



Какой будет цена на нефть марки Brent в 2017 году?



Рынок только нащупывает новую кривую доходности

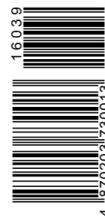


Каныш Тулеушин, председатель правления фонда «Даму»

# КАПИТАЛ

№39

(555)



ИЗДАЕТСЯ С 2005 ГОДА

// ЧЕТВЕРГ, 15 ДЕКАБРЯ, 2016

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



«Рахат» намерен увеличить производство на 20%

2  
страница

Как заработать на поиске журналистов и не прогореть

7  
страница

Что чаще «спрашивали» у Google в 2016 году?

10  
страница

Топ самых востребованных подарков на Новый год

10  
страница

На чем зарабатывает светская львица Ким Кардашьян

11  
страница

Мы в сети

kapital.kz



## ■ Сколько будут стоить квадратные метры в новом году?



Ольга Фоминских

Несмотря на оптимистичные прогнозы роста экономики Казахстана в следующем году, цены на жилье в стране, скорее всего, продолжат снижение. И это падение, в первую очередь, будет отмечаться на вторичном рынке. Такого мнения придерживаются эксперты, опрошенные «Капитал.kz».

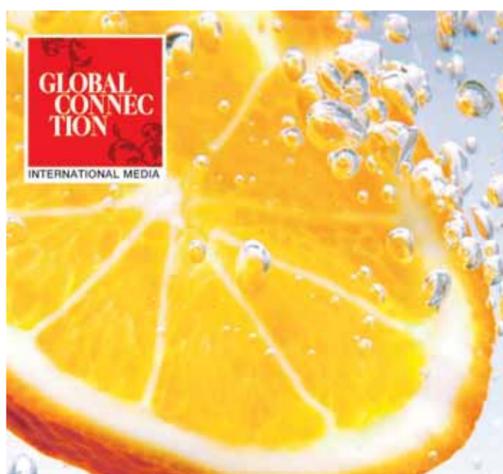
«По прогнозам аналитической службы kp.kz, в 2017 году снижение цен продолжится. Глубина падения может составить 10-15% со средним темпом падения 0,8%-1,25% в месяц», – рассказала «Капитал.kz» Анна Шацкая, руководитель аналитической службы kp.kz. По ее словам, основными факторами для снижения

станут сокращение платежеспособности граждан, проблемы с кредитной ликвидностью в банках и сложности с получением ипотеки.

С этим согласна и Олеся Мельникова, руководитель онлайн-сервиса для покупателей недвижимости Homsters.kz. Причем снижение затронет вторичный рынок, уверена она. «В таких условиях рост или стабилизация цен на вторичное жилье вряд ли возможны. В то же время падение не будет таким существенным, как в 2015 (30-33% в долларах) или 2016 (15-16% как в долларах, так и тенге) годах. Наш прогноз по вторичному рынку на 2017 год – дальнейшее снижение цен на 7-10%», – предположила эксперт Homsters.kz.

Несмотря на хорошие ожидания экспертов по макроэкономике (2-2,5% роста ВВП в следующие три года), а также ожидаемый рост цен на нефть, эти факторы не окажут мгновенного заметного влияния на покупательную способность населения и рынок недвижимости, а значит, не поддержат спрос на квадратные метры и цены на них, пояснила эксперт. В то же время, уверена она, цены на вторичку имеют запас для снижения. Это связано, прежде всего, с постоянно снижающимся качеством жилого фонда и рядом других факторов, которые стимулируют переток покупателей с вторичного рынка жилья на первичный.

[Продолжение на стр. 2]



**ЦИТРУСОВЫЕ: ПОДАРИ СЕБЕ ЗДОРОВЬЕ!**

Богатые витаминами и минералами цитрусовые не только вкусный и ароматный десерт. Они удивительно хороши в самых разных блюдах: салатах, кашах, супах, а также в качестве ароматного дополнения к рыбе и мясу.

Цифра номера

**На \$2 млрд**

вырос приток прямых иностранных инвестиций за год

Подробнее [Стр. 3]

Спикер номера

**Канат Досмукаматов,**  
генеральный директор «Полиметалл Евразия»

Подробнее [Стр. 4]

Цитата номера

**«Туризм – это нефть, которая не закончится никогда»,**

– Асель Нуркебаева, глава Ассоциации туристских агентств Казахстана

Подробнее [Стр. 8]

Акцент

**Майнинг. Пассивный заработок на криптовалюте**

Подробнее [Стр. 7]





## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

## КАЗАХСТАН

КАШАГАН ПРИНЕС  
БОНУСОВ НА \$1,9 МЛРД

При росте стоимости нефти до 100 долларов за баррель, Кашаган принесет бюджету 77 млрд долларов к 2041 году по истечению соглашения о разделе продукции (СРП). При стоимости нефти 50 долларов доходы Казахстана от проекта составят 25 млрд долларов. Об этом на встрече с журналистами в Астане заявил вице-министр энергетики Мағаму Мирағалиев. «Запуск проекта Кашаган осуществлен в непростое время, когда цены на нефть находятся на низком уровне. Понятно, что в адрес концорсиума было много критики, исходя из надежд, связанных с успешным Кашаганом. Но хорошая новость в том, что месторождение все же было запущено. 28 сентября месторождение было введено в действие. Были открыты скважины. С 14 октября была начата отгрузка первой нефти на экспорт. И уже с 1 ноября оно вышло на уровень коммерческой добычи. А это 75 тыс. баррелей в день и более. К слову, сегодня Кашаган производит 100-120 тыс. баррелей в сутки. На сегодняшний день было добыто более 600 тыс. тонн нефти. И порядка 400 млн куб. м газа», — заявил вице-министр энергетики Мағаму Мирағалиев. Он добавил, что на сегодняшний день подрядчиками выложено республике порядка 1,9 млрд долларов. К 2041 году ожидается, что страна получит 135 млн долларов. До конца срока действия СРП при низких ценах на нефть их расчета 50 долларов за баррель, ожидается, что республика получит около 1 млрд долларов. При увеличении цены до 100 долларов поступления в бюджет составят около 77 млрд долларов. (Соб. инф.)

КАЗАХСТАНСКИЙ  
БЕНЗИН ЕВРО-5 ПОСТУПИЛ В  
ПРОДАЖУ

Первые партии казахстанского бензина класса Евро-5 поступили в продажу в городе Актае (ЖКО). Производителем топлива экологического класса — АО «Кондесат». Введенные нормы бензина Евро-5 соответствуют экологической мощности — свыше 200000 тонн бензина в год — стоимостью свыше 26 млрд тенге позволят покрыть потребности западных регионов Казахстана в качественном высокооктановом бензине. В настоящее время на территории республики нефтепереработки, в частности газойль и гудрон. До конца года предприятие планирует завершить строительно-монтажные работы в секции вакуумной перегонки, что позволит повысить качество нефтепродуктов и повысить выход светлых и осветленных нефтепродуктов до 90%. Общая стоимость проекта на базе АО «Кондесат», финансируемого дочерней структурой холдинга «Байтерек» — АО «Базис развития» — составляет около 56,5 млрд тенге. ЕРК предоставил свыше 70% необходимого финансирования, срок займа — до 11 лет. Проект финансируется банком в рамках Государственной программы индустриально-инновационного развития РК на 2015–2019 годы. (Пресс-служба ЕРК)

В ОПЕК ОЖИДАЮТ  
СТАБИЛЬНОСТИ

Стабильность ожидается на мировом нефтяном рынке в конце 2016 — начале 2017 годов, заявил генеральный секретарь ОПЕК Мохаммед Баркидо в ответ на вопрос о том, каковы цены на нефть он ожидает в конце года и в начале 2017 года. «Мы ожидаем восприимчивости инвесторов в эту индустрию более быстрыми темпами, таково наше ожидание», — сказал он. Кроме того, генеральный секретарь ОПЕК заявил, что организация ожидает продолжения роста цен на нефть. «Мы ожидаем, что организация, в сотрудничестве с другими странами, будет продолжать эти планы. В субботу, 10 декабря, в Вене прошла встреча ОПЕК с нефтедобывающими странами вне организации. Одинадцать не входящих в ОПЕК стран одобрили сокращение своей добычи суммарно на 558 тыс. баррелей в сутки, в том числе Россия — на 300 тыс. баррелей. Сокращение начнется с января. Соглашение заключено на первое полугодие с возможностью пролонгации. (ГПАРМ)

КАЗАТМПРОМ  
ПРОДАЕТ ДОЛГУ В  
ОДНОМ ИЗ СВОИХ  
АКТИВОВ

НАК «Казатмпром» объявляет о продаже 51%-ной доли участия в уставном капитале ТОО «СП «КТ Редометаллвая компания». Стоимость доли оценивается в размере 98,6 млн тенге. Изначально деятельность совместного предприятия «Редометаллвая компания» связана с добычей и реализацией редких и редкоременных металлов, производящий из них сплавы для авиационной промышленности. «СП «КТ Редометаллвая компания» связана с деятельностью с работой над проектом «Строительство ветряной электрической станции (ВЭС) «Форт-Шевченко» мощностью 42,9 МВт в Туркестанском районе Мангытской области». Над строительством ВЭС на 49 лет арендован земельный участок, площадью 190 га, получены технические условия и согласована процедура подключения к электросети. По плану Программы развития ООН, в течение года на площадке ВЭС проводились замеры ветра на высоте 50 м, в результате топографические работы и геологические исследования, разработаны конструкторские проекты станции», — отмечается в сообщении. ТОО проекта находится на стадии завершения в Государственной экспертизе. (Пресс-служба «Казатмпрома»)

■ Карачаганак Петролиум Оперейтинг.  
На лидерских позициях

Олег Ни

Карачаганакское нефтегазоконденсатное месторождение считается одним из крупнейших в мире по запасам углеводородного сырья. Оно содержит более 1,2 млрд тонн жидких углеводородов и более 1,3 трлн куб. м газа. Площадь месторождения составляет около 280 кв. км. Реализацией Карачаганакского проекта занимается «Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б. В.» — консорциум объединившихся нефтяных компаний.

О масштабах проекта лучше всего говорят цифры. Только в этом году планируется добыть 137 миллионов баррелей в нефтяном эквиваленте стабилизированных и нестабилизированных жидких углеводородов, количество тонн жидкого газа. К тому же ежемесячно жидкие углеводороды в нефтяном эквиваленте составляют около 45% от общего объема добываемого газа закачивается обратно в пласт. Эта технология уже доказала свою эффективность. Ее применение позволяет повысить добычу и одновременно сокращать воздействие на окружающую среду. Компания «Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б. В.» передает казахстанским предприятиям новые технологии, применяемые в нефтяной отрасли. Постоянно работают специалисты по повышению качества кадров и стабильно выделяются солидные средства на реализацию социальных проектов.

В канун 25-летия Независимости «Капитал.кз» собрал самые важные факты о работе консорциума.

**Ответственный подход**  
КПО, являясь самым крупным в регионе работодателем, предоставляет огромное количество рабочих мест. При этом 96% технического персонала и 78% управленцев — это казахстанские сотрудники. В их обучение и повышение квалификации инвестором более \$200 млн.

Для освоения и эксплуатации месторождения требуются тысячи сотрудни-

ков самых разных профессий. При повышении их мастерства используются опыт входящих в консорциум иностранных компаний, учебные ресурсы КПО, возможности казахстанских и зарубежных учебных заведений. Последовательно и планомерно реализуется ряд программ, цель которых — подготовка квалифицированных местных кадров для повышения производительности и качества продукции специалистов. А поскольку разработка Карачаганака продлится до 2038 года, эта работа считается одним из основных приоритетов компании.

Важным преимуществом являются и высокая квалификация гарантирующей неукоснительное соблюдение норм техники



безопасности. С целью предотвращения рисков и аварийных ситуаций реализуется модель так называемого защитного барьера каждого производственного объекта. Разработана комплексная программа аудита соблюдения правил техники безопасности и охраны труда, утверждены законодательством РК. Полученные результаты регулярно предоставляются контролирующим органам. Они свидетельствуют о том, что компания стремится работать в полном соответствии с мировыми стандартами.

**Местное содержание**  
Постоянную поддержку консорциума получают местные поставщики товаров и услуг. Это одно из главных условий долгосрочного партнерства и устойчивого развития, считают здесь. В настоящее время в базе данных компании зарегистрировано более 3900 местных поставщиков.

За девять месяцев 2016 года местное содержание КПО в поставках товаров, работ и услуг превалила 50%, или порядка \$400 млн в денежном выражении, а доля местного содержания в закупках КПО с момента подписания Окончательного соглашения о разделе продукции (ОСРП) в 1997 году превысила \$6 млрд.

Месторождение было открыто в 1979 году, разработка месторождения началась в 1984 году. А его новейшая история началась в 1997 году Независимости, когда в самые трудные девятые годы Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев принял решение открыть дорогу иностранным инвестициям. С приходом на месторождение консорциума компаний с мировыми именами, в который сейчас входят «Роял Датч Шелл», «Экс», «Шеврон», «ЛУКОЙЛ» и АО «КазМунайГаз», были модернизированы существующие мощности и введен целый ряд новых объектов.

Впервые в истории Казахстана углеводородное сырье получило возможность выхода на внешние рынки. Именно на Карачаганак впервые были протесты сложнейшие многоступенчатые скважины. Постоянно обновляется оборудование и применяются современные технологии.

■ В Polymetal рассказали о своих  
проектах в Казахстане

Первый концентрат на Кызыле золотодобытчик получит в 2018 году

Елена Тумашова

Российский золотодобытчик Polymetal зашел на рынок Казахстана в 2009 году. Первый приобретенный актив — Варваринское золотоместное месторождение в Челябинской области. В 2014 году состоялось второе приобретение — золоторудный проект «Кызыл» на северо-востоке Казахстана. Этот проект включает золоторудные месторождения Балкычк и Большая часть, отнесенных к категории рудными, сложными для извлечения из них золота. И именно этот проект золотодобытчик считает флагманским на территории республики. Есть и другие проекты, в том числе в области добычи меди.

О том, как обстоят дела у Polymetal в Казахстане, и о ближайших планах в интервью «Капитал.кз» рассказал Канат Думкулов, генеральный директор «Полиметалл Евразия».

— Недавно Polymetal представил два варианта развития своего флагманского проекта Кызыл — продажа 100% производимого концентрата по off-take контрактам и переработка 50% концентрата на собственном Амурском ГМК в России. Какому варианту отдано предпочтение?

— У переработки половины концентрата на Амурском ГМК лучше финансовые показатели, если сравнить со 100-процентной продажей сторонним покупателям. Мы планируем инвестировать в себя, себестоимость поставок на тонну концентрата с учетом транспортировки составляет \$225-250 против \$450-500 по off-take. Цифры говорят сами за себя.

— Какую роль сыграет проект по производству концентрата Кызыла для Доре в будущем? Будет ли это проект, который из концентрата Кызыла слыв Доре вернется потом на аффинаж в Казахстан?

— Оставшие 40-50% концентрата планируем поставлять в Китай. Потребитель для этой его части в Казахстане пока нет.

— На какой стадии находится строительство в Кызыле?

— Идея по граффиду. Сейчас строим объект внешней инфраструктуры: главную попутную линию, угольную подстанцию, угольную котельную. Завершили водовод и обводную дорогу. Полным ходом возводим ГМК.



золотом эквиваленте по сравнению со II кварталом. Ключевая роль казахстанских проектов в этом достижении?

— АО «Варваринское» внесло достойный вклад: кварцевое производство золота выросло на 25%. Причина в улучшении содержания полезного компонента в руде и росте извлечения на участке цинирования.

— В планы Polymetal входило превращение Варваринского в центр по переработке руды, насколько эти планы уже осуществлены?

— Варваринское уверенно становится полноценным перерабатывающим центром, хабом, как мы называем это в Polymetal.

— Одним из важных шагов по расширению его минерально-сырьевой базы стало приобретение Комаровского месторождения. Первые 150 тыс. тонн руды отсюда уже перевезены на Варваринское по железной дороге. Мы также заключили несколько догово-

рабыте руды, насколько эти планы уже осуществлены?

— Варваринское уверенно становится полноценным перерабатывающим центром, хабом, как мы называем это в Polymetal.

— Одним из важных шагов по расширению его минерально-сырьевой базы стало приобретение Комаровского месторождения. Первые 150 тыс. тонн руды отсюда уже перевезены на Варваринское по железной дороге. Мы также заключили несколько догово-

рабыте руды, насколько эти планы уже осуществлены?

— Варваринское уверенно становится полноценным перерабатывающим центром, хабом, как мы называем это в Polymetal.

— Одним из важных шагов по расширению его минерально-сырьевой базы стало приобретение Комаровского месторождения. Первые 150 тыс. тонн руды отсюда уже перевезены на Варваринское по железной дороге. Мы также заключили несколько догово-

рабыте руды, насколько эти планы уже осуществлены?

— Варваринское уверенно становится полноценным перерабатывающим центром, хабом, как мы называем это в Polymetal.

— Одним из важных шагов по расширению его минерально-сырьевой базы стало приобретение Комаровского месторождения. Первые 150 тыс. тонн руды отсюда уже перевезены на Варваринское по железной дороге. Мы также заключили несколько догово-

рабыте руды, насколько эти планы уже осуществлены?

— Варваринское уверенно становится полноценным перерабатывающим центром, хабом, как мы называем это в Polymetal.

— Одним из важных шагов по расширению его минерально-сырьевой базы стало приобретение Комаровского месторождения. Первые 150 тыс. тонн руды отсюда уже перевезены на Варваринское по железной дороге. Мы также заключили несколько догово-

рабыте руды, насколько эти планы уже осуществлены?

— Варваринское уверенно становится полноценным перерабатывающим центром, хабом, как мы называем это в Polymetal.

— Одним из важных шагов по расширению его минерально-сырьевой базы стало приобретение Комаровского месторождения. Первые 150 тыс. тонн руды отсюда уже перевезены на Варваринское по железной дороге. Мы также заключили несколько догово-

рабыте руды, насколько эти планы уже осуществлены?

— Варваринское уверенно становится полноценным перерабатывающим центром, хабом, как мы называем это в Polymetal.

— Одним из важных шагов по расширению его минерально-сырьевой базы стало приобретение Комаровского месторождения. Первые 150 тыс. тонн руды отсюда уже перевезены на Варваринское по железной дороге. Мы также заключили несколько догово-

■ Новый год – время новых  
возможностей и новых знаний

Успейте открыть образовательный накопительный депозит до 31 декабря 2016 года и получите первую премию в январе 2018 года

Сегодня банки предлагают максимальные высокие ставки по депозитам для отдельной категории вкладчиков — для образовательных депозитов еще более интересными. В сравнении с теми же банковскими вкладами накопительный образовательный депозит может стать очень выгодным. Отличительным условием является то, что помимо ставки вознаграждения от банка 14% начисляется премия государства в размере 5-7% (максимальная ставка начисляется по \$10 млн для реализации социальных проектов в Бурулжинском районе, на территории которого находится месторождение. Перечень и приоритетность реализации проектов определяется постановлением правительства Республики Казахстан. В рамках этой программы построены объекты здравоохранения, образования, культуры и спорта, проводится реконструкция жилищно-коммунального хозяйства и ремонтные работы. К реализации социальных проектов привлекаются только казахстанские компании.

Все эти комплексные меры направлены на устойчивое развитие Западно-Казахстанской области и страны в целом. К празднику принято делать подарки. Накануне 25-летия Казахстана в Уральске сплелся в эксплуатацию дворец молодежи и школьников, построенный на средства КПО. Это, действительно, дворец. Он состоит из нескольких блоков общей площадью более полутора тысяч квадратных метров. Спортивный зал, лектологический манеж, каток с искусственным льдом, бассейн, планетарий, интернет-центр, фотостудия, электронный театр, зимний сад, студия хореографии — здесь все предусмотрено для молодежи и школьников, построенный на средства КПО с момента подписания Окончательного соглашения о разделе продукции (ОСРП) в 1997 году превысила \$6 млрд.

Под постоянным и самым тщательным контролем держится состояние окружающей среды. Сравнительный анализ по удельным выбросам парниковых газов на единицу добычи углеводородов, проведенный с использованием данных международных ассоциаций нефтегазовых компаний, подтверждает, что на Карачаганак этот показатель на 20% ниже, чем в среднем по Европе и почти на две трети ниже среднемирового. Ежегодно на

Карачаганакское нефтегазоконденсатное месторождение осуществляется комплексная программа аудита соблюдения правил техники безопасности и охраны труда, утверждены законодательством РК. Полученные результаты регулярно предоставляются контролирующим органам. Они свидетельствуют о том, что компания стремится работать в полном соответствии с мировыми стандартами.

Месторождение было открыто в 1979 году, разработка месторождения началась в 1984 году. А его новейшая история началась в 1997 году Независимости, когда в самые трудные девятые годы Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев принял решение открыть дорогу иностранным инвестициям. С приходом на месторождение консорциума компаний с мировыми именами, в который сейчас входят «Роял Датч Шелл», «Экс», «Шеврон», «ЛУКОЙЛ» и АО «КазМунайГаз», были модернизированы существующие мощности и введен целый ряд новых объектов.

Впервые в истории Казахстана углеводородное сырье получило возможность выхода на внешние рынки. Именно на Карачаганак впервые были протесты сложнейшие многоступенчатые скважины. Постоянно обновляется оборудование и применяются современные технологии.

Месторождение было открыто в 1979 году, разработка месторождения началась в 1984 году. А его новейшая история началась в 1997 году Независимости, когда в самые трудные девятые годы Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев принял решение открыть дорогу иностранным инвестициям. С приходом на месторождение консорциума компаний с мировыми именами, в который сейчас входят «Роял Датч Шелл», «Экс», «Шеврон», «ЛУКОЙЛ» и АО «КазМунайГаз», были модернизированы существующие мощности и введен целый ряд новых объектов.

Впервые в истории Казахстана углеводородное сырье получило возможность выхода на внешние рынки. Именно на Карачаганак впервые были протесты сложнейшие многоступенчатые скважины. Постоянно обновляется оборудование и применяются современные технологии.

Месторождение было открыто в 1979 году, разработка месторождения началась в 1984 году. А его новейшая история началась в 1997 году Независимости, когда в самые трудные девятые годы Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев принял решение открыть дорогу иностранным инвестициям. С приходом на месторождение консорциума компаний с мировыми именами, в который сейчас входят «Роял Датч Шелл», «Экс», «Шеврон», «ЛУКОЙЛ» и АО «КазМунайГаз», были модернизированы существующие мощности и введен целый ряд новых объектов.

Впервые в истории Казахстана углеводородное сырье получило возможность выхода на внешние рынки. Именно на Карачаганак впервые были протесты сложнейшие многоступенчатые скважины. Постоянно обновляется оборудование и применяются современные технологии.

Месторождение было открыто в 1979 году, разработка месторождения началась в 1984 году. А его новейшая история началась в 1997 году Независимости, когда в самые трудные девятые годы Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев принял решение открыть дорогу иностранным инвестициям. С приходом на месторождение консорциума компаний с мировыми именами, в который сейчас входят «Роял Датч Шелл», «Экс», «Шеврон», «ЛУКОЙЛ» и АО «КазМунайГаз», были модернизированы существующие мощности и введен целый ряд новых объектов.

Месторождение было открыто в 1979 году, разработка месторождения началась в 1984 году. А его новейшая история началась в 1997 году Независимости, когда в самые трудные девятые годы Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев принял решение открыть дорогу иностранным инвестициям. С приходом на месторождение консорциума компаний с мировыми именами, в который сейчас входят «Роял Датч Шелл», «Экс», «Шеврон», «ЛУКОЙЛ» и АО «КазМунайГаз», были модернизированы существующие мощности и введен целый ряд новых объектов.

Месторождение было открыто в 1979 году, разработка месторождения началась в 1984 году. А его новейшая история началась в 1997 году Независимости, когда в самые трудные девятые годы Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев принял решение открыть дорогу иностранным инвестициям. С приходом на месторождение консорциума компаний с мировыми именами, в который сейчас входят «Роял Датч Шелл», «Экс», «Шеврон», «ЛУКОЙЛ» и АО «КазМунайГаз», были модернизированы существующие мощности и введен целый ряд новых объектов.

Месторождение было открыто в 1979 году, разработка месторождения началась в 1984 году. А его новейшая история началась в 1997 году Независимости, когда в самые трудные девятые годы Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев принял решение открыть дорогу иностранным инвестициям. С приходом на месторождение консорциума компаний с мировыми именами, в который сейчас входят «Роял Датч Шелл», «Экс», «Шеврон», «ЛУКОЙЛ» и АО «КазМунайГаз», были модернизированы существующие мощности и введен целый ряд новых объектов.

Месторождение было открыто в 1979 году, разработка месторождения началась в 1984 году. А его новейшая история началась в 1997 году Независимости, когда в самые трудные девятые годы Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев принял решение открыть дорогу иностранным инвестициям. С приходом на месторождение консорциума компаний с мировыми именами, в который сейчас входят «Роял Датч Шелл», «Экс», «Шеврон», «ЛУКОЙЛ» и АО «КазМунайГаз», были модернизированы существующие мощности и введен целый ряд новых объектов.

Месторождение было открыто в 1979 году, разработка месторождения началась в 1984 году. А его новейшая история началась в 1997 году Независимости, когда в самые трудные девятые годы Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев принял решение открыть дорогу иностранным инвестициям. С приходом на месторождение консорциума компаний с мировыми именами, в который сейчас входят «Роял Датч Шелл», «Экс», «Шеврон», «ЛУКОЙЛ» и АО «КазМунайГаз», были модернизированы существующие мощности и введен целый ряд новых объектов.

Сегодня банки предлагают максимальные высокие ставки по депозитам для отдельной категории вкладчиков — для образовательных депозитов еще более интересными. В сравнении с теми же банковскими вкладами накопительный образовательный депозит может стать очень выгодным. Отличительным условием является то, что помимо ставки вознаграждения от банка 14% начисляется премия государства в размере 5-7% (максимальная ставка начисляется по \$10 млн для реализации социальных проектов в Бурулжинском районе, на территории которого находится месторождение. Перечень и приоритетность реализации проектов определяется постановлением правительства Республики Казахстан. В рамках этой программы построены объекты здравоохранения, образования, культуры и спорта, проводится реконструкция жилищно-коммунального хозяйства и ремонтные работы. К реализации социальных проектов привлекаются только казахстанские компании.

Все эти комплексные меры направлены на устойчивое развитие Западно-Казахстанской области и страны в целом. К празднику принято делать подарки. Накануне 25-летия Казахстана в Уральске сплелся в эксплуатацию дворец молодежи и школьников, построенный на средства КПО. Это, действительно, дворец. Он состоит из нескольких блоков общей площадью более полутора тысяч квадратных метров. Спортивный зал, лектологический манеж, каток с искусственным льдом, бассейн, планетарий, интернет-центр, фотостудия, электронный театр, зимний сад, студия хореографии — здесь все предусмотрено для молодежи и школьников, построенный на средства КПО с момента подписания Окончательного соглашения о разделе продукции (ОСРП) в 1997 году превысила \$6 млрд.

Под постоянным и самым тщательным контролем держится состояние окружающей среды. Сравнительный анализ по удельным выбросам парниковых газов на единицу добычи углеводородов, проведенный с использованием данных международных ассоциаций нефтегазовых компаний, подтверждает, что на Карачаганак этот показатель на 20% ниже, чем в среднем по Европе и почти на две трети ниже среднемирового. Ежегодно на

Карачаганакское нефтегазоконденсатное месторождение осуществляется комплексная программа аудита соблюдения правил техники безопасности и охраны труда, утверждены законодательством РК. Полученные результаты регулярно предоставляются контролирующим органам. Они свидетельствуют о том, что компания стремится работать в полном соответствии с мировыми стандартами.

Месторождение было открыто в 1979 году, разработка месторождения началась в 1984 году. А его новейшая история началась в 1997 году Независимости, когда в самые трудные девятые годы Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев принял решение открыть дорогу иностранным инвестициям. С приходом на месторождение консорциума компаний с мировыми именами, в который сейчас входят «Роял Датч Шелл», «Экс», «Шеврон», «ЛУКОЙЛ» и АО «КазМунайГаз», были модернизированы существующие мощности и введен целый ряд новых объектов.

Впервые в истории Казахстана углеводородное сырье получило возможность выхода на внешние рынки. Именно на Карачаганак впервые были протесты сложнейшие многоступенчатые скважины. Постоянно обновляется оборудование и применяются современные технологии.

Месторождение было открыто в 1979 году, разработка месторождения началась в 1984 году. А его новейшая история началась в 1997 году Независимости, когда в самые трудные девятые годы Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев принял решение открыть дорогу иностранным инвестициям. С приходом на месторождение консорциума компаний с мировыми именами, в который сейчас входят «Роял Датч Шелл», «Экс», «Шеврон», «ЛУКОЙЛ» и АО «КазМунайГаз», были модернизированы существующие мощности и введен целый ряд новых объектов.

Месторождение было открыто в 1979 году, разработка месторождения началась в 1984 году. А его новейшая история началась в 1997 году Независимости, когда в самые трудные девятые годы Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев принял решение открыть дорогу иностранным инвестициям. С приходом на месторождение консорциума компаний с мировыми именами, в который сейчас входят «Роял Датч Шелл», «Экс», «Шеврон», «ЛУКОЙЛ» и АО «КазМунайГаз», были модернизированы существующие мощности и введен целый ряд новых объектов.

Месторождение было открыто в 1979 году, разработка месторождения началась в 1984 году. А его новейшая история началась в 1997 году Независимости, когда в самые трудные девятые годы Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев принял решение открыть дорогу иностранным инвестициям. С приходом на месторождение консорциума компаний с мировыми именами, в который сейчас входят «Роял Датч Шелл», «Экс», «Шеврон», «ЛУКОЙЛ» и АО «КазМунайГаз», были модернизированы существующие мощности и введен целый ряд новых объектов.

Месторождение было открыто в 1979 году, разработка месторождения началась в 1984 году. А его новейшая история началась в 1997 году Независимости, когда в самые трудные девятые годы Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев принял решение открыть дорогу иностранным инвестициям. С приходом на месторождение консорциума компаний с мировыми именами, в который сейчас входят «Роял Датч Шелл», «Экс», «Шеврон», «ЛУКОЙЛ» и АО «КазМунайГаз», были модернизированы существующие мощности и введен целый ряд новых объектов.

Месторождение было открыто в 1979 году, разработка месторождения началась в 1984 году. А его новейшая история началась в 1997 году Независимости, когда в самые трудные девятые годы Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев принял решение открыть дорогу иностранным инвестициям. С приходом на месторождение консорциума компаний с мировыми именами, в который сейчас входят «Роял Датч Шелл», «Экс», «Шеврон», «ЛУКОЙЛ» и АО «КазМунайГаз», были модернизированы существующие мощности и введен целый ряд новых объектов.

Месторождение было открыто в 1979 году, разработка месторождения началась в 1984 году. А его новейшая история началась в 1997 году Независимости, когда в самые трудные девятые годы Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев принял решение открыть дорогу иностранным инвестициям. С приходом на месторождение консорциума компаний с мировыми именами, в который сейчас входят «Роял Датч Шелл», «Экс», «Шеврон», «ЛУКОЙЛ» и АО «КазМунайГаз», были модернизированы существующие мощности и введен целый ряд новых объектов.

Месторождение было открыто в 1979 году, разработка месторождения началась в 1984 году. А его новейшая история началась в 1997 году Независимости, когда в самые трудные девятые годы Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев принял решение открыть дорогу иностранным инвестициям. С приходом на месторождение консорциума компаний с мировыми именами, в который сейчас входят «Роял Датч Шелл», «Экс», «Шеврон», «ЛУКОЙЛ» и АО «КазМунайГаз», были модернизированы существующие мощности и введен целый ряд новых объектов.

Месторождение было открыто в 1979 году, разработка месторождения началась в 1984 году. А его новейшая история началась в 1997 году Независимости, когда в самые трудные девятые годы Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев принял решение открыть дорогу иностранным инвестициям. С приходом на месторождение консорциума компаний с мировыми именами, в который сейчас входят «Роял Датч Шелл», «Экс», «Шеврон», «ЛУКОЙЛ» и АО «КазМунайГаз», были модернизированы существующие мощности и введен целый ряд новых объектов.

Месторождение было открыто в 1979 году, разработка месторождения началась в 1984 году. А его новейшая история началась в 1997 году Независимости, когда в самые трудные девятые годы Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев принял решение открыть дорогу иностранным инвестициям. С приходом на месторождение консорциума компаний с мировыми именами, в который сейчас входят «Роял Датч Шелл», «Экс», «Шеврон», «ЛУКОЙЛ» и АО «КазМунайГаз», были модернизированы существующие мощности и введен целый ряд новых объектов.

Месторождение было открыто в 1979 году, разработка месторождения началась в 1984 году. А его новейшая история началась в 1997 году Независимости, когда в самые трудные девятые годы Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев принял решение открыть дорогу иностранным инвестициям. С приходом на месторождение консорциума компаний с мировыми именами, в который сейчас входят «Роял Датч Шелл», «Экс», «Шеврон», «ЛУКОЙЛ» и АО «КазМунайГаз», были модернизированы существующие мощности и введен целый ряд новых объектов.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

## МИРОВОЕ

ОПРЕДЕЛЕН  
БАНКИР ГОДА

Международное издание International Banker присвоило Умут Шахметовой награду «Банкир года в Восточной Европе». Ежегодно издание отмечает банки и финансистов, которые устанавливают высокую планку профессиональных стандартов и достигают значительных результатов в своей работе. По мнению издания, стиль управления Умут Шахметовой — качественный, дальновидный и стратегически выверенный, что напрямую отражается на финансовых результатах Halyk Group. Эксперты отметили глубокое понимание глобальной экономики, умение находить новые возможности для развития бизнеса и потребности клиентов, а также высокие профессиональные и этические стандарты и солидный опыт работы в финансовом секторе страны. Издание отмечает, что в основе успеха группы Халык лежит личный вклад ее руководителей. Народный банк также завоевал престижную международную награду издания International Banker как «Лучшая банковская группа в Казахстане 2016 года. Эксперты считают, что Народный банк Казахстана является образцом ведения банковского дела в Казахстане с соблюдением баланса между активным ростом универсальных банковских услуг, созданием новых направлений банковского бизнеса и мониторингом рисков, постоянной работой над сохранением качества кредитного портфеля. (Kapital.kz)

Международное издание International Banker присвоило Умут Шахметовой награду «Банкир года в Восточной Европе». Ежегодно издание отмечает банки и финансистов, которые устанавливают высокую планку профессиональных стандартов и достигают значительных результатов в своей работе. По мнению издания, стиль управления Умут Шахметовой — качественный, дальновидный и стратегически выверенный, что напрямую отражается на финансовых результатах Halyk Group. Эксперты отметили глубокое понимание глобальной экономики, умение находить новые возможности для развития бизнеса и потребности клиентов, а также высокие профессиональные и этические стандарты и солидный опыт работы в финансовом секторе страны. Издание отмечает, что в основе успеха группы Халык лежит личный вклад ее руководителей. Народный банк также завоевал прести



# Асель Нуркебаева: «Туризм – это нефть, которая не закончится никогда»

Гаухар Ануарбек

Ассоциация туристских агентств Казахстана (АТАК) стала инициатором создания в стране Института туризма. Учебный центр призван вывести профессионализм его слушателей на новый уровень, что, безусловно, скажется на развитии отрасли в целом. Глава АТАК Асель Нуркебаева в беседе с корреспондентом «Капитал» рассказала об актуальности вопроса качественного образования участников туристического рынка и перспективах только что созданного института.

**- Асель, как появилась идея создать институт туризма?**

История создания возникла исходя из реальной положения туристического рынка. Я действительно считаю, что туристическая отрасль может стать одной из ведущих отраслей экономики современного Казахстана. Но, к сожалению, последние события, такие как экономический кризис и две волны девальвации, сделали свое дело. Мы слишком чувствительны к иностранной валюте, поэтому бизнес-процессы, происходящие в стране, привели туристическую отрасль к упадку. Мы ежедневно ведем анализ потребностей рынка как со стороны потребителя (туриста), так и поставщика (туроператоров и турагентов). Выявив болевые точки, сделали акцент на повышение профессионализма самих специалистов в отрасли туризма. Ведь, имея опыт общения с участниками рынка в странах СНГ, в частности в России и Украине, можно невооруженным взглядом увидеть отставание в развитии как минимум на 10 лет. Многие менеджеры по туризму, да и сами собственники бизнеса, относятся к делу своей жизни как к хобби, не учитывая при этом развитие отрасли и появление новых технологий и требований туристов.

В начале декабря Ассоциация туристских агентств Казахстана приступила к реализации этого проекта – учебного центра (Института туризма), в котором будут проходить различные курсы, программы, тренинги, семинары и мастер-классы как для руководителей туристических компаний, так и для менеджеров по туризму.

**- Если говорить о конкретной деятельности нового института, расскажите, как он будет работать? Насколько можно будет учиться о том, что выпускники этого института – настоящие профессионалы в своем деле?**

В январе мы запускаем серию мастер-классов в Астане, Караганде и Шымкенте. Это делается не просто так. Учитывая специфику рынка, мы ориентируемся на наличие летних чартерных программ из этих городов. Также планируем привлечь специалистов из Китая, России, Ирана для подготовки специалистов по выездному туризму, которые освесит все нюансы работы с их туристами. Мы охватим все

аспекты туристской деятельности, такие как продажи, знание продукта, бухгалтерия в туризме, бизнес-консалтинг (помощь предпринимателям грамотно построить свой бизнес), также программы поддержки развития внутреннего и выездного туризма, курсы гидов-экскурсоводов, тренинги для госслужащих, (пограничников, таможенников, полицейских, таксистов и т.д.). Конечно же, важно научить бизнес правильно ориентироваться и знать отраслевое законодательство.

Целью учебного центра является повышение уровня знаний, навыков и компетенций в сфере туристского бизнеса. Наши двери всегда будут открыты, и мы будем рады приветствовать всех желающих, кто хоть как-то связан с туристической сферой! Недавно мы запустили серию мастер-классов на тему «Выходные продажи в туристическом бизнесе», которые позволят узнать много полезного для своего бизнеса, о самом учебном центре, его программах и задать все интересующие вопросы и получить ответы на них. В качестве спикеров мы приглашаем лучших специалистов в сфере продаж, консалтинга, маркетинга, HR, экономистов, юристов, психологов, коучей и многих других. Это опытные бизнесмены, тренеры с большим практическим опытом работы в продажах как на казахстанском рынке, так и в России, Украине.

Выявив болевые точки, сделали акцент на повышение профессионализма самих специалистов в отрасли туризма. Ведь, имея опыт общения с участниками рынка в странах СНГ, в частности в России и Украине, можно невооруженным взглядом увидеть отставание в развитии как минимум на 10 лет. Многие менеджеры по туризму, да и сами собственники бизнеса, относятся к делу своей жизни как к хобби, не учитывая при этом развитие отрасли и появление новых технологий и требований туристов.

**- А как в целом вы оцениваете уровень профессионализма участников туристского рынка? Чего им не хватает, чему нужно учиться?**

Как и в любом другом бизнесе, участники туристского рынка не хватает, прежде всего, знаний! Проблема в том, что у многих нет понимания, как развивать и систематизировать собственный бизнес. Вторым моментом является их личная эффективность. Многие из них знают, как, и понимают, что нужно делать, но просто не делают. Тут, помимо нехватки знаний, возникает еще страх (вдруг не получится?) и лень (бежать напариться, мне и так комфортно).

Еще один фактор связан с низкой доходностью, но это ошибочное мнение. В условиях конкуренции турфирма должна вывезти с так называемым демпингом цен на турпродукты. Многие стали путать цены



с ценностями, ведь мы продаем впечатления и ощущения, а грамотно подобраный тур, профессионально обслуженный клиент, никогда не погонит за дешевым продуктом! Это касается таких услуг, как свадебное путешествие, не думаю, что кто-то будет экономить на самом главном событии в своей жизни. Наш учебный центр позволит не только получать практические знания и навыки, но и, прежде всего, усилиться лично – работать над собой.

**- Какие яркие примеры недостаточной квалификации участников туристического рынка вы можете назвать?**

Таких примеров множество, но хочу сделать акцент на новичках – студентах профильных вузов, которые элементарно не знают школьную программу географии. Конечно, таких ребят никто не подпускает к клиентам, но хотелось бы терять время и деньги на их обучение. В университетах студенты не понимают, зачем во-

общие учатся туризму. Или есть случаи, когда менеджеры, получая заработную плату, не стараются даже выжить в то, что они продают, отвечают ли продаваемые услуги требованиям и ожиданиям туристов. От этого возникают судебные иски, которые отражаются на собственнике турпредприятия, вплоть до банкротства.

**- Асель, а насколько вообще сложно или, напротив, может быть, достаточно просто вести бизнес в туристической сфере? Какими навыками должен обладать предприниматель?**

По сути, бизнес – это несложно, если к нему относиться соответствующим образом. У многих есть убеждения, страхи, что ничего не получится, это сложно, не мое и т.д. Бизнес – это просто некая модель, где задача каждого предпринимателя выбрать один аспект / цифры – в другое, ничего не влетит, а в одно влетит, – тут уже необходим знания.

**- Наблюдаете ли уже интерес к новому институту со стороны слушателей? Известно ли вам, как часто сейчас в Казахстане готовы идти работать в данную сферу?**

Интерес со стороны рынка есть, мы уже провели два мастер-класса, где нас посетили более двадцати пяти слушателей. Отзывы мы выкладываем на странице ассоциации в «Фейсбуке». Нашу команду радуют лояльное отношение и интерес к саморазвитию и равно. Как выяснилось после проведенных нами мастер-классов, у участников наблюдается большая нехватка знаний, технологий и навыков, поэтому наш учебный центр является отличным для таких людей. Те руководители и менеджеры, которые прослушали мастер-класс, уже на шаг впереди других.

**- И все-таки не могу вас не спросить о прибыльности бизнеса в туризме, стоит ли игра свеч? По версии UNWTO (Всемирная туристическая организация – прим. ред.), туризм в развитых странах является одной из прибыльных отраслей. Правильно поставленный бизнес может принести хороший доход, ведь туризм – держать руку на пульсе, быть в курсе всех**

последних технологий и знаний. Конечно, многие наши «пассажиры» уже не успели «сесть на многие поезда», тем не менее не нужно отчаиваться и ставить крест на своей образованности. Необходимо постоянно заниматься саморазвитием, посещать различные курсы, программы, тренинги, семинары, мастер-классы – чему и способствует наш учебный центр.

**- Какую помощь, поддержку, на ваш взгляд, должно оказывать государство в вопросе образования специалистов туристической сферы? Должно ли оно вообще брать на себя какую-либо ответственность за некачественное оказание услуг туристскими в силу их непрофессионализма?**

Этот вопрос можно рассматривать с обеих сторон. Возможно, государство и должно принимать участие в развитии бизнес-образования, и не только в сфере туризма. Ответственность в принципе регулируется отраслевым законодательством, и тот, кто его не знает, не освобожден от ответственности. Хотелось бы соблюсти умеренно, – таким турфирмам не место на рынке.

**- Другая сторона медали – это излишнее регулирование туристической отрасли в тех или иных случаях, в частности, в сфере регулирования законодательства. Туристическая отрасль многогранна, и мы имеем на данный момент проблемы с развитием внутреннего и выездного туризма, для которого нужно создавать дополнительные и поправки в наш отраслевой закон.**

Конечно, ситуация в этом году была неординарной, но я могу отметить, что рынок – регулировался профессионально. Благодаря сплоченной работе всех участников рынка – авиакомпаний, туроператоров, турагентов – рынок устоял. По сравнению с прошлым и позапрошлым годами ситуация была контролируемой. Возникло несколько спорных моментов с не улетевшими туристами в связи с отменой рейсов в Турцию, где мы старались решить все споры мирным путем. Искать, если вернуться к предыдущему вопросу, то здесь контроль за недобросовестными туроператорами в вопросе глубины продаж необходим, но государственными органами это не может регулировать данный вопрос до сих пор.

**- В каком направлении вы видите развитие туристического рынка в ближайшие годы? В чем, на ваш взгляд, главные вызовы для отрасли в 2017 году?**

В 2017 году мы видим развитие туристического рынка в нескольких направлениях. Во-первых, это развитие внутреннего туризма, которое положительно повлияло на имидж и туристическую привлекательность города. Практически каждый месяц радовал шымкентцев праздничным настроением, заряжая город положительной атмосферой и доброй энергетикой. Весна на юге – самое прекрасное время года! Именно в марте бегут ручьи, зарождается что-то новое, чистое и свежее. Уже распускаются почки, зеленеет трава, а плюсовая температура воздуха просто обязывает больше времени проводить на улице.

**- Как вы считаете, какие тенденции вы видите в развитии туристического рынка в 2017 году? Какие вызовы для отрасли в 2017 году?**

В этом году в Шымкенте возродилась традиция – «Праздник Тюльпан». Именно этот цветок является символом города, а с недавнего времени и логотипом. Празднование сопровождается великолепным концертом, а также конкурсом детских рисунков, плакатов и информационных листовок на тему «Тюльпан – один из символов Шымкента» и «Берегите тюльпаны!». В парке независимости горожанами было высажено около трех тысяч лукович. В акции участвовали участники и труженики тыла Великой Отечественной войны, ветераны войны в Афганистане, представители этнокультурных областей страны, студенты вузов и колледжей и даже маленькие шымкентцы из детских садов.

Одна из древнейших традиций празднования Наурыз – Сельдь Кошкар Ата. Этот замечательный праздник всегда отмечал еще в дореволюционные годы, позднее он утратил свою значимость, но, к счастью, в 2016 году был возрожден. Праздник отмечается на берегу реки и длится несколько дней. Со всех регионов съезжаются фермеры, демонстрируя лучшие породы овец и племенных баранов. Все это действо сопровождается концертной программой, конкурсами и состязаниями. Мужская половина может проявить себя в конкурсе по поднятию самого тяжелого барана. Все победителей награждают ценными призами. Ожидается, что возрожденный праздник станет доброй традицией и в последующие годы.

Насыщенная программа была у шымкентцев и на праздновании Наурыз, который каждый год проводится с большим размахом. Практически во всех парках проходила концертная программа, где выступали звезды казахстанской эстрады и творческие коллективы. Повсюду были массовые гуляния и катание на аттракционах, на ипподроме проводились национальные конно-спортивные игры. Апрель прекрасная пора для очередной высадки

множества деревьев. Сотни активных горожан приняли участие в масштабной акции – «Шымкент – городсад!» Несколько тысяч жителей вместе с удовольствием посадили фруктовые деревья в своих дворах, тем самым озеленив территорию, где будут расти их дети, а инициативная молодежь, в свою очередь, высадила дубовую рощу в дендропарке.

Для любителей здорового образа жизни в мае в Шымкенте прошел марафон – «Шымкент – городсад!». В нем приняли участие более пяти тысяч человек разных возрастных категорий. Пятикилометровый забег стартовал по бульвару Кунаева и закончился в парке Наурыз.

В честь 71я годовщины Победы в Великой Отечественной войне в Шымкенте прошла акция «Бессмертный полк». Жители города вышли с портретами

своих родных, которые воевали в годы войны, чтобы почтить их незабвенную память. Еще одним значимым событием в мае было проведение SHYMKENT ART DAYS 2016, где демонстрировались различные виды современного искусства. Стрит-арт, публичное искусство, граффити, визуальные виды искусства, видеоарт и дизайн

Принять участие в конкурсе могли как профессиональные фотографы, так и любители. Главной целью было привлечь интерес населения к красотам Южного Казахстана, историческому и культурному наследию, сформировать положительный имидж города, как туристического центра. В рамках празднования Дня города Шымкента данные фотоработы смогли увидеть и жители Астаны. 24 сентября в торгово-развлекательном центре на левобережье были выставлены лучшие работы участников фотоконкурса «Шарайлы Шымкент».

В июле на площади аль-Фараби прошла церемония запуска велостанций «ShymkentBike». Участники церемонии дали старт прокату общественных велосипедов, проехав от русского драмтеатра до городского акимата. На сегодня в Шымкенте работают 40 велостанций, которые предоставляют напрокат примерно 200 велосипедов.

Август порадовал жителей Шымкента открытием нового парка отдыха «Жайлаулак», который расположен у всеми любимого озера Тунайча. Парк находится от будущего городка «Shymkent City» Главной достопримечательностью парка стало 50-метровое колесо обозрения

Исполнители съехались со всего Казахстана, а также Узбекистана и России. Встреча друзей, прекрасная погода и душевные песни сделали этот вечер по-настоящему праздником, где люди не скрывали своего восторга и эмоций.

Самое вкусное событие октября – фестиваль плывня. В этом году плывари были приготовлены 32 вида плывней, которые были выложены на асфальт. Участники конкурса свои уникальные рецепты приготовления, кто-то добавляет перепелные яйца, кто-то изюм, а для кого-то очень важно, на каких дровах приготовить нежнейшее восточное блюдо. Годовые традиции этого праздника еще в праздники еще не забыты.

В ноябре, когда уже появляются первые прохладные денечки, жители Шымкента согрели самым вкусным блюдом казахского народа – бешбармаком. Фестиваль бешбармака объединяет представителей различных этнокультурных объединений, где главной целью является не только демонстрация казахской кухни, но и укрепление дружбы между всеми жителями нашей страны. В этом году был представлено 20 видов бешбармака, именно столько объединений работают в Южно-Казахстанской области. Фестиваль продолжился концертной программой творческих коллективов и дружным посидением приготовленного бешбармака. Победителем конкурса стал бешбармак от иранского культурного центра.

Еще одно значимое событие для жителей в этом году – презентация города будущего – ShymkentCity. Заглядывая в будущее, каждый житель, любящий свою родину, хочет видеть свой город современным, удобным и процветающим. Проектный офис СМН и депутаты масхатата ознакомили с процессом строительства и дальнейшими грандиозными планами по обустройству и развитию инфраструктуры нового современного района города. Одну сельскую территорию займет самый большой в Шымкенте парк. Будет построено 316 домов высотой 9, 16 и 25 этажей. Кроме того, в Shymkent City разместятся 7 школ, 21 детский сад, спорткомплекс, кинотеатр, велостанция, бизнес-центры и рестораны. Ширина дорог составит от 40 до 50 метров. Строительство планируется завершить до конца следующего года.

Жизнь города никак не назовешь скучной. Практически каждый месяц насыщен культурной и развлекательной программой, где каждый найдет себе занятие по вкусу и душе. Безусловно, огромная любовь к своей родине призывает шымкентцев активно участвовать в жизни и становлении города, чтить и уважать казахские традиции, а также традиции других народов, приумножать и оберегать зеленые богатства южного края. Южный край именно таким и представляется – живым, сочным и неравнодушным!

Наверняка следующий год будет богат множеством прекрасных событий, которые позволят не только услышать, но и увидеть. Шымкент всегда рад встречать гостей, удивлять и дарить свое волшебное очарование.



## Шымкент – город-праздник

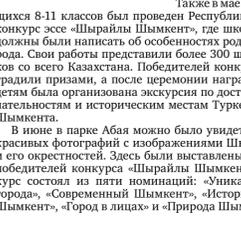
Каждый регион Казахстана богат своим величием и разнообразием. У каждого города есть своя душа, традиции и обычаи. Шымкент – город, которому более двух тысяч лет, стремительно развивается и возрождает былые предков, чтит исторические памятники, сохраняя и приумножая все богатства южного края.

Завершающийся год для жителей радужного мегаполиса был насыщен событиями и мероприятиями, которые положительно повлияли на имидж и туристическую привлекательность города. Практически каждый месяц радовал шымкентцев праздничным настроением, заряжая город положительной атмосферой и доброй энергетикой. Весна на юге – самое прекрасное время года! Именно в марте бегут ручьи, зарождается что-то новое, чистое и свежее. Уже распускаются почки, зеленеет трава, а плюсовая температура воздуха просто обязывает больше времени проводить на улице.

В этом году в Шымкенте возродилась традиция – «Праздник Тюльпан». Именно этот цветок является символом города, а с недавнего времени и логотипом. Празднование сопровождается великолепным концертом, а также конкурсом детских рисунков, плакатов и информационных листовок на тему «Тюльпан – один из символов Шымкента» и «Берегите тюльпаны!». В парке независимости горожанами было высажено около трех тысяч лукович. В акции участвовали участники и труженики тыла Великой Отечественной войны, ветераны войны в Афганистане, представители этнокультурных областей страны, студенты вузов и колледжей и даже маленькие шымкентцы из детских садов.

Одна из древнейших традиций празднования Наурыз – Сельдь Кошкар Ата. Этот замечательный праздник всегда отмечал еще в дореволюционные годы, позднее он утратил свою значимость, но, к счастью, в 2016 году был возрожден. Праздник отмечается на берегу реки и длится несколько дней. Со всех регионов съезжаются фермеры, демонстрируя лучшие породы овец и племенных баранов. Все это действо сопровождается концертной программой, конкурсами и состязаниями. Мужская половина может проявить себя в конкурсе по поднятию самого тяжелого барана. Все победителей награждают ценными призами. Ожидается, что возрожденный праздник станет доброй традицией и в последующие годы.

Насыщенная программа была у шымкентцев и на праздновании Наурыз, который каждый год проводится с большим размахом. Практически во всех парках проходила концертная программа, где выступали звезды казахстанской эстрады и творческие коллективы. Повсюду были массовые гуляния и катание на аттракционах, на ипподроме проводились национальные конно-спортивные игры. Апрель прекрасная пора для очередной высадки



были представлены в симбиозе с другим. Этим же летом в Шымкенте появились современные форматы инсталляции, перформансы, акции, презентации, коллаборации, выставки, мастер-классы, флешмобы и публичные лекции. Художники, дизайнеры, жители и гости города вместе создали объекты искусства, чтобы выразить свой взгляд на происходящее в современном мире.

Также в мае для учащихся 8-11 классов был проведен Республиканский конкурс эссе «Шарайлы Шымкент», где школьники должны были написать об особенностях родного города. Свои работы представили более 300 школьников со всего Казахстана. Победителем конкурса наградили призами, а после церемонии награждения детям была организована экскурсия по достопримечательностям и историческим местам Туркестана и Шымкента.

В июне в парке Абая можно увидеть сотни красивых фотографий с изображениями Шымкента и его окрестностей. Здесь были выставлены работы победителей конкурса «Шарайлы Шымкент». Конкурс состоял из пяти номинаций: «Уникальность города», «Современный Шымкент», «Исторический Шымкент», «Город в лицах» и «Природа Шымкента».

## Новинки законодательства

www.online.zakon.kz www.prg.kz

### Утверждены Требования к маркировке продукции

Приказом министра по инвестициям и развитию Республики Казахстан от 15 октября 2016 года № 724 утверждены Технические регламент «Требования к маркировке продукции».

В соответствии с подпунктом 17) части второй статьи 7 Закона Республики Казахстан от 9 ноября 2004 года «О техническом регулировании» утверждены Технические регламент «Требования к маркировке продукции». В частности, технический регламент распространяется на продукцию отечественного, импортного производства, а также произведенную на территории Евразийского экономического союза, реализуемую на территории Республики Казахстан и не распространяется на отношения, установленные международными договорами и актами, составляющими право Евразийского экономического союза, в том

числе не распространяется на продукцию, являющуюся объектом технического регулирования технических регламентов Евразийского экономического союза (Таможенного союза). Положения технического регламента подлежат применению при проектировании (включая изыскания), производстве, строительстве, монтаже, наладке, эксплуатации, хранении, переводе, реализации и утилизации продукции, проведении государственного контроля за соблюдением требований установленных техническими регламентами, а также при подтверждении соответствия. Изготовителем (производителем) и (или) поставщик при выпуске в обращение продукции обеспечивает полную, необходимую, однозначно понимаемую и достоверную информацией о ней, включающей обман и ввод в заблуждение потребителя относительно состава, свойств, назначения, изготовителя (производителя) и (или) поставщика, условий хранения, перевозки, эксплуатации,

утилизации, способа изготовления (производства) и употребления (применения), даты изготовления (производства), энергопотребления (для энергопотребляющего оборудования), происхождения, срока годности, массы, объема, количества, а также других сведений прямо или косвенно характеризующих качество и безопасность продукции и обеспечивающих возможность их правильного выбора. Информация для потребителя при реализации продукции представляется с указанием, текстом, условными обозначениями и (или) рисунками на упаковке (гаpere), этикетке, ярлыке, документе, памятках (листах-вкладышах) с учетом требований, предъявляемых в соответствии с законодательством Республики Казахстан к маркировке отдельных видов продукции.

При реализации продукции, информация для потребителя предоставляется изготовителем (производителем) и (или) поставщиком.

Информация для потребителя на упаковке (гаpere), этикетке, ярлыке, документе, памятках (листах-вкладышах) по применению и текст в маркировке наносятся на казахском и русском языках. Информация для потребителя излагается с учетом норм правописания казахского и русского языка, на котором дается информация для потребителя о продукции.

Информацию для потребителя располагают на каждой единице продукции в удобном для чтения (ознакомления) месте на упаковке (гаpere), этикетке, ярлыке, документе, памятках (листах-вкладышах). Информация для потребителя наносится способом, предусмотренным нормативными документами по стандартизации, и представляется в четкой и легко читаемой форме, как вы считаете, в нашей стране сложилась другая ситуация? Как я уже говорила, у наших ближайших соседей развитие и внедрение трендов в сфере туризма происходит быстрее. Так сложилось, что в Казахстане практически всегда все развивается в последнюю очередь. На несколько лет нас опережает Запад, затем российский рынок и только потом все «доходит» до нас. Сприкасался в бизнесе со своими коллегами, замечо, насколько люди образованы, грамотные, ответственнее. Не говоря уже о технологиях. Тут есть много факторов, что создается на ментальность, что-то на экономику, политику и т.д. Главное – это держать руку на пульсе, быть в курсе всех

ПАРАГРАФ  
ИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ  
ИНСТРУМЕНТ УСПЕШНОГО ПРОФЕССИОНАЛА

Информация для потребителя о подтверждении соответствия продукции представляется изготовителем (производителем) и (или) поставщиком в виде: знака соответствия, нанесенного в соответствии с требованиями нормативных документов по стандартизации; сертификата соответствия (копии сертификата соответствия) или декларации соответствия (копии декларации соответствия) в соответствии с законодательством в области технического регулирования, сопровождающего продукцию.

Информация для потребителя о подтверждении соответствия продукции представляется изготовителем (производителем) и (или) поставщиком в виде: знака соответствия, нанесенного в соответствии с требованиями нормативных документов по стандартизации; сертификата соответствия (копии сертификата соответствия) или декларации соответствия (копии декларации соответствия) в соответствии с законодательством в области технического регулирования, сопровождающего продукцию.



ПАРТНЕР ПРОЕКТА

MOTOR.KZ

WWW.MOTOR.KZ

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

VESTA И XRAY НАЧАЛИ  
СОБИРАТЬ В УСТЬ-  
КАМЕНОГОРСКЕ

На днях на заводе «Азия Авто» состоялся запуск производства седана Vesta, кроссовера Xray, а также универсала Largus и лифтбека Granta. Подготовительные работы были проведены в течение ноября совместно со специалистами АвтоВАЗа в соответствии со всеми стандартами качества альянса Renault-Nissan-АвтоВАЗ. Старт производству дал президент АвтоВАЗа Николай Мор, который принял участие в церемонии торжественного запуска лично. Запуск производства новых моделей совпал с 14-летней годовщиной деятельности «Азия Авто». Николай Мор считает, что Казахстан является экспортным рынком №1 для Lada. Поэтому начало производства Vesta и Xray в Усть-Каменогорске позволит казахстанцам увидеть и почувствовать, что сегодняшняя Lada – это стильный, современный автомобиль, отвечающий самым жестким международным стандартам. Согласно итогам 2015 года, АвтоВАЗ подтвердил свой статус наиболее успешного участника казахстанского автомобильного рынка – было реализовано 24,5 тыс. автомобилей. На долю его продукции пришлось 28% всех легковых автомобилей, реализованных на территории республики. Ранее на мощностях «Азия Авто» в Усть-Каменогорске выпускались три модели марки: внедорожник Lada 4x4, седан Lada Granta и универсал Lada Kalina.

HYUNDAI ВЗЯЛАСЬ ЗА  
«СЕРЫХ» ПРОДАВЦОВ

Товарный знак Hyundai с сентября текущего года включен в таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности. С начала осени импорт и продажа товара с маркировкой корейского автомобильного производителя, а также применение товарного знака в рекламе и вывесках и иное введение в гражданский оборот признается использованием товарного знака и допускается только с разрешения Hyundai Motor Company. То же самое пару лет назад осуществила компания ТОО «БМФ Групп», представляющая интересы Toyota Motor Corporation. В случае нарушения прав интеллектуальной собственности на данный товарный знак к нарушителю будут применены меры согласно Кодексу РК «О таможенном деле в РК», вплоть до приостановления выпуска товаров в обращение. Hyundai Motor Company уже направила ряд претензионных писем лицам, осуществляющим реализацию поддельной продукции, а также лицам, осуществляющим импорт оригинальных запасных частей параллельно с ТОО «Hyundai Auto Kazakhstan». Также компания предъявила претензии предприятиям, позиционирующим себя как официальные дилерские центры Hyundai, не являясь таковыми на самом деле.

## СПЕРВА СВОИМ



Стартовали поставки купе NSX в Европу. Первым в Старом Свете спорткар получил бывший гендиректор филиала Honda в Швейцарии. Ключи от машины на набережной Монако с воодушевляющим фоном мессире Клоду Сагэ, который попутно возглавляет местный автоспортивный клуб, вручил глава европейского подразделения Honda Таку Касахара. Для Сагэ NSX является вдвойне родным автомобилем, поскольку он был водителем-испытателем спорткара еще первого поколения и принимал участие в разработке прототипа модели HP-X в Турине и Точиги еще до того, как тот эволюционировал в серийный образец. В связи с этим стоит напомнить, что первым заокеанским покупателем NSX стал другой завзятый фанат автомобилей (petrolhead – «бензиновая башка»), владелец одной из команд NASCAR Рик Хендрик, который также владеет самым первым 2015 Chevy Corvette Z06 Coupe, 2014 Corvette, 2012 Camaro ZL1 (\$250 000) и последним юбилейным BMW M5 30 Jahre. Причем ему дебютный экземпляр достался гораздо дороже – на благотворительном аукционе за \$1,2 млн. На сегодняшний день Acura/Honda NSX является самым дорогим серийным автомобилем из числа тех, что выпускаются в США – его цена начинается от \$156 тыс. Помимо США, Японии и Европы, его можно купить официально еще только в Австралии.

## Mercedes-Benz представил новое купе E-класса

Андрей Макаров

В семье Mercedes E-Class нового поколения произошло очередное пополнение – к седану и универсалу присоединилось еще и купе. Производитель официально рассекретил двухдверку через пару дней после того как в сети появились фотографии и технические характеристики автомобиля. Авто стало больше, роскошнее и умнее своего предшественника. Публичная премьера «ешки» состоится в январе 2017 года на Североамериканском международном автосалоне в Детройте.

Купе заняло место в линейке Mercedes между двухдверными версиями моделей C-Class и S-Class, у которых новинка позаимствовала ряд стилистических решений.

Экстерьер купе отличается как размерами, так и деталями – тонкими задними стойками с декоративными треугольниками (эта особенность перешла к нему по наследству от предшественника с внутриаудийским обозначением S207) и «дугами» зализанными боковинами кузова.

Интерьер позаимствован у седана E-Class. Для топовых вариантов доступ-



ны два 12,3-дюймовых дисплея, один из которых – цифровая приборная панель, а другой – экран информационно-развлекательного комплекса. Кроме того, предлагается функция светодиодной подсветки салона с возможностью выбора одного из 64 различных вариантов. Салон стал заметно просторнее, и это в первую очередь оценят задние пассажиры.

Что касается габаритов новинки, то здесь она заметно превосходит старую двухдверную «ешку». Так, длина составила 4 826 мм,

ширина – 1 860 мм, а высота – 1 430 мм. Это на 123, 74 и 32 мм больше предшественника соответственно. Размер колесной базы увеличился на 113 мм, до 2 873 мм.

В Европе изначально приобрести автомобиль можно будет в четырех версиях. Модификация E220d получила 2,0-литровый дизельный двигатель мощностью 190 лошадиных сил. Также клиентам предложат версию E200 с 2,0-литровым бензиновым агрегатом. Отдача такого мотора составляет 184 лошадиные силы. Модифи-

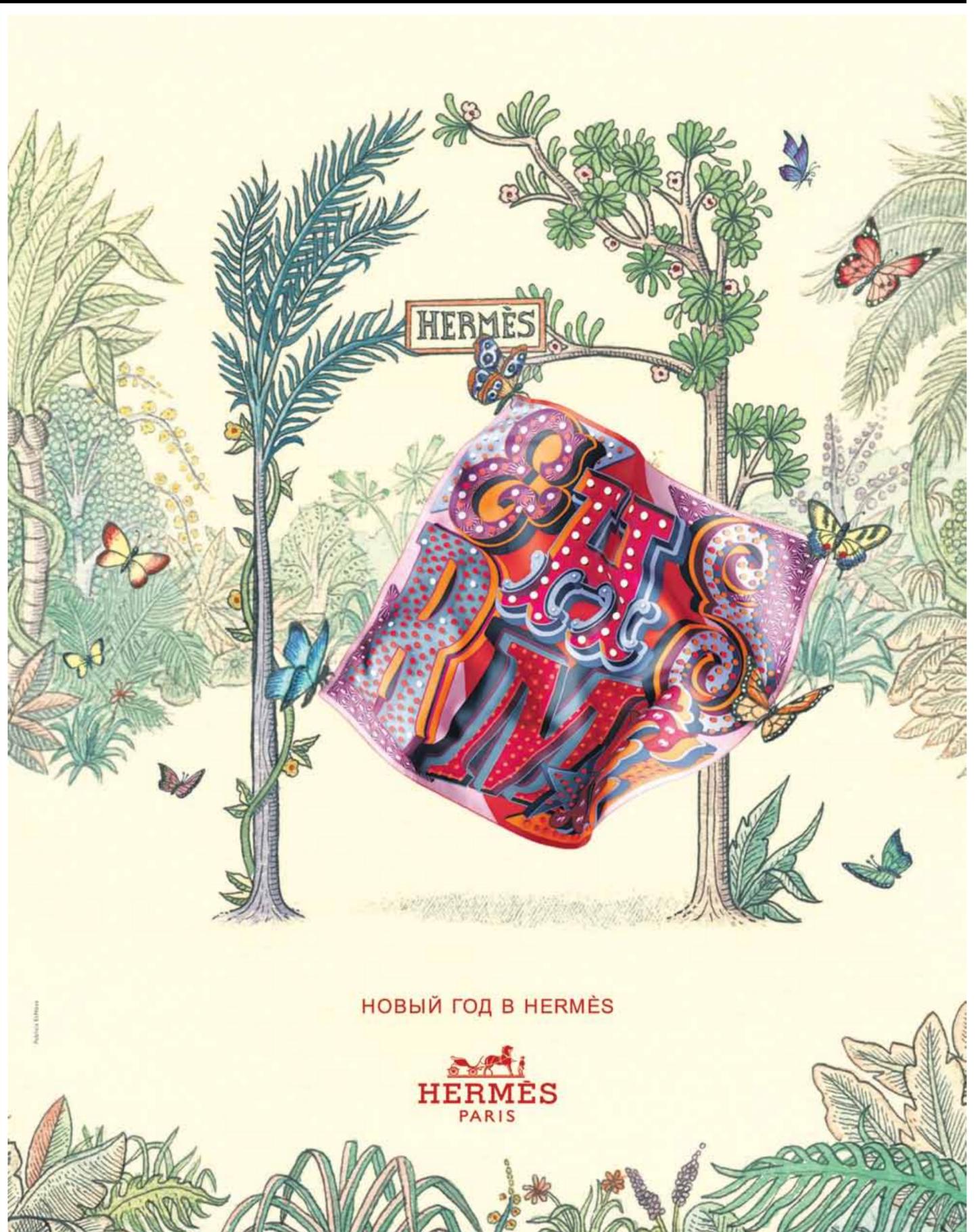
кацию E300 укомплектовали 2,0-литровым двигателем мощностью 245 лошадиных сил.

Топовая модификация E400 4Matic получила 3,0-литровый мотор V6 (333 лошадиные силы). Все двигатели работают совместно с девятиступенчатой автоматической коробкой передач. Полный привод доступен только для топового варианта с шестицилиндровым мотором.

Позже модель получит спортивную модификацию под названием E50. Автомобиль оснастит 3,0-литровым бензиновым мотором с отдачей 408 лошадиных сил. Также ожидается появление сверхмощной модификации E63 AMG с V8 на 560 лошадиных сил.

Список дополнительного оснащения включает адаптивный круиз-контроль, функционирующий на скоростях до 210 км/ч, систему автоматической парковки с возможностью дистанционного управления по смартфону, а также «умные» фары головного света Multibeam с 84 LED-элементами.

Европейские и североамериканские продажи Mercedes-Benz E-Class стартуют летом 2017 года.



НОВЫЙ ГОД В HERMÈS

HERMÈS  
PARISКАПИТАЛ  
ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМСвидетельство  
о постановке  
на учет  
N 12031-Г

выдано Комитетом информации и архивов,  
Министерства связи и информации Республики  
Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель  
газеты: ТОО «Издательский дом Капитал»  
Газета является членом организации «Project  
Syndicate».

Мира Халина, генеральный директор,  
mira@kapital.kz  
Виктория Говоркова, главный редактор,  
govorkova@kapital.kz  
Гульнара Джаныбекова, коммерческий директор,  
gulnara@musan.kz  
Ольга Фоминских, советник главного редактора  
по финансовой аналитике  
Евгения Рассохина, проект-менеджер,  
zhenya@musan.kz

Айжан Касымалиева, проект-менеджер,  
aizhan@musan.kz  
Отдел дистрибуции – 224-91-48  
Жаннель Бейсенбаева,  
руководитель отдела распространения,  
Адина Байкинова, редактор «Компании и рынки»,  
Елена Тумашова, редактор «Индустрия»  
Журналисты: Олег Ни, Анна Видянова  
Литературный редактор: Елена Ким  
Корректор: Владимир Плошай

Верстка: Рустем Еспаев  
Бильд-редактор: Вячеслав Батурин  
Мнение авторов публикаций не обязательно  
отражает мнение редакции.  
Коммерческий департамент – 224-91-55, 224-91-66  
Адрес редакции: Казахстан, 050057,  
г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Клочкова),  
офис 401. Тел.: +7 (727) 224-91-31  
Подписной индекс 65009 в каталогах  
АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс»,

ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»  
Ответственность за содержание рекламы  
и объявлений несут рекламодатели.  
Рукописи не возвращаются и не рецензируются.  
При перепечатке ссылка на «Капитал.kz»  
обязательна. Официальный сайт: www.kapital.kz  
Подписано в печать 14.12.2016 г. Заказ N 2465.  
Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз.  
Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК  
«Дэуір», г. Алматы, ул. Кадаякова, 17, тел.: 273-12-04