



Зачем Нацбанк повышает капитализацию для брокерских компаний



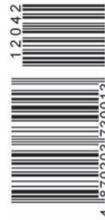
Рынок Forex: проигравших в разы больше, чем выигравших



Деннис Рюйтер, региональный менеджер по Казахстану и ЦА KLM

КАПИТАЛ

№42
(374)



// ЧЕТВЕРГ, 29 НОЯБРЯ, 2012

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

В Казахстане появится новый игрок на рынке стеклотары

страница 2

Кредитование стартапов: дело рисковое, но нужное

страница 7

Зачем слушатели приходят на обучающие программы

страница 14

Перипетии борьбы «Барыса» в регулярном чемпионате КХЛ

страница 17

Команда «Астана Арланс» идет без поражений

страница 17

Мы в сети
kapital.kz



Кто купит долю в Кашагане?



Венера Гайфутдинова

Американская нефтяная компания SocoPhillips намерена продать принадлежащую ей долю в проекте по освоению крупнейшего в Казахстане нефтяного месторождения Кашаган. SocoPhillips принадлежит 8,4% акций консорциума North Caspian Operating Company (NCOC), ведущего освоение Кашагана. Ожидается, что от продажи американская корпорация выручит около \$5 млрд.

Выход SocoPhillips из акционеров Северо-Каспийского проекта Анна Анненкова, старший специалист аналитического отдела инвестиционной компании «Баррель», связывает с внутренними проблемами компании. По информации г-жи Анненковой, SocoPhillips избавляется от небольших пакетов акций, не превышающих 10%. «Это связано с усложнившейся финансовой ситуацией в компании», — считает старший специалист аналитического отдела ИК «Баррель».

Однако Денис Борисов, аналитик «Номос Банка», настаивает на том, что у

американской компании нет экономических затруднений. Причину выхода SocoPhillips из Северо-Каспийского проекта г-н Борисов видит в желании компании сфокусироваться на своих стратегически более важных проектах. «Компания в последнее время действительно реализует ряд своих активов, для того чтобы сфокусироваться на тех проектах, которые они определили для себя как приоритетные», — объясняет г-н Борисов.

Аналитик «Номос Банка» также подчеркнул, что, по всей видимости, у всех участников этого проекта различные представления относительно сроков начала полномасштабного запуска, стадий, пикового уровня добычи.

Акционеры, скорее всего, не могут добиться согласия по всем ключевым параметрам, перечисленным г-ном Борисовым. Более того, Exxon Mobil и Royal Dutch Shell, которые также являются акционерами NCOC, предупредили, что могут выйти из проекта, если Казахстан не продлит сроки по Соглашению о разделе продукции (СРП) еще на 20 лет. Нынеш-

нее СРП будет действовать до 2041 года. Соглашение Казахстана на продление позволит инвесторам компенсировать свои затраты.

Требовать пересмотра сроков по СРП для месторождения Кашаган, по мнению Олега Егорова, главного научного сотрудника Института экономики Министерства образования и науки РК, позволило разрешение увеличить бюджет проекта.

Напомним, в мае текущего года оператор Северо-Каспийского проекта NCOC выдвинул предложение об увеличении бюджета первой фазы на \$7 млрд. С начала работы над месторождением Кашаган консорциум NCOC увеличил бюджет этого проекта в три с лишним раза, хотя изначально предполагалось, что на освоение месторождения потребуется \$40 млрд. Таким образом, Кашаган занял первое место в мировом рейтинге самых дорогостоящих энергетических проектов по версии CNN Money: в него уже вложено \$116 млрд, передает «Интерфакс-Казахстан».

[Продолжение на стр. 4]

Цифра номера

40%
составляет вклад женщин в валовой внутренний продукт (ВВП) Казахстана

Подробнее [Стр. 12]

Спикер номера

Ракым Сагади,
начальник управления по работе с клиентами Товарной биржи «ЕТС»

Подробнее [Стр. 11]

Цитата номера

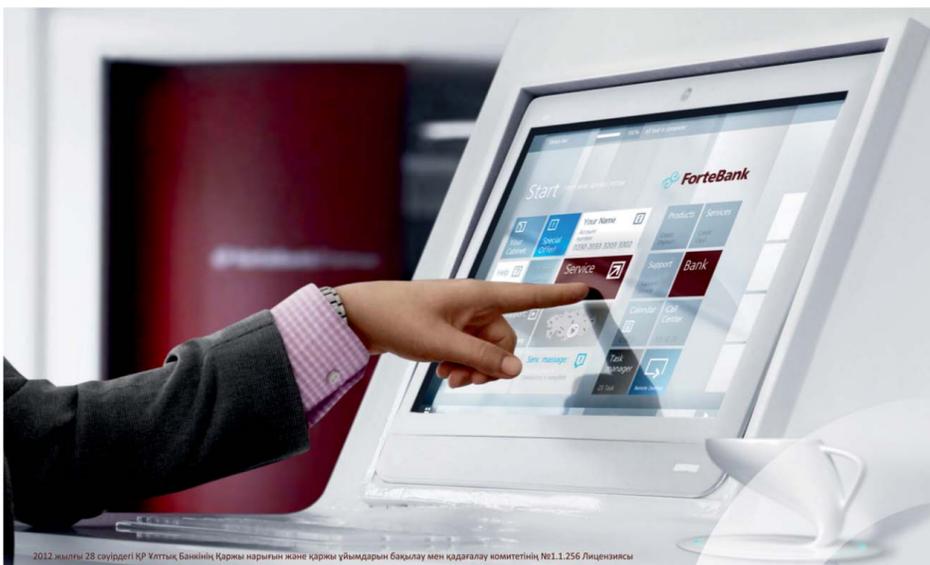
«Российским брокерам здесь пока не интересно», — вице-президент KASE Андрей Цалюк

Подробнее [Стр. 6]

Спорт

Словацкий специалист **Владимир Вайсс** подписал трехлетний контракт с алматинским «Кайратом»

Подробнее [Стр. 18]



ForteBank

ForteСервис

Сіздің табысыңызды қолдау
Поддержка вашего успеха

www.fortebank.com



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ВЫГОДА ДЛЯ КАЖДОГО

Выгоду от проведения в Астане международной специализированной выставки EXPO 2017 получит каждый регион республики, считает президент Казахстана Нурсултан Назарбаев. «Для нас ЭКСПО должно стать мегапроектом, выгоду от которого получит каждый регион. Это даст мощный импульс инновационному развитию страны. При этом это не дает нам права почитать в лабрах, на нас лежит историческая ответственность за судьбу страны, а в будущем, мы должны мобилизовать все ресурсы госаппарата и правящей партии «Нур Отан» на благо всех граждан», – сказал Нурсултан Назарбаев на совещании с акимами всех уровней в Астане. «Еще казахстанцы не осознали, что это самое большое достижение в международном плане Казахстана за годы независимости», – добавил он. Президент отметил, что фактически весь мир выбрал Казахстан. «Это станет поворотным пунктом для Казахстана – начать совершенно новую страницу в экономическом развитии», – отметил президент. Он пояснил, что все, что будет построено в Астане для ЭКСПО-2017, станет лабораторией, научным парком для внедрения новых технологий по по всему Казахстану. «Хочу подчеркнуть особую важность, ближайшие 5 лет весь мир будет говорить о Казахстане», – сказал глава государства. Для организации «ЭКСПО-2017» в Астане Казахстаном была предложена тема «Энергия будущего». Она направлена на поиск путей для качественных изменений в энергетике. (ИА «Новости-Казахстан»)

ЗА ВАМИ ДОЛЖОК!

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев раскритиковал акимов за непрозрачность тарифообразования в регионах и ненадлежащий контроль в этой сфере, сообщил пресс-секретарь главы государства Даурен Абаев. «Глава государства отметил, что много нареканий вызывает и непрозрачность тарифообразования, ежегодный рост тарифов не сопровождается должным контролем», – сказал Даурен Абаев на брифинге по итогам совещания с акимами всех уровней в среду. «К примеру, в Павлодарской области, – продолжил он, – энергостанциям подняли тариф в 1,5 раза, а износ там продолжает расти. В Кокшетау инвестиционная программа местного монополиста на четыре миллиарда тенге снижает потери на электросетях лишь на 1%». Абаев отметил, что руководство регионов не контролирует поручение по снижению задолженности за коммунальные услуги. «На сегодня она составляет порядка семи миллиардов тенге», – напомнил он. (ИА «Новости-Казахстан»)

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АЗАМАТ

АБДЫМОМУНОВ

+ назначен заведующим Центром стратегических разработок и анализа администрации президента РК

АЗАМАТ МУКАНОВ

+ назначен начальником управления экономики и бюджетного планирования Карагандинской области

ВИКТОР РОМАНЮК

+ избран членом правления – управляющим директором АО «БТА Банк»

ДАУЛЕТ ТАЖМАКИН

+ назначен председателем правления АО «КазАгроГарант»

ЖАЛЕЛИДЕН

СМАГУЛОВ

+ избран заместителем председателя правления АО «НК «Продовольственная контрактная корпорация»

САЛТАНАТ

КАЗЫБАЕВА

— досрочно прекратила полномочия члена совета директоров АО «Страховая компания «Альянс Полис»

ТОБЫЛБЕК ОМАРОВ

+ назначен управляющим директором-руководителем аппарата АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро»

УЛУКБЕК

МАКСАТБЕКУУЛУ

— досрочно прекратил полномочия члена правления – управляющего директора АО «БТА Банк»

В Казахстане появится новый игрок на рынке стеклотары

Венера Гайфутдинова

Новый стекловый завод, который планируют построить в Таразе, к 2021 году будет удовлетворять 24% от общего объема спроса потребителей в Казахстане. ТОО Asia glass планирует начать строительство завода по производству стеклотары в первом квартале 2013 года. «Проектные работы уже ведутся», – рассказала Елена Пивнева, директор Asia glass.

Стоимость проекта оценивается в сумму порядка \$100 млн. «Финансовое структурирование сделки предполагается с использованием наиболее выгодных инструментов, предлагаемых сегодня финансовыми институтами, в том числе: лизинговые инструменты, участие в собственном капитале государства и заем в банке второго уровня», – говорит г-жа Пивнева.

Потребность в новом заводе по производству пищевой стеклотары в Казахстане действительно есть. Сегодня в нашей республике функционирует лишь один

стекольный завод – АО «Стекольная компания «САФ». Данный завод на сегодня покрывает только 8% потребности рынка, тогда как 92% – это импортный продукт.

Более того, потребность в стеклотаре будет увеличиваться, в связи с запретом вторичного оборота стеклянных бутылок, предусмотренным текстом регламента комиссии Таможенного союза (ТС) «О безопасности упаковки».

Ранее по санитарным нормам, действующим в Казахстане, вторично использование стеклотары не возбранялось, а технический регламент предусматривал повторное использование стеклопосуды не более четырех раз.

Несмотря на неумолимый рост уровня потребления стеклопосуды, дефицита стеклотары на рынке алкоголя Казахстана не ожидается. Наша республика импортирует большое количество стекловых изделий. Так, по данным Агентства РК по статистике, за январь-август 2011 года было ввезено 38,7 тыс. тонн различных емкостей из стекла для хранения, транспортировки

или упаковки, в том числе и стеклянных бутылок, стоимостью более \$21 тыс.

Новый стекловый завод как раз, по признанию г-жи Пивневой, нацелен на импортозамещение и будет способствовать росту перерабатывающей продукции в нашей стране.

Однако, по словам Амиржана Калиева, директора ассоциации «КазАлко», вряд ли произведенная в Казахстане стеклотара будет конкурентоспособной. «Сегодня наши производители предпочитают использовать несерийную стеклотару. Новые игроки на рынке должны учесть, что конкуренция будет жесткой», – подчеркнул он. Директор ассоциации «КазАлко» ставит под сомнение то, что отечественные производители смогут удовлетворить потребности производителей алкоголя. Большие объемы стеклотары, по информации г-на Калиева, завозят из Китая. Преимущество китайских стекловых заводов Амиржан Калиев называет то, что они могут произвести стеклотару в необходимом объеме по эксклюзивному дизайну. «Вряд

ли наши стекловоды достигнут таких качеств и гарантии», – говорит г-н Калиев.

Слова директора ассоциации «КазАлко» подтверждает опыт компании «САФ». Единственный казахстанский производитель стеклотары в 2010 году был вынужден просить защиты их производства от импорта. Компания направила письмо на имя главы Минэкономразвития Жанар Айтжановой, в котором просила поддержать отечественных игроков этой отрасли. Из обращения следовало, что отмена таможенных пошлин внутри ТС может привести к тому, что в Казахстан хлынут все невостребованные в России бутылки по бросовым ценам. В письме отмечалось, что российские бутылки на 8 тенге дешевле отечественных.

Но г-жа Пивнева заверяет, что на заводе будут установлены современные печи максимальной производственной мощностью 380 тонн в сутки и съемом стекломассы с линии 346 тонн в сутки, которые позволят производить качественную стекловую тару, соответствующую международным стандартам.

Время покупать?

Недвижимость снова дорожает

Вероника Сабитова

В Астане и Алматы дорожают квартиры. Рост цен эксперты отметили в ноябре и прогнозируют, что тенденция сохранится. Так, по данным исследования портала «КазРиэлт-Недвижимость», средняя стоимость квартир в Астане составила в ноябре 271 тыс. 717 тенге за квадратный метр. По сравнению с началом текущего года и ноябрем прошлого года стоимость квартир в столице увеличилась на 7,29% и 7,87% соответственно. В Алматы рост цен был менее значительным, однако и здесь стоимость квадратных метров возросла. Как сообщает Kapital.kz, средняя стоимость квартир в Алматы в ноябре текущего года составила 290 356 тенге за кв. м, что на 0,73% больше, чем месяцем ранее. По сравнению с началом текущего года и ноябрем прошлого года стоимость квартир увеличилась на 0,3% и 0,46% соответственно.

Стоимость квартир на вторичном рынке недвижимости в Алматы увеличилась на 0,09% и 0,16% соответственно. С октября по ноябрь 2012 года стоимость этих же квартир выросла на 0,74% – до 290 031 тенге за кв. м. В Астане в этом сегменте был отмечен более динамичный рост, и квартиры на вторичном рынке недвижимости подорожали на 5,19% и 5,56% соответственно. При этом с октября по ноябрь их стоимость снизилась на 0,02% – до 271 970 тенге за кв. м.

На фоне роста цен эксперты отмечают и рост предложения на рынке недвижимости в Алматы. Портал Krisha.kz приводит такие данные: за последнюю неделю предложения в целом по городу немного сдвинулось в

сторону относительно дешевых сегментов, и формат 2-комнатных квартир продолжает медленно увеличивать свою долю.

Согласно мониторингу цен на недвижимость компании «ТАМ Курьелс», сегодня наблюдается небольшой рост как на первичном, так и на вторичном рынках. «Есть два фактора, напрямую связанных с ростом цен: первый – наличие спроса на любую недвижимость в Алматы, начиная от земельного участка и заканчивая домами и коттеджами. Второй – рост цен на строительные материалы (сырье) и увеличение стоимости строительных работ. Как бы сегодня ни формировался рынок недвижимости, эти факторы всегда будут влиять на конечную стоимость», – отмечает Екатерина Моисеева-Ильина, начальник управления развития «ТАМ Курьелс». Эксперт подчеркивает, что застройщики со своей стороны стараются оптимизировать затраты, используя современные технологии и материалы казахстанского производства.

Оживление на рынке недвижимости во второй половине 2012 года эксперты объясняют планомерным ростом цен, ростом конкурентной среды, запуском государственных программ. «Скорее всего эта ситуация будет продолжаться и в начале 2013 года, в том числе и плавный рост цен. К весне прогнозируем рост цен на 11% по сравнению с декабрем 2012 года», – прогнозирует начальник управления развития «ТАМ Курьелс».

Единственный параметр, который практически не меняется на рынке недвижимости Алматы и Астаны – это спрос, который остается достаточно высоким. Эксперты отмечают, что в этом плане сто-



ит рассматривать вопрос с ракурса – какое жилье необходимо сегодня, какие должны быть проекты. «По нашим исследованиям, это небольшие по площади (малогабаритные) дома, с небольшим земельным участком. Точнее сказать – это однокомнатные и двухкомнатные дома и коттеджи с участком от 1,5 до 3-х соток. Спрос есть на то, что доступно сегодня основной массе населения», – считает Екатерина Моисеева-Ильина.

И действительно, в секторе земельных участков наблюдается снижение стоимости, что также может влиять на рост популярности индивидуального жилищного строительства среди потребителей. Так, в Астане средняя стоимость земли для индивидуального жилищного строительства, садоводства и ведения сельского хозяйства увеличилась за месяц на 3,93% – до 955 016 тенге за сотку. В январе текущего года данный тип недвижимости стоил

на 64,94% дороже. Годом ранее стоимость сотки земли была на 69,67% выше. В Алматы стоимость земли для индивидуального жилищного строительства, садоводства и ведения сельского хозяйства увеличилась за месяц на 3,19% – до 1 199 040 тенге за сотку. По сравнению с началом текущего и ноябрем прошлого года цены в данном сегменте сократились на 12,48% и 9,54% соответственно.

Индивидуальные жилые дома в столице за месяц подорожали на 5,12% – до 52 млн 318 тыс. 210 тенге за объект. По сравнению с началом текущего и ноябрем прошлого года стоимость активов данного типа увеличилась на 4,74% и 1,34% соответственно. В Алматы стоимость индивидуальных жилых домов упала за месяц на 0,2% – до 39 410 401 тенге. Однако с января по ноябрь текущего года их стоимость увеличилась на 9,16%. В то время как годом ранее цены в данном сегменте были на 10,26% меньше.

Тимур Мусин: «FATCA – одним выстрелом двух зайцев»

Мариям Бижикеева

С 1 января 2013 года вступает в силу FATCA (The Foreign Account Tax Compliance Act) – Закон Соединенных Штатов Америки о налоговом соответствии иностранных счетов. Учитывая достаточный уровень интеграции Казахстана в международную экономику, закон в полной мере затронет и казахстанский бизнес – банки второго уровня, брокерские и управляющие, а также страховые компании. В чем суть закона «Капитал.kz» рассказал эксперт в области compliance и корпоративных финансов Тимур Мусин.

– В чем же суть закона, и чем страшен FATCA для нас?

Закон, прежде всего, нацелен на предотвращение уклонения от уплаты налогов гражданами и резидентами США, осуществляющих операции со своими активами посредством неамериканских финансовых

организаций. Несмотря на то, что закон нацелен на американцев, он затронет практически каждую финансовую организацию, находящуюся и функционирующую вне США, но имеющую в портфеле клиентов граждан и резидентов этой страны.

В частности, закон требует от иностранных компаний заключить соглашение со Службой внутренних государственных доходов (Internal Revenue Service) при Департаменте казначейства США (US Department of the Treasury) и согласно ему предоставлять сведения в Службу внутренних государственных доходов о счетах американских граждан, в том числе имена клиентов и характеристики их сделок. Кроме того, организациям необходимо перечислять в виде налога в бюджет 30% от доходов данных лиц в американский бюджет.

– У большинства возникает вопрос: с какой стати мы должны это делать, ведь закон не наш, а США?

– Учитывая специфику закона, его действие ограничится далеко не только территорией и юрисдикцией США. Для организаций, не заключивших подобное соглашение, или отказывающихся сотрудничать в рамках FATCA с американским налоговым регулятором, предусмотрено взимание 30% от их доходов, которые могут быть истолкованы налоговым органом США как доход, попадающий под действие FATCA. Взимание будет происходить посредством удержания средств организациями, сотрудничающими со Службой внутренних государственных доходов. Данные соглашения предлагается подписать до начала июля следующего года, в свою очередь первые удержания планируются начать с первого января 2014 года. Дополнительно стоит упомянуть, что граждане и резиденты США обязаны встать на учет и сообщать регулятору о своих активах, которые превышают пороговое значение в \$50 тыс.

На данный момент открытым остается вопрос – какое решение примут уполномоченные органы Казахстана касательно способов отчетности и взаимодействия местных компаний со Службой внутренних государственных доходов США (централизованно посредством местного национального органа, каждой организацией или же иным способом). Такие организации, как банки и профессиональные участники рынка ценных бумаг (управляющие и брокерские компании), должны быть готовы к FATCA, в частности, стоит уделить внимание счетам клиентов, являющихся американскими гражданами или резидентами. Особое внимание нужно уделить проработке механизма идентификации и учета подобных клиентов, пересмотрев существующие бизнес-процессы и усилив меры в рамках процедур Know your Customer, обучение персонала, изменению внутренней документации, а также подробно ознакомившись с финальной версией самого закона.

– Какую цель преследует Федеральное правительство США?

– Оно планирует убить двух «зайцев». Во-первых, увеличить поступления в бюд-

жет, которые по прогнозам данным составят около одного миллиарда в год, во-вторых, в очередной раз расширить свое влияние на весь остальной мир в силу экстерриториальности закона. Стоит также предположить, что планируемые поступления в американский бюджет намного меньше того объема средств, который предстоит потратить контраптерам из других стран на создание соответствующих механизмов.

– Какие страны уже согласились сотрудничать с США?

– Такие страны, как Германия, Франция, Великобритания и Испания выразили согласие сотрудничать с США по мероприятиям в рамках FATCA, в свою очередь отчетность по сделкам, подпадающим под действие FATCA, будет консолидироваться уполномоченными органами данных стран и уже после этого направляться в американский налоговый орган. Данное решение кажется наиболее оптимальным, так как устранит необходимость каждой организации самой и единолично отчитываться перед федеральными органами другой страны.

– Участие в FATCA добровольно. Но если финансовый институт не хочет принимать в нем участие, то по каким операциям его ждут сложности?

– FATCA затрагивает операции по банковским, кастодиальным, брокерским счетам американцев. Кроме того, под действие акта будут попадать операции страховых компаний и пенсионных фондов, в результате которых будет получен доход. Сроки удержаний по тем или иным типам счетов будут отличаться временными рамками.

– В какие сроки нужно уложиться в подготовку документов для участия в FATCA?

– Соглашение с IRS предлагается заключить до 1 июля следующего года (2013), однако, возможно, данный срок будет сдвинут. В любом случае лучше дождаться решения руководства страны о выборе той или иной модели взаимодействия в рамках FATCA.

Ждем Вас с 10.00 до 18.00 8 ДЕКАБРЯ ShowFx World

КОНФЕРЕНЦИЯ SHOWFX WORLD В АЛМАТЫ

Приглашаем всех желающих на одно из самых значимых событий в мировом Форекс-сообществе! 8 декабря 2012 года в Алматы, в одной из лучших гостиниц – Интерконтиненталь – на улице Желтоқсан пройдет масштабная конференция под эгидой бренда ShowFx World. Вход свободный!

Презентация Форекс-услуг и предложений, тематические семинары и мастер-классы, выступления известных экспертов трейдинга, а также розыгрыши ценных призов на общую сумму **5 000 USD** и многочисленные акции – все это ждет вас на Конференции ShowFx World в Алматы.

Все посетители мероприятия получат купоны на открытие торговых счетов со стартовым депозитом в **30 USD** в любой из брокерских компаний, участвующих в экспозиции. А каждый, кто приведет на мероприятие друзей, сможет получить до **75 USD** в подарок для себя и по **30 USD** для своих гостей!

Не пропустите одно из самых масштабных Форекс-мероприятий этого года!
Специально приглашенные эксперты: Надежда Жижко, Сергей Беляев, Олег Хмельской и многие другие гургу трейдинга

www.showfxworld.com

Гостиница Интерконтиненталь, г. Алматы, ул. Желтоқсан, 181

Информация об организаторе, правилах и сроках проведения лотереи, призовом фонде, количестве призов и выигрышах, о формах, месте и порядке получения призов – на сайте www.showfxworld.com

Ледокол в наше будущее

Ольга Веселова

Крупные казахстанские бренды эволюционируют один за другим, считает Елена Юферева, генеральный директор брендингового агентства Brandson. К агентству обратилось АО «Банк Развития Казахстана» (БРК) с тем, чтобы изменить свой облик и начать говорить с клиентами на «другом» языке. По сути, это государственный инвестиционный банк, которому нет большой надобности задумываться о своем внешнем виде. Однако даже коммуникация на уровне крупных инвесторов – это коммуникация между личностями.

Новая коммуникационная стратегия БРК выстроена так, чтобы люди, которые просто идут по улице, узнали о том, что на пустом месте может появиться целый завод, целое предприятие, которые дадут рабочие места для вас и ваших детей. Банк старается рассказать простыми образами о сложном. Ведь он развивает крупные инвестиционные проекты, которые влияют на благосостояние всей страны.

Между тем, БРК еще не дошел до всех жителей Казахстана со своей миссией. Банк задает новые стандарты, стандарты той страны, в которой все мы будем жить завтра. Поэтому задача нового бренда, чтобы каждый казахстанец понимал, что делает БРК. Миссия бренда БРК – повышение инвестиционной культуры и инвестиционного климата в РК, развитие несырьевого сектора страны. Банк имеет особый статус в государстве, он сильно отличается от остальных банков на рынке. Соответственно этот особый статус реализовался в образе ледокола на инвестиционном рынке.

Более подробно о значимости странных брендов, таких как БРК в интервью «Капитал.kz» рассказала сама г-жа Юферева.

– Что Вы вкладываете в понятие «бренд»?

– Бренд – это, во-первых, сильный нематериальный актив, который может повлиять в целом и на стоимость бизнеса, и на акционерный капитал. А, во-вторых, бренд – это ассоциация, которая живет в головах потребителей. То есть у бренда как понятия есть несколько аспектов.

– Какова значимость в таком случае собственного бренда для компании?

– Если компания не имеет бренд, то есть восприятие в умах потребителей, значит, не существует. Отсутствие бренда говорит о том, что ее не воспринимают вообще. Представьте человека без имени, у которого нет узнаваемости или каких-либо характеристик.

По сути, для компании, работающей и в сегменте B2C, и в сегменте B2B, бренд сейчас является идентификатором на рынке. Повторюсь, если у компании нет бренда, считайте, ее не существует. Он может быть плохим или хорошим, но он обязан быть. Другой вопрос: отвечает ли существующий бренд стратегическим задачам компании или нет.

– Что значит, по Вашему мнению, создать бренд?

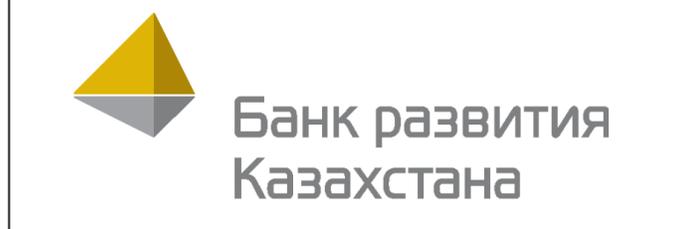
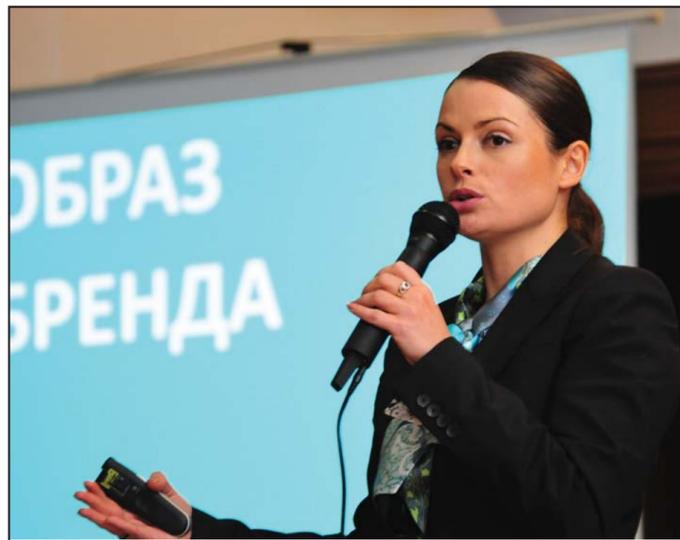
– Найти свою нишу, узнать кто потребитель в этой нише, какие у него эмоциональные привязанности и потребности и донести ему ценность бренда на понятном ему языке. А дальше необходимо продолжать постоянную работу с брендом, поскольку этот процесс непрерывен.

– В нашей действительности на постсоветском пространстве очень много компаний, которые существуют либо еще с советского времени, либо с девяностых годов, и не всегда они отвечают реалиям времени. А в чем для них значимость ребрендинга?

– Представьте, что вы едете на поезде, но на одной из остановок, которая не является пунктом вашего назначения, вышли и остались на перроне. Значит, вы вышли из движения времени, вы не

успели куда-то. Ребрендинг – это необходимый шаг тогда, когда компания, по своим функциональным характеристикам, не отвечает потребностям рынка. С одной стороны, нужно измениться самой компании внутри, с другой – сообщить об этих изменениях миру, донести до потребителя.

То же самое и с БРК. Банк стоит на пути очень серьезных внутренних изменений. Задача Brandson заключалась в том, чтобы помочь отразить эти изменения, сделать масштабную перезагрузку, показать, как правильно эти изменения структурировать. Изменения внутри – изменения во внешнем облике, что, безусловно, требует корректировки бренд-коммуникаций.



– Какие Вы можете выделить функции бренда?

– Ключевой функцией бренда, кроме того, что он должен быть идентификатором, является заявление о собственной индивидуальности. И дополнительно к этой индивидуальности бренд должен оформить ее в некоем эмоциональном аспекте. Какие эмоции бренд несет в себе, что потребитель может получить от коммуникации с этим брендом. Эмоциональная привязанность к бренду может даже спасти его. Интересный пример: какое-то время бренд автомобиля SAAB стал умирать, компания вышла к людям с акцией Save SAAB («Сохраним SAAB»). Самые лояльные потребители этого бренда поддержали его в трудную минуту.

– Чаще всего со стороны обывателя мы привыкли думать, что бренд нацелен только на конечного потребителя. Это действительно так?

– В зависимости от коммуникационного поля у бренда разная аудитория. Самое главное при различных коммуникациях бренда – это его единообразие, четкость и правильность. Для брендового агентства очень важно не потерять связь между различными аудиториями и донести суть бренда каждой из них на доступном ей языке. Именно профессионалы в брендинге обладают необходимым инструментарием, чтобы эту задачу реализовать. В результате появляются силь-

ные бренды с высокой потребительской лояльностью.

– Сколько заняла у Вас времени реализация проекта по ребрендингу БРК?

– Мы реализовали проект от начала и до презентации на внешнем рынке примерно за полгода. Очень много времени ушло на исследовательскую часть. Мы изучали не только прямую аудиторию, непосредственных заемщиков банка, но и смежную. На наш взгляд, бренд БРК намного масштабнее, чем он воспринимался раньше. Он должен стать национальным брендом. В июне 2012 года была полномасштабная презентация бренда БРК, которая вызвала широкий резонанс.

– Готовясь к ребрендингу БРК, Вы долго изучали казахстанский рынок. Какую оценку Вы можете дать брендам такого же уровня как БРК, то есть странным брендам?

– На мой взгляд, в Казахстане пока таких брендов нет. Странные бренды – это те, которые несут в себе национальную идею. И такие пока я не могу назвать. Известных казахстанских брендов достаточно. К примеру, Kcell и AirAstana. Но нет таких брендов, которые несли бы какую-то национальную миссию внутри себя и доносили бы ее не только для казахстанцев, но и для всего мира.

– А можем ли мы назвать БРК таким первым брендом?

– Совершенно верно, это наша цель и задача.

– Как Вы считаете, можно ли надеяться, что, глядя на БРК, и другие странные бренды «подтянутся»?

– Это уже происходит. Так, Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» заявил о своем ребрендинге.

– Какие положительные последствия на внешнем рынке принес ребрендинг для БРК?

– Инвесторам понятен образ Банка как ледокола. Уже сейчас можно говорить о первых успехах, но главные победы еще впереди. У Банка в 2012 году со-

стоялась яркая финансовая премьера на международных рынках капитала – Банк первым на постсоветском пространстве выпустил исламские облигации «Сукук». Рейтинговое агентство Fitch в очередной раз повысило кредитные рейтинги БРК. Кроме того, Банк успешно завершил международное размещение еврооблигаций на сумму \$1 млрд. Все эти события гармонично идут под флагом нового бренда БРК.

– В целом, с чем связано желание БРК изменить свой бренд?

– Дело в том, что как такового бренда для внешнего рынка у БРК не существовало. Это была закрытая организация, хорошо известная в узких кругах. Наша задача как специалистов заключалась в том, чтобы донести миссию банка до широкой аудитории.

Метафорический образ БРК был обыгран в виде ледокола. Что такое ледокол? Это корабль, который идет навстречу новому, первым открывает путь. По сути, мы объяснили на понятном языке задачи, которые стоят перед банком. БРК – это ледокол финансового рынка Казахстана. Этот образ оказался понятным и доступным, он нашел отклик у разной аудитории: среди сотрудников банка, среди его клиентов, среди казахстанцев и среди международного сообщества. Безусловно, понятие образа бренда значительно глубже и шире, и в различных коммуникациях оно будет раскрываться более развернуто. Ведь профессиональной аудиторией интересны одни аспекты, широкой – другие. Тем не менее, суть бренда должна быть единой и понятна для всех.

– Получается, как мы говорили ранее, БРК претерпел какие-то внутренние изменения, которые привели к внешним?

– Внешней аудиторией Банка в большинстве случаев он воспринимался как закрытый и непонятный. То есть его миссия не была четко обозначена.

Задача брендинговой компании – найти уникальность того или иного бренда, сформулировать ее, а потом придать этой уникальности какой-то конкретный образ.

Банк развития Казахстана взял на себя миссию развития экономики страны, и об этом своем предназначении он теперь должен сообщить.

– В июле текущего года прошла презентация бренда, а на какой стадии сейчас находится внедрение бренда БРК?

– Любой процесс ребрендинга – это процесс имплементации. Соответственно, в настоящее время идет активная имплементация. Как природа все время переодевается в одежды новых сезонов зимы, весны, лета и осени, так и бренд постоянно развивается. Сейчас основные шаги нами были сделаны. Теперь стоит задача дальше реализовать и правильно коммуницировать во внешней среде.

– Мы уже поговорили о значении образа ледокола, а с чем связано цветное решение для логотипа и фирменного стиля банка? Ведь оно также не случайно.

– Поскольку у БРК особый статус, соответственно, и цветовая гамма отличается от банков второго уровня. В бренде БРК присутствуют два цвета: золотой и серебряный. Золото – это цвет богатства, достатка, яркого солнца и возрождения. Серебро – это цвет стабильности. Бренд-лайн банка – курс на процветание – говорит о том, что БРК – это банк, который содействует благополучию всей нации. Эти слова рифмуются и с образом ледокола, выбранным курсом. Банк не просто вкладывает деньги в какие-либо проекты, а он взял курс на процветание всей страны, на улучшение жизни каждого казахстанца. Мы искренне верим, что БРК в скором времени станет лучшим примером национального бренда, известным по всему миру.

«Казахмыс» развивает таланты

Ольга Веселова

Группа «Казахмыс» помогает открывать новые таланты своих сотрудников. Так, на этой неделе в Алматы подвели итоги первого года обучения в рамках корпоративной программы группы «Казахмыс» по развитию талантов.

Вслед за серией тренингов 100 финалистов, отобранные среди 60 тыс. сотрудников компании, прошли три модуля обучения. Модули были посвящены состоянию горноуральной индустрии в целом, текущему положению компании в частности, а также ее планам и проектам, намеченным к реализации на ближайшее будущее.

«В целом мы довольны результатами реализации программы, – утверждает Бауыржан Абугалиев, начальник отдела по управлению талантами группы «Казахмыс». – Нам удалось привлечь внимание руководства компании к проблемам развития персонала. Весь персонал «Казахмыса» воодушевился тем, что, наконец, в компании появился масштабный проект, который ориентирован на воспитание кадрового резерва», – заключает он.

В то же время, как отмечает специалист, «поначалу люди осторожничали и не понимали, как это все будет реализовано. Но когда прошел первый модуль программы, мы получили очень много положительных отзывов и очень много новых заявок на участие в проекте».

Участниками корпоративной программы развития талантов могут стать молодые специалисты в возрасте от 25 до 39 лет, имеющие казахстанское гражданство, высшее образование и стаж работы в компании не менее 12 месяцев. В этом году приглашение принять участие в отборе в программу получили около 2000 сотрудников, отвечающих этим критериям, половина кандидатов – представители технических профессий. По итогам последующих этапов – тестирования и собеседования с функциональными руководителями – были определены 100 финалистов программы нынешнего года.

Говоря о процессе отбора участников программы, г-н Абугалиев поясняет: «Мы попытались сделать процесс отбора максимально объективным. В него входили тесты на логику и аргументацию, собеседование с руководством и другое».

Обучение по программе проходило в рабочее время по заранее составленному графику. «Учиться всегда нелегко, но интересно, тем более зная, что все это нам пригодится», – говорит участник программы Бауыржан Адилбеков, главный обогатитель по КЦМ (филиал ТОО «Корпорация Казахстан»). По его оценке, программа обучения была построена таким образом, что можно сразу увидеть результаты и применить те знания, которые получили.

В ходе заключительного модуля программы участники презентовали ин-

дивидуальные и групповые проектные работы, после защиты были определены победители. Проект г-на Адилбекова заключался в снижении себестоимости передела обогащения, в частности это цикл измельчения, а также в повышении безопасности труда при производстве ремонтных работ.

На следующем этапе программы топ-менеджеры и руководители ключевых функций компании станут персональными наставниками для участников проекта. С этой целью для каждого финалиста разработан индивидуальный план развития на ближайший год. Одним из аспектов этого этапа программы ее разработчики – служба по управлению персоналом группы «Казахмыс» – называют установление дружеских и деловых связей. Кроме этого, «я лично сам надеюсь и практически уверен, что все проекты-победители будут внедрены в работу компании», – говорит г-н Абугалиев.

Цель программы состоит в создании резерва руководящих кадров, подготовке будущих лидеров, способных эффективно управлять компанией и обеспечивать ее дальнейший рост. «Благодаря программе развития талантов мы формируем кадровый резерв компании, растим будущих руководителей группы», – говорит генеральный управляющий директор группы «Казахмыс» Олег Новачук. Этот настрой ощущают и сами участники программы.

«Для меня было главной мотивацией, что для людей, принимающих участие в

этой программе, открываются большие возможности для карьерного роста. Это кадровый резерв всей группы компаний «Казахмыс», – считает Бауыржан Адилбеков.

В отношении результатов программы г-н Новачук отметил, что «мы видим ощутимые результаты – наши сотрудники получили новые навыки, которые с успехом применяют в рабочем процессе. Причем некоторые из них уже в новой должности», – заметил он.

Г-н Адилбеков также отметил конкретные результаты программы. «Во-первых, я стал четче понимать и видеть те горизонты своего карьерного роста, которые я могу достичь в компании. Самое главное – я узнал, как этого достичь. Во-вторых, у меня состоялся открытый диалог с высшим руководством компании, о чем ранее я даже подумать не мог. В-третьих, я прошел курсы по ораторскому искусству, по маркетингу, по экономике, по управлению временем и другие. Все полученные навыки я уже использую в собственной программе», – пояснил главный обогатитель по КЦМ.

Радует и тот момент, что программа по развитию талантов на этом не заканчивается. «В 2012 году программу запустили как пилотный проект. Мы хотели посмотреть, насколько она будет успешна. Есть понимание, высканное высшим руководством «Казахмыса», что программа будет продолжать свою жизнь и дальше», – заявил Бауыржан Абугалиев. Следующий набор участников долгосрочной программы запланирован на 2013 год.

Одновременно с запуском программы в группе «Казахмыс» был создан специальный отдел по управлению талантами. Изначально предполагалось, что он будет заниматься только программой, но уже в середине процесса реализации программы было принято решение о том, что из этого проекта «Казахмыс» должен создать стратегическое направление в работе группы по развитию персонала.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

В КАЗАХСТАНЕ ПОЯВИТСЯ НОВЫЙ ЗАВОД

В Жезказгане состоялось открытие завода «Казтехфильт». Проект был профинансирован АО «Банк ЦентрКредит» и вошел в государственную программу «Дорожная карта бизнеса-2020». Об этом сообщили в пресс-службе фонда «Даму». ТОО «Казтехфильт», входящее в консорциум GRP-group, будет выпускать воздушные, топливные и масляные фильтры для легковых и грузовых автомобилей, автобусов и различной специальной техники. Проектная мощность завода – 150 тыс. фильтров в год. Вхождение в Карту индустриализации и получение господдержки по программе «Дорожная карта бизнеса-2020» для компании стало большим подспорьем, отметил генеральный директор консорциума «GRP Grup» Вольдемар Подлих. «Думаю, как и для многих других бизнес-идей, получивших такую серьезную господдержку через фонд «Даму» и его банки-партнеры. Когда я начинал бизнес в 1992 году, банки были малосильные и не могли поднимать такие серьезные проекты. Сегодня благодаря «ДКБ-2020» можно многое сделать. Кроме того, субсидирование ставок – это и значительное снижение долговой нагрузки для бизнеса. Так, субсидированный на 7% кредит нам предоставлен фактически под 3% годовых. И на пять лет – с годовыми каникулами. Это позволило нам не только решить все организационные вопросы и запустить предприятие, но и впоследствии нарастить клиентскую базу», – добавил он. (kapital.kz)

10 ЛЕТ ВЗАМЕН КВАРТИРЫ

Стоимость квартир в Атырау – одна из самых высоких в стране. В среднем 1-комнатную квартиру можно приобрести за \$42 тыс. или 2-комнатную в районе \$62 тыс., сообщает аналитический центр исследований рынка недвижимости АЦ ИРН kp.kz. Как отмечают аналитики kp.kz, в период с января по октябрь 2012 года в Атырау было сдано 249 630 м² жилой площади (1 725 квартир). Из них 178 237 м² было построено за счет долевого участия и частного строительства (по данным Агентства по статистике). Атырау делится, как и многие города Казахстана, на так называемые рыночные зоны. Это районы, где уровень и качество жилья более однородны и схожи по ценам. Привокзальный – самый большой район города, однако отнюдь не самый дорогой. Сказываются и удаленность от центра, и соседство с промзонами и складами, и Атырауским НПЗ. Дома здесь в основном «хрущевки», преимущественно построенные из ЖБ-панелей, хотя есть и новые дома эконом-класса, а также здесь присутствует сектор частных домов. Стоимость жилья здесь в среднем \$1 тыс. 50 за квадратный метр. Цены могут начинаться от \$30 тыс. и достигать \$130 тыс. за квартиру. Конечно же, здесь имеют значение компактность жилья, планировка, материал стен и состояние. В среднем 1- и 2-комнатную квартиру в этом районе можно приобрести за \$43 тыс. и 61 тыс. Балыкшы – многоквартирные дома и частное жилье соседствуют с рыночным сектором. Цены здесь намного уступают всем остальным районам города – «квадрат» жилья в среднем стоит \$900. Цены за квартиры начинаются от 13 тыс. и могут доходить до 80 тыс. 1-комнатную квартиру в этом районе можно присмотреть за 2 490 000 тенге, а 2-комнатную – за 5 700 000 тенге. Авангард – большой жилой район с многоэтажками среднего уровня, немного новых многоквартирных домов эконом-класса и частного жилья. Второй по стоимости жилья район города – цена за «квадрат» достигает \$1 тыс. 260. Самая дешевая квартира стоит примерно \$17 тыс., а самая дорогая – \$260 тыс., и это притом что эконом-класс стоит в среднем \$960 за квадратный метр, а элит и бизнес – \$1 тыс. 600 за «квадрат». Центральный (Европа) – район, который находится почти в центре Атырау, на берегу реки Урал. Один из самых престижных районов города и самый дорогой – в основном здесь построены многоквартирные дома элит и бизнес-класса, а также небольшое количество частных домов. Цена за «квадрат» здесь будет около 220 тыс. тенге. Недорогая 1-комнатная квартира обойдется в \$38 тыс., а 3-комнатную можно купить за \$95 тыс. доллар. Центральный (Азия) – тот же уровень, как и в Европе, хотя и немного уступает в ценах на жилье. А это в основном престижные многоквартирные дома и немного частного сектора. «Квадрат» в среднем обходится покупателю в \$1 тыс. 250, квартиры могут стоить от \$12 тыс. до 220 тыс. В среднем за 5 200 000 тенге в этом районе можно приобрести 1-комнатное жилье, а вот 2-комнатная квартира будет уже ощутимо дороже – 9 168 200 тенге. Здесь, как нигде в городе, особенно заметна разница в стоимости жилья. Например, квартира старой советской постройки, по так называемому «американскому проекту», в зеленом районе Жилдородок стоит на порядок дороже квартир в новых многоэтажках. Цена одного квадратного метра жилья в Атырау примерно 182 тыс. тенге при среднемесячной номинальной заработной плате жителей в 199 тыс. тенге. Получается, чтобы купить однокомнатную квартиру площадью около 40 квадратных метров, нужно копить как минимум в течение 10 лет. (kapital.kz)

НЕДВИЖИМОСТЬ В АСТАНЕ ДОРОЖАЕТ

По данным исследования портала «КазРиэлт-Недвижимость», средняя стоимость квартир в Астане составила в ноябре 271 тыс. 717 тенге за квадратный метр. По сравнению с началом текущего года и ноябрем прошлого года стоимость квартир в городе увеличилась на 7,29% и 7,87% соответственно. За эти же периоды квартиры на вторичном рынке недвижимости подорожали на 5,19% и 5,56%. С октября по ноябрь их стоимость снизилась на 0,02% – до 271 970 тенге за кв. м. Новые квартиры за месяц подешевели на 0,71% – до 265 676 тенге за кв. м. С начала текущего года их стоимость увеличилась на 21,7%. В то время как годом ранее данный тип недвижимости стоил на 20,6% дешевле. Индивидуальные жилые дома за месяц подорожали на 5,12% – до 52 млн 318 тыс. 210 тенге за объект. По сравнению с началом текущего года и ноябрем прошлого года стоимость активов данного типа увеличилась на 4,74% и 1,34% соответственно. (kapital.kz)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

МОДЕРНИЗАЦИЯ ЭЛЕКТРИЧЕСКИХ СЕТЕЙ КАЗАХСТАНА

Казахстанская компания по управлению электрическими сетями KEGOC в рамках проекта «Модернизация национальной электрической сети Казахстана, II этап» установила на Есильской главной понизительной подстанции (ЕГПП) 500 кВ новый автотрансформатор мощностью 500 МВт, сообщила пресс-служба KEGOC. Стоимость автотрансформатора составила 1,1 млрд тенге (150,12/\$1). «Замена оборудования на подстанции 500 кВ ЕГПП повысит надежность электроснабжения потребителей Акмолинской области в осенне-зимний максимум нагрузок», – говорится в распространенном в среду сообщении. («Интерфакс-Казахстан»)

МОДЕРНИЗАЦИЯ ЖКХ НЕ ДАЕТ РЕЗУЛЬТАТОВ

Рост тарифов на услуги компаний-монополистов и коммунальщиков в некоторых областях Казахстана не приводит к модернизации производств, заявил президент РК Нурсултан Назарбаев. «Глава государства отметил, что много нареканий вызывает и непрозрачность тарифообразования. Ежегодный рост тарифов не сопровождается должным контролем. Он привел пример – в Павлодарской области энергозданиям подняли тариф в 1,5 раза, а износ там продолжает расти; в Кокшетау инвестиционная программа местного монополиста на 4 млрд тенге снижает потери на электросетях лишь на 1%, – сообщил пресс-секретарь президента Даурен Абаев на брифинге после совещания у главы государства с акимами всех уровней. Кроме того, глава государства высказал нарекания в адрес госагентства по делам строительства и ЖКХ. По мнению президента, программа модернизации ЖКХ «не дает хороших результатов», сказал г-н Абаев. Назарбаев также подверг критике акимов, которые не контролируют поручение по снижению задолженности за коммунальные услуги. «На сегодняшний день она составляет порядка 7 млрд тенге», – сказал пресс-секретарь главы государства. («Интерфакс-Казахстан»)

УЗБЕКИ ВЗЯЛИСЬ ЗА СТАРОЕ

Узбекистан с начала текущего осенне-зимнего периода продолжает нарушать график согласованных межгосударственных перетоков мощности на границе ЕЭС Казахстана и ОЭС Центральной Азии, сообщила пресс-служба казахстанской нацкомпании по управлению электросетями KEGOC. В часы вечернего максимума нагрузок несанкционированный отбор мощности достигает 650 МВт, а в ночные часы происходит внеплановая выдача до 1050 МВт. «Несбалансированная работа энергосистемы Узбекистана оказывает негативное воздействие на режим работы ОЭС Центральной Азии, приводит к предельной нагрузке транзита Север-Юг Казахстана с угрозой его разрыва и погашения части потребителей в южном регионе. По данным национального диспетчерского центра системного оператора (НДЦ СО) ЕЭС Казахстана, несанкционированный отбор электроэнергии энергосистемой Узбекистана по состоянию на 28 ноября 2012 года составил 25 млн кВтч», – говорится в распространенном сообщении. KEGOC напоминает, что в минувший осенне-зимний период 2011-2012 годов в результате несбалансированной работы ГАК «Узбекэнерго» осуществлена неконтрактный (внеплановый) отбор электроэнергии из ЕЭС Казахстана на \$35 млн. («Интерфакс-Казахстан»)

В ПАВЛОДАРЕ НАМЕРЕНЫ ПРОИЗВОДИТЬ СПЕЦТЕХНИКУ

В Павлодаре планируют создать предприятие по производству дождевальных машин. Этот вопрос обсуждался в ходе встречи акима Павлодарской области Ерлана Арына с представителем компании «Valmont Inc» Класом Рудигером и президентом компании «SanAgro Exports Inc» Гленвудом Кемером. В области принят план развития орошаемого земледелия до 2018 года, в рамках которого поливные площади региона были увеличены на 4,2 тыс. га и составили 22 тыс. га. В текущем году в отрасли сельского хозяйства будут реализованы 18 инвестиционных проектов по восстановлению, реконструкции и вводу орошаемых участков. В связи с этим возрастает потребность в дождевальной технике. На территории области имеются 253 поливальные машины, в том числе 20 – «Валета». Этого количества недостаточно. Для решения вопроса было принято решение о создании в области предприятия по производству дождевальных машин. Компания SanAgro Exports Inc. производит поливальные машины марки Valley с регулируемой подачей и распылением воды. (kapital.kz)

УЗБЕКИСТАН ОБЕСПЕЧИТ НАС ГАЗОМ

Национальная холдинговая компания «Узбекнефтегаз» в следующем году поставит в южные регионы Казахстана 3 млрд кубометров газа. «Буквально 3-4 дня назад мы побывали в Ташкенте и договорились с узбекскими коллегами, впервые за всю историю взаимоотношений «КазТрансГаз» с «Узбекнефтегазом», по поставкам на юг Казахстана трех миллиардов кубических метров газа. Речь идет о поставках на 2013 год», – сказал генеральный директор АО «КазТрансГаз» Серик Султангали на пресс-конференции во вторник в Астане. При этом он заметил, что «ежегодный контракт всегда составлял 2,5 млрд кубов газа». («Интерфакс-Казахстан»)

Сергей Смирнов: «Для строительства НПЗ нет главного – желания правительства»

Венера Гайфутдинова

Использовать средства Национального фонда для строительства нефтеперерабатывающего завода (НПЗ), ориентированного на переработку кашаганской нефти, предлагает главный научный сотрудник Института экономики Министерства образования и науки РК Олег Егоров.

«Мы должны подумать о возможности использования какой-то части средств из Нацфонда на строительство нефтеперерабатывающего завода. Пусть на паях с кем-то, но чтобы наша доля там была превалирующей», – настаивает Олег Егоров.

Часть денег Нацфонда, по мнению Айвара Байкенова, специалиста аналитического центра АО «Асыл-Инвест», безусловно, надо направить на ряд инфраструктурных проектов, в частности, такого стратегического значения как НПЗ. Тем более что в стране, по замечанию г-на Байкенова, уже долгое время

наблюдаются проблемы на рынке ГСМ, которые, в свою очередь, сказываются на социальных настроениях.

Однако развитие такого сценария специалист «Асыл-Инвест» считает маловероятным. «На текущий момент позиция государства такова, что предпочтение

Кашаганская нефть содержит много сероводорода и сернистых соединений, но в ней очень велико содержание светлых фракций, что гарантирует извлечение большего объема бензина и дизельного топлива. Из нефти, добываемой на месторождении Кашаган, при переработке можно получить на 35% больше бензина и дизельного топлива за счет содержания в ней большого объема светлых фракций

отдается государственно-частному партнерству, то есть в такие проекты без участия других инвесторов приток государственных средств маловероятен», – говорит г-н Байкенов.

К тому же, подчеркнул г-н Байкенов, Нацфонд представляется в большей степени антикризисным фондом, такого рода «подушка безопасности» необходима. Целями Нацфонда являются: обеспечение стабильного социального экономического развития страны, накопление

финансовых средств для будущих поколений, снижение зависимости экономики от воздействия неблагоприятных внешних факторов, снижение зависимости республиканского и местных бюджетов



Противостояние между КТК и БТД за казахстанскую нефть продолжается

Венера Гайфутдинова

Казахстан заинтересован в транспортировке нефти в рамках второй фазы разработки месторождения Кашаган посредством нефтепроводной системы «Баку – Тбилиси – Джейхан» (БТД). Об этом в Баку на VII Генассамблее политических партий Азии сказал министр промышленности и энергетики Азербайджана Натиг Алиев, передает Trend.

Натиг Алиев заявил, что стороны обсуждали этот вопрос в сентябре текущего года в Астане на девятом заседании азербайджано-казахстанской межправительственной комиссии по экономическому сотрудничеству.

Несмотря на то, что соглашение между лидерами Казахстана и Азербайджана о прокачке нефти по трубопроводу БТД было подписано 6 лет назад, в последние годы Казахстан не использовал данный

маршрут. Приоритет по прокачке нефти республика отдала Каспийскому трубопроводному консорциуму (КТК).

В начале мая 2008 года Россия и Казахстан достигли соглашения о расширении мощности КТК с 32 млн тонн нефти в год до 67 млн тонн. Окончательное решение об инвестировании \$5,4 млрд в проект расширения мощности трубопроводной системы КТК было принято 15 декабря 2010 года.

Заявление министра промышленности и энергетики Азербайджана заставляет думать, что Казахстан вновь сменил свои приоритеты. Однако Анна Анненкова, старший эксперт инвестиционной компании «Баррель», считает маловероятным то, что Казахстан предпочтет для сотрудничества азербайджанскую сторону.

«У Казахстана с Россией давние стратегические отношения и никогда между странами не было открытого противостояния», – говорит г-жа Анненкова.

Но ситуация с КТК сегодня обстоит следующим образом: Казахстан отстает от графика работ по увеличению мощности трубопровода на 80%. Такое отставание от намеченных планов, по мнению эксперта, произошло из-за низкого интереса к проекту со стороны Казахстана.

Казахстану в сложившейся ситуации придется выбрать одно из направлений. Поставлять нефть по двум направлениям, по оценке г-жи Анненковой, в среднесрочной перспективе страна не может в силу недостатка добываемой нефти.

По информации г-на Алиева, в рамках Транскаспийской системы транспортировки нефти по БТД планируется транспортировка 23 млн тонн казахстанской нефти, а в дальнейшем этот показатель предусмотрено увеличить до 35 млн тонн, затем, возможно, до 56 млн тонн. Тогда как примерный объем годовой прокачки нефти после расширения КТК, которое плани-

от конъюнктуры мировых цен. Но эти цели, по словам экспертов, не помешали выделить порядка \$10 млрд частным казахстанским банкам в годы глобального финансового кризиса.

Причиной, по которой возможность строительства НПЗ за счет средств Нацфонда не рассматривается, Сергей Смирнов, экономист Института политических решений, называет то, что в правительстве в направлении нефтепереработки доминирует решение краткосрочных с позиций бизнеса задач и откладывание в долгий ящик стратегических.

Проблема строительства нового НПЗ в Казахстане поднималась неоднократно. Однако, по словам г-на Смирнова, правительство под разными предлогами отказывается от этой идеи, предпочитая модернизацию существующих. Действительно, в республике была принята программа модернизации НПЗ, которую планируют завершить к 2016 году. Модернизация заводов обойдется более чем в \$6 млрд, тогда как строительство нового завода, по оценкам экспертов, будет стоить намного дешевле.

По расчетам г-на Егорова, для строительства этого завода потребуется \$4,5 млрд. Тогда как сегодня общий объем накопленных средств в фонде превышает \$56 млрд. Сегодня строительство современного НПЗ, мощность переработки которого равна 8 млн тонн нефти в год, стоит \$4 млрд. Но на строительство завода, ориентированного на переработку кашаганской нефти, по словам ученого, потребуется больше средств. Такой завод окупится в течение 7 лет.

«Министерство нефти и газа РК даже рассматривать вопрос о его строительстве раньше 2020 года не планирует. Таким образом, для строительства нового НПЗ нет главного – желания правительства», – заключил г-н Смирнов.

рвали закончить к 2015 году, по плану, должен составить около 67 млн тонн, из них 52,5 млн тонн из Казахстана.

Основной причиной, по которой Казахстан может отдать приоритет БТД, г-жа Анненкова называет экономический фактор – «низкую стоимость транспортировки».

Если большая доля нефти, добытой на Кашагане, пойдет в БТД, то поменяется геополитический расклад Каспийского региона, а зависимость Европы от российской нефти существенно снизится. Но нельзя забывать о зависимости Казахстана от российской нефти и ГСМ. Так, Павлодарский нефтеперерабатывающий завод полностью работает на российском сырье.

«Скорее всего, ситуация вокруг БТД – просто попытка Казахстана сыграть на страхах России и добиться уменьшения цены и улучшения условий сотрудничества по КТК», – заключила г-жа Анненкова.

Кто купит долю в Кашагане?

[Начало на стр. 1]

Потребность в увеличении бюджета освоения месторождения консорциум объясняет необходимостью улучшить экологическую составляющую проекта. «Раз мы согласились на увеличение бюджета, значит, они вправе требовать сроки увеличения СРП», – заметил г-н Егоров.

Представители NCOC также заявили о том, что могут отложить на 2 года план по повышению нефтедобычи на месторождении на 20%, сообщила агентству Bloomberg.

«План по повышению нефтедобычи на Кашагане на 20% могут отложить на два года, что сократит время, чтобы окупить затраты на проект стоимостью \$46 млрд, который и так опаздывает на 8 лет», – говорит в информации.

Требование акционеров NCOC связано с желанием компаний окупить затраты

по проекту. А пока акционеры по всем вопросам не могут добиться согласия, разные компании, работающие над Северо-Каспийским проектом, заявляют о своем намерении выйти из числа акционеров. Непонятным остается, кто же будет занимать места ушедших компаний. Пока основным претендентом на покупку акций компаний-операторов, разрабатывающих месторождение Кашаган, по словам г-на Борисова, является индийская компания ONGC Videsh Limited. «В последнее время эта компания пытается увеличить и диверсифицировать свою ресурсную базу, а уровень воспроизводства запасов у ONGC Videsh Limited стабильно превышает 100%.

В этой связи они действительно являются одним из самых возможных претендентов на покупку», – считает г-н Борисов. Кроме того, эксперт не исключает, что долю ONGC Videsh Limited может приобрести АО «НК «КазМунайГаз».

Однако Сергей Смирнов, экономист Института политических решений (ИИП), уверен в том, что Казахстану невыгодно приобретать долю ConocoPhillips в Северо-Каспийском проекте.

По словам эксперта, если мы к своим 16,8% добавим еще 8,4% ConocoPhillips, мы будем обладать практически четвертью акций. Такая ситуация Казахстану, не имеющему ни технологий, ни опыта разработки таких месторождений, по оценке г-на Смирнова, невыгодна. «Так как увеличение доли в проекте необходимо соответственно финансировать и вкладывать огромные, превышающие долю каждого члена консорциума суммы в Кашаган, нам просто нет смысла выбиваться в лидеры в таком сложном проекте как Кашаган», – пояснил экономист.

Наиболее рациональным решением в сложившейся ситуации г-н Смирнов считает, деление доли ConocoPhillips на

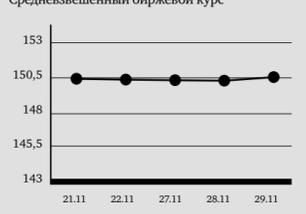
равные части между участниками проекта.

Казахстан еще не определил свою позицию по выкупу доли американской компании. «ConocoPhillips еще не вносили свою сделку в Правительство Казахстана, в министерство нефти и газа. Когда они официально внесут, правительство будет рассматривать это предложение и определит свою позицию по приобретению или неприобретению этой доли. Кроме того, такое право есть у всех других акционеров», – сказал министр нефти и газа Казахстана Сауат Мынбаев агентству «Интерфакс-Казахстан». Согласно законодательству, Казахстан имеет приоритетное право выкупа долей в нефтегазовых проектах в случае их продажи существующими владельцами.

Казахстан, по информации «Интерфакс-Казахстан», может рассматривать сделку о продаже ConocoPhillips своей доли в проекте Кашаган в течение двух месяцев.

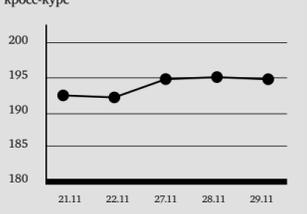
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



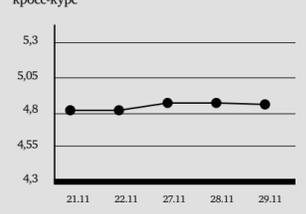
EUR/KZT

кросс-курс



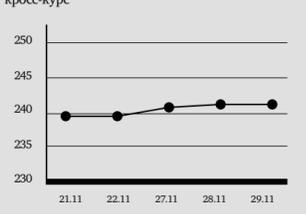
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



Новые рекорды Пенсионного Фонда Народного Банка

Венера Гайфутдинова

Впервые в нашей стране накопления вкладчиков пенсионного фонда превысили 1 трлн тенге. Этот рекордный показатель среди пенсионных фондов страны установил НПФ Народного Банка Казахстана. Общие накопления казахстанцев на сегодняшний день составляют 3 трлн тенге.

На 1 октября 2012 года пенсионные накопления вкладчиков НПФ Народного Банка Казахстана достигли 1,001 трлн тенге, что составляет 32,99% от суммы накоплений всей пенсионной системы РК.

«Фонд сохранил и приумножил пенсионные накопления вкладчиков благодаря профессионализму в управлении активами и трудолюбию своих сотрудников. Мы выполняем обещания перед нашими вкладчиками. Мы дорожим их доверием, и будем оправдывать его и впредь», – сказала Майра Кичигина, заместитель председателя правления НПФ Народного Банка Казахстана.

Действительно, достигнутый результат подтверждает адекватность инвестиционной политики фонда. Выбранная политика позволила фонду с начала деятельности по состоянию на 1 октября 2012 года заработать инвестиционный доход в сумме 278,57 млрд тенге. А за 9 месяцев 2012 года – 51 млрд тенге, это более 42% от суммы инвестиционного дохода, заре-



ботанного всеми пенсионными фондами Казахстана за этот же период.

Пенсионный фонд придерживается умеренно-консервативной инвестиционной политики. По словам Жанны Дзизенко, начальника Управления портфельного анализа АО «НПФ Народного Банка Казахстана», фонд соблюдает баланс «рискованности» при принятии инвестиционных решений.

На сегодняшний день умеренный инвестиционный портфель фонда состоит из ценных бумаг Министерства финансов (Минфин) РК – 33,24%, облигаций резидентов – 13,06%, депозитов – 9,16%, нот Нацбанка – 9,21%, государственных ценных бумаг иностранных государств

– 7,10%, афинированных драгоценных металлов – 6,29%, облигаций нерезидентов и МФО – 9,82%, акций резидентов – 5,88%, акций нерезидентов – 0,94%, средств на инвестиционном счете и прочих активов – 5,29%.

Структура консервативного инвестиционного портфеля фонда выглядит следующим образом: ценные бумаги Минфина РК – 54,59%, депозиты – 29,16%, ноты Нацбанка – 10,55%, средства на инвестиционном счете и прочие активы – 5,69%.

Как отметила г-жа Дзизенко, в этом году хорошую доходность показали акции АО «РД «КазМунайГаз», АО «Народный Банк Казахстана» и АО «Казхателеком».

Г-жа Дзизенко также сообщила, что фонд позитивно смотрит на проведение IPO в Казахстане и заинтересован в покупке акций АО «КазТрансОйл».

В будущем фонд планирует увеличить долю акций нерезидентов в портфеле, на данный момент этот показатель доведен почти до 1%. Также фонд намерен инвестировать в облигации на международных рынках с высоким фиксированным доходом. «Мы хотим закупать облигации на российском фондовом рынке, так как фиксированная доходность у них выше, чем у казахстанских облигаций», – сказала г-жа Дзизенко. Доходность 3-летних российских облигаций равна 7-8%, а казахстанских – 3-4%. «Однако, несмотря на то, что данные инвестиции подвержены валютному риску, этот риск оправдан предлагаемой доходностью», – отметила г-жа Дзизенко.

Сегодня каждый четвертый работающий казахстанец доверяет Пенсионному Фонду Народного Банка, и число вкладчиков постоянно увеличивается. Фонд занимает первое место по размеру пенсионных активов среди 11 пенсионных фондов Казахстана, осуществляет деятельность по привлечению пенсионных взносов, производству пенсионных выплат и инвестированию на рынке ценных бумаг. По словам представителей НПФ Народного банка, фонд и дальше намерен прилагать все усилия для предоставления своим вкладчикам высококачественных услуг.

БВУ: за двумя зайцами погонишься – ни одного не поймаешь

Арман Карин

Казахстанский банковский регулятор запретил банкам совмещать традиционное и исламское финансирование. Это должно пойти на пользу финансовой системе, которая будет четко разделена на традиционное и исламское финансирование

«Мы сознательно интегрировали понятие исламское финансирование в наше банковское законодательство, но мы запрещаем оказание услуг параллельно, например, чтобы традиционный банк тут же оказывал услуги по финансированию. Мы пошли по модели, где традиционный банк должен заниматься традиционным финансированием, если какая-то организация хочет заниматься исламским

финансированием, она должна быть выделена. Банк Al Hilal не занимается традиционным финансированием, он занимается только исламским финансированием. Такая модель выбрана и политически одобрена», – заявил агентству BNews.kz заместитель председателя Нацбанка РК Данияр Акишев.

Совмещение банками второго уровня принципов традиционного и исламского финансирования недопустимо по причине того, что исламский банкинг не преследует цели получения прибыли.

Не совместить несовместимое

В частности, среди отличий исламской модели финансирования от традиционной системы выделяется «запрет на рибу» (Riba – ростовщичество), то есть процентную ставку по кредитам. Этот исламский запрет существует порядка 1400 лет, так как любое несправедливое обогащение, то есть рибя, запрещено в исламе.

У рибя есть разные виды, но мы затронем самый распространенный – это рибаль карз (проценты). Отдавать в долг под проценты или брать в долг кредит под проценты – это тяжкий грех, который на сегодняшний день очень распространен в мире. Второе понятие «гарар» (Gharar – неопределенность) – это запрет на небезопасный риск, выходящий за пределы необходимого, и неопределенность сделки в контракте. Неопределенность гарар происходит от информационных проблем и относится к любой случайности или несности условий контракта, возникшей в результате отсутствия информации или контроля в договоре. Наличие избыточного гарар в контракте приводит к его несостоятельности и аннулированию с точки зрения мусульманского права.

Следующий принцип исламского финансирования «мейсир» (Maisir – азарт) – запрет на получение прибыли в результате случайного стечения обстоятельств.

Бай ал-Калиби ал-Кали – запрещается продажа долга за долг, например, продажа форвардного контракта с отсрочкой платежа за него.

Следовательно, Нацбанк РК принял правильное решение. Зачастую принципы традиционного и исламского финансирования вступают в противоречие, поэтому совместить несовместимое будет крайне сложно, если вообще возможно.

Запрет носит широкий характер

Надо признать, принцип несовместимости традиционного и исламского финансирования носит более широкий характер.

Поэтому наряду с БВУ запрет на такое совмещение актуален и для страховых компаний. От страховых компаний, намеревающихся принять участие в развитии исламских финансовых институтов, Нацбанк потребовал отделения организаций по принципам работы.

Продолжение читайте на сайте www.kapital.kz

Цеснабанк – динамика успеха

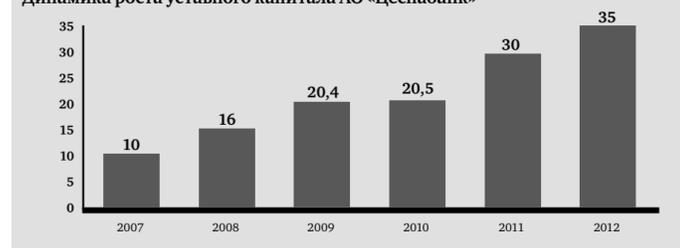
Олег Ни

В 2012 году Цеснабанк отметил свой 20-летний юбилей. За годы своей деятельности он создал устойчивый бизнес, основанный на стабильности, доверии клиентов и партнеров, слаженной работе дружного коллектива под руководством команды профессионалов, а также прозрачных бизнес-процессах и качестве сервиса. Сегодня Цеснабанк – это ответственный банк национального масштаба, достижениями которого могут гордиться не только его клиенты, но и вся страна.

Цеснабанк входит в десятку крупнейших банков Казахстана по ключевым финансовым показателям. Уже более года он удерживает восьмую позицию по активам, которые на 1 октября составили более 542 млрд тенге, увеличившись за 9 месяцев на 24%. Ссудный портфель банка увеличился на 26,7%, достигнув 421,6 млрд тенге. Цеснабанк занимает седьмое и восьмое место по размеру депозитного портфеля юридических и физических лиц с результатами 307,2 млрд тенге и 138,8 млрд тенге соответственно.

На сегодняшний день уставный капитал банка составляет 35 млрд тенге – за 2012 год он вырос на 5 млрд. Этим банк достиг поставленных на текущий год целей по увеличению капитализации. Всего же за последние пять лет уставный капитал Цеснабанка был увеличен вдвое. Особенно стоит отметить, что он рос и во время пресловутого экономического кризиса 2008-2009 годов.

Динамика роста уставного капитала АО «Цеснабанк»



По итогам третьего квартала Цеснабанк показал рекордные результаты прибыли, порядком превысившие цифры прошлого года, замкнув тройку лидеров среди БВУ РК с показателем в 10,5 млрд тенге!

Примечательно, что динамика роста основных показателей во многом значительно опережает динамику отрасли. Это отчетливо видно на графиках. При-

чинами такого роста является повышающееся изо дня в день доверие вкладчиков и заемщиков, постоянное расширение региональной сети, а также изменение рейтингового агентством S&P прогноза по рейтингам банка на «Стабильный».

Двадцать лет пролетели для Цеснабанка быстро, потому что каждый год был насыщен множеством событий: открытием новых филиалов, запуском новых продуктов, получением титулов и наград. В нынешнем году Цеснабанк был не только признан лучшим коммерческим банком страны по версии журнала «World Finance», но и попал в рейтинг ста крупнейших банков СНГ по итогам 2011 года, отметившись в нем демонстрацией наибольшего роста активов не только среди банков Казахстана, но и среди крупнейших банков СНГ. Но основное достижение банка, его главный капитал, накопленный за годы работы, – это не регалии и не рейтинги, это его репутация и верность любимым клиентам. Выбранный Цеснабанком вектор развития и дальше будет отвечать их финансовым интересам!

Динамика роста активов банковской отрасли и АО «Цеснабанк»

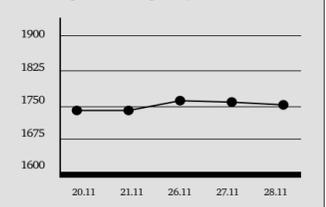


Динамика роста депозитов банковской отрасли и АО «Цеснабанк»



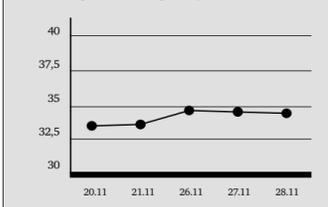
Золото (Источник: CNN)

(в долларах США за тройц. унцию)



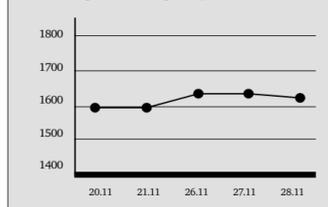
Серебро (Источник: CNN)

(в долларах США за тройц. унцию)



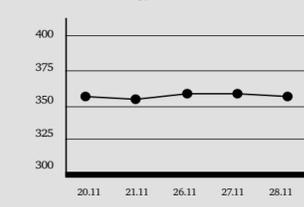
Платина (Источник: CNN)

(в долларах США за тройц. унцию)



Медь (Источник: CNN)

(в центах США за фунт)



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПОДТВЕРЖДЕН РЕЙТИНГ АКК

Служба кредитных рейтингов Standard & Poor's (S&P) подтвердила долгосрочный и краткосрочный рейтинги АО «Аграрная кредитная корпорация» (АКК) на уровне «BB+/B», а также рейтинг компании по национальной шкале на уровне «kzAA». Прогноз по рейтингам – «Стабильный». Об этом сообщили в пресс-службе рейтингового агентства. По сообщению агентства, долгосрочный кредитный рейтинг «BB+» отражает характеристики собственной кредитоспособности АКК, которая оценивается на уровне «b+», а также мнение S&P о высокой вероятности получения своевременной и достаточной экстренной поддержки от Правительства Казахстана, которое владеет 100% акций компании. Оценка характеристик собственной кредитоспособности «b+» также отражает «умеренную» бизнес-позицию АКК, «очень сильные» показатели капитализации и прибыльности, «умеренную» позицию по риску, показатели фондирования на уровне «ниже среднего по банковской системе» и «умеренные» показатели ликвидности (в соответствии с определенными, приведенными в критериях). Прогноз «Стабильный» отражает ожидания агентства от по-прежнему значительной текущей поддержки АКК со стороны правительства, способствующей поддержанию «очень сильных» показателей капитализации, и зависимость от финансирования со стороны собственника компании. Кроме того, прогноз отражает предположение агентства о том, что вероятность получения своевременной и достаточной экстренной поддержки со стороны государства в случае необходимости будет по-прежнему оцениваться как «высокая». Также в агентстве отметили, что повышение оценки вероятности получения экстренной поддержки может привести к позитивным рейтинговым действиям в отношении АКК. Негативные действия в отношении суверенных рейтингов или признаки снижения вероятности получения экстренной государственной поддержки могут стать причинами изменения рейтингов или прогноза по рейтингам АКК в худшую сторону. (kapital.kz)

ПРАЗДНИЧНОЕ IPO

Для максимального охвата населения и создания наиболее благоприятных условий для подачи заявок и получения необходимых консультаций по программе «Народное IPO», все отделения АО «Казпочта» будут работать в выходные и праздничные дни – 1-3 декабря. Об этом было заявлено на пресс-конференции в Астане. По информации заместителя председателя правления ФНБ «Самрук-Казына» Кундыка Бишимбаева, по состоянию на 26 ноября через АО «Казпочта» открыто 16 тыс. 200 брокерских счетов и принято 4 тыс. 688 заявок от физических лиц для приобретения простых акций «КазТрансОйл». В целом по Казахстану поступило порядка 10 тысяч заявок объемом в 5,7 млрд тенге. (kapital.kz)

КОМИССИЯ ДЛЯ РК И США

Казахстан и США намерены создать двустороннюю комиссию по торговле и инвестициям. Такое решение принято на прошлой неделе в Вашингтоне, где проходили переговоры по вступлению Казахстана в ВТО. Об этом сообщает секретариат министра РК по делам экономической интеграции. В ходе переговоров также были достигнуты договоренности по вопросам защиты прав интеллектуальной собственности, торговой политики и техническим барьерам в торговле. Кроме того, обсуждались вопросы государственной поддержки сельского хозяйства, регулирования государственных торговых предприятий, применения санитарных и фитосанитарных мер в торговле с третьими странами. Министр РК по делам экономической интеграции Жанар Айтажанова встретилась с представителями Белого дома, Госдепартамента, Сената и с руководством Офиса торгового представителя США. Во время этих встреч США вновь подтвердили существенный интерес к Казахстану со стороны деловых кругов в наращивании инвестиционного сотрудничества для дальнейшей диверсификации экономики Казахстана, и, в очередной раз выразили поддержку скорейшему вступлению Казахстана в ВТО. «Переговоры по системным вопросам между США и Казахстаном уже находятся на завершающей стадии», – подтвердил Димитриус Марантис, первый заместитель торгового представителя США. (kapital.kz)

РАСТЕТ СПРОС НА СЕРЕБРО

Цена вечернего фиксинга (PM Fixing) золота на Лондонском спотовом рынке (London Fixing) за последний торговый день повысилась с \$1734,5 до 1750,5, а серебра – с \$33,41 до 34,08 за тройскую унцию. Об этом сообщили аналитики корпорации «Казхатэкс». Цена ближайших по времени исполнения фьючерсных контрактов (settlement) на золото на секции COMEX Нью-Йоркской товарной биржи New York Mercantile Exchange (NYMEX) за последний торговый день понизилась с \$1751,3 до 1749,5, а серебра – повысилась с \$34,11 до 34,13 за тройскую унцию. Стоимость золота находится под давлением разных факторов, в том числе ожидания новостей от Еврогруппы и Конгресса США. «На рынке по-прежнему присутствуют серьезные факторы, подталкивающие к продажам золота, – это неопределенность вокруг помощи Греции и фискальных проблем США», – привело агентство MarketWatch мнение гендиректора Lido Isle Advisors Энтони Лазарра. По его словам, небольшой объем торгов объясняется тем, что не все инвесторы пока вернулись после прошедших праздников. Но снижение доллара и сокращение экономической активности заставили участников рынка покупать драгоценные металлы. Как сообщило агентство Bloomberg, ослабление доллара помогло подтолкнуть цены на золото вверх, поскольку валютные опасения возобновились. Инвесторы сокращали позиции по доллару в пользу золота, которое часто считается альтернативной валютой и средством сбережений на фоне экономической неопределенности. (kapital.kz)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ЧИСЛО ПОЛИТИЧЕСКИХ СЛУЖАЩИХ СОКРАТЯТ В 8 РАЗ

Число политических служащих в Казахстане сократится в восемь раз, специальная национальная комиссия будет отбирать кандидатов в кадровый резерв, сообщил президент Нурсултан Назарбаев. «Количество политических госслужащих сократится в 8 раз, ими останутся первые руководители госорганов и их заместители, четко будут разграничены полномочия министров, ответственных секретарей, акимов, руководителей аппаратов», – сказал президент на совещании с акимами всех уровней. Он пояснил, что будет кардинально повышена эффективность государственной службы. «Это касается вас непосредственно, для этого формируется корпус профессиональных управленцев», – сказал он, обращаясь к присутствующим. Глава государства подчеркнул, что министры и акимы должны предметно заниматься реализацией отраслевых программ, развитием регионов, «а не увлекаться кадровыми вопросами, распределением бюджетных средств, которые получают от центра». При президенте создадут национальную комиссию, которая будет отбирать кадровый резерв в корпус «А». (kapital.kz)

БАНКИ УВЕЛИЧИВАЮТ ОБЪЕМ КРЕДИТОВАНИЯ

В банковском секторе Казахстана динамика кредитования в октябре оставалась довольно сильной: «хорошие» банки увеличили свои кредитные портфели на 1,5% после роста на 2% в сентябре. Таким образом, рост с начала года достиг 11%. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили аналитики Sberbank Investment Research. Отмечается, что Халык Банк по-прежнему отстает от рынка: рост его кредитов на 0,9% с сентябрьского уровня подразумевает их снижение на 0,6% с начала года. Для Казкома октябрь был довольно слабым месяцем: рост составил 0,6%, а с начала года кредиты выросли всего немногим более чем на 6%. Средние по размеру компании продолжают задавать тон: Сбербанк (Казахстан) показал рост на 42% с начала года, Kaspi Bank – на 34%, Цеснабанк – на 33%. При этом два последних банка больше ориентированы на потребительское кредитование и кредитование малого и среднего бизнеса. В ходе недавней телефонной конференции по результатам за 3 квартал 2012 года по МСФО Халык Банк понизил свой прогноз роста кредитов на весь 2012 год с 11% до 7%. С учетом последних данных КФН для этого банку потребуются завершить год сочными высокими результатами, скорее всего, за счет крупных корпоративных кредитов. Рост розничных депозитов снова отстал от роста кредитов. Депозиты увеличились на 0,7% по сравнению с сентябрем, но, тем не менее, с начала года они выросли почти на 16%. У Халык Банка октябрь был слабым (минус 0,5%), но рост с начала года составил почти 13%, тогда как у Казкома рост с начала года чуть ниже 10%. Средние по размеру банки, занимающие 6-10 места (Альянс Банк, Сбербанк (Казахстан), Цеснабанк, Kaspi Bank, Евразийский банк), продолжают наращивать свои доли на рынке: у них рост розничных депозитов с начала года превышает 30%, часто за счет более высоких процентных ставок. Главным событием в сегменте корпоративных депозитов стал приток \$1 млрд в Халык Банк в октябре, что вполне может быть результатом размещения средств на короткий срок юридическими лицами, использующими Халык Банк для управления ликвидностью. (kapital.kz)

КОНТРАБАНДОЙ ВЫВЕЗЕН МЕТАЛЛОЛОМ НА 20 МЛРД ТЕНГЕ

Сотрудниками Департамента финансовой полиции по Мангистауской области пресечена деятельность организованной преступной группы под руководством гражданина Турции Оджал Хусейна. В группу также входили граждане Казахстана. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе финполиции. Преступная группа на протяжении нескольких лет неоднократно осуществляла экономическую контрабанду лома и отходов черных металлов в особо крупных размерах через морской порт Актау. Лом и отходы черных металлов, отгружаемые на экспорт, облагаются таможенными пошлинами в размере не менее 20 евро за тонну. При этом ставки вывозных таможенных пошлин на указанные товары не применяются в отношении товаров, экспортируемых на таможенную территорию стран-членов Европейского союза. Достоверно зная об этом, учредитель ТОО «Актау Экспорт Металл» Оджал Х. и директор предприятия Липчанский А. совершали незаконный экспорт лома и отходов черных металлов в Турцию. Они оформляли фиктивные таможенные и сопроводительные документы через таможенный пост «Морпорт», а также брокерскую фирму ТОО «AktauTransPort» и транспортно-экспедиторскую компанию ТОО «TransEnergyServis». Получателем товара указывались зарегистрированные на Британско-Виргинских островах компании «SAGA CARGO LLP» либо «EUROSCRAP FOREIGN TRADE LTD», с указанием порта выгрузки «Лереи» в Греции. Фактически груз по фиктивным документам разгружался в порту «Кроман» в Турции. По предварительным данным, за период с 2008 (kapital.kz)

Дружба государств – концентрированное выражение экономики

Бек Аргынов

Истинная дружба стоит выше подсчетов материальной выгоды, но экономическая интеграция дружественных государств обязана повышать уровень благосостояния всех участников союза. А если появляются какие-то неудобства или убытки, то они должны быть экономически оправданными, минимальными и пропорционально распределенными между всеми.

Последний мировой экономический кризис дал мощный толчок региональной интеграции. Собственно говоря, причина заключается в том, что большинство государств осознало горькую правду – одолеть глобальные проблемы в одиночку невозможно.

Один в поле не воин

Исключение, пожалуй, составляет Китай, который, исчерпав на данный момент потенциал роста производства только за счет экспорта, решил сделать ставку на развитие внутреннего рынка. Но Китай имеет численность населения, равную почти трем ЕС (500 млн и 1,3 млрд соответственно).

Сегодня региональная интеграция – доминирующая тенденция мировой экономики. Она объективно способствует интенсификации экономического роста государств.

Таможенный союз (ТС) и Единое экономическое пространство (ЕЭП) являются примером успешной интеграции на региональном уровне. Напомним, что практически с самого распада СССР глава государства Нурсултан Назарбаев постоянно призывал к интеграции бывших союзных республик, особенно на уровне центральноазиатского региона. Это было выгодно в силу объективно сложившихся за десятилетия хозяйственных связей и союзного разделения труда.

И спустя 15 лет пришло время ее претворения в жизнь. И действующий Таможенный союз, куда вошли Казахстан, Россия и Беларусь, является важным этапом реализации евразийского проекта.

Еще один важный аспект при обсуждении целесообразности создания ТС – это, по сути, генеральная репетиция перед вступлением в ВТО. Вот уж когда неизбежно откроются все барьеры перед импортным и отечественным производителем придется испытать на себе всю мощь экономической интервенции. То же

самое предстит и РФ, которая, по всей видимости, раньше нас войдет в эту организацию.

По мнению регионального представителя Торгово-промышленной палаты (ТПП) РФ в странах Центральной Азии Виктора Жигулина, «создание Таможенного союза и ЕЭП и предусмотренный переходный период вступления России в ВТО (3 – 5 лет) послужат своеобразным буфером, который позволит производителям наших стран перестроиться, при меньшей конкуренции». Он также считает, что дальнейшие шаги по интеграции будут для экономики наших стран не так болезненны, если мы вступим в ВТО в рамках Таможенного союза и ЕЭП вместе, а не поодиночке.

Напомним, что различного рода льготы и преференции – «свободный склад», СЭЗ, программы господдержки и т.д. будут действовать только до 2017 года. Такие условия предусмотрены договоренностями с нашими партнерами по ТС и ВТО. Поэтому нам необходимо максимально использовать оставшееся до 2017 года время, чтобы создать устойчивые производства, которые смогут достойно конкурировать на открытых рынках. А для этого необходимо достичь серьезных объемов производства продукции и высокой локализации или «казахстанского содержания».

Факты налицо

Ничто так не украшает экономику как хорошая статистика, а она свидетельствует о том, что в рамках ТС с января по сентябрь 2012 года наблюдается положительная динамика основных социально-экономических показателей. К примеру, в Казахстане объем ВВП за январь – сентябрь 2012 года увеличился на 5,2% и составил около \$200 млрд или 30 трлн тенге. В Беларуси ВВП за тот же период – 367,2 трлн белорусских рублей и увеличился на 2,5%. Наконец в России за те же 9 месяцев этот показатель вырос на 3,8% и составил 44 076,9 млрд рублей. Судя по этим цифрам, Казахстан, как минимум, не проиграл от вступления в Таможенный союз.

По статистике же Евразийской экономической комиссии, взаимная торговля за январь – июль 2012 года членов Таможенного союза принесла \$39,6 млрд, или плюс 11,9% к аналогичному периоду прошлого года.

При этом оборот взаимной торговли с партнерами по ТС для Беларуси составил

47,3% от общего внешнего оборота, Казахстана – 17,1% и 8,1% для России. Данные с января по июль 2012 года. Из этих цифр становится очевидно, что доминирующая роль России в ТС сильно преувеличена. А внушительный рост оборота белорусских партнеров – следствие отсутствия в этой стране углеводородов...

В отечественном машиностроении за январь – сентябрь 2012 года объем производства продукции составил 447 млрд тенге, индекс физического объема – 111,1%. Производительность труда повысилась до 11,8 тысячи долл./чел. Рост произошел в основном за счет увеличения производства компьютеров, электронной и оптической продукции, электрического оборудования, автотранспортных средств, трейлеров и полуприцепов.

По мнению экспертов и предпринимателей, рост машиностроения происходит главным образом благодаря системной поддержке государства: созданию благоприятного инвестиционного климата, решению вопросов технического регулирования.

Показательной отраслью влияния ТС на производство является отечественное автомобилестроение – уже к 2017 году мы будем производить порядка 300000 авто! По информации МИНТ, на сегодня заключены соглашения с 7 автосборочными предприятиями, которые взяли на себя обязательства довести до 2017 года локализацию не менее чем до 50%. Таким образом, всего через пять лет половина каждого выпускаемого ими автомобиля будет казахстанской по содержанию – от бамперов до электропроводки.

Как известно, в 2011 году 25% всего экспорта составили продукты промышленной переработки и это свидетельствует о снижении от сырьевой зависимости и постепенного перехода к диверсифицированной конкурентоспособной экономике.

Важно также отметить, что, по мнению наших партнеров, Казахстан создал наиболее выгодные условия для частного бизнеса. Так, по данным ТПП РФ, объем налоговых изъятий в Беларуси составил 62,8% от общей прибыли, в России – 46,9%, а в Казахстане – всего 28,6%! По уровню либерализации условий ведения бизнеса Россия находится на 120 месте, а наша страна – на 47 месте.

Это, в свою очередь, делает иностранные инвестиции в казахстанские предприятия значительно более привлекательными среди стран-участниц ТС. И

если раньше Россия имела несомненное преимущество перед РК из-за величины своего рынка, то сегодня после объединения в ТС это преимущество в значительной мере нивелируется.

Поспешать не торопясь

Таможенный союз, фигурально выражаясь, предтеча Единого экономического пространства. И двигаться к конечному результату нужно на разумной скорости, не форсируя процесс в угоду политической конъюнктуре.

По мнению Виктора Жигулина, современный опыт Европейского союза показывает, что скоропалительное расширение числа участников из стран СЭВ и СССР, вызванное не столько экономической целесообразностью, сколько политическими и стратегическими интересами, поставило ЕС на грань распада. И сейчас ЕС находится на грани распада, налицо социальные потрясения, высокий рост безработицы, свертывание социальных программ, огромный государственный долг.

В качестве примера он приводит следующие цифры: если в период с 1957 до 2004 года в ЕС вошло всего 15 стран, то с 2004 по 2007 годы в Евросоюз было принято 12 стран – Венгрия, Кипр, Латвия, Литва, Мальта, Польша, Словакия, Словения, Чехия, Эстония, Болгария, Румыния. Обратим внимание – все они кроме Кипра и Мальты являются странами социалистического лагеря. То есть здесь очевидно желание любой ценой оторвать от России, вывести из-под ее влияния бывших союзников.

Однако нового плана Маршалла не получилось – мировая ситуация нынче выглядит совсем иным образом. Если в прежние времена такие государства, как Германия, Япония, а позже Таиланд, Южная Корея с помощью США резко нарастили свое производство, то в рамках ЕС все наоборот – перед новыми членами под разными предлогами поставили ряд преград в обмен на финансовую помощь и технологии. За этим, видимо, скрывалось нежелание лидеров ЕС потесниться в своих нишах производства и рынков сбыта. При таком подходе новые члены Евросоюза были заведомо обречены на роль бедных родственников и приживал, сидящих на шее старожилев Евросоюза и поставщиков дешевой рабочей силы.

Спустя пять лет на грани краха оказались сразу несколько государств – практически банкрот Греция, а также Португалия, весьма неурегулированно чувствует себя даже член «большой восьмерки» Испания.

Именно по этой причине, по мнению ряда экспертов, главной помехой созданию реально действующего Единого экономического пространства будет постепенное расширение числа участников евразийской интеграции. То есть союз должен исходить из примата экономических возможностей, а вовсе не из политики. Дружба государств не может быть основана на эмоциях – это концентрированное выражение их экономических интересов.

Зачем Нацбанк повышает уровень капитализации для брокерских компаний?

Мария Бижикеева

С 1 января 2013 года для организаций, имеющих лицензию на осуществление брокерской и (или) дилерской деятельности с правом ведения счетов клиентов в качестве номинального держателя, требования по капитализации выросли со 140 тыс. до 400 тыс. МРП. Для организации, совмещающей осуществление брокерской и (или) дилерской деятельности с правом ведения счетов клиентов в качестве номинального держателя с деятельностью по управлению инвестиционным портфелем, они увеличились с 200 тыс. до 600 тыс. МРП

Мнения компаний о новых требованиях неоднозначны. Одна часть брокеров считает, что сегодняшняя величина уставного капитала вполне оптимальна и находится вблизи максимальных значений по США, Европе и России, а учитывая жесткую позицию КФН относительно качества активов, позволяла адекватно закрывать риски финансовой устойчивости инвестиционных компаний. Вторую часть брокеров решение Национального банка повысить требования к капитализации не смутило, и они готовы продолжать работать на рынке.

KASE, в лице вице-президента Андрея Цалюка, комментировать решение регулятора отказался, ссылаясь на информационную политику, согласно которой «биржа оставляет за собой право не комментировать действия и мотивацию регулятора».

Но свой вариант подхода к снижению рисков брокерских компаний на казахстанском фондовом рынке у отечественной биржи есть. По мнению Андрея

Цалюка, это тщательно продуманное пруденциальное регулирование брокеров, выстраивание системы кредитования ими своих клиентов, кардинальный пересмотр подхода к манипулированию, решение при этом застарелой проблемы оценки инструментов в портфелях институциональных инвесторов. Также и внедрение в обязательном порядке системы контроля клиентами своих бумаг и денег на счетах в режиме реального времени (подобие интернет-банкинга). Если основная причина увеличения капитализации брокеров – защита местного рынка от экспансии иностранцев, следовательно, необходимо тщательно изучить конкурентные преимущества иностранных (и прежде всего российских) брокеров, приходящих сюда, и лишить их этих преимуществ, соответствующим образом изменив модель регулирования. «Я понимаю, что это не всегда возможно, но здоровое движение в данном направлении хотелось бы опутить. Если обсуждать выдерживают ли казахстанские брокеры конкуренцию с российскими коллегами и возможна ли экспансия российских специалистов на отечественный ЦБ, то, по моему мнению, пока выдерживают. Причем в основном потому, что с ними особенно не конкурируют. Российский брокер здесь пока не интересно (в основном по регуляторным причинам). Если решить некоторые законодательные вопросы, сдерживающие приход россиян на наш рынок, в возникшей конкуренции выживут единицы. Но и здесь многое будет зависеть от того, в какой регуляторной среде будут к нам приходить иностранцы. То есть не понятно, что им будет разрешено, а что запрещено», – говорит Андрей Цалюк.

Еркебулан Тулиберенов, председатель правления HalykFinance

По моему мнению, решение Нацбанка повысить уровень капитализации для брокерских компаний оправдано. В настоящее время мы идем путем, по которому в свое время прошла банковская система Республики Казахстан, сократив количество банков и оздоровив таким образом финансовую систему страны. Как показы-

вает статистика, большое количество профессиональных участников в настоящее время никоим образом не способствует повышению ликвидности рынка, так как большая часть брокеров не осуществляет активные операции на рынке. Кроме того, будет логично, если последуют дальнейшие шаги по созданию двухуровневой системы инвестиционных компаний и либерализации законодательства в области рынка ценных бумаг для компаний с повышенной капитализацией (инвестиционных банков). К примеру, необходимо дать возможность крупным инвестиционным банкам сократить расходы и сроки расчетов, работая напрямую с глобальным казначейством, минуя местные банки-казначейства. На наш взгляд, необходимо использовать наилучшую практику тех стран, где фондовые рынки успешно отражают активность экономики, а именно США, Великобритания, Германия. Кроме того, пора перейти к пруденциальному регулированию профессиональных участников рынка ценных бумаг с расчетом требований к достаточности собственного капитала в соответствии с рекомендациями Базельского комитета по банковскому надзору и адекватности капитала для инвестиционных компаний и кредитных институтов в Европейском союзе согласно Директиве 2006/49/ЕС (Capital Requirements Directive). При этом считаем российское пруденциальное регулирование более либеральным.

Что касается привлекательности нашего рынка, то в настоящее время отсутствие ликвидности и небольшая емкость казахстанского рынка ценных бумаг делают не привлекательной возможность выхода на наш рынок российских компаний. Тем не менее, при появлении интереса со стороны российских брокеров к нашему рынку, казахстанские брокеры будут находиться в заведомо невыгодном положении из-за ограничений, установленных казахстанским законодательством, под которые не попадают профессиональные участники-нерезиденты. Благодаря более либеральной системе законодательства российские брокеры имеют несомненное преимущество

в предоставлении более привлекательных условий клиентам для торговли, в частности возможность продажи ценной бумаги, купленной в режиме T+0, до завершения расчетов по ее приобретению, возможность совершения профессиональными участниками и их клиентами маржинальных сделок и заемных операций ценными бумагами и т.д. Если брокерам дать возможность маржинального кредитования, то это позволит повысить ликвидность и емкость рынка ценных бумаг. Мировая практика позволяет брокерам кредитование клиентов под залог ценных бумаг, а также осуществление сделок с финансовыми инструментами, по которым расчеты еще не произведены.

Тимур Турлов, генеральный директор Freedom Finance

Национальный банк считает, что повышение требований к капиталу брокеров может сократить риски контрагентов в рамках введения на бирже торгов по правилам T+0, которые предусматривают заключение сделок с ценными бумагами на KASE без обязательного предварительного депонирования.

Я не согласен с позицией Нацбанка. Считаю, что данная мера – слишком «ковровая бомбардировка», и помимо решения ряда проблем она принесет массу новых проблем и неизбежное ограничение конкуренции для рынка.

В России более либеральные требования к структуре капитала брокера, и в его капитал, фактически, включаются почти все обращающиеся на бирже инструменты, что позволяет реализовывать собственную инвестиционную политику значительно свободнее.

Главное различие в регулировании сейчас с точки зрения возможности вести бизнес в принципе – это отсутствие вменяемого механизма маржинального кредитования клиентов. Потому, я считаю, что было бы целесообразно дополнить положение о расчете минимального размера собственного капитала брокера положением, которое аналогично российскому. В качестве ликвидных активов брокера и дилера, в объемах, предусмотренных приложением к настоящим Правилам, признаются следующие активы: 20-1) маржинальные займы, предоставленные брокером и дилером юридическим лицам, которые не являются аффилированными лицами по отношению к брокеру и дилеру, не просроченные по условиям договора, и с учетом требований п. 3-1. настоящего Положения, в сумме, не превышающей 8(15)-кратного размера собственного капитала (это требования американского SEC). Мы за то, чтобы у рынка была ликвидность, у клиентов – дополнительные возможности, а у компаний – необходимые им доходы.

Участники «КарагандаИнвест-2012» договорились с акиматом о реализации 27 проектов на сумму более 300 млрд тенге

21 ноября 2012 года в Караганде в комплексе «Ариста» прошел III Международный Инвестиционный Форум «КарагандаИнвест-2012», организованный акиматом Карагандинской области при поддержке Правительства Республики Казахстан.

В работе мероприятия приняли участие заместитель премьер-министра РК, министр индустрии и новых технологий РК Асет Исекешев, аким Карагандинской области Абельгази Кусаинов, руководители ряда банков и финансовых институтов, послы иностранных государств, представители международного и отечественного бизнес-сообщества, ведущие международные эксперты в сфере экономики и инвестиций, акиматов областей, других государственных органов.

В этом году участники форума обсудили состояние промышленной, транспортной, энергетической систем области как основных компонентов инвестиционного климата региона.

Также в рамках дискуссионного клуба выступили представители АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына», АО «Фонд развития предпринимательства «Даму», АО «Казына Капитал Менеджмент», «Gatehouse bank» (Великобритания-Кувейт-США), K Consulting и другие.

По итогам форума было подписано 27 меморандумов с потенциальными инвесторами на сумму более 300 млрд тенге.

«В целях повышения инвестиционной активности и дальнейшего стимулирования притока отечественных и иностранных инвестиций в экономику региона мы ведем активную работу по привлечению инвесторов в реализацию проектов для расширения действующих и открытия новых производств. С начала этого года проведены встречи с официальными лицами ряда зарубежных посольств ФРГ, Украины, США, Польши, Франции, Турции, Ирана и Кыргызстана», – подчеркнул аким Карагандинской области Абельгази Кусаинов.

В настоящее время в Карагандинской области действуют свыше 450 компаний, созданных с участием иностран-

ного капитала из 50 стран. Основными торгово-экономическими партнерами региона являются Россия, Украина, Великобритания, Иран, Германия, Турция, Китай.

За 9 месяцев текущего года на территории Карагандинской области объем

инвестиций в основной капитал вырос на 15,9% и составил 190,3 млрд тенге. Увеличение объемов инвестиций в основной капитал произошло за счет: собственных средств предприятий – на 24,9%, иностранных инвестиций – на 37,2%, бюджетных средств – на 26,2%.

Согласно Программе развития Карагандинской области на 2011 – 2015 годы, объем инвестиций в основной капитал в 2013 году составит около 300 млрд тенге.

Более подробную информацию о форуме можно узнать на официальном сайте: www.karagandyinvest.kz.

Инвестиционная привлекательность

В рамках Карты индустриализации в 2012 году планируется реализация 9 проектов, в I полугодии реализовано 3 проекта на общую сумму 1 млрд 021,6 млн тенге, с созданием 1412 рабочих мест.

Во II полугодии планируется реализации 6 проектов на общую сумму 12 млрд 299,8 млн тенге, с созданием 1110 рабочих мест.

В рамках Карты индустриализации в 2013 году планируется реализация 10 проектов на общую сумму 44 млрд 904,6 млн тенге, будет создано 1135 рабочих мест.

Для улучшения инвестиционной привлекательности и стимулирования притока инвестиций в экономику области указом Главы государства на территории Карагандинской области создана СЭЗ «Сарыарка».

Также в Карагандинской области создан Центр обслуживания инвесторов на базе Департамента инвестиционных проектов и привлечения инвестиций, обеспечивающий информационное, консультационное и аналитическое обслуживание действующих и потенциальных инвесторов.

Малый и средний бизнес (МСБ)

За 9 месяцев текущего года объем произведенной субъектами малого и среднего предпринимательства продукции составил 319,7 млрд тенге и увеличился на 5,8% к соответствующему периоду прошлого года.

Количество активных субъектов малого и среднего предпринимательства составило 51 тысячу единиц, численность занятых на них составляет более 198 тысяч человек или 26% от экономически активного населения.

Объем выданных кредитов субъектам малого предпринимательства составил 46,2 млрд тенге или на 14% выше

соответствующего периода прошлого года, что свидетельствует о повышении предпринимательской активности.

Объем платежей по бюджету от деятельности малого и среднего бизнеса составил 46,5 млрд тенге, что составляет 34,6% в общем объеме поступлений в бюджет или на 13% больше соответствующего периода прошлого года.

Реализация проектов в рамках программы «Дорожная карта бизнеса-2020»

На сегодняшний день решением Регионального координационного совета по финансовым инструментам программы одобрено 224 проекта на сумму около 50 млрд тенге.

Этот показатель является одним из лучших в республике.

Данная поддержка бизнеса позволила расширить производства по выпуску металлоизделий, приобрести передовое сельскохозяйственное оборудование, обновить автопарки Караганды и Тимиртау, модернизировать медицинское оборудование, а также увеличить объемы экспорта химической продукции и продукции металлообработки.

В результате на предприятиях, поддержанных по «Дорожной карте бизнеса-2020», сохранено 28 тысяч рабочих мест и создано более 5 тысяч новых, а также ими перечислено в доход бюджета более 9 млрд тенге налоговых платежей.

Нефинансовыми инструментами программы охвачено более 3 тысячи начинающих и действующих предпринимателей. Из них прошли обучение в институтах развития 2 860 человек, получили бесплатные консультации и услуги 285 субъектов малого бизнеса.

В 2012 году на реализацию программы направлено более 3 млрд тенге.

Кредитование стартапов: дело рискованное, но нужное



Андрей Кириллов

Банк ЦентрКредит совместно с фондом «Даму» запустил на рынок инновационный продукт: кредит для начинающих предпринимателей без залога. Можно сделать прогноз, что в ближайшее время такие же продукты запустят и другие казахстанские банки, тем самым усилив конкуренцию в банковской сфере

Банк ЦентрКредит совместно с фондом «Даму» запускают финансирование start-up проектов. Начинающие бизнесмены смогут без залога получить кредит под 7% годовых.

По словам заместителя директора департамента корпоративных финансов Банка ЦентрКредит Ивана Каменского, теперь молодые предприниматели смогут получить дешевое финансирование без наличия залогового обеспечения, оформить кредит на 5 лет, с собственным участием в проекте не менее 36%.

Сумма кредита по start-up не будет превышать 20 млн тенге. По словам главы фонда «Даму» Ляззат Ибрагимовой, эта сумма достаточна для того, чтобы начать свой бизнес, особенно в регионах. «Может, для Алматы эта планка кажется небольшой, но в регионах данная сумма будет на порядок ниже», – пояснила она.

При наличии всех документов срок рассмотрения проектов составит 10 дней. К тому же начинающему бизнесмену будет

предоставлено два бонуса. Это отсрочка по погашению процентов до 6 месяцев и отсрочка по погашению основного долга – до 1 года. Бизнесмен может быстро проконсультироваться или подать заявку.

«В течение 1,5 часов служба обрабатывает заявление и связывается с клиентом, консультирует. Также предоставляется адреса всех отделений, где можно получить консультации и подать заявления по другим программам фонда «Даму», предлагаем Банком ЦентрКредит», – разъясняет ситуацию Иван Каменский.

Изначально кредитовать стартаперов начнут в Алматы и Шымкенте. Выбор данных городов, по словам г-жи Ибрагимовой, был сделан из-за наличия в них Центров обслуживания предпринимателей.

Гарантом у предпринимателей станет фонд «Даму». На 70% от общей суммы кредита фонд будет выдавать беззалоговую обусловленную гарантию.

Главное – психология

По идее, подавляющее большинство банков готовы предоставить заем на развитие бизнеса только в том случае, если предприятие уже существует, зарегистрировано и успешно работает на рынке как минимум полгода.

Да и сами кредиты молодым компаниям предоставляются не на самых выгодных условиях. Тут и наличие поручителей, небольшая сумма кредита, и довольно высокая процентная ставка. Зачастую в кредитном договоре фигурирует залоговое имущество. Банки пытаются сделать все возможное и невозможное, чтобы себя обезопасить.

Банки нередко психологически не готовы финансировать начинающих предпри-

нимателей. Кроме высокого риска, связанного с тем, что молодое предприятие может и не состояться, банки опасаются еще и того, что у таких заемщиков полностью отсутствуют официальный доход и ликвидное обеспечение кредита.

Многие стартапы имеют нечеткий бизнес-план. К недостаткам бизнес-плана можно отнести плохое знание рынка и не совсем верное представление о нише, которую должен занять бизнес на рынке.

По сути, банки до последнего времени предпочитали передавать права по кредитованию стартапов различным фондам, бизнес-инкубаторам, государственным и общественным организациям, выдающим гранты, и другим институтам, деятельностью которых специализирована на выдаче займов для развития новых проектов.

Не наступить на грабли

Кредитование стартапов – дело рискованное, но нужное. А так как именно банки консолидируют самые привлекательные кредитные продукты, то наличие в них услуги по кредитованию начинающего бизнеса – дело более чем правильное.

Однако при запуске такого рода продуктов в Казахстане необходимо учесть и мировой опыт.

Если обратиться к опыту западных стран, то там кредитованием начинающих бизнесменов, как правило, занимаются фонды, часто с государственным участием или под государственным контролем. Очень примечательен в этом плане опыт Южной Кореи, где кредитованием начинающих предпринимателей занимается государственная организация, которая изначально не ставит перед собой цель получить прибыль.

Но есть страны, где кредитованием начинающих предпринимателей занимаются банки. Это относится, в частности, к России. Именно там крупнейший кредитный институт – Сбербанк – запустил программу по кредитованию стартапов.

Причем кредитование новых бизнес-проектов происходит здесь по программе франчайзинга. Здесь риски банка действительно небольшие: при получении займа клиент заключает договор с франчайзером, который предоставляет все условия для развития своего нового «подшефного» предприятия. То есть кредитные средства изначально тратятся с гарантией: франчайзер помогает и подобрать помещение, и закупить оборудование, и составить бизнес-план, и представляет уже раскрученный известный бренд, под которым будет работать молодое предприятие.

В принципе, Казахстан может аккумулировать все имеющиеся в мире идеи. Например, на базе фонда «Даму» создать программу, по которой он будет строить бизнес-центры со всей необходимой инфраструктурой, передавать их начинающим предпринимателям под низкие проценты, как в Корее. Можно также использовать франчайзинговую схему, как в России, передав опеку над предпринимателем профессионалам.

В любом случае, такого рода продукты, которые необходимы тем, кто начинает бизнес, очень востребованы на рынке. И задача государства создать условия, чтобы этим занимались частные структуры или на базе уже имеющегося фонда «Даму» совершенствовать формы такого кредитования.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПОМОЩЬ ДЛЯ ЖАНАОЗЕНА

В рамках комплексного плана развития города Жанаозен до 2020 года в текущем году реализуется 38 мероприятий и проектов с финансированием из всех источников на сумму 14,6 млрд тенге. 8,2 млрд тенге направлены из республиканского бюджета. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе акима Мангистауской области. Как заявил аким области Бауржан Мухамеджанов, в октябре текущего года по поручению главы государства комплексный план был актуализирован. Выделенные средства полностью обеспечивают запланированные планы мероприятий, и будут освоены в полном объеме – это завершение, продолжение и начало строительства социальных и инфраструктурных объектов – всего 18 объектов. «В рамках программы развития моногородов завершены поэтапные работы по внутриквартальному благоустройству городских территорий. Выделено 477 млн тенге», – отметил он. В части обеспечения занятости населения с начала года создано порядка 5 тыс. новых рабочих мест. Но уровень безработицы по-прежнему остается одним из самых высоких в регионе – это 5,6%. (kapital.kz)

ШТРАФ ЗА НАРУШЕНИЯ

Департамент государственного архитектурно-строительного контроля и лицензирования выявил нарушения при строительстве кабельной линии ЛЭП-200 кВ ПС «Ерменсай» – ПС «Кенсай», заказчиком которой является АО «Алатау Жарык Компания». Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе департамента. В частности, выявлены нарушения строительства со стороны компании-подрядчика ТОО «СамрукЭнергоСтройСервис». На объекте отсутствовали ограждения у вырытых траншей, указательные знаки о проведении работ, а также схемы объезда. Также не соблюдались техника безопасности, график выполнения работ. По выявленным нарушениям был составлен административный протокол в отношении ТОО «СамрукЭнергоСтройСервис» и наложен штраф в размере 873 тыс. 720 тенге. Кроме того, был составлен административный протокол в отношении ТОО «Компания Тьрна», отвечающего за технический надзор при строительстве объекта. Сумма штрафа составила 161 тыс. 800 тенге. Таким образом, общий размер штрафа составил свыше 1 млн тенге. Трасса ЛЭП от ПС «Ерменсай» проходит в кабельном варианте в восточном направлении до реки Ремизовка, далее в северо-восточном направлении до реки Бутаковка. От реки Бутаковка проектируемая ЛЭП выполняется в воздушном варианте до ПС «Кенсай». (kapital.kz)

1,2 МЛРД ЕВРО НА EXPO 2017

Казахстану проведение международной специализированной выставки EXPO 2017 обойдется примерно в 1,2 млрд евро, сообщил ответственный секретарь министерства иностранных дел республики Рапиль Жошубаев. «Мы провели расчеты, комиссия МБВ была в Астане, плотно работали с городским акиматом. Определена сумма – 250 млн евро, эти государственные средства пойдут на инфраструктуру, подвод коммуникаций и подготовку места для проведения. В общем, около 1 млрд евро уйдут на саму выставку: на строительство павильонов, гостиниц, развлекательных центров. На эти цели будут привлечены инвестиции», – сказал Жошубаев в ходе брифинга. В Париже в штаб-квартире Международного бюро выставок (МБВ) на заседании 152-й сессии Генеральной ассамблеи МБВ состоялось тайное голосование, на котором представители стран-участниц МБВ проголосовали за Астану. Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев заверил, что Казахстан приложит максимум сил, чтобы международная выставка EXPO в 2017 году в Астане прошла на высочайшем уровне. Для организации «ЭКСПО-2017» в Астане Казахстаном была предложена тема «Энергия будущего». Она направлена на поиск путей для качественных изменений в энергетике, включая, прежде всего, развитие альтернативных источников энергии и новых способов ее транспортировки. (ИА «Новости-Казахстан»)

ВОПРОС О РЕСУРСАХ

В рамках государственных программ до 2020 года Министерство труда и социальной защиты населения РК планирует создать около 1 млн рабочих мест. Об этом глава ведомства Серик Абденов сообщил на первом форуме линейных руководителей группы АО «Самрук-Казына». «Казахстан располагает значительными трудовыми ресурсами, развивается производство, повышается спрос на рабочую силу. До 2020 года в рамках государственных программ предполагается создание около 1 млн рабочих мест. Возникает вопрос, а насколько это обеспечено трудовыми ресурсами? Мы провели анализ, который показал, что на рынок в это время вступит полтора миллиона человек. Кроме того, это самозанятые, которых сейчас насчитывается более полтора миллиона человек», – сказал министр, выступая на форуме. Абденов также рассказал, что за 1,5 года реализации «Программы занятости-2020» уже охвачено более 100 тыс. человек, из них 60% составляют люди, относящиеся к молодежи. (Tengrinews.kz)

ТЕПЛИЧНЫЕ УСЛОВИЯ

В Южно-Казахстанской области начал функционировать новый тепличный комплекс на 2,2 га ТОО «СЗЦ Асар КЗ». Строительство объекта стоимостью более 400 млн тенге профинансировано АО «КазАгроФинанс», дочерней компанией нацхолдинга «КазАгро». Теплица построена по испанской технологии и рассчитана на производство 352,8 тонн томатов и 5 млн шт. рассады, сообщили в пресс-службе нацхолдинга. В данное время на новой теплице высажена рассада 18 тыс. томатов и 16 тыс. огурцов. (ИА «КазАгро-Зерно»)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ЗАКОН НАВЕДЕТ ПОРЯДОК

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев подписал закон «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам деятельности микрофинансовых организаций», сообщила в понедельник пресс-служба главы государства. Как ранее сообщал заместитель председателя Нацбанка Данияр Акишев, представляя документ в мажилисе, закон призван «навести порядок в этом секторе». «С одной стороны, МКО на селе выполняют достаточно значимую финансовую поддержку сельчан, но с другой стороны, в этом секторе большие злоупотребления. К сожалению, отсутствие государственного регулирования привело к тому, что МКО превратились в ростовщические», – сказал он. «Законопроект направлен на то, чтобы права заемщиков не ущемлялись. Мы в этом законе отразили все пруденциальные нормативы, которые должны соблюдать микрокредитная организация. При соблюдении данных условий она получит соответствующие налоговые преференции», – отметил он. Президент также подписал закон «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам деятельности микрофинансовых организаций», направленный на приведение ряда законодательных актов в соответствие с законом «О микрофинансовых организациях». («Интерфакс-Казахстан»)

ПОДДЕЛЬНЫЕ КУПЮРЫ

С начала года финансовыми полицейскими Акмолинской области зафиксировано 56 фактов сбыта поддельных денежных банкнот различного номинала (от 200 до 10 тыс.), передает корреспондент со ссылкой на пресс-службу ДБЭКП. «В июле сотрудником АТбасарского управления Акмолинского филиала одного из банков второго уровня была выявлена поддельная денежная купюра номиналом 10 тыс. тенге. Согласно заключению судебно-технической экспертизы документов, поддельная купюра была изготовлена на принтере лазерного типа с использованием бумаги, не соответствующей по качественным характеристикам бумаге денежных знаков РК», – говорится в сообщении. Аналогичный случай зафиксирован в Акмолинском филиале Национального банка, где была обнаружена и изъята денежная купюра достоинством 2 тыс. тенге. Чаще всего, по словам финансовых полицейских, поддельные десятитысячные купюры «за прошедший период в области было изъято 23 денежные банкноты номиналом 10 тыс. тенге. Второе место по «популярности» занимает купюра в 5 тыс. – 14 поддельных банкнот», – резюмировали в пресс-службе. (BNews.kz)

НЕФТЯНИКИ НЕДОВОЛЬНЫ ЗАРПЛАТОЙ

Порядка 43% работников нефтегазового сектора, работающих в Казахстане, недовольны своей зарплатой, сообщил министр труда и социальной защиты населения Казахстана Серик Абденов. «Мы провели анализ по протестным настроениям по соответствующим ситуациям. Претензии приходятся на два основания – это невыплата заработной платы и неудовлетворенность ее размером. Неудовлетворенность заработной платой в основном в секторе нефтегазовом, где-то 43%», – сказал он, выступая на первом форуме линейных менеджеров госфонда «Самрук-Казына» в понедельник в Астане. Кроме того, по словам главы Минтруда, министерством в разрезе регионов налажен мониторинг на более чем 350 предприятиях, наиболее подверженных рискам трудовых конфликтов. «В результате сегодня по более чем 500 предприятиям погашена задолженность по зарплате на сумму более 2,5 млрд тенге. К сожалению, до сих пор сохраняется тенденция наличия большой задолженности по зарплате, на сегодня более 1 млрд 137 млн тенге по стране еще присутствует задолженность по зарплате», – отметил министр. («Интерфакс-Казахстан»)

ОТДЫХ НА «САЙРАНЕ»

Градостроительному совету Алматы были представлены на утверждение эскизный проект генерального плана строительства парка отдыха «Озеро «Сайран» и эскизный проект строительства многофункционального жилого комплекса «Алтын Гасыр». Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в пресс-службе акима города. Представленный инвестиционный проект по строительству парка отдыха «Озеро «Сайран» севернее проспекта Абая, южнее улицы Толе би включает в себя зоны пляжных и водных видов развлечений, активных видов отдыха, спортивную зону, зону аквапарка, зону детских площадок и аттракционов, зоны пирсов и прудов, смотровую площадку, концерт-молл, торгово-развлекательный комплекс. Предполагается, что отдыхать в парке можно будет не только летом, но и зимой. Реализация проекта по строительству парковой зоны «Сайран» разделена на 4 периода: краткосрочный, среднесрочный, долгосрочный и перспективное развитие. На сегодняшний день инвесторами уже проведены работы по очистке дна озера, отремонтировано 6 км парковых дорог, укреплен участок берега габионами. Рассмотрев эскизный проект, члены градостроительного совета рекомендовали его доработать и учесть особенности ландшафта и рельефа местности, а также изменить некоторые зоны застройки. Также на заседании рассмотрен эскизный проект строительства жилого комплекса «Алтын Гасыр» восточнее проспекта Достык, южнее улицы Ключкова и севернее улицы Митина. Сейчас на этом участке находится котлован, вырытый предыдущим застройщиком. Новый жилой комплекс «Алтын Гасыр» определен заказчиком по исходным параметрам как комплекс повышенной комфортности, высотой 6-7 этажей с пентхаусом. Комплекс включает в себя 400 квартир общей площадью 62 тыс. кв. м, офисные и торговые площади, паркинг на 700 автомобилей. Члены градостроительного совета утвердили проект строительства жилого комплекса «Алтын Гасыр». (Kapital.kz)

Пенсионная реформа: «за» и «против»

Аманжол Сагындыков

Реформа пенсионной системы может оказаться толчком к социальным проблемам в Казахстане только в том случае, если казахстанцы так или иначе потеряют часть своих накоплений

В третьей декаде ноября в ходе пленарного заседания мажилиса парламента депутат палаты Айкын Конуров обратился к председателю Национального банка Григорию Марченко, в котором попросил разъяснить назревшие в обществе вопросы пенсионной системы РК.

«Надо признать, что в пенсионной системе Казахстана назрел системный кризис. По последним данным, в НПФ Казахстана накопилось около 3 триллионов тенге пенсионных отчислений. Фонды неэффективно управляют этими средствами, пенсионные накопления граждан уничтожает инфляция», – говорит г-н Конуров.

«По указанию президента в 2012 году было поручено провести реформу пенсионной системы в Казахстане. Сегодня СМИ по этому вопросу пестрят различной информацией: от увеличения возраста выхода на пенсию до объединения всех фондов в один с передачей в управление иностранной компании. Такие заявления дезориентируют и создают напряжение в обществе. Пример Франции наглядно показал, что ужесточение пенсионного законодательства может вызвать социальный взрыв», – заявил депутат.

Непопулярная идея

Вообще, идея повысить пенсионный возраст женщин с 58 до 63 лет, как у мужчин, на сегодняшний день является в стране самой непопулярной.

Кстати, Казахстан одним из первых в Содружестве Независимых Государств (СНГ) поднял пенсионный возраст. В конце 90-х годов прошлого века это было сделано в рамках пенсионной реформы. Он был повышен на три года: для женщин – 58 лет, для мужчин – 63 года.

Впервые предложение о повышении пенсионного возраста для женщин на пять лет прозвучало во время презентации проекта Национального плана действий по улучшению положения пожилых людей на 2011-2020 годы, разработчиком которого является Национальная комиссия по делам женщин и семейно-демографической политике при президенте Казахстана.

Многие женщины опасаются, что в случае повышения пенсионного возраста будут находиться под «прессом» угрозы увольнения именно в тот период своей жизни, когда практически невозможно трудоустроиться на новом месте.

Попытка – не пытка

Другая идея, которая обсуждается в обществе довольно активно, впервые появилась в мае текущего года.

Тогда власти всерьез заговорили об объединении всех пенсионных фондов Казахстана в единый НПФ и передаче управления организации в руки иностранной компании. Об этом корреспонденту Total.kz тогда сообщил председатель комитета по контролю и надзору финансовых ор-



ганизаций Национального банка РК Куат Кожахметов.

По его словам, «это большое стратегическое решение». «Безусловно, будет проведена большая работа и на это потребуются достаточно много времени. Прежде всего, как в любом стратегическом решении, в нем будут и плюсы, и минусы, поэтому над ними нужно активно поработать. Пока я считаю, что говорить об этом рано, потому что неизвестно, в каком виде это будет выглядеть в окончательном варианте. К тому же окончательное реше-

75% акций НПФ «УларУмит», которому, в свою очередь, по решению АФН перешли активы фонда «Коргау». Помимо этого БТА Банк владеет 100% НПФ «БТА Казахстан». А вот ЦАТЭК принадлежит 25% акций «УларУмит» и 100% фонда «Аманат».

Однако тогда подобное слияние не произошло.

Еще одним неудачным опытом стала попытка объединения пенсионных фондов «Евразийский» и «Аманат Казахстан», презентованная весной 2011 года.

В пенсионной системе Казахстана назрел системный кризис. По последним данным, в НПФ Казахстана накопилось около 3 триллионов тенге пенсионных отчислений. Фонды неэффективно управляют этими средствами, пенсионные накопления граждан уничтожает инфляция

ние пока еще не принято», – пояснил тогда Куат Кожахметов.

Консолидация НПФ давно назрела. Еще в начале июля 2010 года говорили о возможном слиянии трех пенсионных фондов «БТА Казахстан», «УларУмит» и «Аманат». Тогда председатель совета директоров БТА Банка Арман Дунаев сообщил, что в связи с этим уже ведутся переговоры с Центрально-Азиатской топливно-энергетической компанией (ЦАТЭК).

Напомним, данное решение связано с тем, что в портфель БТА Банка отошли

Объединять нужно, но с умом. Понятно, что когда где-то во властных коридорах обсуждают вопрос объединения НПФ и передачу его управления иностранцам, в принципе, речь идет о повышении эффективности. Но далеко не все так думают.

Так, например, в Агентстве по исследованию рентабельности инвестиций (АИРИ) уверены, что решение держать \$19 млрд в одном фонде может обернуться трагедией.

«Даже хвалены американские и европейские экономисты допусти-

ли сначала ипотечный кризис в Америке, который перерос в глобальную финансово-экономическую катастрофу, а сейчас не могут решить проблемы в еврозоне», – сказал в интервью Total.kz директор алматинского филиала АИРИ Нурлан Махмудов.

С ним солидарен председатель правления АО «Накопительный пенсионный фонд «Астана» Андрей Карягин. «Слияние пенсионных фондов административным методом скорее приведет к снижению качества обслуживания за счет монополии, а передача управления иностранной компании не сможет повысить инвестиционную доходность в казахстанских тенге», – считает он. По его мнению, сообщения о слиянии фондов не более чем слухи.

В свою очередь заместитель директора Центра анализа общественных проблем, экономист Канат Берентаев в интервью ZAKON.KZ предложил «отменить накопительные пенсионные фонды и те средства, которые у них есть, передать в государственный пенсионный фонд». «Вернуться к солидарной системе пенсионного обеспечения. НПФ должны быть чисто добровольными. Те, кто достаточно зарабатывает, могут, помимо десяти процентов обязательных пенсионных отчислений в государственный пенсионный фонд, часть своих денег перечислять в НПФ на добровольной основе», – сказал он.

В любом случае, прежде чем власти примут решение по пенсионной реформе, они должны учесть предупреждения АИРИ, рекомендации Каната Берентаева и других экспертов. При любом развитии событий пенсионные накопления казахстанцев не должны пропасть или оказаться под угрозой.

Зарегистрированные юридические лица, филиалы и представительства с иностранным участием на территории

Республики Казахстан

По состоянию на 1 ноября 2012 года

Всего - 32 045 предприятий

Россия – 9086 предприятий

Соединенное Королевство
Великобритании и Северной Ирландии –
949 предприятий

Турция – 3907 предприятий

Нидерланды – 937
предприятий

Китай – 2779 предприятий

Кыргызстан – 830
предприятий

Узбекистан – 1856
предприятий

Республика Корея – 812
предприятий

Германия – 1244
предприятия

Азербайджан – 651
предприятие

США – 1144 предприятия

Украина – 555 предприятий

По данным агентства по статистике РК

■ Казахстанские товары появятся в российских магазинах

Артем Борисов

Новосибирская область выбрана как регион, где есть высокий потенциал потребительского спроса, высокие темпы строительства жилья, а также хорошо развитая транспортная инфраструктура, связывающая ее с Казахстаном

Как сообщили недавно нашему portalу в пресс-службе Национального агентства по экспорту и инвестициям «Kaznex Invest», казахстанские производители продуктов питания получили возможность представить свою продукцию на прилавках торговой сети «Ашан» в Новосибирске без входных бонусов (взносов). Речь идет о компаниях ТОО «Крендель» (кондитерские и кулинарные изделия), АО «Голд продукт» (консервированная продукция), ТОО «Масло-Дел» (масложировая продукция), АО «Аралтуз», ТОО «Сольтрест». Договоренность с крупнейшей российской торговой сетью достигнута по итогам торговой миссии казахстанских производителей в Новосибирск, организованной Kaznex Invest.

В частности, овощные и фруктовые консервы АО «Голд продукт» появятся в сети супермаркетов «Холидей» в Новосибирске.

Кроме этого, руководство ТОО «Hyundai Auto Truck & Bus» встретилось с замминистра транспорта и дорожного хозяйства Новосибирской области и подписало договор с официальным дистрибутором коммерческой техники Hyundai в России (Восточной части Урала и Сибири) ООО «Хендэ Трак Сибирь» на поставку в регион 2500 грузовых автомобилей и пассажирских автобусов казахстанского производства.

Заместитель председателя правления Kaznex Invest Меиржан Майкенов отметил, что по данным анализа, из 12 ближайших российских регионов Новосибирская область является наиболее привлекательной для сотрудничества.

Почему привлекательно

Казахстанские компании привлекают в Новосибирской области большая плотность населения (потенциал для потребительского спроса), развитая транспортная инфраструктура, соединяющая область с Казахстаном (оптимальная логистика, влияющая на себестоимость товаров и услуг), высокие темпы жилищного строительства (есть, где вернуться производителям строительных материалов).

Площадь Новосибирской области – почти 178 тыс. квадратных километров, что

составляет чуть больше 1% всей территории России. Это пространство разделено на 30 районов и 5 городских округов, главным из которых, конечно, является Новосибирск – третий по численности и статусу город России. Численность населения Новосибирска (по окончательным итогам всероссийской переписи населения 2010 года) составила 1,473 млн человек. Согласно последним оценкам Росстата (по состоянию на апрель 2012 года), число проживающих в границах города приблизилось к отметке в 3 млн человек, и по данному показателю Новосибирск по-прежнему находится на третьем месте после Москвы и Санкт-Петербурга.

Причем по территории области проходит речной, железнодорожный, автомобильный и воздушный пути в Казахстан, с которым ее связывает общая граница.

Совсем недавно, в конце октября, здесь открыли мостовой переход и новую дорогу, сделавшую логистику для казахстанских товаров и услуг оптимальной. Мостовой переход через реку Орда в Ордынском районе – один из значимых объектов сети автомобильных дорог Новосибирской области, часть обхода поселка Ордынское на транспортной магистрали «Новосибирск – Кочки – Павлодар». Мост через реку Орда был введен в эксплуатацию в 1972 году и находился в неудовлетворительном состоянии. Работы по его реконструкции, а,

по сути, строительству нового моста были начаты еще в августе 2010 года.

Новая автомобильная дорога «К-17р» – Камень-на-Оби» является ответвлением от дороги «Новосибирск – Кочки – Павлодар» и обеспечивает кратчайшее расстояние для движения транспорта от Новосибирска по левобережью реки Обь до Алтайского края и выход на Казахстан.

Отметим, что Новосибирская область входит в состав 12 регионов-лидеров, на долю которых приходится половина вводимого в России жилья.

Анализ показал...

Как отметил в интервью «Интерфакс-Казахстан» управляющий директор Kaznex Invest Аскар Арынов, недавняя торговая миссия в Новосибирскую область была не случайной. «В начале года мы провели глубокий анализ приграничных районов Казахстана и России, где и определили, что Новосибирск является самым перспективным в настоящее время регионом РФ для проведения торговой миссии и продвижения туда казахстанской продукции», – продолжил он.

Причем Kaznex Invest считает эту область мостом в глубь России. «Сибирский федеральный округ самый крупный в России, насчитывающий 30% территории всей РФ, в Новосибирске проживает около 3 млн жителей и этот город рассма-

тривается нами как мост в глубь России», – отметил г-н Арынов. Поэтому во время торговой миссии в Новосибирск были приглашены российские компании, которые входят в пределы Сибирского федерального округа.

Вместе с тем анализ, проведенный Kaznex Invest, показал, что именно в этой области самый высокий потенциал для казахстанских товаров. «Мы выявили те позиции товаров, которые импортирует область, и нашли основных закупщиков. Как показало проведение самой торговой миссии, у наших казахстанских производителей есть там потенциал, они могут конкурировать как по цене, так и по качеству с российскими производителями», – подчеркнул управляющий директор.

Kaznex Invest планирует расширять контакты с областью и выйти на новый уровень торгового сотрудничества. «Мы планируем более активно продвигать наши производимые в РФ, и, возможно, в следующем году мы будем проводить не одну торговую миссию в РФ, а две. Как показывает опыт, нам надо просто чаще сводить наш казахстанский бизнес с партнерами из РФ, открывать им Россию. Все барьеры на сегодняшний день между нашими странами сняты, нам только нужно теперь находить и налаживать эти мосты между бизнес-сообществами двух стран», – резюмировал Аскар Арынов.



■ Молдова выбирает Таможенный союз

Аманжол Сагындыков

Согласно последнему опросу общественного мнения, большинство жителей Молдовы выступают за присоединение к Таможенному союзу. Это приведет к росту рабочих мест, расширению рынков сбыта, снижению цен на топливо

Как сообщил на прошлой неделе РБК, в Молдове большинство населения выступает за вступление республики в Таможенный союз (ТС) России, Беларуси и Казахстана, а не в Европейский союз. Об этом свидетельствуют представленные в Кишиневе результаты последнего социологического опроса «Барометр общественного мнения», проведенного по заказу Института публичных политик при поддержке Фонда Сороса в Молдове.

Согласно исследованию, в случае проведения в ближайшее время референдума, на котором вопрос был поставлен в ультимативной форме, вступить Молдове или в Евросоюз (ЕС), или в Таможенный союз, то за присоединение к ЕС проголосовали бы 16,1% респондентов, а за присоединение к ТС – 22,5% опрошенных. В то же время 58,4% респондентов не определились с окончательным ответом, 2,2% – не приняли бы участие в референдуме.

В случае проведения отдельного референдума «за» присоединение Молдовы к Евросоюзу высказались бы 54,7% респондентов, «против» – 30%. Примерно 4,4% опрошенных не приняли бы участие в референдуме, а 10,6% – пока не определились с ответом.

Положительными сторонами членства Молдовы в ЕС участники опроса назвали либерализацию визового режима, увеличение рабочих мест, улучшение уровня жизни, экономический рост, повышение зарплат и пенсий. Отрицательными сторонами были названы: высокие цены, массовая миграция, управление европейскими, рост бедности, экономический кризис в ЕС.

Основными преимуществами от возможного вступления Молдовы в ТС респонденты назвали: снижение цен на топливо, увеличение количества рабочих мест, рост экспорта, экономическое развитие, рынки сбыта, отсутствие границ, повышение уровня жизни. Главными недостатками возможного членства республики в ТС

участники опроса указали: руководство со стороны России, ухудшение отношений с ЕС, усиление бедности, массовую миграцию.

Рабочих мест станет больше

Россия довольно часто прибегает к протекционистским мерам в торговле с Молдовой. В 2006 году Россия ввела запрет на ввоз винодельческой продукции из Молдовы по соображениям безопасности и качества. С лета 2007 года продукция более 40 молдавских винодельческих предприятий прошла санитарно-эпидемиологическую экспертизу для возобновления поставок в Россию. Частичные поставки были возобновлены, но полная отмена эмбарго произошла только в середине 2009 года.

За это время молдавские вина уступили свое место на рынке российским, болгарским и чилийским алкогольным напиткам, с которыми теперь пришлось конкурировать.

Летом 2010 года Россия вновь запретила импорт вина, виноделия и коньяков, произведенных в Молдове.

Это не могло не сказаться на рабочих местах в Молдове. В винодельческой отрасли Молдовы и Грузии занято порядка 225 тыс. граждан на территории России и около 17 тыс. граждан в Молдове и Грузии. Из-за запрета на ввоз молдавского вина в Россию работы лишился каждый третий. Но к 2012 году ситуация выправилась.

На фоне относительной стагнации винных лидеров (Франции, Италии и Испании) выросли темпы поставок вина из бывших советских республик – Молдовы и Украины. Сумевшие найти общий язык с Роспотребнадзором молдаване прогнозируют увеличение поставок в Россию – на 3,8 млн литров по сравнению с аналогичным периодом 2011 года. Общий объем импорта вина из Молдовы в первые пять месяцев 2012 года составил 9,5 млн литров. До возникновения претензий со стороны ведомства Геннадия Онищенко за аналогичный период из Молдовы ввозилось до 11,9 млн литров вина.

Если экспорт увеличится, то это создаст новые рабочие места в Молдове. Но чтобы удержать эти успехи, Молдове необходимо стать членом Таможенного союза и получить статус наибольшего благоприятствования в торговле с Россией.

Топливо станет дешевле

Топливный вопрос может погубить Молдову. Так, в конце сентября премьер-министр Молдовы Владимир Филат потребовал от министерства экономики принятия экстренных мер.

Предыстория такова. Весной текущего года цена бензина в этой стране достигла 1,1 евро за литр. Импортёры объясняют подорожание увеличением цен на импорт вследствие высоких котировок нефти на

международных биржах и транспортными расходами.

Поэтому правительство Молдовы решило перейти к регулированию цен на рынке нефтепродуктов. Однако пока это только проекты.

А между тем, считает Владимир Филат, «операторы рынка слишком далеки от того, чем сегодня живут простые люди».

Он потребовал от министра экономики Валерия Лазара представить новые предложения относительно методологии расчета тарифов на топливо на внутреннем рынке.

По данным Национального агентства по регулированию в энергетике Молдовы, в первом полугодии 2012 года бензин импортировался в Молдову в основном из Румынии, на долю которой пришлось около 66,1% от общих объемов поставок бензина в январе-июне. Доля Австрии составила 8%, Болгарии – 7,4%, Беларуси и Литвы – по 7,1%, Венгрии – 4,3%.

А так как крупнейший производитель бензина в Румынии контролируется казахстанской нацкомпанией «КазМунайГаз», то Молдове, чтобы стабилизировать цены на топливо, необходимо стать членом Таможенного союза. Тогда бензин из Румынии станет дешевле, так как будет поставаться внутри Таможенного союза.

Эти два ключевых фактора и предопределили итоги опроса общественного мнения в Молдове. В случае же вступления страны в Европейский союз ей придется столкнуться с проблемами по экспорту вина в Россию и дороговизны топлива, контролируемого Казахстаном.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

НА УРОВЕНЬ

«BB+»

Fitch Ratings повысило долгосрочный рейтинг Казахстанской ипотечной компании (КИК) в иностранной валюте с уровня «BB» до «BB+» и долгосрочный рейтинг в национальной валюте с уровня «BB+» до «BBB-», сообщило рейтинговое агентство. Краткосрочный рейтинг в иностранной валюте подтвержден на уровне «B». Прогноз по долгосрочным рейтингам – «Стабильный». Проведенное рейтинговое действие распространяется на находящиеся в обращении облигации компании общим объемом 66,1 млрд тенге. Данные рейтинговые действия отражают улучшение способности государства предоставлять поддержку КИК и следуют за повышением агентством 20 ноября 2012 года долгосрочных рейтингов дефолта эмитента (РДЭ) Республики Казахстан в иностранной и национальной валюте с уровня «BBB-/прогноз «Позитивный» и «BBB+»/прогноз «Позитивный» до «BBB+»/прогноз «Стабильный» и «A-»/прогноз «Стабильный» соответственно. Рейтинги КИК отражают тот факт, что компания находится в собственности правительства Казахстана, ее стратегическую значимость в области обеспечения социального жилья и ожидания агентства в отношении поддержки от государства в форме умеренных взносов капитала в компанию, которые заложены в бюджет страны на 2013-2015 годы, – отмечается в сообщении. Разница в три уровня между суверенным рейтингом и рейтингом КИК отражает отсутствие господдержки в 2008-2012 годы и относительную независимость компании: решения по долгу принимаются менеджментом компании, ее долг не консолидируется с госдолгом, в 2008-2012 гг. в государственном бюджете не предусматривалось финансирование компании. Рейтинги могут быть повышены в случае повышения суверенных рейтингов или если в результате осуществления утвержденной национальной жилищной программы КИК станет более тесно интегрированной с государством. Последнее может означать прямую государственную поддержку в форме значительных взносов капитала, достаточных для изменения структурной позиции компании и ее превращения в более сфокусированный инструмент государственной политики. Fitch отмечает, что ослабление или отсутствие государственной поддержки, что проявлялось бы в основном в задержках или отсутствии реализации правительственного плана рекапитализации КИК в 2013 году, может обусловить изменение подхода агентства к рейтингованию компании в пользу методики на основе самостоятельной оценки кредитоспособности, что может привести к понижению рейтингов на несколько ступеней. Компания выступает в роли агента правительства в сфере обеспечения населения доступным жильем и играет важную роль в реализации государственных программ по социальному жилью для граждан с низкими и средними доходами. Ожидается, что КИК получит взносы в уставный капитал в размере около 75 млрд тенге от правительства страны в рамках утвержденной государственной программы «Доступное жилье-2020» в течение 2013-2015 годов. («Интерфакс-Казахстан»)

НА УРОВЕНЬ

«BBB» И «BBB+»

Fitch Ratings присвоило казахстанскому АО «Самрук-Энерго» долгосрочные рейтинги дефолта эмитента (РДЭ) в иностранной и национальной валюте на уровне «BBB» и «BBB+» соответственно, и краткосрочный РДЭ в иностранной валюте «F3». Fitch также присвоило компании национальный долгосрочный рейтинг «AAA (kaz)». Прогноз по долгосрочным рейтингам – «стабильный», сообщило рейтинговое агентство. Долгосрочные РДЭ «Самрук-Энерго» на один уровень ниже суверенного рейтинга Казахстана («BBB+»/прогноз «Стабильный»), поскольку Fitch считает юридические, операционные и стратегические связи между государством (материнской структурой «Самрук-Энерго») и группой сильными в соответствии со своей методологией «Взаимосвязь между рейтингами материнской и дочерней структурами» (Parent and Subsidiary Rating Linkage). Fitch оценивает бизнес и финансовые позиции «Самрук-Энерго» на самостоятельной основе как соответствующие невысоким уровням в рейтинговой категории «BB» в сравнении с российскими и казахстанскими сопоставимыми компаниями. «Государство (главным образом через «Самрук-Казыну») предоставило гарантии по 43% долга «Самрук-Энерго» на конец 1 полугодия 2012 года. Другие формы материальной государственной поддержки включают взносы активов в размере 126,6 млрд тенге и взнос капитала на сумму 89 млрд тенге в 2009-2011 гг. Государство обычно производит взносы капитала в «Самрук-Энерго», которые перераспределяет средства среди своих операционных компаний», – отмечается в сообщении. По данным Fitch, обеспеченный и приоритетный при погашении долг на уровне операционных компаний представлял 61% долга группы и существенно превышал 2x EBITDA группы на конец 2011 года. «Потенциальный будущий приоритетный необеспеченный долг, который будет привлечен на уровне холдинговой компании «Самрук-Энерго», вероятно, будет субординированным в рамках группы относительно других кредиторов с требованиями, приоритетными при погашении. Fitch будет отслеживать прогресс компании с привлечением приоритетного необеспеченного долга и погашением долга, приоритетного при погашении, и, таким образом, уменьшения степени субординации на уровне холдинговой компании», – говорится в информации. Позитивным моментом для рейтингов «Самрук-Энерго» на самостоятельной основе является вертикальная интеграция (виды деятельности охватывают сферы от добычи угля до генерирования и передачи/распределения электрической и тепловой энергии). «Fitch ожидает, что генерирующий сегмент останется основным драйвером денежного потока для группы. На его долю приходилось 60,8% EBITDA компании в 1 полугодии 2012 года, а затем следовали добыча угля (24,7%) и передача и распределение энергии (14,7%)», – говорится в сообщении. («Интерфакс-Казахстан»)

InterPress ih
A Member of International House World Organisation

АНГЛИЙСКИЙ ДЛЯ ВСЕХ!

Школы в г. Алматы:

- ул. Курмангазы, 33 (между ул. Фурманова и ул. Тулебаева)
Тел.: 272-16-16, 272-36-36
- ул. Мынбаева, 46 уг. ул. Ключкова
Тел.: 258-48-41, 258-48-42
- ул. Сейфуллина, 7. ЖК «Керемет» (между ул. Сатпаева и ул. Тимирязева)
Тел: 315-25-25, 315-55-25
- ул. Мендикулова, 49, Самал-2 (уг. пр. Аль-Фараби)
Тел.: 264-38-35, 264-38-23
- мкр. Мамыр-2, д. 16 (по ул. Шаляпина между ул. Саина и ул. Момыш-Улы)
Тел.: 226-16-66, 226-16-26

www.ih.kz

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ИЗ КОЖИ ВОН

В Министерстве индустрии и новых технологий РК обсудили меры поддержки предприятий по переработке кожсырья. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе ведомства. Сопредседателями комитета по вопросам развития кожевенной промышленности Казахстана прошло под председательством заместителя премьер-министра – министра индустрии и новых технологий Асета Исекешева. В совещании приняли участие представители заинтересованных государственных органов, а также Ассоциации переработчиков кожевенного сырья и меха Казахстана. Стороны обсудили текущее состояние кожевенной промышленности и возможности для дальнейшего развития данной сферы. По итогам встречи вице-премьер дал ряд поручений государственным органам по разработке системных мер развития кожевенной промышленности. В частности, Асет Исекешев поручил рассмотреть вопрос обеспечения отечественных предприятий сырьем и увеличения ставки экспортной пошлины на кожевенное сырье до 500 евро за тонну. Кожевенная промышленность является одной из подотраслей легкой промышленности. За 10 месяцев текущего года отраслью произведено продукции на 3547 млн тенге, индекс физического объема составил 120,3% по сравнению с таким же периодом прошлого года. В республике работают 10 предприятий по переработке кожсырья. К наиболее крупным относятся: ТОО «Петропавловский кожевенный завод», ТОО «Ырыс-Бахыт», ТОО «Алматинский кожевенный завод», ТОО «Семипалатинский кожевенно-меховой комбинат». (kapital.kz)

КОНЦЕПЦИЯ УТВЕРЖДЕНА

В Казахстане утверждена концепция дальнейшей реализации проекта по производству комплексных удобрений. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе Министерства индустрии и новых технологий РК. Вопросы строительства инфраструктуры проекта по производству комплексных минеральных удобрений в Жамбылской области и обеспечения предприятия газом были обсуждены в ходе совещания с участием заместителя премьер-министра – министра индустрии и новых технологий Асета Исекешева. Во время совещания была презентована и утверждена концепция дальнейшей реализации инвестиционного проекта. Как известно, этот проект реализуется в рамках соглашения между Правительством Казахстана и ОАО «МХК Еврохим» о строительстве завода по выпуску комплексных минеральных удобрений и разработке месторождений фосфоритовой базы «Каратау». Как отметил вице-премьер, проект имеет огромное значение для развития региона. Он позволит не только обеспечить Казахстан высококачественными минеральными удобрениями, но и создать около 2 тыс. постоянных рабочих мест, а также улучшить социально-экономическую ситуацию в городах Жанатас и Каратау. Общая стоимость проекта – 356,5 млрд тенге. Производственная мощность – 1,4 млн тонн в год фосфорных, азотных и комплексных минеральных удобрений. (kapital.kz)

НА РОССИЙСКИХ ПРИЛАВКАХ

Казахстанские производители продуктов питания будут представлять свою продукцию на прилавках торговой сети «Ашан» в Новосибирске без входных взносов. По сообщению АО «Национальное агентство по экспорту и инвестициям KAZNEX INVEST», речь идет о компаниях ТОО «Френдель» (кондитерские и кулинарные изделия), АО «Год продукт» (консервированная продукция), ТОО «Масло-Дель» (масложировая продукция), АО «Аралтүз», ТОО «Сольтрест». Эта договоренность с крупнейшей российской торговой сетью достигнута по итогам торговой миссии казахстанских производителей в Новосибирск. Компании продолжают вести переговоры с ритейлером об объемах и сроках поставки продукции из Казахстана. Во время выездного мероприятия по продвижению экспорта в российский регион переговоры с ключевыми закупочными компаниями и госорганами провели и другие казахстанские производители. Руководство ТОО «Hyundai Auto Truck&Bus» встретилось с заместителем министра транспорта и дорожного хозяйства Новосибирской области. Стоит отметить, что во время торговой миссии алматинское предприятие подписало договор с официальным дистрибутором коммерческой техники Hyundai в России (Восточной части Урала и Сибири) ООО «Хенда Трак Сибирь» на поставку в регион 2,5 тыс. грузовых автомобилей и пассажирских автобусов казахстанского производства. ТОО «Амитех Астана» в 2012-2014 годы отправит на экспорт в область стеклопластиковые трубы на 4 млн евро. (BNews.kz)

ПРО: СПРОС И ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Около 10 тыс. заявок на сумму 5,7 млрд тенге поступило от казахстанцев на покупку акций АО «КазТрансОйл», которые будут размещены в рамках госпрограммы «Народное IPO», сообщила пресс-служба госфонда «Самрук-Казына». По состоянию на 26 ноября, по данным пресс-службы, через АО «Казпочта» открыто 16 200 брокерских счетов и принято 4 688 заявок от физических лиц для приобретения простых акций «КазТрансОйла» на сумму 1,4 млрд тенге. Книга заявок открылась 6 ноября, подписка для инвесторов закроется 5 декабря 2012 года. Акции «КазТрансОйла» первыми предложены в рамках госпрограммы «Народное IPO». Количество размещаемых акций – 10% минус 1 акция от общего количества объявленных простых акций компании, что составляет 38 463 559 простых акций. Заявки розничных инвесторов будут условно делиться на две части: в пределах 7 млн тенге они будут удовлетворяться в первую очередь, а что останется сверх 7 млн тенге, будет удовлетворяться в третью очередь, после удовлетворения интереса ННП. Кроме того, структура предусматривает механизм пропорционального удовлетворения заявок в случае, если спрос превышает предложение. («Интерфакс-Казахстан»)

Деннис Рюйтер: «Аэропорт Алматы достиг своих возможностей»

Ольга Веселова

За последние годы в Казахстане наблюдается положительная тенденция в сфере перевозок, вызванная амбициями и экономическим подъемом страны, а вместе с этим и международным вниманием. Такого мнения придерживается региональный менеджер по Казахстану и Центральной Азии «KLM Royal Dutch Airlines» Деннис Рюйтер. По его словам, авиакомпания KLM внесла свой вклад в данное развитие, а также получила свои преимущества. Кроме этого, Martin Air Cargo, дочерняя компания KLM, также внесла свой вклад, выполняя от 2 до 3 рейсов в неделю на грузовом самолете Boeing 747. С мая 2004 года AIR FRANCE и KLM – самая большая группа авиакомпаний в Европе: одна группа, 2 авиакомпании, 3 направления бизнеса. Каждая авиакомпания осталась под своим торговым знаком и брендом. Три ключевых направления бизнеса: пассажирские перевозки, грузоперевозки, техническая поддержка/инженерное обслуживание. Обе авиакомпании выполняют рейсы через свои узловые аэропорты: парижский «Шарль де Голь» и амстердамский «Схипхол». Вместе авиакомпании AIR FRANCE и KLM перевозят более 75 миллионов пассажиров ежегодно. Более 578 воздушных судов позволяют совершать более 2100 перелетов ежедневно в 246 направлений по всему миру.

Сам г-н Рюйтер обладает большим опытом в авиации. Он почти 24 года работает в компании «KLM Royal Dutch Airlines» на разных коммерческих позициях. В интервью «Капитал.kz» Деннис Рюйтер рассказал о перспективах казахстанского авиационного рынка и сложностях в работе алматинского аэропорта.

– Какую долю на рынке авиаперевозок в Казахстане занимает компания KLM? Каков годовой оборот компании?

– Истории KLM в Казахстане уже 17 лет, и на протяжении этих лет доля рынка постоянно менялась, особенно с приходом новых авиаперевозчиков на рынок Казахстана. Не секрет, что наибольшая доля рынка принадлежит крупнейшему авиаперевозчику в Казахстане, «Эйр Астана». Однако с уверенностью могу сказать, что, учитывая частоту полетов KLM в Казахстан, мы как авиакомпания удовлетворены занимаемой долей рынка.

Годовой оборот авиакомпании KLM в мировом масштабе за 2011 год составил 8,9 млрд евро, операционный доход – 208 млн евро, а чистый доход – 1 млн евро.

– Прошлый год и начало этого года для мировой авиации ознаменовались быстро растущими ценами на авиотопливо, что привело к банкротству многих авиаперевозчиков. Испытывает ли какие-либо трудности в связи с этим KLM? Считаете ли вы цены на авиотопливо в Казахстане завышенными?

– Очевидно, что KLM, как и другим авиакомпаниям, приходится сталкиваться с вопросом высоких цен на авиотопливо. Это серьезный вопрос, ведь продолжающееся увеличение цен на топливо значительно влияет на наши финансовые показатели. Казалось бы, для такой нефтедобывающей страны, как Казахстан, цены на топливо могут быть ниже. Однако я не располагаю достаточной информацией, чтобы справедливо ответить на данный вопрос.

Сравнивая локальные цены с мировым уровнем цен на топливо, я бы не стал называть стоимость завышенной. Но это не означает, что местные цены на топливо низкие.

Хотелось бы отметить, что, согласно финансовым результатам первой половины 2012 года, расходы на топливо AIRFRANCE-KLM возросли до 469 млн евро (+15,1%), однако данный факт не отразился на увеличении стоимости авиабилетов KLM для перелетов из Казахстана. Более того, периодически мы объявляем на рынке привлекательные специальные предло-



жения, которые приветствуются нашими клиентами.

– Из каких городов Казахстана и по каким направлениям в настоящее время KLM осуществляет перелеты?

– В настоящее время авиакомпания KLM выполняет рейсы из/в Алматы. Карта маршрутов KLM объединяет множество направлений разных авиакомпаний-партнеров, поэтому через узловой аэропорт Амстердама «Схипхол» KLM может доставить вас практически в любую точку мира. Ежегодно авиакомпания KLM предлагает новые направления.

В 2010-2011 годах KLM предлагала пассажирам 152 направления из Амстердама, 73 из которых были дальней протяженности, а 79 – средней. Совместно группа авиакомпаний AIRFRANCE-KLM обслуживает 246 маршрутов в 106 странах.

– Какие новые направления в ближайшее время из Казахстана вы планируете открыть?

– На сегодняшний день мы выполняем прямые рейсы только в Амстердам, совместно с партнерами предоставляя пассажирам удобные пересадки в Европу и другие международные направления. Расширяя маршрутную сеть, KLM уделяет особое внимание развитию регионов, экономической ситуации в стране и туристической сфере в частности, оценивая, предлагают ли они возможности для прибыльного роста. Казахстан уже показал свой потенциал для развития рынка и воз-

можности для прибыльного роста, поэтому мы будем рассматривать возможность расширения присутствия в Казахстане.

– Каков ежегодный пассажиропоток в целом KLM по миру и в частности в Казахстане?

– Группа авиакомпаний AIR FRANCE – KLM перевозит более 75 млн пассажиров ежегодно. Вклад KLM Казахстан в рамках общей маршрутной сети AIRFRANCE и KLM показатель относительный, каждая страна играет важную роль для пассажиропотока сети в целом. А вклад Казахстана я расцениваю приемлемым.

– Какие направления пользуются наибольшей популярностью среди казахстанцев?

– Для казахстанцев, выбирающих KLM для своих путешествий, среди множества направлений особой популярностью пользуются Амстердам, Париж, Лондон, Нью-Йорк. А в последнее время также набирают популярность такие экзотические направления, как Рио-де-Жанейро, Гавана, Аруба, Сен-Мартен (Антильские острова).

– Каковы, на ваш взгляд, конкурентные преимущества вашей компании?

– Мы предлагаем прямые рейсы в Амстердам. Для пассажиров, совершающих пересадку в Амстердаме, данный аэропорт является одним из лучших транзитных аэропортов в мире. Согласно Skytrax, «Схипхол» был признан лучшим аэропортом

Европы в 2012 году. Через Амстердам путешественники могут совершить пересадку в любое направление мира, предлагаемое группой AIR FRANCE – KLM и партнерами по альянсу SkyTeam. Мы предлагаем доступные цены на авиабилеты, при этом выполняя рейсы на самых современных самолетах.

Наряду с этим мы предлагаем нашим клиентам в экономическом классе на выбор путешествие в креслах повышенной комфортности Economy Comfort, а также персональную систему развлечений на борту с широкой видео- и аудиопрограммой. Кроме того, мы всегда следим и улучшаем уровень обслуживания наших клиентов. Мы заботимся и прислушиваемся к мнению каждого, поэтому стали активно присутствовать на сайтах социальных медиа: KLM Kazakhstan на Facebook, ВКонтакте, Twitter.

Наша компания предлагает различные онлайн-услуги для пассажиров: бронирование авиабилетов, регистрацию на рейс, управление бронью, уведомления об изменении в рейсах, а также мобильные приложения KLM, которые позволяют пассажирам контролировать процесс бронирования и следить за статусом рейсов. Наши клиенты могут бесплатно участвовать в программе для постоянных пассажиров Flying Blue, а компаниям мы предлагаем участие в накопительной программе BlueBiz.

– Какие самолеты использует KLM для перелетов в Казахстан?

– На данный момент рейсы KLM между Амстердамом и Алматы выполняются на борту Airbus A330-200, одним из самых комфортабельных самолетов в мире. Борт этого самолета KLM предлагает 30 мест в бизнес-классе и 213 мест в экономическом классе.

– Как вы оцениваете работу алматинского международного аэропорта? Соответствует ли он всем вашим ожиданиям? Считаете ли вы необходимым перенос алматинского аэропорта в другое место?

– В настоящий момент аэропорт Алматы достиг своих возможностей, особенно в часы пик. Учитывая развитие страны в целом и ожидания роста экономики, аэропорту необходимо расширяться для того, чтобы поддержать или улучшить качество и уровень обслуживания пассажиров. Авиабизнес очень требователен не только с точки зрения авиакомпаний, но, прежде всего, с точки зрения пассажиров, которые становятся все более и более требовательными. Люди путешествуют по всему миру и сравнивают предлагаемые услуги.

С технической стороны мы уже видим улучшения – например, в этом году аэропорт Алматы была введена новая система управления посадкой, которая помогает предотвратить задержки рейсов по причине ограниченной видимости, например, из-за туманов. Однако такие актуальные вопросы как ограниченное количество выходов на посадку пока затрудняет дальнейшее развитие аэропорта. В связи с этим, полагаю, есть возможности для улучшения.

Перенос аэропорта в другое место я не считаю решением всех вопросов, так как настоящее местоположение аэропорта Алматы имеет достаточно возможностей для роста и удовлетворения спроса.

– Как вы расцениваете перспективы Алматы в качестве международного хаба?

– Насколько я знаю, в планах правительства Казахстана сделать международный аэропорт Алматы хабом Центральной Азии. С правильным фокусом и разработками я вполне вижу такой потенциал для аэропорта Алматы. Однако для того, чтобы дать однозначный ответ, данный вопрос требует более тщательного исследования рынка.



KLM – старейшая авиакомпания, имеющая свое первоначальное название. Авиакомпания KLM была основана 7 октября 1919 года. Сейчас она является старейшей в мире компанией, выполняющей регулярные рейсы. С 2004 года является частью Air France-KLM. Штаб-квартира располагается в Амстелвене рядом со своим узловым аэропортом «Схипхол». Слияние с Air France в мае 2004 года привело к созданию Air France-KLM, хотя обе компании летают под своими именами.

Авиакомпании KLM и Air France входят в SkyTeam, один из трех международных альянсов авиаперевозчиков. В 2009 году в его составе насчитывалось десять авиакомпаний, и альянс занимал второе место в мире с точки зрения доли рынка. Основным преимуществом участия KLM в альянсе SkyTeam с точки зрения пассажиров является возможность отправиться в более чем 900 аэропортов в разных странах мира, не затрачивая значительного времени на пересадку. Кроме того, пассажиры могут накапливать призовые мили на рейсах всех авиакомпаний SkyTeam, а привилегированные участники программы для часто летающих пассажиров получают доступ в специализированные залы ожидания.

Новый вектор в развитии цивилизованного рынка угля

Максим Азаров

В Казахстане с 1 января 2013 года уголь для нужд «коммунальщиков» будет закупаться через товарные биржи. По словам начальника управления по работе с клиентами Товарной биржи «ЕТС» Рахыма Сагади, использование биржевых технологий при реализации угольной продукции упростит сам процесс купли-продажи, сделает его более открытым и прозрачным, а установление рыночной цены окажет положительное влияние на экономическое состояние угольной отрасли в целом. Подробнее об этом Рахым Сагади рассказал в интервью «Капитал.kz».

– Как известно, биржевая торговля угольной продукцией широко распространена в мире. Могли бы вы подробнее рассказать о преимуществах, которые получают участники торгов, бизнес и государство?

– Участникам торговля на бирже предоставляет свободный доступ к организованной площадке, где можно продать и купить уголь. Под организованностью подразумеваются определенные правила торговли, исполнения сделок, которые заранее известны участникам торгов и определены биржей и ее клиринговым центром (КЦ). Соответственно преимуществами отсюда и вытекают – участникам торгов понятны правила заключения, исполнения сделок, а сама биржа через КЦ выступает гарантом по исполнению заключаемых сделок (в определенных режимах торгов).

Второй момент – существование гарантий исполнения заключенных на бирже сделок. Данная схема схожа с действующим аккредитивом на внебиржевом рынке, когда контрагенты не знакомы. К примеру, продавец не знает покупателя, при этом он хочет продать ему какой-то товар. При этом одна из степеней защиты рисков продавца – это открытие аккредитива. Аналогичная схема реализуется на бирже через КЦ.

Также важнейшим преимуществом, несомненно, является прозрачность формирования цены, особенно, когда имеют место перекосы формирования цены за счет разобщенности по довольно широкой территории Казахстана, за счет неликвидности рынков отдельных взятых регионов, где одна доминирующая компания фактически формирует рынок. На бирже этого не будет происходить ввиду большого количества продавцов и покупателей. Это, как вы знаете, делает рынок более конкурентным, а также позволяет сформировать цену на уровне равновесия спроса и предложения.

Касательно преимуществ для государства: в случае, когда торговля идет через товарные биржи, регулирование товарных рынков происходит за счет «невидимой руки» рынка. То есть при наличии ликвидных биржевых торгов – нет необходимости в дополнительном административном регулировании. Другими словами, появляется возможность для реального регулирования этих рынков, в том числе их эффективного, справедливого налогообложения.

– Кто может быть участником торгов?



– Согласно Закону «О товарных биржах», участниками торгов могут быть юридические лица, имеющие соответствующую лицензию на занятие брокерско-дилерской деятельностью. Если же мы говорим об участниках биржевой торговли, это более широкое понятие, кроме брокеров и дилеров участниками могут быть клиенты брокерских компаний, за счет которых, собственно, и происходит биржевая торговля. В данном случае я имею в виду коммунальные предприятия, посреднические компании, которые торгуют углем, это и сами компании, разрабатывающие угольные карьеры. Фактически любой участник внебиржевой торговли углем может стать участником биржевой торговли.

На сегодня ЕТС – единственная товарная биржа в Казахстане, которая позволяет торговать, не отходя от персонального компьютера в любой точке доступа в интернет.

– По какому механизму будут проходить торги углем, как будут определяться победитель и лучшая цена?

– В данном случае, в рамках изменений, внесенных в Закон «О товарных биржах», предусмотрено три режима торгов: двойной встречный анонимный аукцион (ДВАА), стандартный аукцион и режим классической биржевой торговли. Наиболее жесткий режим торгов, но в то же время имеющий гарантии со стороны

биржи – это ДВАА. Данный режим позволяет организовать биржевую торговлю по конкретному товару на конкретных условиях оплаты и поставки. Соответственно, сама торговля на бирже происходит путем выставления заявок от брокеров, которые действуют по поручению своих клиентов. Они выставляют заявки как на покупку, так и на продажу. То есть те заявки, которые объявляются встречными, а их цены соответствуют друг другу, «схлопываются» и биржевая сделка считается совершенной.

На ЕТС пилотные сделки в режиме ДВАА были запущены в июле этого года, и, судя по реакции, новый инструмент заинтересовал наших клиентов. Таким образом, на сегодня мы полностью готовы обслуживать участников торгов в рамках данного режима, кроме того, специалисты биржи проводят бесплатные семинары по обучению торговле в режиме ДВАА.

От двойного встречного стандартного аукцион отличается тем, что в нем инициатор-заказчик аукциона один, а претендентов – много. В классическом режиме – торговая система используется как доска объявлений, где каждый видит свои выставленные заявки, заявки других брокерских компаний и, соответственно, ищет контрпредложения, а после договаривается обо всех других существенных условиях по сделке. Потому что «классика» – это довольно общий инструмент, в отличие от двойного встречного анонимного аукциона, в котором прописаны все условия (оплаты, поставки и качества).

– Какие риски покрывает двойной встречный анонимный аукцион?

– Данный режим торгов позволяет участникам и их клиентам закрыть риски, возникающие в ходе хозяйственной деятельности, а именно в рамках договорных отношений и их исполнения. Продавцу товара ДВАА позволяет полностью исключить риск неоплаты за отгруженный, согласно биржевой сделке, товар. В то же время покупатель товара при использовании режима двойного встречного анонимного аукциона избегает рисков, связанных с перечислением предоплаты продавцу, – он может использовать перечисленную денежную сумму, не отгружая товар.

Таким образом, оба участника и продавец, и покупатель получают возможность использовать стандартные условия договора по конкретному биржевому товару с определенным базисом поставки. Это позволяет стандартизировать торговлю и повысить ее ликвидность, другими словами, любой участник имеет возможность купить или продать товар в любом количестве по рыночной цене.

В соответствии с пунктом 7 «Перечня биржевых товаров и минимального размера представляемых партий, которые реализуются через товарные биржи», утвержденного постановлением Правительства Республики Казахстан от 6 апреля 2011 года №375, «Уголь каменный; брикеты, окатыши и аналогичные виды твердого топлива, полученные из каменного угля (Код ТН ВЭД ТС – 2701)» включены в перечень биржевых товаров с минимальным размером представляемых партий – 3 000 тонн, которые реализуются через товарные биржи (Прим. Для закупа коммунальщиками юридическими лицами, начиная с 1 января 2013 года)

Не больше, чем казино

Валютному рынку необходим надзор

Виктор Климов

Рынок Forex в Казахстане необходимо ввести в цивилизованное русло. Это позволит не только контролировать данную деятельность, но и исключить мошенничество на валютном рынке. Такое мнение «Капитал.kz» высказал Серик Омар, президент Ассоциации частных инвесторов Казахстана.

«Сегодня рынок Forex в республике не регулируется ни налоговыми органами, ни финансовым надзором. И если на рынке ценных бумаг (РЦБ) такие риски как мошенничество или банкротство брокерской компании застрахованы, то на Forex у инвесторов абсолютно никаких гарантий нет. А потому этот бизнес нужно лицензировать», – уверен г-н Омар.

По его словам, в поисках заработка многие казахстанцы впадают в рекламу, становясь клиентами диллинговых центров, которые позволяют начать спекулятивную торговлю на Forex. В итоге – население попросту теряет собственные деньги.

«Чтобы заработать на Forex, даже пенсионеры несут последние деньги и все теряют. Порой и заработавшие некую сумму люди не могут забрать свои денежные средства. Компании придумывают миллионы причин, чтобы не отдавать деньги. Ведь всю прибыль, как правило, они выплачивают клиентам из своего кармана. А вот если инвестор проиграл на валютном рынке, то все деньги Forex-брокер забирает себе», – поясняет специалист.

В нынешних условиях фондовый рынок более надежный механизм приумножения капитала. «При покупке ценных бумаг определенной компании, за которой стоят конкретные активы, инвестор тем самым приобретает часть бизнеса, а не просто делает ставку, как на рынке Forex. На мой взгляд, сегодня однозначно лучше работать именно на РЦБ, жестко регулируемым государством», – считает президент Ассоциации частных инвесторов Казахстана.

Аналогичных взглядов придерживается и Тимур Турлов, генеральный директор инвестиционной компании Freedom Finance. «Менять одну валюту на другую – это не процесс инвестирования. Вкладывая деньги следует в активы, способные приносить доход. Сейчас ценную бумагу компании Nike можно приобрести менее чем за \$100, но это понятный бизнес с хо-

рошими дивидендами. Торговать валютой значительно сложнее и редко бывают очевидные моменты, что на этом можно заработать», – полагает г-н Турлов.

По его мнению, если у рынка Forex будет какая-то правовая основа, то его вряд ли смогут сравнить с казино. «На валютном рынке в основном играют люди, толерантные к риску. Forex-брокеры не берут прямой комиссии, а зарабатывают на том, что инвесторы покупают валюту всегда чуть дороже, чем продают. То есть вы принесите \$1 тыс., но покупаете валюту на \$100 тыс. – сделка в 100 раз больше собственного капитала и даже при разнице в цене 0,003% вы коммиссионными отдаёте все свои деньги», – поясняет г-н Турлов.

Сегодня в Казахстане предлагаются услуги маржинальной интернет-торговли на Forex около 10 компаний. У большинства из них – зарубежная регистрация, а местные представительства не несут никакой юридической ответственности. Следовательно, и клиенты этих компаний обычно не имеют реальной возможности оспорить их действия и получить юридическую защиту в конфликтных ситуациях.

«В Казахстане компании, работающие на рынке Forex, в основном зарегистрированы в оффшорных зонах и абсолютно неподконтрольны местным органам финансового надзора. И с этой проблемой бороться с помощью запретными мерами будет сложно. Для того чтобы Forex не ушел в тень, надо создать сносные правила игры, начиная с достаточно либеральных требований и планомерно уже их ужесточать в течение определенного времени», – убежден генеральный директор инвестиционной компании Freedom Finance.

Из-за особенностей валютного и налогового законодательства зарегистрированные в России, Украине или Казахстане диллинговые центры обычно не имеют юридического права на предоставление финансовых услуг. Чаще всего они действуют на основании лицензии на букмекерскую деятельность.

«Сегодня компании, предоставляющие услуги на рынке Forex, работают в формате букмекерских контор. И те торговые условия, в которых оказываются неподготовленные казахстанцы, не дают им существенного шанса заработать. Я считаю, что регулировать этот рынок надо, но разумно. Например, в США Forex-брокерам запрещено сильно кредитовать своих клиентов,

установив конкретные нормативы. Сейчас это примерно 1 к 7, но не как раньше: 1 к 100, 1 к 200 или 1 к 500», – рассуждает г-н Турлов.

Как рассказал «Капитал.kz» Аскар Айткожа, советник по финансовым вопросам для VIP-клиентов АО «Асыл-Инвест», рынок Forex больше напоминает лотерею, где проигравших в разы больше, чем выигравших.

«Я категорически против того, чтобы на Forex массово заводили людей, которые превращаются в пушечное мясо для профессионала. Так или иначе, это финансовая сфера, где люди рискуют своими деньгами, поэтому ее необходимо лицензировать. Ведь со временем количество проигравших людей будет только увеличиваться. А это, в свою очередь, может привести к социальным проблемам в обществе. Кроме того, все деньги на рынке Forex уходят в оффшор, то есть в бюджет другой страны», – считает г-н Айткожа.

Как правило, оффшорные компании регистрируют в государствах с невысоким уровнем развития экономики, но с достаточно высокой политической стабильностью. Наибольшей популярностью из оффшорных зон сегодня пользуются: Кипр, Гибралтар, Мальта, Багамские острова, Панама, Либерия, Лихтенштейн и Люксембург.

«Сейчас инвесторы работают с иностранными брокерами по законодательству тех стран, где зарегистрирован последний. И чаще всего это оффшорные зоны. Лицензировать деятельность на рынке Forex нужно. Это введет в одну правовую область инвесторов и брокеров. К тому же, с большой долей вероятности, станет более прозрачным вопрос с налогообложением участников торгов», – сказал в беседе с «Капитал.kz» Евгений Усанов, региональный директор FIBO Group Ltd.

По его словам, в казахстанском законодательстве нет четкого указания, как рассчитывать и уплачивать налоги с доходов, полученных от торговли на валютном рынке.

«Инвесторы оплачивают просто подоходный налог с физического лица. Зарабатывать на рынке Forex реально. Нужно не только соблюдать четкие правила торговли и риск-менеджмента, но и быть дисциплинированным при принятии решений и осуществлении торговых операций. Валютный рынок начинается

с демосчета. Только после того, как вы добились стабильной положительной динамики на протяжении нескольких месяцев виртуальной торговли, можно пробовать свои силы на реальном торговом счете. В любом случае на первом этапе сосредоточиться нужно на игре в защите, а не в нападении», – рекомендует г-н Усанов.

Добавив, что рынок Forex в сравнении с РЦБ имеет ряд преимуществ как для трейдера, так и для инвестора. Основные из них – ликвидность, волатильность, круглосуточная работа, возможность торговать на повышение и понижение, а также лояльные стартовые условия. В то время как рынок ценных бумаг этим пока похвастаться не может.

«Минимальный стартовый депозит на торговом счете в нашей компании – \$300, максимальный – не ограничен. Для каждого инвестора отправная точка – минимальное соотношение торгового счета и лота у каждого конкретного Forex-провайдера. И если оно позволяет работать с минимальными торговыми рисками, тогда вы вольны инвестировать любую сумму, которая позволит вам достигнуть поставленных целей», – говорит эксперт.

Пока в Казахстане точной статистики о количестве частных инвесторов, играющих на Forex, нет. Однако с уверенностью можно утверждать лишь одно – основную долю клиентов на валютный рынок «поставляют» Алматы, Астана и Шымкент.

«Многие люди считают, что рынок Forex, грубо говоря, слиток. Лицензирование этой деятельности как раз и позволит нашим гражданам поверить и стать более лояльными к этому рынку», – считает Валерия Плюснина, директор отдела статистики компании TeleTRADE Казахстана.

Напомним, в России в начале будущего года планируется принять новый закон-проект, направленный на регулирование рынка Forex, согласно которому компаниям не надо будет получать специальную лицензию. Вся работа будет вестись посредством дилерских разрешений.

«На мой взгляд, в России не получится лицензировать рынок Forex с 1 января 2013 года. Скорее всего, этот срок будет перенесен, судя по тому процессу, который я наблюдаю в Федеральной службе по финансовому рынку (ФСФР). Forex-брокеры сегодня могут делать все что угодно, не платят практически никаких налогов и имеют достаточно большие ресурсы для лоббирования своих интересов», – резюмировал Тимур Турлов.

Согласно данным Банка международных расчетов, ежегодный оборот на валютном рынке в 2010 году оценивался в \$4 трлн, а к 2020 – прогнозируется его увеличение до \$10 трлн. При этом большая часть всех сделок на рынке Forex осуществляется в США.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

КЛИМАТ ДЛЯ БИЗНЕСА

Новая Зеландия оказалась лучшей в мире страной для ведения бизнеса, согласно рейтингу. В стране открытый и стабильный климат для бизнеса, что способствует развитию предпринимательства. Среди всех участников топ-10 рейтинга у Новой Зеландии самая маленькая экономика (ВВП оценивается в \$162 млрд), однако у страны лучшие показатели по четырем из 11 критериев, на которые опирались составители рейтинга: личная свобода, защита инвесторов, низкий уровень бюрократии и коррупции. Составители рейтинга также смотрели на такие факторы, как право собственности, инновации, налоги, технологии, свобода торговли и денежного обращения, динамика рынка акций. На втором месте – Дания. В стране хорошо развиты высокие технологии, свобода торговли и право собственности. В Дании один из самых высоких ВВП на душу населения: \$59,684 в 2011 году, согласно отчету Всемирного банка. Третью позицию рейтинга занимает Гонконг. Его экономика, сильно зависящая от международной торговли и финансов, остается одной из самых динамично развивающихся в мире. В прошлом году ее рост составил 5%, уровень безработицы оценивается в 3,2%. В первую десятку рейтинга также вошли Сингапур, Канада, Ирландия, Швеция, Норвегия, Финляндия и Великобритания. США оказались на 12-м месте, Франция – на 20-м, Германия – на 21-м. Всего в рейтинге 141 страна. Из бывших республик Советского Союза лучшие показатели у прибалтов: Эстония заняла 22-е место, Литва – 35-е, Латвия – 40-е. Россию обогнали Грузия (50), Казахстан (70), Азербайджан (73), Армения (77), Молдова (92) и Украина (104). Страна оказалась на 105-м месте. (Forbes.ru)

В ПОИСКАХ ИНВЕСТОРА

Специализированная факторинговая компания Казахстана First Factoring Company намерена привлечь инвестора для расширения бизнеса, сообщил генеральный директор компании Толеген Мулдашев. «Сейчас мы находимся в поисках финансового инвестора по всему миру и планируем привлечь в капитал от \$10 до \$15 млн с целью расширения бизнеса и увеличения стоимости компании. Позже, когда мы достигнем запланированных показателей, можно будет говорить о привлечении стратегического инвестора», – сказал он агентству «Интерфакс-Казахстан». Мулдашев подчеркнул, что предпочтительными финансовыми инвесторами для компании являются фонды прямых инвестиций. First Factoring Company – первая специализированная компания, созданная в 2009 году в Казахстане, предоставляющая факторинговые услуги для малого и среднего бизнеса. («Интерфакс-Казахстан»)

«ЗДРАВЯЯ» СИСТЕМА

Закон «Об электронной торговле» разрабатывается в Казахстане для активного продвижения в республике электронных платежей, сообщил министр транспорта и коммуникаций Аскар Жумагалиев, выступая на заседании правительства. «Будут активно продвигаться электронные платежи, для этого будет принят закон «Об электронной торговле», – сказал Жумагалиев. По его словам, будут созданы все технические составляющие: система онлайн-оплаты, логистические каналы и курьерские службы. «Конечно же, это позволит нам создать здоровую систему электронной коммерции, которая в целом просто необходима для развития общества», – заключил он. (ИА «Новости-Казахстан»)

«ШЕЛКОВЫЙ ВЕТЕР» НАД СТРАНОЙ

Министерства транспорта Азербайджана, Грузии, Турции и Казахстана подпишут 28 ноября в турецком Измире меморандум по проекту Silk Wind («Шелковый ветер», нацеленному на пуск контейнерного поезда Китай – Казахстан – Каспий – Кавказ – Турция – Европа, сообщает РИА «Новость» со ссылкой на бакинский портал бизнес-информации abc.abc. Проект Silk Wind был предложен Казахстаном в рамках проекта TRACECA по логистике и морским магистралям (Logmos). «Подписания планируется провести в рамках участия национальных делегаций в заседании Совета министров транспорта государств Организации черноморского экономического сотрудничества (ОЧЭС)», – сказал национальный секретарь международного транспортного коридора «Европа – Кавказ – Азия» (TRACECA) от Азербайджана Акиф Мустафад. Он сообщил также, что заключение межправительственного соглашения по Silk Wind планируется на 10-м заседании межправительственной комиссии TRACECA, проведение которого ожидается в мае 2013 года в Душанбе. Схема Silk Wind, предложенная Казахстаном, предполагает, что контейнеры из Китая по железной дороге доставляются в Актау, откуда паромом до Баку, далее по железной дороге – в порты Грузии, откуда также паромами в порты Турции или Украины. В последнем случае Silk Wind объединяется с литовско-украинским транспортным коридором Viking. (ИА «Новости-Казахстан»)

ОБРАТНАЯ СВЯЗЬ

Госфонд «Самрук-Казына» запустит с 2013 года собственный портал для обратной связи с работниками группы фонда, сообщил глава госфонда Умирзак Шукеев. «Для акционеров группы компаний важно создать условия для обратной связи и взаимодействия, в этой связи с начала следующего года в фонде будет запущен корпоративный портал, доступный для работников всей системы, всей группы компаний», – сказал он. «Я поручаю создать на портале фонда страничку для линейных руководителей специально для обсуждения острых вопросов, которые возникают на производстве», – распорядился он в этой связи. Глава госфонда, говоря о социальной модернизации, напомнил присутствующим менеджерам, что в настоящее время на предприятии фонда трудится 338 тыс. человек. («Интерфакс-Казахстан»)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ДЕЛА ТАМОЖЕННЫЕ

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев подписал закон «О ратификации Соглашения о сотрудничестве и взаимопомощи в таможенных делах по вопросам деятельности представительств таможенных служб государств-членов Таможенного союза в рамках Евразийского экономического сообщества», сообщила в понедельник пресс-служба главы государства. Данное соглашение было подписано 22 июня 2011 года в Москве. В соответствии с соглашением государства-члены Таможенного союза учреждают на территории друг друга представительств таможенных служб. Согласно соглашению, представительство действует на основе законодательства стороны, учредившей данное представительство. Представительство возглавляет руководитель, являющийся также членом коллегии таможенной службы страны пребывания. Состав, численность и структура представительства определяются таможенной службой учредившей его стороны по согласованию с таможенной службой страны пребывания. Деятельность представительств осуществляется на основании положений, утверждаемого руководителем таможенной службы стороны. Финансирование осуществляется стороной, таможенную службу которой они представляют. Стороны принимают на себя обязательства по обеспечению представительства на безвозмездной, паритетной основе служебными помещениями. Согласно документу, сотрудники представительств в целях обеспечения взаимодействия таможенных служб сторон осуществляют мониторинг исполнения таможенного законодательства ТС; подготовку предложений по повышению эффективности реализации законодательства ТС; анализ осуществления в стране пребывания таможенного и иных видов госконтроля в пунктах пропуска на таможенной границе ТС, выработку предложений по их унификации и совершенствованию. (Интерфакс-Казахстан)

ЖИВОТНОВОДСТВО
БЕЗ СКОТА?

По словам акима Костанайской области Нуралы Садуақасова, Министерство сельского хозяйства РК и карантинные службы наложили вето на завоз скота из Европы. Это связано с зарегистрированными там вспышками инфекционных заболеваний. Теперь договоры, которые на руках у костанайских животноводов на завоз КРС из Германии и Венгрии, фактически блокированы. «Лучше завозить здоровый скот, чем завозить себе проблемы», – отметил аким Костанайской области. В этом году по программе «Сыбата» планировалось приобрести 9300 голов маточного поголовья КРС. На сегодняшний день приобретено 6403 головы. Еще 1400 голов планируют приобрести до конца 2012 года. (ИА «Казах-Зерно»)

«ЖАСЫЛ ДАМУ»
СОХРАНЯЕТ
ЭКОСИСТЕМЫ

Комитетом лесного и охотничьего хозяйства Министерства сельского хозяйства РК в рамках реализации отраслевой программы «Жасыл Даму на 2011-2014 годы» создан государственный природный резерват «Алтын Дала» на общей площади 489 766 га для сохранения уникального биологического разнообразия степных и пустынных экосистем Центрального Казахстана, говорится в распространенном сообщении пресс-службы МСХ РК. Резерват расположен на землях запаса Жангельдинского и Амангельдинского районов Костанайской области. В его территории включены основные места обитания, миграции и охота самой крупной в мире бетпакадлинской популяции сайгаков. «Флора резервата насчитывает более 370 видов, из которых 23 вида отнесены к различной категории редкости. Здесь также встречаются редкие для Казахстана растительные сообщества – тырсыковые степи и туранговые рощи. (ИА «Казах-Зерно»)

ДОМ В КЫРГЫЗСТАНЕ

Россияне и казахстанцы чаще всего обращаются за разрешением о покупке недвижимости в Кыргызстане. Об этом, как передает Tazabek, говорится в обосновании законопроекта о разрешении иностранным гражданам покупать недвижимость в Кыргызстане. Данный документ инициирован депутатом Жогорку Кенеша Дастаном Бекешевым. За разрешением на покупку недвижимости также обращаются и граждане Китая (в 2011 году было 16 обращений, в 2012 году – 6), граждане Турции (в 2011 году – 3, в 2012 году – 4), граждане Узбекистана (в 2011 году – 8, в 2012 году – 10). В министерстве юстиции страны говорят, что отсутствует база данных по учету заявлений от иностранных юридических и физических лиц, по которым выданы разрешения или отказано в выдаче разрешения на приобретение жилых домов и квартир жилищного фонда на территории Кыргызстана. При этом в 2011 году выдано 184 разрешения, 69 лицам – отказано в выдаче разрешения, за 11 месяцев 2012 года – выдано 115 разрешений, отказано – 101 заявителю. (kapital.kz)

В ЭЛЕКТРОННОМ ВИДЕ

В 2014 году документооборот среди госслужащих Казахстана на 100% станет безбумажным, сообщил во вторник министр транспорта и коммуникаций Аскар Жумагалиев в ходе заседания правительства. «Государственные службы по итогам уже 2013 года порядка 60% документов будут подписывать без дублирования, безбумажный документооборот. Порядка 50% в 2013 году, а в 2014 году уже 100% нормативно-правовых документов будут согласовываться в электронном виде. Для государственных служащих будет сформирована электронная почта», – сказал Аскар Жумагалиев. «С точки зрения фронт-офиса, с точки зрения оказания услуг от государства населению будут сформированы все ресурсы, которые уже в этом году предполагают лицензию в электронном виде; разрешительные документы будут на 100% выдаваться в электронном виде в 2014 году. (BNews.kz)



Гендер: женщины пока «на коне»

Арман Карин

На сегодняшний день вклад женщин в валовой внутренний продукт (ВВП) Казахстана составляет 40%. Если не решить проблем женщин, он может быстро сократиться

На прошлой неделе в ходе III Евразийского саммита женщин председатель Национальной комиссии по делам женщин и семейно-демографической политике при президенте РК Гульшара Абдикаликова заявила, что вклад женщин в формирование ВВП страны составляет 40%.

«Сегодня наравне с мужчинами строят общество всеобщего труда более 3 млн женщин. Вклад женщин в формирование ВВП составляет 40%», – отметила Гульшара Абдикаликова.

По ее словам, в результате последних выборов депутатов в Мажилис Парламент

та РК количество женщин увеличилось в 1,4 раза и достигло 24%.

Кроме того, увеличивается количество женщин-руководителей в исполнительных органах. Из них одна советник президента, два министра, пять вице-министров, пять ответственных секретарей, руководителей аппаратов центральных органов, руководителей канцелярии премьер-министра и аппарата мажилиса парламента, пять заместителей акимов областей.

Г-жа Абдикаликова напомнила, что в рейтинге стран мира по уровню равноправия полов, опубликованном в конце октября текущего года аналитической группой Всемирного экономического форума, из 135 стран, подвергнутых мониторингу, Казахстан поднялся на 18 позиций вверх и занял 31-ю строчку.

Что и следовало ожидать
Женщины Казахстана проявляют большую активность в экономике, чем мужчины. Так, по данным Агентства РК по статисти-

стике, в 2001 году уровень экономической активности женщин составил 65%, а в 2009 – 66,1%.

С 2006 года данный показатель имеет уверенную тенденцию роста. В 2005 году женщины произвели национального продукта на общую сумму 2,755 трлн тенге, мужчины – 4,835 трлн тенге. Тем самым на женщин пришлось 36,3% ВВП, на мужчин – 63,7% ВВП. До 2008 года эта доля постепенно росла: с 37,1% в 2006 году до 39,4% в 2008 году. А потом, в 2009 году эта доля несколько снизилась: до 38,8%.

Если по итогам 2011 года вклад женщин в ВВП составил 40%, значит, с 2009 года мы имеем рост в 1,2%.

Кроме того, в 2009 году, по данным Всемирного экономического форума, Казахстан в международном рейтинге гендерного различия опередил 14 стран Европейского союза и из 134 стран занял 41 место. То есть за два года, по итогам 2011 года, Казахстан поднялся сразу на 10 позиций, заняв 31 место.

Отменят ли в Казахстане доверенности?

Андрей Кириллов

Сразу после отмены доверенности на право управления автомобилем в России пошли слухи о том, что это произойдет и в Казахстане. Но дорожная полиция не спешит с отменой доверенности, ссылаясь на нежелательность ослабления системы учета автомобилей

На прошлой неделе телеканал КТК со ссылкой на министра внутренних дел РК Калмуханбета Касымова сообщил, что Казахстан не собирается следовать за Россией и отменять доверенность на право управления автомобилем.

Напомним, недавно в России отменили доверенности. Теперь для того, чтобы управлять легковым автотранспортом, достаточно иметь при себе лишь техпаспорт, водительское удостоверение и страховой полис.

В Казахстане управление машиной без официального согласия ее владельца будет по-прежнему расцениваться как угон. «Завтра будет ДТП, мы знаем, чья это машина, приходим к этому человеку, а он говорит: извините, я ее отдал такому-то. Тот еще тому отдал, и мы так вот ходим за этим хозяином. Поэтому должна быть жесткая система учета», – убежден министр.

Но кое-какие перемены все равно произошли. Напомним, ранее пресс-служба Комитета дорожной полиции МВД РК сообщила, что в начале октября КДП направил дополнительное указание в территориальные управления дорожной полиции о принятии к регистрации и учету доверенностей, составленных в письменной простой форме (без нотариального удостоверения).

Согласно п. 3 ст. 18 Закона РК «О безопасности дорожного движения», лица, управляющие транспортными средствами по доверенностям, независимо от наличия либо отсутствия нотариального заверения, подлежат учету и регистрации в подразделениях дорожной полиции (данная процедура проводится на бесплатной основе).

«За» и «против»

В Казахстане идет борьба между противниками и сторонниками доверенностей. Так, в конце июня прошлого года депутат нижней палаты парламента Ержан

Рахметов выступил с предложением отменить нотариально заверенную доверенность на право управления автомобилем. «Сам факт того, что водитель имеет на руках ключ от машины уже является его правом на управление этим автомобилем», – заявил мажилисемен.

«Я предлагаю отменить нотариально заверенные доверенности на право управления автомобилем. То есть упразднить документы, разрешения, оформленные в письменном виде, выдаваемые одним лицом другому лицу на совершение определенных действий с транспортным средством, которые с таким удовольствием штампуют нотариусы», – добавил Ержан Рахметов.

Он предложил сократить общий список документов, заверенных казахстанскими нотариусами. По информации мажилисемена, в Европе в таком перечне в десятки раз меньше пунктов, чем в Казахстане. Ержан Рахметов привел пример густонаселенных стран (где намного больше машин, чем в Казахстане), в которых не требуется доверенность на управление автомобилем.

По данным мажилисемена, на сегодня в Казахстане зарегистрированы более четырех миллионов автомобилей, выдается по 5-8 миллионов доверенностей, и каждая из них, по его словам, стоит в среднем две тысячи тенге.

Таким образом, как рассудил парламентарий, отмена нотариально заверенных доверенностей на право управления автомобилем значительно сократит бюрократические процедуры и упростит жизнь автовладельцев.

Но КДП против данной меры. В ноябре текущего года, выступая в ходе правительственного часа в мажилисе парламента, министр внутренних дел Калмуханбет Касымов дал понять, что МВД выступает против отмены доверенностей, так как использование этого документа облегчает поиск виновников в случае совершения дорожно-транспортного происшествия или угона.

По его словам, лучше упростить процедуру регистрации доверенности. «Сейчас мы улучшили работу дорожной полиции – регистрация доверенности занимает 10-15 минут. Так мы будем знать, что эта машина находится за конкретным товарищем», – отметил министр.

Россия – не указ

В принципе, отмена доверенности в России была делом времени. Сначала о необходимости ее отмены заявил премьер-министр Дмитрий Медведев, а потом данную инициативу поддержали в министерстве внутренних дел.

По сути, при сегодняшнем развитии информационных систем никаких про-

Женщинам труднее, чем мужчинам

В общественном сознании мужчина воспринимается как производитель материальных богатств, женщина – как хранительница домашнего очага.

По исследованиям, проведенным в Казахстане, женщины сталкиваются с рядом проблем. В частности, женщины чаще мужчин сталкиваются с проблемами доступа к финансовым ресурсам, имеет место недостаток специальных знаний и навыков у женщин-предпринимателей, отсутствует разветвленная инфраструктура для поддержания и развития женского предпринимательства. Кроме этого, существуют экономические и административные барьеры, мешающие развитию предпринимательства, в том числе женского, а также недостаточно исследований в области развития женского предпринимательства.

Напомним, во время телемоста в начале июля, посвященного Дню индустриализации, президент Казахстана Нурсултан Назарбаев заявил, что «у нас некоторые шустрые работодатели при приеме женщин на работу требуют два заявления: о приеме на работу и об увольнении, если она забеременеет. Я говорю об увеличении населения до 20 миллионов, а они работают против меня, получается! Это позор! Неужели средства массовой информации, журналисты, которые везде охочи до всего, не доберутся и не опозорят таких руководителей компаний? Как так можно относиться к матери будущей, которая работает в этой компании?» – возмутился глава государства.

Женщины опасаются...

К сожалению, женщины сегодня опасаются, что затеянная в стране пенсионная реформа создаст им дополнительные проблемы.

Это непосредственно касается повышения пенсионного возраста для женщин. По последним данным, пенсионный возраст казахстанских женщин предлагается довести до 63 лет в течение десятилетия с момента принятия решения. В настоящее время общеустановленный пенсионный возраст составляет 63 года для мужчин и 58 лет для женщин.

«Это предложение неоднократно звучало ранее, и Национальный банк, руководствуясь статистическими данными по демографической ситуации, поддержал эту идею. В случае принятия решения процесс повышения пенсионного возраста у женщин до 63 лет будет проходить поэтапно в течение длительного периода (10 лет) по мере улучшения демографической ситуации, роста продолжительности жизни, а также с увеличением доли и роли накопительной системы в пенсионном обеспечении», – сказала в ноябре порталу NUR.kz заместитель председателя Нацбанка РК Дина Галиева.

По словам замглавы Нацбанка, после повышения пенсионного возраста женщин у них появится возможность работать, продолжая накапливать и рассчитывать на более достойную пенсию в будущем.

В свою очередь сами женщины опасаются, что в период с 58 до 63 лет работать не станет держать их на работе. То есть женщины предпенсионного возраста могут оказаться нежелательными работниками.

В случае если все указанные проблемы не будут решены, доля участия женщин в ВВП начнет стремительно сокращаться.



■ Реформа КТЖ: станет ли лучше?

Аманжол Сагындыков

Транспортное ведомство предлагает реорганизовать нацкомпанию, чтобы уплотнить конкурентную среду в перевозочной сфере. Но как показывает мировой опыт, прямой зависимости эффективности пассажирских перевозок от формы собственности игроков рынка не существует.

В середине ноября Министерство транспорта и коммуникаций (МТК) РК выступило с инициативой о реорганизации АО «НК «Казакстан темир жолы». Согласно новой модели, предлагается разделить деятельность по оказанию услуг магистральной железнодорожной сети, являющейся естественной монополией, от потенциально конкурентной перевозочной деятельности.

Инициатива уже обрела реальные очертания: МТК направило на рассмотрение парламента проект закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казакстан по вопросам транспорта».

Зачем отделять?

Почему вдруг министерство решило отделять услуги магистральной железнодорожной сети от перевозочной деятельности? Для этого необходимо вспомнить, что перевозочная деятельность была выведена в конкурентную среду в середине 2000-х.

Тогда же появилось большое количество частных перевозчиков.

Однако с момента появления частных, «дочки» КТЖ – АО «Пассажирские перевозки» и АО «Пригородные перевозки» постоянно жаловались на недобросовестную конкуренцию со стороны конкурентов.

Так, в интервью журналу «Транс-Экспресс Казакстан» президент АО «Пассажирские перевозки» Акбулат Жагипаров заявил: «Однако время показало: развитие конкурентной среды в хозяйстве оказалось малоэффективным. Те же вагоны, тот же сервис...».

В ответ на эту критику частные компании сетуют на недобросовестную конкуренцию со стороны «дочек» нацкомпания. Мол, наличие их на рынке снижает уровень конкуренции, так как материнская компания делает все возможное, чтобы создать своим «дочкам» режим наибольшего благоприятствования.

Монополист жалуется на частные компании, последние – на монополиста. Но, по мнению многих пассажиров, качество сервиса и в АО «Пассажирские перевозки», и в частных компаниях одинаково плохое.

Теперь, если законопроект примут в редакции МТК, сегмент пассажирских перевозок станет исключительно частным. Конкуренция уплотнится, так как на рынке не будет монополистов.

Раз невыгодно – уходи

Какие-то время государство шло на поводу монополистов. Последний раз это случилось весной текущего года: с 1 апреля государство разрешило АО «Пассажирские перевозки» и АО «Пригородные перевозки» повысить тариф на 10%.

Тогда монополисты отметили, что повышение тарифов связано с мерами в целях снижения убыточности.

Однако регулярный рост тарифов, в принципе, ничего не менял в сфере пассажирских перевозок. Монополисты просили средства на обновление парка вагонов, на другие свои расходы. Получалось, что государство субсидировало компании, выход которых на рентабельность в ближайшем будущем не ожидался. В данном контексте инициатива МТК – это избавление бюджета от неэффективных расходов.

Наличие же на рынке монополистов вело к нерациональному расходованию бюджетных средств, подавлению конкуренции и постоянному росту тарифов.

И самое главное – КТЖ постоянно твердит, что убытки в сфере пассажирских перевозок компания вынуждена компенсировать за счет доходов, полученных в сфере грузовых перевозок. Если законопроект примут, КТЖ избавляется от лишней финансовой нагрузки.

Причем на фоне резкого подорожания грузовых перевозок, связанных с унификацией тарифов в рамках Таможенного союза, о чем в конце мая текущего года сообщил вице-министр транспорта и коммуникаций Еркин Дюсенбаев, это двойное избавление.

Дело не в форме собственности

Информация о том, что частные компании смогут усилить конкуренцию и снизить тарифы, не совсем верна, как и мысль о том, что пассажирские перевозки убыточны. Так, в Японии и Швейцарии пассажирский транспорт приносит прибыль. Но это при высоких тарифах и в условиях, когда государство так или иначе перекладывает расходы на транс-

порт не на население, а, например, на компании. В Японии, прежде, чем устроиться на работу, люди оговаривают с работодателем, как последний будет компенсировать работнику расходы на транспорт.

В то же время в большинстве остальных стран, включая США, Францию, Германию и многие другие государства, пассажирский комплекс в целом является убыточным.

Реформированием железных дорог занимались правительства всех стран во все времена и даже на заре железнодорожного транспорта. Но, как показывает опыт предыдущих структурных преобразований, прямой зависимости между формой собственности на подвижной состав и транспортной инфраструктурой, а также эффективностью работы транспорта не существует.

Судя по концепции, предложенной МТК, Казакстан идет по пути стран, где рынок пассажирских перевозок либеральный. Такая схема характерна для Великобритании, Швеции, Германии, Нидерландов, Дании, Италии, Швейцарии и Португалии.

Но и в Европе есть страны, где конкуренция на рынке практически отсутствует. Это характерно для Норвегии, Австрии, Польши, Чехии, Финляндии, Латвии, Люксембурга, Словакии, Бельгии, Венгрии, Словении и Франции.

В той же Европе есть страны, где процесс либерализации находится в зачаточном состоянии. Сюда относятся Эстония, Литва, Греция, Ирландия и Испания.

Как показывает мировая практика, степень зрелости рынка никак не влияет на качество сервиса в сфере пассажирских перевозок.

■ Малый совсем не то, что большой!

Татьяна Киселева

Средний бизнес в Казакстане, по мнению многих экспертов, является движущим инструментом экономики страны. По данным вице-президента Независимой ассоциации предпринимателей (НАП) РК Тимура Назханова, к среднему бизнесу, согласно изменениям, которые будут введены в закон «О частном предпринимательстве» с 1 января 2013 года, можно отнести юридических лица со среднегодовой численностью работников свыше 50, но не более 250 человек. А среднегодовой доход должен быть не выше 325 000-кратного МРП. В денежном выражении – это 520 млн тенге, что соответствует более \$3,4 млн.

А к малому бизнесу, по данным г-на Назханова, относятся предприятия среднегодовой численностью работников не более пятидесяти человек и среднегодовым доходом не свыше шестидесятикратного месячного расчетного показателя. В денежном эквиваленте это будет составлять примерно 96 млн тенге или \$640 тыс.

Между тем в Казакстане, по наблюдениям вице-президента НАП, 20 лет все руководители министерств, ведомств декларируют о поддержке МСБ, не отделяя их друг от друга. «А ведь у малого и среднего бизнеса разные интересы, иногда диаметрально противоположные», – заметил он.

По мнению Тимура Назханова, сложившийся бизнес-климат в нашей стране не стимулирует развитие среднего бизнеса, поэтому наш малый бизнес имеет мало перспектив перерасти в средний.

«Да и особого стремления к росту не наблюдается, поскольку новый статус приводит к более жесткому контролю со стороны государства, более высокому уровню налогов», – подчеркнул эксперт. Немаловажным он считает и то, что, пытаясь увеличить свой бизнес, предприниматели берут на себя больше рисков оказаться в поле интересов рейдеров и потерять свой бизнес.

Чтобы рос удельный вес среднего бизнеса, государству, по мнению г-на Назханова, необходимо разработать отдельную программу для этой части бизнеса. Поэтому и госпрограммы поддержки предпринимательства должны отличаться.

«Пора изменить подходы к среднему бизнесу, мотивировать его. А главное здесь



– налоговая политика. И если для малого бизнеса что-то делается в этой сфере, то для среднего недостаточно», – считает вице-президент Независимой ассоциации предпринимателей. Именно поэтому отечественный малый бизнес на сегодняшний день не перерастает в средний.

По оценке экспертов АО «Фонд развития предпринимательства Даму», сектор малого и среднего бизнеса находится на стадии развития. Его развитию способствует общая макроэкономическая ситуация в стране, одним из показателей которой является рост ВВП, который в последние 2 года составил более 7%. Это говорит об устойчивости нашей экономической системы и ее способности к успешному преодолению циклических перемен. А вступление в Таможенный союз уже дало свои плоды, в плане усиления торговой отрасли.

Так, согласно данным Агентства Республики Казакстан по статистике, на январь 2012 года взаимная торговля Казакстана со странами Таможенного союза составила почти \$1,5 млрд, что почти на 13% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Уровень импорта при этом достиг \$988 млрд – рост составил 24,1%. Однако экспорт Казакстана в страны ТС составил

на 4,5% меньше аналогичных показателей прошлого года – \$487 млрд.

Льготные таможенные тарифы, создающиеся в рамках ТС, по мнению аналитиков «Даму», будут и дальше способствовать снижению стоимости и увеличению объемов импорта оборудования из России и Беларуси для отечественных компаний. В перспективе это должно стимулировать модернизацию основных средств местных предприятий, в том числе субъектов МСБ, и, как следствие, приведет к росту собственного производства товаров и услуг в стране в целом.

Между тем г-н Назханов заметил, что «теоретически вступление в ТС должно дать возможность бизнесу, в том числе и среднему, выходить на огромный общий рынок союза. Однако, как показывает опыт первых двух лет, это не так просто». На его взгляд, в большинстве своем наш бизнес не может предложить конкурентоспособную продукцию, скорее наоборот, крупные российские, а следом и белорусские компании закрепляются на наших рынках. «Мы вошли в ТС неподготовленными, не имея развитого производства, традиций государственной поддержки перерабатывающих отраслей экономики. Наш бизнес оказался в роли того начинаю-

щего пловца, которого бросают на середине реки и ждут, выплывет или нет» – подчеркнул эксперт.

По мнению Тимура Назханова, средний бизнес в Казакстане, так же как малый и крупный, подвержен влиянию извне. Отличие, наверное, в том, что на предприятиях малого бизнеса количество работников составляет, в большинстве своем, от 5 до 10 человек. Они в меньшей степени загружены банковскими кредитами, долгами. Поэтому здесь меньше затрат, проще перестроиться, начать другой бизнес. Это более гибкая бизнес-система, устойчивая к кризису.

В то же время Тимур Назханов подчеркивает, что малый бизнес в меньшей степени защищен государством. Как правило, госпрограммы, принимаемые властью в кризисные времена, направлены на поддержку среднего, а также крупного бизнеса. В большинстве своем финансируются проекты в производственных секторах экономики, где присутствие малого бизнеса очень ограничено. В Казакстане, например, удельный вес малого бизнеса в производстве до кризиса составлял чуть больше 3%.

Если брать в расчет структуру ВВП по производству товаров и услуг, то, по данным «Даму», производство товаров в первом полугодии 2012 года составило 40,7%, а услуг – 52,2%. Показатели говорят о росте, так как за весь прошедший 2011 год производство товаров составило 43,2%, а производство услуг – 50,2%.

По мнению экспертов «Даму», позиции Казакстана в международных рейтингах также идут на улучшение. Согласно рейтингу Всемирного банка «Doing Business 2012», Казакстан переместился на 47 место и тем самым вошел в число 50 стран с наиболее благоприятным деловым климатом. Улучшению ситуации также способствует реализация программы «Дорожная карта бизнеса – 2020», в рамках которой на 20 ноября 2012 года оказана поддержка 1996 субъектам малого и среднего бизнеса на сумму кредитов 449,9 млрд тенге, при этом по 83 проектам выданы гарантии.

«Как известно, в развитых странах Европы, Азии, в США удельный вес МСБ в формировании ВВП составляет от 50 до 80%», – заметил г-н Назханов. Доля малого бизнеса в ВВП России составляет в 2012 году 20%. Такая же примерно ситуация и в Казакстане. Подобная картина, по данным вице-президента НАП, была и 7-8 лет назад. Эксперт считает, что существенного роста бизнеса, как и увеличения его вклада в ВВП страны не происходит. «Учитывая, что к 2020 году главой государства поставлена задача увеличить эту цифру до 40%, трудно понять, каким образом добиться этого при существующем отношении со стороны чиновников к развитию МСБ», – подытожил эксперт.

■ Переходный период «Казтемиртранс»

Динара Кудатова

На реформу, проводимую в АО «Казтемиртранс» (КТТ) по переводу их инвентарного вагонного парка в частный, возлагаются большие надежды. Расширение операторской деятельности КТТ позволит решить наиболее актуальные проблемы транспортировки экспортного зерна

Руководство национальной компании обещает: новшество позволит обновить изношенный вагонный парк. И соответственно экспорт зерна предоставлять в срок более качественные услуги грузоперевозок.

Как сообщил на VI Зерновом форуме «KazGrain» заместитель главы Правитель-

ства РК Крымбек Кушербаев, за последние пять лет производство зерна в Казакстане в среднем увеличилось на 30%, объем экспорта на 60% (с учетом муки). Рост поставок отечественной пшеницы требует обновления устаревшего вагонного парка, степень изношенности которого составляет 60%. Кроме того, ежегодно значительное количество вагонов выбывает из эксплуатации. По словам вице-президента АО «Казтемиртранс» Санжара Елюбаева, в КТТ намерены обновить парк зерновозов при расширении операторской деятельности компании и перехода из «инвентарного» парка в «частный». «Все те доходы, которые будут получены от операторской деятельности, они пойдут на обеспечение обновления вагонного парка», – заявил г-н Елюбаев.

Новшество в АО «Казтемиртранс» проводится по российскому примеру. В соседнем государстве вагоны переведены в частное пользование Первой грузовой компании (ПГК). Но принятые в обеих

странах меры не решают проблемы бизнеса, работающего в сфере грузоперевозок, считает заместитель генерального директора казахстанского оператора вагонов ТОО «Норд ТЭК» Мурат Каиржанов.

«У нас получилось так, что «Казтемиртранс» отдает приоритет крупным грузоотправителям. То есть мелкие грузоотправители остались в стороне. Мягко говоря, в итоге получилось так, что компания работает только с крупными грузоотправителями», – отметил г-н Каиржанов.

В Казакстане, по его мнению, необходимо вести мониторинг удовлетворенности спроса, а также наладить логистику работы одиночных вагонов групповых отправок, которая осуществляется МСБ. Важное значение в сфере грузоперевозок спикер отводит автоматизированной информационной системе. К внедрению передовых IT-технологий в КТТ приступит в 2013 году, сообщил вице-президент АО «Казтемиртранс». Аналогом

автоматизированной системы управления послужит АСУ ПГК. Данная система позволит экспортерам в режиме онлайн проводить расчеты тарифов, оплату по счетам. Сегодня же казахстанским трейдерам приходится зачастую месяцами ждать отправки груза.

«Некоторые товарищи ждут расценки по тарифам два-три дня, некоторые две-три недели, а мы вообще два месяца ждем. Мы ведем переписку с юристами по протоколу разногласия. Нам предоставили стандартный договор с КТТ, где у нас очень много вопросов. Третий месяц идет, а мы даже не можем подписать протокол о разногласии», – сетует представитель экспортной компании «Луис Дрейфус Комодитиз» Едыге Есенханулы.

Также зернотрейдеры сталкиваются с проблемой предоставления вагонов, несоответствующих международным нормам и стандартам. Представитель экспертной компании ТОО «Baltic Control Kazakstan» Гульмира Абишева сообщила, что из 24700 обследованных организацией вагонов 97% не соответствуют нормам герметичности, 46% пустых вагонов при подаче заражены насекомыми вредителями, в 33% емкостей содержится остатки от предыдущих грузов.

Вице-президент АО «Казтемиртранс» пообещал улучшение качества передвижных составов, когда компания будет иметь полное право операторства частными вагонами.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

СДЕЛКА ОДОБРЕНА

«Казактелеком» предоставит и внедрит программное обеспечение для создания единого портала для группы компаний АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына». Соответствующую сделку одобрил совет директоров АО «Казактелеком», сообщила Казакстанская фондовая биржа (KASE) со ссылкой на уведомление компании. Стоимость сделки составит 20,9 млн тенге. «Казактелеком» является ведущим оператором связи Казакстана, занимает доминирующее положение на отечественном рынке телекоммуникаций. («Интерфакс-Казакстан»)

НАЛОГОВ ОТ ИМПОРТА БОЛЬШЕ

В Северо-Казакстанскую область за 10 месяцев 2012 года поступило косвенных налогов от импорта товаров из стран Таможенного союза на сумму 11296,2 млн тенге, что на 2498,4 млн тенге больше, чем за аналогичный период прошлого года. Темп роста к 2011 году составил 130,9%. Доля поступлений налога на добавленную стоимость (НДС) в общем количестве косвенных налогов в текущем году составляет 10004,2 млн тенге, доля налога на акцизы – 1,2 млн тенге. Об этом сообщил начальник управления административных косвенных налогов в рамках Таможенного союза Налогового департамента Арман Журсналин. Количество налогоплательщиков, состоящих на регистрационном учете в Налоговом департаменте по СКО, осуществляющих импорт товаров из стран Таможенного союза, растет ежегодно. Так, в сравнении с аналогичным периодом прошлого года количество налогоплательщиков увеличилось в среднем в 2 раза. Основное увеличение налогоплательщиков в торговле со странами Таможенного союза связано с ростом импортеров автотранспортных средств из Республики Беларусь. «В частности, за период с января по октябрь 2012 года было оформлено 80 административных материалов в отношении лиц, допустивших нарушение налогового декларирования товаров, перемещаемых в рамках Таможенного союза. Наложено штрафов – 8,9 млн тенге, из них выдано штрафов – 6,5 млн тенге», – сообщил Арман Журсналин. (BNews.kz)

АГРАРИИ В ОЖИДАНИИ ИТОГОВ

Неделю назад официально завершился срок приема документов на пролонгацию кредитов, однако итоги еще не оглашены. Поэтому аграрии замерли в ожидании решения комиссии, которое, по их мнению, уже давно должны были объявить, пишет корреспондент ИА «Казак-Зерно». Крестьянское хозяйство «Айсул» Западно-Казакстанской области в этом году потеряло половину своего потенциального урожая. Полученного хлеба хватало только на семена для будущего сева и на фураж. Как заверил глава хозяйства, с кредитными выплатами расплатиться без ущерба для хозяйства не получится. «Мы вовремя собрали все документы, уложились со сроком подачи заявки на пролонгирование. Да только ответа до сих пор нет. Это беспокоит, ведь ноябрь заканчивается, а значит, приближается срок оплаты кредитов», – поясняет аграрий. И это не единственное хозяйство с аналогичной проблемой. Крестьяне собрали весь необходимый пакет документов, подтверждающий их право на продление выплат по кредитам. (ИА «Казак-Зерно»)

ПРОГНОЗ СТАБИЛЬНЫЙ

Служба кредитных рейтингов Standard & Poor's подтвердила долгосрочный и краткосрочный рейтинги АО «Аграрная кредитная корпорация» (АКК) – государственной организации, обеспечивающей кредитование аграрного сектора, на уровне «BB+/B», а также рейтинг компании по национальной шкале на уровне «к2АА». Прогноз по рейтингам – «Стабильный», говорится в сообщении S&P. Долгосрочный кредитный рейтинг «BB+» отражает характеристики собственной кредитоспособности АКК, которую S&P оценивает на уровне «b+», а также мнение экспертов о высокой вероятности получения своевременной и достаточной экстренной поддержки от правительства Республики Казакстан (BBB+/Стабильный/A-2; рейтинг по национальной шкале: k2AAA), которое владеет 100% акций компании. Оценка характеристик собственной кредитоспособности «b+» также отражает «умеренную» бизнес-позицию АКК, «очень сильные» показатели капитализации и прибыльности, «умеренную» позицию по риску, показатели фондирования на уровне ниже среднего по банковской системе и «умеренные» показатели ликвидности (в соответствии с определениями, приведенными в критериях). «В соответствии с нашей методологией присвоения рейтингов организациям, связанным с государством (OCI), наше мнение о «высокой» вероятности получения экстренной государственной поддержки основывается на «важной» роли АКК в экономике страны и «очень прочных» связях с правительством Республики Казакстан. В результате поддержки, ожидаемой со стороны правительства, присваиваемый нами рейтинг АКК на три ступени выше оценки характеристик собственной кредитоспособности компании («b+»), – отмечается в сообщении S&P. Прогноз «Стабильный» отражает ожидания S&P «по-прежнему значительной текущей поддержки АКК со стороны правительства, способствующей поддержанию очень сильных показателей капитализации, и зависимость от финансирования со стороны собственника компании». Повышение нашей оценки вероятности получения экстренной поддержки может привести к позитивным рейтинговым действиям в отношении АКК. S&P предупреждает, что негативные действия в отношении суверенных рейтингов или признаки снижения вероятности получения экстренной государственной поддержки могут стать причинами изменения рейтингов или прогноза по рейтингам АКК в худшую сторону. «Ухудшение характеристик собственной кредитоспособности компании, в частности резкое снижение показателей капитализации или увеличение доли проблемных активов в портфеле АКК, также могут повлечь за собой негативные рейтинговые действия, однако такой сценарий мы считаем маловероятным», – отмечается в сообщении. (ИА «Казак-Зерно»)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВОЕ

ИНВЕСТИЦИИ В СТУДИЮ!

Казахстан остается страной, привлекательной для иностранных инвестиций, заявил первый заместитель председателя партии власти «Нур Отан» Бакытжан Сагинтаев. «Казахстан первым из стран СНГ признан Европейским союзом и США как государство с рыночной экономикой. ВВ включил Казахстан в список 20 стран мира – наиболее привлекательных для иностранных инвестиций», – сказал он, выступая на международной конференции «Институт президентства в становлении независимого Казахстана» в среду в Астане. По его данным, с 2000 года в экономику Казахстана привлечено около \$110 млрд прямых иностранных инвестиций, а в целом за этот период объем инвестиций в основной капитал составил более \$200 млрд. С 2000 года ВВП на душу населения вырос в 10 раз и достиг \$11,3 тыс. Г-н Сагинтаев подчеркнул, что улучшение экономических показателей страны привело к росту доходов подавляющей части населения. Так, в первом десятилетии XXI века размеры пенсий выросли более чем в 6 раз, жилищный фонд увеличился на 30 млн кв. м, 330 тыс. семей обрели новые квартиры, среднемесячная заработная плата увеличилась в 5,5 раза, доля населения с доходами ниже прожиточного минимума сократилась более чем в 4 раза, передает «Интерфакс-Казахстан». «По размеру совокупного дохода среднестатистическая казахстанская семья находится в лучшем положении, чем в большинстве стран постсоветского пространства», – заметил он. Кроме того, расходы на образование, здравоохранение выросли более чем в 8 раз, построено свыше 700 школ и около 450 объектов здравоохранения, добавил г-н Сагинтаев. «20 лет назад перед нами, гражданами тогда еще молодой и неокрепшей республики, стояли грандиозные задачи – от строительства нового государства до трансформации мышления. Когда мы встали на самостоятельный путь развития, у нас не было готовых рецептов. Были сомнения, многих одолевала неуверенность», – признался г-н Сагинтаев. «Но мы сумели построить сильное, всеми уважаемое государство с единой и успешной нацией». «Мы вступаем в третий этап своего развития – десятилетия модернизации. Заложенные в стратегии-2020 преобразования придадут новый импульс нашему развитию, нам предстоит осуществить грандиозную программу модернизации нашей страны», – сказал первый зампред партии. («Интерфакс-Казахстан»)

ПОЛЕТЫ ЗАВЕРШИЛИСЬ

Air Astana с 1 декабря 2012 года прекращает полеты в Семей и Уральск, сообщила пресс-служба авиакомпании. «С завершением эксплуатации Fokker 50 авиакомпания Air Astana с 1 декабря 2012 года прекращает выполнение рейсов в Семей и Уральск. Эта мера является вынужденной. На сегодняшний день аэропорты Уральска и Семей нуждаются в капитальном ремонте взлетно-посадочных полос для того, чтобы реактивные авиалайнеры смогли выполнять безопасные взлеты и посадки», – поясняется в пресс-релизе. Как известно, процесс поэтапного вывода Fokker 50 из авиапарка и их замена на Embraer 190 началась в апреле нынешнего года. Авиакомпания с 1 декабря прекращает полностью эксплуатацию турбовинтовых самолетов. Оставшиеся во флоте самолеты данного типа будут возвращены лизингодателю в январе 2013 года. Первый самолет Fokker 50 поступил в эксплуатацию авиакомпании 27 апреля 2004 года. Air Astana – совместное предприятие казахстанского госфонда национального благосостояния «Самрук-Казына» и английской компании BAE Systems (51% и 49% акций соответственно). («Интерфакс-Казахстан»)

33 ЗНАЧИМЫХ ТОВАРА

Компания «ТЭК «Тараз» открыла 2 стационарных торговых павильона, которые должны помочь более эффективно регулировать продовольственный рынок города. Об этом сообщает пресс-служба Жамбылской области. Всего планируется построить 10 торговых павильонов. На эти цели из областного бюджета выделено более 27 млн тенге. Остальные 8 торговых павильонов сдадут в эксплуатацию в ближайшее время, после получения государственных актов на участки, где будут расположены объекты. В павильонах реализуются все 33 социально значимых продовольственных товара, утвержденных постановлением правительства страны, по ценам не превышающим пороговые значения. Также для ассортимента реализуются и другие продукты по низким ценам. (kapital.kz)

КОРПОРАТИВЫ НА НОСУ

82% трудоустроенных респондентов указывают наличие корпоративных мероприятий в компаниях-работодателях. Такими результатами опроса, проведенного исследовательским центром компании HeadHunter, 29% анкетированных ответили, что корпоративные мероприятия на текущих местах работы проводятся дважды в год, 26% – один раз. Четверть исследуемых сотрудников указали, что корпоративы организуются чаще трех раз в год. По мнению 41% респондентов, Новый год возглавляет список самых часто «отмечаемых» корпоративов. На втором месте среди коллективных праздников – профессиональные и 8 марта (по 16% соответственно). Третью позицию занимают мероприятия, непосредственно связанные с компанией (дата основания, памятные события) – так ответили 15% опрошенных. 5% анкетированных указали, что в их компаниях корпоративными также являются и государственные праздники. Самые распространенные корпоративы из рубрики «Свой вариант»: Наурыз, сезонные мероприятия с выездом на природу, 23 февраля, 7 мая и тимбилдинг. Сотрудники, работающие в компаниях, в которых не проводятся корпоративы, основную причину отсутствия таковых видят в волеизъявлении руководителей. Четверть трудящихся не знают, почему в их компаниях не распространено проведение коллективных мероприятий, а 23% считают, что это слишком дорого для работодателей. 6% указали, что корпоративы не проводятся по желанию персонала. (kapital.kz)

Желание есть? Мотивация будет!

С какой целью слушатели приходят на обучающие программы

Ирина Лукичева

У 82% казахстанцев в дееспособном возрасте есть непреодолимое желание открыть собственный бизнес. При этом работа «на чужого дядю» заставляет чаще обдумывать вопрос о том, как начать свое дело. И только 40% работников по найму, имеющих опыт ведения собственного бизнеса, перестали им заниматься в связи с финансовыми трудностями. Таковы результаты исследования, проведенного компанией HeadHunter.

Данный опрос проводился среди сотрудников middle- и low-менеджмента: 50% – специалисты, 26% – менеджеры среднего звена (начальники отделов, управлений) и 24% – линейные менеджеры (ведущие, старшие, главные). К тому же 14% опрошенных указали административные и бюрократические сложности как основную причину отказа от бизнеса в пользу работы по найму. У 13% пропал интерес к своему делу и сменились приоритеты, а 5% продали свой бизнес. 4% бывших предпринимателей уверены, что их начинания перепахали конкуренты, 3% признались, что не справились с ведением бизнеса. Порядка 6% респондентов ответили, что работа по найму привлекает их больше, а 7% сотрудников затруднились ответить.

По мнению большинства работающих (54%), не столкнувшихся с ведением своего дела, бизнес привлекателен, в первую очередь, возможностью быть независимым. 30% считают, что собственное дело позволило бы хорошо зарабатывать, а 14% хотели бы заняться бизнесом из интереса. И только 1% уверены, что владение бизнесом – это престижно.

Половина служащих, у которых нет опыта ведения собственного дела, выбирают работу по найму потому, что она обеспечивает стабильность и спокойствие. 21% считают, что труд в компании-работодателя обеспечивает фиксированную заработную плату. Пятая часть респондентов данной категории уверена, что бизнес не позволяет иметь свободное от работы время. И только 5% видят в работе по найму меньшую ответственность, нежели в собственном бизнесе.

Открывая собственное дело, предприниматель теряется в потоке подлинной и ложной информации. В поддержку бизнеса уже не первый год ведется обучение в АО «Фонд развития предпринимательства «ДАМУ» в рамках 4 направления программы «Дорожная карта бизнеса – 2020» – «Усиление предпринимательского потенциала».

Понятно, что такие программы направлены главным образом на увеличение профессионализма предпринимателей.

Например, по проекту «Бизнес-Советник», который реализуется с 2009 года, проводится краткосрочное двухдневное обучение начинающих предпринимателей и населения основам предпринимательской деятельности.

В программе принимают участие как работающие, так и начинающие предприниматели, возраст которых не имеет значения. У слушателей возникает много вопросов: где взять первоначальный капитал, каким видом деятельности лучше и удобнее заниматься, как планировать свою деятельность, как правильно вести маркетинг, какой вид товара или услуги пользуется спросом.

«У нас есть цель – вооружить человека необходимыми знаниями не как дисциплины предметов, а как практическим руководством по организации и ведению бизнеса. Также мы рассматриваем юридические риски: как в правовом аспекте планировать свою деятельность, каким требованиям должны отвечать договоры. Соответственно это и налоговое бремя, которое мы с вами несем и возможности его планирования», – отметила Гульмира Бакжаева, тренер экспресс-курса предпринимательства, осуществляемого фондом «ДАМУ» по реализации программы государственной поддержки предпринимательства.

По мнению тренера, не все участники, пришедшие на курс, становятся успешными предпринимателями. Но в АО «Фонд развития предпринимательства «ДАМУ» не ставят такой цели, чтобы каждый обучившийся на этом семинаре стал предпринимателем. Даже если из 30 присутствующих на тренинге 15 человек будет заниматься бизнесом, то цель достигнута. «Бывает и так, что на занятие приходит человек, непонятно в чем одет, и через год вы приезжаете, и у этого бизнесмена есть уже маленький магазинчик, кулинарный цех или пекарня. Считайте, цель уже достигнута», – отметила г-жа Бакжаева.

Действующие предприниматели должны учиться, не избегая знаний на практике. Именно поэтому бизнесмен не может быть таковым, если он хотя бы на 5 шагов не идет впереди своего потенциального потребителя и не внедряет новые технологии в свой бизнес. Максат Табылганов, директор ТОО «Brilliant-Travel», считает, что для малого бизнеса подобные курсы – это хорошее подспорье.

«Мы проходили мотивационные курсы, как позиционировать себя, как себя вести в бизнесе, вплоть до осянки. Например, некоторые занимаются на курсах из чувства зависти к другим бизнесменам, некоторые из-за безвыходной ситуации, а другие с желанием и радостью», – отмечает предприниматель. По мнению бизнесмена, 2 дней для обучения, конечно, недостаточно. Однако порой несколько дней позволяют посмотреть на свое дело по-новому или идти совсем по другой стезе.

Участникам программы «Бизнес-Советник» предоставляется время для того, чтобы определиться со своей нишей в течение 2 месяцев. Для этого тренеры рекомендуют переинвестировать свой опыт ведения бизнеса, адаптируя его под наш менталитет, и посмотреть на то, в каких нишах можно реализовать себя.

Anonymous обратил внимание на казахстанское министерство

Юлия Александрова

Сайт Министерства культуры и информации (МКИ) РК был взломан 22 ноября текущего года. Это не первый случай, когда сайты государственных органов республики подвергаются атакам хакеров. Однако это первый и пока единственный прецедент «внимания» к нашей стране со стороны Anonymous, международной свободно организованной группы «хактивистов».

Anonymous выступает против цензуры в интернете, преследования и надзора. В знак протеста «хактивисты» взламывают различные государственные сайты.

Но ни казахстанские, ни международные эксперты не могут ответить на вопрос относительно того, по каким конкретным причинам Казахстан мог привлечь внимание международной группы. Надо понимать, подчеркнул Асет Нурпеисов, исполнительный директор ОЮЛ «Интернет-ассоциация Казахстана», что сайты государственных органов всегда являются объектом для хакерских атак. «В каком бы государстве мы ни жили, в любом случае сайты госорганов попадают под пристальное внимание хакеров, потому что они (хакеры), как правило, анархически или оппозиционно настроены», – считает г-н Нурпеисов.

К тому же, Александр Ляхов, директор по развитию бизнеса в ТОО «KAZNET Media», заметил, что случай с сайтом МКИ трудно назвать взломом. «Здесь не идет речь о взломе системы, идет речь о замене титульной страницы», – говорит он.

Г-н Ляхов объяснил, что любой сайт представляет собой достаточно сложную структуру. Есть видимая часть, которую видит каждый посетитель сайта, есть невидимая, и она гораздо больше. «Когда говорят взлом сайта, то, как правило, имеют в виду замену титульной страницы, то есть той части сайта, которая охраняется в меньшей степени, чем все, что выходит на уровень интернет-портала, взаимодействия самих пользователей внутри сети», – подчеркнул г-н Ляхов.

Эксперт также отметил, что если хакеры хотят взломать более глубокие структуры сайта, на это потребуются большие капиталовложения. «Если вы хотите украсть из



банка несколько миллионов, то, по меньшей мере, вы должны затратить столько же средств», – рассказал эксперт.

Деньги для произведения взлома сайта, по мнению г-на Нурпеисова, действительно нужны, чтобы заплатить хакеру, но большинство из них чаще всего работают за идею. Более того, по словам Асета Нурпеисова, отечественные сайты не настолько защищены, чтобы на их взлом затрачивать большие средства.

По оценке экспертов, государственные сайты Казахстана плохо защищены, хотя на обеспечение их защиты выделяются достаточные средства. На обеспечение безопасности сайтов государственных органов, по мнению г-на Ляхова, выделяются небольшие объемы средств, но ни для кого не секрет, что сайты госу-

дарственных органов плохо защищены. «Наша сеть очень слабая и на программном уровне у нас довольно слабые ресурсы. Мы не защищены ни от DoS-атак, ни от атак проникновения», – рассказал г-н Нурпеисов.

Казахстанской общественностью активно обсуждалось то, что ролик, размещенному Anonymous на сайте МКИ, удалось продержаться самые рекордные полчаса. По словам Антона Носика, аналитика SUP Media, полчаса – очень короткий срок для устранения последствий атаки. «Бывают такие виды атак, связанные с перенаправлением адреса сервера, при которых даже после оперативного устранения прежний адрес будет восстанавливаться несколько часов», – рассказал г-н Носик.

Hacktivist (от хакер и активист – «хактивисты») – так в англоязычном мире начали называть хакеров, проводящих политические акции, в частности участников группы Anonymous.

При анализе возможностей Anonymous был позиционирован как один из главных наследников WikiLeaks по мнению CNN. В 2012 году американский журнал Time включил Анонимус в список ста наиболее влиятельных людей года.

Не дави на мозг, начальника!

Вероника Сабитова

Порой в обычной прятничной беседе с друзьями мы просто фонтанируем идеями по поводу и без, а на проектных совещаниях в офисе впадаем в ступор и не можем выжать из себя ни одной свежей мысли. В последнее время эксперты сходятся во мнении, что служебные отношения в некотором смысле подавляют креативность сотрудников. На эту тему «Капитал.kz» поговорил с директором консалтинговой фирмы «BusinessProcess.kz» Нурланом Нургазыным.

– Нурлан, приходилось ли вам в своей работе сталкиваться с подобным?

– Недавно при консультировании руководителя одного рекламного агентства я пришел к интересному наблюдению. Наш разговор шел о креативности. Мой собеседник рассказывал о случаях из жизни, когда к нему приходило наибольшее вдохновение, периоды активной креативности. И в ходе беседы мы пришли к мнению, что наши близкие друзья могут быть самыми активными возбудителями в нас свежих идей. Так, после одной из теплых дружеских бесед со своим другом моему клиенту пришла гениальная идея, которая значительно помогла ему в делах.

– Вы склонны видеть в этом взаимосвязь?

– Возможно, это не случайно. Если мы вспомним разные периоды нашей жизни, то многие из нас отметят, что наибольший всплеск креативности приходится на период студенчества или когда проекты начинаются вместе с друзьями или при их поддержке. Заметьте, это тот период, когда в вашей жизни еще нет «боссов».

– Как, на ваш взгляд, работает этот механизм включения креативности?

– Вспомните свое состояние при разговоре или отношениях с близким другом. Обратите внимание, для того чтобы поддерживать разговор с другом, вам не нужно особенно задумываться, что вы говорите собеседнику. Разговор в таких случаях непринужденный, мысли льются, вы легко переходите с одной темы на другую. Заметьте, вам не нужно задумываться, что сказать, в какой форме это выразить. Вы не идентифицируете друга по социальному статусу, поэтому не выстраиваете модель поведения, ведете себя естественно. Соответственно, если в голове нет напряжения контроля, анализа и оценки содержания беседы, то ваша голова легка и пуста, беседа происходит как бы сама. Тог-

да не удивительно, что в таком состоянии свежим идеям легче проникать в нас, так как для них в этот момент «освобождается место».

– А что происходит в формате служебных взаимоотношений?

– Здесь появляются взаимный контроль за поведением, соблюдение ограничений, правил и т.п. Все это уже автоматически настраивает нас на рабочий лад, а никак не на творческий. Мы все время помним, что нужно удерживаться в определенных рамках. И так к этому привыкаем, что почти не замечаем этой «неестественности сознания», чувствуем себя в различных «масках» вполне комфортно. Но «за кулисами работа кипит», удержание «доспехов» роли продолжает потребление мысленных ресурсов. Откуда тут взяться свежим идеям. Как говорит восточная мудрость: «Невозможно наполнить чашу, которая уже полна». В нашем случае она полна мыслями, а креативным мыслям, которые обычно «приходят сверху», как озарения, редко находится место, или же они недостаточно оформлены и не удовлетворяют ни нас, ни требований того или иного проекта.

– Как же быть? Внедрять в офисную жизнь отмену формализма?

– Рассуждая таким образом, получается что для компаний, которые в своем развитии делают ставку на креативность сотрудников, служебные отношения, учитывающие функциональную иерархию, будут серьезным ограничивающим фактором.

Конечно, могут появиться сомнения. Недостаточно ли дружбы среди сотрудников внутри отдельных департаментов? Давайте еще раз рассмотрим феномен – креативность сотрудника. Похоже, что это нестабильное состояние, меняющееся во времени. Нам более понятно, что на него негативно влияют контроль, напряженность. И даже в случае, когда сотрудник одного уровня будет иметь очень хорошие отношения между собой, им приходится в течение дня контактировать и быть в поле зрения у старших по должности, что автоматически провоцирует контроль за своей моделью поведения. При этом коллегам по должности выше не легче. Роль старшего тоже требует концентрации. Сегодня перед владельцами бизнеса, руководителями разного уровня и HR-менеджерами компаний стоит непростая задача – создавать в коллективе такую атмосферу, когда и мыслить легко, и «офисный дресс-код», как говорится, не жмет.

EUR/USD	1.2920	▲ 0,85%	USD/JPY	81,88	▲ 0,24%	GBP/USD	1.6005	▲ 0,53%	USD/CHF	0.9314	▼ 0,91%	EUR/GBP	0.8072	▲ 0,32%
---------	--------	---------	---------	-------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------

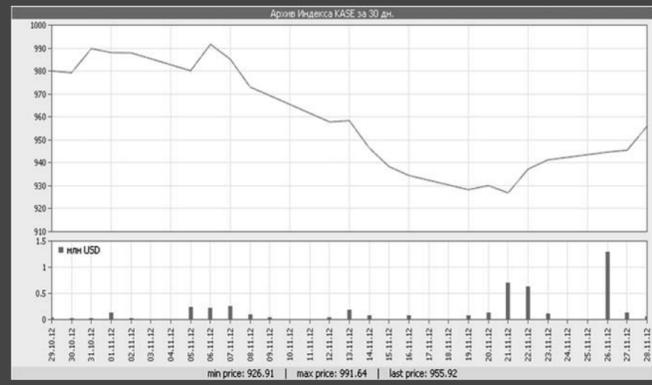
Изменение в процентах с 14.11 - 21.11.2012

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▼	▼	▼	▼
-0.69%	-0,64%	-0.69%	-0.05%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1395	-0.65%	-0.1%	-3%	-1%
PTC	1418	-0.66%	1.0%	-2%	3%
S&P	1399	-0.52%	0.5%	-1%	11%
DJIA	12878	-0.69%	0.7%	-2%	5%
NASDAQ	2968	-0.30%	1.8%	-1%	14%
DAX	7332	0.55%	2.2%	1%	24%
FTSE	5800	0.22%	0.9%	0%	4%
Hang Seng*	21661	-0.84%	2.9%	1%	18%
Shanghai*	1977	-0.69%	-0.9%	-4%	-9%
Nikkei-225*	9349	-0.79%	3.1%	5%	11%
S&P фьюч.*	1396	-0.11%	0.8%	-1%	13%

* текущая сессия

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	110.7	-0.85%	-0.6%	0%	3%
WTI	87.2%	-0.364%	0.9%	1%	-12%
Urals	108.8	-0.92%	-0.2%	0%	3%
Золото	1742	-0.37%	0.9%	2%	11%
Никель	16899	3.05%	2.1%	6%	-10%
Медь	7789	0.33%	0.2%	0%	3%

Официальные курсы валют

Данные на 29 ноября 2012 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	157.29	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	240.68	▲
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	40.94	▲
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	150.37	▲
1 ЕВРО	EUR / KZT	194.44	▼
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	151.41	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	24.15	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	534.17	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.18	▲
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	279.45	▼
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	56.33	▼
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	47.40	▼
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	40.10	▲
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.83	▼
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	123.02	▲
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	83.87	▲
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.08	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.41	▼
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	22.51	▼
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	161.58	▼
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	13.84	▼
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.84	▲

Будет ли долгожданное предновогоднее ралли?

В начале текущей недели это важнейший вопрос. Казалось бы, всего неделю назад, после президентских выборов в США и новых признаков ухудшения ситуации в еврозоне, надежда на предновогодний рост окончательно развеялась. После выборов президента США индекс S&P 500 за десять дней упал на 5,5% – участников рынка обуревали нехорошие предчувствия, – однако на минувшей неделе тот же индикатор вырос почти на 4,0% – маятник рыночных настроений качнулся в другую сторону. По обе стороны Атлантики политические деятели полны надежд на успешное достижение важнейших договоренностей, и этот фактор должен, по крайней мере, стабилизировать восприятие риска на рынке. Если на текущей неделе оптимизм будет усиливаться, глобальные рынки и оценка рискованных активов, в целом, вероятно, продолжат расти. На азиатских и европейских рынках в начале недели наблюдалось умеренное снижение: инвесторы ждут итогов встречи министров финансов ЕС и данных об объеме розничных продаж во время Дня благодарения в США.

Вероятно, можно рассчитывать лишь на временное улучшение. Избытка ставок на повышение не наблюдается. Перспективы того, что массовые продажи сменятся широкомащштабным ралли, также не очень очевидны. Если будет обнаружена новая позитивная макроэкономическая информация и ситуация не испортят какие-либо негативные события, вполне можно рассчитывать на благоприятный фон для 5%-ного роста глобальных рынков. Причем индексы российских депозитарных расписок в этом случае, вероятно, вдвое опередят глобальные индикаторы. Едва ли кто-нибудь будет питать иллюзии и рассчитывать на чудесное избавление от проблем, которые преследовали рынок весь год. Однако даже после многочисленных разочарований текущего года многие инвесторы, вероятно, с готовностью воспримут возможность сыграть на повышении, хотя тактика усилия все больше напоминают усилия Сизифа, толкающего камень к вершине горы.

Экономическая статистика из США и греческие проблемы: знакомое сочетание

Уровень, до которого инвесторам удастся поднять сизифов камень, зависит от исхода встречи министров финансов ЕС и представителей МВФ в понедельник для согласования условий предоставления очередного транша финансовой помощи Греции. Проблема, которая стоит перед участниками встречи, очень похожа на задачу, поставленную перед мифологическим греческим царем. Трудно сказать, чего в этом совпадении больше – иронического или трагического. Участникам встречи удалось договориться о параметрах помощи, и они пообещали, что к 3 декабря, после одобрения парламентами Германии, Финляндии и Нидерландов, программа будет запущена. Соответствующая сделка согласована, и намечившиеся на прошлой неделе позитивные тенденции, возможно, сохранятся. Впоследствии основное внимание будет уделяться макроэкономической статистике из США, а также диалогу между Белым домом и Конгрессом, которые будут обсуждать предстоящие изменения налогового режима и бюджетных расходов. Мы также ожидаем, что крупнейшие розничные сети США обнародуют данные о продажах в период празднования Дня благодарения. В четверг ожидаются уточненные данные по динамике ВВП в третьем квартале, а в пятницу – информация о расходах населения в США. Эта информация, безусловно, повлияет на то, как рынки завершат текущую неделю.

Рынок нефти: беспорядки в Египте усиливают неопределенность

Беспорядки в Египте нивелируют позитивный эффект прекращения огня в секторе Газа. В начале текущей недели, по-видимому, появился еще один фактор поддержки цен на нефть. Соглашение о прекращении огня между Израилем и ХАМАС остается в силе, однако новым поводом для беспокойства стали массовые протесты в Египте, направленные против инициированных президентом страны изменений местного законодательства. Есть опасения, что антиправительственные акции в Египте могут вызвать новую волну нестабильности в регионе. Кроме того,

Египет был одним из важнейших посредников в палестинско-израильском диалоге. Если нынешние события отвлечут Каир от участия в ближневосточном процессе, это лишит ХАМАС одного из стимулов к выполнению взятых на себя обязательств.

Участники нефтяного рынка, вероятно, будут уделять большое внимание данному фактору, поэтому заложенная в цену Brent и Юралз премия за риск останется достаточно высокой.

Улучшение ситуации на рынках акций также хорошо влияет на цену нефти. Усиление позитивных тенденций на мировых рынках акций в целом и некоторое ослабление курса доллара в конце минувшей недели, вероятно, также окажут поддержку ценам на нефть. Если в течение недели на рынках сохранится умеренно толерантное отношение к риску, это будет фактором поддержки для нефти. В начале недели баррель Brent подешевел весьма незначительно – всего на 35 центов – до \$111,03. Инвесторы ждут дальнейшего развития событий на Ближнем Востоке и в Европе, а также данных о розничных продажах в США.

Эта неделя в мире: первым делом еврозона, потом – Штаты

Четверг. Самая важная отчетность наступившей недели – показатель ВВП США за 3К12 по итогам второго пересмотра. Согласно первоначальному данным, экономика США в прошлом квартале выросла на 2%, однако рынок сходится во мнении, что после второго пересмотра оценка будет повышена до 2,8%. ЕЦБ выпустит ежемесячный обзор экономических настроений, Италия проведет аукцион по размещению облигаций.

Пятница. В США выйдет ежемесячная статистика о личных расходах. Этот отчет охватывает 70% экономики страны, так что данный индикатор можно отнести к числу наиболее важных. В Германии выйдут обновленные данные по розничным продажам.Выходные. Китай опубликует месячный показатель PMI в производственном секторе. В остальных странах аналогичный индикатор будет представлен в понедельник.

Информация предоставлена Sberbank Investment Research

Новинки законодательства

Владимир Плошай

Вашему вниманию предлагается краткий обзор опубликованных за неделю нормативных правовых актов.

Среди них отметим Закон РК «О республиканском бюджете на 2013-2025 годы», а также закон Республики Казахстан, ратифицирующий международные документы

Бюджет принят

Законом Республики Казахстан от 23 ноября 2012 года №54-V утвержден республиканский бюджет на 2013-2015 годы.

Расходы составили: в 2013 году – 6 200,3 миллиарда тенге с ростом к плану 2012 года на 183,5 миллиарда тенге или с ростом на 483,6 миллиарда тенге без учета разовых расходов на приобретение 10%-ной доли участия в Карачаганак Петролеум Оперейтинг Б.В (300,1 миллиарда тенге). В 2014 году – 6 466 миллиардов тенге с ростом к прогнозу расходов 2013 года на 265,7 миллиарда тенге; в 2015 году – 7 124 миллиардов тенге или на 658 миллиардов тенге больше прогноза расходов 2014 года.

Поступления в казахстанский бюджет составили: в 2013 году – 5 415,1 миллиарда тенге с ростом к бюджету 2012 года

на 178,2 миллиарда тенге; в 2014 году – 5 707,1 миллиарда тенге с ростом к прогнозу 2013 года на 292 миллиарда тенге; в 2015 году – 6 388,2 миллиарда тенге или на 681,1 миллиарда тенге больше прогноза 2014 года.

Прогноз доходов (без учета поступления трансфертов) республиканского бюджета на 2013 год определен в сумме 3 828,4 миллиарда тенге, с превышением на 212,6 миллиарда тенге против уточненного плана на 2012 год.

В доходах республиканского бюджета (без учета поступления трансфертов) 2013 года наибольший удельный вес (97,6 %) занимают налоговые поступления. В налоговых поступлениях 2013 года значительная доля приходится на поступления по корпоративному подоходному налогу (39,5%) и по налогу на добавленную стоимость (33,6%).

Согласно статье 9 Закона, с 1 января 2013 года:

- 1) минимальный размер заработной платы – 18 660 тенге;
 - 2) размер государственной базовой пенсионной выплаты – 9 330 тенге;
 - 3) минимальный размер пенсии – 19 066 тенге;
- 4) месячный расчетный показатель для исчисления пособий и иных социальных выплат, а также для применения штрафных санкций, налогов и других платежей в соответствии с законодательством Республики Казахстан – 1 731 тенге;

5) величина прожиточного минимума для исчисления размеров базовых социальных выплат – 18 660 тенге.

Настоящий Закон вводится в действие с 1 января 2013 года. Опубликован в официальной печати 27 ноября 2012 года.

Международные отношения

Законом Республики Казахстан от 20 ноября 2012 года №53-V ратифицирован Протокол о внесении изменений и дополнений в Соглашение о применении специальных защитных, антидемпинговых компенсационных мер по отношению к третьим странам от 25 января 2008 года, совершенный в Санкт-Петербурге 18 октября 2011 года

Целью протокола является приведение отдельных положений Соглашения о применении специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер по отношению к третьим странам от 25 января 2008 года в соответствии с нормами Всемирной торговой организации в сфере применения специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер и таможенным законодательством Таможенного союза, разграничение полномочий между комиссией таможенного союза и органом, ответственным за проведение расследований.

Закон о ратификации Протокола опубликован в официальной печати 23 ноября 2012 года.

Обзор рынков Товарной биржи «ЕТС»

Наименование	Значение	Изменение
СПОТ-рынок*		
Пшеница	T 37 575	34,2%
Цемент	T 16 000	-3,07%
Срочный рынок*		
W3-11.12	T 39 500	0,00%
GOLDZ-12.12	\$ 1757,5	1,58%
ZROL-10.12	\$ 110,87	0,01%
ZRAG-12.12	\$ 34,1	3,33%

Данные www.ets.kz, 26.11.2012г.

Аналитика срочного рынка	Аналитика СПОТ-рынка
В понедельник, 26 ноября, на Товарной бирже «ЕТС» отмечено заметное улучшение настроений. Фьючерсы на марки Brent с поставкой в январе прибавили 0,01%, до уровня \$110,87 за баррель. Драгоценные металлы не стали исключением из общей тенденции, здесь также наблюдался довольно уверенный подъем. Котировки золота с поставкой в декабре прибавили 1,58%, завершив торги на уровне \$1757,5 за тройскую унцию. Серебро с поставкой в декабре подорожало на 3,33%, закрывшись на отметке \$34,1 за тройскую унцию.	За данную торговую сессию на бирже ЕТС прошли торги по пшенице, составив в денежном выражении более чем 2 млрд тенге, общим оборотом в 52 551 тонну. Европейские рынки не отличились значительной активностью в контексте мрачной экономической ситуации на фоне напряженных фундаментальных факторов. Тем временем поддержку рынкам оказывает низкий рейтинг озимой пшеницы в США. Пшеница в хорошем/отличном состоянии составляет лишь 33% от всех посевов и является самым низким показателем, когда-либо опубликованным за ноябрь. Данная ситуация является результатом длительной осенней засухи на юге страны. Рынки США спокойны, тем не менее ожидается увеличение объема экспорта в скором будущем, чему способствуют технические факторы, а также фундаментальные. Таким образом, теперь США являются единственной страной, которая имеет достаточные объемы продаж на международных рынках. Объем товарооборота по цементу за предыдущую неделю составил 3 488 тонн на сумму более чем 60 млн тенге. Средневзвешенная цена на цемент за неделю составила 16 000 тенге за тонну, продемонстрировав спад на -3,07%.

НАДАЛЬ
ВОЗВРАЩАЕТСЯ

Испанский теннисист Рафаэль Надаль выступит на первом турнире «Большого шлема» 2013 года – Открытом чемпионате Австралии (Australian Open). Об этом РИА «Новости» заявил директор турнира Крэйг Тайли. Испанец, занимающий четвертое место в рейтинге Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР), несколько дней назад приступил к тренировкам. В июне 2012 года Надаль во время «Уимблдона» травмировал колено и с тех пор не выходил на корты. Надаль пропустил Олимпийские игры в Лондоне, Открытый чемпионат США (US Open), а также полуфинал и финал Кубка Дэвиса. Всего на счету испанца 11 побед на турнирах «Большого шлема». В 2012 году он выиграл Открытый чемпионат Франции (Roland Garros), а также дошел до финала Australian Open, где уступил сербу Новаку Джоковичу. В 2009 году испанец победил на австралийских кортах. Australian Open традиционно проходит в январе каждого года в Мельбурне. (lenta.ru)

«ПОЧЕТНЫЙ»
СПИСОК

По результатам перепроверки допинг-проб, взятых во время Олимпиады 2004 года, в употреблении запрещенных препаратов уличены россияне Светлана Кривелева и Олег Перепеченов, белорусы Иван Тихон и Ирина Ягченко, а также украинец Юрий Белонюк. Об этом сообщает агентство «Весь спорт». 23 ноября стало известно, что пять медалистов Олимпиады в Афинах из стран бывшего СССР уличены в нарушении антидопингового законодательства. По правилам допинг-пробы хранятся восемь лет, в августе 2012 года перед истечением срока хранения Всемирное антидопинговое агентство (WADA) провело перепроверку 110 проб. Пять тестов дали положительный результат. Российскими спортсменами, уличенными в допинге, оказались толкательница ядра Светлана Кривелева и штангист Олег Перепеченов. Оба получили в Афинах бронзовые медали, причем Кривелева – после допинговой дисквалификации победительницы турнира толкательницы ядра своей соотечественницы Ирины Коржаненко. В настоящее время оба спортсмена завершили карьеру. Кривелева в 1992 году стала чемпионкой Олимпиады в Барселоне, также на ее счету золото, два серебра и бронза чемпионатов мира. Перепеченов – двукратный чемпион Европы, двукратный серебряный и бронзовый медалист мировых первенств. Также в нарушении антидопинговых правил уличены белорусы Иван Тихон, выступающий в метании молота, и Ирина Ягченко, выступающая в метании диска. На Играх в Афинах Тихон выиграл серебро, Ягченко досталась бронза. При этом Тихон уже становился участником допингового скандала. На Олимпиаде в Пекине он выиграл бронзу, однако вскоре был обвинен в употреблении допинга, лишен медали и дисквалифицирован. Но белорус в арбитражном суде доказал свою невиновность, получив олимпийскую медаль назад. На счету Тихона участие в трех Олимпийских играх, три победы на чемпионате мира. Ягченко участвовала в пяти Олимпиадах, выиграв в 2000 году бронзовую медаль. Украинским участником нового скандала стал чемпион Олимпиады в Афинах в толкании ядра Юрий Белонюк. На его счету также золото чемпионата Европы и бронза мирового первенства. (lenta.ru)

ЭМЕНИКЕ
НЕ ЗАБЫВАЮТ

Прокурор Стамбула потребовал приговорить нападающего московского «Спартак» Эммануэля Эменике к тюремному заключению за причастность к договорным матчам в чемпионате Турции. Об этом сообщает турецкое издание Fanatik. Эменике обвинялся в том, что, будучи игроком «Карабюкспора», преднамеренно не вышел на поле в матче своей команды с «Фенербахче» в сезоне-2010/11, симулируя травму. Игра между «Карабюкспором» и «Фенербахче», по версии полиции, была договорной, и Эменике якобы знал об этом. Вскоре он перешел в «Фенербахче». Летом 2011 года Эменике провел четыре дня в тюрьме, а затем перебрался в «Спартак». Нападающий несколько раз давал показания в ходе масштабного расследования договорных матчей в турецком первенстве. В мае 2012 года Турецкая федерация футбола оправдала почти всех фигурантов дела, в том числе и Эменике. В конце августа суд допросил Эменике и снял с него все обвинения. В начале августа генеральный директор «Спартак» Валерий Карпин говорил, что дело против Эменике закрыто. С чем связано заявление прокурора, потребовавшего для Эменике тюремного срока от одного до трех лет, неизвестно. Следующее заседание суда состоится 21 февраля 2013 года. (lenta.ru)

■ Без сантиментов

Только один из пяти последних менеджеров «Челси» провел полный сезон у руля команды Романа Абрамовича. Но как золотой дубль не уберечь Карло Анчелотти от расправы летом 2011 года, так и Роберто ди Маттео не смог убедить владельца «синих» в своей профпригодности победой в Лиге чемпионов.

Чтобы понять, как Роман Абрамович управляет своим бизнесом, начиная с торговли природными ресурсами Земли и заканчивая манипуляциями с сотрудниками футбольного клуба «Челси», стоило понаблюдать за ним во время слушаний в Высоком суде Лондона, когда он давал показания, защищаясь от попытки его бывшего делового партнера Бориса Березовского отсудить у него 5 млрд фунтов.

Абрамович, конечно, выиграл. Его судебные издержки, которые были покрыты за счет проигравшего, по слухам, составили 35 млн фунтов, в том числе 10 млн ушло адвокату Джонатану Самптонию, точнее целой конторе юристов, которая на него работает. Обвиняемого, который может нанять адвокатов с такими гонорарами, вряд ли смутит компенсацией футбольному менеджеру, если желание уволить одного созреет в голове Абрамовича.

В суде Абрамович произвел сильное впечатление. Это был совсем не тот инфантильный человек, которого мы можем видеть на «Стэмфорд Бридж». Он был собранным, очень точным в своих ответах и удивительно выразительным в своих жестах. Наверное, все мы понимали, что ставший сиротой в 4 года мальчик не смог бы вырасти из продавца резиновых уток во владельца значительной части природных ресурсов России, не будучи решительным и иногда безжалостным. Да и для того, чтобы сохранять хорошие отношения с Владимиром Путиным, нужно быть очень последовательным и аккуратным. Эти качества Абрамовича обычно скрыты от глаз футбольных болельщиков, но они ярко проявляются в тот момент, когда он увольняет очередного менеджера. А их при Романе Аркадьевиче в «Челси» было уже девять!

Луис Фелипе Сколари был уволен после 223 дней у власти. Авраам Грант продержался 247 дней. Андре Виллаш-Боаш каким-то чудом смог пробыть менеджером враждебно настроенной к нему команде целых 256 дней, а Роберто ди Маттео лишь немного его превзошел по длительности пребывания на посту (262 дня), но выиграл при этом два великих трофея. Исходя из этой статистики, можно отметить, что олигарх становится



все более терпеливым и снисходительным.

Тем не менее только один из последних пяти менеджеров «Челси» закончил сезон, который он начинал во главе клуба. Это действительно удивительный факт, который бы мог разоблачить в Абрамовиче футбольного дилетанта и профана, если бы не успешность его клуба, который завоевывал трофеи и шел к главному своему достижению, победе в Лиге чемпионов, несмотря ни на что.

Эта статистика дает понять каждому новому менеджеру «Челси» то, что его ожидает в будущем и заставляет очень внимательно составлять контракт, сразу же думая о возможной денежной компенсации, коих Абрамович выплатил своим уволенным менеджерам уже на 77 млн фунтов. 2 млн для ди Маттео это семечки по сравнению с 18-ю миллионами для Моуринью и шестью «лимонами» отсутствующих для Анчелотти, так что здесь Абрамович может быть доволен – Кубок

чемпионов достался ему очень дорогой ценой, но человек, который непосредственно привел команду к завоеванию трофея, оказался едва ли не самым простым и «дешевым» в веренице менеджеров «Челси» при Абрамовиче.

Кроме того, кажется, временные менеджеры показались Абрамовичу фартowymi – Грант выходил в финал Лиги чемпионов с приставкой «и.о.», Гус Хиддинк должен был там оказаться, если бы не Овребро, но все же выиграл Кубок Англии, а Роберто ди Маттео и вовсе принес два трофея. По логике Бенитес должен подарить Абрамовичу целых три кубка, но ситуация в групповом раунде ЛЧ для действующего обладателя трофея складывается наихудшим образом и надежда на продолжение борьбы находится в руках дошедшего «Шахтера».

Болельщики «Челси» вряд ли мучаются кошмарами по ночам, думая о том, что их клуб живет за счет средств, которые когда-то принадлежали народам Советского Союза (как и многочисленные британские продавцы автомобилей, консьержи, часовщики, производители яхт, агенты по недвижимости, модельеры и дизайнеры, повара, декораторы интерьеров и пилоты частных самолетов), но их немного смущает то, как несправедливо обошлись с Роберто ди Маттео и в свое время – Рэем Уилкинсом.

Правда заключается в том, что ди Маттео идеально выполнил свою работу – выиграл Лигу чемпионов и очистил скелет команды от ветеранов, но для дальнейшего прогресса его знаний и умений оказалось мало, и Абрамович это прекрасно понимал еще весной, когда долго раздумывал над тем, предлагать ли итальянцу постоянную работу в «Челси». Видимо, понимал это и сам ди Маттео, который спокойно воспринял как победу в Лиге чемпионов, так и последующую отставку после трех с половиной месяцев нового сезона. Такой уж он человек – достаточно легкий и циничный по отношению к жизни и другим людям.

Рафаэль Бенитес получает от ди Маттео очень хорошее наследство и лишенный необходимости воевать с сенаторами вроде Лэмпарда, Терри и Коула, может продолжать перестраивать «Челси». По всей видимости, пока не придет Хосеп Гвардиола, которого Абрамович планирует уговорить для прихода в «Челси» уже к лету. Каталонец должен понимать, что при всем к нему уважении Абрамович может повести себя с ним ровно так же, как с Моуринью, и это, наверное, является самым главным его опасением – в «Ман Сити» дела вершат куда более терпеливые люди, условия работы у которых ничем не хуже, чем в «Челси».

sport.ru

КАНДИДАТ
ИЗВЕСТЕН

Американский боксер-тяжеловес Джонатан Банкс, который несколько месяцев тренировал украинца Владимира Кличко, заявил, что старший брат этого боксера Виталий Кличко собирается провести бой с россиянином Александром Поветкиным. В интервью интернет-изданию Fighthype.com Банкс сказал, что он слышал о подготовке к этому поединку, но никаких подробностей не сообщил. Банкс добавил, что он сам хотел бы встретиться с Поветкиным на ринге, чтобы победить россиянина и отобрать у него титул «обычного» чемпиона мира по версии WBA (Всемирная боксерская ассоциация). «Суперчемпионом» по версии этой организации является Владимир Кличко. Виталию Кличко принадлежит титул чемпиона мира по версии WBC (Всемирный боксерский совет). 41-летний боксер еще не определился, продолжит ли он спортивную карьеру. 30-летний Банкс 17 ноября победил своего соотечественника Сета Митчелла, хотя перед боем большинство специалистов считали фаворитом именно Митчелла. Теперь Банкс сам может стать претендентом на титул Виталия Кличко. Для этого ему будет нужно выиграть у победителя боя поляка Томаша Адамека с американцем Стивом Каннингемом. Поединок этих боксеров состоится 22 декабря. (lenta.ru)

ШИРОКОВ
РЕПРЕССИРОВАН

Полузащитник «Зенита» Роман Широков провел матч чемпионата России с ЦСКА на скамейке запасных по требованию акционеров питерского клуба. Об этом сообщает сайт Bobsoccer.ru со ссылкой на собственные источники в команде. Игра между «Зенитом» и ЦСКА прошла 26 ноября в Санкт-Петербурге и завершилась со счетом 1:1. Широков начал встречу на скамейке запасных и на поле так и не появился. После матча наставник «Зенита» Лучано Спаллетти заявил, что в последнее время Широков снизил требования к себе, поэтому не проходит в основной состав. Итальянец отметил, что российский полузащитник важен для команды, но ему нужно действовать лучше. По сведениям Bobsoccer.ru, на том, чтобы Широков наблюдал за игрой с ЦСКА со скамейки запасных, настояли акционеры питерского клуба. Их недовольство вызвала реакция футболиста на решение КДК РФС по матчу с московским «Динамо». «Зенит» и «Динамо» встречались 17 ноября. По ходу игры с трибуны с питерскими фанатами была брошена петарда, попавшая в голкипера столичной команды Антона Шунина. Игра была прервана, впоследствии КДК присудил «Зениту» техническое поражение, оштрафовал на 1 млн 100 тыс. рублей. Кроме того, питерцы должны провести два домашних матча без зрителей (первым таким матчем стала игра с ЦСКА). «Зенит» не согласился с наказанием, руководство клуба не раз заявляло о возможности снятия с розыгрыша чемпионата России. Питерцы ратуют за создание наднационального турнира с участием клубов из стран СНГ. Широков, в отличие от руководителей клуба, выразил согласие с решением КДК. По словам футболиста, «Зенит» наказан в соответствии с регламентом, хотя его нужно в будущем менять. «Было бы хуже, если бы мы в очередной раз по ходу пьесы поменяли бы регламент», – заявил Широков РИА «Новости». По данным Bobsoccer.ru, слова Широкова вызвали гневную реакцию у акционеров, посчитавших, что футболист нарушил корпоративную этику. (lenta.ru)



НАКАЗАЛ СУРОВО

Английский футбольный клуб «Вест Хэм Юнайтед» пожизненно запретил болельщикам посещать матчи с участием команды. Об этом сообщает сайт издания The Telegraph. Болельщик, имя которого не называется, был наказан за поведение во время игры 13-го тура чемпионата Англии с «Тоттенхэмом». Эта встреча прошла 24 ноября и завершилась победой «Тоттенхэма» со счетом 3:1. По ходу матча этот болельщик был замечен с поднятой вверх правой рукой, что было расценено как нацистское приветствие. После матча фанат «Вест Хэма» был задержан и предупрежден о недопустимости подобного поведения. Был задержан еще один болельщик, который выкрикивал антисемитские кричалки. В «Вест Хэме» заявили, что клуб и в дальнейшем будет лишать болельщиков права посещения стадиона, если они будут замечены в антисемитизме и расизме. «Тоттенхэм» часто подвергается оскорблениям на почве антисемитизма. Считается, что клуб пользуется большой поддержкой среди еврейского населения Лондона. Последний такой случай был зафиксирован 22 ноября во время встречи группового турнира Лиги Европы с римским «Лацио». По ходу игры итальянские болельщики неоднократно выкрикивали антисемитские лозунги. (lenta.ru)

■ Эпоха Феттеля и Алонсо

За короткую карьеру Феттеля Алонсо стал его главным противником в борьбе за титулы. Продолжится ли их соперничество в рамках одной команды?

2012-й начинался настолько лотерейно, что особенно чувствительные болельщики вспомнили сезон 1982 года: Росберг-старший тогда выиграл титул всего с одной завоеванной победой. Если даже Мальдонадо удивил в Барселоне, то, казалось, все консервативные прогнозы бесполезны – многие видные журналисты всерьез обсуждали шансы «Уильямса» на титул.

Еще перед последним этапом стало очевидно: пелотон подъехал к завершению сезона в гораздо более предсказуемом виде. Инженеры давно справились со своеобразными покрывками «Пирелли»: несколько Гран-при с одной останковкой в боксах – и страхи Михаэля Шумахера начала сезона полностью забыты. Конструкторы постепенно освоили пресловутый эффект Коанда: как ни странно, у Адриана Ньюи снова получилось лучше всех. «Ред Булл» фактически нейтрализовала ограничения для системы выпуска, продавленные ФИА. В результате панорама побед и эмоций завершилась противостоянием всего двух претендентов.

В 2012-м «Макларен» дал своим пилотам возможность выигрывать этапы, но и одновременно, вновь продемонстрировав причину, по которой последний раз Кубок конструкторов в Уокинге шупали в 1998 году. «Лотус», подкрепленный талантами Кими Райкконена, выступал ровно, с честью превысил отметку 300 очков – но ни разу не претендовал на титул. После бурного начала сезона в «Мерседесе» решили сконцентрироваться на переманивании Люиса Хэмилтона и работе над болидами 2013-го и 2014-го (что, помня про 2009-й, может оказаться неплохой стратегией). В результате за титул сразились старые знакомые: Себастьян Феттель и Фернандо Алонсо.

Если учитывать отдаленные шансы 2009 года, немец претендовал на чемпионство четвертый сезон подряд. Шумахер в свои 25 выиграл первый титул; Феттель, достигнув этого возраста, взял третий. В любой профессии у людей со столь ярко выраженными успехами наберутся толпы завистников: в контрастном мире болельщиков «Формулы-1» для многих фобов немец и его ненавистный указательный палец являются главным раздражителем в жизни.



Как это часто бывает, обвинения выведенных из душевного равновесия людей беспочвенны. Феттель не в состоянии обогнать? Судя по этапам в Абу-Даби и в Бразилии, умеет – и еще как. Марка Уэббера в «Ред Булл» дискриминируют в пользу Себа? После машинация на стартовой решетке Остина стало понятно, кто в «Формуле-1» на самом деле гонщик второго сорта, да и в Сан-Паулу Марк пытался показать: он – не Масса. Феттель лыстит волшебная «самовозка» Ньюи?

Нынче она была не такой уже и волшебной: медленная сама по себе в начале сезона и растерявшая немало очков от хрупких генераторов по ходу. По итогам года у «Макларена» столько же побед, сколько и у «Ред Булл» – вряд ли это можно назвать гегемонией.

Фернандо Алонсо, который в итоге проиграл Феттелю три очка, упрекнуть не в чем: испанец бился до конца и в рамках решающего Гран-при сделал работу гораздо лучше Себа: после блестящего старта финишировал на втором месте. Если бы та стачка с Бруно на первом круге привела к сходу немца, сейчас в Маранелло уже накрывали бы столы для банкета.

Разумеется, после гонки испанец не мог не пожаловаться на Романа Грожана в Спа, но вряд ли в проигрыше стоит винить француза из «Лотуса». Статистика победы красноречива: в то время как «Ред Булл» выиграл семь этапов (силами двух пилотов), «Феррари» первенствовала лишь трижды. И если бы «Макларены» не ломались так часто, вполне вероятно, Алонсо подобрался бы к Сан-Паулу совсем не фаворитом и совсем с другим настроением.

Фернандо – лучше, что случилось с «Феррари» после Михаэля Шумахера. Если бы не испанец, недостатки «Скудерии» всплыли бы на поверхность гораздо раньше: неспособность создать быстрый автомобиль и проблемы с доработками по ходу сезона. По отдельным аккуратным проявлениям недовольства стало понятно: Алонсо совсем не в восторге от усилий «Феррари». Испанца тоже можно понять: последний раз он становился чемпионом в 2006-м – еще до того, как Себастьян Феттель дебютировал в гонках «Ф-1».

После успеха в Бразилии у Себастьяна Феттеля столько же титулов, сколько за всю свою яркую жизнь завоевал Айртон Сенна. Возникает

довольно любопытный вопрос: а что дальше?

Победы Феттеля уже сегодня воспринимаются едва ли не с дозой – и хотя каждая из них по-прежнему вызывает восторг, наступает момент, когда все становится, в общем-то, все равно.

Не станет сенсацией желание Себастьяна Феттеля сменить окружение и доказать окружающим и себе: способность завоевывать титулы никак не связана с «Ред Булл». В свое время именно так поступил Алонсо – когда попросился в команду Рона Денниса прямо в разгар своего празднования первого чемпионского титула в Сан-Паулу. Как ни парадоксально, у Фернандо может не остаться возражений против перехода противника: если он не победит немца на трассе, у испанца возникнет острый соблазн выяснить отношения с конкурентом на знакомой территории.

Так что мы даже не удивимся, если слухи окажутся правдой: Себастьян Феттель действительно перейдет в «Скудерии» и начнет соперничество с Алонсо, какового «Формула-1» не видела со времен Сенны и Проста в «Макларене».

championat.com

**ТАМОЖНЯ
ОТБОРОЛАСЬ**



Таможенники ВКО приняли участие в чемпионате мира по дзюдо в Майами. В чемпионате мира по дзюдо среди мастеров-ветеранов, проходившем в Майами с 8 по 11 ноября, специалист Департамента таможенного контроля по ВКО Руслан Сейлханов завоевал золотую медаль. Всего в турнире приняли участие 761 спортсмен из 46 стран мира, сообщает корреспондент Altaynews.kz со ссылкой на пресс-службу ДТК по ВКО. В составе сборной Казахстана выступили 6 участников, в том числе два специалиста ДТК по ВКО: Руслан Сейлханов в весовой категории до 100 кг (возрастная группа 40-45 лет) и Ержан Омарбаев весом в 73 кг (возрастная группа 35-40 лет). По результатам соревнований Казахстан занял 10 место. Руслан Сейлханов провел пять схваток со спортсменами из Румынии, Бразилии, США и завоевал золотую медаль, став обладателем титула чемпиона мира. Ержан Омарбаев также провел пять встреч с мастерами из Бразилии, Италии, Азербайджана, Аргентины и остановился в шаге от награды, заняв почетное пятое место. Заметив огромный потенциал спортивного мастера Омарбаева, руководство сборной Украины пригласило выступить его в командном соревновании «стенка на стенку». В этом соревновании борцы сборной Украины преодолели сопротивление сборных Франции, Бразилии, Монголии, США и России-2. А в финале уступили первой команде России и заняли второе место. Ержан Омарбаев внес свой вклад в сборную команду, выиграв решающую схватку с дзюдоистом из Франции. (altaynews.kz)

**СЕРБСКОЕ
УСИЛЕНИЕ**

25-летний сербский защитник Александр Симичевич пополнит ряды двукратного чемпиона страны карагандинского «Шахтера». Контракт с Александром Симичевичем подписан на один год. Последним клубом рослого защитника (188 см) был клуб российской премьер-лиги «Мордовия» из Саранска. Ранее выступал за сербские ОФК «Мачва», «Динамо» (Врание), «Хайдук» (Кула), «Ягодина» и боснийский «Олимпик» (Сараево). (sports.kz)

**ФУЛЬСАНГ –
КАПИТАН?**



После года езды без гранд-туров Якоб Фульсанг, похоже, ведет «Астану» в юбилейном «Тур де Франс» 2013 года. «Якоб поедет Тур в качестве капитана команды», – подтвердил менеджер команды «Астана» Джузеппе Мартинелли в эксклюзивном интервью Cycling News HD. «Он проедет также Париж – Ницца, кое-какие классики и Дофинэ, тоже в качестве лидера команды». В уходящем году Фульсанг должен был участвовать на «Джиро» в своей команде RadioShack-Nissan, пока травма колена не расстроила планы. Соревнования команды Йоханом Брунелем привели к тому, что ему было отказано в участии гонок WorldTour до конца сезона. Тем не менее 27-летнему спортсмену удалось насладиться победой в середине сезона на Туре Австрии и Люксембурга. Фульсанг подписал трехлетний контракт с «Астаной» в августе. Среди гонщиков, которые присоединятся к Фульсангу на Туре, скорее всего, будет новый товарищ по команде Энрико Гаспаротто. Победитель Amstel Gold пропустит «Джиро» в надежде быть в форме к «Большой петле». «Может быть, в первый раз в моей жизни я поеду «Тур де Франс». Я поеду Тур, чтобы помочь Якобу достичь успеха в общем зачете и, возможно, выиграть этапы», – сказал Гаспаротто. – Это будет мой первый Тур, поэтому я буду как ребенок в первый школьный день». Фульсанг готов взять на себя инициативу на Туре, Винченцо Нибили ориентирован на «Джиро», а Янецу Брайковичу будут искать альтернативные цели на 2013 год. Брайкович был претендентом на GC «Тур де Франс» в этом сезоне и занял похвальное девятое место. «Яни, безусловно, сыграет важную роль в 2013 году», – говорит Мартинелли. «Мы все еще вместе разрабатываем график его соревнований». Менеджер «Астаны» подтвердил, что Брайкович будет помощником Винченцо Нибили на «Джиро» в мае. Кроме больших целей в виде гранд-туров казахстанская команда желает повторить успех Арденнских классик нынешнего сезона, где она выиграла Amstel Gold и Льеж – Бастонь – Льеж. «Мы будем выстраивать участие на Арденнских классиках с целью побеждать», – говорит Мартинелли. – Возможно, там примут участие гонщики, которые в сильной форме, но наша цель – быть подиум Льеж – Бастонь – Льеж». В 2012 году Гаспаротто и Нибили заняли места на подиуме Льеж-жа, уступив победу Максиму Илинскому. (astanafans.com)

**Переменчивость «Барыса»,
стабильность «Сарыарки»**



Вячеслав Селезнев
(фото: hcbarys.kz)

Регулярное первенство Континентальной хоккейной лиги, возобновившееся в середине ноября после десятидневного перерыва, продолжает идти в ритме сумасшедшего нон-стопа, давая ежедневную пищу для размышлений и повод для анализа всякого рода аналитикам, статистикам и любителям хоккея. Выхватить и разобрать по полочкам что-то одно из целой череды событий попросту не представляется возможным. Остается лишь выделять наиболее значимое из произошедшего. Для казахстанских любителей хоккея в рамках КХЛ, конечно, главным является то, что связано с «Барысом», помимо этого есть еще и ВХЛ, где представлены карагандинский клуб «Сарыарка» и «Казцинк-Торпедо» из Усть-Каменогорска. Ну, а если основываться на глобальных масштабах, то новостью номер один является увольнение Милоша Ржиги с поста главного тренера питерского СКА. Вся странность ситуации заключается в том, что чешский специалист лишился должности после воскресной победы питерцев над чеховским «Витязем» (4:3), которая была добыта на своем льду. Причем питерцы, одолев «Витязь», возглавили не только дивизион Боброва и Западную конференцию, но и оказались на вершине всего регулярного первенства. Однозначно, по текущему результату, увольнение Ржиги кажется весьма нелогичным, поскольку его команда в двадцати восьми матчах выигрывала двадцать раз и соответственно проиграла восемь игр, в двух из которых питерцы уступили по буллитам. При этом в последних семи встречах СКА одер-

живал победы шесть раз. Более или менее ситуацию прояснило высказывание заместителя председателя совета директоров СКА Александра Медведева, по словам которого увольнение Ржиги связано с тем, что, несмотря на отличные результаты, показываемые в регулярном первенстве, руководство клуба обеспокоено предстоящей серией плей-офф, откуда СКА уже вылетал, едва сыграв в первом или во втором раунде. Между тем различные источники утверждают и то, что пан Ржига имел конфликт с Ильей Ковальчуком. По другой версии, причиной увольнения стали непростые отношения Ржиги с генеральным менеджером клуба Алексеем Касановым, который еще весной пытался инициировать отставку чешского специалиста. В любом случае, версий может быть множество и каждая из них имеет под собой обоснование. Сам Милош Ржига в интервью российским СМИ сказал о том, что он прощается с клубом цивилизованно и без обид. Что касается темы «Барыса», то астанчане после трех домашних поединков отправились в турне по Уралу. И вернулись оттуда с вполне неплохим результативным багажом. **Разобранный «Трактор»** В прошлую среду астанчане гостили в Челябинске, где сражались с местным «Трактором». Который, к слову, в середине ноября нанес в Астане поражение нашему клубу со счетом 6:3. И вот, спустя неделю суровые челябинские хоккеисты предстали во всей красе на своем льду. Впрочем, по истечении трех периодов челябинцев впопых было приводить в чувство. А обусловлено это было тем, что астанчане так же, как и 14 ноября, сподобились

на три заброшенные шайбы в ворота «Трактора», отличились: Роман Старченко, Дмитрий Уппер и Найджел Доус. При этом казахстанцы сохранили собственные ворота в неприкосновенности, как итог – 3:0. И вторая «сухая» победа «Барыса» в сезоне, первая была зафиксирована в Астане 15 октября в матче против рижского «Динамо» (5:0). **«Металлург» не по зубам** В отличие от Челябинска, визит в Магнитогорск для «Барыса» получился, мягко говоря, неудачным. Во встрече с местным «Металлургом», которая была сыграна в прошлую пятницу, «Барыс» потерпел весьма болезненное поражение со счетом 5:1. Кстати, 18 ноября эти клубы уже встречались в Астане, и тогда тоже победу праздновали магнитогорцы, выиграв в столичных хоккеистов со счетом 5:3. В пятничной же встрече единственную шайбу казахстанского клуба провел Максим Спиридонов, который отличился с подачи Николая Антропова в первом периоде. Спиридонов откинул одну шайбу канадского нападающего хозяев Кола О'Райли. Также в первом периоде забросил шайбу Николай Кулемин. А решающим в поединке стал второй период, когда магнитогорцы отличились трижды. В итоге сокрушительное поражение столичного клуба. **Берегись, автомобиль** Последним же пунктом «Барыса» в турне по Уралу значился Екатеринбург, где выступал «Автомобилист». Эта встреча состоялась в воскресенье, 25 ноября, и, по крайней мере, рассматривалась тренерским штабом астанчан в плане приобретения очков как перспективная, ввиду того, что неделей ранее, а именно 16 ноября, они на своем льду рас-

правились с «Автомобилистом» со сверхуверенным счетом – 7:2. На этот раз такого безоговорочного преимущества у «Барыса» не было. Поединок получился крайне упорным и интересным. В основное время команды сыграли вничью, забросив друг другу по четыре шайбы. В первом периоде команды совершили по одному точному броску. Сначала на пятой минуте отличился нападающий хозяев Сергей Немолодышев. Спустя семь минут отличился Роман Старченко. Более результативным выдался второй период. В самом его начале местную публику в шок поверг Дмитрий Уппер – 1:2. Но все на круги своя вернул чешский нападающий «Автомобилиста» Йозеф Страка, который сыграл результативно на 30-й минуте. Однако практически сразу Талгат Жайлауов вывел астанчан вперед. Правда, победный счет «Барыса» держался недолго, так как уже на 35-й минуте Артем Крюков забросил третью шайбу своей команды. Завершился же период голом канадского нападающего астанчан Дастина Бойда, который был зафиксирован на 38-й минуте. В третьем периоде «Барыс» не забивал. Зато «Автомобилисту» удалось вырвать ничью в основное время и перевести игру в овертайм. Заброшенной шайбой на 45-й минуте отметился защитник хозяев Денис Соколов. Впрочем, в дополнительное время астанчане все же добились своего, после того как на 61-й минуте отличился Найджел Доус. **У всех на виду** Уже во вторник в регулярном первенстве КХЛ состоялся единственный матч, причем с участием «Барыса». Астанчанам в этот вечер противостояла «Югра» из Ханты-Мансийска. И «Барыс», к радости родной публики, разгромил приезжую команду со счетом 6:2. До начала матчей астанчане в общей таблице первенства закрепились на двенадцатой строчке. **Во власти Караганды** В Высшей хоккейной лиге, в отличие от КХЛ, казахстанские любители спорта испытывают куда больше положительных эмоций. Главным образом это связано с выступлением карагандинского клуба «Сарыарка», который занимает первое место. При этом на вечер вторника перед игрой с клубом «Ариада-Акпарс» у карагандинцев было на один матч больше по отношению к конкурентам в лице «Рубина» из Тюмени. А «Сарыарка» на одно очко опережала «Рубин» (57 против 56-ти соответственно). Другой казахстанский клуб «Казцинк-Торпедо» из Усть-Каменогорска перед вторничной встречей с ярославским «Локомотивом» располагался на двенадцатой строчке турнирной таблицы, имея в активе 43 очка. Сегодня «Казцинк-Торпедо» в Усть-Каменогорске примет ТХК из Твери. А «Сарыарка» сыграет в Альметьевске с местным «Нефтяником».

**ВОТ ТАК БЫ
РАНЬШЕ**

Сербский футболист Брана Илич, выступающий теперь за греческую команду «ПАС Янина», был признан лучшим футболистом 11 тура суперлиги чемпионата Греции. Напомним, что после того, как первую половину завершившегося казахстанского футбольного сезона Брана провел в составе «Актобе», сыграв в нашем чемпионате 10 матчей и забив в них 3 мяча, он был отчислен из команды, чтобы освободить место для нового легионера. Лауреатом футбольной недели в Элладе Илич стал по результатам СМС-опроса и опроса на страничке в Facebook, проведенных ведущим греческим спортивным сервисом Nova Sports. В итоге серб набрал 48,63% голосов, опередив занявшего второе место испанца Мигеля Кордеро (АЕК) почти на 10%. Кандидатов на участие в опросе на звание MVP каждого тура греческого чемпионата оценивает и утверждает комитет, состоящий из представителей суперлиги, греческой Ассоциации профессиональных футболистов, а также Nova Sports, и их имена объявляют после каждого матча суперлиги футбольного чемпионата Греции. (sports.kz)



**НА ОЧЕРЕДИ
ЖАНАОЗЕН**

1 декабря в городе Жанаозен Мангистауской области состоится вечер профессионального бокса, в главном поединке которого не имеющий поражений казахстанский боксер полусреднего веса Виталий Демьяненко 22 (12-0) будет отстаивать принадлежность ему пояса чемпиона Азии по версии PABA и WBO ASIA PACIFIC. Соперником казахстанского боксера станет боксер из Ганы Принц Доку младший 18 (12-3). Африканский боксер провел на ринге 21 бой: в 18 одержал победы и потерпел 3 поражения. Кроме того, в этом же вечере бокса перспективный казахстанский боксер Жантук Тураров сразится за пояс чемпиона Казахстана в первом полусреднем весе (63,5 кг) против Фариды Сафуллина. Также в андеркаде выступят Канат Алтаев, Фархат Оспанов и еще несколько молодых боксеров. (sports.kz)



**СЕДЕЛЬНИКОВ
В «ШАХТЕРЕ»**

21-летний защитник Владимир Седельников, прошедший прошлый сезон в составах «Сункара» и «Тобола», переходит в карагандинский «Шахтер». Всего в премьер-лиге Владимир Седельников выступал в составах трех команд. За усть-каменогорский «Восток» сыграл 3 матча, «Атырау» 33 матча (3 гола), костанайский «Тобол» 4 матча. В составе «Сункара» не провел ни одной игры. Всего в премьер-лиге сыграл 40 матчей, забил 3 мяча. (sports.kz)



**В НАТОВСКОЙ
СЕМЬЕ**

В бельгийском городе Монс на военной базе «Sharp» начался 49-й международный турнир по баскетболу среди мужских военных команд НАТО, где принимает участие сборная Вооруженных сил Казахстана. Первая игра нашей армейской сборной прошла 27 ноября, с командой Италии. В этом году уже во второй раз в истории этого турнира страна-участница программы НАТО «Партнерство во имя мира» – Казахстан – принимает участие в соревнованиях, которые обычно проводятся между государствами Североатлантического альянса. За звание победителя будут бороться 9 команд из Казахстана, США, Бельгии, Франции, Латвии, Италии, Литвы, Великобритании, Канады. После встречи между собой будут определены победители подгрупп, которые потом встретятся в финале. В прошлом году сборная Вооруженных сил Казахстана заняла второе место на турнире НАТО. Наши армейские баскетболисты успешно разгромили всех своих соперников из Великобритании, Литвы, Польши и Канады. В финальном поединке команда ВС РК в упорной борьбе уступила лишь сборной Латвии со счетом 53:61. Тогда на торжественном закрытии в адрес Казахстана организаторы сказали особые слова благодарности за содержательную, красивую, честную игру на протяжении всего турнира и пригласили армейцев принять участие в соревнованиях в 2012 году. (inform.kz)

**Избиение «Атаманов»
и нокаут для «Нокаутеров»**

Казахстанская команда «Астана Арланс» сверхубедительно начала новый сезон Всемирной серии бокса (WSB)

Данияр Балахметов
(фото: worldseriesboxing.com)

Команда «Астана Арланс» имеет две победы после двух встреч в рамках Всемирной серии бокса и наряду с британской командой British Lionhearts возглавляет группу В, в которой также собраны: Ukraine Otamans («Украинские Атаманы»), USA Knockouts («Американские Нокаутеры»), German Eagles («Немецкие Орлы») и команда Dolce & Gabbana Italia Thunder из Италии. «Украинские Атаманы» и «Американские Нокаутеры» как раз и стали первыми соперниками казахстанской команды. В первой встрече 17 ноября «Арлансы» в Киеве в присутствии Серика Конакбаева и Сергея Бубки нанесли поражение «Атаманам» – 3:2. В первом поединке в легчайшем весе (54 кг) Мирас Жакупов взял верх над украинцем Иваном Ильником – 50:45, 49:46, 50:45. А вот в легком весе (61 кг) Ержан Мусафинов уступил другому украинцу Вячеславу Кислицину – 46:48, 46:48, 46:48. В среднем весе (73 кг) часть казахстанской команды отстаивал украинец Сергей Деревянченко, который встретился со своим соотечественником Дмитрием Митрофановым. Боксер казахстанского клуба, являющийся двукратным чемпионом WSB в личном зачете, провел трудный поединок против Митрофанова, выиграв с общим счетом 2:1 (46:49, 49:46, 49:46). После этого боя «Астана Арланс» пошла в счете. Следующий поединок состоялся среди боксеров, выступаю-



щих в полутяжелом весе (85 кг). У «Атаманов» честь флага отстаивал украинец Денис Пояцка, который в первом сезоне выступал в составе Baku Fites и уже имел опыт сражения с «Астана Арланс», выиграв в ту пору у Марата Молдагереева и проиграв потом Рамжону Ахмедову. Противостоял Денису Пояцке вылапа часть иранского боксера казахстанского клуба Эхану Роузбахани. Этот бой мог стать переломным во встрече. В случае победы Роузбахани казахстанский клуб получал преимущество в счете, которое украинцы никак бы не отыграли. В целом иранец показал запредельный настрой на победу, выиграв у украинца первый раунд. Затем, к радости местной публики, Пояцка смог собраться и выровнять ход поединка. Справедливости ради стоит отметить, что

иранец выступал с рассечением над левым глазом. Однако, несмотря на повреждение, Роузбахани продолжал биться и даже отправил украинца на нокаут, от которого он смог оправиться. В итоге бой закончился следующим образом: 47:47, 47:47, 46:48. Однако там, где было зафиксировано равенство очков, судьи отдали предпочтение украинскому боксеру. В итоге общий счет поединка стал 2:2, и его судьбу решал последний бой в тяжелом весе (+91 кг) между украинцем Ростиславом Архипенко и хорватским боксером «Астана Арланс» Филиппом Хрговичем. В конечном итоге хорват одолев своего визави со счетом 49:46, 50:45, 48:47, принес победу казахстанской команде. Во втором поединке сезона против USA Knockouts, состоявшемся

23 ноября в столице Казахстана, «Астана Арланс» добилась куда более легкой победы, разгромив своих соперников со счетом 5:0. В первом бою среди боксеров легчайшего веса (54 кг) между казахстанцем Багдадом Алимбековым и американцем Джою Грегорией Перезо победу праздновал наш соотечественник – 30:27, 30:27, 30:27. При этом бой был остановлен досрочно ввиду травмы американского боксера. В следующем бою среди боксеров легкого веса (61 кг) казахстанец Самат Башенов нанес поражение таджикскому боксеру американской команды Анвару Юнусову – 50:45, 50:45, 50:45. Следующий бой в среднем весе (73 кг) между казахстанцем Мирасом Байрахановым и американцем Кларенсом Джозефом не состоялся ввиду того, что у Джозефа был обнаружен перевес и он был снят с поединка. В итоге победа в этом бою была присуждена нашему боксеру. Завершал встречу, бой в полутяжелом весе между хорватами Хрвоей Сенпом («Астана Арланс») и Марко Каличем (USA Knockouts) состоялся, и был признан интересным. В этой встрече оба соотечественника не жалели друг друга. А победу одержал выступающий под казахстанскими цветами Хрвоей Сеп – 50:45, 50:45, 50:45. Довершил разгром американской команды Руслан Мырсатаев, выступающий в тяжелом весе. В этом поединке казахстанец выиграл у венгерского боксера Иштвана Берната – 50:45, 50:45, 50:45. Следующую встречу «Астана Арланс» проведет 8 декабря в Алматы против команды British Lionhearts.

МИНУС МАРТИНЕС



Представитель промоутерской компании K2 Том Леффлер рассказал, что команда чемпиона мира в среднем весе по версии WBC Серхио Мартинеса еще не проявила интереса к бою с чемпионом мира WBA и обладателем пояса IBO Геннадием Головкиным. «Думаю, что впереди у Головкина масса интересных боев, хотя находить ему соперников весьма непросто. Австралиец Дэниел Гил выбрал бой в Австралии с соотечественником Энтони Мандайном, а россиянин Дмитрий Пирог еще не восстановился после травмы. Мексиканец Хулио Сесар Чавес и аргентинец Серхио Мартинес или настроены на реванш, или планируют поединки с другими соперниками. Да, неясно, как долго Серхио намерен оставаться на ринге. Он великий чемпион, выигравший много серьезных боев в категориях среднего и первого среднего веса. Мы вели переговоры с его командой, но, похоже, что его промоутер в данный момент не заинтересован в поединке с Геннадием. Видимо, они понимают, что для Мартинеса это был бы весьма трудный бой», — цитирует Леффлера Sportbox.ru (sportbox.ru)

КРАЙНЯЯ МЕРА



Налоговое управление Семья выставило на торги городской стадион «Спартак», передает корреспондент YK-news.kz. Директор спортивного объекта в шоке, но местные чиновники успокаивают: мол, это всего лишь формальность. В частные руки стадион может перейти из-за неуплаты налогов. В городском отделе образования, физического воспитания и спорта видят в этом вину самого директора «Спартак» Банбека Кусанова. Якобы на выплату налогов из бюджета деньги выделялись, а руководитель неправильно ими воспользовался — погасил долги за пенсионные отчисления футболистов. В семейном отделе образования заявляют, что не допускают перехода стадиона в частную собственность. Уже принято решение выделить 32 миллиона тенге на погашение долга перед налоговым департаментом. При этом желающие принять участие в торгах и прикупить спортивный объект уже есть. (yk-news.kz)

ГИРЕВИКИ НЕ ПОДКАЧАЛИ



Восточно-казахстанские гиревики — Нуржан Ибраев, уроженец Зайсанского района и Владислав Иващенко из поселка Новая Шульба Бородулинского района стали чемпионами мира и Европы, сообщает корреспондент Altaynews.kz. Чемпионат мира по гиревому спорту среди спортсменов 1990 года рождения и младше прошел в городе Талис (Латвия). На соревнованиях съехались спортсмены десяти стран мира. В составе казахстанской сборной команды наряду со столичными и костанайскими гиревиками, атлетами из других регионов Казахстана были и наши земляки. 22-летний мастер спорта Нуржан Ибраев безоговорочно завоевал золото. К слову, результат парня был настолько внушительным, что оставил далеко позади его главного соперника из Латвии. Видимо, сильному конкуренту не помогли родные стены. А вот для Нуржана этот турнир стал судьбоносным, счастливым. По словам его тренера Адила Абдыгалиева, его подопечный готовился к старту такого уровня четыре года. — Нуржан занимается в спортивном модуле «Олимпиец» в областном центре, — говорит тренер. — Его отличает воля к победе, желание совершенствоваться, работать не жалея сил. На чемпионате мира он выступал впервые. До этого пять раз становился чемпионом Казахстана. — Чувствовал, словно за меня болела вся страна, — вспоминает Нуржан. — Выступая в двоеборье в весовой категории свыше 95 килограммов, сумел толкнуть 32-килограммовую гирю 75 раз и сделать в рывке 141 подъем. Кроме того, стал обладателем еще и серебряной медали в так называемом толчке по длинному циклу. Спасибо всем, кто верил в меня, помогал добиться этого успеха! Примечательно, что параллельно в том же латвийском городе прошел чемпионат Европы среди юниоров, где в такой же весовой категории одержал уверенную победу восточно-казахстанский спортсмен Владислав Иващенко. Он сумел в толчке по длинному циклу сделать 50 подъемов гири весом 24 килограмма. Обычный школьник занимается у тренера Александра Бузина. Вышешего спортивного достижения он также «ждал» не один год. И, наконец, после бесчисленного количества тренировок, сборов, соревнований — триумф в истории гиревого спорта ВКО. (altaynews.kz)

Все равны как на подбор

Вячеслав Селезнев
(фото: ffk.kz)

Вслед за завершением сезона Федерация футбола Казахстана по традиции провела голосование среди главных тренеров клубов премьер-лиги с тем, чтобы определить тридцать три лучших футболиста страны и лучшего тренера. В итоге в числе «самых-самых» оказались следующие лица.

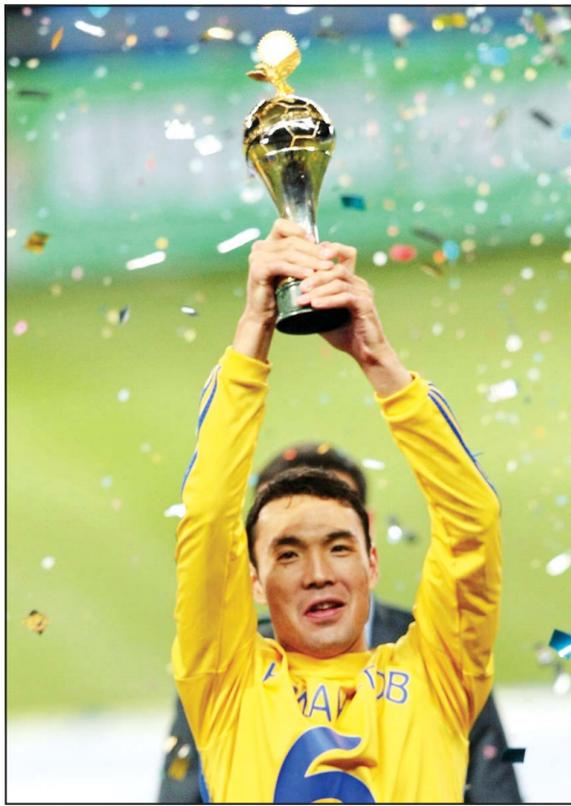
Вратари: Андрей Сидельников («Актобе»), Ненад Эрич (Сербия, «Астана») и Александр Мокин («Шахтер»). Стоит признать, что тройка голкиперов подобралась достойная. Каждый из них в минувшем сезоне внес существенную лепту в успех своих клубов. Например, Эрич в составе «Астаны» хоть и не попал в «призовую зону», но Кубок страны все же завоевал. А вот Андрей Сидельников стал в составе «Актобе» бронзовым призером, а кроме того, прочно занял позицию №1 в сборной. Что касается Александра Мокина, то в лишние представлениях голкипер «Шахтера» не нуждается. В этом сезоне Мокин со своим клубом повторил прошлогоднее достижение, став чемпионом Казахстана.

Защитники: в числе игроков обороны присутствует четыре позиции. Из тех, кто играл слева, лучшими стали Эмиль Кенжисариев («Актобе»), Александр Киров («Шахтер») и Дмитрий Шомко из «Иртыша».

В числе левых центральных защитников оказались: Михаил Рожков («Астана»), Никола Василевич (Босния и Герцеговина «Шахтер») и Мухтар Мухтаров («Астана»/«Ордабасы»). В числе правых центральных защитников выбор пал на Алдина Джидича — бессменного в рамках последнего времени партнера Василевича по «Шахтеру». Также среди лучших на этой позиции голосование определило беспорного лидера «Актобе» Самата Смакова и сербского легионера Эрсина Мехмедовича, который помог своему «Таразу» впервые за последние годы закончить чемпионат на высоком четвертом месте. Наконец из тех, кто играл справа, лучшими стали: Кайрат Нурдаулетов, лидерские способности которого пригодились «Астане» для завоевания кубка. А также Петр Бадо из «Актобе» и Андрей Парываев из «Шахтера».

В средней линии тоже было четыре позиции. В числе центральных полузащитников лучшими стали Анатолий Богданов из «Тобола», лидер «Ордабасы» Артем Касынов и литовец Гедиминас Вицнос из «Шахтера».

Среди игравших слева в полузащите оказались Жамбыл Кукеев («Шахтер»), Фоки Кетевоа из



«Астаны» и Виталий Волков, который в составе «Тобола» занял лишь шестое место в чемпионате. Еще одним топовым в списке 33-х лучших футболистов страны оказался Бауржан Джолчиев. Помимо него лучшими на этой позиции были признаны Тити Эссомба из «Иртыша», а также Улан Консыбаев, выступавший в составе «Астаны». Кроме того, в числе полузащитников атакующего плана было определено трио в следующем составе: Марат Хайруллин («Актобе»), Бауржан Исламхан («Тараз») и Кайрат Аширбеков из «Ордабасы». Исламхан, к слову, вовсе стал открытием сезона.

Для нападающих в этом списке были определены две позиции. Среди игравших справа лучшим был признан Улугбек Бакаев из «Иртыша», который с четырьмя голами в очередной раз выиграл в споре бомбардиров чемпионата. Помимо легионера из Узбекистана на этой позиции голоса были отданы Сергею Остапенко из «Астаны» и белорусу Игорю Зеньковичу, выступавшему за «Акжайык». Зенькович, к слову, закончил гонку бомбардиров на третьем месте, забив в этом сезоне 10 голов. Оказавшись в числе лучших футболистов минувшего сезона и Танат Нусербай из «Астаны», который также поучаствовал в споре бомбардиров и с десятью забитыми мячами занял там второе место. Нусербай был определен в левые нападающие, где оказались Александр Гейнрих из «Актобе» и Мансур Гуле, представляющий «Ордабасы».

Наконец лучшим тренером был признан Виктор Кумыков, приведший карагандинский «Шахтер» ко второму «золоту».

ИДЕЯ ВИНОКУРОВА

У Александра Винокурова была давняя идея-мечта: провести в Казахстане международную велогонку. Он часто говорил о ней в интервью после приезда из Лондона. «Конечно, необходимо будет провести много работы, приложить много усилий, но это реально», передает Astanafans.com. Александр Антышев, несмотря на разбушевавшуюся пневмонию, сейчас в рабочей поездке в Алматы. Александр Антышев, технический директор ФВК: — Если все сложится, планируем осенью 2013 года в Алматы провести однодневную групповую гонку категории 1.2 с участием континентальных команд. Ведем переговоры с местными властями, собираем документы, разрабатываем маршрут. ФВК в Казахстане работает по ней, а Винокуров в Европе с УСИ переговоры ведет. Идея принадлежит Александру, он изложил ее на встрече с Есимовым в августе. Аким Алматы одобрил ее. Самое главное — встроиться в гоночный календарь УСИ. Александр Винокуров: — Гонка на стадии разработки. Мы все работаем по ней. (astanafans.com)



ВЕРНУЛИСЬ ДОМОЙ

Два молодых игрока 1993 года рождения Исламбек Куат и Дмитрий Каминский вернулись в столичную «Астану» из аренды, где играли в 2012 году. Куат в минувшем сезоне в составе «Актобе» сумел завоевать бронзовую медаль чемпионата Казахстана в премьер-лиге. А Каминский также завершил сезон 2012 года с бронзовой медалью, но только в турнире рангом чуть ниже — в Лиге Казахстана, заняв 3-е место вместе с командой «Астана-1964». Исламбек в премьер-лиге провел 15 матчей, в которых забил один гол. Еще три матча Куат сыграл за «Актобе» в розыгрыше Кубка Казахстана. Также багаж своего опыта пополнил шесть игр за дублирующий состав актобинцев, в которых сумел дважды поразить ворота соперников, в том числе и ворота «Астаны». Регулярно играл полузащитник столичной команды выступал и в составе молодежной сборной Казахстана. На его счету полностью сыгранные все четыре матча нашей команды в отборочном цикле чемпионата Европы, а также пять матчей в Кубке Содружества и одна товарищеская встреча. Игрового опыта в минувшем сезоне у Каминского было меньше, чем у Куата. В играх первенства Казахстана среди команд 1 лиги он провел 16 матчей. (fca.kz)



ЖДЕМ СОПЕРНИКОВ

4 декабря в швейцарском Ньоне состоится жеребьевка отборочных матчей чемпионата Европы-2014 по футболу. Очередной чемпионат Европы состоится в 2014 году в бельгийском Антверпене. Отборочный цикл будет состоять из 3-х этапов: предварительного, основного и плей-офф. Для определения рейтинга команд УЕФА посчитал очки, в основу был заложен три последних отборочных цикла. Казахстан, набрав 1,444 балла, занимает 18-е место, и с большой долей вероятности будет стартовать с основного раунда. (sports.kz)



СНОВА АЛМАТЫ?

Алматы вновь выставил свою кандидатуру на проведение финала четырех Кубка УЕФА, который состоится в апреле 2013 года. Кроме Алматы на проведение финала четырех Кубка УЕФА претендуют также испанская Барселона, российская Москва и грузинский Тбилиси. Наиболее высокие шансы на проведение в Тбилиси, ранее не проводившего подобное мероприятие. Напомним, что в 2012 году финал проходил в Лериде, близ Барселоны, в 2011 году в Алматы, а в 2008 году в Москве. Хозяйка предстоящего финала будет известна 8 декабря, во время проведения исполкома УЕФА в итальянской Венеции. (sports.kz)



Конечно Вайсс...

Данияр Балахметов
(фото: telesport.hu)

В минувшую субботу произошло то, о чем так много и упорно говорили. На пост главного тренера алматинского «Кайрата» был назначен Владимир Вайсс. И хотя словацкий специалист в новой должности был представлен еще в прошлую среду, все же официальное подписание контракта состоялось в субботу. Соглашение с Владимиром Вайссом рассчитано на три года. По словам председателя наблюдательного совета футбольного клуба Кайрата Боранбаева, за это время словак должен помочь «Кайрату» вернуть утраченные позиции. А начать реализовывать амбициозный план Владимир Вайсс должен едва ли не сразу после появления в клубе. По крайней мере, в ближайшей перспективе словацкий специалист намерен провести качественную селекцию и поставить игру команде. А в дальнейшем будущем бывший тренер словацкой «Артмедии» и «Слована», а также российского «Сатурна» и сборной Словакии рассчитывает вывести «Кайрат» в еврокубки. Откуда, между прочим, в свое время, а именно в сезоне 2005/06 Вайсс со своей «Артмедией» уже выбивал алматинцев.

Тот розыгрыш Лиги чемпионов запомнится едва ли не всем казахстанским любителям футбола, свидетелемствовавшим драматичным вылетом «Кайрата» из турнира. Впоследствии именно эта неудача станет одной из причин начала падения алматинского клуба. Но прежде, буквально по горячим следам, с поста главного тренера, спустя несколько дней после неудачи в Лиге чемпионов, был уволен российский специалист Алексей Петрушин. Команда еще год, по инерции, спонсировалась национальной компанией КТЖ, а в 2007 году, после ухода главного спонсора, в «Кайрате» наступила эпоха безвременья, которая продлилась вплоть до сезона 2011 года. За это время алматинцы успели отнюдь не по спортивному принципу, а за банальными долгами, в конце 2008 года, оказаться в первой лиге и по итогам сезона 2009 вернуться в элиту, где команда, испытывая финансовые трудности, все же провела сезон 2010.

А вот у Владимира Вайсса после спасительного дополнительного времени в Сенесе при неоднозначном судействе белоруса Сергея Шмолика, который своими решениями повлиял на результат матча «Артмедия» — «Кайрат», наоборот, карьера пошла стремительно вверх. Уже в рамках того розыгры-

ша Лиги чемпионов Вайсс со своими подопечными уготовил неприятный сюрприз для шотландского «Селтика», разгромленного в Словакии со счетом 5:0, и это было не зря, в свете акта мести, который «кельты» устроили своим восточноевропейским гостям в ответном поединке. Но счет 4:0 все равно не помог им преодолеть словацкий барьер, зато позволил в преддверии группового раунда говорить всех о сенсации. Следом после «Кайрата» и «Селтика» подопечные Вайсса нелюбезно обошлись с белградским «Партизаном», лишив его вождельной групповой стади. Для этого «Артмедия» хватило после двух нулевых ничьих обыграть сербов в серии пенальти (4:3).

Уже в группе Вайсс со своей командой сотворил еще несколько сенсаций. Для начала словаки, весьма неожиданно проиграв в гостях «Порту» со счетом 2:0, сумели забить португальцам три гола и победить. Затем «Артмедия» отобрала очки у еще одного шотландского клуба — «Рейнджерс», сыграв две ничьи — 0:0 дома и 2:2 в Глазго. И под занавес словаки отобрали очки у «Порту», сыграв с ним в домашней игре нулевую ничью. Это позволило «Артмедии» занять третью строчку в группе и пройти в

1/16 финала Кубка УЕФА, где они в противостоянии с болгарским «Левски» закончили свой невероятный еврокубковый поход. Далее в карьере Вайсса был подмосковный «Сатурн», затем он вернулся в «Артмедию». Ну, а главного достижения в своей тренерской карьере Вайсс добился после того, как в 2008 году возглавил сборную Словакии. С ней обидчик «Кайрата» пробился на чемпионат мира 2010 года в ЮАР, заняв первое место в весьма ровной по составу отборочной группе, где также были представлены сборные Словении, Чехии, Польши, Северной Ирландии и Сан-Марино.

А уже в рамках первенства мира Вайсс со своей командой сотворил еще одну сенсацию, оставив без стадиона плей-офф действующего на тот момент обладателя Кубка мира сборную Италии. Апеннинцы вообще стали тогда последними в квартете. А словаки вышли в 1/8 финала, где сразу уступили испанской Голландии (1:2), которая, как оказалось, впоследствии добралась до финала.

Наконец в отборочном турнире Евро-2012 сборная Словакии под руководством Вайсса выступила не так феерично, заняв по итогам квалификации лишь четвертое место. И в январе этого года новоявленный рулевой «Кайрата» был отправлен в отставку. После чего словак успел поручководить братиславским «Слованом», откуда он ушел в конце июля.

А в последнем туре казахстанского первенства 28 октября, когда «Кайрат» принимал «Тобол», Вайсс был замечен в VIP-ложе центрального стадиона Алматы. Далее случилось увольнение испанца Хосе Переса Серера, а как раз после этого в спортивных сообществах среди болельщиков и журналистов началось интенсивное гадание на тему «кто возглавит «Кайрат»?

Кандидатуры озвучивались самые разные, в числе потенциальных рулевых клуба фигурировали россияне Омари Тетрадзе, Сергей Павлов и Александр Тарханов. Не обошли вниманием и голландца Арно Пайперса, который побывал в Алматы и посетил базу «Кайрата». В то же время активно обсуждалась и кандидатура самого Вайсса, который, к слову, из всех перечисленных, как ни крути, является для «Кайрата» фигурой весьма значимой. В итоге выбор пал на него. Кстати, перед самым представлением словака на пост главного тренера клуба появились слухи о возможном варианте его сотрудничества с саранской «Мордовией», которые, впрочем, слухами и остались. Россияне держали его «на карандаше», но приоритетной кандидатурой он у них не являлся.

Облик Алматы может измениться

Анна Видянова

В музее им. Кастеева 24 ноября были подведены итоги конкурса «Лик Алматы». Дизайнеры и архитекторы представили свои варианты неофициального бренда Алматы и работы по изменению центральных улиц города. Но когда алматинцы и гости мегаполиса смогут увидеть перемены и кто будет финансировать реализацию проектов – пока неизвестно.

Конкурс был организован Казахстанским союзом дизайнеров совместно с ТОО «Казэкспосервис» при поддержке акимата Алматы. Всего в конкурсе было две основные номинации: «Неофициальный туристический символ Алматы» и «Дизайн-программа улицы Алматы». В целом поступило 183 работы. Больше работ было представлено в номинации «Неофициальный туристический символ Алматы» – 141, во второй номинации – 42 работы.

Первое место в номинации «Неофициальный туристический символ Алматы» занял представитель из Узбекистана Вадим Хван. Его работа представляет собой некую спираль, с правой стороны которой расположена надпись «Алматы». В номинации «Дизайн-программа улицы Алматы» победителем стал алматинский архитектор Данил Есютин. Он представил свое видение пересечения улиц Фурманова и Сатпаева.

По словам Даниила Есютина, работа над проектом заняла три недели. Он представил конструк-

цию в виде перголы, которая по задумке архитектора ночью будет освещаться цветным кабелем. Такой элемент будет обвивать живые растения. Победитель надеется, что его задумку все-таки воплотят в жизнь. «Пока достаточно сложно рассчитать стоимость моего проекта. В Казахстане, с моей точки зрения, существуют технологии, которыми можно воспользоваться и реализовать задуманное. Материал, из которого задумывал воплотить мой проект, это современный полимерный материал, который похож на пластик, но намного прочнее. Подобные материалы не так распространены в Казахстане. Но есть и альтернативные варианты. Можно сделать арку из алюминия или крашеного металла», – комментирует Данил Есютин. Также молодой архитектор в рамках конкурса разработал дизайн лавочек и урн, которые переключаются с общей концепцией главного арт-объекта.

Александр Казарин, президент Международной ассоциации союза дизайнеров считает, что финансирование представленных на конкурсе работ скорее будет производиться акиматом. В то же время г-н Казарин не исключает, что могут быть привлечены и субъекты бизнеса. «С моей точки зрения, инвестиция в проект скорее будет поступать из нескольких источников. Это бюджет акимата, республиканский бюджет. А также компании, которые занимаются бизнесом на территории, которую предполагается подвергнуть видоизменению

в рамках данного проекта. Именно консолидированные усилия должны будут дать реальный результат», – считает он. К тому же, эксперт обратил внимание на то, что подобного рода мероприятия инициируют многие страны мира. Так, по словам Александра Казарина, данная тенденция объясняется тем, что государства хотят привлечь туристические инвестиции.

Среди участников были представители не только из Казахстана, а также из Кыргызстана, Узбекистана и Германии. В то же время Александр Казарин отметил, что борьба на конкурсе была бы жестче, если бы к участию пригласили профессиональных художников и дизайнеров из ряда других стран.

По словам экспертов, незначительное количество участников из европейских стран объясняется определенной спецификой. «Когда мы говорим про европейский город, то их интернациональная культура понятна для дизайнеров всего мира. Восточная специфика для многих не ясна. Например,

если рассматривать работы в номинации «Дизайн-программа улицы Алматы», то проекты как минимум должны были соответствовать климатическим условиям города. Расположение Алматы достаточно специфично, город находится в горном массиве и имеет резко континентальный климат. Например, арки, которые есть в Алматы, для жителей Германии являются чем-то непривычным, они им даже непонятны. А дизайнерам Бишкека и Ташкента специфика Алматы близка. Ландшафтные и культурные особенности этих городов очень похожи», – делится мнением Александр Казарин.

Отметим, что в состав жюри конкурса вошли представители России, Беларуси, Украины, Кыргызстана. Кроме творческого подхода особое внимание жюри уделяло тому, насколько представленный проект возможно воплотить в жизнь. «Например, в номинации «Дизайн-программа улицы Алматы» встречались работы, которые были абсолютно не привязаны к реальности. Такие работы рассма-

тривались членами жюри, но отсутствие привязки к конкретному воплощению данной работы считалось как минус. Фантазировать можно абстрактно, но архитектура – это прикладное искусство. Здесь нужно понимать, проект участника должен решать конкретные задачи. Те работы, которые были отмечены жюри и победили – это абсолютно реалистичные проекты в плане исполнения», – комментирует член жюри, арт-директор студии Paradox Vox (г. Уфа) Ильшат Байбури.

Отметим, что работы дизайнеров и архитекторов, которые были представлены на конкурсе «Лик Алматы», будут направлены в акимат города для рассмотрения.

Президент Международной ассоциации союза дизайнеров считает, что конкурсные работы могут послужить либо основой для дальнейшей разработки, либо станут той отправной точкой, от которой начнется осмысление проблемы. «Сегодняшний конкурс был проведен при поддержке акимата Алматы, который выделил значительные инвестиции на его проведение и ждет от него результативности. Естественно, все работы потребуют переработки. Помимо творческого подхода участников нужно учитывать, какие технологии будут применяться при реализации проекта, а также размер бюджета. Отмечу, что подобные мероприятия, например в российской практике, часто выносятся на обсуждение общественности. В данном случае дизайнер, руководство го-

рода и его жители становятся соавторами», – поясняет Александр Казарин.

Арт-директор из Уфы подчеркнул, что реальным стимулом для участников конкурса являются не столько денежные призы, сколько реальный шанс воплощения своих проектов. «Если подобного рода конкурсы будут проводиться чаще, то в них будут в большей степени заинтересованы профессиональные дизайнеры. Так как для любого креативного человека реализация его творческих амбиций находится на первом месте», – считает Ильшат Байбури.

Как отметили члены жюри, конкурс был совершенно независимым, потому что каждой работе присваивался определенный номер, и жюри заранее не знало ни имени, ни фамилии участника.

Напомним, что прием конкурсных проектов осуществлялся с 16 октября по 5 ноября 2012 года. Первыми улицами, которые предлагалось подвергнуть видоизменению, стали улица Фурманова и проспект Достык. Участие могли принимать как именитые дизайнеры и архитекторы, так и студенты, и выпускники вузов. За первое место в номинации «Неофициальный туристический символ Алматы» установили денежный приз в размере 300 тыс. тенге, 2-е место – 150 тыс. тенге, 3-е место – 50 тыс. тенге.

В номинации «Дизайн-программа улицы Алматы» за 1-ое место полагается приз в 1 млн тенге, за 2-е место – 600 тыс. тенге, за 3-е место – 250 тыс. тенге.



«Hand made» приносит прибыль

Алина Кириловская

«Чем меньше у вас денег, тем гениальнее должны быть ваши идеи». Напутствие от всемирно известного шведского бренд-консультанта Томаса Гэда вдохновило на подвиги не один десяток предпринимателей. С этого начинали многие ныне популярные бренды, не обремененные внушительными финансами в период стартапа. Неизвестно, зачитывалась ли трудами бизнес-гуру Лейлы Ахмет-Осман, но ее первые шаги в бизнесе начались именно с творческого порыва

Пару лет назад выпускница КазНАИ им. Жургенова и Центральной креативной академии г. Сиэтл (США) вместе с друзьями – Крисом Элко, Региной Золоевой и Норманом Сиглером (баллотировался на пост мэра Сиэтла) сложились по 200 долларов и выпустили первую партию маек (300 шт.) с изображением черепахи. На американской ярмарке их товар оказался кстати. Без особого труда продав вторую партию, Лейла решила продолжить развитие бизнеса на родине.

Шаг 1. Бренду нужна легенда!

Бренд «Lucky turtle» (в пер. с англ. – «Удачливая черепашка») появился на свет в 1998 году. Но тогда это был еще не бренд, а лишь один голбел с изображением черепахи в стиле «символизм».

«Я работала над диссертацией по теме «Мировоззрение и конструктивизм кочевников», штудировала тонны исторических и литературных источников. Вопросы жизни, мифология, легенды в них были тесно переплетены, – вспоминает Лейла Ахмет-Осман. – Однажды в библиотеке я наткнулась на одну старую книжку. В ней была таблица из 9 квадратов. В каждом квадрате – цифры».

Пояснений к рисунку не было. Пришлось искать смысл самостоятельно. Сладкая таблица в разном порядке, в сумме каждый раз выходило – 15. Спустя какое-то время художница решила использовать таинственный символ в своем творчестве: «В мастерской уже были натянута холст, и я думала – в какую форму этот квадрат можно «вливать»? Из образов мне пришла только черепашка. Панцирь очень

похож на квадраты, расчерченные в этой таблице».

Позже выяснилось, что головоломка родом из древней легенды: «4 тысячи лет назад из моря вышла черепаха, чей панцирь был покрыт загадочными знаками. Бедный рыбак пересчитал эти пятна, и на его нищую провинцию с тех пор снизошло процветание, а сам рыбак стал императором». Китайцы, малазийцы и жители Тибета считают эту легенду своей. Но суть не в этом. С тех пор и Лейла начала смотреть на картину с черепахой, как на талисман. «Мои друзья сказали – делись удачей! И я, вместо того, чтобы назвать дизайнерский бренд собственным именем, назвала – «Lucky turtle».

Шаг 2. Позиционирование: авторский фен-шуй

Вернувшись в Казахстан, Лейла начала делать талисманы. Черепашка плавно перекочевала с футболка на браслеты, подвески, ремни, сувениры, чехлы для айфонов (3 тыс.



вело впечатление на людей. Было много хороших отзывов, и продажи пошли. У меня появился двойной стимул», – рассказывает Лейла Ахмет-Осман.

Лучшей рекламой оказалось «сарафанное радио». «Авторский

прямые и бесформенные вещи, с минимальным процентом декора (полюбили шелкографию (5 тыс. тенге). А наши люди привередливы – им больше нравятся приталенные модели и, непременно, со стразами и блеском» (7 тыс. тенге).

стоит уже не из 300 штук, как в недалеком 2010 году, а из 2 тысяч.

Собственная арендованная площадь в одном из торговых комплексов Алматы не слишком соответствует дизайнерским амбициям. В верхней части города имеются

мочия. Интересно, что в разных странах к ручной работе относятся по-разному. К примеру, «Америка – это страна подростков. Ко всему богемному, эксклюзивному там относятся осторожно. Авторские работы больше любят в Европе, России и Средней Азии. Особенно женщины. В США дамы отличаются умом и сообразительностью, но в большинстве своем недооценивают креатив мастеров. Им куда интереснее знать, у кого больше денег на счету в банке», – делится наблюдениями дизайнер.

Тайм-менеджмент в стиле арт

Утро дизайнера начинается как у любого бизнесмена: посмотреть корреспонденцию, ответить на письма, узнать, чем живет этот безумный мир. Днем – семья, встречи. Творческий всплеск происходит ближе к ночи. В тишине продуктивнее мыслить, рисовать эскизы, придумывать новые проекты. Но зачастую, как это бывает у людей искусства, вдохновение захватывает надолго. В этом случае графики, расписания и прочие атрибуты деловой жизни автоматически отменяются.

В приоритете – искусство! На втором месте – дизайн. Бизнесу в жизни Лейлы отводится почетное третье место. «Я должна развиваться в первую очередь, как художник. Иначе нелогично трудиться над вещами, которые не вдохновляют тебя самого», – подытожила Лейла. Говоря сухим языком цифр, 75% времени – для души, 25% – бизнесу.

тенге), портмоне, держатели для сумок, платки (6,5 тыс. тенге), и т.д.

В ходе многочисленных выставок (в Казахстане, России, Турции, Европе), наравне с картинами и голбелами, презентовала и новую авторскую концепцию. «Это произ-

фен-шуй» без религиозных и национальных оттенков в Астане и Алматы приняли на ура. История, начало которой положили кочевники, нашла продолжение в интернациональных символах удачи.

Шаг 3. Контракты путешественника

Микс из натуральных материалов, драгоценных и полудрагоценных металлов и камней заставил все-таки и надолго углубиться в производственный процесс. «Я делаю эскиз, «восковку» и отливаю металл в мастерских у местных ювелиров. Серебро покупаю в шариках, так легче отмерять. Жду момента, когда курс на серебро падает, и покупаю чистое, без примесей», – детально поясняет Лейла. Камни приобретает в разных странах – ограниченные без огранки. Из натуральных ископаемых делает по одному экземпляру (от 3 тыс. до 50 тыс. тенге).

Кроме того, что приходится вникать во все тонкости рыночной экономики, масса времени уходит на поиск партнеров за рубежом. 90% предметов для «Lucky turtle» производится за пределами Казахстана. Остается только выбрать лучшие. «Качество маек в Бишкеке и Китае мне не понравилось. В Арабских Эмиратах нашла одну фабрику, где смешивают хлопок с шелковым стретчем. То, что нужно! Камни из Чехии и Германии приклеивают накрепко. Сейчас уже делаю там четвертую партию, – делится Лейла. – Поначалу заказывала футболки в США, но у американцев немного другой стиль. Они носят

Часы, точное время на которых тоже указывает черепашка, Лейла заказывает в Японии. Минимальная партия – 500 единиц. С бижутерией чуть проще. Японские фабриканты соглашаются и на меньшие партии (120 – 150 единиц). В Гонконге производит платки, в американском штате Флорида – пробки для бутылок и сумки-держатели, в Малайзии – украшения. Единственное, что до сих пор сама создает вручную от и до – шелковые платки-батик (10 – 15 тыс. тенге).

В планах – выйти на Тибет. Тамосные сорняжники дел мастера вдохновили казахстанскую бизнесвумен на создание вещей и аксессуаров из кожи. На очереди – диалог с Индией. «Передать свои эскизы, и будет новая коллекция!» – уверена Лейла. Дальнейший процесс контролирует по интернету.

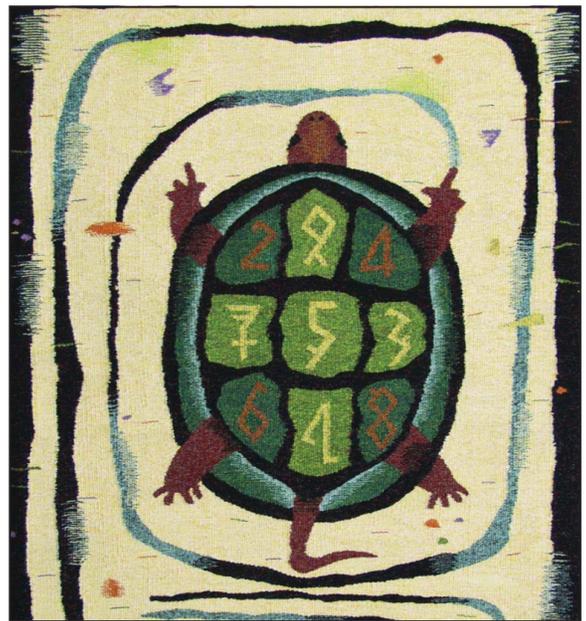
Шаг 4. Малый экспорт

Растет спрос, растут и объемы. Появились дистрибьюторы по Казахстану. Несколько компаний (из РК и стран Центральной Азии) покупают у дизайнера целые коллекции и продают уже в своих магазинах. Недавно изделия от Лейлы Ахмет-Осман заинтересовались и российские ритейлеры. А вот с государственными программами поддержки МСБ и экспорта роман как-то не складывается. «О помощи со стороны государства я подробности не знаю. Наверное, мой бизнес пока не на том уровне», – скромно замечает собеседница. К слову, сегодня партия футболок со-

серьезные проблемы с «проходимостью» потенциальных покупателей. Зато есть возможность продемонстрировать ассортимент – эдакая постоянная выставка-продажа.

Рентабельный «Hand made»

Несмотря на то, что многие вещи из коллекции Лейлы Ахмет-Осман созданы вручную, «хендмейдом» все это назвать уже сложно. К дизайнерским навыкам подключился профессиональный подход – начиная от упаковки (конверты в стиле открыток, сумки, стильные пакеты) и заканчивая сотрудничеством с крупными фабриками. Формат «hand made» хорош для одного-двух изделий, но для массового производства не подходит, признает Лейла. По ее словам, когда объемы растут, лучше делегировать полно-



ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

RAV4 РАССЕКРЕЧЕН!

В преддверии мировой премьеры в Лос-Анджелесе компания Toyota полностью рассекретила внешность кроссовера RAV4 четвертого поколения. С раннего утра таблоиды автомобильных изданий запестрели фотографиями интерьера нового Toyota RAV4, в то время как портал Carscoor смог раздобыть все остальное. Наконец, мы сможем разглядеть японский кроссовер во всей красе как снаружи, так и внутри. Судя по изображению, экстерьер выдержан в последних эстетических веяниях японского автопроизводителя и перекликается со стилистикой свежей линейки Camry, а также хэтчбека Auris. Не в меньшей степени с последним роднит и интерьер кроссовера: на смену плавным изгибам пришли строгие симметричные линии. Техническая информация все еще покрыта тайной, однако ждать до официальной премьеры осталось совсем чуть-чуть – публичный дебют Toyota RAV4 2013 модельного года состоится на открытии автошоу в Лос-Анджелесе.

«БОРА» ДЛЯ КИТАЙЦЕВ

На моторшоу в Чунчжоу Volkswagen представил седан Вога нового поколения, разработанный совместно с китайским концерном FAW. За основу была взята платформа PQ34 пятой генерации VW Jetta. С «Джеттой» же практически целиком был позаимствован салон, за вычетом нового дисплея мультимедийной системы. Передней оптикой поделились американский Passat, но задние фонари уже оригинальной формы. Естественно, не обошлось без избытка хрома, который так лоб китайцам. Двигатель китайской «Боры» не нов – хорошо известный 1,4 TSI мощностью 122 л.с. В остальном же маленький седан весьма продвинут: в его комплектации значатся система рекуперации энергии при торможении, роботизированная КПП DSG с двумя сцеплениями, кнопка системы «старт-стоп», климат-контроль и прочие водительские радости. Автомобиль поступит в салоны дилеров уже в декабре, по цене от 100 тысяч юаней (около 12,5 тыс. евро). За пределами КНР продаваться VW Вога не будет.

«ГОРЯЧИЙ» ХЭТЧ ОТ KIA

В Сети появился первый тизер трехдверного «заряженного» варианта «Киа» в исполнении GT, дебют которого состоится в марте следующего года в Женеве. Как стало известно, главным новшеством для модели станет турбо ДВС объемом в 1,6 литра и мощностью чуть более 200 л.с. Хотя ранее западные инсайдеры поговаривали об отдалеке в 208, а позже и 220 «лошадок». Какой-либо другой информации о подогретой модели пока не сообщается. Напомним, дебют гражданской версии трехдверной pro_cee'd состоялся на прошедшем в этом году автосалоне в Париже. В качестве силовых агрегатов инженеры марки решили оставить те же двигатели, которые доступны и в пятидверном исполнении модели – 1,4 л (100 л.с.) и 1,6 л (129 л.с.), доступные как с «механикой» на шесть ступеней, так и с АКПП. В Европе продажи новейшей KIA pro_cee'd GT стартуют во второй декаде следующего года.

130 тыс. новых авто будет продано в Казахстане в следующем году



Ольга Веселова

Казахстанский авторынок очень быстро растет, так как идет замещение подержанных авто на новые, утверждает Арсений Сидоров, директор ТОО «Рольф Импорт Казахстан». По его оценке, показателем 2006 год, когда в Казахстан было ввезено более 400 тыс. автомобилей и менее 15% из них были новыми, а остальные авто были подержанными. Однако сейчас ситуация меняется. Если в прошлом году было продано 45 тыс. новых автомобилей, то уже в этом году прогнозируется, что данный показатель будет равен 90 тыс. То есть рынок новых авто в 2012 году увеличился на 100%. В 2013 году рынок новых авто в Казахстане, по прогнозам компании «Рольф Импорт Казахстан», составит 130 тыс.

«Мы планируем увеличить долю рынка марки Mitsubishi в следующем году до 4,5%. Наши продажи должны составить по пессимистическим прогнозам не менее 3500 авто», – говорит Арсений Сидоров. В данный момент самой продаваемой моделью из всех представленных марки Mitsubishi в нашей стране является Outlander, его продажи составляют 80 авто в месяц.

Говоря о планах на будущее, г-н Сидоров отметил, что появление нового Mitsubishi Mirage казахстанской и российской спец-

ификации запланировано на начало 2014 года. «Он только появился, – поясняет эксперт. – Этот автомобиль производится в Таиланде и для того, чтобы его адаптировать к казахстанским условиям, необходим определенный период времени». Сейчас в России и Финляндии будут про-

ходить зимние тесты авто, для того, чтобы проверить, как Mirage будет вести себя при низких температурах.

Уже в ближайших планах компании «Рольф Импорт Казахстан» начало продаж гибридных Mitsubishi Outlander, а также, возможно, первых электромобилей MIEV.



Кроме этого, казахстанских автолюбителей в середине 2013 года ожидают фейлдинг внедорожника Peugeot Sport и продажи обновленного ASX. Также в новом году возрастет количество дилерских центров автобренда до тринадцати, два новых центра появятся в Актау и Кызылорде.

В перспективе, по словам г-на Сидорова, компания планирует провести масштабное ралли для своих клиентов.

Как известно, условия внедрения и развития производства в Казахстане на законодательном уровне лучше, чем в России. «В связи с этим, я точно знаю, что несколько крупных производителей в рамках ближайших двух лет всерьез задумываются о начале сборки авто именно на территории РК. Однозначным фактом становится то, что Казахстан является очень привлекательной площадкой для сборочного производства авто в рамках Таможенного союза (ТС)», – подчеркнул г-н Сидоров.

Кроме этого, эксперт пояснил, что доля производимых в ТС машин в нашей стране постоянно увеличивается. «Наше экспертное мнение сводится к тому, что в Казахстане в скором времени более 60% продаваемых новых авто будут произведены на территории ТС», – заключил он.

Отметим, что Арсений Сидоров совсем недавно возглавил компанию «Рольф Импорт Казахстан». Он имеет большой опыт работы в области реализации автомобилей на территории РК. До прихода в эту компанию г-н Сидоров более 11 лет работал на автомобильном рынке Казахстана как в области розничных продаж, так и в области производства автомобилей.

В разное время он занимал руководящие позиции в сферах бизнеса, связанных с ценообразованием, планированием продаж, маркетинговой стратегией, а в последнее время занимал должность директора по развитию бизнеса в группе компаний Allur Auto.

В обязанности Арсения Сидорова входит общее руководство компанией, дальнейшее развитие дилерской сети по реализации автомобилей Mitsubishi, увеличение рыночной доли продаж автомобилей Mitsubishi на рынке Казахстана, а также руководство сферой послепродажного обслуживания и обеспечения оригинальных запасных частей.

Говоря о своем новом назначении, Арсений Сидоров отметил: «Мне очень интересно получить новый опыт корпоративного менеджмента, и меня захватывает синергия японской и российской ментальности. «Рольф Импорт Казахстан» – это такой симбиоз культур, и с каждой компанией старается взять лучшее».

Ретро FM

КАЗАХСТАН

ПРЕДСТАВЛЯЕТ

МОСКВА, СК. «ОЛИМПИЙСКИЙ». 15 ДЕКАБРЯ БИЛЕТЫ НА 107.0 FM

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ЛИЦЕНЗИЯ АМК № 000003, ВЫДАНА 23 МАРТА 2006 ГОДА МИН. КУЛЬТУРЫ, ИНФОРМАЦИИ И СПОРТА РК. КОМИТЕТ ИНФОРМАЦИИ И АРХИВОВ

КАПИТАЛ
ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

Свидетельство о постановке на учет N 12031-Г,
выдано Комитетом информации и архивов, Министерства связи и информации Республики Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель газет: ТОО «Издательский дом Капитал» Газета является членом организации «Project Syndicate».

Виктория Говоркова, главный редактор, govorkova@kazmg.kz
Ольга Веселова, заместитель главного редактора, veselova@kazmg.kz
Бибибор Танельбаева, руководитель on-line проекта
Евгения Рассохина, проект-менеджер, zhenya@kazmg.kz
Айжан Касымалиева, проект-менеджер, aizhan@kazmg.kz

Отдел дистрибуции – 333-45-45
Алишер Абдуллин, редактор (спорт), Журналисты:
Венера Гайфутдинова, Олег Ни, Аскар Кульжанов, Ирина Лукичева, Вероника Сабитова, Аманжол Сагындыков, Анна Видянова, Татьяна Киселева
Корректор: Владимир Плошай
Верстка: Рустем Еспаев

Мнение авторов публикаций не обязательно отражает мнение редакции.
Коммерческий департамент – 266-39-39, 333-45-45
Адрес редакции: Казахстан, 050057, г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Ключкова), офис 401.
Тел.: +7 (727) 266-73-34, 266-25-12
Подписной индекс 65009 в каталогах АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс», ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»

Ответственность за содержание рекламы и объявлений несут рекламодатели. Рукописи не возвращаются и не рецензируются. При перепечатке ссылка на «Капитал.kz» обязательна.
Официальный сайт: www.kapital.kz
Подписано в печать 28.11.2012 г. Заказ N 2290. Общий тираж 40000 экз. Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК «Дәуір», г. Алматы, ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04, 273-12-54