импортирует до 2 млн тонн нефтепродуктов в год.

Отказываться от импорта нефтепродуктов из России Казахстану действительно необходимо. Так как рост цен на ГСМ в связи с поставками из Российской Федерации, по оценкам Анны Кокоревой, аналитика компании «Альпари», составляет порядка 5-7%.

Россия и Казахстан, по словам Сергея Шаталова, заместителя министра фи-

нансов РФ, достигли принципиальных договоренностей о компенсации выпадающих доходов российского бюджета из-за беспрошлинных поставок нефтепродуктов в Казахстан, за счет встречных поставок нефти из Казахстана в РФ в объеме 2 млн тонн в год. По расчетам Минфина, из-за отмены обратных поставок нефти в Россию недополученные доходы бюджета составят в 2014 году \$600-700 млн.

Достижение договоренностей удалось благодаря тому, что казахстанская сторона обязалась обеспечить принятие с 1 января 2014 года запрета на вывоз светлых нефтепродуктов со своей территории, чтобы не осуществлялся реэкспорт, и на ввоз из России в Казахстан темных нефтепродуктов, в основном мазута, чтобы Россия не теряла на пошлинах.

По информации Сергея Шаталова, сначала предполагалось, что механизм компенсации будет другим, и казахстан-

ская сторона при поставках нефти за пределы республики будет перечислять в Россию экспортную пошлину. Однако такой механизм был отвергнут, поскольку экспортные пошлины на нефть в Казахстане ниже, чем в России. Затем был выбран подход, в рамках которого в обмен на получаемые нефтепродукты Казахстан будет поставлять свою нефть в Россию.

Заместитель министра финансов РФ отметил, что этот механизм будет довольно сложно реализовать, поскольку нужен оператор, который эту нефть будет получать и перечислять соответствующие пошлины в бюджет. Однако у российской стороны было намерение как можно быстрее реализовать такой подход путем внесения изменений в соответствующие соглашения с Казахстаном. При этом РФ также хотела, чтобы Астана компенсировала Москве недополученные доходы от беспрошлинных по-

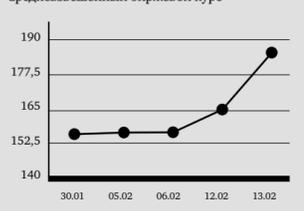
ставок нефтепродуктов, накопившиеся с 1 января 2012 года.

Чтобы сделать поставки светлых нефтепродуктов из России равномерными и избежать повышения цен, по мнению г-жи Кокоревой, необходимо ввести ограничения по объемам квартальных поставок. Вместе с тем Казахстану нужно уходить от производства низкокачественного бензина (АИ-92), модернизировать производство и полностью перейти на стандарты Евро-3, 4 и 5. «Это определенные затраты, но модернизация позволит делать качественный бензин, удовлетворять спрос и избежать переизбытка запасов некачественного топлива в хранилищах», – подчеркнула Анна Кокорева.

Также страна может попытаться привлечь инвесторов для строительства новых НПЗ. Напомним, что глава Казахстана распорядился о строительстве четвертого в республике НПЗ.

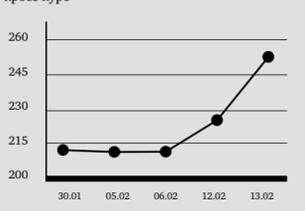
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



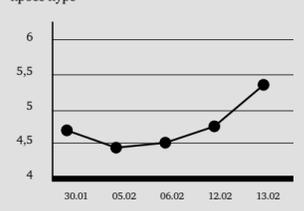
EUR/KZT

кросс-курс



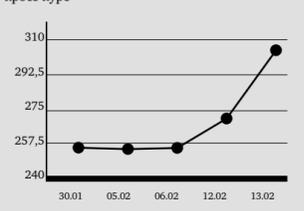
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



Точка в истории продажи БТА еще не поставлена



Анна Видянова

6 февраля стали известны условия покупки «БТА Банка». «Казкоммерцбанк» и бизнесмен Кенес Ракишев приобретают равные доли в БТА по 46,5% каждый. ФНБ «Самрук-Казына» решил оставить за собой 4,26% акций банка, но отдать их Казкому в доверительное управление. Положительно данная новость повлияла как на стоимость акций «БТА Банка», так и на его рейтинг. Между тем, несмотря на то, что стороны достигли договоренности с госфондом о приобретении БТА, сделка должна быть одобрена регулятором и потребует изменений в законодательстве.

В скором времени Казком может стать мажоритарным акционером «БТА Банка». Банк заплатит 72 млрд 075 млн тенге за долю в 46,5%, оценив весь капитал «БТА Банка» в 155 млрд тенге. Учитывая размер балансового капитала банка на конец сентября 2013 года, цена покупки окажется приблизительно в 2 раза ниже балансовой стоимости. При этом ФНБ «Самрук-Казына» сохранит текущее участие в капитале Казкома, а опционное соглашение, заключенное в 2009 году с акционерами Казкома, будет пролонгировано.

Аналитики затруднились предположить, насколько адекватно был оценен «БТА Банк», ведь госфонд должен как минимум вернуть все средства, вложенные в «БТА Банка» с 2009 года. Напомним, что именно в феврале 2009 года банк был национализирован. Так, по различным оценкам, сумма, которую ФНБ «Самрук-Казына» влил в «БТА Банк», варьируется от \$5,9 млрд до \$8 млрд.

Ранее заместитель председателя правления ФНБ «Самрук-Казына» Елена Бахмутова заявляла, что Казком не запрашивает дополнительной государственной поддержки для приобретения «БТА Банка». Позже Казком в интервью деловому изданию «Капитал.kz» подтвердил данную информацию. «У «Казкоммерцбанка» достаточно капитала для приобретения доли в «БТА Банке». Мы не видим необходимости привлекать средства за рубежом», — сообщили в Казкоме.

В то же время, как отмечают в Halyk Finance, транзакция по приобретению «БТА Банка» требует законодательных изменений. Аналитики компании отметили, что пока банкам запрещено инвестировать в капитал другого банка более 10% собственного капитала. Так, собственный неконсолидированный капитал Казкома на начало января 2014 года составлял 368,3 млрд тенге, десятая часть капитала банка не превысит 36,8 млрд тенге. Таким образом, сумма, которую Казком планирует заплатить за «БТА Банк», превышает 10% собственного капитала «Казкоммерцбанка».

К слову, еще в середине января 2013 года экс-управляющий директор «Альянс банка» Жайдаржан Затаев подчеркнул «Капитал.kz», что в законодательство нужно внести изменения. «Оказываясь в законодательной базе Казахстана есть небольшие нестыковки, которые, по факту, ограничивают возможность рыночного слияния двух акционерных обществ», — отметил банкир.

Качество портфеля может быть хуже

Такой непривлекательный актив, как «БТА Банк», ранее «сватался» к «Народному банку», который счел предложенные условия ФНБ «Самрук-Казына» невыгодными. В 2013 году в СМИ проходила информация, что банк могут приобрести иностранные инвесторы, со временем эти предположения теряли свои шансы воплотиться в жизнь. Аналитики даже предполагали, что поручение главы Казахстана по продаже «БТА Банка» до конца года могло и не реализоваться — качество портфеля банка вызвало особое беспокойство. Доля «токсичных» кредитов в «БТА Банке» на начало 2014 года превысила 86%. При этом экс-

перты считают, что реальная ситуация в банке может быть еще хуже.

«По опыту работы в банках предполагаю, что качество портфеля в «БТА Банке» по ряду причин может быть завышено. Качество портфеля при новом составе менеджеров должно пойти на поправку, но динамика восстановления портфеля может затянуться. Истинное качество портфеля может быть уточнено только с приходом новых топ-менеджеров, а это год работы. После этого нужно будет предпринимать действия по оздоровлению банка через списание либо реструктуризацию «токсичных кредитов» с одновременными мероприятиями по росту клиентской базы, объему текущих счетов и депозитов. Эта работа может занять как минимум 2 года», — считает директор ТОО «Central Asia Factor», экс-глава АО «Банк «Астана-финанс», АО «Дельтабанк» (АО «Нефтебанк») Жомарт Есентугелов.

Между тем, как неоднократно отмечали аналитики международных рейтинговых агентств, проблема банков заключается не столько в плохом качестве судного портфеля, сколько в том, как сформированные провизии покрывают «токсичные» займы. Так, в Казкоме отметили, что «у объединенного банка будет достаточный объем капитала и прибыли для обеспечения необходимого уровня резервов». В настоящее время объем сформированных Казкомом провизий покрывает просроченные кредиты на 116%. Если на начало января 2014 года объем просроченных кредитов в банке достиг 832,7 млрд тенге, то объем сформированных провизий по международным стандартам финансовой отчетности превысил 969 млрд тенге. В «БТА Банке» провизии покрывают просроченные займы на 104,8%.

Цена акций БТА идет вверх

После того, как была озвучена цена сделки, которую покупатели готовы дать за «БТА Банк», стоимость бумаг «БТА Банка» заметно выросла. Если 5 февраля средневзвешенная цена на простые акции банка на Казахстанской фондовой бирже (KASE) не превышала 20 тинь, то на следующий день она достигла отметки 30 тинь. Пока бумаги этого эмитента продолжают держаться не ниже уровня 28 тинь за акцию. В течение года стоимость акций «БТА Банка» на KASE не опустилась ниже 15 тинь, максимальная цена на бумаги эмитента за год составила 33 тинь. При этом г-н Есентугелов отметил, что открытость планов по слиянию «БТА Банка» и Казкома будет способствовать росту цен на акции двух игроков банковского рынка.

Ранее, а именно 4 февраля, международное рейтинговое агентство Moody's повысило долгосрочный рейтинг депозитов в местной и иностранной валюте «БТА Банка» с Саа1 до В3. Агентство также установило прогноз по рейтингам на позитивный в ожидании объединения с Казкомом.

«Решение по рейтингу было продиктовано положительными результатами второй реструктуризации банка: восстановление капитализации, улучшение чистой процентной маржи, адекватное покрытие провизиями и снижение рисков финансирования. Реструктуризация долга восстановила соотношение капитала к активам до 18,2%, а достаточность капитала по Базель II — до 24,9% на конец сентября 2013 года. Чистая процентная маржа также стала положительной благодаря сокращению долга и повышению процентной ставки по облигациям ФНБ «Самрук-Казына» во владении «БТА Банка», — сообщили в агентстве.

Простые акции Казкома 5 февраля стоили чуть более 148 тенге, 6 и 7 февраля средневзвешенная цена на бумаги этого эмитента практически зафиксировалась на том же уровне. Вчера средневзвешенная стоимость акции этого эмитента достигла отметки 160 тенге. В течение года стоимость акций Казкома на KASE не опускалась ниже 130 тенге, максимальная

цена на бумаги данного эмитента за год составила 205 тенге.

Аналитики рейтингового агентства выразили беспокойство по поводу низкого качества доходов «БТА Банка», учитывая разницу между начисленными и полученными наличными процентными доходами в 25%. «Несмотря на то, что проблемные займы составляют 87% от займов brutto, Moody's считает провизии в размере 74,8% от займов brutto адекватными в совокупности с высокой капитализацией. Риски рефинансирования снизились вследствие сокращения оптового фондирования до 5,7% от обязательств на конец сентября 2013 года с 34% в 2011 году. Агентство считает потенциальное объединение с Казкомом положительным для «БТА Банка», надеясь на оптимизацию расходов и улучшение прибыльности, учитывая устойчивое рыночное положение и более низкую долю плохих займов в портфеле Казкома», — отметили в Moody's. К слову, в настоящее время доля займов с просрочкой платежей в Казкоме приблизилась к 30%.

Казком будет оплачивать сделку по приобретению «БТА Банка» деньгами по следующему графику: 31 млрд тенге в дату закрытия и 41 075 млн тенге не позднее 1 июля 2017 года. «Банк планирует предложить выкупить акции у миноритарных акционеров «БТА Банка» по цене, близкой к озвученной (72 млрд тенге), то есть по 0,24 тенге за акцию. При объединении банков Кенес Ракишев выйдет в состав акционеров Казкома. В свою очередь ФНБ «Самрук-Казына» планирует выйти из капитала Казкома после объединения, которое должно завершиться к концу 2014 года», — подтвердили в Halyk Finance.

Дополнительной господомощи ждать не стоит

По условиям сделки, государство не будет предоставлять дополнительную фондирование «Казкоммерцбанку», но должно сохранить средства на депозитах «БТА Банка». В сентябре 2013 года ФНБ «Самрук-Казына» держал в «БТА Банке» депозиты на сумму 130 млрд тенге. Также вместе с Фондом проблемных активов госфонд хранил еще 102 млрд тенге в Казкоме. При этом г-жа Бахмутова на днях заявила, что банковский сектор должен снизить ожидания

получения депозитного фондирования со стороны государства. По ее словам, ФНБ «Самрук-Казына» хотел бы использовать депозиты в банках для финансирования своих дочерних компаний.

Еще остается открытым вопрос, как будет называться «новый» банк. По мнению г-на Есентугелова, в случае слияния «БТА Банка» и Казкома будет уместным и разумным оставить название «Казкоммерцбанк». «Название «БТА Банк» необходимо похоронить вместе с негативными ассоциациями о бывшем владельце банка и реструктуризации долгов», — отметил г-н Есентугелов.

Тот факт, что объединенный банк вряд будет менять название с «Казкоммерцбанка» на какое-либо другое, неоспорим. Банк имеет определенный имидж, к тому же его ребрендинг может потребовать значительных вливаний, что может оказать давление на прибыль. По некоторым оценкам, стоимость ребрендинга Казкома можно оценить в \$500-600 тыс., а смена имиджа «БТА Банка» обошлась фининституту не менее чем в \$5-7 млн. Насколько данные оценки обоснованы, неизвестно, но если даже ребрендинг обошелся в 2 раза дешевле, банкам сейчас лучше не направлять прибыль на эти цели — ведь им могут потребоваться средства для капитализации и для соответствия стандартам Базель III.

Завершение сделки по объединению потребует принятия корпоративных решений ФНБ «Самрук-Казына», одобрения регуляторного и антимонопольного органов и одобрения акционерами банка на общем собрании акционеров 21 февраля 2014 года. «Решением совета директоров ФНБ «Самрук-Казына» от 31 января 2014 года вопрос об отчуждении акций «БТА Банка» вынесен на рассмотрение единственного акционера. Также 27 декабря 2013 года между ФНБ «Самрук-Казына», Казкомом, Кенесом Ракишевым и рядом государственных органов (министерства экономики и министерством финансов, а также Национальным банком РК) был подписан меморандум о взаимопонимании, условиями которого предусмотрен ряд мероприятий, которые госорганы готовы рассмотреть в целях успешной реализации сделки», — отметили в Казкоме.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

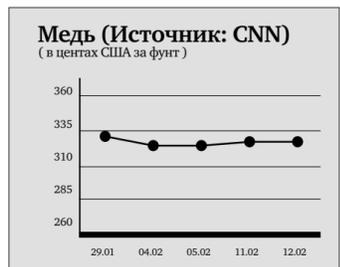
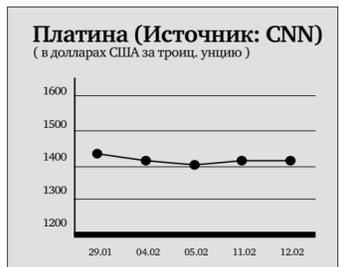
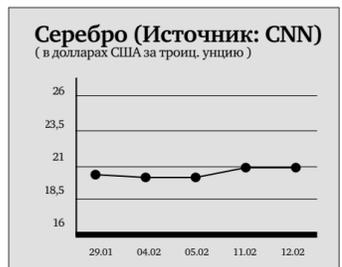
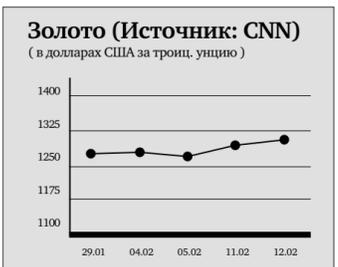
КАЗАХСТАН

КАЗАХСТАН ДЕВАЛЬВАЦИЕЙ ОТЫГРАЛ ОСЛАБЛЕНИЕ РУБЛЯ

Решение Национального банка Казахстана (НБК), долгое время удерживавшего курс в жестком коридоре, девальвировать тенге на 19% к доллару вполне согласуется с глобальными тенденциями на валютных рынках развивающихся стран. Фактически, курс тенге приводится в соответствие с ослабевшим в последнее время российским рублем, говорят опрошенные «Прайм» и РИА «Новости» эксперты. Новый ориентир в 185 тенге за доллар выбран с запасом, и Нацбанк опять сможет удерживать его долгое время. При этом на торгово-экономические отношения внутри Таможенного союза и в частности с Россией девальвация тенге сильно не скажется, оценивают аналитики. В последние годы валютная политика НБК была нацелена на сохранение курса в пределах 145-155 тенге за доллар. При этом, несмотря на введение в августе прошлого года таргетирования мультивалютной корзины (70% доллары, 30% евро и 10% рубли), Нацбанк продолжил фокусироваться только на курсе доллара, отметил экономист ING Bank по России Дмитрий Полевой. Если оценить рост курса доллара к рублю и тенге в прошлом году и с начала нынешнего, то можно увидеть ослабление рубля на 8% в 2013-м и превышавшее 8% ослабление в 2014-м. Тенге при этом уступил американской валюте всего около 3% и 1,5%, соответственно. Все это обеспечивалось усилиями казахстанского регулятора, продававшего валюту. Однако увеличившийся в начале января разрыв (с рублем) и невысокий размер валютных резервов (около \$25 млрд), похоже, заставил Нацбанк страны пойти на управляемому девальвации, говорит Сергей Романчук из «Металлинвестбанка». «Неприятным моментом является то, что еще буквально в январе регулятор заявлял, что будет удерживать курс доллара в прежнем (145-155 тенге) коридоре. Последовавшее заявление о девальвации подрывает доверие к НБК», — сказал Романчук. Впрочем, негативного влияния на дальнейшую динамику тенге от нынешнего решения Нацбанка Казахстана быть не должно, считает Полевой из ING. «Повышение курса доллара сразу до 185 тенге сделано с запасом. По нашим оценкам, справедливая стоимость доллара находится в диапазоне 165-170 тенге. Это вселяет надежду, что Нацбанк справится с содержанием курсов. Жесткий коридор, установленный регулятором всего в три тенге сверху и снизу уровня 185, также не дает повода для паники и шарахания», — сказал Полевой. Новый курс тенге является достаточно комфортным, и вряд ли для его поддержания Нацбанку потребуются большие валютные интервенции, также считает директор департамента аналитики казахстанской инвестиционной компании «Асыл-Инвест» Айвар Байкенов. «В рамках Таможенного союза прошлый и позапрошлый годы показали, что из-за более сильного обесценения рубля наши производители проигрывали российским производителям. Ну и в купе с этим (если принять во внимание) потенциальное вступление Казахстана в ВТО, где конкуренция еще жестче, то шаг влево», — сказал Байкенов из «Асыл-Инвест». «Доля экспорта России в Казахстан в общем объеме РФ составляет около 3%, и он занимает 13 место среди импортеров российской продукции. В то же время доля экспорта Казахстана в Россию составляет 7%, а РФ занимает 4 место, соответственно. Поэтому скачок рубля вверх почти на 20% (через кресс курс с долларом по 185) до 5,30-5,35 тенге — максимум с 2009 года — безусловный позитив для казахстанских экспортеров», — рассуждает Полевой из ING. Он полагает, что отношения в ТС не пострадают. (ИА «Новости-Казахстан»)

РЕЙТИНГИ «АЛЬЯНС БАНКА» СНИЖЕНЫ ДО ДЕФОЛТНОГО

Standard&Poor's понизило долгосрочный и краткосрочный кредитные рейтинги АО «Альянс банк» с уровня «ССС/С» до «D/D». Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в международном рейтинговом агентстве. По утверждению рейтингового агентства, «Альянс банк» нарушил срок выплаты держателям облигаций, оплачиваемых за счет высканных сумм, который наступил 26 декабря 2013 года. Это означает, что банк находится в дефолте, в связи с чем его рейтинг может быть понижен до «D» (дефолт) или «SD» (выборочный дефолт). Вследствие нарушения срока платежа банк считается нарушившим требования к ликвидности, установленные регулятором, а именно банк допустил нарушение ковенантов в соответствии с условием 11 (1) документации по облигациям, погашаемым по номинальной стоимости, и дисконтным облигациям — двум типам приоритетного необеспеченного долга, поясняется в сообщении. Между тем 25 марта 2014 года наступает срок следующего купонного платежа по дисконтным облигациям «Альянс банка» в тенге и долларах США сроком погашения в 2017 году, по приоритетным облигациям, погашаемым по номинальной стоимости, в тенге и долларах США сроком погашения в 2020 году, а также по субординированным облигациям в тенге сроком погашения в 2030 году. Однако 31 января 2014 года банк объявил о решении совета директоров начать его реструктуризацию. По мнению экспертов, эта мера приведет к тому, что сумма возмещения долга держателям облигаций, вероятнее всего, будет значительно сокращена по сравнению с суммой основного долга и начисленных процентов по купону. Как следствие, в S&P полагают, что такой факт неплатежа будет означать общий дефолт, и «Альянс банк» не сможет погасить все или почти все свои обязательства при наступлении срока их погашения. Поэтому агентством были понижены кредитные рейтинги банка до уровня «D». При этом даже в случае осуществления выплат по купону в марте 2014 года вопреки озвученным планам руководства «Альянс банка», в S&P, вероятнее всего, «будут считать запланированную реструктуризацию банка событием, равнозначным дефолту», — отмечается в информации. (kapital.kz)



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

«КАЗАХТЕЛЕКОМ» ПОДВЕЛ ИТОГИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗА 2013 ГОД

В АО «Казактелеком» состоялось совещание с участием руководителей филиалов, дочерних и зависимых организаций, в ходе которого были подведены итоги работы в 2013 г. и определены задачи на предстоящий период. В 2013 году в целях развития и модернизации сети телекоммуникаций компания продолжила работу по проектам: строительство сетей FTTH, внедрение и построение сети связи стандарта 4G LTE, развитие магистральной сети, строительство сети сельской связи WLL CDMA 450, внедрение IP TV, модернизация и развитие местных сетей. Активное развитие получил транзитный потенциал магистральной сети: увеличена суммарная мощность международных стыков с сопредельными государствами до 671 Гбит/с, расширена пропускная способность магистральной сети DWDM, построено 120 км магистральных сетей ВОЛС. Кроме этого, организована стыковка сетей АО «Казактелеком» и ГКЭ «Туркментелеком». Совместно с ОАО «МегаФон» запущен международный проект по организации скоростной передачи данных между Европой и Юго-Восточной Азией, получивший название DREAM. Также продолжилась работа по внедрению беспроводного доступа в интернет четвертого поколения стандарта LTE. В 2013 г. сеть была развернута в Актау, Актобе, Атырау, Караганде, Усть-Каменогорске, Шымкенте, Жезказгане, Тмиртау, расширена в городах Алматы, Астана и их пригородах. В остальных областных центрах организованы пилотные зоны. Зарегистрировано порядка 110 000 абонентов. В результате завершения III этапа стратегического проекта «Строительство сетей FTTH АО «Казактелеком», входящего в Карту индустриализации РК, оптико-волоконными сетями охвачено порядка 15,5 тыс. многоквартирных домов и более 7 300 коттеджных застроек. В прошедшем году проведены работы по развитию услуги IP TV, развернутой в Астане, Алматы и во всех областных центрах, на конец года емкость сети составила более 246 тыс. точек подключения. Уровень цифровизации сети составил 98,19%. Построено порядка 1 750 км зоновых волоконно-оптических линий связи в Акмолинской, Восточно-Казахстанской, Западно-Казахстанской, Костанайской, Карагандинской, Павлодарской, Северо-Казахстанской и Южно-Казахстанской областях. Дальнейшая модернизация и развитие сельской связи CDMA/EVDO позволили охватить доступом в интернет более 3 700 сельских населенных пунктов. В 2013 г. был проведен ряд мероприятий по изменению тарифов на услуги телекоммуникаций. Так, на абонентском сегменте на 10% была снижена ежемесячная плата по тарифному плану «Megaline Hit Optima» и «Megaline Light Optima», на 5% – на услуги коллективного доступа к интернету. Также до 70% снизилась ежемесячная плата на услуги ШПД к сети интернет для ISP-провайдеров, до 70% на услуги сети ПД для нерезидентов. Кроме этого, без изменения размера ежемесячной платы, был улучшен ряд потребительских характеристик. По данным предварительной финансовой отчетности за 12 месяцев 2013 г., консолидированные доходы от реализации услуг по АО «Казактелеком» составили 190 743 313 тыс. тенге, чистая прибыль – 19 688 209 тыс. тенге. В ходе совещания перед руководителями филиалов, дочерних и зависимых организаций компании был поставлен ряд задач на 2014 г., среди которых, особо выделена задача по улучшению качества обслуживания абонентов. (Соб. инф.)

ИННОВАЦИОННЫЙ КЛАСТЕР АЛМАТЫ

В Алматы побывала с визитом рабочая группа во главе с заместителем премьер-министра, министром индустрии и новых технологий РК Асетом Исекешевым. Вице-премьер посетил ряд действующих промышленных производств и провел совещание по вопросам реализации программы ФИИР в регионе и формирования инновационного кластера в Алматы. Визит начался с ознакомления с деятельностью Научного центра противинфекционных препаратов. В прошлом году Центром начата 3-я фаза клинических испытаний нового лекарственного средства против туберкулеза. Проведена подготовка к проведению 1-й фазы клинических испытаний нового лекарственного средства потенциатор антибиотиков (ПА). Вторым объектом для посещения стала фармацевтическая фабрика «Нобель». В рамках Карты индустриализации в 2011 году компания завершила модернизацию фармпроизводства согласно международным стандартам. Мощность производства увеличилась на 50% и расширился ассортимент продукции. Сегодня завод выпускает около 150 видов лекарственных средств. Кроме поставок на внутренний рынок, продукция также экспортируется в страны СНГ. Вице-премьер посетил также КазНУ им. аль-Фараби, где прошла встреча с молодыми учеными и обсуждение перспектив сотрудничества вуза и министерства индустрии и новых технологий. В настоящее время ведомство приступило к формированию инновационных кластеров в регионах. В Алматы такой кластер будет создаваться на базе ПИТ «Алатау» (3-й этап развития ПИТ) с участием ведущих университетов города. И как раз сейчас обсуждается вопрос, какие именно вузы могут войти в орбиту данного инновационного кластера. Он должен стать объединением субъектов образовательной и научно-технической деятельности, предприятий и организаций инфраструктуры, которые имеют заинтересованность во взаимодействии и совместном использовании имеющихся возможностей, обмене знаниями и опытом, эффективной передаче технологий, налаживании устойчивых партнерских связей и распространении информации. (Управление информации МИНТ РК)

Еще не предел

[Начало на стр. 1]

Но, несмотря на успокоительные заявления главы Нацбанка, тенге продолжал постепенно ослабевать. За год национальная валюта к доллару сдала свои позиции на 2,02%. По данным Нацбанка, если в 2012 году средневзвешенный курс доллара составлял 149,11 тенге, то в 2013 году он достиг планки 152,13 тенге.

Заметно нацвалюта стала терять свои позиции еще с июля прошлого года. Именно тогда слухи о девальвации начали активно разрастаться. И именно в июле Нацбанк РК заявил о планах эмитировать 20-тысячную купюру. Несмотря на то, что данная банкнота, согласно заявлению г-на Келимбетова, была посвящена двадцатилетию введения тенге, опасения населения о предстоящей девальвации сохранились.

Тенге в новом коридоре

И, как оказалось, они оправдались. 11 февраля в обед Нацбанк сообщил, что он принял решение отказаться от поддержания обменного курса тенге на прежнем уровне, снизить объемы валютных интервенций и сократить вмешательство в процесс формирования обменного курса в тенге. «Новый обменный курс национальной валюты будет находиться на уровне около 185 тенге за доллар. Чтобы не допустить дестабилизации финансового рынка и экономики в целом, Нацбанком будет установлен коридор колебаний курса тенге по отношению к доллару США от нового уровня 185 тенге за доллар США плюс/минус 3 тенге и продолжена политика по сглаживанию резких скачков и краткосрочной волатильности обменного курса. Но долгосрочный тренд обменного курса тенге будет формироваться под влиянием макроэкономических предпосылок», – говорится в пресс-релизе Нацбанка.

При этом главный банк страны назвал несколько причин, по которым было принято решение резко обесценить тенге: «Первое, это то, что ситуация во всех развивающихся странах, в частности, в странах БРИКС в целом говорит об ослаблении валют этих стран по отношению к долла-

ру. Мы отслеживаем 22 из 24 валют, и в целом мы видели, что все это время были колебания».

В качестве второй причины он назвал сохраняющуюся неопределенность обменного курса российского рубля. «Вы помните, что в 2013 году было ослабление курса на 7%, и в январе была также тенденция к ослаблению», – заметил банкир.

Еще одной причиной девальвации, по его словам, стало состояние платежного баланса. «Несмотря на то, что счет текущих операций остается положительным, в целом наблюдается рост импорта. К тому же были высокие девальвационные ожидания в экономике, и в связи с этим было усиление спекулятивных операций. Нацбанк регулярно вынужден был принимать участие на валютном рынке. Это (девальвация – «Капитал.kz» создаст предпосылки для снижения инфляции до 3-4% в среднесрочной перспективе», – отметил г-н Келимбетов.

Заметим, что уже утром 11 февраля около обменных пунктов можно было наблюдать очереди взволнованных казахстанцев. Разрыв между курсом продажи доллара и курсом покупки достигал 25 тенге. Население активно скупало иностранную валюту, чтобы хоть как-то сохранить свои сбережения в тенге. Некоторые обменники даже закрылись, а Нацбанк пригрозил жестко пресекать спекуляции: «Как всегда, подобную ситуацию используют различного рода спекулянты и мы хотели бы предупредить людей, которые будут злоупотреблять какой-либо информацией об обменном курсе, чтобы население доверяло прежде всего заявлениям Нацбанка РК. В связи с этим мы приняли решение, что во всех обменных пунктах разница между продажей и покупкой доллара не должна превышать 2 тенге. Если обменные пункты будут нарушать это правило, то Нацбанком будут приняты самые жесткие меры – вплоть до отзыва лицензии и прекращения деятельности таких обменных пунктов».

Указание Нацбанка было выполнено сразу после того, как г-н Келимбетов обозначил маржу для обменных пунктов. Но вот будет ли обозначенное требование

Нацбанка распространяться на банки, не ясно. Несмотря на то, что обменные пункты выполнили требование г-на Келимбетова по максимальной планке курса доллара в 188 тенге, их маржа оказалась выше уровня небанковских обменников.

Так, 12 февраля разница между курсом продажи и курсом покупки доллара в обменных пунктах некоторых банков достигала 4 тенге, по евро – и вовсе выше 9, хотя по этой валюте Нацбанк установил маржу не более 3 тенге. Причем пока нет ясности, станут ли банки менять свою курсовую политику или нет. Впрочем, не исключено, что регулятор может ужесточить требования и для банковских обменников.

Между тем не только население было шокировано обвалом курса тенге, неожиданной новостью стала и для банков. Некоторые из них отключили опцию «Курс валют» и стали пересматривать свою курсовую политику. «За мою карьеру банкира я видел не менее 20 девальваций. При таких ситуациях высок соблазн заработать на страхах и эмоциях людей: в панике люди готовы скупать валюту по спекулятивному курсу, опасаясь, что завтра станет еще выше. Считаю такой способ заработка неприемлемым для банка», – заявил глава «Евразийского банка» Майкл Эггелтон.

Чтобы обезопасить своих клиентов от необдуманных операций, «Евразийский», по словам банкира, на несколько часов приостановил валютные операции. При этом г-н Эггелтон дал оценку по дальнейшему изменению ситуации на валютном рынке: «Сейчас сложно делать прогнозы, могу предположить, что курс доллара на несколько месяцев закрепится на существующей отметке».

Роста цен не избежать

Тем временем на встрече главы государства Нурсултана Назарбаева с премьер-министром Сериком Ахметовым и председателем Нацбанка 12 февраля президент отметил, что «решение о девальвации казахстанской валюты не должно негативным образом касаться простых граждан».

«Теперь особенно важно следить за тем, чтобы искусственно не поднимались цены, пресекать спекуляции в обменных пунктах валюты. Акимы всех уровней должны следить за этим, а соответствующие государственные органы – проводить постоянный мониторинг и принимать самые жесткие меры, вплоть до лишения лицензии в отношении тех, кто спекулирует



Кайрат Келимбетов: «К девальвации готовились шесть месяцев»

Динара Куатова

Третья по счету девальвация национальной валюты стала неожиданной для казахстанцев. Причем о переходе на новый коридор валютной политики в РК даже не догадывались профильные министры. К примеру, министр экономики и бюджетного планирования Ерболат Досаев уверяет, что узнал о резком ослаблении тенге в интернете. Однако глава Нацбанка Кайрат Келимбетов признался, что решение провести девальвацию разрабатывалось полгода.

Главный банкир доволен итогом процедуры ослабления курса тенге. «Операция», по его мнению, прошла успешно. Удалось избежать «слива» информации о намерениях отпустить валюту в свободное плавание.

«Я бы хотел всех заверить, что вчерашняя корректировка была проведена безупречно», – озвучил свою оценку глава Нацбанка на пресс-конференции в Службе центральных коммуникаций при президенте РК 12 февраля.

По его мнению, новый равновесный валютный курс, установленный на уровне 185 тенге за доллар, ориентирован на долгосрочную перспективу, и ни о какой повторной девальвации в стране не может быть и речи.

«Я думаю, в ближайшее время ситуация нормализуется в магазинах, в обменниках, на АЗС, и мы все поймем, что это был правильный шаг – альтернативой было «продать» золотовалютные запасы», – отметил Кайрат Келимбетов.

Между тем готовились к новой девальвации тенге задолго до ее проведения. Как признался главный банкир, решение о переходе к новому валютному коридору доллара к тенге в Казахстане разрабатывалось в течение шести месяцев. В течение полугодия Национальный банк проводил предварительные расчеты. Значительную роль в принятии решения об отказе поддержки прежнего обменного курса тенге сыграли полученные в последние дни результаты обзора платежного баланса за 2013 год.

«Сейчас мы стали получать итоги 2013 года в различных объемах и разрезах. И только сейчас стали приходить отчеты по основным валютам стран-партнеров, в том числе ЕС, развивающихся стран, России. Поэтому когда мы все это сопоставили, появилось понимание, что изменение валютной политики в 2013 году произойдет. И, конечно, у руководства был вопрос к Национальному банку, когда правильно и своевременно ее провести», – отметил г-н Келимбетов.

Оптимальным временем для ослабления тенге определили февраль, так как в это время у казахстанских экспорттеров наступает налоговая неделя.

«Не секрет, что в феврале у нас наступает налоговая неделя. Когда экспорттеры будут продавать свою долларовую выручку для того, чтобы заплатить налоги в тенге. То есть это самый спокойный период для казахстанской финансовой системы. И в преддверии этого периода было принято решение провести девальвацию», – добавил глава Нацбанка.

на сложившейся экономической ситуации», – заявил глава государства.

По его словам, это «сугубо финансовая мера, направленная только на то, чтобы улучшить экономическое положение наших предприятий, на каждом из которых работает по 10-40 тыс. человек». «Наша экономика получит дополнительную прибыль, и в целом это положительно повлияет на ее дальнейший рост. С такой целью и было принято данное решение. Поэтому не надо допускать никакого ажиотажа и реагировать на спекуляции», – заключил президент.

Эксперты также уверены, что девальвация положительно отразится на казахстанских производителях, но только на тех, кто использует местное сырье. Однако даже кондитерские фабрики закупает его за границей.

«У кондитерских фабрик высока зависимость от импортного сырья и особую роль при формировании цены играет его стоимость», – подчеркнул в «Баян Сулу» – то сырье, которое использует наша фабрика при производстве кондитерских изделий, практически не производится в Казахстане. Только отдельные ингредиенты приобретаются на внутреннем рынке. Это патока, которая используется для производства карамели, и мука. Другое сырье, например, какао-бобы, орехи, сухое молоко, ароматизаторы, импортируются из других стран. Нашими партнерами в этом направлении являются Россия, страны Европы и Африка».

В свою очередь магазины техники уже в первый день девальвации стали пересматривать стоимость товаров. Например, на сайте Sulpak была размещена информация, что цены, которые были озвучены в рекламных роликах и других медиа-носителях до 11 февраля, недействительны. При этом некоторые магазины бытовой техники уже повысили цены как минимум на 20-30%.

Подорожают теперь и авиабилеты. Например, «Эйр Астана» сообщила, что в связи с девальвацией с 12 февраля поменяются тарифы на перелет по международным маршрутам.

Не исключено, что пойдут вверх и цены на продовольственные товары, ведь они определяются рынком, а их искусственное сдерживание приведет только к дефициту и падению качества. К тому же ни один предприниматель не захочет работать в убыток.

В свою очередь ажиотаж, наблюдаемый в первые дни после девальвации, в ближайшее время стабилизируется. Нормализуется ситуация с обменными пунктами, магазинами, на рынке нефтепродуктов. Тех, кто начнет «баловаться» и выходит за рамки заданного валютного коридора, будут жестко наказывать вплоть до лишения права на финансовую деятельность.

Что касается влияния девальвации на банковский сектор, то по словам Кайрата Келимбетова, финансовое состояние определенных банковских институтов может стать хуже.

«По определенным банкам и определенным кредитам будет ухудшение. В том числе добавится определенный процент неработающих кредитов. Но в целом мы для себя заметили, что в ближайшие пять лет именно эти и будем заниматься. Проблема ясная и мы знаем, как ее решить», – заверил главный банкир.

При этом он подчеркнул, что ситуация при последней девальвации резко отличается от состояния фининститутов при девальвации 2009 года, когда банки имели большое количество кредитов в долларах. «Тогда были проблемы. Мы за пять лет решили основные проблемы банковской системы. Четыре банка системообразующих у нас было на тот момент, два были в предбанкротном состоянии. Мы их за пять лет спасли. Два банка в ближайшее время будут полностью проданы инвесторам. Этот период нашей жизни заканчивается. Мы посмотрели, что депозиты в валюте увеличивались. Но кредиты в валюте на уровне 30% и остались. Поэтому большой проблемы мы не видим», – заключил глава Нацбанка.

Деньги до зарплаты онлайн

Данияр Молдабеков

В Казахстане открылся онлайн-сервис мини-кредитов Moneypay.kz. Теперь можно взять небольшую сумму в кредит не выходя из дома и вернуть таким же образом. Насколько, учитывая ситуацию в области кредитования, велик потенциал компаний? На этот и другие вопросы в интервью деловому еженедельнику «Капитал.kz» ответил Вячеслав Малыгин, директор Moneypay в Казахстане.

- Вячеслав, расскажите, как можно получить кредит на сервисе Moneypay.kz?

- Первое, что нужно сделать – зайти на сайт Moneypay.kz. На нашем сайте расположен очень дружелюбный калькулятор, посредством которого можно сразу выбрать сумму и срок, на который вы собираетесь взять кредит. После выбора основных параметров кредита вы сразу же видите итоговую сумму переплаты по займу и на этом этапе принимаете для себя решение – готовы ли вы взять кредит на предложенных условиях или нет. Если ответ положительный, то вы инициируете оформление заявки, для чего необходимо ввести основные регистрационные данные, такие как номер удостоверения личности, адреса и контактные телефоны. Заполнив все эти данные, вы просто нажимаете на кнопку «отправить заявку». Кстати, на оформление заявки уходит не более десяти минут, а получение ответа занимает не более пяти минут. Соответственно, не более чем через 15 минут вы уже знаете, одобрен ваш кредит или нет. Если заем одобрен, то наша система еще раз уточняет у вас параметры займа, после чего вам необходимо нажать на клавишу Enter, и ваши деньги – «в пути». Мы осуществляем перевод кредитных средств на ваш банковский счет или счет банковской платежной карты. Погасить кредит вы можете в любом отделении любого банка Казахстана посредством банковского перевода или же обратиться в любое отделение АО «Казкоммерцбанк» и сделать взнос напрямую на счет нашей компании. Также для удобства клиентов у нас подключен сервис по приему платежей через платежные терминалы QIWI, используя которые, клиенты могут погасить задолженность по кредитам без каких-либо комиссий.

- Как вы так быстро оцениваете платежеспособность клиента?

- Оценка платежеспособности потенциального клиента производится на базе разработанной скоринговой модели, которая в автоматическом режиме сопоставляет заданные статистические параметры с данными, предоставленными клиентом в заявке.

- В банковской системе Казахстана значительный удельный вес неработающих кредитов. Вы учитывали этот факт, прежде чем открыть Moneypay.kz?

- На мой взгляд, ситуация в работе с проблемными кредитами улучшается. Согласно статистике, в начале прошлого года средний уровень проблемных займов в портфелях банков был около 25%, тогда как к концу 2013 года пришел к отметке 20%. Соответственно, положительная динамика в решении данной проблемы налицо. Прежде чем открыть наш сервис в Казахстане, мы серьезно изучили рынок кредитования и причины возникновения данной ситуации с неработающими кредитами. Результаты исследований нашли свое отражение в нашей кредитной политике, которая, как мы рассчитываем, позволит нам сформировать и обеспечивать надежнее качество нашего кредитного портфеля.

- И как вы оценили ситуацию с кредитоспособностью населения?

- Наша оценка положительная. Согласно статистике, соотношение портфеля кредитов, выданных физическим лицам, к ВВП РК составляет около 8%, тогда как в Европе данный показатель достигает около 40%. Соответственно, задолжен-



ность на душу населения в Казахстане не превышает \$1000 в тенговом эквиваленте, что выглядит более чем нормально в сравнении со странами Европы, где данный показатель выше более чем в 5 раз. На основании этих цифр можно с уверенностью сказать, что потенциал развития рынка потребительского кредитования далеко не исчерпан. Главное – это научиться правильно работать с заемщиками. Все начинается с определения портрета целевого клиента, далее необходимо правильно взвесить риски именно с выбора клиента. То есть определить свой профиль и работать только с этими заемщиками. Все проблемы ведь от чего? Если появляются такие проблемные кредиты в будущем, то, значит, риск-менеджмент банка работал ненадлежащим образом. Это оценка на входе. Что получили на выходе –

- Вы открылись 31 января, совсем недавно. Можете уже назвать самую популярную в среднем сумму, которую клиенты берут в кредит?

- Да, на данный момент средняя сумма займа – 20 тыс. тенге. Стоит добавить, что у нас есть ограничение по сумме для первичных клиентов на уровне 35 тыс. тенге, при этом максимальная сумма займа, предоставляемая нашим сервисом, составляет 75 тыс. тенге.

- Под какой процент в основном вы даете кредиты?

- Процентная ставка по каждому займу ранжируется в зависимости от суммы и срока кредита. Мы стараемся быть максимально прозрачными во взаимоотно-

шениях с нашими клиентами и поэтому обязательно в каждом договоре займа наряду с основными параметрами отражаем эффективную процентную ставку. Наши кредиты являются краткосрочными и предоставляются максимально на 31 день. Данный срок займа обусловлен спецификой нашего продукта, который можно образно назвать «деньгами до зарплаты». Ведь у каждого из нас возникает иногда так называемый «кассовый разрыв». К примеру, мы потратили деньги с зарплаты, и вдруг у нас возникла необходимость оплатить какие-то срочные услуги или приобрести товары первой необходимости, а свободной суммы нет, при этом мы точно знаем, что сможем вернуть эти деньги, когда получим зарплату, но деньги нужны сейчас! Приходится обращаться к знакомым либо родственникам, а это, как известно, чревато тем, что в случае возникновения небольшой задержки могут испортиться отношения с близкими людьми. Наш сервис как раз для того и создан, чтобы решать подобные проблемы без обращения к родным или друзьям. Что немаловажно, в случае, если у клиента не получается вернуть кредит вовремя, мы готовы идти навстречу посредством пролонгации займа.

- То есть вы заняли новую нишу на нашем рынке?

- Да, именно. Ведь если говорить о беззалоговых кредитах, которые банки сейчас активно предлагают на рынке, то вестки речь идет о кредитах, средняя сумма которых составляет около 500 тыс. тенге, а максимальная достигает отметки в 3

млн тенге. Соответственно, мы выбрали свою нишу в другом сегменте, это кредиты, сумма которых не превышает 75 тыс. тенге, то есть наш сервис как раз для тех, кому нужна меньшая сумма и на меньший срок. Также я бы хотел отметить, что мы работаем в режиме онлайн и постарались сделать наш сервис максимально удобным для наших клиентов. Например, если наш клиент имеет банковскую платежную карточку, то он может получить кредит, не покидая своего офиса, и далее использовать им по своему усмотрению.

- Есть ли у вас конкуренты?

- У нас есть конкуренты, работающие в режиме офлайн. Это те компании, которые также выдают мини-кредиты. Существенным условием данных сервисов является требование физического присутствия клиента в офисе для оформления кредитной заявки. Мы в свою очередь делаем упор на использование передовых интернет-технологий, что в первую очередь положительно сказывается на удобстве нашего сервиса для конечного потребителя. К тому же, я думаю, ни для кого не секрет, что Казахстан сейчас быстро развивается в плане проникновения интернета. На данный момент, если не ошибаюсь, уровень проникновения интернета в республике составляет 45%, что является достаточно хорошим показателем. Поэтому, я уверен, наша бизнес-модель, основанная на выдаче кредитов через интернет, будет иметь успех в Казахстане.

- Каков, на ваш взгляд, объем этого рынка?

- По нашим подсчетам, это около \$60 млн.

- Насколько политика Moneypay.kz независима от Москвы?

- Мы являемся дочерней компанией Moneypay.ru и, соответственно, ведем свою деятельность в рамках общей стратегии развития холдинга, при этом мы безусловно учитываем особенности местного рынка и ментальность потребителей наших услуг.

- И в чем же разница рынков России и Казахстана?

- Законодательство Казахстана позволяет нам более четко идентифицировать клиента на входе, а это очень важно. К примеру, в России есть четыре основных игрока на рынке кредитных бюро. При этом не все участники имеют одинаковый пул информации о клиенте. Также в России в настоящее время нет централизованного сервиса по предоставлению информации об уровне пенсионных отчислений заемщиков. В свою очередь в Казахстане вышеназванные сервисы централизованы. Резюмируя, можно сказать, что мы имеем больше возможностей по получению полной и качественной информации о заемщике, что, конечно же, помогает нам правильно выстроить работу и, соответственно, мы рассчитываем на то, что наш кредитный портфель будет иметь заданное качество.

- А именно?

- Наши целевые параметры по качеству кредитного портфеля соответствуют цифрам, озвученным г-ном Келимбетовым. То есть планируем, что уровень проблемных кредитов у нас будет не более 15%.

Ситуация на рынке кредитования непростая, но я уверен в успехе. Мы вывели на рынок новый продукт, который, несомненно, будет востребован. Инновационность нашего сервиса в совокупности с ясным представлением портрета и потребностей наших клиентов несомненно приведет нас к успеху. В довершение ко всему сказанному я хотел бы сказать, что наша система риск-менеджмента позволяет нам адекватно оценивать свои риски. Подтверждением тому служат статистики в России. На начало февраля 2014 года доля проблемных займов в портфеле не превышает 15%, а также мы видим четкий тренд, направленный на улучшение качества кредитного портфеля.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ДОБЫЧА НА КАШАГАНЕ ВОЗОБНОВИТСЯ

Добыча на нефтяном месторождении Кашаган в Казахстане, приостановленная 9 октября прошлого года из-за утечки, может возобновиться во второй половине 2014 года, сообщает «ПРАЙМ» со ссылкой на краткосрочный прогноз Управления по энергетической информации США (EIA). При этом объемы добычи до конца 2015 года будут ниже целевого показателя, запланированного на первый этап, в размере 370 тысяч баррелей в сутки, так как технические трудности и высокие издержки не позволяют расширить производство. «Между тем если добыча на Кашагане возобновится только в будущем году, то общий прогноз роста добычи нефти в Казахстане на ближайшие два года будет понижен», – отмечается в сообщении EIA. Добыча на Кашагане была остановлена в сентябре прошлого года через две недели после начала из-за утечки газа. Почти сразу после возобновления добычи в октябре была обнаружена другая утечка. Изначально предполагалось, что добыча на Кашагане составит 8 миллионов тонн нефти в 2014 году и поднимется до 12 миллионов тонн в 2015 году, что позволит Казахстану войти в десятку крупнейших нефтедобывающих стран. Оператор разработки Кашагана, компания North Caspian Operating Co, сообщила в середине января, что ожидает результатов проверки трубопроводов к началу февраля. Затем будет приниматься решение о возобновлении добычи. (ИА «Новости-Казахстан»)

КТК ХОЧЕТ ПРОКАЧАТЬ ДОПОЛНИТЕЛЬНО 10 МЛН ТОНН НЕФТИ

Каспийский трубопроводный консорциум (КТК) намерен в 2014 году прокачать дополнительно 10 млн тонн нефти, передает Kazakhstan Today. «Это нефть с Тенгиза и Караганана, до 3 млн тонн планирует прокачать Роснефть через НПС Кропоткинская. В общей сложности в систему будет дополнительно поставлено 10 млн тонн нефти», – сказал гендиректор консорциума Н. Брунич. Экспорт нефти через терминал КТК в январе 2014 года увеличился на 17,8%, до 2,9 млн тонн, сообщает Neftegaz.ru. «В конце декабря и в 1-й декаде января мы пробовали работать в режиме прокачки, соответствующей 40 млн тоннам в год и успешно справились с этой задачей. В настоящее время мы ведем регламентные работы на оборудовании и на днях возобновим прокачку в этом режиме», – пояснил Н. Брунич. Заявки на прокачку кашаганской нефти в КТК пока не получали. Гендиректор отметил, что, по его мнению, логистика транспортировки нефти Кашагана через КТК оптимальней любого другого маршрута. Отгрузка нефти на экспорт на морском терминале КТК в 2013 году составила 32,7 млн тонн, что на 6,9% выше показателя 2012 года. МНП КТК соединяет месторождения Западного Казахстана с российским побережьем Черного моря. Длина нефтепровода составляет 1510 километров. Проекту КТК уже более 12 лет. (Kazakhstan Today)

ТОПЛИВА ХВАТИТ НА 1-1,5 МЕСЯЦА

Запасов топлива на нефтебазах Казахстана хватит еще на месяц-полтора, сообщил министр нефти и газа республики Узақбай Карабалин. «Сегодня у нас остатки на нефтебазах республики по АИ-92 – 244 тысячи тонн, АИ 80 – 86 тысяч тонн, дизтоплива – около 300 тысяч тонн. Этого нам хватит, если не будем повышать цены, на 30-45 дней примерно. При тех ценах, которые мы имеем, если сохраним при нынешнем курсе, такого интереса уже не будет заводить (ГСМ) в Казахстан и дальше мы ожидаем, что появится сразу дефицит после этого времени», – сказал Карабалин в ходе заседания правительства во вторник. «То, что мы говорим, что достаточно на складах объема ГСМ на месяц-полтора. АРЕМ надо очень внимательно следить. Надо донести, что любое повышение цен на заправках будет рассматриваться госорганами, имейте в виду», – сказал премьер-министр Казахстана Серик Ахметов, добавив, что в случае обоснованного повышения цен будут приниматься соответствующие меры. (ИА «Новости-Казахстан»)

400 ВАГОНОВ ДЛЯ «ТЕНГИЗШЕВРОЙЛА»

Группа компаний Rail Garant передаст «Тенгизшевройл» (Tengizshevroil), крупнейшему нефтедобывающему предприятию в Казахстане, 400 думпкаров по договору экспедирования, сообщает РИА «Новости» со ссылкой на российскую компанию. Вагоны будут задействованы для перевозки шельбы и других сыпучих грузов на территории западного Казахстана по маршруту Актобе-Атырау. Планируемый объем перевозимых грузов может достигнуть 70 тысяч тонн в месяц. Обслуживание «Тенгизшевройл» на территории Казахстана осуществляет компания группы «Рейл Гарант Казахстан». С учетом 400 думпкаров, парк компании, обслуживающий «Тенгизшевройл», достигнет тысячи вагонов, в том числе полувагонов и нефтебенизиновых цистерн. «В течение года мы планируем увеличить общее число думпкаров, переданных предприятию «Тенгизшевройл» – ред.) для обеспечения производственных нужд до 700 единиц», – приводятся в сообщении слова генерального директора «Рейл Гарант Казахстан» Рустама Кажиева. Генеральный директор Rail Garant Юрий Гильц отметил, что группа видит потенциал для дальнейшего развития бизнеса в Казахстане и планирует усилить это направление. По его словам, которые приводятся в сообщении, в рамках программы увеличения присутствия в этой стране «Рейл Гарант Казахстан» осуществляет экспедирование, все виды ремонта грузовых, поставку запасных частей и комплектующих. (ИА «Новости-Казахстан»)

Brother выходит на казахстанский рынок

Олег Ни

На казахстанский рынок выходит японская компания Brother, занимающаяся технологиями печати и управления документооборотом. Это один из лидирующих производителей принтеров с очень высокой рыночной долей в Северной Америке и Западной Европе. В мировом масштабе принтеры и МФУ – основной бизнес компании, продажи в данном сегменте занимают 70% от общего количества продаж.

Отметим, что Brother с 2003 года успешно работает на российском рынке. Там, согласно данным GfK, компания стала номером два, после HP, в сегменте монохромных лазерных многофункциональных устройств по результатам ноября-декабря 2013 года. По итогам 2013 года она увеличила свою долю за год на этом рынке с 6% до 9% в сегменте принтеров, и с 9% до 15% – в сегменте лазерных монохромных МФУ.

Brother уже несколько раз пыталась выйти на казахстанский рынок, считая его очень перспективным. Сейчас это, наконец, произошло благодаря партнерству с компанией Redington, которая займется дистрибуцией и сервисной поддержкой всего спектра устройств для печати, включая лазерные принтеры и МФУ, струйные принтеры и МФУ, а также расходные материалы.

пользователей, в будущем Brother выйдет и в корпоративный сегмент рынка.

Своим ключевым преимуществом представители Brother называют доступные цены как на сами аппараты (принтеры и МФУ), так и на расходные материалы.

Как отметил во время своего визита в Москву президент компании Тошикадзу Коике, в ближайшие планы Brother также входит освоение новых направлений бизнеса: «В будущем бумага будет использоваться все меньше, и компании потребуются выживать в таких условиях. Мы не питаем иллюзий. Чтобы остаться на плаву, нам необходимо начать осваивать новые технологические области. Этим не обязательно станет дальнейшая разработка очков дополненной реальности, мы хотим рискнуть и попробовать заняться совершенно новыми технологиями, например, в области видеоконференцсвязи или сканирующего оборудования».

Справка. Группа компаний Brother со штаб-квартирой в японском городе Нагой – мультинациональная корпорация с 52 офисами продаж в 44 странах мира. Имеет 17 собственных заводов. По всему миру в Brother работают около 27 тыс. человек. С момента основания в 1934 году корпорации Nippon Sewing Machine Manufacturing Co. (в настоящее время Brother Industries Ltd.) бизнес компании расширился, и сейчас в группу Brother входят 3 самостоятельных подразделения: P&S («Решения для печати»), P&H («Персональная и бытовая техника»), M&S («Компания по промышленному производству и технологиям»). «Быть на стороне заказчика» – основополагающий принцип, на котором базируется корпоративная стратегия Brother.

25-26 февраля в Алматы пройдет первая казахстанская конференция Cisco Connect

25-26 февраля в алматинской гостинице «Интерконтиненталь» состоится первая конференция Cisco Connect. Ранее эти форумы проходили под названием Cisco Expo, снискав репутацию крупнейшей мероприятия по информационно-коммуникационным технологиям (ИКТ) в Центральной Азии. Новое название отражает современный этап стратегии развития Cisco, тесно связанной с приближающейся эрой Всеобъемлющего Интернета.

Cisco Connect предоставляет уникальную возможность для обучения и повышения уровня квалификации ИКТ-специалистов. Участников конференции ждет обширная программа, включающая около 100 докладов и сессий в рамках 8 тематических направлений развития инфокоммуникационных технологий:

- инфраструктура корпоративной сети;
- информационная безопасность;
- беспроводные сети;
- центры обработки данных;
- технологии для совместной работы;
- решения для операторов связи;
- оптические сети и системы;
- системы сетевого управления.

Зарегистрироваться и ознакомиться с информацией о конференции можно на веб-странице <http://ciscoconnect.kz>.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

МЕГАПРОЕКТ «СОЛНЕЧНЫЕ КОСМИЧЕСКИЕ ЭЛЕКТРОСТАНЦИИ»

«Сегодня многие ученые увлечены разработкой альтернативных источников энергии. Мне понравилась идея использовать солнечную энергию через солнечные космические электростанции», – об этом в Алматы во время посещения Национальной научной лаборатории коллективного пользования информационных и космических технологий КазНТУ им. К. Сатпаева заявила депутат Мажлиса Парламента РК Дарига Назарбаева. «Это очень смелая идея, ученые обещают огромные, невероятные объемы электроэнергии. Это пока в разработке, но я считаю, что реализация данной идеи возможна», – добавила Дарига Назарбаева. Как сообщили ученые, космические электростанции будут запущены на высоте около 40 тысяч км, а общая площадь солнечных панелей составит около 50 кв. км. «Эти панели будут вырабатывать мощность в 10 гигаВт, что соизмеримо с мощностью нескольких атомных электростанций. Японцы очень продвинуты в этом направлении и планируют запустить свою солнечную космическую электростанцию в 2020 году. В нашем проекте панели будут преобразовывать электроэнергию в лазерную. Лазерный луч будет передаваться на аэростаты, установленные на высоте 4 тыс. метров. Затем с помощью мощного кабеля эта электроэнергия будет передаваться на Землю. По своей сути это аналог гиперлоболода инженера Гарина», – заявил директор института высоких технологий и устойчивого развития КазНТУ им. К. Сатпаева Серик Кумеков. («Казиноформ»)

СПРОС НА БАНКОВСКИЕ КРЕДИТЫ СНИЗИТСЯ

Снижение спроса на банковские кредиты со стороны населения РК может произойти в том случае, если инфляция в 2014 году будет выше рамок установленного властями коридора в 6-8%. Так считает заместитель председателя правления ДБ АО «Сбербанк» Андрей Тимченко, передает КазТАГ. «Если удастся удержать инфляцию в тех рамках, которые были озвучены ранее, то я думаю, что в среднесрочной перспективе существенного влияния не будет. Если инфляция окажется выше, соответственно, платежеспособный спрос может быть ниже и, соответственно, может быть некоторое снижение спроса», – заявил Тимченко на пресс-конференции в среду. По его мнению, «с точки зрения спроса на банковские продукты это будет в гораздо большей степени определяться теми показателями инфляции, которые продемонстрирует наша экономика». «Потому что инфляция фактически существенно влияет на платежеспособный спрос», – пояснил банкир. «Вместе с тем хочу отметить, что, во-первых, в экономике Казахстана есть немало позитивных тенденций, то есть уровень доходов населения все-таки из года в год растет. То есть средние показатели доходов. Растет уровень занятости населения, ну, то есть очень многие демографические показатели, которые делают большую часть населения способной пользоваться банковскими продуктами, в том числе получать кредиты. Я думаю, в этой части общая тенденция сохранится», – добавил Тимченко. (kapital.kz)

ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА ФАРМПРОДУКЦИИ УВЕЛИЧИЛСЯ

В Казахстане в 2013 году объем производства фармацевтической продукции увеличился в 3 раза, по сравнению с показателем 2008 года, и составил более 33 миллиардов тенге. Как сообщает пресс-служба Комитета промышленности Министерства индустрии и новых технологий РК, такие цифры привел председатель Бактыбай Касымбеков на выездном совещании в Алматы на базе АО «Научный центр противоионферционных препаратов». «Одним из важных индикаторов отрасли является обеспечение внутреннего рынка отечественными лекарственными средствами на 50 процентов к концу 2014 года, в натуральном выражении. Данный показатель в 2011 году вырос до 49,3 процента, но в 2012 году снизился и составил всего 15,4 процента. Причиной снижения индикатора послужило снижение госзаказа лекарственных препаратов ТОО «СК-Фармация», – сказал Б.Касымбеков. («Казиноформ»)

ТРАНСПЛАНТАЦИЮ СЕРДЦА ПРОВЕЛИ ВРАЧИ В АСТАНЕ

Третью трансплантацию сердца успешно провели врачи Национального научного кардиохирургического центра в Астане, сообщила в среду пресс-служба центра. По данным пресс-службы, 1 февраля 2014 года во второй половине дня в ННКЦ поступило сообщение от координатора по трансплантации ФАО «Железнодорожные госпитали медицины катастроф» – «Центральная дорожная больница» Астаны о том, что у одного из пациентов – 47-летнего мужчины – врачи констатировали смерть головного мозга. «Его мать – пожилая женщина, несмотря на горечь утраты и расхожее общественное мнение по поводу использования органов умершего человека, приняла очень мудрое решение. Сын и дочь согласились с матерью, чтобы органы брата пересадили нуждающимся в трансплантации людям. Стало известно, что мужчина за свою жизнь не обзавелся собственной семьей и детьми, единственными близкими родственниками его были мать, сестра и брат», – говорится в сообщении. Реципиентами стали три женщины, самой молодой из которых исполнилось 20 лет, а также мужчина, которому было пересажено сердце. На сегодняшний день состояние всех прооперированных пациентов – стабильное. (ИА «Новости-Казахстан»)

Запрет на экспорт черного лома не приносит плоды,

однако правительство, вероятно, продлит противостояние металлургов и заготовителей, чтобы выяснить, кто был прав

Арман Джакуб

Под занавес минувшей недели в Национальной палате предпринимателей прошло заседание Комитета горнорудной и металлургической промышленности. Одним из вопросов, стоявших на повестке дня, была пролонгация запрета на экспорт лома черных металлов, введенная правительством Казахстана 22 декабря 2013 года со сроком на 2 месяца. Этот документ буквально столкнул лбами заготовителей лома с отдельными металлургическими компаниями. К чему привел запрет, каких позиций придерживаются стороны конфликта и будет ли продлеваться запрет деловому еженедельнику «Kapital.kz» рассказал председатель Ассоциации горно-металлургических предприятий Николай Радостовец.

- Николай Владимирович, какое решение принял комитет по вопросу запрета лома черных металлов? Будет ли пролонгация?

- Текущее взаимодействие между ломозаготовителями и металлургами сегодня таково, что стороны находятся в конфронтации, и Ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий призывает их сесть за стол переговоров. К этому подталкивает и правительство, которое своими запретами стимулирует поиск компромиссов для выработки политики на этом рынке.

Сейчас внутреннее потребление в Казахстане арматуры, проката растет, и сырье на них очень востребовано. За счет этого осуществляется строительство жилья.

Сегодня на заседании комитета мы обратили внимание заготовителей лома на то, что постоянно продавая лом за пределы Казахстана, конечно, можно, но в свете текущей политики индустриализации страны было бы целесообразнее обратиться к внутреннему производству. Ведь это дополнительные рабочие места, налоги и т.д.

Поэтому мы считаем, что, если правительство пролонгирует запрет, оно тем самым еще раз будет призывать эти противоборствующие на рынке стороны, тех, кто желает вывезти металл, и тех, кто желает переработать его в республике, чтобы они договорились.

Мы, конечно, понимаем, что запрет – это не рыночная мера, что эта мера временная, но правительство дает сигнал участникам рынка: так дальше не надо. Тем более что ситуация такая, что у ломозаготовителей большие объемы сбора. Они намного превышают потребности внутренних производителей литейщиков, металлургов, которые перерабатывают его здесь.

- А можете ли вы конкретные цифры назвать?

- Точных цифр по ломозаготовлению в Казахстане нет. Но если опираться на данные министерства индустрии и новых технологий, то в 2012 году было собрано 3,5 млн тонн металлолома, из которых 780 тыс. тонн ушло на экспорт, тогда как внутри страны переработано всего 2 млн тонн. То есть, если опираться на этот баланс, выходит, что в стране хранится порядка 700 тыс. тонн лома.

- А каковы потребности в ломе основных его потребителей?

- По ТОО «KSPSteel» и «Кастинг» до введения запрета на экспорт лома при ежемесячной потребности в 100,2 тыс. тонн



металлолома для обеспечения основных металлургических цехов двух предприятий перерабатывалось 23,6 тыс. тонн. Таким образом, загруженность мощностей составляла порядка 23%. По этой причине в прошлый зимний период была произведена вынужденная остановка одной из двух 60-тонных печей.

До принятия запрета на экспорт лома остаток металлолома на KSPSteel составлял 99,2 тыс. тонн. Данного количества достаточно лишь для одного месяца работы. При этом прогнозная потребность предприятия в ломе на период 2014-2016 годы включительно составит примерно 1,1 млн тонн в год.

Что касается АО «АрселорМиттал Темиртау», то предприятие в 2013 году испытывало дефицит лома. Его пик, по прогнозам, мог прийти на январь 2014 года. До принятия запрета на площадках «АрселорМиттал Темиртау» хранилось не более половины от необходимого объема. При этом прогнозная потребность в ломе с учетом планов по увеличению выпуска стали до 6 млн тонн в год будет планомерно расти с 961 тыс. тонн в 2014 году до 1,21 млн тонн в 2018-м.

- А изменил ли запрет политику закупки у KSPSteel? Ломозаготовители заявляют, что «АрселорМиттал Темиртау» перестал закупать лом по причине загромождения.

- Суть проблемы заключается в цене, а точнее, в компонентах, образующих ее. В вопросах ценообразования лома и поставках его, в частности, на KSPSteel, принципиальную роль играет железнодорожный тариф на перевозку, а это весьма затратное дело. И в этом принципиальная разница между Казахстаном и Россией. У нас механизм субсидирования таких перевозок менее гибкий, чем у россиян. Для примера, в России ФАС имеет возможность устанавливать коридор, когда по этому коридору предоставляются скидки тому или иному субъекту. Может быть, это менее совершенно, потому что, предоставляя скидки в рамках коридора одному игроку, тем самым ущемляются интересы других. Но точно это дает возможность сглаживать конъюнктуру цен и многое другое.

В Казахстане тариф разделен на четыре части: магистральную, локомотивную и вагонную составляющие и грузовую работу. И так получилось, что по магистраль-

ной части предоставление скидок является прерогативой не АРЕМ, а Евразийской экономической комиссии, имеющей предложение заключить соглашение, по которому могут применяться исключительные тарифы. Эти тарифы, по которым если мы даем одному субъекту по исключительному тарифу, должен компенсировать бюджет. Но, к сожалению, этот момент у нас не предусмотрен ни в бюджетном законодательстве, ни в каком ином.

- Согласен, но сейчас правительство хочет направить лом на внутреннюю переработку за счет ломозаготовителей. Насколько это правильно с точки зрения рынка? Кстати, под запрет на экспорт попадает, к примеру, нержавеющая сталь, которую в Казахстане вообще никто не перерабатывает.

- Нельзя сказать, что правительство вообще закрыло экспорт. В Россию беспрепятственно вывозится лом и продается теми же заготовителями. Запрет распространяется на третьи страны, не входящие в Единое экономическое пространство.

В данном случае, еще раз хочу сказать, то, что ввело правительство, – временная мера. Я думаю, что эта мера для того, чтобы создать определенный более цивилизованный рынок. Сегодня даже обсуждался вопрос введения лома как биржевого товара, чтобы вообще была большая прозрачность этих сделок и так далее.

Я понимаю, что правительство, если заготовители не договорятся с переработчиками лома внутри страны, оно со временем, конечно, откажется от запрета. Я думаю, это произойдет очень быстро. Но оно введет тогда лом в перечень биржевых товаров и сделает более прозрачными все сделки. Сегодня мы поняли, что обе стороны не готовы принять и эту меру, причем в более жесткой форме. Надо признать, что в сборе и переработке лома очень много неурегулированных вопросов и там присутствует теневая сторона, об этом открыто говорилось сегодня.

Мы вообще в Нацпалате преследуем такую цель, чтобы они поняли, что их акционерам все равно придется договориться между собой, и тот объем, который есть внутри республики, его надо по тем или иным ценам продавать здесь. По цене, сегодня даже обсуждалось создание третьей стороны, к этому вопросу, я думаю, мы еще вернемся.

- По нержавеющей хотелось бы услышать...

- Касательно запрета на экспорт нержавеющей стали, думаю, позиция ломозаготовителей правильная. Моя точка зрения: нержавеющей надо трогать, поскольку ее сейчас в Казахстане никто не перерабатывает. Если появится, тогда можно о чем-то говорить. И, скорее всего, запрет на вывоз со стороны правительства будет снят.

- Ломозаготовители высказывают предложение по сотрудничеству с металлургами посредством толлинга, на что последние отвечают отказом. Не вымывает ли эта позиция металлургов дух, который несет в себе запрет на экспорт лома правительством?

- По толлингу тоже надо разбираться, потому что это непростая операция, которую нужно проработать в министерстве индустрии. Я думаю, что сейчас, учитывая такую дискуссию, одна и другая сторона будут искать варианты, толлинг – тоже один из вариантов.

Этот вопрос еще серьезно не обсуждался. Сейчас появляются мысли, например, ввести лом в перечень биржевых товаров. Будем надеяться, что такая встряска для рынка заготовителей и продавцов лома даст возможность им не только заниматься сбытом, но и подумать, может самим начать перерабатывать металл.

Я думаю, что в решении комитета будет написано, что Национальная палата предпринимателей считает, что переработчикам и ломозаготовителям надо наконец-то заключить договор и закрыть внутренние потребности. Это позиция Нацпалаты и она будет услышана.

- Близится срок окончания запрета на экспорт черного лома. Есть ли результаты, на которые рассчитывали металлурги? И, по вашим ощущениям, будет ли пролонгация запрета?

- Пока результаты очень противоречивы. Я вижу, что пока стороны не ищут компромисса, а стараются противостоять друг другу. Мое ощущение такое, что правительство настроено продлить запрет на 4-6 месяцев. Два месяца – очень короткий срок. Еще никто не понял: или заготовители просто придержали металл, пока запрет не закончится, или действительно такая ситуация.

Но то, что запрет лома – не рыночная мера, и то, что такие запреты в будущем не следует практиковать, – это понимают все. Поэтому для участников рынка продление запрета должно стать поводом выстроить новый алгоритм работы в Казахстане как для заготовителей, так и для переработчиков. Мы надеемся, что заготовители лома начнут заниматься и переработкой лома. Если это произойдет, то все в конечном счете выиграют.

- Понятно, что в условиях ограничения рынка сбыта цены будут идти вниз, что в первую очередь выгодно металлургам. А поскольку рынок носит характер монополии, когда количество покупателей лома минимально, не приведет ли это к дискриминации интересов заготовителей?

- Такие риски есть. Для этого есть АЗК и вообще надо за этим следить. Если два производителя в течение трех месяцев подняли цены одновременно, АЗК рассматривает это и начинает искатьговор. Если заготовители начнут одновременно снижать цены, то это будетговором и будут приняты меры антимонопольного реагирования.

Я думаю, что государство не должно ограничиваться только запретительными мерами, оно должно пользоваться всем комплексом мер. Введенный запрет в первую очередь нужен для того, чтобы сформировался новый рыночный баланс.

Тот порядок вещей, который был до запрета, не устраивает ни правительство, ни заготовителей, и оно вообще не способствовало развитию металлургической отрасли. Я думаю, сборщикам лома нужно задуматься, их правительство сознательно направляет в сферу переработки.

Джефф Хоффман: «Менторы могут решить проблемы стартапов»

Айнур Касенова

Популярность наставничества или менторства в Казахстане набирает ход. Вместе с тем, учитывая большое количество молодых специалистов на рынке, вопрос их компетентности напрямую отражается на продуктивности компании. Именно этот переломный момент может погубить стартап и привести к банкротству.

Зачастую в рамках внутренних рабочих моментов более опытные коллеги берут на себя дополнительную нагрузку и пытаются обучить молодых специалистов. Однако в этом процессе нет системного подхода и обучаемый может негативно отреагировать на попытку ментора навязать ему свою точку зрения. В идеале же менторство должно стать инструментом удержания и развития персонала и, как следствие, способствовать росту продуктивности компании.

Вместе с тем менторство используется не только в частном секторе экономики, но и в государственных структурах. Так, к наставничеству в Казахстане прибегают даже в судебной системе и в здравоохранении.

В беседе с Джеффом Хоффманом, предпринимателем и новатором в сфере интернета, электронной коммерции и индустрии развлечений, которому удалось экспортировать свои знания и опыт на международный рынок, деловой еженедельник «Капитал.kz» затронул тему менторства в Казахстане.

- Насколько важно менторство в развитии стартап-компаний?

- Я убежден, что местные начинающие и амбициозные компании нуждаются в помощи. А наставники в свою очередь могут решить многие проблемы локально. По сравнению с тренингом подход более индивидуализирован. Однако сам процесс требует больше сил и времени, хотя

бы для того, чтобы найти подходящего ментора.

- У данного метода есть свои недостатки. Зачастую наставничество критикуют за неструктурированную подачу информации. Поступали ли вам предложения открыть школу менторов?

- Это очень хорошая идея. Несколько организаций, с которыми я сотрудничал, хотят реализовать подобный проект. Кроме того, одна казахстанская компания предложила мне обучать менторов. Я обдумываю предложение на данный момент. В целом я готов помочь, однако моей миссией на долгосрочную перспективу является подготовка местных менторов. Пройдя необходимое обучение, казахстанские наставники возьмут на себя задачу подготовки новых кадров. И круг будет замкнут.

- Джефф, вы впервые в Алматы. Почему вас заинтересовал казахстанский рынок?

- В Казахстане живет и работает большое количество людей, заинтересованных в формировании и развитии здоровой предпринимательской экосистемы. Энтузиасты желают видеть в стране больше инициативных и успешных предпринимателей. Преследуя подобные цели, важно осознавать значение создания необходимых условий как для индивидуального, так и для профессионального роста. Интерес к моей работе проявляют казахстанские компании. А я, откровенно говоря, еду лишь туда, где серьезно относятся к предпринимательству.

- Продуктивны ли были встречи с местными партнерами в Алматы и Астане? Как скоро вы планируете начать сотрудничество?

- У меня есть договоренность с некоторыми компаниями, специализирующимися в области технологий и потребительских продуктов. Этим летом я начну

работать в Казахстане. Кроме того, я планирую сотрудничать с местными консалтинговыми компаниями. На данный момент совместная работа находится на стадии переговоров.

- Расскажите немного о себе, о том, как вы достигли успеха в своей деятельности.

- Я выучился на инженера и начал работать по профессии только потому, что так было надо. Мне не нравилось то, чем я занимался. Более того, я не уважал человека, на которого работал. В итоге каждый день был настоящим испытанием для меня. Следствием этого стало мое желание контролировать свою жизнь. Я уволился из крупной компании и начал работать на себя. Но моей целью не было обогащение, я хотел обрести свободу. А она, как известно, стоит дорого. Я понял, что поиск и решение бизнес-проблем есть именно то, чем мне хочется заниматься.

- Какие бизнес-проблемы вы идентифицировали в Казахстане?

- В действительности их много. К примеру, во время своих встреч с местными предпринимателями мы обсуждали возможности улучшения качества образования благодаря использованию технологий. Также мы говорили о возможности развития и улучшения здравоохранения. По моему мнению, в Казахстане есть все необходимые инструменты для решения тех или иных проблем.

- Вы работали и работаете с российскими партнерами. Каковы основные различия предпринимательской среды двух стран?

- В России моя работа в основном фокусируется на IT-сфере. Тогда как в Казахстане интерес проявили не только IT-компании, но и организации, специализирующиеся в образовании, здравоохранении и сельском хозяйстве.

- Меняются ли ваши методы работы в зависимости от страны применения?

- По существу предпринимательские навыки универсальны, ввиду того, что основные элементы бизнеса едины везде. При возникновении какой-либо проблемы предприниматель должен прийти к ее решению: найти потребителя своих услуг, рынок сбыта, обеспечить экономически эффективную доставку продукта или услуги, сформировать продуктивную команду, убедить инвестора в жизнеспособности своего проекта и так далее. По моему мнению, многие примеры могут быть обобщены и применены, будь то в Казахстане, США или Перу.

Мой подход заключается в том, что я делюсь не только своим, но и опытом других успешных предпринимателей в решении тех или иных бизнес-задач.

- На данный момент у вас есть предварительная договоренность с частными компаниями. Согласитесь ли вы сотрудничать с казахстанскими госструктурами?

- Да, безусловно. Я успешно сотрудничаю с Белым домом и государственным департаментом США. Во многих странах я работал с профильными министерствами с основной целью поддержать предпринимательство. Ведь от действий государства зависит вся экономическая экосистема. Чем больше власти помогают предпринимателю, тем продуктивнее его работа.

- Каким образом вы выстраиваете работу с властями, к примеру, в США?

- Мы создаем учебные лагеря, партнерами выступают представители госструктур, университетов и бизнес-кругов. Задачей является поэтапная подготовка предпринимателя в его деятельности с возможными ракурсами. Моей ролью в данной инициативе является разработка тренинговых программ для целевой аудитории.

■ Казахстан может стать выгодным транзитным коридором для экспорта китайских товаров

Артем Борисов

Практика использования «зеленых коридоров» позволяет Казахстану компенсировать не только дефицит овощей и фруктов, но в перспективе увеличить транзит китайских грузов через свою территорию, дав государственной казне дополнительный источник доходов

Как сообщила на прошлой неделе пресс-служба Комитета таможенного контроля Министерства финансов РК, около 7 тыс. тонн овощей и фруктов ввезено в Казахстан из Китая за последние полтора месяца с момента запуска проекта «зеленого коридора»: с момента запуска 23 декабря 2013 года на казахстанско-китайской границе проекта «зеленый коридор» через пункты пропуска «Бахты» (ВКО) и «Покиту» (КНР) проследовало овощей и фруктов на сумму \$7,2 млн общим весом 6,9 тыс. тонн.

Как отмечается, таможенные органы предпринимают все необходимые меры по сокращению времени таможенного оформления в пункте пропуска, что также способствует исключению очередей на границе и создает благоприятные условия для участников внешнеэкономической деятельности.

Сейчас среднее время проведения таможенных операций в пункте пропуска «Бахты» составляет 51,6 минуты. Этот показатель соответствует стратегическому плану Министерства финансов РК.

Основной объем перемещаемой продукции из КНР через пункт пропуска «Бахты» составляют мандарины – 27%, томаты – 18%, яблоки – 13,7%, огурцы – 12,5% и перец – 4,6%.

Зависимость от импорта усиливается

Еще в середине ноября 2010 года, как тогда отметил советник председателя правления Национального аналитического центра при правительстве РК Шамиль Дауранов, зависимость Казахстана от зарубежной плодово-ягодной продукции росла быстрыми темпами.

По данным г-на Дауранова, в 2004 году, например, косточковых в Казахстан поставлялось 0,5 тыс. тонн, в 2008 году – 4,6 тыс. тонн. За тот же период импорт яблок и груш вырос с 1,4 тыс. до 151 тыс. тонн. По данным ИА «Казах-Зерно», на тот год под садами и виноградниками в стране было занято не более чем 0,2% от посевных площадей республики.

При этом потребление плодово-ягодной продукции составляет в год 8,6 кг косточковых, 1,7 кг ягод и 3,1 кг винограда на душу населения. Сложившаяся ситуация г-н Дауранов считает следствием курса на мелкое сельскохозяйственное производство. Тогда частные хозяйства составляли 97% всех сельхозпроизводителей страны и давали 72% сельхозпродукции на внутреннем рынке. На селе проживало 45% населения страны, но чаще всего выращенная сельскими жителями продукция шла на собственные нужды.

По данным эксперта, производительность среднего фермерского хозяйства в Казахстане была приблизительно в 3,5 раза меньше, чем в России, в 7 раз меньше, чем в Германии, и в 17 раз меньше, чем в целом по странам ЕС. Переломить

ситуацию, с точки зрения эксперта, способна комплексная государственная программа, рассчитанная на долгий срок и подразумевающая очень большие инвестиции. В стране практически не было крупнотоварных производителей сельхозпродукции, и их еще следовало создать.

В период между 2010 и 2014 годом зависимость от импорта только росла. Никаких структурных преобразований на селе так и не было предпринято.

Дальше – больше

Следует сказать, что проект «зеленого коридора» между Казахстаном и Китаем – это пробный проект.

В дальнейшем ожидается копирование такой модели прохождения таможенного контроля на прочих КПП на китайско-казахстанской границе и даже на границе Китая с другими сопредельными странами. А номенклатура товаров, которые пройдут через «зеленый коридор», может быть расширена до энергоресурсов, машиностроительной продукции и товаров широкого потребления.

Тот же контрольно-пропускной пункт «Бахты», имеющий 250-летнюю историю, является удобным транспортным узлом, соединяющим Китай со странами Центральной Азии и Европы. За первые 11 месяцев 2013 года объем торговли между Синьцзяном и Казахстаном превысил \$11 млрд, увеличившись на 10,6% по сравнению с тем же периодом прошлого года. Это составляет 47% внешнеторгового оборота Синьцзяна и более 42% общего объема торговли между Китаем и Казахстаном.

Значит, тем самым Казахстан наращивает не только импорт овощей и фруктов, но в перспективе – транзит китайских грузов через свою территорию.

Перспектива не за горами

В принципе, и проект «зеленого коридора», и строительство автокоридора «Западная Европа – Западный Китай», и железная дорога Жетыген – Хоргос, и железная дорога Уэнь – Горган – все это вкуче направлено на то, чтобы китайские товары через Казахстан шли транзитом в страны Центральной Азии, Европейского союза, который на протяжении последних лет остается самым крупным торговым партнером Китая.

Вместе с тем использование транспортной инфраструктуры Казахстана также даст КНР возможность, с одной стороны, диверсифицировать пути экспорта собственной продукции и, тем самым, придать дополнительный импульс развитию западных регионов страны. С другой стороны, использование транзитного потенциала РК, особенно с точки зрения расширения сети газо- и трубопроводов, позволит хотя бы частично снять зависимость от импорта энергоресурсов через морские пути.

Для Казахстана также принципиально важно повышать уровень интеграции собственной транспортной системы с мировой транспортной сетью.

Как указано в Транспортной стратегии Республики Казахстан до 2015 года, в число стратегических задач развития транспортной системы РК входит «формирование единого внешне интегрированного транспортного пространства и создание современной перспективной национальной транспортной инфраструктуры на основе модифицированной модели меридионального и широтного расположения основных транспортных магистралей, связующих маршрутов и узлов по направлениям Восток – Запад и Север – Юг».

Кроме того, осуществление транзита через собственную территорию дает государству стабильный и довольно высокий источник дохода. В настоящее время в связи с усугублением последствий мирового экономического кризиса объем внутренних перевозок значительно снизился и развитие транзитных маршрутов представляет собой возможность пополнения не только государственного бюджета, но и бюджетов национальных компаний.

В перспективе Казахстан может стать выгодным транзитным коридором для экспорта китайских товаров. Это выгодно обеим сторонам. Китай, наконец, получит возможность ослабить свою зависимость от морских перевозок, диверсифицировать маршруты экспорта. Казахстан же получит достаточно стабильный источник пополнения государственной казны, что крайне важно в условиях усиления нефтяной зависимости.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ВИЗОВЫЙ РЕЖИМ ОБЛЕГЧАТ

В рамках подготовки к «Экспо-2017» разрабатывается проект по введению в Казахстане облегченного визового режима на период проведения международного мероприятия, которое состоится в Астане в 2017 году. Об этом сообщил заместитель председателя комитета индустрии туризма Министерства индустрии и новых технологий РК Асет Мусугалиев в ходе мультимедийного видеомоста «Астана – Москва – Киев – Кишинев – Ереван», посвященного развитию туризма в СНГ. «В настоящий момент разрабатывается проект совместно с министерством иностранных дел страны по групповым визам. Условно говоря, до 15 человек будут получать визы разом. Это один из вариантов. Или же рассматриваем безвизовый режим. Это тоже для определенного количества людей, и меру ответственности будут нести туроператоры», – сказал Асет Мусугалиев. Отмечается, что 2014 год объявлен Годом туризма на пространстве СНГ. В течение года между странами проводятся мероприятия, направленные на активизацию взаимодействия в туристической отрасли, совершенствование правовой базы и статистического учета, разработку общих стандартов качества предоставления туристических услуг. («Каэинформ»)

КОМИТЕТ ГОС-ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО НАДЗОРА И КОНТРОЛЯ ПОДВЕЛ ИТОГИ 2013 ГОДА

Итоги работы энергетической отрасли страны за 2013 год подвели в Комитете государственного надзора и контроля МИНТ РК. Одно из достижений – упрощение процедур подключения субъектов малого и среднего бизнеса к электроэнергетики. Благодаря изменениям, внесенным по поручению заместителя премьер-министра РК, министра индустрии и новых технологий РК Асета Исекешева, упрощена процедура подключения субъектов малого и среднего бизнеса к электроэнергетики. Так, количество процедур сокращено с 6 до 4; введена новая градация для малого и среднего бизнеса – мощность подключения до 100 кВт; с 30 до 7 рабочих дней сокращена процедура при подключении до 100 киловатт и до 10 дней – свыше 100 киловатт. По итогам 2013 года выработка электроэнергии составила 91,9 млрд. кВт/ч (101,9% уровня 2012 года). В 2013 году модернизированы энергоблок №6 Аксуской ГРЭС с увеличением мощности до 325 МВт, турбоагрегат №4 Петропавловской ТЭЦ-2 (АО «Севказэнерго») с увеличением мощности до 60 МВт и турбоагрегат №11 Усть-Каменогорской ТЭЦ (ТОО «АЕСУ-Каменогорская ТЭЦ») с увеличением мощности до 120 МВт. Завершены 8 из 14 проектов электроэнергетики, включенных в индустриальную программу. В целом, характеризует отчетный период, председатель Комитета госэнергонадзора МИНТ РК А.Турлубек позитивные сдвиги в энергетическом комплексе объясняет, в основном, принятием новых законодательных норм в данной отрасли. Так, по его словам, в прошлом году Правительством были приняты 48 основополагающих нормативно-правовых актов в области электроэнергетики. Разработан и находится на рассмотрении в Мажилисе Парламента законопроект, направленный на совершенствование контрольной деятельности за работой объектов электроэнергетики. Утверждены нормы запаса топлива энергоисточников, четко регламентированы условия получения паспорта готовности к работе в отопительный период и ряд других норм. Совершенствование контроля в сфере энергетики позволило снизить количество технологических нарушений на 11,4%, а травматизм – на 14,7%. Как известно, количество технологических нарушений напрямую связано с надежным и бесперебойным обеспечением потребителей электрической и тепловой энергией. С целью выяснения ситуации и дифференциации показателей по признакам технологических нарушений и их источникам экспертами Комитета был проведен анализ нарушений нормативов за последние два года. Результаты исследования показали, что за обозначенный период 67% всех технологических нарушений приходится на электросетевые объекты и 19% – на электрические станции. (zakon.kz)

■ Проклятие ресурсов

Аманжол Сагындыков

Возможный дефицит ресурсов в Казахстане вынудит власти всерьез заняться диверсификацией экономики, не уповая на нефтедоллары

На прошлой неделе премьер-министр РК Серик Ахметов заявил, что все известные месторождения в Казахстане были разведаны еще Канышем Сатпаевым в 50-е годы XX века.

Горнодобывающую промышленность начинает лихорадить. Мало того, что спрос на продукцию металлургических комбинатов в мире падает, так еще и запасы месторождений в стране вот-вот закончатся. Об этом на коллегии министерства индустрии и новых технологий сказал г-н Ахметов.

«За последние 20 лет не разведано ни одного крупного месторождения твердых полезных ископаемых, а известные уже истощаются, качество сырья ухудшается. Ну, мы видим по медному концентрату», – отметил премьер-министр.

Еще раньше министр нефти и газа РК Узакбай Карабалин заявлял, что прогнозы по объемам добычи газа оказались весьма пессимистичны. Главный нефтяник страны заявил о грядущем дефиците «голубого золота». И отметил: придется экологичнее. «Мы должны ставить приоритеты. Регионы, которые ближе к источнику газа, наверное, будут в первую очередь продолжать газифицирование. А тем регионам,

где нет собственного ресурса газа, тогда рассчитывать на транспорт и доставку газа из газовых регионов. Казахстану нужно форсированными темпами развивать перерабатывающую промышленность и аграрную отрасль», – подчеркнул г-н Карабалин.

Тренд глобальный, а не исключительно казахстанский

Согласно итогам международного исследования «Перспектива-2050: новая политико-экономическая карта мира», проведенного фондом «Посткризисный мир», в ближайшие 37 лет будут становиться острее экологические проблемы и дефицит природных ресурсов.

В этом исследовании приняли участие более 300 экспертов – представителей административной, научной и бизнес-элиты из 63 стран мира. «В 2050 году нас ждет полное противоречие между прогрессом и разрухой. Если посмотреть на то, как оценивают перспективы 2050 года представители разных стран, то здесь симптоматичная картина. Самые большие оптимисты – представители развивающегося мира, туда переходят реальная экономическая мощь, там есть перспективы. А вот постсоветские страны демонстрируют серьезнейший пессимизм: разруха, неопределенность, прогресса не ждуть», – говорится в исследовании.

По мнению экспертного сообщества, знаком времени будет являться перелом сфер влияния, причем он будет происходить на фоне главнейшего вызова современности – дефицита природных ресурсов.

«Очень часто под этим имеется в виду не только их исчерпаемость, что будет не хватать нефти, воды и продовольствия, но и то, что будет затруднен доступ к этим ресурсам. Другой важнейшей проблемой в период перехода с 2013-го в 2050-й годы будут экологические проблемы, которые уже давно вышли за рамки национальных государств и беспокоят все человечество. Кроме того, не снимается с повестки дня вопрос несовершенства мировой финансовой системы и системы управления национальными экономиками», – говорится в исследовании.

Дефицит далеко, дефицит рядом

В конце сентября 2013 года директор S&P «Суверенные рейтинги» Кай Штукенброк на конференции Standart&Poors «Казахстан в посткризисный период» в Алматы заявил, что при текущих темпах добычи нефти и газа, запасов «черного золота» Казахстану хватит почти 50 лет, а газа – чуть более 65 лет.

«На фоне других стран Казахстан выглядит достаточно хорошо, нефтедобычи ему хватит на 47,4 года, а добычи газа – 65,6 лет. Если учитывать запасы Кашагана, то еще на более длительный период. Что касается добычи нефти в России, то ее хватит еще на 22,4 года, по газу у РФ более хорошая ситуация – 55,6 лет. Одно предостережение – это теоретическая информация, потому что ситуация меняется ежегодно, и на изменения в прогнозе по нефти и газодобыче могут повлиять технологические факторы. То есть технологический прорыв, прогресс в той или иной стране могут значительно удлинить данные сроки, при этом увеличивая темпы и

объемы добычи нефти и газа», – уточнил г-н Штукенброк.

Он также отметил, что все изменения, которые принесет Казахстану Кашаган, очевидны. «Кашаган станет своеобразной катапульти, которая возвысит Казахстан среди других стран в рамках СНГ по производству углеводородов на душу населения. С Кашаганом добыча углеводородов в республике будет в семь раз выше, чем потребление. И если посмотреть на другие страны, к примеру, ту же Бразилию или США, мы увидим, что ни одна из них не может похвастаться таким соотношением производства и потребления углеводородов», – рассказал эксперт.

То, что о дефиците заговорили премьер-министр и министр нефти и газа, свидетельствует о многом.

Во-первых, о степени зрелости властей. Теперь и там понимают, что уповать на имеющиеся в стране полезные ископаемые и при этом ничего не делать – верх легкомыслия. Видимо, именно через понимание исчерпаемости ресурсов и приходит другое понимание: Казахстану пора учиться жить без нефти и газа. И чем раньше это начать, тем лучше.

Во-вторых, о способности властей трезво оценивать нынешнее состояние казахстанской экономики. Ее ресурсная зависимость достигла таких масштабов, что любое снижение добычи и экспорта ресурсов может означать большую беду.

Как раз вместо того, чтобы снять ресурсную зависимость в Казахстане, осуществляется госпрограмма по форсированному индустриально-инновационному развитию на 2010-2014 годы, а также на 2015-2019 годы. Если она сработает и в стране будет создана промышленная инфраструктура – эффективная и конкурентоспособная – это и будет означать переход Казахстана с развития за счет денег от экспорта ресурсов к развитию за счет новых товаров и услуг.

Самый точный прогноз погоды

 **Gismeteo.kz**

Одевайся по погоде с GISMETEO.KZ!



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

КАЗАХСТАН ОПУСТИЛСЯ НА 161 МЕСТО В РЕЙТИНГЕ СВОБОДЫ ПРЕССЫ

Казахстан опустился на 161 место в ежегодном рейтинге свободы прессы, который в среду представили «Репортеры без границ», по итогам 2012 года Казахстан был на 154 месте. Страны бывшего СССР расположились в основном в нижней части рейтинга: Россия поднялась на одну строчку и сейчас находится на 148-м месте, положение Украины в рейтинге свободы прессы за минувший год не изменилось, она находится на 127-м месте. Беларусь занимает 157-е место, Азербайджан – 160-е, Казахстан – 161-е. Наиболее свободной для журналистов на постсоветском пространстве является Эстония, уверенно «Репортеры без границ». Эта страна занимает 11-е место. Неизменно возглавляют рейтинг европейские страны – Финляндия, Нидерланды, Норвегия, Люксембург и Андорра. Однако серьезные претензии у правозащитников есть к целому ряду стран ЕС. Так, Греция, где летом было закрыто государственное радио и телевидение ERT, за последний год откатилась в рейтинге на 14 позиций и теперь занимает 99-е место. Также существенно ухудшилась ситуация со свободой прессы в Болгарии (100-е место, падение на 12 позиций) и Венгрии (64-е место, минус семь строчек). Одной из самых опасных тенденций года «Репортеры без границ» называют ограничение свободы СМИ «под знаком национальной безопасности» в странах, где демократические традиции очень сильны. Как заявил представитель правления «Репортеров без границ» Михаэль Редиске, слова которого приводятся в сообщении организации, даже такие государства, как США и Великобритания, пытаются выставить занимающихся расследованиями журналистов и их осведомителей едва ли не террористами. В том, что касается безопасности, страны с давней традицией свободных СМИ все чаще уподобляются диктатурам, подчеркивает правозащитник. (ИА «Новости-Казахстан»)

РК ОТЧИТАЕТСЯ ПО ЛИКВИДАЦИИ ВСЕХ ФОРМ ДИСКРИМИНАЦИИ В ОТНОШЕНИИ ЖЕНЩИН

Казахстан отчитается перед Комитетом ООН по ликвидации всех форм дискриминации в отношении женщин, передает Kazakhstan Today. В понедельник в Женеве начала работу 57-я сессия Комитета по ликвидации всех форм дискриминации в отношении женщин. На ней будут рассмотрены периодические отчеты Бахрейна, Ирака, Казахстана, Камеруна, Катара, Сьерра-Леоне и Финляндии о законодательных и административных мерах, направленных на обеспечение прав женщин, сообщает Центр новостей ООН. Рассмотрение доклада Казахстана запланировано на 14 февраля. Комитет ООН состоит из 23 экспертов и создан для наблюдения за выполнением Международной конвенции о ликвидации всех форм дискриминации в отношении женщин. Она была принята Генеральной ассамблеей в 1979 году и вступила в силу в 1981 году. Ее участниками являются 187 государств, которые периодически отчитываются перед Комитетом о выполнении положений этого международного соглашения. 57-я сессия Комитета ООН по ликвидации всех форм дискриминации в отношении женщин продлится до 28 февраля. (Kazakhstan Today)

НАРОД КАЗАХСТАНА ПОДДЕРЖИТ ИДЕЮ ПЕРЕИМЕНОВАНИЯ СТРАНЫ

Так считает российский эксперт по Центральной Азии Аждар Куртов. Напомним, 6 февраля президент Казахстана Нурсултан Назарбаев в ходе посещения Интеллектуальной школы Атырау и встречи с представителями общественности области предложил рассмотреть возможность изменения официального названия республики на «Казак елі». Однако изменение названия страны повлечет за собой ряд сложностей, сказал Trend главный редактор журнала «Проблемы национальной стратегии» Российского института стратегических исследований Аждар Куртов. По его словам, в первую очередь изменение названия страны повлечет за собой очень большие расходы. «Любое изменение названий – это очень дорогостоящая вещь, потому что нужно менять все документы, печати, вывески и так далее. Причем не только внутри Казахстана, но и в его представительствах за рубежом. А это – очень большие затраты», – сказал Куртов. По словам эксперта, во-вторых, формулировка «Казак елі» кроет в себе некоторые этические проблемы, а в Казахстане проживает много других национальностей. «Я считаю, что неправильно подчеркивать приоритет только одного этноса», – отметил политолог в интервью Trend.az. Кроме того, Куртов выразил свое мнение по поводу популярности Монголии у иностранцев, о которой говорил президент Казахстана. «Недра Монголии очень богаты, население маленькое, и эта страна не может проводить подлинную независимую политику, так как она зажата между двумя гигантами – Россией и Китаем. Она вынуждена балансировать и ради сохранения своей независимости привлекать внимание иностранных инвесторов, в том числе из Америки. Внимание иностранных инвесторов объясняется вовсе не ее названием. Даже если бы она называлась как-то по-другому, то внимание к ней от этого бы не уменьшилось», – сказал Куртов. Однако переименование Казахстана может дать и положительные результаты, считает эксперт. По его словам, таким образом, страна привлечет к себе внимание всего мира. Эксперт отметил, что люди во многих странах отталкиваются от громкие инициативы Казахстана, что является положительным моментом. (kapital.kz)

Алматинский регион получит туристический бренд



Ирина Луквичева

В Алматы и Алматинской области будет разработан план-проект развития туристических направлений. Об этом «Капитал.kz» рассказал Анатолий Савичев, президент казахстанской ассоциации въездного и внутреннего туризма КИТА. «В скором времени документ будет направлен на обсуждение с заинтересованными субъектами туристического сообщества Алматинской области. Затем осуществляется процедура утверждения проекта в акимате Алматинской области, нам предстоит получить одобрение», – говорит он.

Речь идет об инфраструктуре, отметил г-н Савичев. «Мы ставим для себя главную задачу – привлечь как можно больше иностранных туристов. С нынешним положением дел, к сожалению, это невозможно. Поэтому мы прописали в плане основные положения, которые помогут развитию региона в целом. Мы отметили, что нужно проложить и починить дороги в Алматинской области, провести свет, газ, воду, организовать точки придорожной инфраструктуры с нормальными туалетами, это «большая» тема для многих. Создав качественную инфраструктуру, мы сможем увеличить и число наших соотечественников, путешествующих по Казахстану и Алматинской области, в частности», – говорит эксперт.

Вместе с этим разработчики проекта уделит особое внимание объектам размещения – отелям и гостиницам, которые будут построены в области. Также они обозначили перспективные туристические центры Алматинской области. Сюда будет включена и программа UNWTO по разработке стратегии устойчивого развития туризма для коридоров наследия Великого шелкового пути.

«Мы проводили масштабные исследования в течение двух лет, перед тем как приступить к работе. Алматинскую область нашей команде экспертов пришлось объехать не один раз. Конечно, и до нас проводилось много исследований, и их результаты мы, безусловно, принимаем во внимание. Важным моментом является проект UNWTO по Шелковому пути, интеграция с ним поможет развить давно забытый Шелковый путь, но не в плане

торговли, а в плане туризма», – отмечает Анатолий Савичев.

В этом проекте участвует 5 стран Центральной Азии (ЦА) – Казахстан, Кыргызстан, Таджикистан, Узбекистан и Китай. Это стратегические партнеры не только в промышленности, но и в развитии туризма. 7-8 октября 2013 года в Алматы состоялось масштабное рабочее совещание по вопросам активного и продуктивного сотрудничества по развитию туризма на всей территории ЦА.

«Участие Алматинской области в этом проекте позволит увеличить число въезжающих туристов, путешествующих по ЦА, путем перенаправления туристских потоков от стран с наибольшим количеством туристов в страны с меньшим количеством туристов. «Соседи» готовы делиться своими туристами, но перед этим предстоит масштабная работа. Главным моментом совещания был вопрос о создании системы единой туристической визы для стран ЦА, наш маленький «Шенген», – отметил г-н Савичев.

Портфель туристических продуктов с учетом приграничных регионов будет включать предложения по культурно-историческому туризму, экологическому и аграрному туризму, по рекреационному – пляжному и оздоровительному туризму, по городскому, событийному, активному туризму, по социальному и детско-юношескому туризму.

«Важно понимать, что в борьбе за конкурентоспособность туристического региона на рынке главную роль играет возможность предоставления круглогодичных туристско-рекреационных услуг и, соответственно, их разнообразие. Также важно и качество этих услуг. В процессе разработки данных предложений учитывается мнение потенциальных туристов и еще огромное количество факторов, влияющих на спрос. При этом мы обязательно будем учитывать зарубежный опыт схожих регионов в развитии туризма», – говорит г-н Савичев. Общий объем инвестиций будет уточняться. Реализация проекта рассчитана на 5 лет.

Деньги есть, гидов нет

Государство давно делает попытки развития туристической отрасли в Казахста-

не, принимается множество различных программ и выделяются значительные средства. При всем этом важно понимать, что без решения проблемы кадрового обеспечения отрасли квалифицированными специалистами задача останется невыполненной. Сегодня неизменной остается проблема нехватки гидов со знанием языков.

Казахстанский турпродукт (места размещения, транспортное и экскурсионное обслуживание) – один из самых дорогих в мире. Многие иностранцы готовы платить огромные деньги за свое путешествие по Казахстану. Однако пока сервис не может быть представлен на должном уровне. Об этом рассказал Антон Митин, директор по развитию внутреннего и въездного туризма туроператора Almaty City Tour.

Алматы – самый крупный город республики, его посещают около 200 тыс. иностранных гостей ежегодно, пятая часть которых находится тут в чужой языковой среде, а профессиональных англоязычных гидов-переводчиков всего чуть больше 10, единицы гидов владеют немецким, итальянским, испанским языками.

«Это катастрофически мало! Все мы помним успешный для Казахстана домашний чемпионат мира по боксу AIBA2013, так вот нашему туроператору для того чтобы обслужить организованный выезд 11 автобусов со спортсменами в горы, потребовалось огромное количество усилий для комплектации всех автобусов мало-мальски опытными гидами-переводчиками», – говорит Антон Митин.

Языковой барьер

А что делать посещающим нас иностранцам, родными языками которых являются японский, китайский, корейский, арабский, турецкий? Ведь для них вообще нет специалистов. «Между прочим для граждан Турции и Гонконга у нас безвизовый режим, а казахстанские делегации и студенты отправляются на туристические выставки в эти страны ежегодно. То есть мы активно продвигаемся на эти рынки, а по факту, если граждане данных стран решаются посетить нашу страну, они просто не могут получить даже элементарного экскурсионного обслуживания на родном языке», – отмечает г-н Митин.

«Недавний случай. К нам обратился клиент из Японии. Журналист с японского телевидения, желающий снять программу о Казахстане. Клиент за услуги квалифицированного гида с хорошим уровнем языка был готов платить большие деньги, около \$500 за день работы, но мы не смогли отыскать. Раз нет гидов, пробовали найти человека просто с хорошим знанием японского – снова проблемы. Обращались даже на факультет востоковедения, там таких тоже не смогли найти – или слабый уровень японского, или такие уже хорошо трудоустроены, или учатся за границей. Пришлось отказать клиенту. Не первый раз клиенты удивляются: как в Казахстане с развитой экономикой нет ни одного гида со знанием японского?» – отмечает Антон Митин.

Последним вариантом было пригласить такого гида из соседнего Кыргызстана, там с этим проблем почти нет, но клиент в последний момент из-за ряда причин отказался работать с неказахстанским специалистом. Кстати, гиды из Кыргызстана охотно пользуются нашей нерасторопностью и заполняют вакуум рабочей силы в отрасли, нелегально работая во всех южных регионах республики, сообщил г-н Митин.

А вот другой пример, уже в Астане. «Впервые крупная французская туркомпания проявила интерес к казахстанской столице и решила запустить регулярный туристический маршрут в казахстанскую столицу. Первым в своеобразный инфотур отправился один из сотрудников французской туроператорской компании. Так вот себестоимость его стандартной двухдневной программы (проживание/питание/гид) составила 870 евро без стоимости перелета. Почему так дорого? Потому что гидов, владеющих французским, в столице нет, а переводчиков-синхронистов слишком мало. А те, кто есть, запрашивают огромные деньги за каждый час своей работы, отсюда и набегают некруглые в разы суммы. Какой туризм с такими ценами?» – спрашивает Антон Митин.

Острый вопрос: где взять кадры?

«Мы можем долго развивать нашу инфраструктуру, мы можем много говорить, крутить ролики по телеканалу CNN, но пока не будет налажена цепочка от отбора и обучения до трудоустройства специалистов в отрасли, наши колеса будут пробуксовывать долго», – говорит г-н Митин.

Субъекты бизнеса пытаются брать на себя инициативу, но это достаточно энерго- и финансово затратное занятие в масштабах одной компании, продолжает г-н Митин. «Хотя наша программа по подготовке может уже похвастаться реальными успехами, например, хорошим процентом трудоустройства выпускников. Курсы по подготовке гидов-переводчиков, открытые на базе нашей компании, активно поддерживаются ассоциацией въездного и внутреннего туризма КИТА, и с этого года университет «Туран» так же активно помогает нам в этом вопросе. В перспективе хотелось бы очень увидеть заинтересованность и государства», – говорит Митин.

Подобную учебную программу уже много лет проводит Казахстанская туристическая ассоциация, работают над ней специалисты с большим багажом знаний, но она заточена больше на внутренний рынок и готовит специалистов скорее для экскурсионных объектов, музеев, что, конечно, важно, но описанную проблему слабо решает, поясняет Антон Митин.

«Очень важно менять подход сегодняшней молодежи и вузов, которые ее обучают. За последний год я лично посетил гуманитарные кафедры 22 алматинских вузов и иногда был просто шокирован тем, что видел. Например, на факультетах и кафедрах туризма я спрашивал у преподавателей, собираются ли их студенты работать в дальнейшем в этой сфере? На что они при студентах отвечали: «В основном студенты приходят в университет за дипломом и не собираются работать в туризме», – комментирует эксперт.

Схожая ситуация и на лингвистических факультетах, студенты которых потратили не один год на изучение иностранных языков, не понимая своих перспектив работы по специальности, уходят работать в другие сферы.

«У меня призыв к молодежи, особенно к тем, кому интересны новые знания, практика иностранных языков, развитие коммуникативных навыков и работа в перспективной и хорошо оплачиваемой отрасли. Скажите, какая еще работа способна сегодня приносить заработок от \$50 до \$500 в день? Да еще и дает множество дополнительных и не менее важных преимуществ на всю жизнь!» – заключает Антон Митин.

«Общественное мнение» VS «Решение суда»

Данияр Молдабеков

С развитием коммуникаций растет и их значение в общественной жизни. Благодаря интернету общественное мнение становится все более весомым. В качестве одного из ярких примеров можно привести международный сайт Avaaz.org, созданный с целью сбора петиций и давления на те судебные решения, которые кажутся обществу заведомо несправедливыми. Один из успехов этого сайта – 2 млн подписей, собранных с целью отменить наказание в виде избиения плетью для 15-летней девочки на Мальдивах. Суд в итоге отменил приговор. Но насколько такое давление закононо? Может ли общественное мнение оказать влияние на судебный процесс и на решение суда?

Как подчеркивает адвокат Данияр Канафин, судья при отправлении правосудия должен быть независим от любого мнения, в том числе общественного. Подчиняется судья только Конституции и иным правовым актам.

В то же время юрист и правозащитник Евгений Жовтис в интервью «Капитал.kz» отметил, что, согласно Конституции, «источником власти является народ». И хотя бы поэтому мнение общества на то или

иное дело, рассматриваемое в суде, может иметь вес. Однако формально общественное мнение не легитимно в судебных делах, потому что никак не представлено в суде. Одна из форм, когда общественное мнение официально представлено в суде, это суд присяжных. Но суд присяжных, частично действующий в стране, является не классическим. То есть решение принимается не исключительно присяжными, а случается судьи, что, по мнению г-на Жовтиса, не дает возможности говорить о том, что граждане реально имеют своих представителей в суде. Поэтому, считает эксперт, у граждан не остается иного выбора, кроме как высказывать свою позицию по резонансным делам путем пикетов, подписей, голосований и других методов коммуникации.

Адвокат, член президиума Республиканской коллегии адвокатов Гульнар Байгазина в интервью «Капитал.kz» сослалась на принцип гласности судопроизводства. Из этого принципа следует, что общество уже так или иначе вовлечено в судебный процесс. Никто не запрещает гражданам устраивать информационные кампании, поэтому они остаются в рамках закона. «Никто не застрахован от того, что окажется одной из сторон в суде. Потому бы-

вает, что люди, оказавшись в такой ситуации, прибегают к PR-акциям, выступают в пресс-клубах. Вообще, гласность – один из важнейших элементов судопроизводства», – подчеркивает г-жа Байгазина.

Однако вовлечение общества в судебные дела должно иметь границу. По словам Данияра Канафина, переоценка позиции обывателя чревата неоднозначными последствиями. Общественное мнение иногда подвержено манипуляции, конъюнктуре, а так же – весьма изменчиво. «Вспомните процессы вельм в средневековой или митинги, проходившие в поддержку сталинских репрессий. Нельзя верить правосудию, поддаваясь какой-то коллективной истерии. В соответствии с общепринятым в цивилизованных странах принципом верховенства права, суд должен быть компетентным, беспристрастным и справедливым, все должны соблюдать требования закона и быть равны перед ним», считает Канафин.

И действительно, история знает примеры, когда чрезмерное упование на мнение общества приводило к серьезным последствиям. Помимо приведенных г-ном Канафиным примеров стоит также вспомнить «культурную революцию» в Китае, когда общество, поощряемое политиками,

устроило самосуды, которые в свою очередь привели к большому числу жертв. Но, конечно, это крайняя форма.

Гульнар Байгазина также отмечает, что сегодня в сравнении с прошлым опытом назначения судей стало более прозрачным процессом. «Сейчас каждый имеет право высказать мнение по кандидатурам судей. До того, как судья будет назначен Президентом, они должны сдать экзамены, пройти стажировку, затем их кандидатуры можно найти на сайтах соответствующих ведомств. Если есть какие-то темные пятна в биографии потенциального судьи, то эти факты могут стать предметом обсуждения, возможно оставить комментарии, – если люди интересуются этими назначениями, то – пожалуйте. Это касается адвокатов, которые хотят стать судьями, то их кандидатуры обсуждаются в коллегиях адвокатов и рекомендуются для участия в конкурсе Республиканской коллегии адвокатов», – говорит г-жа Байгазина.

По словам Евгения Жовтиса, общество ждет от судей законных, аргументированных решений. Поэтому, как считает эксперт, судья не должен ставить общественное мнение во главу угла, но, принимая решение, должен иметь его в виду.

EUR/USD	1.3660	▼ 0,98%	USD/JPY	102,2750	▲ 1.28%	USD/CHF	0,8957	▼ 0,64%	USD/CNY	6.0609	▼ 0,001%	USD/RUR	34,7964	▼ 1,8%
---------	--------	---------	---------	----------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	----------	---------	---------	--------

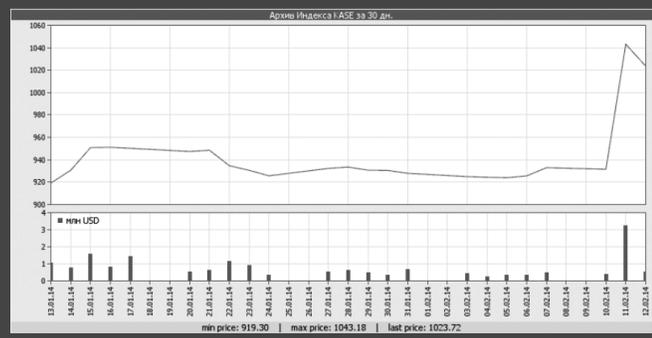
Изменение в процентах за неделю

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▲	▲	-	▼
0.47%	0.15%	0.00%	-0.11%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1,441	-0.12%	-1.9%	-4%	-4%
PTC	1,292	-0.11%	-3.1%	-10%	-10%
S&P	1,755	0.76%	-2.1%	-4%	-5%
DJIA	15,445	0.47%	-3.0%	-6%	-6%
NASDAQ	4,032	0.86%	-1.6%	-2%	-3%
DAX	9,128	-0.64%	-3.0%	-3%	-4%
FTSE	6,449	-0.25%	-1.9%	-4%	-4%
Hang Seng*	21,394	-0.02%	-2.6%	-6%	-8%
Shanghai*	2,033	0.00%	-0.3%	-2%	-3%
Nikkei-225*	14,185	1.26%	-6.5%	-14%	-14%
S&P фьюч.*	1,740	-0.22%	-2.5%	-4%	-5%

* Данные по состоянию на 08:32 MCK

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	106.0	0.15%	-2.2%	0%	-5%
WTI	97.2	0.79%	-0.2%	3%	-2%
Золото	1,255	-0.24%	-0.2%	1%	5%
Серебро	19.5	0.81%	-0.4%	-3%	0%
Никель	13,797	-0.22%	-2.0%	0%	-2%
Медь	7,083	0.11%	-1.3%	-3%	-4%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Официальные курсы валют

Данные на 13 февраля 2014 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

Валюта	Код	Курс	Изменение
1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	167.18	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	303.56	▲
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	76.75	▲
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	50.23	▲
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	184.50	▲
1 ЕВРО	EUR / KZT	251.57	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	167.80	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	30.44	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	653.56	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.60	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	72.86	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	60.33	▲
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	49.20	▲
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	5.31	▲
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	145.85	▲
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	84.26	▲
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.08	▲
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	21.23	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	28.64	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	205.57	▲
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	17.37	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.80	▲

Удвоение прибыли в бизнесе. Как мы подняли продажи в торговой сети

Руслан Еренчин, эксперт по увеличению продаж консалтинговой компании «Бизнес-Технологии», www.upsale.kz

Теория – это одно, практика – другое. Зайдя в книжный магазин, можно встретить очень большой спектр бизнес-литературы: от основ маркетинга до художественных произведений и историй становления крупнейших компаний в мире. Вопрос лишь в том, сколько практически полезной информации вынесет для себя читатель. Можно рассказать о формировании миссии компании, корпоративных ценностях, политике в области качества. Все это, несомненно, важно, но зачастую предпринимателю, активно развивающему свой бизнес, нужны конкретные методологии увеличения прибыли, прикладное описание бизнес-технологий, примеры их внедрения в различных проектах и конкретные результаты увеличения прибыли. Сегодня мы подготовили для вас именно такую статью. Мы пошагово опишем процесс внедрения технологий и расскажем вам о трудностях, с которыми сталкивались. Предупрежден – значит, вооружен, как гласит поговорка.

Только холодный расчет, никакой магии

Основная информация о проекте:
1. Торговая сеть из 4 розничных магазинов (имя компании не упоминается из этических соображений).
2. Отдел продаж из 12 менеджеров.
3. Сфера деятельности: строительные материалы.
4. Основные каналы привлечения клиентов: газета, интернет, живой трафик.

Результат:

1. Посещаемость торговых точек увеличилась на 1%.
2. Средний чек покупки вырос на 27%.
3. Конверсия в покупку из зашедших посетителей в купивших выросла на 20%.
4. Удалось вернуть до 30% потенциальных покупателей, из тех, кто ушел «подумать».
5. Два из четырех магазинов увеличили оборот на 30%.
6. Лучший магазин увеличил оборот на 50%.
7. Вложения в рекламу: 0.

Если у вас стоит задача увеличить прибыль, то какие идеи приходят в первую очередь? Очень частое заблуждение: «для того, чтобы увеличить продажи, надо больше клиентов». Безусловно, вложение в рекламу увеличит входящий поток клиентов. Но нужно ли это вашему бизнесу именно сейчас? Возможно, есть другие точки роста в системе продаж, на которые вы еще не обращали внимание?

Есть и другая сторона проблемы: вы можете дать больше рекламы, получить больше звонков, посетителей торговой точки и больше звонков, но отдел продаж обрабатывает входящий поток настолько неэффективно. Мы видели такие ситуации не один раз.

Вспомним знаменитый отрывок из фильма «Американцы» с Алеком Болдуином: «Я бы дал вам новые наводки, но вы не знаете, что с ними делать».

Перед тем как продолжить, вернемся к ключевой формуле продаж. Давайте вспомним, из чего складывается наша прибыль:

Прибыль = объем продаж * маржа
Объем продаж = количество сделок * средний чек

Количество сделок = количество потенциальных клиентов (звонков, заявок, посетителей) * конверсия (%)

Конверсия – это показатель эффективности конвертации потока клиентов. Проще говоря, конверсия показывает, какой процент звонков (посещений, заявок) переходит в сделки.

Раскладываем прибыль на показатели:

Прибыль = входящий поток * конверсия * средний чек * маржа * частота покупок

Если в бизнесе есть повторные продажи, то вводим дополнительный коэффициент «частота покупок».

Таким образом, у нас есть 5 ключевых составляющих, которые нужно прорабатывать отдельно. Но что самое интересное, при увеличении каждого показателя на 15% вы получите удвоение прибыли, ведь коэффициенты перемножаются.

Итак, продолжим о нашем проекте. Большинство руководителей считают только прибыль и выручку. Очень мало кто отслеживает динамику остальных показателей. В первую очередь мы раскладываем продажи по приведенной выше формуле. Точки роста для нас становятся очевидными. К примеру, мы сразу же увидели, что из 100 человек, зашедших в магазин, только 45 делают покупку. Но что произошло с остальными 55 потенциальными покупателями? Ведь была причина, по которой они зашли в торговую точку, интересовались определенным продуктом, но почему-то так и не купили. Вторым этапом мы определили потенциал в увеличении среднего чека и маржи. Менеджеры практически не предлагали клиентам приобрести сопутствующие товары и не умели продавать дорогие продукты.

Как мы подняли конверсию

У всего есть причина. Так же, как есть причина, по которой потенциальный покупатель зашел в торговую точку. Есть интерес к продукту, есть потребность и проблемы, которые ваш потенциальный клиент хочет решить. Иначе зачем он тут? Просто посмотреть? Есть и такие, конечно, но никогда не поймешь наверняка.

Для того чтобы клиент купил, должно выполняться 4 условия:

1. У клиента должно быть желание купить (есть проблема, потребность).
2. У клиента должны быть деньги на покупку.
3. Клиент должен увидеть ваше предложение.
4. Все перечисленное должно произойти в одно время.

Собираем контакты всех потенциальных клиентов

Так почему клиенты не покупают? Возможно, сейчас нет денег на покупку. В нашем случае большинство клиентов ждали, пока в их квартирах закончится ремонт. Так как же работать с данной группой клиентов? С теми, кто проявил интерес к продукту и ушел «думать», так и не купив? А ведь это одна из основных точек «слива» клиентов. Вы задумывались, чем собака отличается от волка? Физиологически эти животные очень схожи, но цели у них разные. Как говорится, волка ноги кормят, а цель собаки – лишь напугать и у нее нет задачи найти, убить и принести добычу. Такую же аналогию можно провести с продавцами. Эффективность конверсии – это навыки ваших продавцов. Будут ли ваши продавцы дожимать потенциальных клиентов? Что вы делаете для того, чтобы довести до результата каждую сделку?

Прежде всего необходимо начать фиксировать всех потенциальных клиентов, которые проявили интерес. Мы называем таких клиентов «теплыми». Если вы не ведете базу клиентов, то начните вести ее как можно скорее. Запрашивайте у своих клиентов контактные данные, уточните, когда они планируют совершить покупку и внесите эту информацию в базу. Конечно, вам нужна причина, которую вы озвучите клиенту, чтобы он дал вам свои контакты. Также вы столкнетесь с тем, что ваши продавцы не смогут собирать контакты, они будут бояться, что им откажут, что они делают что-то не этическое и т.д. Эту проблему мы решили, используя так называемые скрипты: заранее подготовленные инструкции и конкретные речевые формулировки для менеджеров. В результате 90% потенциальных клиентов с радостью оставляют нам свои контакты.

Начинаем звонить по скриптам

Итак, у нас появились десятки и сотни людей, которые пришли в магазин, внимательно изучили продукт, сказали, что обязательно придут за покупкой через определенное время, и оставили нам свои контактные телефоны. Это и есть те самые «наводки» из фильма «Американцы». Теперь нужна четкая стратегия звонков: как звонить, что предлагать. И здесь сразу несколько проблем: во-первых, нужно грамотно вести диалог, чтобы не вызвать у клиента раздражение, и, во-вторых, продавцы боятся звонить и всячески избегают этого процесса. Решается эта проблема только скриптами и системой отчетности. Про отчеты поговорим дальше, а вот скрипты затронем подробнее. Скрипт должен быть построен таким образом, чтобы максимально быстро донести суть до собеседника. Для этого используются только закрытые вопросы, чтобы клиент отвечал вам «да или нет». В каждой формулировке должна содержаться ключевая фраза, которая должна вызвать интерес слушать вас дальше. И каждое «да» продвигает вас дальше по сценарию.

Пример диалога:

- Добрый день, вам удобно сейчас говорить? - Да.

- Вы заходили в наш магазин неделю назад, помните? - Да.

- Вы сказали, что приобретете продукт, как закончите ремонт, вот я вам и звоню. Скажите, вы уже завершили работы? - Нет, но заканчиваем.

- На этой неделе мы проводим акцию, и за оформление предварительного заказа мы дарим дополнительную скидку. Вам было бы это интересно? - Конечно.

Как видите, клиент просто не может идти по другому сценарию, он может только подтвердить, возражать или отвечать отрицательно. И на эти случаи вам нужно прописать сценарии диалога.

Еще одна проблема, с которой вы столкнетесь: продавцы не будут учить скрипты, будут саботировать и стараться говорить своими словами. Сначала устройте экзамен на знание материала, затем проверьте тайными покупателями, прослушайте телефонные звонки и внедрите систему штрафов за нарушение установленных стандартов. После первых наказаний система заработает более эффективно. И это не цинизм, а проверенная технология.

Как мы подняли средний чек

Самый простой способ поднять продажи – увеличить средний чек. Самый

простой способ увеличить средний чек – поднять цены. Мы увеличили цены на 10%, и ничего не произошло. Продаж столько же, но прибыль больше. Почему нужно поднимать цены? Вспомним, что есть 4 типа клиентов в любой сфере бизнеса:

1. Те, кто ищет самую низкую цену.
2. Выбирают продукт по соотношению «цена/качество».
3. Тип клиентов, которым ваш продукт нужен срочно.
4. VIP-клиенты, для которых цена не имеет значения.

Во время наших опросов на семинарах и просто на встречах с предпринимателями многие считают, что до 80% клиентов выбирают самую низкую цену. Но ведь это далеко не так. Помните, что вы покупали в последнее время по критерию «самое дешевое». Основная масса людей покупает качество по оптимальной цене, и таких порядка 50%. Тех, кто ищет самую низкую цену, должно быть не более 20% (если вы не оптовая компания), иначе ваш бизнес работает только на одну группу клиентов и ваши менеджеры не умеют выявлять потребности клиентов, оперируя только ценой. В идеале у вас должна быть линейка продуктов под все 4 категории клиентов.

Эксперименты с ценой – это первое, с чего можно начать. Сделать скидку вы всегда успеете. Научить менеджеров продавать дороже – более сложная задача. Мы потратили достаточно времени на обучение техникам продаж, чтобы разрушить стереотип «бедного клиента».

Для повышения среднего чека вы можете реализовать следующие стратегии:

1. Продавать больше товаров.
2. Продавать более дорогой товар.
3. Продать сопутствующий товар.

Реализуйте 2-3 стратегии – и средний чек поднимется неизбежно. В нашем проекте мы алгоритмизировали презентацию продукции, стали вести клиента от дорогого продукта к более дешевому. Не удивительно, что продажи более дорогих продуктов выросли. Мы обучили менеджеров и прописали скрипты того, как предлагать сопутствующие товары. Если начать предлагать что-то хорошо дополняющее основную покупку, то 20-30% покупателей ей согласятся. Но данная технология спотыкается на человеческом факторе: предлагать нужно каждому клиенту, в то время как менеджеры предлагают выборочно, из-за страха отказа.

Сопутствующие товары хорошо продаются комплектами. Добавьте скидку или бонус за покупку комплекта и достижения определенной суммы. У нас это очень хорошо сработало.

Выстраиваем системные процессы

Разработка методик увеличения прибыли – это лишь первый этап проекта. Не менее сложный этап – это внедрение и внедрение технологий. Но ключевая задача – добиться, чтобы процессы работали системно.

Здесь на помощь приходят система отчетности, регламент проведения планера, система мотивации, система штрафов, постановка и контроль выполнения задач.

Мы выделяем два типа отчетности:

1. С целью контроля процесса.
2. С целью контроля результата.

Чем крупнее компания, тем сложнее контролировать процессы. Люди работают, работа идет. И, как у нас говорят, «работает – не трогай». Кто и как звонит клиентам, назначается ли следующий шаг. Предпринимается ли какие-то значимые действия для того, чтобы подтолкнуть клиента к сделке. Контроль результативности и KPI позволяет видеть узкие места в системе продаж. Система мотивации должна быть привязана к ключевым показателям продавца. Мы платим за каждый собранный контакт, за каждый проданный сопутствующий товар, повышенную комиссию за холодные продажи. Ежедневные планерки позволяют руководителям влиять на процессы. После планерки обязательно составляйте протокол, в котором фиксируются основные вопросы и задачи, переданные сотрудникам.

Внедрение технологий в бизнес и построение системных процессов – процесс не простой, но очень интересный. Проработка мелочей и деталей дает хороший результат. Вы можете делать это самостоятельно или нанять компанию, которая занимается этим профессионально и имеет опыт в различных проектах. И здесь самое главное – постоянно работать над бизнесом. Находить точки роста и внедрять. Ваш бизнес способен принести вам значительно больше прибыли. Желаем успешного внедрения!

Уважаемый читатель,

для того, чтобы мы в наших статьях могли давать более адаптированные под ваш бизнес примеры и рекомендации, напишите на e-mail: ruslan@upsale.kz пожелания и проблемы в вашем бизнесе. На часть из них мы обязательно дадим рекомендации.

«АЛАНИЮ»
ЛИКВИДИРУЮТ

Правительство Северной Осетии начало процесс ликвидации владикавказского футбольного клуба «Алания». Команда снялась с первенства Футбольной национальной лиги (первая лига). Решение о ликвидации клуба было принято 10 февраля на заседании попечительского совета «Алания». Об этом сообщает официальный портал Северной Осетии. В сообщении говорится, что республиканское правительство намеревалось сохранить команду как минимум до конца сезона-2013/14. Однако в последние несколько недель в адрес «Алания» было подано несколько исков со стороны кредиторов, после чего команда оказалась на грани банкротства. Из-за этого было принято решение клуб ликвидировать. К настоящему времени в команде числятся только местные воспитанники, поскольку остальным игрокам была дана возможность покинуть «Аланию» на правах свободных агентов. В конце 2013 года владикавказцы из-за отсутствия средств были вынуждены пропустить несколько выездных матчей. Трудности у «Алания» начались осенью 2013 года, когда от финансирования команды отказалась компания «РусГидро». В корпорации тогда заявили, что готовы вновь начать помогать «Аланию» при условии акционирования клуба. В конце 2013 года владикавказцы получили разрешение от Российского футбольного союза (РФС) на смену юридического статуса. Однако «РусГидро» возобновить финансирование клуба из Владикавказа отказалась. «Алания» и «РусГидро» заключили соглашение о сотрудничестве в 2012 году. Компания тогда обязалась выделять команде по 40 миллионов долларов в год в период до 2020 года. После прекращения финансирования «Алания» получала деньги от республиканского правительства. Футбольный клуб во Владикавказе был создан в 1921 году. В разное время команда носила названия «Динамо», «Спартак», «Автомобилист». Свое нынешнее имя «Алания» получила в 2006 году. Владикавказцы в середине 1990-х годов несколько раз становились призерами чемпионата России, в том числе выиграли «золото» в 1995 году. (lenta.ru)

НАСРИ БЛИЗОК
К ВОЗВРАЩЕНИЮ

26-летний атакующий полузащитник «Манчестер Сити» и сборной Франции Самир Насри близок к возвращению на футбольное поле. Как сообщает британская пресса, футболист вернулся к тренировкам в общей группе раньше отведенного врачами срока и может сыграть в первом матче 1/8 финала Лиги чемпионов с «Барселоной». Повреждение колена Насри получил 12 января в матче с «Ньюкаслем». В нынешнем сезоне французский футболист провел 28 матчей, отметившись пятью голами и семью результативными передачами. (championat.com)

СОЧИ СРАВНИЛИ
С ЛАС-ВЕГАСОМ

Олимпийский Сочи можно сравнить с Лас-Вегасом. Такое мнение, как передает «Спорт-Экспресс», высказал вратарь сборной России по хоккею Александр Еременко, который, впрочем, признался, что сам в Лас-Вегасе никогда не был. «Но по тому, что все везде горит и сверкает, у меня возникли именно такие ассоциации», — добавил спортсмен. Вратарь сборной и московского «Динамо» отметил, что ему в Сочи очень понравился огромный олимпийский факел и общая атмосфера в городе. «Даже не ощущаешь, что находишься на зимней Олимпиаде. На улице очень тепло. Народ гуляет, музыка играет», — рассказал голкипер. Российская сборная собралась в Сочи в полном составе 10 февраля, когда на Олимпиаду приехали хоккеисты, выступающие в Национальной хоккейной лиге. С тех пор сборная провела уже несколько тренировок; очередная из них прошла 12 февраля в ледовом дворце «Большой». Россияне начнут свое выступление на Олимпиаде 13 февраля матчем против Словении. Ожидается, что ворота команды в этом матче будет защищать либо Семен Варламов, либо Сергей Бобровский. Александру Еременко в олимпийской сборной эксперты прочат роль третьего, запасного вратаря. (lenta.ru)

И все-таки Красножон

Новым главным тренером национальной сборной Казахстана стал Юрий Красножон

Вячеслав Селезнев

Основная интрига межсезонья в Казахстане наконец-то разрешилась. В прошлую пятницу футбольной общественности страны был представлен новый главный тренер национальной сборной страны. Им стал российский специалист Юрий Красножон, известный по работе с такими клубами: «Спартак» (Нальчик), «Локомотив» (Москва), «Анжи» (Махачкала), «Кубань» (Краснодар) и «Терек» (Грозный). Помимо этого Красножон в 2011/12 годах руководил олимпийской сборной России.

Со сборной Казахстана Юрий Красножон по условиям соглашения будет работать как минимум 2 года. При этом возможна пролонгация контракта еще на 2 года.

Комментируя назначение Красножона на пост главного тренера сборной, Саян Хамитжанов — первый вице-президент ФФК, отметил, что он имеет большой опыт работы с клубами российской премьер-лиги и умеет ставить игру в коллективах с не самым звездным подбором игроков, как, например, это было продемонстрировано в работе со «Спартаком» из Нальчика. Также существенным фактором является и то, что Красножон русскоязычный специалист. В работе с командой с постсоветского футбола это качество играет важную роль.

Со «Спартаком» из Нальчика новый главный тренер казахстанской сборной отработал 10 лет (2000-2010) и смог вывести наль-



чан в премьер-лигу. Затем в кавычке Красножона были несколько клубов российской премьер-лиги, в которых он, правда, не сумел закрепиться.

Сборную нашей страны Красножон принял, будучи уже знакомым с казахстанским футболом.

Ранее российский специалист бывал в нашей стране и встречался с руководителями ФФК. «Я знаком в общих чертах с работой федерации футбола нашей страны. И очень большое впечатление на меня произвели проекты по развитию детско-юношеского фут-

бола», — заявил г-н Красножон на пресс-конференции, посвященной представлению главного тренера национальной сборной. По его словам, работа во главе сборной является как интересной, так и весьма ответственной. «Важно обратить особое внимание на психологию футболистов. Сейчас нужно отойти от достойных поражений и выйти к достойным победам. Естественно, необходимо понимать, что реализовать это в короткий период времени будет невозможно».

Незадолго до назначения Юрия Красножона на пост главного тренера сборной, появилась новость о том, что россиянин возглавил «Астану». Однако сам Красножон опроверг слухи, сказав, что вопрос о совмещении не стоял и в ближайшее время обсуждаться не будет.

Работу со сборной страны новый наставник начнет в ближайшее время. Впереди у команды учебно-тренировочные сборы в Турции, венчать которые будет контрольный поединок против команды Литвы (5 марта). А 23 февраля сборная Казахстана узнает соперников по отборочному турниру Евро-2016. Юрий Красножон стал пятым иностранным специалистом у руля национальной сборной. Предыдущим наставником команды был чех Мирослав Беранек. Ранее во главе сборной стояли Леонид Пахомов (Россия), Арно Пайперс (Голландия) и Бернд Шторк (Германия).

ДАСАЕВ ПРОВЕДЕТ
ЖЕРЕБЬЕВКУ

Рината Дасаева, легендарного голкипера московского «Спартака» и сборной СССР, пригласили поучаствовать в жеребьевке отборочного турнира Евро-2016. Об этом сообщается на сайте футбольного клуба «Спартак». Дасаев получил приглашение от президента УЕФА Мишеля Platini. Помимо Дасаева на церемонию приглашены наиболее именитые вратари Европы. «Чтобы их надежные руки помогли провести мероприятие, а также для того, чтобы подчеркнуть огромный вклад вратарей в историю и развитие футбола», — поясняется в письме. Жеребьевка отборочного турнира чемпионата Европы-2016 пройдет во французской Ницце 23 февраля 2014 года. Ринат Дасаев выступал за московский «Спартак» с 1978 по 1988 год. Он защищал ворота сборной СССР на трех чемпионатах мира (1982, 1986, 1990) и чемпионате Европы-1988. На европейском первенстве Дасаев в составе советской сборной завоевал «серебро». Также он стал бронзовым призером Олимпиады-80 в Москве. (lenta.ru)

«СПАРТАК»
УСИЛИЛСЯ
НЕМЦЕМ

Московский футбольный клуб «Спартак» на официальном сайте объявил о переходе немецкого полузащитника Патрика Эберта. Футболист перешел в российский клуб на правах свободного агента. Условия контракта игрока и клуба не сообщаются. Ранним утром 8 февраля Эберт присоединился к «Спартаку», проводящему сбор в Португалии. 26-летний полузащитник достался красно-белым бесплатно, поскольку Эберт в одностороннем порядке разорвал контракт с испанским «Вальядолидом». Теперь игрока ожидает судебное разбирательство с бывшим клубом. Немец пошел на разрыв контракта, поскольку испанцы не хотели отпускать игрока без компенсации (около одного миллиона евро). Красно-белые платили за Эберта отказывались. Полузащитник выступал за «Вальядолид» с 2012 года. До этого он играл за берлинскую «Герту». Именно в этом клубе Эберт начал профессиональную карьеру. В составе молодежной сборной Германии полузащитник выиграл чемпионат Европы 2009 года. (lenta.ru)

УИЛЬЯМС СЫГРАЕТ
В ДУБАЕ

Американская теннисистка Винус Уильямс получила wild card от организаторов турнира Dubai Duty Free Tennis Championships, который пройдет с 17 по 22 февраля в Дубае (ОАЭ). Ранее 33-летняя американка дважды становилась чемпионкой соревнований в Дубае: в 2009 и 2010 годах она побеждала в финале, соответственно, французкукири Вирижини Радзано и Викторину Азаренко из Беларуси. В настоящее время старшая Уильямс выступает на турнире в Дохе (Катар), где в первом раунде переиграла хорватскую спортсменку Петру Мартич. (gotennis.ru)

ОТКРОВЕНИЯ
ЭЛЬ-ШААРАВИ

Нападающий «Милана» Стефан Эль-Шаарави рассказал о своем восстановлении после травмы. «Последние месяцы мне было действительно нелегко. Я был травмирован долгое время, но самое главное, что сейчас мне лучше, поэтому было трудно. Зеудорф продолжал продвигать хорошую работу, он ладит с игроками и обладает огромным опытом. Хотя я никогда не работал с ним, я уверен, что смогу проявить себя под его руководством. В этом месяце мы часто общались с Марио Балотелли, у нас с ним всегда были хорошие отношения. Мы с ним дружим, и он вовсе не машина, а простой 23-летний парень, у которого тоже есть чувства. Считаю, что его слезы — вполне нормальное явление. Возможный уход из «Милана»? Ни разу в жизни у меня не было мысли отделиться. Летом у меня было сумасшедшее предложение из России, но я решил остаться. Я лишь хочу вернуться в строй и добиться успеха с этой командой», — сказал Эль-Шаарави. (sports.ru)

Трудная, но важная
победа в Мексике

Боксеры Astana Arlans победили команду Mexico Guerreros

Данияр Балахметов

Встреча, состоявшаяся в прошлую пятницу в Мексике, стала для боксеров казахстанского клуба настоящей проверкой на прочность. Мексиканцы в преддверии восьмой недели четвертого сезона Всемирной серии бокса не гарантировали себе участие в плей-офф, опережая лишь польскую команду. С мечтами о продолжении участия в турнире Guerreros похоже распрощались заранее, однако недооценивать их, конечно, не стоит. Об этом, наверное, могут подробно рассказать боксеры команды Vaki Fites, которые уступили в Мексике в рамках седьмой недели WSB. Случилось это 31 января.

А уже в пятницу казахстанская команда была близка к досрочному поражению от Guerreros. В первом бою вечера (до 52 кг) встретились Элиас Эмигдио и Мирас Жакупов. Этот поединок продлился до четвертого раунда, пока нашему боксеру не было присуждено поражение техническим нокаутом.

В первых трех раундах соперник Жакупова также оказался лучше — 30:26, 30:25, 30:26.



По итогам второго боя вечера мексиканцам удалось развить свое преимущество. В весовой категории до 60 кг встречались Линдольфо Дельгадо Гарза и Самат Башенов. И этот поединок в отличие от предыдущего получился более упорным. Первый и второй раунды хозяин ринга выиграл с минимальным преимуществом. И

лишь в третьем раунде соперник Башенова по итогам судейских записок одержал чистую победу. А в четвертом и пятом раундах решения судей были в пользу казахстанца. Тем не менее общий счет отобразил победу мексиканца — 46:49, 48:47, 49:46. А общий счет встречи стал 2:0 в пользу хозяев. Победа в третьем бою принесла

Йозеф Блаттер.
Право на монополию

Президент ФИФА Йозеф Блаттер объявил, что намерен баллотироваться на новый срок в 2015 году. Заявление швейцарца стало поводом для попытки разобраться, зачем ему, 77-летнему, это нужно и что за этим скрывается...

Мировая футбольная общественность, судя по всему, еще не скоро отделается от швейцарского чиновника Йозефа Блаттера. Неувядающий энтузиазм 77-летнего старика подкашивает ему, что необходимо баллотироваться на новый срок. И это после 16-ти лет правления, нескольких серьезных скандалов, связанных с коррупцией в федерации! «Я в добром здравии и не вижу причины, почему должен задумываться об уходе», — рассказал он. — Если ассоциации, входящие в состав ФИФА, попросят меня принять участие в выборах, я не откажусь им».

И если в дело не вступит президент УЕФА Мишель Platini, то ФИФА будет обречена на пролонгирование сотрудничества со швейцарцем. Официально сообщил о своем намерении баллотироваться на этот пост лишь бывший заместитель Блаттера француз Жером Шампань. По правде говоря, складывается ощущение, что столь популярная личность, не имеющая никакого отношения к спорту, является техническим кандидатом.

Скандалы, особенно финансовые, преследуют швейцарца уже не первый год.

Так, например, чисто случайно перед чемпионатом мира 2010 года в ЮАР компания MATCH Hospitality получила право на реализацию всех билетов предстоящего мундиала. И еще более случайным выглядит тот факт, что львиная доля акций в этой компании принадлежит Филиппу Блаттеру, племяннику Зеппа. Разумеется, все происходило в рамках законного тендера.

«Решение поручить права на продажу билетов компании MATCH было принято в результате тендера всей организацией. Права переданы лучшему кандидату», — объявила представительница ФИФА.

Только почему-то упорно игнорируется тот факт, что последнее слово было за президентом. А предположительный доход компании от продажи билетов на турнир, тем временем, составил ни много ни мало 342 млн фунтов стерлингов. И вновь Блаттер вышел сухим из воды.

Последние дела швейцарца ясно и четко намекают, что он терпит быструю хватку. В одном только 2013 году у него было столько скандалов промахов, что даже невозможно просто объяснить это каким-то просчетом, наоборот, кажется, что человеческий фактор выходит на первую роль. Решение о проведе-

нии чемпионата мира по футболу в Катаре до сих пор попохивает маразмом, поскольку Блаттер и компания никак не могут решить, что делать с этим злосчастным мундиалом — то ли проводить его в зимнее время, что подорвет его негласные футбольные устои, то ли организовывать технологические летающие облака, которые бы спасли гостей и футболистов турнира от жары. Куда ни плюнь, везде гиблое болото.

Или пример с Кристиану Роналду. Абсолютно непонятная глупая пародия Блаттера на португальского форварда с неуважительными комментариями во время конференции со студентами Оксфордского университета вызвала эффект взорвавшейся бомбы. Вся пресса мира ополчилась на функционера, ясно давая понять, что старческий маразм не обошел стороной и его. Роналду отказался ехать на вручение Золотого мяча, что придало награде откровенный фарс, поскольку главным фаворитом считался Франк Рибери. Разумеется, ФИФА бы потеряла уважение не только армии персональных поклонников Роналду, но и со стороны «Реала» и португальской федерации. Этого допустить было нельзя, и пошла какая-то удивительная кампания по продвижению Роналду к Золотому мячу. Непонятно зачем была продлена сама процедура голо-

Никита Суховой
sport.ru

**ПЕРЕД
КАСИЛЬАСОМ
ИЗВИНИЛИСЬ**



Голкипер мадридского «Реала» Икер Касильяс прокомментировал слова Катя Анчелотти, дочери главного тренера команды Карло Анчелотти, передают испанские СМИ. Страж ворот сборной Испании отметил, что ничего страшного не произошло. «Мы поговорили с Анчелотти и закрыли эту тему. Извинения надо принимать», — сказал Касильяс. Напомним, дочь итальянского специалиста выразила недоумение в связи с отношением болельщиков, специалистов и представителей СМИ к вратарю «сливочных» Диего Лопесу. Она считает, что к Лопесу проявляют неуважение, постоянно распуская о том, почему Касильяс не выходит на поле в матчах национального первенства. К. Анчелотти добавила, что Лопес обладает множеством игровых достоинств. (championat.com)

**ВИДИЧ УЙДЕТ
ИЗ «МЮ»**



Сербский защитник Неманья Видич покинет «Манчестер Юнайтед» по окончании сезона. Об этом он заявил официальному сайту клуба. Летом 2014 года у Видича истекает контракт с «МЮ», и он станет свободным агентом. «Не могу себе и представить, что мы выиграем 15 трофеев. Никогда не забуду тот фантастический вечер в Москве, эти воспоминания навсегда останутся со мной и с болельщиками», — сказал Видич, вспоминая финал Лиги чемпионов-2008, в котором «МЮ» победил «Челси» по пенальти. По словам футболиста, он провел в Манчестере «восемь чудесных лет», однако чувствует необходимость двигаться дальше. При этом Видич, долгое время носивший в «МЮ» капитанскую повязку, подчеркнул, что не намерен переходить в другой английский клуб. Ранее сообщалось, что интерес к Видичу проявлял миланский «Интер», а также «Ювентус», «Фиорентина» и «Монако». При этом, по данным Goal.com, миланский клуб планирует предложить сербу двухлетний контракт со значительным понижением заработной платы. В «МЮ» Видич получает примерно 120 тысяч евро в неделю. Неманья Видич перешел в «Манчестер Юнайтед» из московского «Спартака» в июле 2004 года. (lenta.ru)

**ТАРАСОВ ПОРВАЛ
СВЯЗКИ**



У полузащитника московского «Локомотива» и сборной России Дмитрия Тарасова диагностирован разрыв передней крестообразной связки. Об этом сообщается на сайте клуба. Тарасов получил повреждение на сборе в Испании в ходе контрольного матча с болгарским «Людогорецем», который москвичи проиграли со счетом 1:2. Полузащитник прошел медобследование по возвращении в Москву. В ближайшее время Тарасову предстоит операция, после которой станут известны примерные сроки его восстановления. (lenta.ru)

НОВЫЙ РЕКОРД



Российская пара фигуристов Татьяна Волосожар и Максим Траньков установила новый мировой рекорд в ходе выступления на Олимпиаде в Сочи 11 февраля. Россияне заработали 84,17 балла за короткую программу. Помимо Волосожар/Транькова короткую программу 11 февраля представляли еще две российские пары: Ксения Столбова/Федор Климов и Вера Базарова/Юрий Ларионов. Прежний мировой рекорд также принадлежал Волосожар и Транькову. Он был установлен на чемпионате Европы 2014 года в Будапеште и составлял 83,98 балла. Ранее на Играх в Сочи Волосожар и Траньков уже стали олимпийскими чемпионами. Они выиграли короткую программу в рамках командных соревнований. От участия в произвольной программе пара отказалась. (lenta.ru)



**Великий и ужасный
король биатлона**

Уле-Эйнар Бьерндален на Олимпиаде в Сочи выиграл свою седьмую золотую медаль

Данияр Балахметов

Несмотря на то, что в стартовый день Олимпиады первую золотую награду в соревнованиях по сноуборду завоевал американец Сэйдж Котсенбург, героем начала игр стал норвежский биатлонист Уле-Эйнар Бьерндален, который 8 февраля первенствовал в спринте на 10 км. Сорокалетний спортсмен принес седьмое олимпийское золото в свой личный зачет. Норвежец, допустив один промах на дистанции, обошел австрийца Доминика Ландертингера и чеха Ярослава Соукупца.

А 11 февраля в гонке на 12,5 км Бьерндален занял четвертое место, позволив отличиться Мартену Фуркаду (Франция) — золотая медаль, а также чеху Ондрею Моравцу и соотечественнику Фуркада, Жану-Гийому Беатри-

кусу. На счету первого серебряной награда, а второй завоевал «бронзу». Тем не менее мужская часть всего биатлонного турнира в Сочи, возможно, будет проходить в тени великого и ужасного символизирующего в себе целую эпоху в этом виде спорта.

В карьере Бьерндалена случались разные моменты. Абсолютно безблачным и светлым его путь в большом спорте назвать нельзя. Бывали очень болезненные поражения и даже провалы. Так, например, было на этапе Кубка мира 1999 года, когда норвежец допустил 12 промахов и занял 95-е место в индивидуальной гонке. Подобный результат был зафиксирован на заре карьеры Бьерндалена в марте 1993 года на этапе Кубка мира. Тогда он промахнулся семь раз и занял 92-е место в спринтерской гонке.

На своей первой олимпиаде в Лиллехаммере (1994) норвежец не снискал лавров. В индивидуальной гонке на 20 км Бьерндален стал 36-м. А в спринте на 10 км он занял десятое место. Наконец в эстафете ему досталось седьмое место.

Зато на следующей олимпиаде, в японском Нагано (1998) Бьерндален завоевал первую золотую медаль в своей карьере. Награда ему досталась по итогам спринта на дистанции 10 км.

Настоящий олимпийский прорыв у него случился на следующих играх, проходивших в 2002 году в американском Солт-Лейк-Сити. Здесь норвежец завоевал четыре золотые награды, став абсолютным олимпийским чемпионом. Ему понравились следующие дисциплины: индивидуальная гонка (20 км), спринт (10 км), гонка преследования (12,5 км) и эстафета (4x7,5 км).

На играх в Турине в 2006 году Бьерндален не сумел приблизиться к своему предыдущему достижению. На его счету оказались две серебряные награды и одна бронзовая.

На играх в Ванкувере в 2010 году норвежец также поскромничал и сумел завоевать одну золотую медаль и одну серебряную.

Всего за свою карьеру, включая победу в Сочи, Бьерндален завоевал 7 золотых, 4 серебряных и одну бронзовую медали. Среди биатлонистов у него абсолютный рекорд.

Среди представителей зимних видов спорта он стал самым возрастным обладателем золотых наград, а также рекордсменом по завоеванным медалям высшего достоинства, и сравнялся со своим соотечественником, лыжным гонщиком Бьорном Дали по общему числу олимпийских наград.

**Вокруг Олимпиады.
Игры глазами американца**

Трудный путь до «Лауры» отпугивает зрителей, а американский лыжник делится впечатлениями о быте — в обзоре околоспортивных событий из Сочи.

Вопрос о заполняемости трибун на Олимпийских играх в Сочи появился, пожалуй, ровно тогда, когда на церемонии объявления хозяев Игр было показано название российского города. Давно ни для кого не секрет, что посещаемость спортивных соревнований в России находится, увы, не на высшем уровне. Нетуна такой болельщической культуры, как, например, в Германии, где понаблюдать за событиями на биатлонной трассе или лыжном трамплине приходят тысячи болельщиков. Поэтому было боязно: будут ли наши соотечественники покупать билеты хотя бы на столь любимым в нашей стране биатлон.

Оказалось — будут. Заветный пропуск к трассе для стреляющих лыжников перед соревнованиями достать было уже практически невозможно — все распродано. Однако на деле оказалось, что свободные места на трибунах все же есть. Откуда они взялись, по сути, ясно. Часть из них не смогли реализовать среди своих граждан национальные федерации, поскольку не каждый иностранец готов отправиться в неизведанную Россию. Другая часть — тоже квоты, но уже российские, распределенные по регионам. Кроме того, не все владельцы билетов пока отваживаются ехать в гости к «Лауре»: спортивный комплекс расположен достаточно далеко от Олимпийского парка, и добраться туда очень непросто. Недаром все его посетители при входе видят надпись: «Мы знаем, что путь был трудным, и мы очень гордимся вами». Этот путь включает как минимум одну пересадку и обязательное путешествие по канатной дороге, естественно, с ограниченной пропускной способностью. И возможно, многие зрители не желают стоять в очередях или пока еще просто не разобрались, как добраться до биатлонной трассы, а потому на трибунах во время спринтерских гонок зияли пустоты, несмотря на ажиотаж по бумагам. Хочется надеяться, что их количество к концу Игр будет лишь сокращаться. Олимпиада — событие для нашей страны, безусловно, уникальное, и хочется, чтобы оно прошло на высшем уровне и запомнилось бле-



стящей организацией, а не провалами и недоработками. Конечно, чтобы быть объективным, стоит подождать окончания Игр, и только тогда можно будет комплексно анализировать произошедшее. Но уже сейчас общее мнение сводится к тому, что наша Олимпиада выглядит достойно и как минимум своим конкурентам не уступает.

Организаторы заверяли, что так и будет еще до начала Игр, однако, чтобы в это поверить, стоило дождаться отзывов независимых экспертов, а именно спортсменов, желательно, конечно, зарубежных, имеющих опыт выступления на крупных международных соревнованиях. Лыжник Ноа ХOFFман подходит на эту роль идеально. Во-первых, он молод, амбициозен и к своим 24 годам успел посетить большое количество городов и знает, что такое обслуживание спортсменов на крупных турнирах. Во-вторых, он представляет собой своего рода «средний класс» элиты мирового спорта — не звезда, но и не аутсайдер. В-третьих, Ноа — американец, поэтому он вряд ли заинтересован перехваливать нашу Олимпиаду. Наконец, главное — он ведет свой блог, где подробно описывает, как выглядит его быт в Сочи.

С самого момента приезда в олимпийскую столицу американец

был впечатлен тем, как изменился город за год, прошедший с момента контрольных соревнований: «Количество построенного с прошлого года поражает. Улучшения заметны невооруженным глазом и впечатляют. Дороги, которые были сплошной грязевой кашей еще в прошлом году, сегодня выглядят как дороги», — замечает ХOFFман. И действительно, еще год назад большинства зданий и объектов инфраструктуры в Олимпийской деревне, где живут лыжники, просто не существовало.

Атлет отмечает также проблемы с электроснабжением и водой. Но, по его словам, однократный перебой электричества быстро исправили, а воду он не пьет только потому, что глупо будет заболеть, если ты был предупрежден об этом заранее. Ноа утверждает, что год назад все пили воду из-под крана и проблем со здоровьем ни у кого не возникло. Его куда больше беспокоит проблема скопившихся пластиковых бутылок из-под воды, купленной в магазине.

Зато с другим важным для иностранцев аспектом Игр все в порядке. «В зонах для спортсменов везде информационные щиты, и все на английском языке», — с радостью замечает атлет. ХOFFмана также порадовали щиты с мотивирующими надписями, раз-

нообразии местной кухни, место для курения, а также способность организаторов реагировать на возникающие проблемы. Лыжник показал историю в фотографиях о том, как рядом с лестницей, ведущей на второй этаж его шале, сначала появилось предупреждение о том, что лестница скользкая, а буквально через несколько часов рабочие уже клали на ступени специальные коврики. Такое внимание приятно удивило американского лыжника.

Из всего сказанного можно сделать простой вывод: бытовым аспектом своей жизни атлет в Сочи полностью доволен. Более того, условия жизни в Олимпийской деревне постепенно улучшаются, и организаторы проявляют внимание к просьбам спортсменов. Очевидно, что в случае удачного выступления на лыжне ХOFFман увезет из российской олимпийской столицы исключительно приятные воспоминания. Таких спортсменов в Сочи сотни — их не затрагивают проблемы пропаганды чего-либо или истребления кого-либо, они даже не вспоминают про сдвоенные туалеты. Им всем просто удобно живется в Сочи и российская Олимпиада им по душе.

Михаил Чесалин
championat.com

**КРИТИКА
ОТ ЧЕМПИОНА**

Наиболее оптимальной системой для определения победителя в хоккейном олимпийском турнире была бы круговая, в которой каждая команда сыграла бы с каждой по матчу. Такое мнение, как передает издание «Спорт день за днем», высказал двукратный олимпийский чемпион Евгений Зимин. По его словам, система плей-офф не идеальна, так как судьбу матчей или даже всего турнира может решить «одна дурацкая шайба». Зимин признал, что сейчас формула олимпийского турнира подстроена под интересы телевидения, а также под интересы НХЛ, которая отпускает своих игроков лишь на пару недель. Евгений Зимин выиграл в составе сборной СССР золотые медали Олимпийских игр в Гренобле в 1968 году и в Саппоро в 1972-м. Тогда турнир проводился именно по круговой системе, что делало фаворитом наиболее стабильную команду. Так, в 1968 году советская сборная проиграла Чехословакии, но все равно завоевала золотые медали, так как не потеряла очков в матчах с другими соперниками. В Гренобле сборная СССР не потерпела ни одного поражения, но сыграла вничью со шведами (3:3). Олимпийский турнир в Сочи среди мужских команд начался 12 февраля. По условиям турнира, 12 команд разделены на три группы, в которых должны сыграть по три матча. После этого четыре сильнейших команды отправятся напрямую в четвертьфинал, а остальные восемь сыграют поединки одной восьмой финала. (lenta.ru)



**ТРАГЕДИЯ
В ДОНЕЦКЕ**

В субботу, 8 февраля, в Донецке в автокатастрофе погиб нападающий местного футбольного клуба «Шахтер» Майкон. Об этом сообщает официальный сайт команды. Подробности случившегося не приводятся. «Майкон любил жизнь и умел вносить в нее позитивные и яркие краски. Трагическая, безвременная и нелепая смерть вырвала из наших рядов прекрасного человека», — говорится в сообщении пресс-службы «Шахтера». В нынешнем сезоне 25-летний бразилец на правах аренды выступал за Мариупольский «Ильичевец». В 10 матчах украинской премьер-лиги Майкон забил три мяча. Также на его счету один матч в Кубке Украины. В «Шахтер» Майкон перешел в июле 2012 года из лужки «Вольфс», однако в основной команде он дебютировал в марте 2013 года. В общей сложности за «Шахтер» бразилец провел шесть матчей, забив один мяч. Помимо украинских команд, нападающий выступал за румынский «Стяуа», бразильские «Фламенго», «Атлетико Алагоньяс» и «Флуминенсе». (lenta.ru)



**ИЗ ЛЫЖ
В БИАТЛОН**

Норвежской лыжнице Майкен Касперсен Фалла, которая 11 февраля выиграла золотую медаль Олимпийских игр в лыжном спринте, предлагают переключиться в биатлонистку. Об этом в интервью местному порталу NRK заявила норвежская биатлонистка Сунневэ Солемадаль, пока выступающая в Сочи неудачно (35 место в спринте и 36-е в гонке преследования). Сама Фалла говорила, что может попробовать себя в биатлоне в ноябре 2013 года. По ее словам, она могла бы подготовиться к чемпионату мира по биатлону, который пройдет в 2016 году в норвежском Хольменколлене, в случае успешного выступления в Сочи. Впрочем, сразу после победы в олимпийском финале Фалла заявила, что еще не приняла решения и вовсе не уверена, что ей стоит переходить в биатлон. Сборная Норвегии по лыжам в целом пока выступает удачнее, чем сборная той же страны по биатлону. В лыжах норвежцы взяли уже три «золота» (в мужском и женском спринте), а также в женском скиатлоне, одно «серебро» и две «бронзы», а в биатлоне — лишь одно «золото» (Уде Эйнара Бьерндалена в спринте) и одно «серебро» (Туры Бергер в гонке преследования). Майкен Касперсен Фалла в олимпийском финале 11 февраля обогнала своих соотечественниц Игильд Флугстад Эстберг (она пришла второй) и Астрид Уренхолдт Якобсен (четвертое место). Бронзовую медаль завоевала Весна Фабьян из Словении, а последними к финишу пришли шведка Ида Игемардоттер и американка Софи Колдуэлл. (lenta.ru)



ПЛЮС ЕЩЕ ОДИН
КАЗАХСТАНЕЦ

Как стало известно корреспонденту республиканского интернет-портала «Sports.kz», бывший игрок владикавказской «Алании» полузащитник Михаил Бакаев решил подать документы для получения гражданства Республики Казахстан. По имеющейся у нас информации, в настоящее время Бакаев находится в Астане. Посещение футболистом казахстанской столицы связано с тем, что игрок проходит необходимые процедуры для получения гражданства РК. Таким образом, уже в ближайшее время Бакаев должен стать казахстанцем и не будет считаться легионером. Напомним, ранее «Sports.kz» сообщал о том, что агент Михаила Бакаева предложил своего футболиста в «Кайрат», но руководство алматинского клуба дало понять, что не намерено рассматривать кандидатуру Бакаева на легионерские вакансии. (sports.kz)

ИСЛАМХАН
В «КАЙРАТЕ»

Футбольные клубы «Кайрат» и «Кубань» (Краснодар) заключили трансферное соглашение по переходу в алматинский клуб полузащитника Бауыржана Исламхана. Контракт с капитаном молодежной сборной Казахстана рассчитан на три года. Профессиональную карьеру Батори, как его называют в футбольных кругах, начал в «Таразе», в составе которого, несмотря на юный возраст, даже выходил с капитанской повязкой. В сезоне-2013 Бауыржан перешел в клуб российской премьер-лиги «Кубань», провел за молодежный состав краснодарцев несколько игр, но в том же сезоне был отдан в аренду в «Астану». (fckairat.kz)

С СОПЕРНИКАМИ
ОПРЕДЕЛИЛИСЬ

На заключительном предсезонном сборе в Турции футбольный клуб «Кайрат» проведет три товарищеских матча. По плану, первый спарринг команда Владимира Вайсса проведет со львовскими «Карпатами». Эта команда на данный момент занимает в украинской премьер-лиге 10-е место, а прошлый сезон завершила на 14-й позиции. Руководит «Карпатами» известный российский и советский специалист Александр Севидов, который в прошлом сезоне был у руля «Оверья», а это – второй соперник «Кайрата» на четвертом УТС. В сезоне 2012-13 ужгородцы заняли 15-е место, а на данный момент располагаются на 13-й строчке УПЛ. Интересно, что теперь главным тренером «Оверья» является экс-рулевой костанайского «Тобола» Вячеслав Грозный. В заключение УТС дружина Вайсса сразится с семикратным чемпионом Словакии – «Жилиной». В сезоне 2012-13 подопечные Адриана Гули заняли 7-е место. Нынешний розыгрыш Порно-лиги складывается для «желто-зеленых» не столь удачно – после 19 туров жилинцы располагаются на 10-й строчке. (fckairat.kz)

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ
UCI

Президент Международного союза велосипедистов (UCI) Брайан Куксон поддержал проведение в Казахстане ряда крупных международных соревнований, сообщила в понедельник Федерация велоспорта Казахстана. Накануне, 9 февраля в Сочи Куксон встретился с первым вице-президентом казахстанской федерации велосипедного спорта – управляющим директором АО «ФНБ «Самрук-Казына» Дарханом Калетаевым. «Господин Куксон выразил поддержку начинаниям казахстанской федерации велоспорта – проведению в республике крупных международных соревнований – чемпионата Азии по шоссе и треку-2014, чемпионата мира по треку среди юниоров, который запланирован на 2015 год, а также «Тура Алматы», – говорится в пресс-релизе национальной федерации. На встрече были обсуждены вопросы развития велоспорта в регионе и совместного сотрудничества. «Калетаев проинформировал Куксона о текущем состоянии дел, о перспективах профессиональной мужской команды ASTANA PROTEAM, а также рассказал о новом казахстанском проекте – женской веломандате Astana-BePink, которая была зарегистрирована в начале 2014 года», – сообщает федерация. Президент UCI принял официальное приглашение вице-президента казахстанской федерации велоспорта принять участие в чемпионате Азии в Астане в качестве почетного гостя. (news.kaz.ru)

Кузин улучшил результат,
но до медалей не добрался

Данияр Балахметов

В пятый день Олимпийских игр самым ожидаемым событием для казахстанских любителей спорта стали соревнования среди конькобежцев на 1 тыс. метров. В этой дисциплине принял участие чемпион мира 2013 года казахстанец Денис Кузин. Примечательно, что Кузин выиграл мировое первенство в марте прошлого года, выступая как раз на сочинском льду. Тогда он завершил забег с результатом 1:09.14. В олимпийском заезде у Дениса Кузина было преимущество. Поскольку стартовал он в последней 20-й паре с итальянцем Мирко Ненци и уже знал время своих соперников.

Помимо нашей главной звезды в этой дисциплине выступили еще двое казахстанцев. Роман Креч бежал в восьмой паре с канадцем Уильямом Даттоном. А Федор Мезенцев стартовал в одиннадцатой паре с южнокорейским конькобежцем Таюн Кимом.

Креч по итогам старта вышел сразу на второе промежуточное место, уступая голландцу Марку Тейтерту 0.34 сек. Мезенцев по итогам своего заезда занял промежуточное 16-е место.

По итогам заезда 13-й пары Роман Креч был смещен со второй строчки норвежцем Хаавардом Лоренценом, который опередил нашего спортсмена на 0.04 секунды.

А после того как проехала 14-я пара, сменился и промежуточный лидер. Немец Самуэль Шварц на 0.4 сек опередил Тейтерта. Креч сместился на четвертую строчку. Шварц между тем установил новый рекорд «Алдер-Арены» – 1:08.89, побив прошлогоднее достижение Дениса Кузина.

Впрочем, рекорд Шварца продержался недолго. Уже по итогам заезда 16-й пары промежуточным лидером стал голландец Стефан Гротхейс, показавший результат 1:08.39. А его соперник по паре немец Нико Илле сместил Шварца и со второй строчки, показав время 1:08.86.

По итогам 17-го заезда на втором и третьем месте оказались канадец

Денни Моррисон и голландец Михел Мюлдер.

В заключительном заезде вечера Денис Кузин улучшил свой прошлогодний результат на сочинском льду, приехав на финиш со временем 1:09.10, обогнав чемпиона туринской и ванкуверской олимпиад американца Шани Дэвиса на 0.01 сек. Однако в общем зачете наш спортсмен стал седьмым. Роман Креч в итоге расположился на 13-м месте, а Федор Мезенцев занял 33 место.

Чемпионом Олимпийских игр стал голландец Стефан Гротхейс. Неизменными остались и показатели канадца Денни Моррисона (серебряная медаль), а также голландца Михела Мюлдера – бронзовая награда.

Безурожайный старт

Вячеслав Селезнев

Олимпийские игры в Сочи идут полным ходом. Ежедневно на спортивных объектах разыгрываются комплекты наград. Казахские спортсмены в первые четыре дня соревнований оказывались в медальной досягаемости. Но, к сожалению, по итогам стартов 8-11 февраля нашим спортсменам взойти на пьедестал почести не удалось.

Пьедестал для одной
страны

В первый день Олимпиады состоялись соревнования в конькобежном спорте. В забеге на 5 тыс. м казахстанец Дмитрий Бабенко сумел занять 15-е место. А пьедестал был полностью оккупирован голландской тройкой. Золотую медаль Олимпиады в этой дисциплине выиграл Свен Крамер. А «серебро» досталось Яну Блокхейсену. Йоррит Бергсма удостоился бронзовой медали.

Статистами не были

В понедельник на соревнованиях по фристайлу среди мужчин в дисциплине могул было поистине жарко. Отрадно осознавать, что до последнего момента в числе соискателей на медали значился казахстанский спортсмен Дмитрий Рейхерд. В квалификации наш фристайлист занял седьмое место и вышел в финал, где он занял уже пятое место и в числе шести лучших прошел в суперфинал.

Здесь Рейхерд сделал все что мог. Но в итоге занял пятое место. А на пьедестале почета расположились канадские спортсмены Александр Белодо (золотая медаль), Микаэль Кингсбери (серебряная награда) и россиянин Александр Смышляев – «бронза».

Между тем Рейхерд по итогам четырех дней показал лучший результат среди казахстанских спортсменов на олимпиаде. Еще один наш атлет, выступавший в могуле, Павел Колмаков занял десятое место. А Дмитрий Бармашов стал 26-м.

В этот же день в соревнованиях по конькобежному спорту в беге на 500 метров казахстанец Роман Креч занял высокое седьмое место. Наш спортсмен по итогам двух заездов уступил 0.73 сек победителю соревнований, голландцу Михелу Мюлдеру.

Два других призовых места также достались голландским бегунам, Яну Смескену (серебряная медаль) и родному брату олимпийского чемпиона, Роналду Мюлдеру – бронзовая награда.

Три сотых, которые
отделили от финала

Казахстанские любители спорта не без интереса наблюдали за соревнованиями в женском фристайле, где наша Юлия Галышева вышла в финал и имела неплохие шансы для прохождения в суперфинал, в котором разыгрывались олимпийские медали.

Казахстанская спортсменка за день до открытия игр уверенно преодолела квалификацию и вышла в первый финал, откуда прошла дальше. Однако для прохождения в последнюю стадию ей не хватило три сотых балла. Галышева набрала 21.12 очков. А японская спортсменка Аико Уемура – 21.15. В итоге Юлия Галышева заняла седьмое место. Сказать, что это разрушило нашу атлетку, значит не сказать ничего. После соревнований Юлия Галышева даже говорила о завершении спортивной карьеры. Стоит отметить, что Галышева из всей тридцатки вышедших на старт единственная, кто с успехом делала сальто вперед. Такой трюк попыталась сделать норвежка Хедвиг Вессель. Но ее попытка была обречена на неудачу.

Вторая казахстанская спортсменка Дарья Рыбалова заняла 28-е место, опередив двух спортсменов.

Золотую и серебряную медали Олимпийских игр в этом виде спорта завоевали представительницы

Канады сестры Дюфур-Лапуант – Жюстин и Хлоя. Американка Ханна Кири стала обладательницей бронзовой награды. Примечательно, что третья из сестер Дюфур-Лапуант Максим не попала в суперфинал и довольствовалась двенадцатым местом.

Разведка боем

В лыжных гонках, в соревнованиях на 30 км среди мужчин (15 км классическим стилем + 15 км свободным стилем), которые состоялись в воскресенье, выступили четыре казахстанских спортсмена. Главная олимпийская надежда страны Алексей Полторанин достаточно долго держался в лидирующей группе, но в итоге занял 16-е место. Стоит отметить, что эта дисциплина не является его коронной. Главный старт Полторанина на Олимпиаде впереди. Остальные представители нашей страны в этой дисциплине оказались за пределами первой тридцатки. Евгений Величко занял 32-е место, Сергей Черепанов – 49-й, а Марк Старостин стал 56-м.

Уже во вторник в этом виде спорта на играх в Сочи состоялась квалификация в мужском спринте. Казахстан в этой дисциплине представляли три спортсмена – Николай Чеботько, Роман Рогозин и Денис Волотка. Чеботько в итоге занял тридцатое место и сумел пройти в четвертьфинал, по итогам которо-

го завершил выступление в дисциплине. А вот Рогозин и Волотка не прошли дальше. Первый занял 33-е место, а второй – 58-е.

Скромные задачи

Пока Уле-Эйнар Бьорндаль завоевывал свое седьмое олимпийское золото, казахстанские биатлонисты решили более скромные задачи. В итоге в субботнем спринте на 10 км лучшим из нашей сборной стал Ян Савицкий, занявший 43-е место. Сергей Наумик стал 59-м. Антон Пантов показал 80-й результат, а Диас Кенешев расположился на последнем – 87-м месте.

Савицкий и Наумик, оказавшиеся в числе 60-ти лучших, получили право выступать в гонке преследования на 12,5 км в понедельник. В этой дисциплине Ян Савицкий занял 29-е место, а Наумик – 59-е.

В женской части соревнований Казахстан представляли Елена Хрусталева, Дарья Усанова, Галина Вишневская и Марина Лебедева. В воскресенье в спринте на 7,5 км Хрусталева заняла 57-е место, а Усанова – 58-е. Вишневская стала 64-й, а Лебедева – 73-й.

По итогам этой дисциплины Хрусталева и Усанова получили право на участие в гонке преследования на 10 км, которая прошла во вторник. В итоге Елена Хрусталева заняла 37-е место, а Дарья Усанова – 41-е.

ИЗ ЗИМЫ В ЛЕТО

Вчера «Барыс» приступил к тренировкам в Объединенных Арабских Эмиратах. Это будет полностью так называемый «сухой» сбор. То есть тренировок на льду не предусмотрено. В двухразовом режиме команда будет выполнять упражнения на земле и в спортзале. Как отмечает главный тренер Ари-Пекка Селин, до этого игроки получили высокие нагрузки – часть «Барыса» проводила двухразовые тренировки на льду в Астане, другая часть участвовала в насыщенном и напряженном турнире в составе сборной Казахстана. Поэтому сейчас хоккеистам необходимо восстановить силы и набрать оптимальную форму для продолжения тренировок на льду. В Астану «Барыс» вернется 17 февраля, после чего приступит к заключительному этапу подготовки к последним играм регулярного чемпионата и матчам плей-офф. (hcbarys.kz)

ГОЛОВКИН
ЛУЧШИЙ БОКСЕР
МЕСЯЦА

Всемирная боксерская ассоциация (WBA) опубликовала обновленные рейтинги лучших боксеров мира в каждой весовой категории. На основании данных рейтингов казахстанский чемпион WBA в среднем весе Геннадий Головкин был назван лучшим боксером января. Напомним, 2 февраля Головкин успешно провел очередную защиту чемпионского титула, нанеся поражение Осуману Адаме из Ганы. (sports.kz)

ГОЛУБЕВ
ПОДНЯЛСЯ
НА 4 СТРОЧКИ

Казахстанский теннисист Андрей Голубев за неделю поднялся на четыре строчки в первой сотне обновленного рейтинга Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР). Голубев переместился за неделю с 87-й на 83-ю строчку, лучшим среди казахстанцев остается Михаил Кукушкин – у него 59-е место. Помимо этого, в первой сотне также находится перешедший под казахстанский флаг экс-украинец Александр Недовесов – он на данный момент 93-й против 95-й позиции, которую он занимал неделю назад. Евгений Королев в пятой сотне отыграл четыре строчки и стал 422-м, в седьмой сотне Денис Евсеев отыграл три позиции и стал 651-м. Возглавляет рейтинг одиночного разряда испанец Рафаэль Надаль, вторым идет серб Новак Джокович, на третьем месте находится швейцарец Станислав Вавринка. В рейтинге парного разряда во второй сотне лучшим из казахстанцев является Недовесов – у него 132-е место против 129-го двумя неделями ранее. Голубев поднялся на четыре строчки и стал 176-м, Кукушкин поднялся на восемь позиций и занимает 424-е место. Евсеев отыграл три строчки и стал 477-м, Королев поднялся на две строчки и стал 483-м, Юрий Шуклин потерял 5 позиций и идет 499-м. Возглавляют рейтинг парного разряда по-прежнему американцы Боб и Майк Брайаны, на третьем месте – австриец Александр Пейя. (news.kaz.ru)

РЕЙТИНГ
ВОСКОВОЕВОЙ

Казахстанская теннисистка Галина Воскобоева за истекшую неделю поднялась на строчку в первой сотне обновленного рейтинга одиночного разряда Женской теннисной ассоциации (WTA). По состоянию на 10 февраля Галина Воскобоева занимает 62 позицию против 63-й неделей ранее. Казахстанка Ярослава Шведова осталась на 79 строчке. Во второй сотне рейтинга казахстанка Зарина Диас осталась 111-й, Юлия Путинцева опустилась со 127-го на 128 место, Сесиль Каратанчева поднялась со 142 строчки на 141-ю. Камила Керимбаева, находящаяся в четвертой сотне рейтинга, осталась 304-й. Анна Данилина в шестой сотне поднялась с 507-го на 506 место. Возглавляет рейтинг одиночного разряда по-прежнему американка Серена Уильямс, второй идет белоруска Виктория Азаренко, на третьем месте – китаянка На Ли. В рейтинге парного разряда казахстанка Воскобоева осталась 30-й, Шведова сохранила за собой 55 строчку. Данилина в четвертой сотне поднялась на строчку (396 место против 397-го неделей ранее), в пятой сотне казахстанка Керимбаева переместилась с 436-го на 432 место, Диас поднялась с 488-го на 487 место, в шестой сотне Асия Даяр поднялась с 554-го места на 553-е. Лидируют в рейтинге парного разряда итальянки Сара Эррани и Роберта Винчи, на третьем месте идет представительница Китая Шуай Пенг. (news.kaz.ru)

«Машины Олимпиады».
Судьи и техник

Рубрика «Машины Олимпиады» рассказывает, что теперь фигуристы оцениваются не только субъективными судьями, но и объективным компьютером

Перемены в фигурном катании назрели после Олимпиады-2002 в Солт-Лейк-Сити, где были выявлены возможные коррупционные схемы в судействе.

Как сделать систему более объективной, наглядной и понятной как для специалиста, так и для простого болельщика, в международной федерации думали два года и приняли решение пусть и не беспорядное, но интересное. Теперь судьи оценивают не уровень программ, в целом, а отдельные ее элементы, а компьютеры помогают им вынести верное решение. Вес используемой при новых правилах техники на соревнованиях высочайшего уровня доходит до трех тонн.

Технические специалисты определяют уровень сложности каждого из элементов, а также фиксируют нарушения при их исполнении.

В эту бригаду входит до пяти человек, которые в своей работе вправе использовать видеоповтор. Качество исполнения элементов, а также общее представление программ оценивает вторая бригада арбитров, оценивающих общее впечатление и состоящая из девяти человек. Самые высокие и самые низкие баллы, выставленные этими арбитрами по итогам выступлений, отбрасываются. Максимальную оценку в «+3» получают элементы, соответствующие перечисленным требованиям, минимальную «-3» – ставят в случае падений и срывов. Таким образом, итоговая оценка за технику получается на основании суммирования оценок за каждый элемент, которая формируется на основе его базы, помноженной на указанных случаях на повышающий коэффициент, с добавлением уровня исполнения.

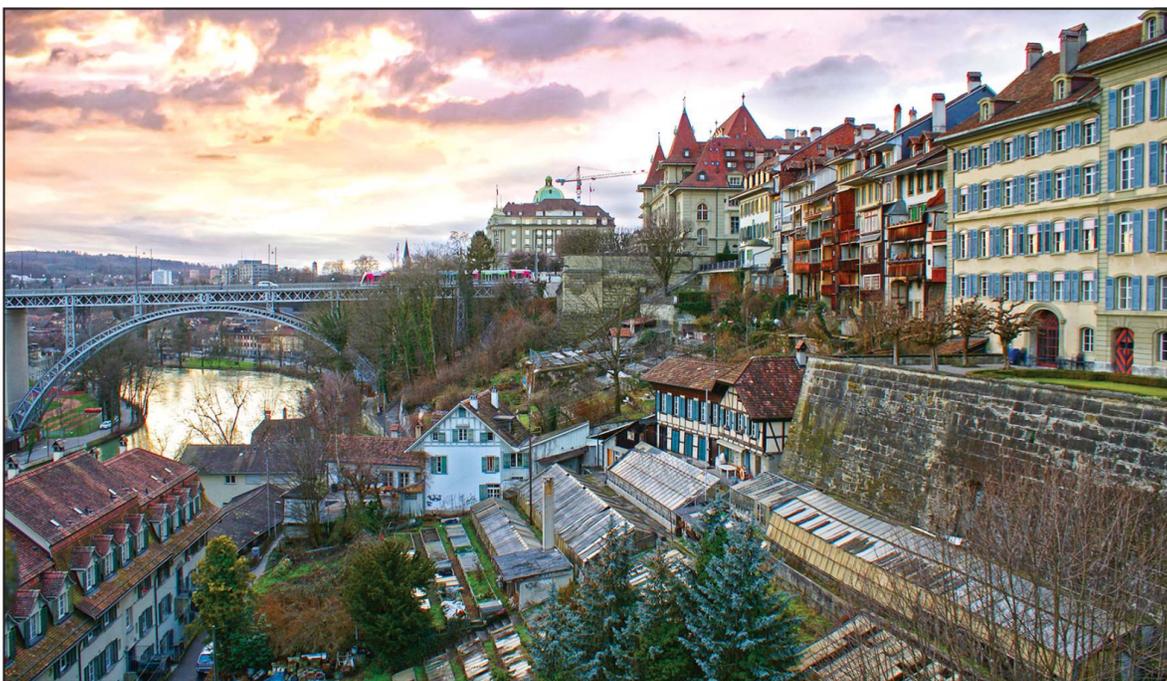
Наиболее субъективным в действующей системе фактором являются компоненты. С одной стороны, делается попытка оценить композицию исполнения объективно. С другой, эта оценка по-прежнему не исключает вкусовщины и пристрастности, с которыми система призвана бороться.

Компоненты выставляются той же бригадой, которая оценивает качество исполнения элементов, и включают в себя пять слагаемых: владение коньком, связующие элементы, исполнение, хореография и интерпретация музыки.

К снижению оценки приводят и штрафы, которые даются за падение, нарушение временных рамок композиции, использование предметов и неправильные костюмы и другие. Таким образом, компьютерная программа выдает итоговую

оценку, где суммирует оценку за элементы, оценку за общее впечатление и штрафы. Суммарная оценка может сравниться даже у участников различных соревнований, а потому в фигурном катании теперь официально существуют мировые рекорды.

Илья Авербух во время Олимпиады вряд ли будет выставлять своим подопечным оценки, хотя отбор в свою команду проводил очень серьезный. Речь, конечно же, о живом медальном зачете – уникальном танцевальном шоу с элементами цифровой графики, постановщиком которого и выступил Авербух. Шоу будет дважды в день информировать гостей Олимпийских и Паралимпийских игр в Сочи о текущих достижениях команд разных стран.



Алия Каримова

Это ворота Альп. Это город-шкатулка с «Медвежьей ямой», «Пожирателем детей» и 11 артезианскими скважинами в центре. Самая маленькая в Европе столица одного из крупнейших одноименных кантонов, а также всей Швейцарской Конфедерации, расположена в центральной части страны. Средневековые портики зданий исторического центра, растянувшиеся на 6 км, превратили Берн в длинную крытую торговую зону №1 современной Европы, защищенную от непогоды. Местные жители называют их «Лаубен». Центр Пауля Клее, одного из крупнейших авангардистов Европы, расположенный на окраине города, хранит наиболее впечатляющую коллекцию работ этого художника. А дом Альберта Эйнштейна отдает должное гению физики, проживавшему в Берне в начале XX века.

История города

Пятый по величине город страны, Берн является политическим центром Швейцарии, где размещаются правительство, парламент и центральный банк. Местонахождение штаб-квартир Всемирного почтового союза и Швейцарских железных дорог. Собственно основание города относится к 1191 году и принадлежит герцогу швабскому Берхтольду V. По легенде, решив построить здесь город, тот поклялся назвать его в честь первого животного, которого он уберет на охоте. Таковым оказался медведь, и город стал называться Берном (по-немецки Bär – медведь), а одна из центральных площадей именуется Ваггенплатц, то есть «медвежья». Берн и медведи, как геральдический символ города, неразделимы. Их фигуры встречаются и в часах на башне, и на фонтанах, и просто на постаментах. А иногда на Пасху публике представляются «почетных горожан» столицы – недавно родившихся медвежат.

В Медвежьем парке (в прошлом – «Медвежья яма», существовавшая с XVI века) живет целое семейство медведей. Берн не пожалел расходов на благополучное существование своего геральдического животного. Замена старой медвежьей ямы современным парком обошлась городу в миллионы франков – и сегодня медведи имеют возможность лазать по деревьям, рыбачить, играть, а также проводить время в уединении. Их огромные владения площадью 6000 кв. м, к которым они могут добираться при помощи тоннеля, простираются от старинной медвежьей ямы до берегов реки Ааре (и расположены напротив Старого города).

Старый город Берна занимает большой, ярко выраженный полуостров, окруженный рекой с певучим названием Ааре, в которой летом можно спокойно купаться. С 1983 года весь исторический центр является объектом всемирного наследия ЮНЕСКО и начинается очень удобно – сразу от вокзальной площади. Дома из песчаника, узкие улочки, фонтаны и средневековый воздух делают его уникальным. Туристов, приезжающих в Берн группами, проводят обычно только по полуострову.

Что еще посмотреть в Берне

Почти сразу от вокзала начинается та самая пешеходная улица с аркадами по обеим сторонам, как в Болонье. Она пересекает всю старую часть Берна, и каждый участок ее имеет свое название – Spitalgasse, Kramgasse, Marktgasse и Gerechtigkeitsgasse. Мосты, церкви, башни, музеи и сады встречаются по всему городу.

Фонтаны

Уникальная черта Берна – фонтаны, которых в городе более 11. Но среди них выделяются 11 фонтанов-скважин с аллегорическими скульптурами швейцарского Возрождения, построенных в XVI веке Гансом Гингом. Самый известный из них – «Пожиратель детей» на площади Kornhausplatz, который должен был вдохновлять на праведную жизнь поколения юных бернцев.

Часовая башня (Zytglogge)

Колокольня XIII века ранее представляла собой башню с 3-метровыми стенами, служила для защиты и укрепления и выпол-

Уютный Берн

няла функцию западных ворот города. Сегодня же она привлекает внимание своими часами на фасаде работы Каспара Брункера (1527-1530 гг.), которые показывают не только время, но и день недели, месяц, движения и фазы Солнца и Луны и перемещение по небесной сфере созвездий зодиака. Ежечасно под пение петуха из часов показываются фигурки медведей и сказочных персонажей.

Кафедральный собор (Bernese Münster)

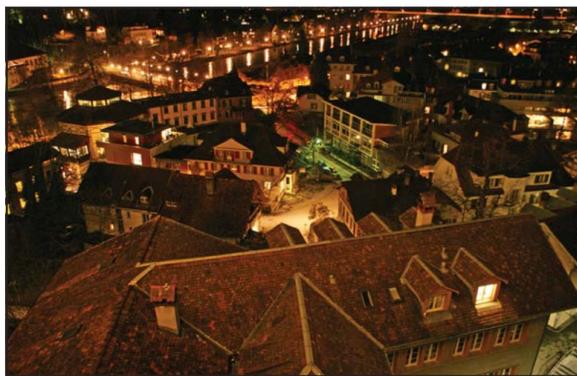
Бернский кафедральный собор Святого Викентия, постройка которого длилась с 1421 по 1893 годы, – самое большое религиозное здание Швейцарии и, по общему признанию, один из лучших образцов поздней готики Северной Европы. Над главным входом в собор расположена барельефная композиция из 217 скульптур, представляющая картины Страшного суда. Мебель, витражи и хоры собора тоже интересны.

Закончив осмотр собора, обогните его и выйдите на огромную террасу с садом, примыкающую к его стенам. Панорама на реку Ааре и жилые кварталы вокруг вам откроется великолепная!

Федеральный дворец (Bundeshaus)

Штаб-квартира федерального правительства и парламента возвышается над городом в двух шагах от вокзала. Дворец был построен в 1894-1902 годах в стиле историзма, или эклектики, господствовавшей тогда в Европе, по проекту швейцарско-австрийского архитектора Ганса Ауэра. Общая стоимость строительства составила 7 198 000 швейцарских франков. В 2006-2008 годах прошли последние крупные реставрационные работы.

Здание федерального дворца открыто для экскурсий круглый



год, однако со многими исключениями: смотреть можно лишь то, что не мешает людям работать и открыто для посещения, фотографировать нельзя и передвигаться можно лишь группами строго в отведенные для этого часы (6 раз в день) с гидом. 31 июля и 1 августа – исключения, случающиеся раз в год: публика свободно гуляет по зданию, пьет напитки, купленные в импровизированном кафе в холле, щелкает все, что только возможно, и слушает рассказ гйда.

Ночная жизнь

По сравнению с Парижем или Цюрихом ночная жизнь в городе не блещет. Куда более приятный выбор в Берне с барами и пабами – они раскиданы буквально по всему городу.

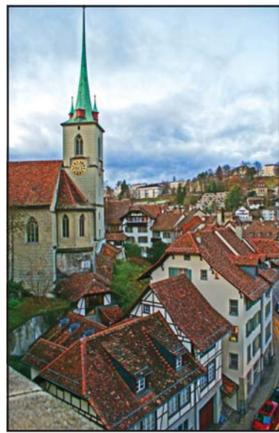
Проходя мимо непонятных будок с дверцами, вырастающими прямо из земли, по периметру всей Kramgasse, я даже представляю не могла, что там располагаются бутики, кинотеатры, клубы и кабары, пока вечером их не стали открывать, гремя и ключами, и железными дверями. Заглянув туда, я, честно говоря, спуститься без перил и узкий проход мне напомнили колодец, веревки для спуска не хватало! А как же безопасность в общественных местах? Однако эти заведения в сводчатых подвалах привлекают как

местных жителей, так и туристов. Да, средневековым зданиям расти, кроме как вниз, некуда! Все-таки наследие ЮНЕСКО.

Где лучше остановиться

Берн делится на 6 районов. Иннере Штадт – это исторический центр. Выбор отелей в Берне небольшой – их ровно 41. Из которых в категории 5* и 4* всего по 2 отеля, остальные – ниже категории или совсем без них. Когда мы приступили к бронированию на сайте booking.com за полтора месяца, нам были доступны всего 22.

Двухместный номер в отеле 2* с «паркетным полом, кабельным телевидением, ванной комнатой с душем, панорамой на Старый город», но со скудным завтраком (только булочка с маслом и колбасой и круассан с джемом) предлагался за 180 швейцарских франков в сутки. Но зато в самом сердце Старого города.



А в отеле 5* в центре Берна, рядом с федеральным дворцом, в элегантном здании в стиле арнуво, построенном в 1913 году, – за 454 франка за ночь. Дорого и сердито. Мы выбрали его. Чопорно-благодушная атмосфера отеля класса люкс с завтраком «в высшем обществе» и отличный вид на реку Ааре (в хорошую погоду), правда, были смазаны штрафом в 250 франков за нечаянно испачканную ребенка постель.

Можно было выбрать тихий район №5, где отель без звезд и номерами, слегка напоминающими больничные палаты, с общим санузлом, стоит 130-160 швейцарских франков за ночь. Легкий завтрак включен.

Если вы едете в Берн любопытным туристом, а не по делам, то лучше (как можно заранее) выбрать исторический центр, где все в шаговой доступности. Учтите, что электротролейки в Швейцарии не соответствуют евростандарту, и вам потребуются переходник на тройную треугольную вилку.

Перекрестить в «культурном центре»

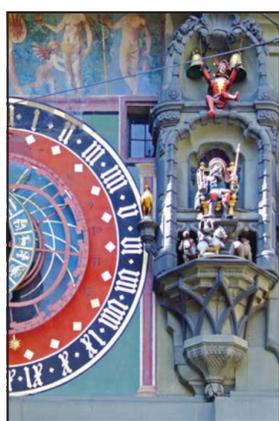
Швейцарская кухня по сути своей не богата. Местные жители предпочитают заведения с итальянской, азиатской или любой другой кухней – в них дешевле. Но все же есть в Берне знаменитый ресторан, настоящая достопримечательность

города, один только вид которого внушает почтение, и посещение его обязательно.

Корнхауз (Kornhaus), по сути, – это бывший амбар, зернохранилище, ныне же – своего рода культурный центр Берна. Сейчас там находятся: библиотека, выставочные площади, кафе и зал для театральных постановок, лекций и концертов. Вход свободный, подробнее на kornhausforum.ch. Доехать туда можно с Bern Bahnhof трамваем №9 до остановки Zytglogge или 10 минут пешком. А заодно осмотреть готическую французскую церковь с фресками 1495 года, стоящую рядом.

Передвижение

Бернский вокзал – крупный железнодорожный узел с 14 платформами, обслуживающий около 150 тыс. пассажиров в день (второе место в Швейцарии после Цюриха). Из Берна можно добраться практически до любого города страны; через него проходит множество скоростных европейских поездов



Это здание было построено из песчаника по проекту братьев Ганса Якоба и Авраама Дюнца с 1711 по 1718 годы в стиле высокого барокко. Во вместительных подвалах лежало зерно, а в огромных дубовых бочках, одна из которых украшает подвал и сегодня, хранилось вино. В 1895 году здание реконструировал архитектор Адольф Тиш, там открылись на некоторое время Музей ремесел и почта. С 1896 по 1898 годы был переделан и подвал по проекту архитектора Фридриха Шнайдера.

Так вот на цокольном и подземном этажах Корнхауза и разместился двухуровневый ресторан Kornhauskeller, который в народе

называют Chubu. Открыт он ежедневно с 11.45 до 14.30, затем с 18.00 до 01.30. Верхний уровень – кафе с балконом, мягкими сиденьями и полумраком. Нижний, где все дышит историей, – непосредственно ресторан в пасторальном стиле со сводчатыми потолками и огромной бочкой в конце зала.

Меню основано на добротной средиземноморской (преимущественно итальянской) кухне, но винная карта довольно богатая (на 14 страницах!) и итальянскими винами не ограничивается. Для желающих есть блюда из бернской и швейцарской кухни, включая дичь. Пиво и мясо там наивкуснейшие! Народу всегда много, обслуживают медленно, и предварительная бронь обязательна.

После тяжелых туристических трудов вечер в Kornhauskeller – просто наслаждение и кухней, и атмосферой. Цены кусаются, но порции огромные! Наш счет за ужин на двоих составил там 238 швейцарских франков. Что было? 2 закуски из овощей-гриль с королевскими креветками (50 франков), 1 бульон с говяжьей нарезкой (9 франков), 1 фирменное блюдо – жареный картофель с луком, беконом и помидорами, запеченный под сыром (24 франка), 1 говяжье филе в бернском соусе с картофелем-гриль (49 франков), бутылка швейцарского «Пино Нуар» (45 франков), 2 десерта с вишневым ликером Кириш (20 франков), 2 траппы «Фраголино» (24 франка), вода и 2 чашки кофе (17 франков).

Тем, у кого нет времени на ресторан, всегда можно перекусить в небольших кафе или фастфудах. Популярна в городе, особенно среди туристов, «бернская тарелка» (Bernner platte). Очень схожая с эльзасским традиционным блюдом «шукрут» (choucroute), где на капусту капусту, вареный картофель и зеленые бобы выкладывают кусочки копченой свинины, вареной говядины и сосиски.

Передвижение

Бернский вокзал – крупный железнодорожный узел с 14 платформами, обслуживающий около 150 тыс. пассажиров в день (второе место в Швейцарии после Цюриха). Из Берна можно добраться практически до любого города страны; через него проходит множество скоростных европейских поездов

Тариф за посадку в такси составляет 6,8 франков, стоимость 1 км по городу – 3,8 франка днем и 4,2 франка ночью.

Топ-события Берна 2014 года

Берн – это также один из культурных центров тихой в этом плане Швейцарии. В городе действует более 10 театров всех направлений – драматических, музыкальных и кукольных. Фестивали, карнавалы и ярмарки тоже имеются.

Бернский карнавал (Berner Fasnacht) проходит с 6 по 8 марта. Праздник начнется со старинного обряда: грохотом барабанов разбудят медведя от зимнего сна. Затем красочная маскарадная процессия торжественно растянется на 6 км вдоль набережных реки Ааре, следуя по улочкам исторического центра города в сопровождении оркестров.

Ночь музеев 21 марта ознаменует культурную весну в Берне. В этом году в акции примут участие 40 музеев, выставочных залов и других учреждений культуры Берна. С 19.00 до 2.00 можно будет посетить множество галерей Берна по единому билету стоимостью 25 франков. Действие билета распространяется и на автобусы, которые будут курсировать между музеями – участниками акции. Посетителям до 16 лет – бесплатно.

Bern Jazz Festival считается одним из важнейших событий в мире джаза. Он привлечет публику со всех уголков света с марта по май.

Guerten Festival – с 17 по 20 июля десятки тысяч людей соберутся на фестивале рок- и поп-музыки на горе Hausberg под Берном, где выступят музыканты со всего мира.

Berner Tanztage – с выступлениями, школами, форумами и выставками этот фестиваль целиком посвящен танцам (июль).

Фестиваль уличной музыки Buskers позволит зрителям с 7 по 9 августа бесплатно насладиться всем разнообразием музыкальных стилей. В дни фестиваля на 20 площадках Старого города раздадут звуки акустических инструментов, пройдут театральные комедии, кукольные, танцевальные и акробатические представления.

Zibelemärit – луковая ярмарка – традиционно проходит в четвертое воскресенье ноября. Еще с вечера субботы на площадях центра разбивается около 700 красочных палаток, а с 4.00 уже начинается торговля. До 18.00 жители и гости города могут кушать заплетенный в косичку лук (которого фермеры привозят более 50 тонн), чеснок, варенье и соленья на зиму, орехи и поделки местных мастеров – керамические горшки, текстильные изделия и сувениры. Апогеем праздника является «битва на конфетти»: всех возрастов. А с наступлением темноты на центральных улицах Берна начинается всеобщее веселье. На утопающие после битвы на конфетти улицы города выходят скоророхи и местные жители, одетые в красочные костюмы с луковой тематикой. Во всех ресторанах и кафе города, на открытом воздухе, посетителям предлагаются сыр, вафли, луковые пироги и луковый суп, а также глинтвейн.

Туристическая информация

Достойных путеводителей по Берну на русском языке в сувенирных лавках нет. И если вы не продвинутый пользователь всякого рода гаджетов и заранее информационно готовящийся к самостоятельному экскурсиям, то можете обратиться к профессионалам.

Услуги туристического гйда в Швейцарии стоят дороже, чем, скажем, в Италии (1 час – 50 евро). Например, 2-часовая пешеходная экскурсия по Берну для группы от 1 до 15 человек, со встречей и провозом в отель, обойдется вам от 160 франков, 3-часовая – от 200 франков. Остальные услуги, такие как бронирование, перевод, покупка билетов, оплачиваются дополнительно. Но подробности лучше уточнить с самими гйдаи, которых вы сможете найти как на просторах интернета, так и обратившись в офисы Туристической службы, находящиеся на бернском вокзале и у «Медвежьей ямы».

Сувениры из Берна

Помимо традиционных швейцарских сувениров (армейские ножи, часы и шоколад), в Берне можно приобрести множество разнообразных предметов с изображениями трех символов города – медведя, Часовой башни и Альберта Эйнштейна. А еще Берн известен как место изготовления молочного шоколада с гуглой, миндалем и альпийским медом – Toblerone, который производился в городе с 1908 года по 1984-й.



ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

АВСТРАЛИЯ ОСТАЕТСЯ
БЕЗ АВТОПРОМА

Вслед за американцами из General Motors и Ford свое автопроизводство в этой стране решила закрыть и японская Toyota. На сегодняшний день в Австралии у компании функционирует завод в Алтоне (пригород Мельбурна), где осуществляется сборка седанов Camry, которые продаются в стране и экспортируются на Ближний Восток. Тем не менее высокий обменный курс национальной валюты, ведущий к существенному удорожанию производства, фрагментарный рынок и возрастающая конкуренция со стороны иностранных компаний, которые импортируют свою продукцию, пользуясь открытым рынком, сделали невыгодным выпуск машин на Зеленом континенте. «Мы делали все возможное для того, чтобы реформировать наш бизнес, однако слишком много факторов остается вне нашего контроля, что делает производство автомобилей в Австралии нежизнеспособным», – объявил собравшимся рабочим в Алтоне президент австралийского филиала Toyota Макс Ясуда. Согласно озвученным Ясудой планам, единственное предприятие Toyota в Австралии будет закрыто в 2017 году. В результате этого 2,5 тыс. человек потеряют работу. В том же году прекратит производство местный филиал Ford, а GM прикроет Holden еще раньше – в 2016-м. На этой грустной ноте историю австралийской автомобилестроительной промышленности можно считать завершенной.

2016 MERCEDES-BENZ
GT СТАНЕТ БЛИЖЕ
К НАРОДУ

Перспективная модель, которая заменит собой нынешний SLS AMG, будет проще и дешевле, а в качестве основных конкурентов для нее рассматриваются Porsche 911 и Audi R8. Итальянский журнал Quattroruote опубликовал предположительный облик будущего спорткара, основываясь на снимках тестового образца, проходящего сейчас испытания, а также опираясь на дизайн последних легковых моделей Штутгарта. Простая конструкция и относительно более доступная цена повысят конкурентоспособность спорткара Mercedes-Benz GT в противостоянии со всей линейкой Porsche 911, включая модель Turbo. Под длинным капотом новинки ожидается 4,0-литровый двигатель V8 с двойным турбонаддувом, отдачей в пределах 500 л.с. Этот же мотор найдет свое применение и в следующем поколении Mercedes-Benz C63 AMG. Коробка передач – 7-ступенчатый «автомат» G-Tronic; привод, разумеется, задний. Благодаря новой облегченной конструкции Mercedes-Benz GT сможет похвастаться весом около 1550 кг, что на полторы сотни кг меньше нынешнего SLS AMG. Официальный дебют Mercedes-Benz GT состоится во второй половине текущего года, а продажи начнутся уже в 2015-м, по стартовой цене около \$100 тыс.

ЛАЗЕРНЫЕ ФАРЫ
СКОРО СТАНУТ
ОБЫДЕННОСТЬЮ

BMW внедрят лазерные фары в серийные модели с этого года. Первой моделью станет гибридный i8. Баварцы начнут выпуск серийных i8, оснащенных лазерными фарами, уже осенью текущего года, сообщает пресс-служба BMW. Гибрид станет первым серийным автомобилем, получившим подобную технологию. Впервые о разработке лазерных технологий компания заявила еще три года назад. Сейчас же, когда продвинутые фары уже готовы к производству, BMW обещает удвоенную относительно светодиодных аналогов дальность освещения (до 600 м) наряду с меньшим на 30% потреблением энергии. Вместе с тем они легче и компактнее светодиодных аналогов. Разработчики также заверили, что автомобили, оснащенные Laser Light, не будут слепить встречный транспорт, благодаря интегрированной камере и системе автоматического перенаправления светового пучка. Также баварцы пообещали, что новая технология будет со временем внедрена на всех серийных моделях концерна.

«Автомир Мотор Каз»
подвела итоги

Андрей Макаров

На этой неделе компания «Автомир Мотор Каз», официальный дистрибьютор Nissan в Казахстане, подвела итоги своей деятельности за 2013 год, а также поделилась приятными новостями, которые ожидают любителей марки до конца текущего года.

В 2013 году в РК было продано 6392 автомобиля Nissan, доля рынка по итогам прошлого года составила 4,16%. Лидерами продаж стали два автомобиля Qashqai и Juke, первых было продано 40% от общего объема, Juke – 30%.

В компании отмечают, что результаты продаж Nissan находятся в общем тренде роста рынка легковых автомобилей РК, который в 2013 году значительно увеличился, процент прироста по сравнению с итогами 2012 года составил 76,7%.

Дилерская сеть компании за прошлый год стремительно выросла, еще с начала года она составляла 8 дилерских центров, сегодня увеличилась до 14 центров в 11 городах республики: Алматы, Астане, Актобе, Актау, Атырау, Караганда, Павлодар, Шымкенте, Усть-Каменогорске, Уральске,



совсем скоро сюда добавится Петропавловск. С января 2014 года в Алматы открыт склад оригинальных запасных частей.

По словам генерального директора ТОО «Автомир Мотор Каз» Андрея Исаева, у компании позитивные ожидания от 2014 года, и динамика роста продаж должна сохраниться. «Из основных двигателей роста я бы назвал падение спроса на автомобили б/у из-за введения нового таможенного регулирования ввоза, политику автотрестирования казахстанских банков, естественный рост спроса, и не могу не отметить активную деятельность дилеров по расширению в регионах республики», – отметил г-н Исаев.

В этом году «Автомир Мотор Каз» порадует нас продажами новых моделей, таких как Nissan Almera и Nissan Teana, продажи начнутся в мае 2014 года. Новый Qashqai появится уже в июне этого года (также появится дизельная версия), следующим в августе будет запущен X-Trail, Pathfinder и Nissan Global C sedan (Sentra) – в сентябре 2014 года. Juke порадует уже в октябре этого года. Продажи Nissan Global C-HV запланированы на первую половину 2015 года.

Что касается цен на новинки, то пока они неизвестны, но предполагается, что цены на Juke и Qashqai не очень сильно будут превышать стоимость текущих моделей.

Напомним, в 2012 году ТОО «Автомир Мотор Каз» приступило к работе в качестве официального дистрибьютора автомобилей Nissan. На сегодня автомобильный ряд Nissan состоит из 8 автомобилей: Nissan Tiida, Teana, Juke, Murano, Note, Qashqai, X-Trail, Patrol.

Classно жить не запретишь!

Андрей Макаров

Компания Mercedes-Benz официально представила купе S-Class Coupe, которое заменит в модельном ряду Mercedes CL. Официальная презентация новой двухдверки состоится в марте текущего года в рамках Женевского автосалона.

Габариты новинки составляют 5027 мм, ширина – 1899 мм, высота – 1411 мм, а колесная база равна 2945 мм. Таким образом, новинка на 68 мм короче, на 28 мм шире и на 8 мм ниже CL. Разница в расстоянии между осями составляет 10 мм в пользу предшественника.

Стоит отметить длинный капот новинки и низкий профиль. Самое большое купе Mercedes-Benz оснащено полностью светодиодными фарами головного света. За доплату переднюю оптику модели можно будет оснастить кристаллами Swarovski – по 47 штук в каждой фаре, 17 из них формируют полосу дневного ходового огня, а 30 – указатели поворотов.

Интерьер двухдверки практически схож с седаном S-Class, однако вместо двухспицевого установлен трехспицевый руль, а на центральной консоли отсутствуют часы. Задние сиденья рассчитаны только для двух пассажиров. Комфорт для пассажиров будут создавать разные системы, такие как кресла с массажем и имитацией горячих камней, подогрев подлокотников, система ионизации воздуха. В перечень оборудования новинки входят проекционный дисплей с разрешением 480 на 240 пикселей, тачпад управления мультимедийной системой и High-End-аудиосистема Burmester.

Двухдверный S-Class будет оснащаться 4,7-литровой бензиновой V-образной «восьмеркой», развивающей 455 л.с. и 700 Нм крутящего момента. Такой двигатель получит модификация S500, будет работать в паре с системой полного привода



4Matic и 9-ступенчатый «автоматом». Какими будут другие модификации S-Class, пока не сообщается.

S-Class построен на облегченной платформе, что положительно скажется на динамических показателях новинки. Двухдверный S-Class также укомплектовали активной гидрокружной подвеской, оснащенной функцией наклона кузова в повороте. Электроника способна в автоматическом режиме регулировать наклон кузова, максимальный угол которого составляет 2,5 градуса. Система функционирует на скорости от 30 до 180 км/час. Необходи-

мость наклона электроника определяет при помощи стереокамеры, которая отслеживает дорогу впереди автомобиля на 15 м вперед.

Кроме того, купе S-Class получило активную выпускную систему, громкость звука которой изменяется в зависимости от выбранного режима управляющей электроники. Также модель имеет активный круиз-контроль, системы предотвращения столкновений, удержания автомобиля в занимаемом ряду и автоматического торможения в случае возникновения опасности наезда на пешехода.



Best Global Brands 2013

EURO NCAP
5 stars

Довести
превосходство
до совершенства

OPTIMA

<http://bipek.kz>
<http://aziavto.kz>
<http://kia.com/kz>

The Power to Surprise

БИПЭК АВТО
АЛМАТЫ: ул. Майкина, 240 А, тел. (727) 2-555-777, 2-579-777

АЗИЯАВТО
АСТАНА: пр. Богенбай батыра, 73/1, тел. (7172) 226-958, 226-966

Мнение авторов публикаций не обязательно отражает мнение редакции.
Коммерческий департамент – 266-39-39, 333-45-45
Адрес редакции: Казахстан, 050057, г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Ключкова), офис 401.
Тел.: +7 (727) 266-73-34, 266-25-12
Подписной индекс 65009 в каталогах АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс», ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Капресс»