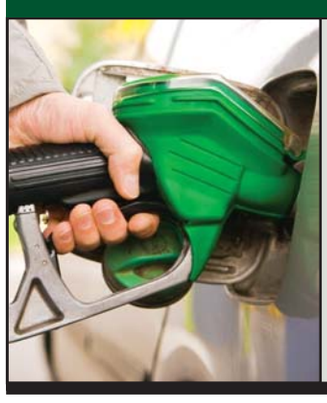
// Тема номера:

Операция «Девальвация»



Внутреннему рынку страны грозят удорожание и дефицит ГСМ

Кредиты для аграриев могут подорожать в течение 2 лет

Светлана Анисимова, глава Cisco в РК об инвестициях в безопасность

КАПИТАЛ

№6 (433)

// ЧЕТВЕРГ, 20 ФЕВРАЛЯ, 2014

Д Е Л О В О Й Е Ж Е Н Е Д Е Л Ь Н И К

Масштабного роста уровня зарплат не будет
страница 6

Девальвация внесла коррективы в рынок жилья
страница 6

Лекарства подорожают в середине апреля
страница 6

Тенге оправдает падение «зайчика»?
страница 7

Состоялись первые матчи плей-офф Лиги чемпионов
страница 13

Мы в сети
kapital.kz

50 оттенков «черного вторника»

Чулпан Гумарова

Уже вторую неделю подряд казахстанский финансовый рынок трясет. Если на прошлой неделе волнение среди населения вызвала девальвация тенге, то на этой неделе беспокоиться заставили слухи о банкротстве трех отечественных банков. Во вторник казахстанцы начали получать сообщения в WhatsApp Messenger и в социальных сетях о якобы предстоящем банкротстве «Альянс банка», Kaspi bank и «Банка ЦентрКредит» (БЦК).

Руководители и акционеры вышеупомянутых банков и Ассоциации финансистов Казахстана (АФК) со своей стороны сделали официальное заявление, в котором говорится, что эта информация носит провокационный характер с единственной целью дестабилизировать финансовую систему Казахстана. Сообщения о банкротстве банков являются беспочвенными, не имеющими никаких фактических оснований.

Финансовые аналитики и эксперты также утверждают, что никаких причин для паники нет. Так, Нурлан Рахимбаев, исполнительный директор инвестиционной компании «Асыл-Инвест», считает, что спекуляции относительно возможного банкротства одного из трех банков страны не имеют под собой никаких серьезных оснований. «Когда появились эти сообщения, у нас возникло ощущение, что людей просто вводят в заблуждение», – подчеркнул г-н Рахимбаев.

На фоне сведений о мнимом банкротстве трех банков вкладчики стали снимать средства со своих счетов, что вызвало ажиотаж. Дело в том, что клиенты банков хотят снять деньги с депозитов непосредственно в тот же день. Между тем руководство банков отмечает, что для обналичивания средств с депозита нужно уведомить банк заранее, так как в филиалах банков не хранят деньги в неограниченных количествах.

«Решение вкладчиков снимать средства с депозитов было основано на эмоциях. И дело вовсе не в отсутствии финансовой грамотности, как считают некоторые. Слышал, что среди вкладчиков были и работники финансовых учреждений. Это была вполне естественная реакция на необоснованные слухи о скором банкротстве трех банков, которые были восприняты вкладчиками как угроза их сбережениям. В такой ситуации вкладчикам было сложно концентрироваться на объективных факторах. Предпосылкой для такой острой реакции, на мой взгляд, стала девальвация тенге. Она усилила чувствительность людей к подобным слухам и пошатнула доверие к финансовой системе», – подчеркнул директор департамента аналитики инвестиционной компании Private Asset Management Дамир Сейсебаев.

Банки решительно настроены разобраться в сложившейся ситуации и найти источник, распространивший недостоверную информацию. Kaspi bank, БЦК и «Альянс банк» обратились в правоохранительные органы для привлечения инициаторов атаки к административно-уголовной ответственности в соответствии с действующим законодательством РК. Более того, каждый распространяющий непроверенную информацию должен понимать меру своей ответственности.

Так, БЦК подал исковое заявление в Бостандыкский районный суд о признании распространенной информации несоответствующей действительности и задевающей деловую репутацию банка. «Все эти слухи и беспочвенные домыслы мы не оставим без внимания и не позволим, чтобы неподтвержденная информация, я бы даже сказал клевета, отразилась негативным пятном на нашем деловом реноме и доверительных взаимоотношениях с клиентами, партнерами», – говорит Владислав Ли, председатель правления БЦК. Руководство банка намерено получить публичное извинение от распространителей данных слухов посредством организации пресс-конференции и опубликования опровержения в СМИ.

Kaspi bank на своей официальной странице в Facebook объявил награду в 100 млн тенге за выявление инициаторов провокационной и лживой SMS-рассылки. «Мы хотим разобраться с этой провокацией и наказать инициаторов по всей строгости закона», – отмечается в сообщении.

Даулет Жумадил, руководитель службы PR «Альянс банка», сообщил, что банк также обратился с заявлением в правоохранительные органы. На данный момент служба безопасности «Альянс банка» ведет работу по установлению источника распространения этой недостоверной информации с целью привлечения к ответственности согласно действующему законодательству РК.

Сегодня, несмотря на то, что число желающих снять средства с депозитов на данный момент увеличилось, крупного оттока клиентов, по информации банков, не происходит.

Так, Владислав Ли признался, что в банке наблюдается отток депозитов, который превышает среднестатистический уровень. Однако он также отметил, что приток депозитов в БЦК составил 5,8 млрд тенге, а эта сумма превышает отток на 2 млрд тенге.

Руководство БЦК сообщило, что не видит угроз для обеспечения платежей клиентов и текущей деятельности, поскольку текущий уровень ликвидности позволяет банку производить операции клиентов в полном объеме и в обычном режиме. С апреля 2013 года включительно по январь текущего года БЦК осуществил погашение практически всех внешних долгов в иностранной валюте на сумму $520 млн, что свидетельствует о здоровом балансе БЦК.

[Продолжение на стр. 5]

Цифра номера

На 25%

казахстанская экономика опережает в развитии украинскую

Подробнее [Стр. 8]

Спикер номера

Сабит Хакимжанов,

руководитель аналитического департамента Halyk Finance

Подробнее [Стр. 3]

Цитата номера

«Пока в Казахстане практически нет альтернативных инструментов для сбережения капитала, кроме депозитов»,

– Бауыржан Тулепов, «БТА Секьюритис»

Подробнее [Стр. 3]

Спорт

Сборная Казахстана на Олимпиаде в Сочи за несколько дней до закрытия Игр имеет в активе одну медаль

Подробнее [Стр. 12]

ЗА 2 ЧАСА

BANKRBK | 7888.kz

- БЕЗ УЧЕТА ОБОРОТОВ ПО БАНКОВСКИМ СЧЕТАМ
- МИНИМАЛЬНАЯ КОМИССИЯ И ПАКЕТ ДОКУМЕНТОВ
- ВОЗМОЖНОСТЬ ПОЛУЧЕНИЯ БЕЗ ЗАЛОГОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

ТЕНДЕРНЫЕ ГАРАНТИИ

Лицензия Комитета по контролю и надзору финансового рынка и финансовых организаций Национального банка РК № 1.1.6 от 26.09.2013г.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

О СИТУАЦИИ НА УКРАИНЕ

Министерство иностранных дел Казахстана в среду распространило заявление по поводу обострения ситуации в Украине. «Мы с глубокой обеспокоенностью восприняли известие об обострении противостояния в Киеве и других городах Украины, которое привело к жертвам как среди участников акций протеста, так и представителей правоохранительных органов. С большим сожалением отмечаем ущерб, который политическое противоречие наносит сильному и уважаемому государству, обладающему колоссальным экономическим, промышленным и человеческим потенциалом», – говорится в заявлении. «Мы решительно осуждаем насилие в любой его форме и призываем все политические силы Украины к сдержанности, прекращению кровопролития и восстановлению правопорядка на основе конституции и законов страны. Призываем также международное сообщество всецело содействовать скорейшей стабилизации ситуации в Украине», – следует из распространенного сообщения. В то же время казахстанский МИД информирует казахстанских граждан о возросшем риске поездок в Украину из-за продолжающихся столкновений между полицией и участниками акций протеста. «В этой связи МИД настоятельно рекомендует гражданам Казахстана, находящимся в Украине или планирующим посетить эту страну, соблюдать максимальную осторожность, избегать места протестов, демонстраций и массового скопления людей, а также, по возможности, не покидать места проживания в ночное время», – резюмируется в сообщении. Масштабные уличные беспорядки возобновились в Киеве во вторник, в день заседания Верховной рады, на котором оппозиция требовала вернуть парламентско-президентскую форму правления, восстановив конституцию 2004 года. Агрессивно настроенная толпа пыталась подойти к парламенту Украины, радикалы врывались в здания в центре Киева, жгли автомобильные покрышки, бросали камни и «коктейли Молотова» в милиционеров. По данным милиции, радикалы впервые применили огнестрельное оружие. **(ИА «Новости-Казахстан»)**

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АБДИБАКЫТ МАКУЛБАЕВ

\+ назначен акимом Кентау

АСЛАН ДЮСЕМБЕКОВ

– отстранен от выполнения обязанностей председателя правления, члена совета директоров АО «АСЫЛ-ИНВЕСТ»

ГУЛЬНАРА БАЛАХМЕТОВА

\+ избрана управляющим директором, членом правления АО «АТФБанк»

ДАРХАН КЫДЫРАЛИ

\+ назначен президентом Тюркской академии

ЕЛЕНА БАХМУТОВА, МИРА КОШКИМБАЕВА

– досрочно прекратили полномочия членов совета директоров АО «БТА Банк»

КАНАТ ЖАУЫМБАЕВ

\+ избран членом совета директоров АО «Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства»

КЕНЕС РАКИШЕВ

\+ избран председателем совета директоров АО «БТА Банк»

МАЙКЛ ПИТЕРС

\+ назначен независимым директором АО «Агентство «Хабар»

НИНА ЖУСУПОВА

\+ вошла в совет директоров АО «БТА Банк»

НУРБОЛ ТЕЛЕГЕНОВ

\+ назначен официальным представителем Национальной палаты предпринимателей РК

Девальвация во благо

Аманжол Сагындыков

По сути, любая девальвация имеет не только отрицательные стороны, но и положительные. Вопрос в том, насколько отечественные производители готовы воспользоваться преимуществами слабого тенге

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев обсудил ситуацию с девальвацией тенге с премьер-министром Сериком Ахметовым и председателем Национального банка Кайратом Келимбетовым.

«Решение о девальвации казахстанской валюты не должно негативным образом касаться простых граждан. Теперь особенно важно следить за тем, чтобы искусственно не поднимались цены, пресекать спекуляции в обменных пунктах валюты. Акимы всех уровней должны следить за этим, а соответствующие государственные органы – проводить постоянный мониторинг и принимать самые жесткие меры, вплоть до лишения лицензии в отношении тех, кто спекулирует на сложившейся экономической ситуации. В настоящее время следует принять все необходимые меры для того, чтобы коридор курса национальный валюты находился на заявленном уровне, работая на благо нашей экономики», – подчеркнул Нурсултан Назарбаев.

Председатель Нацбанка РК отметил, что была проведена шестимесячная работа по анализу состояния мировой экономики и соотношения тенге к валютам других стран. «Тот потенциал, который был получен в феврале 2009 года, увеличил конкурентоспособность нашей экономики. Мы достигли хороших результатов, но в 2012-2013 годы потенциал постепенно исчерпывался, поскольку валюты других развивающихся стран слабели по отношению к американскому доллару. Сегодня многие инвесторы уходят с развивающихся рынков. Иностранный капитал перетекает на развитые рынки, и мы видим большие корректировки ситуации в Турции, Бразилии, России. В целом это тенденция текущего года. Также существует неопределенность по отношению к российскому рублю. Поскольку Центральный банк объявил переход к инфляционному таргетированию, что означает свободное плавание рубля, мы видели, что курс российской валюты достигал 35 рублей за доллар. Ситуация здесь еще не до конца ясна», – сообщил Кайрат Келимбетов.

Также глава Национального банка указал на изменения платежного баланса. Хотя за 2013 год сальдо текущего счета осталось положительным, оно снизилось в четыре раза по сравнению с предыдущим годом.

Премьер-министр Серик Ахметов отметил, что экспертное сообщество и правительство осознают наличие ряда неопределенностей в экономической ситуации в 2014 году не только в Казахстане, но и в других странах, включая Россию, Китай, развивающиеся государства. «Мы считаем, что с учетом складывающейся сейчас в мировой экономике ситуации проведенная Национальным банком девальвация является необходимой мерой. Это позволит улучшить макроэкономические показатели экономики нашей страны по ряду направлений. Безусловно, рост экономики продолжится и в этом году. Инфляция будет в запланированном коридоре и составит в среднесрочном периоде 6-8%, что также было обозначено в трехлетнем бюджете», – сказал Серик Ахметов.

Факторы, способствующие девальвации, проявились в казахстанской экономике уже давно. Так, еще в мае 2013 года аналитик ГК FOREX CLUB Анатолий Хегай отмечал, что «номинальный объем совокупных резервов страны, благодаря сохраняющейся благоприятной ценовой конъюнктуре на нефтяном рынке, в апреле был пополнен на 1% и достиг $88,81 млрд». «Однако прирост был осуществлен лишь за счет увеличения резервов Национального фонда, тогда как активы Нацбанка РК показали отрицательную динамику. Объем валютных резервов национального регулятора снизился в апреле на 5,9% – с $21,8 млрд до $20,5 млрд. С начала года объем сократился на 7,5%. Как видно, в апреле финансовому регулятору пришлось прилагать заметные усилия для поддержания курса тенге. Активы в золоте вследствие падения цен на желтый металл на мировом рынке сократились на 6,1% и 3,3% соответственно», – отметил он.

Вместе с тем объем экспортной выручки упал на 7,1%, импорт вырос на 7,5%. Экономический рост республики в первом квартале 2013 года замедлился с 5% до 4,5%.

К ноябрю ситуация только ухудшилась. По информации Агентства РК по статистике, внешнеторговый оборот страны в январе-сентябре 2013 года без учета неорганизованной торговли составил более $95,7 млрд и по сравнению с аналогичным периодом прошлого года сократился на 2,8%. При этом стоимостные объемы экспорта снизились на 6,8, до уровня около $60,7 млрд, а импорта – выросли на 5% и превысили $35 млрд. Естественно, рост импорта и снижение экспорта отразились на сальдо внешнеторгового оборота. Профицит торгового баланса сократился до $25,6 млрд против порядка $37,4 млрд в аналогичном периоде предыдущего года.

Поэтому, когда Кайрат Келимбетов доложил главе государства, что для поддержания прежнего курса тенге к доллару в июне-августе 2013 года «мы продали $2,7 млрд из национального резерва, в январе 2014 года – $2,2 млрд», этому можно верить.

При таком развитии ситуация на самом деле могла выйти из-под контроля.

Давить инфляцию и стимулировать экспорт

По идее, девальвация проведена для того, чтобы не расходовать золотовалютные резервы страны для поддержания курса национальной валюты, стимулировать экспорт, стабилизировать торговый баланс и обеспечить рост экономики.

О том, что золотовалютные резервы Казахстана усиленно таяли, свидетельствуют цифры, приведенные г-ном Келимбетовым. Еще в 2012 году особых поводов для беспокойства практически не было. Тогда, по данным Нацбанка РК, по итогам апреля золотовалютные резервы Казахстана, включая валовые резервы Нацбанка и средства Нацфонда, составили по итогам апреля 2012 года $86 млрд, увеличившись на 6,8% по сравнению с апрелем 2011 года.

В марте 2013 года общие золотовалютные резервы Казахстана выросли до $87,9 млрд. То есть темпы их роста никого не могли устраивать. А уже на 30 апреля 2013 года чистые золотовалютные резервы Нацбанка снизились до $25,9 млрд с $27,6 млрд на 31 марта 2013 года.

И эта тенденция продолжалась большую часть 2013 года и январь 2014 года. В январе-сентябре 2013 года второй год подряд наблюдались сокращение экспорта и рост объемов импорта в торговле со странами СНГ.

Казахстан сильно проигрывал и своим партнерам по Таможенному союзу (ТС). По данным официальной статистики, экспорт в страны ТС за январь-сентябрь сократился на 4,1%, а импорт вырос на 4%. Объем суммарного товарооборота с Россией и Беларусью снизился до уровня около $17,7 млрд, где доля последней составила немногим более 0,5%, или менее $0,52 млрд. В отчетном периоде экспорт товаров в эти страны сократился, а импорт из России и Беларуси увеличился.

Но чтобы девальвация дала эффект, а экспортеры вышли на новые рынки, правительство должно подавить инфляцию. С 11 февраля, когда решение о девальвации было озвучено, в Казахстане очень сильно разрослись инфляционные ожидания. Так, например, владельцы депозитов стали срочно требовать их закрытия.

Но все может повториться. Так, в 2009 году, когда в Казахстане была осуществлена первая девальвация, уровень инфляции не превысил 6,7%. Теперь перед казахстанским правительством стоит задача обеспечить уровень инфляции в коридоре 6-8% по итогам 2014 года.

Судя по тому, как финансисты справились с инфляционными ожиданиями 2009 года, 2014 год не станет исключением.

И на фоне довольно низкой инфляции, если правительство ее обеспечит, пользу от девальвации должны получить производители. «Это (девальвация) сугубо финансовая мера, направленная только на то, чтобы улучшить экономическое положение наших предприятий, на каждом из которых работает по 10-40 тысяч человек. Наша экономика получит дополнительную прибыль, и в целом это положительно повлияет на ее дальнейший рост. С такой целью и было принято данное решение. Поэтому не надо допускать никакого ажиотажа и реагировать на спекуляции», – сказал на встрече с главами правительства и Нацбанка Нурсултан Назарбаев.

Optimальное преображение

Михаил Колесников

KIA Optima был впервые представлен в Нью-Йорке в 2010 году. За эти годы автомобиль стремительно занял позиции лидера в сегменте D и завоевал целую армию поклонников по всему миру. Сегодня казахстанцам стало доступно новое поколение этого роскошного седана.

Над рестайлингом экстерьера автомобиля работала команда специалистов из европейского центра дизайна KIA во Франкфурте. Обновленная Optima получила новые передние фары с интегрированными светодиодными ходовыми огнями. Кроме того, измененилась форма переднего бампера и решетки радиатора, которые подчеркивают динамику и агрессивный стиль автомобиля. Со стороны кормовой части, новинка отличается от предыдущего поколения большой крышкой багажника с заострённым краем, имитирующим спойлер, оригинальными фонарями со светодиодами, а также обновлённым диффузором.

Коснулись изменения и внутреннего убранства автомобиля. Салон стал более эргономичным и качественным. Все материалы, использованные в отделке, приятны на ощупь и смотрятся богато. Изюминку добавляют хромированные элементы интерьера и черные глянцевые декоративные вставки. Новый 4,3-дюймовый жидкокристаллический дисплей, расположившийся между колодцами приборной панели Supervision, обладает хорошей графикой, не перегружен информацией. Центральный 8-дюймовый экран - привилегия топовой

комплектации. Он является сердцем современной системы, объединившей в себе мультимедиа, навигацию, спутниковое радио и другие интересные опции.

Самое заметное новшество – трехспицевый руль, имеющий поистине суперкаровскую толщину обода. Держаться за него очень приятно, а ставшая более компактной ступица теперь совсем не перекрывает щиток приборов.

Линейка моторов для рестайлинговой версии KIA Optima осталась прежней. Седан комплектуется двумя четырехцилиндровыми двигателями объемом 2,0 и 2,4 литра мощностью 150 и 180 л.с. До «сотни» седан разгоняется за 9,5 секунд, а максимальная скорость составляет 210 км/ч. В среднем, Optima тратит 8 литров на 100 км – отличный показатель для премиального автомобиля.

Для 2,0-литрового мотора предлагается и АКПП и механическая трансмиссия. Более мощный двигатель комплектуется только «автоматом». Подвеска седана полностью независимая, спереди - McPherson с усиленным стабилизатором поперечной устойчивости, а сзади базируется на многорычажной конструкции.

KIA Optima оснащается 6-ю подушками безопасности, а улучшенный уровень комфорта достигается за счет амортизаторов переменной жесткости. При ударе автомобиля сзади срабатывают активные передние подголовники, они смещаются вверх и вперед для максимальной защиты головы и шеи от травм. Наличие системы стабилизации движения, старта под гору, помощи при экстренном торможении, системы активного управления еще больше приближают седан к бизнес-классу. Обновленный Optima несомненно является одним из лучших предложений в классе. Ни один из конкурентов не может предложить столь богатого базового оснащения и 5 летней гарантии, а «топовые» версии оснащены системами, которые не так давно были доступны только в автомобилях представительского класса.

KIA Optima FL предлагается в шести вариантах комплектации и четырех видах оснащения: Comfort, Business, Business +, Sport. В список базового оснащения включены 16-дюймовые легкосплавные диски, тканевый салон, фронтальные и боковые подушки безопасности, системы ABS и EBD, круиз-контроль, климат-контроль, регулируемая по высоте и вылету рулевая колонка, штатная аудиосистема с 6-ю динамиками.

Глубина девальвации вызывает вопросы

Текущий равновесный курс находится на уровне 165, а не 185 тенге за доллар

Арман Джакуб

На прошлой неделе Национальный банк Казахстана провел одномоментную девальвацию, опустив курс национальной валюты почти на 20%. В результате стоимость доллара США в Казахстане возросла со 155 до 185 тенге, что вызвало панику и ажиотаж в обществе. Можно ли было избежать девальвации, что такое равновесный курс и как эта мера скажется на платежеспособности населения? Об этом в интервью деловому еженедельнику «Kapital.kz» рассказал руководитель аналитического департамента Halyk Finance Сабит Хакимжанов.

- На ваш взгляд, насколько была обоснована девальвация тенге?

- Если сравнивать причины девальвации 2014 года с девальвацией 2009 года, то мы обнаружим больше различий, чем сходства.

- Например?

- В 2009 году экономика была в сильном шоке из-за падения цен на нефть, который наложился на шок «внезапной остановки» и сильной инфляции. Девальвация тенге на 20% отражала степень переоцененности тенге. Тогда защита обменного курса высокими ставками была крайне опасным предприятием.

Ставки по месячным валютным форвардам доходили до 30-60%. То есть для отражения атаки на курс нужно было бы повысить ставки на денежном рынке как минимум до этого же уровня. Это было слишком опасно, так как банки были сильно ослаблены и не смогли бы их выдержать. Была угроза возникновения паники в банковском секторе и Нацбанк должен был обеспечить вливание ликвидности в систему по очень низким ставкам. Выбора, по сути, не было – или девальвация, или развал банковской системы. Недооцененным тенге стал только в 2010 году, когда поднялись цены на нефть.

- Что же мы видим сейчас?

- Сейчас все по-другому. Валютного долга у банков намного меньше, капитала намного больше, огромный запас по фискальной устойчивости в виде Нацфонда, инфляция низкая, текущий счет ухудшается, но близок к балансу. При той ситуации с процентными ставками, которые сложились на рынке, тенге был переоценен на 5-10%. Давление на курс было незначительным. Ставки NDF в течение всего 2013 года не превышали 12%, а непосредственно перед девальвацией были около 7%.

- Другими словами, вы не видите особых причин для девальвации тенге на 20%?

- Достаточно было повысить ставки на денежном рынке до этого уровня, чтобы стабилизировать курс тенге и устранить потерю валютных резервов. И банки смогли бы без труда выдержать такое повышение ставок. Такая защита высокими ставками была бы убедительной и обеспечила снижение давления на курс, сохранила бы инфляцию на низком уровне, привела бы к стабилизации на денежном рынке. В результате девальвации тенге стал сильно недооцененным, примерно на 10%. Это вызовет инфляцию в обозримом будущем и вернет курс в равновесное состояние.

- Кстати, насчет равновесного курса. Не могли бы вы объяснить само понятие равновесного курса и на какой отметке он сейчас находится?

- Мы считаем, что понятие равновесного курса зависит не только от уровня зарплат и цен, но и от текущего уровня процентных ставок, и от ожиданий ставок в будущем. Например, если ставки РЕПО повысить до уровня ставок NDF и пообещать привязать их к этому бенчмарку, то вчерашний курс 156 мог бы стать равновесным при постепенным ослаблении до 160 в течение года. При низких ставках и периодически возникающем риске ликвидности, как это было до девальвации, равновесный курс мы оцениваем на уровне 165.

- Проще говоря, вы утверждаете, что Нацбанк провел девальвацию «про запас». О чем это может говорить?

- Из объяснений возникло ощущение, что это была упреждающая девальвация в ожидании девальвации со стороны торговых партнеров.

- Кому в данном конкретном случае девальвация оказалась на руку?

- Конечно же, экспортерам, хотя положительный эффект для них будет краткосрочным. Что касается ликвидности, то сейчас мы ожидаем, что рынок начнет покупать тенге, а Нацбанк – продавать доллары. В течение 3-6 месяцев золотовалютные резервы вырастут примерно на $3-5 млрд. Большинство тенговых инструментов ждет снижение доходности, однако снизится стоимость хеджирования валютных рисков до 0-2%.

Надо сразу сказать, что это будет иметь лишь временный эффект. Когда инфляция съест эффект девальвации, то есть примерно через год, ставки снова начнут расти. Длинные тенге на рыночной основе также не станут дешевле.

- Собственно, мы плавно перешли к обратной стороне девальвации…

- Основной проигрыш для экономики в том, что периодические девальвации стали неотъемлемой частью денежно-кредитной политики и практически институционализируются. Девальвация как инструмент политики курса перестала быть вынужденной мерой и стала ожидаемой в своей непредсказуемости. Снизился уровень доверия к денежно-кредитной политике.

В то же время была упущена возможность изменить процесс формирования ожиданий и механизм проведения денежно-кредитной политики. В 2013 году произошли огромные изменения в понимании рынком значимости риска ликвидности и его связи с риском девальвации. Спрос на тенге стал формироваться с учетом именно риска ликвидности. Процентные ставки на рынке РЕПО стали отражать баланс этих двух рисков, девальвации и ликвидности. Начал работать канал связи между денежным рынком и рынком депозитов, что сделало рынок депозитов более эффективным – расширился спред между долларовыми и тенговыми депозитами и сузился спред между розничными и корпоративными депозитами. Это позволило остановить долларизацию депозитов.

Кризисы ликвидности стали причиной мобилизации ликвидности на корпоративных депозитах и повышения

эффективности перераспределения ликвидности рынком РЕПО. Нацбанк продемонстрировал свою способность напрямую формировать ставки на денежном рынке через интервенции на рынке РЕПО. Замедление инфляции, хотя и было вызвано в основном фискальным ужесточением, остановило процесс реального усиления и создало возможность для восстановления доверия к тенге. Почва была подготовлена для перехода на политику процентных ставок. Оставалось сделать небольшой шаг – начать систематично и последовательно управлять ставками. Теперь с этим придется повременить. А экономика нескоро получит длинные тенге на рыночной основе.

- Как девальвация отразится на функционировании банковской сферы и в частности на игроках, фокусирующихся на рознице?

- Эффект от девальвации на банковский сектор будет не прямой, так как открытая валютная позиция банков ограничена регулятором, а через качество активов. Внешний долг банковской системы снизился с $39,5 млрд перед девальвацией 2009 года до $11,5 млрд в конце 2013 года.

Валютная позиция банков в основном ликвидная, так как они накопили достаточно долларов для обслуживания еврооблигаций. Главным эффектом девальвации является повышение нагрузки на заемщиков, займы которых деноминированы в валюте или обеспечены недвижимыми активами, их долларовая стоимость, вероятно, несколько снизится после девальвации. Мы ожидаем, что все это увеличит долю неработающих займов, особенно «вечнозеленых» займов, выданных до 2008 года. Банки со значительной долей валютных займов в ссудном портфеле будут в наибольшей степени подвержены этому риску. Единственно, можно надеяться, что эти банки были лучше подготовлены к девальвации и предприняли соответствующие меры, например, хеджируя риск девальвации. Также хотелось бы надеяться, что полученный таким образом доход будет направлен на реструктуризацию этих займов, а не на косметическое поддержание их в вечно молодом состоянии.

Аналитики: «Менять тенге на доллары бессмысленно»

Анна Видянова

За месяц объем депозитов вырос на 25%. И, как считают аналитики, даже после девальвации тенге объем средств на счетах будет только увеличиваться. При этом, несмотря на продолжающуюся долларизацию депозитов, аналитики не предвидят активного роста вкладов в валюте. В банках заверили, что пока они не планируют пересматривать условия по вкладам.

За месяц объем вкладов в банках увеличился на 168,9 млрд тенге. Между тем внезапная 19%-ная девальвация тенге могла замедлить рост депозитов, потому что доверие населения к финансовой системе страны постепенно стало ослабевать.

В то же время аналитики не ожидают каких-либо резких изменений в динамике роста депозитов после проведенной девальвации.

«Пока в Казахстане практически нет альтернативных инструментов для сбережения капитала, кроме депозитов. По депозитам предлагаются высокие ставки, а также достаточно высокий уровень покрытия гарантиями государства. Депозитная база, вероятнее всего, продолжит увеличиваться достаточно высокими темпами. Этому будет способствовать текущая государственная политика наращивания расходов Казахстана, влияющая в значительной степени на рост денежной массы в стране и увеличение ВВП», – отметил начальник отдела отраслевой аналитики «БТА Секьюритис» Бауыржан Тулепов.

Несмотря на то, что банки продолжают наращивать свой депозитный портфель, на рынке еще до девальвации наблюдалась долларизация вкладов. Если в сентябре 2013 года доля тенговых вкладов в общей структуре депозитной базы составляла 12%, то в октябре она достигла отметки 16,3%, в ноябре – 19,6%, в декабре – 23,3%. Именно девальвационные ожидания ослабили доверие к тенговым депозитам, и, как оказалось позже, ожидания казахстанцев оправдались. Реакция вкладчиков не заставила себя ждать.

Нетто-приток по вкладам населения в «Банке ЦентрКредит» по итогам 13 февраля превысил отток на 2 млрд тенге. За 13 февраля было открыто депозитов на сумму 5,8 млрд тенге, пояснили в банке.

Как отметили в Казкоме, девальвация 11 февраля оказала нейтральное влияние на депозитную базу банка. «Объем депозитного портфеля банка в тенговом эквиваленте на сегодняшний день показал прирост на 10% по сравнению с объемами, которые были до девальвации. При этом валютные вклады занимают более половины депозитного портфеля», – подчеркнули в Казкоме.

Можно было бы предположить, что из-за ослабления тенге на 19% вкладчикам стоит задуматься над тем, чтобы конвертировать свои тенговые вклады в валютные. И очевидно, что некоторые вкладчики так и поступили. По мнению независимого эксперта Армана Молдахметова, изымать средства с тенговых депозитов уже поздно. «Кто успел это сделать до и включая 10 февраля 2014 года, смогли что-то заработать. Сейчас уже нет рациональности в данном изъятии тенге для приобретения валюты. Возможно, для приобретения каких-то активов, например, новых автомобилей 2013 года и квартир сейчас как маркетинговый ход продавцы держат обменный курс при продажах на уровне 155-158 тенге. Но для среднестатистического гражданина бежать и менять тенге на твердую валюту по новым курсам бессмысленно», – отметил г-н Молдахметов.

Аналитики Halyk Finance также считают, что вкладчики станут размещать свои средства на тенговые депозиты. Пока же ставки по тенговым депозитам практически в 2 раза превышают валютные. И, как заверили банки, в связи с девальвацией они не планируют пересматривать ставки по вкладам. «Пока мы не планируем внесение изменений в условия существующих продуктов и услуг в связи с девальвацией. Это означает, что ставки по имеющимся вкладам и обслуживаемым кредитам, а также тарифы на все виды операций остаются неизменными», – отметили в Казкоме.

В ДБ «Сбербанке России» считают, что с момента изменения курса тенге прошло слишком мало времени, и уровень ставок будет зависеть от уровня ликвидности. «Сейчас точно сказать, какие ставки будут действовать в банке в будущем, достаточно сложно», – подчеркнули в банке.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

BI GROUP НЕ БУДЕТ ПЕРЕСМАТРИВАТЬ ДОГОВОРЫ С КЛИЕНТАМИ В СВЯЗИ С ДЕВАЛЬВАЦИЕЙ

Холдинг BI Group официально заявляет, что договоры, заключенные на покупку недвижимости до 11 февраля, пересматриваться в связи с новыми экономическими условиями не будут. Снижение курса тенге не коснется покупателей квартир по действующим договорам. Несмотря на повышение себестоимости строительства, холдинг принял решение сохранить прежние условия клиентских договоров, заключенных до девальвации. BI Group высоко ценит доверие своих клиентов и всегда выполняет взятые на себя обязательства. Сегодня BI Group предлагает недвижимость по прежним ценам с поправкой на курс – 175 тенге за доллар. Таким образом, руководство компании откорректировало стоимость жилья только на долю импортных комплектующих домов (лифты, оборудование, металл и т.д.). **(Соб.инф.)**

КАЗАХСТАН РАТИФИЦИРОВАЛ СОГЛАШЕНИЕ С ВЬЕТНАМОМ

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев подписал Закон Республики Казахстан «О ратификации Соглашения между правительством Республики Казахстан и правительством Социалистической Республики Вьетнам о поощрении и взаимной защите инвестиций», сообщает пресс-служба Акорды. Настоящее соглашение не применяется к налогообложению, государственным закупкам, субсидиям или грантам, выданным договаривающейся стороной и услугам, поставляемым для осуществления государственных функций соответствующим органом или ведомством договаривающейся стороны. Кроме того, каждая договаривающаяся сторона поощряет и создает благоприятные условия на территории своего государства для инвестиций инвесторов государства другой договаривающейся стороны и признает такие инвестиции в соответствии с национальным законодательством своего государства. Договаривающиеся стороны в отношении использования, управления, эксплуатации, продажи или любого другого распоряжения инвестициями, осуществленными на территории одной договаривающейся стороны инвесторами другой договаривающейся стороны, предоставляют режим, не менее благоприятный, чем применяемый в таких же ситуациях к инвестициям инвесторов любого третьего государства. Перспективным направлением инвестиционного взаимодействия является сотрудничество в нефтегазовом секторе между АО «НК «КазМунайГаз» и нефтегазовой корпорацией Вьетнама «Петровьетнам». Объем казахстанско-вьетнамского товарооборота за январь-ноябрь 2013 года составил $221,8 млн, что в два раза больше, чем за аналогичный период 2012 года. Соглашение между правительствами Казахстана и Социалистической Республики Вьетнам совершено в Астане 15 сентября 2009 года. **(ИА «Новости-Казахстан»)**

НОВАЯ УСЛУГА В ЦОНЕ

Получить санитарно-эпидемиологические заключения на проекты, продукцию, работы и услуги теперь можно в центрах обслуживания населения (ЦОНах) Казахстана, сообщает пресс-служба министерства транспорта и коммуникаций страны. «В частности, теперь в ЦОНах можно получить санэпидзаключения на проекты строительства и реконструкции объектов промышленного и гражданского назначения, на проекты документаций по предельно-допустимым выбросам и сбросам вредных веществ в окружающую среду, на проекты документаций по установлению зоны санитарной охраны поверхностного и подземного источников, на геологические исследования, планировки застройки населенных пунктов и многое другое», – поясняется в сообщении Минтранскома. Стандартный набор для получения этих заключений – удостоверение личности, предварительная оценка воздействия на окружающую среду, предпроектная, проектная документации и материалы с пояснительной запиской о характеристике объекта. «Раньше для того, чтобы получить такие заключения, необходимо было обращаться в комитет государственного санитарно-эпидемиологического надзора министерства здравоохранения. Теперь их можно получить в любом ЦОНе, а также на площадках самообслуживания «Connection Point», – отмечает заместитель генерального директора по автоматизации и организации деятельности ЦОН Асемгуль Балташева. Также эту услугу можно получить на портале электронного правительства РК www.egov.kz. **(ИА «Новости-Казахстан»)**

ДОХОД ОТ ЭКСПОРТА МЯСА В МОЖЕТ СОСТАВИТЬ $1 МЛРД

Об этом на заседании правительства РК сообщил министр сельского хозяйства Асылжан Мамытбеков. Он напомнил, что перед ведомством поставлена задача довести объем экспорта мяса в среднесрочной перспективе до 60 тыс. тонн. «Если в долгосрочной перспективе мы реализуем на внешние рынки 180 тыс. тонн мяса по средней цене 1 тыс. тенге за килограмм, тогда экспортный доход отечественных производителей составит около $1 млрд»,– резюмировал министр. По его информаци, в 2014 году планируется приобретение 50 тыс. голов маточного поголовья. «С текущего года, помимо дочерних организаций холдинга «Казагро», для финансирования фермеров на закуп поголовья будут привлекаться банки второго уровня и кредитные товарищества», – продолжил он. **(kapital.kz)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

РАБОТУ ПРОФСОЮЗОВ – АКТИВИЗИРОВАТЬ

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев обратил внимание на необходимость активной работы профсоюзов в регионах в ходе встречи с председателем Федерации профсоюзов РК Абельгази Кусаиновым, сообщает официальный сайт Акорды. По информации сайта, Кусаинов проинформировал главу государства о текущей деятельности, проводимой модернизации и перспективах развития профсоюзного движения. Он рассказал о ходе разработки нового закона о профсоюзах, целью которого является повышение роли профсоюзного движения в социальном партнерстве для защиты трудовых прав и интересов работников, а также предупреждения социально-трудовых конфликтов. «Президент Казахстана обратил внимание на необходимость активной работы профсоюзов в регионах и важность их взаимодействия со всеми заинтересованными сторонами в рамках социального партнерства», – говорится в сообщении. «Основной задачей профсоюзов является своевременное решение вопросов, возникающих между работником и работодателем, а для этого профсоюзные организации предприятий должны тесно сотрудничать со всеми сторонами. При этом важно развивать новые формы социального диалога, направленные на защиту трудовых прав работников», – цитирует пресс-служба слова Нурсултана Назарбаева. **(ИА «Новости-Казахстан»)**

ЗАКОНОПРОЕКТ «О ГРАЖДАНСКОЙ ЗАЩИТЕ»

Мажилис на пленарном заседании под председательством спикера палаты Нурлана Нигматулина одобрил во втором чтении законопроект с сопутствующими поправками «О гражданской защите», передает Kazakhstan Today. Документ внесен в мажилис 29 ноября 2012 года и 19 июня 2013 года одобрен палатой в первом чтении. Выступая на пленарном заседании, руководитель рабочей группы, депутат мажилиса Анатолий Пепенин отметил, что при подготовке ко второму чтению рассмотрено более 500 поступивших от депутатов замечаний и предложений. Со всеми принятыми головным Комитетом поправками разработчик согласился. В связи с полученным положительным заключением правительства статьи 15 и 59 дополнены нормами, наделяющими местные исполнительные органы правом принятия решений о выделении бюджетных средств из местных бюджетов для оказания социальной помощи добровольным пожарным, спасателям добровольных аварийно-спасательных служб и формирований, а также членам их семей в случаях гибели (смерти), установлении инвалидности в результате увечья, травмы, ранения, контузии при исполнении служебных обязанностей. **(Kazakhstan Today)**

СОТРУДНИЧЕСТВО КАЗАХСТАНА И ПОЛЬШИ

Министерство обороны Республики Казахстан подписало с оборонным ведомством Республики Польша План военного сотрудничества на 2014 год, передает Kazakhstan Today. Как сообщает пресс-служба Минобороны РК, в Плане предусмотрены запланированные на текущий год мероприятия по обмену опытом в подготовке личного состава подразделений специального назначения и участие казахстанских военнослужащих в мероприятиях по боевой и оперативной подготовке Военно-морских сил Польши, а также казахстанско-польское взаимодействие в области оборонной промышленности. Отмечается, что План военного сотрудничества между Министерствами обороны Казахстана и Польши был подписан впервые в истории. Подписи под документом поставили начальник Департамента международного сотрудничества Минобороны РК полковник Адиль Беков и военный атташе при посольстве Республики Польша в Республике Казахстан полковник Дариуш Карвиньски. «Сегодня мы подписали План, который определил дальнейшую совместную работу вооруженных сил двух стран. Хочу отметить, что казахстанские военнослужащие активно принимают участие во многих международных учениях, что говорит об успешном развитии Вооруженных Сил Казахстана. **(Kazakhstan Today)**

NCOC НАМЕРЕН ОБЪЯВИТЬ ТЕНДЕР

Северо-Каспийский Консорциум (NCOC), разрабатывающий крупнейшее нефтегазовое месторождение Кашаган, намерен объявить тендер на закупку труб, не дожидаясь результатов исследований, следует из сообщения консорциума. Добыча нефти на месторождении Кашаган началась 11 сентября 2013 года. Однако 24 сентября эксплуатация месторождения была приостановлена после обнаружения утечек газа из наземного трубопровода, идущего с острова Д на завод«Болашак». После замены соответствующих стыков добыча была возобновлена, но 9 октября повторно приостановлена после обнаружения утечки газа. Как сообщала компания, причиной утечки на газопроводе стало растрескивание трубопровода под воздействием сульфидных соединений (SSC). «Расследования на нефте- и газопроводе все еще продолжаются. Результаты данных расследований и лабораторных испытаний должны быть получены в первом квартале 2014 года. Они послужат основой для принятия решения по программе ремонтных работ», – говорится в сообщении. Как отмечает консорциум, в зависимости от объема необходимых работ по замене нефте- и газопровода, если таковые имеются, будет определяться требуемое количество сегментов трубопровода. «В качестве меры предосторожности, чтобы не терять время, консорциум начал тендерный процесс для потенциальной закупки трубных сегментов в достаточном количестве для различных сценариев», – указывается в сообщении. **(ИА «Новости-Казахстан»)**

Отечественные производители затрудняются оценить эффект девальвации

Венера Гайфутдинова

Девальвация сулит увеличение экспортного потенциала товаров, произведенных в Казахстане. Однако на разных отраслях производства она отразится по-разному. Даже экспортеры сырья, по мнению экспертов, не получат ожидаемого положительного эффекта от девальвации.

Эффект девальвации, по мнению Нурфатимы Джандаровой, аналитика компании Halyk Finance, исчезнет очень быстро по мере ускорения инфляции и как следствие увеличения затрат. Таким образом, экспортные доходы компаний в нефтегазовом и металлургическом секторах однозначно вырастут, но объемы производства продолжат оставаться подавленными в силу слабого внешнего спроса и ухудшения геологических факторов.

Так, девальвация не окажет существенного влияния на выпуск и экспорт сырья в реальном выражении, которые будут ограничиваться ожидаемым замедлением инвестиционного спроса в Китае и вмешательством правительства в политику занятости, но зато незначительно снизит расходы экспортеров сырья в долларовом выражении и повысит их прибыль.

Производителям девальвация позволит лишь краткосрочно улучшить конкурентоспособность казахстанских товаров. По факту она, по словам г-жи Джандаровой, не окажет какого-либо значимого вклада в развитие несырьевой обрабатывающей промышленности в среднесрочной перспективе.

Удорожание импорта, по прогнозам Halyk Finance, поддержит несырьевые отечественные МСБ, конкурирующие с импортом в сельском хозяйстве и секторе переработки продуктов питания, но из-за инфляции зарплат повышение конкурентоспособности будет незначительным и временным.

Сами производители пока затрудняются делать прогнозы относительно того, насколько и как именно девальвация отразится на их отраслях. Объясняя это тем, что ситуация на рынке пока не стабилизировалась. Однако Лидия Михеева, эксперт Молочного союза Казахстана, предполагает, что молочная продукция в стране подорожает. Дело в том, что значительная часть упаковочных материалов для молочных продуктов закупается по контрактам, которые заключены в долларах. Также немаловажным, по словам эксперта, является и то, что у производителей этой отрасли нет резерва. В этом случае цены поднимутся незамедлительно. Чтобы удерживать розничные цены на старом уровне, резервов у молокоперерабатывающих предприятий попросту нет. «Если ставить задачу по удержанию цен на молочную продукцию на старом уровне, то необходимо к этому вопросу также подключить розничный сектор», – говорит г-жа Михеева.

Нельзя забывать, что молокоперерабатывающие предприятия являются средним звеном между производителями сырья и предприятиями, которые занимаются непосредственно торговлей. Соответственно, на стоимость молочной продукции влияют не только переработчики. Более того, рентабельность молокоперерабатывающих производств составляет всего 5%. Тогда как торговые надбавки порой превышают 20% от стоимости продукции. Удержать старый уровень цен на молочную продукцию удастся лишь в случае снижения торговых надбавок.

Совершено иначе обстоят дела у производителей алкоголя. Сиюминутного влияния на производителей алкоголя девальвация, по словам Амиржана Калиева, президента ассоциации «Казалко», не окажет. В первую очередь потому, что у производящих алкоголь предприятий есть запас сырья и комплектующих материалов примерно на полгода. Кроме того, основное сырье, необходимое для производства алкоголя, – спирт – является отечественным. Производители этой отрасли импортируют лишь стеклотару и ферменты. Это, по словам г-на Калиева, в конечном итоге повлияет лишь на повышение себестоимости производимой продукции. Главная опасность девальвации для производителей алкоголя заключается в удорожании энергоносителей. В этом случае производителям придется поднять отпускную цену на алкоголь.

Как говорилось выше, девальвация не будет эффективным стимулом для промышленности республики. Для качественного и устойчивого роста производства в обрабатывающей промышленности, по мнению г-жи Джандаровой, более всего необходимо значительное улучшение инвестиционного климата, особенно в части улучшения рыночных институтов и инвестиций в человеческий капитал.

Падение тенге приведет к удорожанию и дефициту ГСМ

Венера Гайфутдинова

Девальвация тенге отразится на рынке ГСМ удорожанием или дефицитом бензина в Казахстане. Цены на бензин, по мнению Олега Егорова, главного научного сотрудника Института экономики Министерства образования и науки РК, будут увеличиваться в два этапа. Первый раз цены поднимутся после 1 марта на 10-15%. Во второй раз они повысятся к лету еще на 30-25%.

До 1 марта 2013 года цены на ГСМ останутся прежними. Так, Узакбай Карабалин, министр нефти и газа РК, на пленарном заседании в мажилисе пообещал, что до первого квартала 2014 года в Казахстане не ожидается роста цен на нефтепродукты. Несмотря на то, что многие подвергают это обещание сомнению, г-н Егоров уверен в обратном.

По состоянию на 12 февраля страна располагает следующими запасами топлива: АИ-92 – 244 тыс. тонн, АИ-80 – 86 тыс. тонн, дизельное топливо – порядка 300 тыс. тонн. По словам министра нефти и газа, этих запасов Казахстану хватит приблизительно на 1,5 месяца – до начала апреля. Дальше Казахстан, по мнению Камиллы Манаковой, аналитика Агентства по исследованию рентабельности инвестиций (АИРИ), столкнется с дефицитом. Причина в том, что значительная часть светлых нефтепродуктов импортируется в Казахстан из России, и при текущих ценах поставщики потеряют стимул продолжать завозить бензин.

По прогнозам АИРИ, АИ-92, самый ходовой тип бензина, подорожает до 140 тенге за литр; АИ-95 и АИ-98 взлетят выше 200 тенге за литр и ниже уже не опустятся. «Мера эта вынужденная», – подчеркнула г-жа Манакова. Дело в том, что, несмотря на наличие трех нефтеперерабатывающих заводов, Казахстан не в состоянии обеспечить себя бензином собственного производства и должен закупать значительные объемы из России.

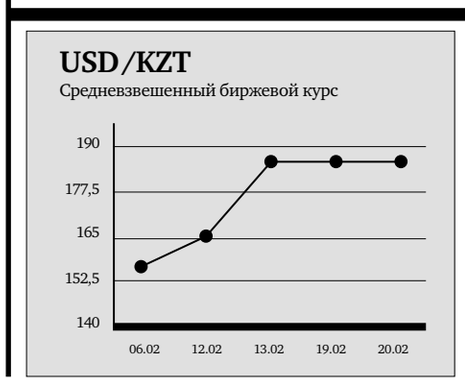
Негативным образом на ценовой ситуации, по словам г-жи Манаковой, сказывается и ежегодное уменьшение объемов переработки нефти на казахстанских НПЗ. Причины сокращения всегда разные – то ремонт, то перманентная модернизация, то отсутствие сырья.

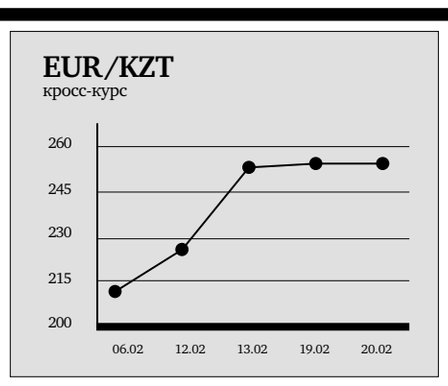
Проблема отсутствия сырья на отечественных НПЗ, по информации АИРИ, связана со сложившейся конфигурацией мировых цен на углеводороды, с налогово-таможенным режимом в нефтяной отрасли РК и формируемой на основе нерыночных механизмов стоимости нефтепродуктов внутри страны. Кроме того, обеспечение внутреннего рынка нефтью экономически невыгодно для недропользователей с учетом упущенной ими экспортной маржи. Фискальные меры поддержки, такие как пониженная ставка на налог на добычу ископаемых при поставках на внутренний рынок, действующие пошлина и рентный налог на экспорт сырой нефти, являются недостаточно эффективными. При текущей схеме поставки сырья на отечественные НПЗ, осуществляемой в рамках ежегодных обязательств недропользователей и утверждаемой МНГ РК, стоимость сырой нефти значительно ниже мировых котировок. «По этой причине недропользователи предпочитают продавать нефть за границу, оставляя внутренний рынок без сырья для производства топлива», – говорит г-жа Манакова.

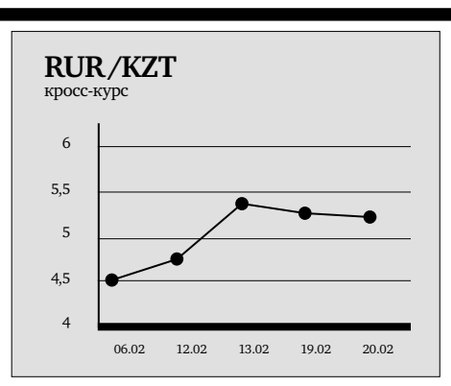
В целом ценообразование топлива в Казахстане – многосоставное явление. Оно образуется за счет следующих факторов: покупная цена нефтепродуктов от дистрибьюторов нефтеперерабатывающих заводов, акцизы, затраты, необходимые на содержание объектов (автозаправочных станций и нефтебаз), а также остальные расходы компании – заработная плата работников компании, налоги и другие обязательные платежи в бюджет. Механизм ценообразования ГСМ в Казахстане такой (возможны незначительные отклонения по процентным долям): стоимость сырья (нефть) – 57,7%, процессинг – 14%, акцизы – 1,2%, транспортные расходы – 5%, НДС от оптовой деятельности – 8,7%, НДС от розничной деятельности (АЗС) – 3,3%, корпоративный подоходный налог (КПН) от оптовой деятельности – 0,1%, КПН от розничной деятельности (АЗС) – 1,9%, прибыль от оптовой деятельности – 0,6%, прибыль АЗС – 7,5%.

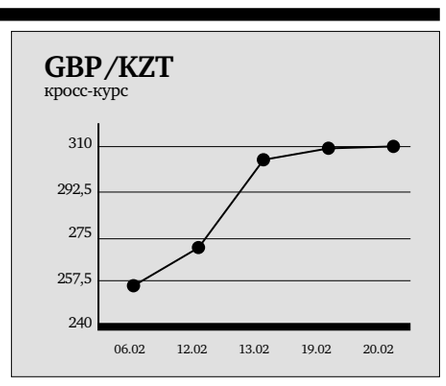
При существующем механизме ценообразования недропользователи теряют значительные суммы при поставках нефти на внутренний рынок. В частности, при мировой стоимости нефти $100-110 за баррель расчеты нефтетрейдеров говорят о потерях в $140 за тонну, а расчеты АИРИ – о потерях до $200 за тонну. Так, например, в 2013 году стоимость реализации нефти АО «РД КМГ» на внутреннем рынке, по информации АИРИ, составляла 40 тыс. тенге ($263 за тонну, или $35,5 за баррель, при среднем курсе 152 тенге за $1), то есть близко к себестоимости добычи. Среднегодовая рыночная стоимость базового сорта Urals за тот же период составила 118,9 тыс. тенге, или $782 за тонну ($107,88 за баррель). Экспортный нетбэк АО «РД «КазМунайГаз» на условиях DAP нефтеперекачивающей станции им. Касымова при стоимости Brent $100-110 за баррель составляет $379,86-411,87 за тонну при транспортировке через нефтепровод Атырау – Самара, и $420,90-462,95 за тонну при транспортировке через КТК. В итоге финансовые потери компании по нетбэку на каждой тонне поставляемого по дисконту на внутренний рынок сырья могут достигать $157-200.

Как рассказала г-жа Манакова, основной объем поставок на внутренний рынок обеспечивается путем директивного давления на отечественных недропользователей в ущерб их экспортным возможностям. Упущенная экспортная маржа делает обеспечение внутреннего рынка нефтью еще более невыгодным предприятием.









Цеснабанк: Казахстан открыт для инвесторов

ЦЕСНАБАНК
БҮГІН. ӘРҚАШАН.
СЕГОДНЯ. НАВСЕГДА.

14-15 января 2014 года в Вене (Австрия) состоялся Форум Центральной и Восточной Европы 2014 (The Central and Eastern European Forum 2014), организованный авторитетным международным изданием Euromoney. Представителем Казахстана на форуме стал Цеснабанк как соорганизатор данного мероприятия

Цеснабанк выступил одним из спонсоров форума наряду с такими авторитетными банками, как Citibank, Raiffeisen Bank International, Сбербанк, Unicredit и др. Так, начало 2014 года ознаменовалось новым вкладом в развитие отношений казахстанского бизнеса с международными партнерами. Цеснабанк стал первым казахстанским банком, принявшим участие в организации данного мероприятия в посткризисный период. На панельной дискуссии «Россия и СНГ» Председатель Правления Дәурен Жақсыбек ответил на вопросы многочисленной аудитории, представленной известными авторитетными инвестиционными банкирами, финансистами, аналитиками и др., касающиеся инвестиционной привлекательности Казахстана в посткризисном периоде, приведя ряд аргументов, свидетельствующих о стабильном функционировании экономики нашей страны.

В своей деятельности Цеснабанк стремится к повышению информированности международного сообщества о макроэкономической ситуации в Казахстане с целью изменения отношения инвесторов к казахстанским эмитентам, которое, как известно, приобрело негативный оттенок в ходе кризиса и болезненного процесса реструктуризации задолженности некоторых банков Казахстана перед иностранными инвесторами. Сам факт того, что казахстанские банки, в меньшей мере пострадавшие от кризиса и своевременно выполняющие обязательства по возврату своих заимствований становятся активными участниками подобных мероприятий на высоком уровне, является позитивным знаком для инвесторов.

Конференция Euromoney – ведущая площадка для деловых встреч профессионалов в сфере финансов, представителей правительственных организаций, специалистов страховой сферы и деловой элиты. Основное направление конференции – актуальные проблемы, текущие тенденции, инвестиционные возможности и перспективы развития в странах Центральной и Восточной Европы.

В рамках конференции представителями Цеснабанка были проведены запланированные встречи с действующими банками-партнерами, а также с потенциальными банками-контрагентами. Кроме того, участники конференции смогли детально ознакомиться с информацией о деятельности банка на специальном промостенде и ТВ-мониторе, расположенных в зале проведения конференции. Ролик Цеснабанка, транслировавшийся на ТВ-мониторе, помимо обзора основных событий и показателей деятельности банка включал важнейшие данные о Казахстане, подтверждающие его репутацию одной из самых передовых стран СНГ с рейтингами инвестиционной категории и растущим объемом прямых иностранных инвестиций. По отзывам многих делегатов конференции, банку удалось повысить узнаваемость своего бренда.

Цеснабанку было о чем заявить. Ушедший год увенчался для него целым созвездием международных наград: «Лучший банк Казахстана» журнала Euromoney, «Банк года в Казахстане 2013» журнала The Banker, «Наиболее динамично развивающийся казахстанский и иностранный банки» неправительственной организации World Organization of Creditors, «Успешно развивающийся бизнес» в конкурсе «Предприниматель года» компании Ernst & Young. Кроме того, Standard & Poor's – одно из трех самых влиятельных международных рейтинговых агентств – подтвердило долгосрочный рейтинг банка на уровне «B», изменив прогноз со «стабильного» на «позитивный» и повысив рейтинг по национальной шкале с «kzBB+» до «kzBBB-» в связи с повышением системной значимости Цеснабанка.

По итогам 2013 года Цеснабанк занимает 6-е место среди банков РК по размеру активов. Цеснабанк является одним из лидеров по темпу роста депозитной базы за 2013 год, занимая 2-е место среди 6 крупнейших банков РК по темпу роста как совокупных, так и розничных депозитов. Это свидетельствует о высоком уровне доверия вкладчиков. Качество кредитного портфеля банка является одним из лучших в секторе – доля кредитов с просрочкой платежей свыше 90 дней в 8 раз ниже значения по банковской отрасли Казахстана. Такой показатель достигнут во многом благодаря сбалансированной кредитной политике, направленной на диверсификацию кредитного портфеля по отраслям, и тщательному отбору качественных заемщиков.

Участие Цеснабанка в столь масштабном форуме, который ежегодно собирает свыше 1000 делегатов из Центральной и Восточной Европы и других стран, направлено на расширение круга международных деловых партнеров, укрепление положительной репутации Казахстана и бренда Цеснабанка за рубежом.

Цеснабанк в очередной раз продемонстрировал, что он открыт для инвесторов и готов играть активную роль в продвижении позитивного имиджа Казахстана в глобальном масштабе.

50 оттенков «черного вторника»

[Начало на стр. 1]

В действительности БЦК удалось погасить основные внешние займы. Так, в конце января 2014 года банк вернул последний синдицированный заем в размере $250 млн. В результате на сегодня у банка практически нет международных привлечений. В структуре баланса банка заем от внешних организаций составляет всего 3%.

Более того, г-н Ли заверил, что девальвация тенге минимально отразится на состоянии и устойчивости БЦК. «В структуре ссудного портфеля доля валютных займов составляет 16%, это позволяет нам регулировать ситуацию таким образом, что существенного ухудшения качества ссудного портфеля мы не прогнозируем», – отметил Владислав Ли. Низкий удельный вес стоимости пассивов банка позволил организации планомерно снижать долю ссудного портфеля, которая была номинирована в долларах США. Тем самым банк снизил свои риски и защитился от негативных последствий девальвации.

Менеджмент и акционеры Kaspi bank в лице Михаила Ломтадзе и Вячеслава Кима однозначно заявили, что банк выполнял, выполняет и будет выполнять все потребности клиентов в полном объеме. В частности, руководство Kaspi bank сообщило, что уже сегодня в отделения банка по всей стране завезено в 5 раз больше наличности, чем обычно, и будет поставляться столько, сколько потребуется клиентам.

«Если кто-то из наших клиентов выразит желание досрочно прекратить отношения с банком, мы удовлетворим их требования в кратчайшие сроки в установленном порядке», – говорится в официальном заявлении, сделанном на сайте Kaspi bank. Акционеры банка тоже заверили, что обладают значительными ресурсами и активами, и официально заявляют о своей готовности предоставить в случае необходимости все эти ресурсы в полном объеме для обслуживания потребностей клиентов. Инвестором в Kaspi bank является ведущий инвестиционный фонд Baring Vostok Capital Partners с суммарным капиталом более $3,7 млрд.

В свою очередь Даулет Жумадил рассказал, что «Альянс банк» также продолжает работать в штатном режиме и в полной мере выполняет свои обязательства как по вкладам, так и по текущим счетам клиентов.

Необходимо помнить, что прошедшая девальвация отразилась на обменном курсе, однако изменившийся обменный курс не влияет на стабильность казахстанских банков, работающих с населением.

Официальный представитель генеральной прокуратуры Нурдаулет Суиндиков сообщил, что уже установлены личности провокаторов, распространявших слухи о грядущем банкротстве ряда казахстанских банков второго уровня.

Деньги в землю – закопать или вырастить?

Кредиты для казахстанских аграриев могут подорожать

Вероника Сабитова

Если в течение двух лет из бюджета не будут выделены средства для кредитования сельскохозяйственного сектора, то ставки по кредитам для отечественных аграриев через систему кредитных товариществ могут взлететь в два раза, достигнув 10,2%, отмечает пресс-служба Ассоциации кредитных товариществ агропромышленного комплекса.

По словам председателя правления Ассоциации кредитных товариществ агропромышленного комплекса Сагадата Ашебекова, с начала реализации программы по поддержке сельхозтоваропроизводителей (СХТП) путем кредитования через кредитные товарищества (КТ) государством ежегодно выделялись средства из республиканского бюджета на увеличение уставного капитала корпорации для дальнейшего финансирования КТ. При этом финансирование в 2013-2014 годах не было предусмотрено. Чтобы не оставить аграриев без кредитов, корпорация заимствовала 15 млрд тенге до 2015 года у «КазАгро» из временно свободных средств Нацфонда, что повлияло на увеличение ставки для кредитования КТ и СХТП на 1,2% (на выходе из корпорации 5,2%). При этом если в течение двух лет деньги из республиканского бюджета на кредитование КТ не будут выделены, корпорация будет вынуждена возвращать кредит холдингу путем привлечения денег у коммерческих организаций, что повлечет выдачу кредитов для аграриев с процентной ставкой 10,2%.

Источником финансирования аграриев в Казахстане сегодня являются средства, выделяемые в рамках государственных программ, средства банков второго уровня, а также точечные инвестиции, привлекаемые иностранными компаниями.

Постановлением правительства от 18 февраля 2013 года принята новая отраслевая программа «Агробизнес-2020». В связи с усилением конкуренции в условиях Таможенного союза, а также предстоящего вступления в ВТО целью программы стало создание условий для повышения конкурентоспособности субъектов агропромышленного комплекса (АПК).

Оценивая доступность заемных средств для аграриев, эксперты отмечают, что она сегодня достаточно невысокая, на что влияет ряд факторов. «На сегодняшний день, принимая во внимание наличие высоких рисков при кредитовании субъектов АПК, связанных с сезонностью бизнеса, высокой вероятности неплатежеспособности субъекта АПК, недостатком высоколиквидного залогового обеспечения, займы, предоставляемые БВУ, являются менее привлекательными, так как высокое вознаграждение по кредитам на пополнение оборотных и приобретение основных средств приводит к повышению себестоимости производства единицы продукции и снижает ее конкурентоспособность», – поясняют эксперты АО «Нурбанк».

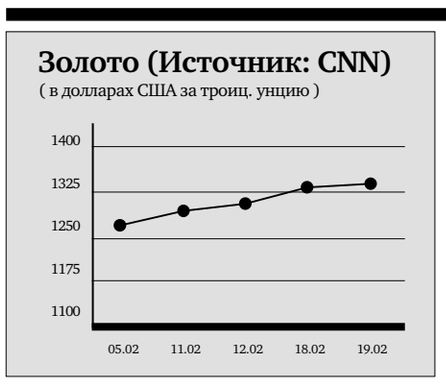
Специалисты ДБ АО «Сбербанк» среди отрицательных факторов развития сектора финансирования аграриев также упоминают слабое залоговое обеспечение – у сельскохозяйственных компаний, как правило, имеется право временного возмездного землепользования, сельхозтехника более 10 лет в эксплуатации (которая уже не подлежит залогу, так как имеет высокий износ) и объекты недвижимости на селе. «Кроме того, повышенные риски в части бизнеса – урожайность и цены на зерновые – слабо прогнозируемы и зависят от погодных условий. А также необходимость обновления парка сельхозтехники, стоимость которой достаточно высокая», – продолжают список эксперты ДБ АО «Сбербанк».

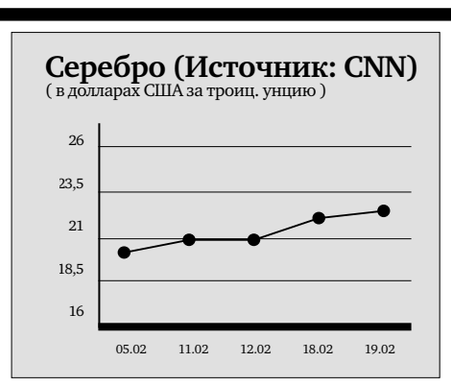
При этом специалисты считают, что в Казахстане имеется большой потенциал развития аграрного сектора: развитие инфраструктуры, повышение эффективности работ в части посевных и уборочных кампаний. «То есть это целый комплекс мер и действий, в котором необходимо участие как банков, так и государства. И в этой части необходим взвешенный подход», – поясняют в ДБ АО «Сбербанк».

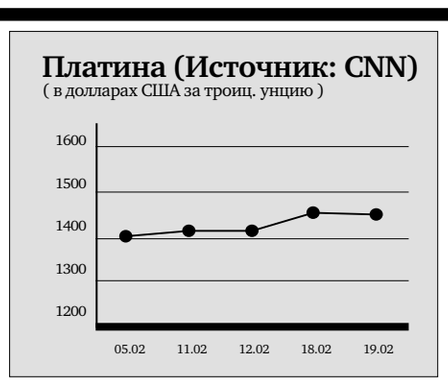
Сегодня БВУ преимущественно кредитуют крупные и средние, а также некоторую часть малых сельхозпроизводителей, имеющих кредитную историю и залоговое обеспечение. «Если говорить именно о наращивании банками объемов кредитования аграриев, то тут необходимо усиливать участие государства, вводить инструменты субсидирования процентных ставок с целью удешевления ресурсов и гарантирования займов для возможности получения дополнительных средств для аграриев», – уверены эксперты ДБ АО «Сбербанк».

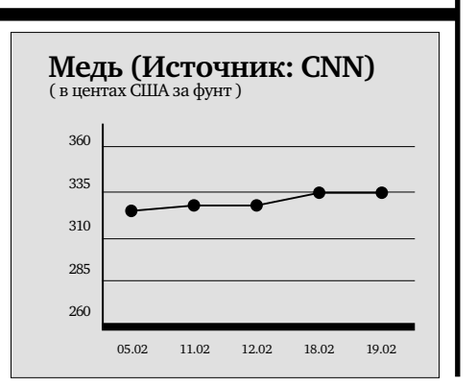
При этом в АО «Нурбанк» отмечают, что в настоящее время БВУ не могут активно привлекать внешние источники средств, а привлечение внутренних ресурсов затруднительно за счет существующей конкуренции между финансовыми институтами. «При этом, учитывая то, что привлеченные БВУ средства будут отличаться высокой ставкой фондирования, полагаем, что поддержка субъектов АПК будет незначительной», – считают эксперты АО «Нурбанк».

К тому же, по словам экспертов ДБ АО «Сбербанк», большая часть аграриев, особенно небольшие крестьянские хозяйства, зачастую не подпадают под условия финансирования со стороны кредиторов и их поддержку. Поэтому финансирование сектора дополнительно необходимо развивать через институциональные структуры страны. «Тем более учитывая финансовую конъюнктуру рынка, а также предстоящее вступление Казахстана в ВТО и наличие жесткой конкурентной среды в Таможенном союзе, когда актуальность в поддержке АПК как со стороны государства, так и со стороны БВУ будет возрастать», – резюмируют в АО «Нурбанк».









НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

КЕЛИМБЕТОВ ОПРОВЕРГ СЛУХИ О БАНКРОТСТВЕ КАЗАХСТАНСКИХ БАНКОВ

Глава Национального банка Казахстана Кайрат Келимбетов во вторник опроверг слухи о возможном банкротстве ряда банков второго уровня. «Разрешите через вас, через СМИ, Национальному банку Казахстана обратиться к населению страны: сегодня через SMS-сообщения появилась ложная и недостоверная информация о финансовом положении ряда казахстанских банков, что привело к ажиотажному спросу со стороны вкладчиков этих банков к иностранной валюте. В связи с этим считаем, что данная информация – Национальный банк подтверждает – является ложной, недостоверной, провокационной и направленной на дестабилизацию банковской системы страны», - заявил Келимбетов на брифинге в СЦК, зачитывая текст заявления Нацбанка. «Со своей стороны национальный банк уже обратился в соответствующие правоохранительные органы с целью предотвращения и пресечения подобных провокационных действий. Национальный банк заявляет - во всех казахстанских банках достаточно средств как в национальной, так и в иностранной валюте, и в случае необходимости Нацбанк окажет соответствующую поддержку банкам с предоставлением ликвидности», – добавил он. Главный банкир страны также напомнил, что, в соответствии с законодательством, депозиты физических лиц в любой валюте гарантируются государством. «Национальный банк обращается к гражданам Казахстана с просьбой не поддаваться на подобные провокации и сохранять спокойствие», – заключил Келимбетов. Как сообщалось, на фоне ажиотажа, вызванного девальвацией тенге, объявленной Национальным банком 11 февраля, в сети интернет начали распространяться слухи о грядущем банкротстве некоторых крупных банков. Первым с деятельностью анонимов столкнулся Банк ЦентрКредит, глава которого дважды выступал с опровержениями этой информации. Позже среди пользователей мобильного мессенджера WhatsApp началось распространение информации о возможном банкротстве еще двух банков «Альянс Банка» и Kaspi bank. Kaspi bank во вторник объявил награду в 100 миллионов тенге «за выявление инициаторов провокационной и лживой SMS-рассылки». **(ИА «Новости-Казахстан»)**

РОЗНИЦА ПОГУБИТ БАНКИ

В 2013 году банки увлеклись розницей. В портфелях БВУ кредиты в непроизводственный сектор за декабрь 2012-2013 выросли с 45,6 до 49,2%, подсчитал Ranking.kz. За год отток кредитов зафиксирован по транспортной отрасли – на 6% (на 28,2 млрд тенге), по строительству – на 1% (13,7 млрд тенге). Слабо развивается кредитование промышленности. Годовой рост по обрабатывающей промышленности всего 6,8% (на 55,6 млрд тенге), по горнодобывающей – 6,3% (на 18,2 млрд тенге). Одна из причин ухода в розницу – более качественные заемщики. Доля просроченных кредитов в непроизводственном секторе по итогам декабря 2013 года составила 14,1%. Для сравнения: в строительстве просрочка занимает 39,2%, в горнодобывающей промышленности – 28,6%. По мнению главного аналитика Halyk Finance Сабита Хакимжанова, процесс девальвации увеличит долю неработающих займов в банковском секторе. Об этом эксперт сообщил в эксклюзивном интервью корреспонденту делового портала Kapital.kz. «Эффект от девальвации на банковский сектор будет не прямой, так как открытая валютная позиция банков ограничена регулятором, а через качество активов. Внешний долг банковской системы снизился с 39,5 млрд. долларов перед девальвацией 2009 года до $11,5 млрд в конце 2013», – отметил Хакимжанов. **(kapital.kz)**

АТФБАНК ЗАВЕРШИЛ 2013 ГОД С ПРИБЫЛЬЮ

Согласно неаудированной консолидированной финансовой отчетности, АО «АТФБанк» по итогам 2013 года показало чистую прибыль в размере 1,782 млрд тенге против убытка в 8,646 млрд тенге годом ранее. Последний раз банк завершал год в консолидированной прибыли в 2007 году. Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в пресс-службе банка. Положительный результат достигнут благодаря нескольким факторам, в том числе возврату просроченной задолженности, сокращению комиссионных расходов и ряду других, говорится в сообщении банка. Активы по итогам 2013 года составили 818,992 млрд. тенге против 863,898 млрд тенге годом ранее. На снижение активов главным образом повлияло изменение статуса средств, которые бывший акционер банка – UniCredit Bank Austria AG разместил как гарантию. При этом банк за 12 месяцев 2013 года нарастил денежные активы и их эквиваленты до 199,982 млрд тенге (на 51%) по сравнению с показателем 2012 года, а объем займов и авансов другим банкам второго уровня вырос до 8,606 млрд тенге (на 497%). Объем обязательств «АТФБанка» за 2013 год в сравнении с 2012 годом сократился до 744,807 млрд тенге (на 5,7%). Между тем в структуре обязательств рост продемонстрировали депозиты и счета клиентов: за 12 месяцев 2013 года объем размещенных в «АТФБанке» средств вырос до 603,955 млрд. тенге (на 17,24%) по сравнению с 515,119 млрд тенге годом ранее. В этот же период в банке было открыто порядка 35 тыс. депозитов (с учетом пролонгаций). Кредитный портфель «АТФБанка» по итогам 2013 года составил 558,212 млрд тенге, сократившись на 4,64% по сравнению с аналогичным показателем 2012 года. Важное место в работе банка в прошлом году занимала поддержка малого и среднего бизнеса через участие в госпрограммах Фонда развития предпринимательства «ДАМУ». **(kapital.kz)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ХЛЕБ В АЛМАТЫ – 60 ТЕНГЕ

Цена на социальный хлеб в Алматы останется на прежнем уровне и не превысит 60 тенге, сообщает пресс-служба акимата южной столицы. «Цена на социальный хлеб в Алматы останется на прежнем уровне. Если на выходе с завода она составит 56 тенге, то отпускная стоимость в розничной торговле не превысит 60 тенге», – говорится в сообщении. Соответствующее положение вошло в меморандум, подписанный сегодня между акиматом Алматы, министерством сельского хозяйства, АО НК «Продкорпорация», а также крупными мукомольными и хлебопекарными предприятиями мегаполиса. «Как подчеркнул заместитель акима Алматы Ербол Шорманов, цена на социальный хлеб в Алматы не менялась последние несколько лет. Корректировка курса тенге также не повлияет на пересмотр установившегося ценового коридора, зерна хватит до нового урожая, то есть до августа текущего года», – проинформировали в акимате. Кроме того, на совещании была озвучена и отпускная цена АО НК «Продкорпорация» для зерноперерабатывающих компаний – операторов меморандума в размере 30 тысяч тенге за 1 тонну зерна. 19 февраля Минсельхоз подписал меморандум с Продкорпорацией и акиматами областей и городов Астаны и Алматы о принятии мер по недопущению роста цены на хлеб. **(ИА «Новости-Казахстан»)**

СТРУКТУРА ПО БОРЬБЕ С ПЫТКАМИ В КАЗАХСТАНЕ НАЧНЕТ РАБОТАТЬ В МАРТЕ

Национальный превентивный механизм (НПМ) по предупреждению пыток начнет свою работу в Казахстане уже в следующем месяце, сообщает пресс-служба аппарата Уполномоченного по правам человека в РК. Национальный превентивный механизм создан в целях выполнения Казахстаном международных обязательств, касающихся предотвращения пыток. Избраны участники НПМ для работы во всех регионах страны. Они имеют право беспрепятственного доступа в закрытые институциональные учреждения, принимать сообщения и жалобы о применении пыток и других жестоких видов обращения, отмечается в сообщении. При их отборе учитывались критерии, связанные с уровнем профессионализма и опытом работы в сфере защиты прав человека. **(«Казинформ»)**

СТЕКОЛЬНАЯ ВЫСТАВКА

В выставочном зале Шымкента прошла первая выставка стекольной продукции. Свои товары презентовало ТОО «Фирма Дана», которое в марте 2014 года запускает завод по выпуску листового стекла для архитектурных сооружений. Этот проект реализуется в рамках госпрограммы ФИИР, и на его запуск было выделено 350 млн тенге. На заводе рабочие места получат 130 человек. На выставке с товарами и услугами стекольного завода познакомились представители 11 крупнейших заводов из России, Алматы, Украины, Германии, Италии, Франции, Бельгии. Все они имели возможность не только посетить выставку, но и принять участие в бизнес-семинарах и провести переговоры с потенциальными партнерами. «Данная конференция придаст дополнительный толчок в развитии строительной индустрии ЮКО и Казахстана, – отметил на выставке заместитель акима ЮКО Сапарбек Туякбаев. – Ведь кроме строительных компаний в выставке приняли участие банки, архитекторы, инженеры и потенциальные заказчики». **(«Казинформ»)**

СПРАВОЧНИК ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Первый в Казахстане бизнес-справочник «100 проектов для малого бизнеса», предназначенный для начинающих предпринимателей, презентован в Шымкенте. «Начало нового бизнеса всегда сопряжено со множеством задач и вопросов. Для того, чтобы немного облегчить путь становления вашего бизнеса, нами была подготовлена эта памятка, в которой мы попытались отразить наиболее актуальные вопросы, встающие перед каждым владельцем нового бизнеса», – отметил директор Палаты предпринимателей ЮКО Нуржан Альтаев на презентации. Бизнес-справочник создан по поручению главы государства Нурсултана Назарбаева. Он включает 100 типовых проектов для малого бизнеса в различных направлениях. Здесь представлена информация о конечном продукте производства, краткий анализ отрасли и объема рынка, технология производства с калькуляцией, расчеты окупаемости, сведения об оборудовании и источниках финансирования. Кроме того, много информации о мерах государственной поддержки, в частности о программах «Агробизнес-2020», «Дорожная карта бизнеса-2020», «Дорожная карта занятости-2020». Справочник будет полезен предпринимателям из сельской местности. Для расчетов по каждому представленному проекту агропромышленного направления специалисты использовали научно-обоснованные технологические карты растениеводства и животноводства. Начинающим предпринимателям сборник поможет сэкономить время при изучении рынка и сборе информации. **(«Казинформ»)**

Девальвация внесла коррективы в рынок жилья

Ирина Лукичева

В данный момент рынок вторичной недвижимости находится практически в стагнирующем состоянии. Большинство продавцов пока не намерены опускать цены, а покупатели не готовы приобретать жилье по фактически завышенным ценам в долларовом эквиваленте. В итоге на рынке образовался разрыв между покупательской способностью и предложением рынка. Об этом в интервью «Капитал.kz» рассказал Адиль Бигазинов, управляющий директор агентства недвижимости Big group. «Опираясь на опыт нашей компании и анализируя текущее состояние рынка, мы прогнозируем понижение цен на недвижимость в краткосрочном периоде на 5-7% до апреля текущего года, затем ожидаем плавный рост на 7-9% до конца года», – отметил г-н Бигазинов.

Причинами плавного роста цен будет служить такой фактор, как дефицит жилья в Казахстане. «Несмотря на текущую ситуацию, когда рынок находится в выжидательном состоянии, спрос на недвижимость в РК превышает предложение. Темпы ввода нового жилья эконом-класса на сегодняшний день не позволяют покрыть тот дефицит, который мы сейчас имеем», – говорит эксперт.

Следующий фактор – инвестиции в недвижимость. По мнению г-на Бигазинова, в текущем году наблюдается тенденция ослабления национальных валют развивающихся рынков, связанная с оттоком капитала на рынки развитых стран. По мнению большинства аналитиков, такая тенденция в этом году будет продолжена. «В этих условиях одним из самых надежных и ликвидных активов будет недвижимость. Уже сейчас мы наблюдаем повышенную активность на первичном рынке недвижимости», – рассказывает эксперт.

Приобретение жилья в Казахстане лучше отложить на 3-6 месяцев, по истечении которых долларовый уровень цен снизится на 5-10%. Эксперты «КазРиэлтНедвижимости» уверены, что девальвация национальной валюты в РК окажет нисходящее давление на объемы сделок с жильем. Обуславливается это тем, что стоимость недвижимости в стране измеряется в долларах, а большая часть накоплений население хранило в тенге. Покупательская способность большинства казахстанцев сократилась.

Вместе с тем отдельные категории граждан, наоборот, оказались в выгодном положении. Речь идет о немногих лицах, получающих доходы в иностранной валюте или хранивших сбережения на валютных депозитах. Со стороны этих лиц наблюдается даже незначительная активизация спроса. Однако прирост такового не велик. Ведь большинство граждан хранили средства на депозитах в национальной валюте. Ставка по ним была практически в два раза больше, чем по валютным, и составляла в среднем 9%.

На этом фоне другие аналитики рекомендуют воздержаться от заключения сделок в ближайшие 3-6 месяцев. После снижения спроса продавцы жилья будут вынуждены снизить долларовую стоимость недвижимости. Снижение цен не достигнет уровня девальвации национальной валюты в размере 20%. Однако надеяться на спад цен в размере 5-10% все-таки стоит, уверены специалисты. Это позволит сэкономить часть средств утерянных вследствие девальвации тенге, считают в «КазРиэлтНедвижимости».

Девальвация тенге достаточно сильно ударила по покупателям и продавцам недвижимости, находившимся в стадии заключения сделки. Речь идет о транзакциях, по которым были внесены задатки, но не заключены окончательные договоры купли-продажи. На фоне фактически увеличившейся в тенге на 20% стоимости недвижимости покупатели оказались перед трудным выбором: либо потерять задаток, либо изыскать недостающие средства на завершение сделки. Исключение составляют лишь те лица, которые заранее в договоре оговорили стоимость жилья в национальной валюте.

Опыт прошлой девальвации 2009 года показал, что у казахстанцев наблюдается привычка измерять стоимость недвижимости в долларах. Нина Лукьяненко, президент Объединенной ассоциации риелторов Казахстана, отметила, что многие застройщики идут навстречу покупателям, устанавливая свой, более демократичный курс доллара на уровне 160 тенге. «Благодаря таким решениям рынок не замер. Я призываю всех продавцов на данный момент: чтобы можно было продолжить реализовывать свои цели – продать и купить что-то взамен, нужно идти на уступки потенциальным покупателям, а, значит, слегка понизить цены», – отметила г-жа Лукьяненко.

Падение тенге удешевит новое жилье. Такое возможно при росте доли отечественных стройматериалов на рынке. На фоне девальвации тенге изготовление ключевых строительных материалов в Казахстане позволит сдержать рост стоимости нового жилья за счет увеличения курса иностранных валют, сообщил Толеутай Рахимбеков, председатель правления Национальной палаты ЖКХ и строительства.

Он пояснил, что казахстанские строители импортируют преимущественно сантехнику и ряд отделочных материалов. Однако их доля в общем объеме ценообразования составляет лишь несколько процентов. Это не позволит импортируемым товарам существенно повлиять на стоимость новостроек.

Лекарства подорожают в середине апреля

Данияр Молдабеков

Казахстанские фармацевтические компании будут повышать цены на свою продукцию, но не все компании спешат поднимать цены. Как сказал генеральный директор «СП Глобал Фарм» Ондер Сайин, компания подписала меморандум, согласно которому обязуется не поднимать цены на перечень лекарств до марта. «Поэтому мы будем держать цены на эту продукцию. Даже если у нас будут убытки, нам придется не поднимать цены до марта. Ну а потом – посмотрим. Сейчас мы решаем, насколько подорожает наш ассортимент», – подчеркнул г-н Сайин.

В интервью «Капитал.kz» представитель дистрибьюторской компании Medicus Centre сообщил, что после девальвации уже были поступления лекарств с ценами более высокими, чем было до повышения курса доллара. Но целенаправленно цены никто не поднимал. «Растаможивание идет по курсу Нацбанка. Соответственно, курс поднялся – поднялась и входящая цена. То есть повышение цен пока идет только на иностранные, ввозимые товары», – сказал представитель дистрибьюторской компании.

Но, вероятно, повышение цен коснется и отечественных производителей лекарств. Как отметил в интервью «Капитал.kz» Ондер Сайин, местные фармацевты покупают большую часть сырья за рубежом. Впрочем, в такой ситуации находятся едва ли не все фармацевты мира: как известно, 80% всех субстанций производятся в Индии и Китае.

Глава Ассоциации поддержки и развития фармдеятельности Зурият Сыбынкулова отметила, что представители фармкомпаний всех областей страны подписали меморандум, согласно которому в течение двух месяцев (до середины апреля) будут действовать прежние цены на 210 лекарств. По словам г-жи Сыбынкуловой, меморандум был принят без участия Минздрава РК, как планировалось изначально. «Меморандум принимался при участии комитета контроля медицинской деятельности. Все это очень долго обсуждалось, потому что это трудный процесс – определить список лекарств, которые пока не должны подорожать. Ведь даже те лекарства, которые производятся у нас в стране, все сырье для них и даже флакончики – все закупается за границей», – подчеркнула г-жа Сыбынкулова. По словам специалиста, эти меры нужны для того, чтобы поддержать социально незащищенную часть граждан. «Но постоянно это невозможно делать. Потому что постоянная фиксация прежних цен приведет к тому, что фармкомпании начнут разоряться», – подчеркнула Зурият Сыбынкулова. Также она добавила, что в перечень упомянутых 210 лекарств входят лекарства, наиболее популярные среди пожилых людей.

Масштабного роста уровня заработных плат не будет

Ирина Лукичева

Первая реакция рынка труда после девальвации носит эмоциональный характер, которая постепенно трансформируется в определенные стили поведения как со стороны работодателей, так и сотрудников компаний и специалистов, находящихся в поиске работы.

«Что мы видим сейчас: эмоции работников касаются в первую очередь вопросов немедленного повышения уровня заработной платы, в то время как не все работодатели готовы это делать немедленно. Тем не менее крупный бизнес, как международный, так и национальный, во избежание нестабильности и нервозности в рабочих коллективах анонсирует повышение заработных плат», – отметила в интервью «Капитал.kz» Елена Грищук, директор Executive Search агентства Forsage.

О повышении зарплат говорил глава государства Нурсултан Назарбаев. Он попросил крупные предприятия Казахстана рассмотреть вопрос повышения зарплаты сотрудникам, работающим на производстве, на 10%.

«Я обратился к руководителям крупных компаний Казахстана, горнорудного сектора, металлургического комплекса, таким как «АрселорМиттал», «Казахмыс», «Казцинк», ENRC, крупным нефтегазовым компаниям, национальным компаниям и предприятиям рассмотреть в своем бюджете вопрос повышения заработной платы работникам, занятым на соответствующих производствах, также на 10%, – сказал Нурсултан Назарбаев на расширенном заседании правительства 14 февраля. – Надеюсь, другие компании, которые я не назвал, средний бизнес, может, тоже поддержит людей таким же повышением».

Как сообщалось, Нурсултан Назарбаев также поручил госфонду «Самрук-Казына», компаниям, входящим в фонд, обеспечить с 1 апреля 2014 года увеличение заработной платы работникам, непосредственно занятым на производстве, на 10%.

Некоторые компании уже отреагировали на этот посыл. Компании ENRC, АрселорМиттал и «Казахмыс» выполнили просьбу президента. Еще три нефтяные компании, работающие в Казахстане, на днях объявили о планах повысить размер заработной платы своим работникам на 10%. В числе таких компаний – «Саутс Ойл», «Матен петролеум» и «Тенгизшевройл» (ТШО).

«В целом повышение зарплат – логичный и грамотный ход в данной ситуации, поскольку эти предприятия – экспортеры. Во-первых, экономически они могут позволить себе такой шаг довольно безболезненно. Во-вторых, им очень важно нивелировать негативные настроения, возникающие в многотысячных рабочих коллективах. Я полагаю, что постепенная индексация уровня компенсаций ближайшие месяцы возможна и в международных компаниях», – комментирует г-жа Грищук.

Некоторые казахстанские банки тоже готовы поднять своим сотрудникам зарплаты. Как сообщает в своем пресс-релизе Bank RBK, «акционерами принято решение о повышении заработной платы сотрудникам с 1 февраля 2014 года на 10%». Kaspi bank также прибавит к зарплате работников 10% с 1 марта текущего года.

По мнению Елены Грищук, работодатели, чья деятельность большей частью связана с импортом сырья, торговлей и дистрибуцией, оказались в непростой экономической ситуации, и увеличение имеющихся бюджетов на зарплатные и социальные платежи будет для них довольно болезненно. «Это большинство предприятий потребительского сектора, как крупного, но в большей степени среднего и малого бизнеса. Думаю, что у них быстрого перерасчета заработных плат не произойдет. Последнее время казахстанские работодатели считали бюджеты на сотрудников, экономили, поэтому ожидать тотального повышения уровня в данном сегменте в целом по рынку не стоит», – отметила г-жа Грищук.

Глава государства также поручил с 1 апреля 2014 года предусмотреть 10% ежемесячную доплату к окладу гражданских служащих, занятых в госучреждениях и предприятиях. Это в первую очередь работники образования, науки, здравоохранения, культуры, спорта, социальной защиты.

В целом оклад в каждой 16-й вакансии в Казахстане вырос на 20%. Ажиотажа среди долларовых вакансий не наблюдается. Исследовательский центр компании HeadHunter проанализировал 12,5 тыс. актуальных вакансий, размещенных на hh.kz, с целью выяснить, насколько часто казахстанские работодатели указывают зарплатные предложения для кандидатов в долларах. Так, например, почти в половине опубликованных объявлений (46%) обозначены оклады, и в каждой 16-й такой вакансии (в 6,2%) зарплата указана в долларах.

«Большинство работодателей (93%), прописывающих в предложениях о работе суммы окладов, указывают их в национальной валюте – тенге. На текущий момент мы не наблюдаем ажиотажа среди долларовых вакансий – компании не проявили активности по корректировке предложений. Тем не менее на момент публикаций учитывался курс тенге к доллару до 11 февраля текущего года. Что касается зарплатных предложений в другой валюте (евро и рублях), то таковых меньшинство – менее 0,5% вакансий на каждую», – комментирует Асель Беженова, директор по маркетингу и PR компании HeadHunter Казахстан.

Эксперты на рынке труда говорят о том, что позиция компаний будет выжидательная, до тех пор, пока они в состоянии будут находить себе персонал. В то же время рынок труда сейчас такой, что, несмотря на дефицит профессионалов во многих секторах, есть достаточное количество ординарных сотрудников, которые готовы работать в текущем зарплатном коридоре.

Война за таланты и уникальные кадры будет продолжаться, как и ранее. Но массовых перекупок путем кратного увеличения компенсационных пакетов не будет, продолжает г-жа Грищук. «Я бы рекомендовала специалистам адекватно реагировать на вопросы материальной компенсации и соотносить свое текущее положение с реальными возможностями их работодателей. Тем более что кризисные рынки труда Европы и популярной у казахстанских работодателей Украины сейчас таковы, что специалисты оттуда могут оказаться более дешевыми, чем местные профессионалы. А в макроэкономическом плане важно, чтобы зарождающийся тренд местных топов, а не экспатов, в управленческой верхушке предприятий в Казахстане сохранился», – продолжила спикер.

Из негативных и опасных сигналов для работодателей – резкое снижение уровня лояльности персонала, который и так оставлял желать лучшего. Сегодня сотрудники начинают активно «смотреть по сторонам», и есть большая вероятность, что их могут перекупить компании, которые постараются использовать период внутреннего кризиса конкурентов и увести у них лучшие кадры. Поэтому руководство предприятий и HR должны держать руку на пульсе лояльности их коллективов как никогда ранее.

«Кроме того, негативный момент, который обострился после девальвации, – эмиграционный настрой молодых казахстанских специалистов и зрелых профессионалов – поиск возможностей работы за рубежом и переезд в перспективе на ПМЖ в другие страны. Девальвация активизировала такие установки, думаю, это эмоциональная реакция и она должна со временем уйти, но тем не менее», – отметила г-жа Грищук.

В целом по рынку труда Казахстана повышение уровня зарплат будет по итогам 2014 года. Однако ожидать масштабного роста уровня заработных плат на предприятиях коммерческого сектора не стоит. «Неблагодарное дело делать прогнозы, но я ожидаю 15-25% в среднем по рынку – чуть больше, чем прогнозировалось до девальвации большинством аналитиков», – резюмировала Елена Грищук.

КАПИТАЛ

Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы

Бизнес-афоризмы

Действия являются самым ясным и выразительным раскрытием человека.

Гегель

Никто не может достичь какого-либо действительного и длительного успеха или «разбогатеть» в бизнесе, будучи конформистом.

Пол Гетти

Секрет удачного выбора сотрудников прост — надо находить людей, которые сами хотят делать то, что бы вам хотелось от них.

Михаил Жванецкий

Те, кто считает отсутствие денег худшим из зол, ошибаются: есть более невыносимое зло, — это отсутствие желаний.

Шербюлье

Миллионы долларов – в утиль

Ольга Примак (Минск)

С 1 марта Беларусь вслед за Россией вводит утилизационный сбор на вновь выпущенные в обращение транспортные средства. Соответствующий указ подписал президент Александр Лукашенко.

Эту меру обещали ввести еще с 1 января, однако тогда не случилось: сначала долго ждали, пока аналогичные документы подпишут в Правительстве РФ, а когда в последних числах декабря российская сторона завершила все формальности, у белорусов уже не оставалось времени подготовить свои документы до боя курантов.

По примеру России

Россия, напомним, ввела утильсбор с 1 сентября 2012 года, чтобы компенсировать снижение импортных пошлин от вступления в ВТО. При этом сначала утилизационным сбором не облагались автомобили, ввезенные с территории Казахстана и Беларуси и имеющие статус товаров Таможенного союза. Фактически освобожден от утильсбора был и российский автопром: производителям требовалось лишь предоставить властям гарантию безопасной утилизации транспортного средства в будущем.

Такая дискриминация иностранных поставщиков не устроила Европу, и она пригрозила России судебными разбирательствами в рамках ВТО. Под этим давлением Кремль пообещал с 1 января 2014 года распространить требование об уплате утильсбора и на собственных производителей, а также на транспортные средства, ввозимые из стран – партнеров по Таможенному союзу.

Эффект от такой меры измеряется миллиардами рублей. Если раньше поступления в федеральный бюджет РФ от взимания утильсбора составляли около 54 млрд рублей в год, то после введения механизма всеобщей его уплаты доход федерального бюджета, по расчетам, увеличится до 202,5 млрд рублей.

Раз Россия собирает деньги от ввоза авто с территории стран «тройки», то почему бы Казахстану и Беларуси не ответить взаимностью?

Казахстан от этого шага, однако же, воздержался. Как заявлял в сентябре и.о. председателя комитета промышленности МИНТ РК Ержан Карибаев, в ближайшее время утилизационный сбор нашей стране не грозит. Но это вопрос времени. Лишь только Казахстан вступит в ВТО и, соответственно, вынужден будет снизить импортные пошлины на авто, как утильсбор сразу же станет актуален.

«Так сумма-то небольшая!»

Белорусские ставки утильсбора установлены в российских рублях и полностью соответствуют российским ставкам: 20 тыс. рублей – для легковых автомобилей, 150 тыс. – для легких коммерческих и грузовых. К ним применяются коэффициенты, утвержденные правительством. Так, для физлиц, которые ввозят автомобиль возрастом до трех лет вне зависимости от объема двигателя, установлен коэффициент 0,1, старше трех лет – 0,15.

То есть в первом случае автовладельцу придется заплатить 2 тыс. российских рублей по курсу в национальной белорусской валюте. «Ну, заплатит физлицо один раз, ну так сумма небольшая, не создавайте ненужного накала, не делайте из этого драму», – так прокомментировали нововведение в министерстве промышленности.

А вот юридические лица убедить в том, что суммы копеечные, не удастся. Например, на авто старше трех лет с объемом двигателя от 2 тыс. до 3 тыс. куб. см коэффициент составит 16,12, а утильсбор – соответственно 322. 400 российских рублей, то есть почти $10 тыс. (!) На новые авто с такими же характеристиками утильсбор потянет на 51 200 российских рублей. Эти суммы, конечно же, осядут в розничной цене товара. Недаром автодилеры сразу же заявили, что такое новшество нанесет удар по их бизнесу, а цивилизованный оптовый рынок «бэушек» попросту убьет.

Эксперты уверены: новые правила реализации автомобилей с учетом введения утильсбора не только увеличат различия в условиях ведения бизнеса в Беларуси и России, но и приведут к падению продаж автомобилей официальными дилерами и спровоцируют вывоз физлицами валюты из страны. При этом потери бюджета от введения новых правил могут превысить размер ожидаемых доходов от уплаты утилизационного сбора.

Но главный урон понесет не частный белорусский бизнес, а государственный – автопром. Ведь производимый в стране колесный транспорт – МАЗы, БелАЗы, тягачи МЗКТ, китайские Jeely и т.д. – на российском рынке подорожает на размер утилизационной надбавки, а значит, будет продаваться еще хуже. Собственно, это уже произошло: утильсбор на экспортные поставки белорусской техники в Россию действует с 1 января. Так что у Беларуси не было выбора: вводить сбор или нет.

Минск до последнего пытался отстоять свои интересы в Кремле, настаивая при обсуждении новых правил, чтобы утильсбор уплачивался по стране производства автотехники. Тогда бы утилизационные деньги, полученные от экспорта белорусской техники в Россию, оставались в белорусском бюджете. Однако Москва на это не согласилась и утвердила более логичный вариант: сбор уплачивается по стране назначения автомобиля.

«Если ничего не предпринимать в Беларуси, то потеряем конкурентоспособность на рынке РФ. По всем белорусским предприятиям, которые производят технику, это $350 млн в год», – еще в конце года делился подсчетами первый вице-премьер Беларуси Владимир Семашко. По его словам, «для МАЗа, например, это означает потерю конкуренции в 18-20% от нынешней стоимости продукции».

С пользой для бюджета и экологии

Теперь, когда все уже случилось, Минск пытается сохранить лицо: чиновники убеждают, что новый налог не окажет значительного влияния ни на белорусский автопром, ни на дилерский рынок. Аргументы, правда, слабые. В отношении собственной техники это гипотетическая возможность продавать товар не в Россию, а куда-нибудь еще, где сбор платить не надо. Автодилерам же обещают, что они компенсируют потери за счет снижения с 1 марта на 5% импортной таможенной пошлины.

Как Беларусь будет тратить утильсбор, она еще не решила. Если верить официальной формулировке, он установлен «в целях обеспечения рационального использования природных ресурсов и охраны окружающей среды, а также максимального вовлечения отходов в гражданский оборот в качестве вторичного сырья». Поэтому чиновники вынуждены говорить, что деньги пойдут на создание и развитие инфраструктуры вторгмета по утилизации отходов, однако никаких конкретных планов у правительства пока нет.

И еще один нюанс: несмотря на то, что, согласно правилам, сбор уплачивается с каждого автомобиля только один раз – по стране назначения, России и Беларуси не удалось избежать двойного обложения при смене этой самой страны назначения. Другими словами, если белорус купит машину у российского дилера и таким образом оплатит сбор в цене товара, то при ввозе авто в Беларусь ему придется еще раз оплатить утилизационные расходы, правда, уже по ставкам для физлиц. То же самое в случае вывоза в Россию машины, купленной в Беларуси.

Эксперты не тешат себя надеждой на то, что будет придуман механизм освобождения от двойного обложения: например, физлицо платит в Беларуси, подтверждает факт экспорта из РФ, и дилер возвращает ему сумму «уплаченного при покупке» сбора. Это было бы логично, но невыгодно стране первого ввоза: уж слишком разные суммы сбора установлены для юридических и физических лиц. Получается, расходы на утилизацию авто зависят от формы его собственности.

Так бывает, когда заботы о наполнении бюджета пытаются прикрыть заботой об окружающей среде.

Тенге деморализует «зайчика»?

Ольга Примак (Минск)

Неожиданная девальвация в Казахстане всколыхнула и Беларусь. Страна, традиционно балансирующая на грани финансовой пропасти, в очередной раз вздрогнула: скоро и у нас?

Игра под названием «угадай девальвацию» продолжается в Беларуси уже больше двух лет. После почти трехкратного падения белорусского рубля в сентябре 2011 года национальная валюта долго держалась на практически неизменном уровне, при этом банки предлагали бешеные проценты по рублевым вкладам. Сразу после девальвации они доходили до 60% годовых.

С тех пор ставка рефинансирования значительно снизилась, а с ней и размеры вознаграждения. Но и сегодня при 4-5-процентной доходности валютных счетов обычная ставка рублевых депозитов в белорусских банках – 40-45%. Не банки, а «МММ»…

На самом деле высокими процентами правительство пытается удержать население от скупки долларов, ведь массовый перевод рублевых сбережений в валютные (тогда народ экстренно приобретал иномарки перед повышением ввозных пошлин) стал спусковым крючком для финансового кризиса три года назад. Выкарабкавшись из валютной ямы с помощью российских кредитов, белорусская модель оказалась между двух огней – стагнацией и новым падением.

Держать или уронить?

Власти оказались перед выбором: либо удерживать хрупкие золотовалютные резервы (ЗВР) страны с помощью высоких ставок, таким образом тормозя экономический рост и выстраивая гигантскую финансовую пирамиду, либо отпустить тормоза, снизить ставки и с риском для жизни погнать экономику вперед. Второй вариант означает рост курса доллара, массовый перевод рублевых депозитов в валютные, сокращение ЗВР – в общем, повторение сценария 2011 года.

Все же в течение прошлого года белорусскому Нацбанку удавалось следовать срединным путем – плавно ослаблять национальную валюту, при этом сохраняя высокие проценты по рублевым депозитам и по кредитам.

За год по отношению к доллару белорусский рубль ослабел на 11,1%, а в январе-феврале потерял еще 2%. То есть курс белорусского рубля снизился по отношению к доллару за последний год примерно на столько же, насколько и курс российской валюты. Это значит, что необходимости проводить конкурентную девальвацию по отношению к российскому рублю, как это случилось в Казахстане, у Беларуси нет.

Однако в целом дела у республики очень плохи. Причины этого – в чудовищных диспропорциях в экономике: между импортом и экспортом, между производительностью труда и заработной платой, между мировыми конкурентными вызовами и неконкурентоспособностью белорусской промышленности.

Если не считать валообразующие промышленные гиганты, оборудование на большинстве госпредприятий старое, рентабельность низкая или вообще отрицательная, на покупку сырья уходит много валюты. Поэтому чем больше такое предприятие производит, тем больше страна тратит. Причем продать произведенное – большая проблема. Склады в Беларуси затоварены, и чтобы разгрузить их, правительство на днях даже издало специальное постановление – разрешить предприятиям продавать товары по ценам ниже себестоимости.

Законы рынка в белорусской индустрии почти не работают. Чтобы убыточное предприятие стало рентабельным, надо, как минимум, вложить в него деньги и сократить лишних рабочих. Ни то, ни другое в условиях Беларуси не получается. Государственными инвестициями сыт не будешь, а приватизация – это «не наш метод». Уволить рабочих, за копейки собирающих никому не нужные детали, тоже нельзя: на повсеместной занятости в Беларуси зиждется социальная политика.

Поэтому объявленная в стране кампания по модернизации строится в основном на окриках президента и показательных отставках. Не справившихся чиновников с позором выгоняют из кресел, на их место сажают новых, а «сохраненные» государственные заводы продолжают умирать.

Если денег не дадут…

Последнее время негативные тенденции в белорусской экономике только усиливаются. За прошлый год золотовалютные резервы страны сократились на $1,4 млрд, или на одну шестую. За январь 2014 года после уплаты очередного транша кредиторам ЗВР уменьшились еще на $428 млн, составив на 1 февраля всего-то $6,8 млрд. Почти половину из этой суммы – $3,2 млрд – Беларусь должна выплатить по внешним долгам в 2014 году.

Кратковременную передышку в январе белорусскому Нацбанку дал Владимир Путин: предновогоднее обещание российского президента предоставить Беларуси еще один кредит, на $2 млрд, временно укрепило веру населения в жизнеспособность нацвалюты. А экстренно перечисленный вслед за этими словами транш размером $440 млн не дал обрушиться золотовалютным резервам РБ ниже критической отметки.

Однако эти деньги уже испарились, и если г-н Путин не подтвердит свое обещание очередным денежным переводом, то скоро Беларуси станет совсем туго. А трактора и грузовики все не продаются…

Из-за падения объемов экспорта в прошлом году Беларусь не досчиталась $10 млрд, так что сальдо внешней торговли товарами и услугами ушло в минус на $1,7 млрд. В этих условиях любой удар по внешней торговле, пусть даже со стороны такого второстепенного партнера, как Казахстан, очень неприятен.

Внешнеторговый оборот между двумя странами в 2013 году составил $925,6 млн, причем белорусский экспорт в разы превышает казахстанский. Беларусь поставила в Казахстан товаров на $806,9 млн, купила у РК – только на $119 млн. Эти цифры можно брать в качестве расчетных для определения девальвационного давления тенге на белорусский рубль, а также для расчета выгоды казахстанских экспортеров на белорусском направлении. Конечно же, это немного. И о серьезном финансовом влиянии говорить не приходится.

Однако девальвация тенге – отличный предлог последовать казахстанскому примеру, сославшись на «неотвратимое влияние внешних факторов».

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

НЕФТЯНЫЕ КОМПАНИИ ПОВЫШАЮТ ЗАРПЛАТУ

Сразу три нефтяные компании, работающие в Казахстане, на днях объявили о планах повысить размер заработной платы своим работникам на 10%. В числе таких компаний – «Саутс Ойл», «Матен петролеум» и «Тенгизшевройл» (ТШО). Об этом сообщает интернет-ресурс Oilnews.kz. «Компания считает своим долгом отозваться на призыв президента и повысить заработную плату сотрудникам компании на 10% в апреле текущего года, – заявил, в частности, президент ТОО «Саутс Ойл» Серикжан Сейтжанов.– Мы считаем, что создание комфортных условий сотрудникам компании позволит им максимально отдавать свои знания и силы для роста производства предприятия». По данным ТОО «Саутс Ойл», сейчас коллектив этой компании насчитывает 823 сотрудника. Кроме того, руководством АО «Матен Петролеум» решен вопрос о повышении с 1 апреля 2014 года заработной платы работников компании на 10%. «Принимая во внимание изменение курса тенге, произошедшего 11 февраля, компанией принято решение о повышении заработной платы сотрудников еще на 10 процентов с апреля месяца текущего года», – заявил Кудабаев Каднен, генеральный директор АО «Матен Петролеум». В настоящее время в АО «Матен Петролеум» работают порядка 430 работников, из которых около 80% задействованы на производстве. В середине 2013 года компания провела индексацию заработной платы работников производства на 15%. АО «Матен Петролеум» является крупной независимой нефтегазовой компанией, ведущей разведку и добычу нефти в Республике Казахстан. Компания является оператором 3 нефтяных месторождений: Кара-Арна, Кокарна Восточная и Матин. Акции АО «Матен Петролеум» котируются на Казахстанской фондовой бирже. Также ТОО «Тенгизшевройл» с 1 февраля 2014 года повышает своим сотрудникам заработную плату на 10%. На общем собрании коллектива ТШО генеральный директор Тим Миллер заявил: «За все время своего существования ТШО оказывал и будет оказывать постоянную поддержку своим сотрудникам». Он также сообщил, что ТШО дополнительно увеличит оклад в среднем на 9 и более процентов для большинства работников, начиная с 1 апреля 2014 года. **(kapital.kz)**

ВЛАСТИ НЕ СМОГУТ СДЕРЖАТЬ ЦЕНЫ НА БЕНЗИН

В Казахстане стоимость бензина может вырасти на 10-15%. Об этом корреспонденту делового портала Kapital.kz сообщил эксперт, редактор портала Oilnews.kz Сергей Смирнов. Ранее министр нефти и газа РК Узакбай Карабалин сообщал, что имеющихся запасов топлива Казахстану хватит до конца марта. А это 244 тыс. тонн АИ-92, 300 тыс. тонн дизельного топлива по состоянию на 12 февраля. После этого срока Казахстан столкнется с дефицитом. Как отметил в интервью корреспонденту делового портала Kapital.kz Сергей Смирнов, причина в том, что значительная часть светлых нефтепродуктов импортируется в Казахстан из России. «В частности, в текущем году планируется ввезти 1,07 млн тонн бензина и 650 тыс. тонн дизельного топлива. Проведенный правительством одномоментный 20%-ный обвал тенге сделает импорт российского топлива по существующим сегодня ценам невыгодным. Поэтому сохранять прежнюю стоимость топлива власти не смогут. Неизбежное и, главное, неконтролируемое повышение оптовых цен столь же неизбежно приведет к необходимости увеличения и розницы. Цены на бензин в Казахстане могут вырасти сразу на 10-15%», – говорит Сергей Смирнов. О нехватке бензина говорят представители отдельных заправочных станций. На заправках «Газпрома» ввели ограничение на выдачу бензина для одного автовладельца. «В связи с ограничениями остатков на нефтебазе, в одни руки выдается всего 20 литров. Заканчивается бензин. Потому что в последнее время наблюдается ажиотаж и водители кругами ездят и заправляются, поэтому в одни руки выдается только 20 литров», – рассказал представитель компании. Сколько продлится такая ситуация неизвестно. Между тем ранее премьер-министр РК Серик Ахметов сообщал, что резкого скачка цен на горюче-смазочные материалы в Казахстане в связи с проведенной одномоментной девальвацией тенге не будет. **(kapital.kz)**

ИННОВАЦИОННЫЕ ПРОЕКТЫ

В Агентстве РК по защите конкуренции состоялось заседание правления, на котором было рассмотрено 3 ходатайства о предоставлении согласия на экономическую концентрацию (сделки). Были рассмотрены ходатайства ТОО «Самрук-Казына Инвест» о предоставлении согласия на сделки, заключающиеся в создании 2-х совместных предприятий для реализации инновационных проектов, где вторыми учредителями выступают иностранные инвесторы. правление предоставило согласие на создание нового предприятия – ТОО «Samruk-Kazyna United Green». Совместное предприятие создается для строительства солнечных и ветровых электростанций по производству альтернативных (возобновляемых) источников энергии. Также положительное решение было принято по второй сделке, заключающейся в учреждении компании для строительства производственного комплекса по выпуску оборудования для нефтепродуктов, сжиженных и сжатых газов. Планируется, что завод удовлетворит спрос как на местном рынке, так и в странах СНГ. Важным аспектом реализации проекта является создание Научно-исследовательского центра, основными направлениями деятельности которого будут разработка инновационного оборудования и проведение обучения технических специалистов в сфере сжиженного природного газа (СПГ). Помимо этого, Центр будет производить адаптацию двигателей и топливной системы транспортных средств и генераторов для работы на СПГ. **(azk.gov.kz)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

КОНГРЕСС УЕФА ПРОЙДЕТ В АСТАНЕ

Очередной конгресс УЕФА пройдет в Астане 27 марта, сообщает в среду Казахстанская федерация футбола. «Казахстан первым из стран СНГ примет очередной Конгресс УЕФА. Это большое доверие стране со стороны Европейского союза футбольных ассоциаций», – говорится в сообщении. До конгресса, 25 и 26 марта пройдет заседание Исполнительного комитета УЕФА. Конгресс является высшим управляющим органом УЕФА, проводится каждый год и состоит из представителей всех 54 национальных ассоциаций, входящих в состав УЕФА. Основными вопросами повестки дня станут: ежегодные рапорты президента УЕФА и исполнительного комитета УЕФА, а также отчет администрации УЕФА по сезону 2012/13, отчет о деятельности комитетов УЕФА, обсуждение финансовых вопросов, включая ежегодное заявление УЕФА по сезону 2012/13 и бюджету на кампанию 2014/15. **(ИА «Новости-Казахстан»)**

ОНЛАЙН-ПЛОЩАДКА ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Национальная палата предпринимателей Казахстана (НПП) презентовала уникальный онлайн-проект по поддержке предпринимателей «Реестр проблем». Проект заработал на основе обновленного сайта НПП и представляет собой онлайн-платформу, где каждый бизнесмен может разместить сообщение о затруднениях, с которыми ему приходится сталкиваться в своей предпринимательской практике. После чего, как обещают в НПП, предпринимателю будет оказана помощь и поддержка. «Самое главное, что реестр позволит эффективно взаимодействовать с государственными органами и оперативно решать возникающие проблемы предпринимателей», – сказала журналистам заместитель руководителя НПП Гульнар Курбанбаева. **(«Казинформ»)**

ПРОГРАММА ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКЕ

В ходе пленарного заседания в мажилисе депутат Турсунбек Омурзаков предложил Министерству экономики и бюджетного планирования РК разработать новую Программу противодействия теневой экономике на среднесрочный период, передает Kazakhstan Today. «Главой государства поставлена конкретная задача по снижению уровня теневой экономики, борьба с которой является основой роста бюджетных доходов для выполнения государством социальных обязательств перед гражданами. По официальным данным в тени находится более 19% ВВП, по неофициальным расчетам – существенно больше», – сказал депутат Турсунбек Омурзаков, озвучивая свой запрос на имя главы Минэкономики РК. По словам депутата, от действующего в настоящее время Комплексного плана противодействия теневой экономике в РК на 2013-2015 годы результатов нет. «Предлагаемые меры носят несистемный и узкий характер. Хочу отметить, что большинство мероприятий плана (около 100 мероприятий из 122) должны были быть выполнены в 2013 году. На 2015 год не запланировано ни одного мероприятия. Фактически на сегодняшний день в стране действует «мертвый», 80-страничный документ по борьбе с теневой экономикой», – сказал депутат. По его мнению, современные задачи развития страны требуют решительных мер противодействия теневому сектору. «Очевидно, что политика государства в этой сфере должна ужесточаться. Но ее нельзя превращать в «охоту на ведьм». Нужны максимально эффективные и цивилизованные инструменты борьбы с теневой экономикой. Предлагаю Министерству экономики и бюджетного планирования РК разработать новую Программу противодействия теневой экономике на среднесрочный период. Давайте попробуем минимизировать теневой оборот хотя бы в одной или нескольких сферах», – сказал Т. Омурзаков. В своем запросе он обратил внимание на такие проблемы, как зарплаты «в конвертах», вывод капитала в оффшоры и растущие обороты букмекерских контор. «Помимо налоговых потерь скрытые зарплаты ведут к социальным проблемам. Получая зарплату «в конвертах» наши граждане лишаются пособий и пенсий. Предлагаю ужесточить ответственность работодателей за сокрытие реальных доходов сотрудников и неоформление трудовых договоров. В рамках нового административного кодекса такие правонарушения следует выделить в отдельную статью», – подчеркнул депутат. По его информации, огромные деньги выводятся из страны через оффшорные зоны. «Если посмотреть на международную инвестиционную позицию Казахстана, то в Виргинские острова нами инвестировано $3,6 млрд, в Сейшельские острова – $2,6 млрд, в Кипр – $1,9 млрд. Надо работать с такими странами: подписать соглашения и обмениваться налоговой информацией. Сейчас в Казахстане работает множество специальных экономических зон. Возможно, стоит подумать над созданием собственных оффшоров на территории республики», – сказал Т. Омурзаков. Он также призвал обратить внимание на растущие обороты букмекерских контор. **(Kazakhstan Today)**

«SCAT» ДАРИТ СКИДКУ

Наполняя мир свежим запахом долгожданной весны, приближается международный женский день. Нежность и любовь витают в воздухе и хочется, чтобы в этот день каждая женщина была счастлива, находясь в кругу любимых людей. Авиакомпания «SCAT» в преддверии 8 марта дарит всем женщинам скидку 50% на перелеты по Казахстану в период с 3 по 10 марта. Пусть в этот день Вас окружают внимание близких людей, комплименты и улыбки любимых, поздравления и впечатления, которые будут с Вами на протяжении всего года. Приобрести билеты Вы сможете во всех авиакассах Вашего города, а также на сайте www.scat.kz **(Соб.инф.)**

Снижение ценовых порогов приведет Казпочту в минус

Венера Гайфутдинова

В России снизили ценовой порог на беспошлинную стоимость заказанных через интернет товаров до 150 евро. Ранее этот показатель составлял 1 тыс. евро. В нашей республике данную норму еще не ввели. «В Казахстане такого решения еще нет, и нам не хочется, чтобы существующие сегодня нормативы были изменены», – говорит Мурат Жарилкаганов, заместитель председателя правления АО «Казпочта».

На сегодняшний день ограничения введены лишь в России, но в российской прессе активно обсуждается вопрос о возможности распространения аналогичного механизма на все три страны Таможенного союза (ТС).

В Российской Федерации обсуждаемые меры были приняты для борьбы с недобросовестными предпринимателями, которые беспошлинно ввозят товары не для личного пользования, а для последующей перепродажи. Правительство РФ, по всей видимости, будет активно пытаться лоббировать вопрос принятия Казахстаном аналогичного порога на беспошлинную стоимость заказанных в интернете товаров, так как видит угрозу серого потока посылок из нашей республики в Россию. Так, Михаил Евраев, замминистра связи и массовых коммуникаций РФ, в беседе с «РБК daily» выразил надежду на то, что российской стороне удастся переубедить коллег по ТС и те примут новые нормы.

Обеспокоенность российской стороны понятна, потому что Казахстан увеличивает почтовые поставки в РФ ежегодно, и наша республика в дальнейшем намерена их наращивать. Так, например, в августе 2013 года в пилотном режиме Казахстан начал доставлять почту маршрутом «Хоргос-Оренбург». К ноябрю 2013 года Казпочта вышла на минимальный объем доставки почты по этому транзитному маршруту. Уже сегодня по такому пути ежедневно следует 1 фура. В течение месяца национальный почтовый оператор готов пустить по этому маршруту еще одну фуру. Если темпы развития маршрутного пути сохранятся, то, по словам г-на Жарилкаганова, Казпочта в середине 2014 года по этому направлению запустит дополнительную фуру. Соответственно по пути «Хоргос-Оренбург» будет курсировать 3 фуры. В таком случае 20-25 тонн будет уходить из Хоргоса в Оренбург ежедневно.

Также на сегодняшний день Казпочта совместно с Российской почтой прорабатывает вопрос по налаживанию нового транзита «Хоргос – Новосибирск». Более того, Казпочта поставляет грузы в Россию и по железной дороге. По информации г-на Жарилкаганова, Казахстан намерен развивать и этот вид доставки почты в РФ.

Вводить новые ценовые пороги нашей республике не выгодно. Как заметил Александр Иванов, президент Национальной ассоциации дистанционной торговли, в беседе с «РБК daily», Казахстан выступает категорически против снижения порога, в первую очередь из-за того, что почта республики спустя много лет стала рентабельной. «С середины 2000-х годов здесь, как и у нас, серьезно вырос поток посылок из зарубежных интернет-магазинов, в связи с чем себестоимость обработки почты резко упала», – пояснил он.

Действительно, по сравнению с прошлым годом рост входящих международных отправлений в Казахстан составил около 50%. Прирост по бандеролям и письменной корреспонденции составил 62%, по посылкам – 11%, по EMS – 8%. На сегодня объемы поступлений из Китая превышают поступления из России на 4%. Так, из России поступает 30% от общего объема посылок в Казахстан, а из Китая – 34% соответственно. По ожиданиям Казпочты, объемы посылок из этих двух стран будут расти. Перекрывать этот канал доходов для нашей страны будет по меньшей мере глупо.

Помимо снижения прибыли новые пороговые цены, по признанию Дианы Мелешко, советника заместителя генерального директора «Почты России», грозят определенными усложнениями в работе и финансовыми затратами как для почтовой, так и для таможенной служб.

Более того, после принятия новых норм, которые влекут за собой и изменения таможенного оформления, многие экспресс-операторы заявили о намерении прекратить доставку грузов для частных лиц в РФ. По данным экспресс-операторов, с января список документов для декларирования экспресс-грузов для физлиц увеличился и пополнился новыми требованиями. В результате возросли сроки таможенного оформления товаров, а, следовательно, – и их доставки получателям.

В Казахстане могут ввести налог на программное обеспечение

Олег Ни

Ассоциация производителей программного обеспечения Business Software Alliance (BSA) выступила с инициативой введения налога на использование программного обеспечения (ПО). Об этом в ходе встречи с журналистами рассказали представители компании Microsoft. Суть инициативы в том, что ПО должно быть включено в налоговую отчетность компаний как нематериальный актив. Таким образом, в BSA хотят пробудить у государства интерес к защите интеллектуальной собственности, что, по их мнению, даст толчок к развитию ИТ-индустрии в целом.

«Мы ведем работу с министерством финансов по поводу того, чтобы в рамках проводимых ими ежегодных или полугодовых фискальных проверок они также рассматривали программное обеспечение как нематериальный актив, с которого должны взиматься налоги и уплачиваться в казну. Ситуация, которую мы сейчас видим: компьютер учитывается как актив, с которого должны оплачиваться налоги, а, к сожалению, в большинстве случаев весь тот софт, который на этом компьютере установлен и который мог бы стоить в десятки раз дороже, чем сам компьютер, – с него налоги не оплачиваются», – говорит Арыстанбек Жолдасбеков, менеджер по защите прав интеллектуальной собственности Microsoft.

По словам Лорана Синьоре, директора Microsoft по защите прав интеллектуальной собственности в странах Центральной и Восточной Европы, принятие таких мер в борьбе с пиратством является общемировым трендом. Такая система уже действует в странах Западной Европы и на Балканах. Эта инициатива касается только юридических лиц.

Жесткие меры за использование пиратского контента по отношению к частным лицам применялись, к примеру, во Франции, где в 2009 году был введен так называемый закон Hadopi. Согласно положениям закона, пользователь, получивший три предупреждения за скачивание пиратской продукции, лишался доступа в интернет сроком от двух месяцев до года. В 2013 году закон смягчили, признав доступ к интернету одним из базовых прав человека, и заменили наказание за нарушение авторских прав на обычный штраф. Хотя за все время существования закона, как писала французская пресса, от интернета отключили всего одного человека, но первое предупреждение о нарушении авторских прав из-за скачивания или распространения пиратских файлов получили 2 млн французов.

Участниками BSA являются такие компании, как Adobe, Apple, Microsoft, Siemens, Symantec

Еще одной мерой, кардинально меняющей подход к борьбе с пиратством, становятся облачные решения. И компании, и физлица постепенно будут переходить от использования ПО как нематериального актива к использованию его как сервиса. По аналогии с коммунальными услугами, говорит Арыстанбек Жолдасбеков, пользуетесь электричеством – платите, выключаете – не платите. Облачные технологии изменят подход к ПО и, соответственно, к борьбе с пиратством.

Напомним, что текущий уровень пиратства в Казахстане составляет 76%. Это очень высокая цифра, в сравнении со многими другими странами. Несмотря на то, что Microsoft в Казахстане принимает целый ряд мер, направленных на разъяснение незаконности использования нелицензионного ПО. Это всевозможные конференции и тренинги, подписание «Декларации о соблюдении авторских прав производителей программного обеспечения» с крупнейшими казахстанскими IT-компаниями, совместные рейды с представителями комитета по защите прав интеллектуальной собственности и проверки по методике Mystery shopper.

«Снижение пиратства хотя бы на 10% принесет бюджету РК дополнительно $26 млн, привлечет порядка $135 млн инвестиций и даст работу трем тысячам человек в IT-индустрии. В целях защиты нашего канала продаж и наших клиентов мы принимаем все необходимые действия по обучению представителей уполномоченных органов. К примеру, мы достигли очередной договоренности с Комитетом по правам интеллектуальной собственности Министерства юстиции РК о совместном проведении серии тренингов для представителей силовых структур Казахстана весной 2014 года в городах республики», – отмечает Арыстанбек Джолдасбеков.

В целом пиратство остается ключевым сдерживающим фактором на пути развития IT-индустрии в стране, снижая обороты и препятствуя честной конкуренции в отрасли. Используя нелицензионное ПО, люди наносят ущерб государственному бюджету, который не пополняется средствами от налогов компаний, предлагающих программное обеспечение. Более того, высокий уровень софтверного пиратства может негативно сказаться на инвестиционном имидже Казахстана.

Экономика РК опережает украинскую почти на 25%

Чулпан Гумарова

Несмотря на то, что в Казахстане произошла девальвация национальной валюты, экономика нашей страны значительно опережает экономику Украины – почти на 25%. Так, ВВП РК по итогам 2013 года был равен $228 млрд, а Украины – $173,9 млрд. Более того, по подсчетам Василия Якимкина, аналитика международного финансового холдинга FIBO Group, по темпам роста ВВП Казахстан опережает Украину, но уже более чем в 45 раз. Также на 90% у нашей страны выше показатель ВВП на душу населения.

Но, к сожалению, как заметил Анатолий Вакуленко, аналитик инвестиционного холдинга «Финам», говорить о том, что казахстанская экономика в 2013 году совершила какой-то качественный рывок, было бы не совсем верно. Однако в ближайшие год-два объем ВВП Казахстана вполне может превышать аналогичный показатель для Украины.

Казахстану, по мнению г-на Якимкина, удалось опередить Украину за счет более грамотного управления экономикой и богатых недр. Но при этом эксперт не отрицает вероятности того, что реальные темпы роста ВВП РК в долгосрочной перспективе будут постепенно снижаться. Рост экономики Казахстана в 2013-2014 годах составит примерно 4,5-5,5%. Этот показатель ниже официального прогноза властей, который составил 6%, и примерно соответствует показателю 2012 года, когда ВВП республики вырос на 5%.

Разрыв в показателях ВВП двух республик аналитик из «Финама» объясняет спадом в украинской экономике при сохранении относительно стабильной экономической конъюнктуры в Казахстане. Так, в 2012 году объем ВВП Украины составил $332 млрд (38-е место в мире по версии МВФ), тогда как объем ВВП Казахстана – $229 (52-е место по версии МВФ). Безусловно, падение в украинской экономике в значительной части связано с противоречиями относительно дальнейшего политического курса страны, которые существенно усложняют деятельность экономических субъектов в столице и большинстве регионов страны, отвлекают на митинги значительную долю населения, подрывают внутренние и внешние деловые связи. «Главные проблемы Украины скрыты в социальной проблематике, и у страны есть высокий экономический потенциал, который не реализуется ввиду обострения внутренней напряженности», – говорит г-н Вакуленко.

Более того, как считает Дмитрий Александров, заместитель генерального директора по инвестициям инвестиционной компании «УНИВЕР Капитал», стабилизация на Украине пока маловероятна, а дальнейшее сближение с ЕС или переход к ассоциированному членству, тем более вхождение в ЕС, приведут к дальнейшему замедлению роста экономики.

Украина, по мнению г-на Якимкина, катится не только к рецессии, но и к дефолту. В 2013 году Украина вступила в состояние официальной рецессии, поскольку падение ВВП в стране было зафиксировано на протяжении двух последних кварталов 2012 года. Отсутствие стимулов к восстановлению темпов роста ВВП страны объяснялось долговременной рецессией в еврозоне, замедлением темпов экономического роста в России и других странах СНГ, продолжающимся сокращением количества потребителей на внутреннем рынке. В результате неблагоприятной совокупности факторов большинство международных организаций резко понизили прогнозы роста ВВП Украины на 2013 год. МВФ и Всемирный банк предсказывали рост экономики страны в 2013 году на 0% и +1% соответственно по сравнению с прогнозами в 3-4% годом ранее.

На экономику оказывают крайне негативное влияние снижение официальных золотовалютных резервов Украины (на 1 сентября 2013 года $21,652 млрд, что почти на $8 млрд меньше, чем годом ранее), рост государственного долга страны ($69,2 млрд на 1 августа 2013, что почти на $20 млрд больше, чем годом ранее), ухудшение показателей торгового баланса, потери на важных внешних рынках, закрытие предприятий из-за прямой убыточности, массовый отток капиталов за рубеж, приглашение ЕС высококвалифицированных специалистов к себе на работу, а не развитие сотрудничества, продолжающийся рост коррупции, преступности, а также многие другие факторы, негативно влияющие на общее состояние украинской экономики.

В то время как экономика нашей республики развивалась поступательно в условиях сохранения комфортных цен на экспортную продукцию и социально-политической стабильности. В числе дополнительных драйверов роста экономики нашей республики г-н Вакуленко отметил усилия правительства Казахстана, направленные на стимулирование экономической активности.

Светлана Анисимова: «Мы увеличиваем инвестиции в сектор безопасности»

Виктория Говоркова

В конце февраля в Алматы состоится первая казахстанская конференция Cisco Connect, раньше эти форумы проходили под названием Cisco Expo. В преддверии мероприятия «Капитал.kz» побеседовал со Светланой Анисимовой, главой представительства Cisco в Казахстане, о новых точках роста компании, конкурентном поле, ситуации на рынке и о том, что будет, когда 50 млрд объектов в мире будут подключены к интернету.

- С чем связано изменение в названии конференции?

- Новое название отражает современный этап стратегии развития Cisco, которая тесно связана с приближающейся эрой Всеобъемлющего интернета.

На конференции мы рассказываем не только о технических разработках, но и о том, как эти решения внедрить и как они экономят время, деньги, силы компаниям. Предлагая что-то новое, мы конкретно показываем, как это экономит деньги или ресурсы организаций. У нас уже есть примеры успешного внедрения таких решений в Казахстане. К примеру, с помощью решений Cisco в Казахстане построена платформа электронных закупок фонда «Самрук-Казына», наши технологии успешно внедрены во многих государственных, учебных и коммерческих организациях Казахстана.

Отмечу, что 24 февраля пройдет традиционный виртуальный день казахстанской Cisco Connect. В этот день авторизированные партнеры Cisco проведут серию докладов и демонстраций, посвященных маршрутизации и коммутации, облачным технологиям, беспроводным сетям, сетевой и информационной безопасности.

Виртуальный день будет организован в первую очередь для тех, кто не может посетить Cisco Connect. В связи с этим мероприятие будет проведено с помощью технологии Cisco WebEx.

- В мае будет два года с тех пор, как вы руководите казахстанским представительством. Удалось ли достичь поставленных задач? Какова динамика объема продаж у казахстанского офиса?

- Основное достижение в том, что темпы роста бизнеса Cisco в Казахстане опережают темпы роста IT-рынка в стране (в прошлом году объем рынка увеличился примерно на 10%).

Когда я присоединилась к команде казахстанского представительства, передо мной ставилась задача увеличить продажи в 2 раза за 2-3 года. На сегодняшний день мы уверенно выходим на эти показатели.

Наш рост во многом обусловлен тем, что мы осваиваем те технологические направления, где раньше Cisco не была представлена: физическая безопасность, дата-центры, мобильные решения для операторов. По этим направлениям компания сейчас будет активно развиваться, именно здесь для нас представляется большой потенциал для роста.

- Могли бы вы рассказать о самых громких инновационных проектах, внедренных Cisco в Казахстане в 2013 году?

- В среднем цикл внедрения проекта составляет два года, поэтому у нас сейчас есть проекты, которые выходят на финишную прямую, есть те, над которыми мы еще работаем.

- Какую долю рынка в Казахстане сейчас занимает компания?

- Сложно назвать точную цифру. Если говорить о сетевых технологиях, то здесь мы номер один. В сегменте физической безопасности в Казахстане мы, напротив, делаем только первые шаги.

- Насколько сильно вы ощущаете конкуренцию со стороны китайских компаний?

- Безусловно, мы ощущаем давление со стороны производителей из Китая и в большей степени это касается вопросов ценообразования. В то же время китайские компании присутствуют на рынке не первый год, и мы научились с ними конкурировать.

- То, что к Сети могут быть подключены телевизоры и холодильники, уже становится реальностью. Но пока, по оценкам Cisco, 99,4% физических объектов, которые когда-нибудь войдут во Всеобъемлющий интернет, к Сети не подключены. Какие еще объекты могут войти в эту Сеть?

- К 2020 году около 50 млрд объектов будут подключены к интернету. Это и кофемашины, замеряющие уровень зерен и самостоятельно отправляющие заказ в магазин, чтобы его пополнить. Это и какие-то медицинские приборы, например, умные таблетницы, следящие за графиком приема лекарств и отсылающие необходимую информацию о состоянии здоровья лечащему врачу. В будущем данные технологии будут доступны.

Например, на прошедшей недавно конференции CES 2014 выступал вице-мэр Барселоны Антони Вивес, который рассказал о том, как в этом городе были реализованы технологии Всеобъемлющего интернета для управления водоснабжением, парковками, вывозом мусора и автобусным сообщением.

По его словам, экономия в управлении водоснабжением принесла $58 млн, а доходы от подключенных парковок выросли на $50 млн. Подключенные к сети табло на таких парковках измеряют загруженность паркинга и в зависимости от этого динамически меняют стоимость. Причем интересно, что появились неожиданные результаты. Изначально целью внедрения этих технологий служило уменьшение загруженности парковок, а в результате возросла и выручка от платных паркингов.

Сейчас в Барселоне активно реализуется проект «Умное освещение». В год город принимает 180 официальных визитов мэров других городов, которые хотят реализовать подобные проекты в своих городах. Барселона – пример умного города, это одно из ведущих мировых интеллектуальных и подключенных сообществ. Выгода городов от внедрения Всеобъемлющего интернета в ближайшие десять лет может достигнуть $1,9 трлн.

Интернет вещей касается различных аспектов нашей жизни, это и гаджеты, которыми мы активно пользуемся, и Google glass. Cisco не продает консьюмерские девайсы, наша задача – обеспечение инфраструктуры для подключения этих устройств – маршрутизаторов трафика, Wi-Fi-инфраструктуры. Особо мы выделяем направление по реализации умных городов, по интеллектуальному управлению индустриями. Сумма, которую получат потребители от внедрения таких технологий, составит порядка $19 трлн к 2020 году. Наша компания готова предоставить эти технологии и для казахстанских городов.

- Какая работа уже ведется в данном направлении?

- Да, по многим аспектам эти проекты сейчас находятся в стадии проектирования или построения идеологии умного города, потому что это очень наукоемкие, сложные решения, требующие длительного подготовительного периода, интеграции многих систем. В авангарде, конечно, Астана, где уже достаточно далеко продвинулись в вопросе построения умного города. Другие регионы Казахстана также активно занимаются этой проблематикой, и мы участвуем в подобных проектах.

- Становится ли доступной стоимость этих сетевых технологий?

- Да, ведь как только технология становится массовой, происходит ее удешевление. Так было, например, с мобильной связью. Изначально она была очень дорогой, а сейчас доступна всем.

Устройства аналогичного класса становятся дешевле. Но, с другой стороны, это противоречивый процесс. Да, тот же TelePresense стал дешевле, цены на стандартную систему за 5 лет понизились ориентировочно в 3 раза. Но это вовсе не значит, что IT-департаменты стали тратить меньше.

Парадокс в том, что цена снижается, но IT-департаменты должны закладывать все большие бюджеты. Это связано с тем, что проникновение сетевых технологий идет в те области, где их раньше не было. Например, физическая безопасность, то есть доступ в офисы. Раньше в компаниях этим занимался специальный департамент с отдельным бюджетом, используя старые аналоговые системы. Сейчас это часть общей системы безопасности и во многих компаниях системами проникновения, обнаружения физического вторжения стал заниматься IT-департамент. Бюджет вот именно на такие технологии увеличивается.

Вообще, роль IT-департаментов и IT любого предприятия в целом все больше растет, и вслед за этим увеличивается бюджет.

- Казахстанские IT-специалисты, особенно в банках и национальных компаниях, всячески противодействуют внедрению тренда BYOD. Какие решения, предназначенные для реализации этого принципа и интегрируемые с существующей ИТ-инфраструктурой, есть у Cisco?

- Противодействие этому чаще всего мотивируется соображениями безопасности. Внешне, возможно, это выглядит именно так: постороннее устройство, подключенное к Сети, может стать источником проникновения в корпоративную сеть. Но я могу сказать, что компания Cisco по уровню внутренней безопасности мало чем уступит ведущим мировым банкам. У нас огромное количество конфиденциальной информации, однако концепция BYOD у нас используется уже несколько лет. И тем не менее никаких случаев с нарушением безопасности не было.

Люди не совсем знакомы с правильным построением таких архитектур, обеспечением надежных средств защиты, криптографией – они этого просто боятся и поэтому не хотят внедрять такие решения.

Есть примеры успешного внедрения концепции BYOD, причем не только в нашей компании, при этом ни одного инцидента с нарушением безопасности не было. BYOD – та концепция, от которой организациям не уйти, потому что она экономит деньги. Внедряя такие решения, компании не только экономят деньги, но и, как бы цинично это ни звучало, стимулирует сотрудников использовать свое личное время в рабочих целях. Хотя сотрудники зачастую делают это с удовольствием. Почему, например, сидя в ожидании заказа в пиццерии, не проверить на смартфоне рабочую почту, которая по защищенному протоколу скачивает сообщения, или, отдыхая на курорте в другой стране, не обменяться сообщениями по защищенному каналу Cisco Jabber? Компания, которая хочет экономить, более эффективно использовать время своих сотрудников, рано или поздно придет к использованию BYOD. Кто придет поздно – потеряет конкурентное преимущество в рационализации работы своих сотрудников. А вопросы безопасности решаются правильным планированием.

В Казахстане уже есть такие компании, которые полноценно используют эту концепцию, мы в свою очередь готовы поделиться своим опытом, разработать систему, которая будет надежно защищена от всех внешних атак, презентовать ее, согласовать с отделом безопасности и обсудить возможные уязвимости. Не надо бояться, нужно внедрять и экономить деньги.

На Cisco Connect концепция BYOD будет представлена не только с точки зрения экономии, но и с точки зрения безопасности. Мы покажем, как, изменяя архитектуру безопасности, используя подход одной политики безопасности для всех устройств, мы значительно упрощаем администрирование этих устройств и предотвращаем угрозы.

Даже малый бизнес может использовать элементы BYOD в своей работе. Например, сеть доставщиков пиццы может подключить рабочий телефон на мобильный и тем самым экономить деньги на мобильной связи, можно также подключить мобильное приложение, которое отслеживает передвижение и мониторит загруженность.

В крупных компаниях мы стараемся облегчить внедрение этих технологий, интегрируя их с существующей инфраструктурой. Наши устройства, реализующие функции маршрутизации, коммутации, уже имеют средства для развертывания BYOD. Решение безопасно, легко администрируется и реально приносит деньги, а не головную боль, как администратору сети, так и руководству компании. Если же внедрение происходит непродуманно и сеть представляет собой Франкенштейна из разнородных решений – тогда это, конечно, потенциальный источник проблем с безопасностью.

- Согласно результатам международного исследования, проведенного компанией Cisco, трое из каждых пяти сотрудников во всем мире больше не считают пребывание в офисе непременным условием продуктивной работы. Проводились ли подобные исследования среди казахстанских компаний?

- В Европе, например, есть целые подразделения сотрудников, которые вообще в офисе не появляются. Это устраивает и компанию, потому что она экономит на содержании рабочего места, повышает эффективность труда (ведь дома работать удобнее) и увеличивает лояльность сотрудников к самой компании. В критической ситуации всегда можно вмешаться, даже находясь вне офиса. Это экономит не только деньги, но и нервы.

Но нужно, конечно, учитывать, что сейчас мы говорим о ряде решений, защищающих ваши устройства, то есть просто принести домой рабочий ноутбук и войти в домашнюю сеть без всякой защиты, без набора программных и аппаратных решений – это не удаленный офис, потому что остается возможность незащищенного проникновения.

- То есть вас разоблачения Эдварда Сноудена не пугают?

- Нет, у меня нет паранойи по этому поводу.

- В ежегодном отчете Cisco по информационной безопасности отмечается, что угрозы, рассчитанные на доверие пользователей к компьютерным системам, приложениям и персональным сетям, и уязвимости достигли рекордного уровня за последние 13 лет. Как в Cisco решают эти проблемы?

- Мы увеличиваем инвестиции в сектор безопасности. Примером этому служит покупка компании Sourcefire за $2,7 млрд. Эта компания, согласно отчету Gartner, является лидером по системам предотвращения атак. Мы стараемся сохранить лидирующие позиции во всем спектре решений по безопасности. Вообще, это очень емкое понятие. За последние 5 лет компания сменила парадигму защиты безопасности предприятия. Для сохранения безопасности недостаточно иметь одну машину, более 80% атак происходит извне: кто-то приносит на флешке вирус, кто-то умышленно пытается выбросить информацию в Сеть. Чтобы это предотвратить, нужно на всех точках сети иметь какие-то датчики или сенсоры, которые позволят обнаружить эту атаку. Встраивать устройство в каждый компьютер не всегда целесообразно, поэтому мы решаем вопрос комплексно: компания создает большой набор ПО, которое интеллектуально отслеживает сеть и весь трафик, ходящий по ней, позволяя проактивно реагировать на угрозы. Мы защищаем не только от атак извне, но, как это ни парадоксально, от атак изнутри.

Вообще, компания Cisco очень серьезно относится к вопросу безопасности и продолжает инвестировать в это направление.

Облачные технологии стали доступнее

Данияр Молдабеков

Компания Abris Distribition Inc. через дочернюю компанию ТОО «Абрис Дистрибьюшн-Казахстан» расширяет свою деятельность в стране. Теперь компания является официальным дистрибьютором EMC в Казахстане. EMC – одна из крупнейших в мире корпораций на рынке хранения и управления информацией. В силу развития облачных технологий EMC делает ставку именно на эту отрасль.

А развивается рынок облачных вычислений весьма активно. По данным аналитической фирмы IDC, объем рынка облачных вычислений в 2009 году составлял около $17 млрд – примерно 5% от всего рынка информационных технологий, уже через два года эта цифра выросла до $91 млрд. А в 2013 году, по оценкам специалистов исследовательской компании Gartner, облачный рынок мог достигнуть $206,6 млрд.

«Именно за такого рода технологиями будущее, – уверен технический сотрудник EMC Денис Серов. – Мы движемся к тому, что все будут в облаке. То есть это будет не только интернет людей, но и интернет вещей».

Однако на сегодняшний день облако еще не стало основным направлением в области IT. По словам директора по продажам в странах СНГ компании EMC Виктории Тараповской, в мире по-прежнему 72% IT-бюджета инвестируется в существующие технологии. На новые же тратится около 28 %.

И тем не менее, по словам г-жи Тараповской, облачные технологии будут набирать обороты в ближайшее время. Это видно, как считает специалист, по спросу на продукты таких компаний, как EMC. «Облачные технологии позволяют нашим заказчикам наилучшим образом решать их IT-задачи. А, как показывает наш опыт, в числе основных задач перед бизнесом стоят снижение операционных затрат и увеличение оборота. И именно переход к облачным технологиям позволяет снизить операционные издержки. Таким образом, необходимо операционные издержки снизить до 63% и увеличить инвестиции примерно до 37%. Это в среднем цифры по миру. Но в целом это актуально и для Казахстана», – подчеркнула Виктория Тараповская.

Основным клиентом облачных технологий в Казахстане сейчас является финансовый сектор. На него, согласно данным г-жи Тараповской, приходится 60% предоставляемых EMC услуг. Кроме того, как отметил менеджер по развитию бизнеса «Абрис Дистрибьюшн-Казахстан» Петр Дибрюков, в Алматы уже есть склад, который поможет быстро обрабатывать заявки. Помимо этого представители «Абрис Дистрибьюшн» заявили, что среди их клиентов продукция EMC будет интересна минимум 300 компаниям. «Абрис» планирует активно предлагать свои решения стартап-проектам. «У нас есть линейка продуктов, пригодная для малого и среднего бизнеса. VNXe®, например», – подчеркнула г-жа Тараповская. В то же время, по словам специалиста, в EMC понимают, что с малым бизнесом, если он находится за пределами интернета, необходимо работать отдельно, проводить особые мероприятия, чтобы донести до них сложность технологий. «Хотя, если это успешный бизнес, то ему придется схватывать суть этих технологий. Потому что бизнес, если он успешен, не может развиваться без новых технологий. Будь то малый или средний бизнес», – подчеркнула г-жа Тараповская.

В целом Денис Серов отметил, что современные платформы уже сейчас исчерпали свой ресурс. «Экономика не может двигаться дальше: мы выработали все ресурсы. Когда облачные технологии будут внедрены повсеместно, возрастет эффективность всех бизнесов, начнется рост», – говорит г-н Серов. Если верить этим прогнозам, то появление новых решений в области облачных технологий в Казахстане может только радовать.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПАДЕНИЕ ЦЕН НА ЖИЛЬЕ НА 5-7%

Затем стоимость квадратного метра увеличится. Большинство продавцов на рынке жилья пока не намерены опускать цены, а покупатели не готовы приобретать жилье по фактически завышенным ценам в долларовом эквиваленте. В итоге на рынке образовался разрыв между покупательской способностью и предложением рынка. Об этом в эксклюзивном интервью корреспонденту делового портала Kapital.kz рассказал Адиль Бигазинов, управляющий директор агентства недвижимости «Big group». «Опираясь на опыт нашей компании на итоги последствий девальвации 2009 года, и анализируя текущее состояние рынка, мы прогнозируем понижение цен на недвижимость в краткосрочном периоде на 5-7% до апреля текущего года, затем ожидаем плавный рост на 7-9% до конца года», – отметил спикер. Причинами плавного роста цен будут служить такой фактор, как дефицит жилья в Казахстане. «Несмотря на текущую ситуацию, когда рынок находится в «выжидательном» состоянии, спрос на недвижимость в Казахстане превышает предложение. Темпы ввода нового жилья эконом класса на сегодняшний день не позволяют покрыть тот дефицит, который мы сейчас имеем», – говорит Адиль Бигазинов. Следующий фактор – инвестиции в недвижимость. По мнению эксперта, в текущем году наблюдается тенденция ослабления национальных валют развивающихся рынков, связанная с оттоком капитала на рынки развитых стран. По мнению большинства аналитиков, такая тенденция в этом году будет продолжена. «В этих условиях одним из самых надежных и ликвидных активов будет недвижимость. Уже сейчас мы наблюдаем повышенную активность на первичном рынке недвижимости», – считает Адиль Бигазинов. В свою очередь представители «КазРиэлтНедвижимость» считают, что приобретение жилья в Казахстане лучше отложить на 3-6 месяцев, по истечению которых долларовый уровень цен снизится на 5-10%. **(kapital.kz)**

ХЛЕБ НЕ ПОДОРОЖАЕТ

В целях недопущения резкого скачка цен на муку первого сорта и хлеб, по решению государственной комиссии по вопросам модернизации экономики РК от 12 февраля 2014 года между министерством сельского хозяйства, акиматами областей и АО «НК «Продовольственная контрактная корпорация» будут подписаны меморандумы о мерах по стабилизации цен на формовой хлеб из муки пшеничной 1 сорта, муку 1 сорта в регионах, сообщает пресс-служба Минсельхоза. «В рамках данных меморандумов из ресурсов Продкорпорации будет выделено более 500 тысяч тонн удешевленного зерна. Зерно отпускается мукомольным организациям, определенным местными исполнительными органами, по фиксированной цене 30 тысяч тенге (с НДС) за тонну. Период отгрузки – с 17 февраля 2014 года по август 2014 года», – следует из распространенного в среду сообщения. Согласно условиям меморандума, акимат путем проведения соответствующих процедур определяет зерноперерабатывающие предприятия, имеющие соответствующую производственную инфраструктуру, материальные и трудовые ресурсы, которые будут приобретать зерно по фиксированной цене для дальнейшей его переработки в муку и обеспечения хлебопекарных предприятий мукой по фиксированным ценам. В МСХ считают, что данные мероприятия позволят обеспечить стабильность цен на хлеб и муку первого сорта, а также обеспечить животноводческие предприятия и личные подсобные хозяйства удешевленными отрубями. **(ИА «Новости-Казахстан»)**

РОСТ ВВП В КАЗАХСТАНЕ ПОСЛЕ ДЕВАЛЬВАЦИИ СОСТАВИТ ОКОЛО 7%

Экономический рост в Казахстане по итогам текущего года может составить около 7% благодаря произведенной в феврале девальвации тенге, сообщил глава Нацбанка Кайрат Келимбетов. «После проведенной на прошлой неделе корректировки курса тенге мы сейчас просчитываем, какие будут макроэкономические изменения. Уже сейчас видно, что экономический рост (в 2014 году) будет около 7%», – сказал Келимбетов. Он также добавил, что уровень инфляции правительство и Национальный банк поддерживают в диапазоне 6-8%. В своем последнем послании народу президент республики Нурсултан Назарбаев заявил, что рост ВВП в Казахстане в 2014 году должен составить 6-7%. Нацбанк Казахстана с 11 февраля 2014 года решил отказаться от поддержания обменного курса тенге на прежнем уровне, снизить объемы валютных интервенций и сократить вмешательство в процесс формирования обменного курса тенге. Новый равновесный курс установлен на уровне 185 тенге за доллар плюс-минус три тенге. **(ИА «Новости-Казахстан»)**

ВВП АЛМАТИНСКОЙ ОБЛАСТИ ДОСТИГ 1,5 ТРЛН ТЕНГЕ

Аким Алматинской области Ансар Мусаханов отчитался перед населением региона за 2013 год, передает корреспондент BNews.kz. По информации акима области, в ушедшем году валовый региональный продукт достигнут в объеме 1 триллион 468 миллиардов тенге, а реальный рост экономики составил 6%. «Среднедушевые номинальные денежные доходы увеличены на 9% и составили 46 тысяч тенге, среднемесячная заработная плата выросла на 5% и достигла 81 тысячи тенге», – отметил Ансар Мусаханов. Всего, по его словам, в государственный бюджет собрано налогов на сумму 249 млрд тенге, что в 1,5 раза больше, чем в 2012 году, в том числе в местный – 93 млрд тенге. «Таким образом, бюджет области составил 291 млрд. тенге. Наибольший удельный вес в общей сумме расходов бюджета пришелся на социальную сферу – 57% (образование – 30,7%, здравоохранение – 18,5%)», – рассказал А.Мусаханов на отчетной встрече. **(zakon.kz)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

АСТАНА ВОЙДЕТ В ЧИСЛО РЕГИОНОВ-ДОНОРОВ

Столица Казахстана – Астана – с 2015 года войдет в число регионов-доноров республиканского бюджета, сообщил в среду столичный градоначальник Имангали Тасмагамбетов. «Уже с 2015 года начнутся изъятия финансовых средств в республиканский бюджет в размере 7,5 миллиардов тенге, а в 2016 году – в размере 17,3 миллиардов тенге. То есть Астана войдет в число четырех регионов-доноров республиканского бюджета», – сказал Тасмагамбетов на отчетной встрече с населением Астаны. Он отметил, что в момент переноса столицы Казахстана из Алматы в Астану (бывший Целиноград, затем – Акмола) «мало кто, кроме главы государства верил в то, что город станет даже самодостаточным». «Теперь же задача постепенного выхода Астаны на уровень самодостаточности, поставленная президентом, реализована», – констатировал аким. «В общей структуре поступлений (в городской бюджет) наблюдается значительный рост собственных доходов: если в 2008 году они составляли 25%, то в 2013 году возросли до 45%, при этом доля трансфертов и кредитов снизилась. Стабильно, в среднем на 20% в год увеличиваются поступления в государственный бюджет – по сравнению с 2008 годом они возросли более чем в два раза и в 2013 году составили более 610 миллиардов тенге. Одновременно снизилась доля государственных средств в общем объеме инвестиций – если в 1998 году на долю (республиканского) бюджета приходилось 62% (инвестиций в Астану), то в 2013 году она снизилась до 38%. И напротив, доля частных инвесторов увеличилась с 38% в 1998 году до 62 процентов», – заключил Тасмагамбетов. **(ИА «Новости-Казахстан»)**

СРЕДНЕМЕСЯЧНАЯ ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА В АСТАНЕ СОСТАВИЛА ПОЧТИ 159 ТЫС. ТЕНГЕ

Среднемесячная заработная плата в Астане по итогам 2013 года составила почти 159 тысяч тенге, говорится в раздаточных материалах, распространенных столичным акиматом перед встречей с населением акима Астаны Имангали Тасмагамбетова. «Среднемесячная номинальная заработная плата в Астане по итогам 2013 года составила 158 тысяч 899 тенге, что на 7,7% больше, чем по итогам 2012 года», – говорится в информационных материалах. Объем промышленной продукции за этот же период в действующих ценах составил 263 миллиарда 248,5 миллиона тенге с превышением показателей 2012 года на 6,7%. Объем инвестиций в основной капитал – 545 миллиардов 705,2 миллиона тенге со снижением по отношению к 2012 году на 15 процентов. «Мы можем с уверенностью сказать, что вложенные в Астану инвестиции имеют мультипликативный эффект, а сама экономика Астаны стала самодостаточной», – подчеркнул в своем выступлении аким столицы Имангали Тасмагамбетов. Объем выпускаемой субъектами малого и среднего бизнеса продукции превысил в столице показатель в 1 триллион 185,7 миллиарда тенге, что на 2,4% выше, чем в 2012 году. При этом число занятых в предприятиях МСБ составило 189,3 тысячи человек, что на 11,6% больше показателей позапрошлого года. Доля зарегистрированных безработных в численности экономически активного населения в главном городе страны составила 0,5%. **(ИА «Новости-Казахстан»)**

ШТРАФЫ СНИЗЯТ

Мажилис парламента Казахстана одобрил в первом чтении проект Кодекса об административных правонарушениях, передает корреспондент агентства. «Проект (кодекса) нацелен на реформирование административного законодательства», – сказал министр юстиции Казахстана Берик Имашев на заседании палаты в среду. По его словам, кодексом предполагается гуманизация, заключающаяся в поддержке малого и среднего бизнеса (МСБ). «В частности, в проекте кодекса размеры штрафов для субъектов МСБ уменьшены в среднем в два раза», – добавил министр. Также, по его данным, расширено применение «предупреждения» как вида административного взыскания. Пересмотрена компетенция уполномоченных органов рассматривать дела об административных правонарушениях. «Вводится сокращенное производство по делу об административных правонарушениях в случаях, когда оплата штрафа производится по квитанции, которое лицо получает вместе в протоколом об административном правонарушении, то есть лицо признает свою вину и готово добровольно оплатить штраф, при этом для сокращенного порядка будет пересмотрен стимулирующий механизм в виде возможности в семидневный срок с момента вручения протокола оплатить 50% от общей суммы штрафа. Если лицо не согласно с фактом правонарушения дело рассматривается в общем порядке», – рассказал Имашев. Одной из наиболее значительных инноваций проекта административного кодекса, по его словам, является введение нормы, позволяющей судье при установлении смягчающих обстоятельств, сократить сумму административного штрафа, налагаемого на лицо до 30% от общей суммы. Для защиты трудовых прав граждан, по информации Имашева, в проекте кодекса об административных правонарушениях введены новые составы административных правонарушений, предусматривающие ответственность за невыплату работодателем в полном объеме заработной платы работникам, а также непредставления трудового отпуска в течение двухлетнего периода, дискриминацию в сфере труда путем ущемления права работника на равную оплату за равный труд, сокрытие фактов несчастных случаев на производстве. Глава Минюста рассказал, что введена мера в виде временного замещения деятельности или отдельных видов деятельности индивидуального предпринимателя либо юридического лица, что обусловлено предотвращением негативных последствий, таких как возникновение опасностей жизни и здоровью людей, причинение вреда окружающей среде, предотвращения аварий техногенного характера, эпидемий. **(ИА «Новости-Казахстан»)**

Samsung CIS Forum

Андрей Макаров
(Алматы – Испания/Малага)

Ставший уже традиционным событием форум Samsung CIS 2014 прошел в этом году на Средиземном море в испанском городке Малага. Туда были приглашены не только коллеги и дистрибьюторы, но и партнеры из стран СНГ, все с нетерпением ждали презентации новинок, на которые компания в 2014 году делает основные ставки.

Президент штаб-квартиры Samsung Electronics по странам СНГ Джан Санг Хо (Jun Sung Ho) отметил, что новая линейка устройств этого года поможет человеку и технике взаимодействовать друг с другом более плотно, избегая барьеров, внедряя интуитивное управление и новые средства для персонализации устройств.

На конференции мировой лидер по производству и продажам представил телевизоры, стиральные машины, холодильники, микроволновые печи, пылесосы, а также смартфоны, ноутбуки, мониторы, фотоаппараты и различные аксессуары. О некоторых из представленных новинок, которые в скором времени появятся и на нашем рынке, расскажем подробнее.

Начну, пожалуй, с того, что впечатлило больше всего и на что компания делает свою основную «ставку». Одной из новинок, представленных на форуме, стала широкая линейка телевизоров UHD (Ultra High Definition), которые демонстрируют совершенно новый уровень качества дизайна и изображения. Кстати, первый из этой линейки телевизор появился еще в том году, а сейчас ассортимент будет расширен моделью с изогнутым 78-дюймовым UHD-телевизором серии U9000 (в 7 раз больше цветов, чем у обычного Full HD). Это флагманская модель Samsung 2014 года. Радиус окружности, по которой изогнуты дисплеи, составляет 4,2 м, что, согласно исследованиям Samsung, соответствует среднему расстоянию между зрителями и аппаратом во время просмотра — 2,5 диагонали экрана. Также стоит отметить, что в данную серию входят изогнутые телевизоры с диагоналями 55 и 65 дюймов, отличающиеся небольшими подставками и тончайшими рамками. Всего на сегодняшний день Samsung предлагает 10 моделей UHD, 4 из которых имеют изогнутый экран с диагоналями от 50 до 110 дюймов.

По словам Хьюнсук Кима (Hyunsuk Kim), исполнительного вице-президента Samsung Electronics Europe, «европейский рынок является одним из наиболее динамично развивающихся, и спрос потребителей на UHD-модели стремительно растет. Наши новые телевизоры и аудиотехника отвечают всем актуальным требованиям пользователей, гарантируя высочайшее качество изображения и звучания».

Новый модельный ряд UHD-телевизоров Samsung поддерживает самые передовые на сегодняшний день стандарты, включая HEVC, HDMI 2.0, MHL 3.0 и HDCP 2.2. Кроме того, компания предлагает обновление существующих моделей с помощью Evolution Kit, который теперь доступен и для UHD-моделей. UHD Evolution Kit поддерживает все новые функциональные возможности, которые появятся в будущем. Начинка телевизора хранится в модуле One Connect (похожа на маленькую флешку), позволяя впоследствии заменить старый модуль на обновленную версию. Это открывает доступ ко всем будущим технологиям Samsung.

Напомним, что новая линейка UHD-телевизоров 2014 года состоит из четырех серий: Samsung S9, Samsung U9000, Samsung U85 и U7000 с диагоналями экрана от 40 до 85 дюймов как с плоскими, так и с изогнутыми дисплеями. Из этого следует, что каждый для себя найдет свой UHD.

Еще одной из представленных новинок стала стиральная машина Samsung WW9000, сочетающая в себе улучшенное качество стирки и элегантный дизайн. Стильная, большая, стеклянная дверь и минимум кнопок, вот что украшает ее. WW9000 меняет представление о том, как должна выглядеть стиральная машина. С панели управления убрали все ненужные ручки и кнопки, она прекрасно впишется в любой интерьер, а, по словам сотрудников Samsung, возможно, ей самое место в спальне.

У новинки просто огромная дверца, обрамленная в деликатную рамку с синим стеклом. Это позволит удобно загружать и выгружать белье. Диаметр дверцы – 520 мм, она оснащена двойными металлическими креплениями для широкого открывания дверей, а барабан посажен на 25 см выше обычного, что делает выгрузку белья более легкой. Ее загрузка 26 кг, что позволяет выстирать в 4 раза больше вещей, чем в обычной машине в рекордное время.

Вместо сложной панели управления машинка оборудована 5-тидюймовым сенсорным экраном. Поменять настройки можно простым прикосновением. Опция Most Used – запоминает часто используемые циклы стирки, Favorites – позволяет самостоятельно настроить все параметры стирки, включая температуру воды и скорость вращения барабана. Также одной из функций является Auto Optimal Wash, «машинка» оценивает необходимый режим стирки по четырем параметрам и определяет ее цикл. С помощью функции Super Speed Wash белье можно постирать всего за 60 минут благодаря быстрой двойной подаче воды. Для максимальной производительности используется технология Ecobubble, благодаря которой воздух и вода подаются генератором пузырьков и активируют моющее средство. Оснащение функцией Smart Control позволяет управлять машинкой с помощью приложения на смартфоне или планшете, а по окончании стирки получить от машины уведомление о постиранном белье. Вот что может нынешняя умная техника.

На форуме была представлена линейка планшетов Samsung PRO, в нее входят Samsung GALAXY NotePRO и Samsung GALAXY TabPRO. С лучшими на рынке WQXGA дисплеями разрешением 2,560 x 1,600 пикселей для 12,2 экрана. Работают новинки под управлением версии ОС Android 4.4 Kit Kat. Функция Quad view позволяет одновременно использовать 4 приложения, а функция Remote PC позволяет легко подключаться к домашнему компьютеру, инструмент Samsung e-Meeting создан для эффективной совместной конференции. Линейка PRO также включает планшеты с диагоналями экрана 8.4 и 10.1 дюймов. Для удобства все модели Note оснащаются пером S-Pen. Кроме того, планшеты будут дополняться широким выбором аксессуаров, таких как различные обложки Book Covers, USB LAN HUB, универсальная BT клавиатура и мышь S ACTION Mouse. По заявлениям компании зарядки будет хватать на 10 часов работы. Во всех торговых сетях планшеты Samsung GALAXY NotePRO и TabPRO будут доступны с начала марта 2014 года.

Последними хотелось бы отметить две новые smart-камеры: беззеркальную модель Samsung NX30, которая оснащена матрицей на 20,3 Мпикс и возможностью съемки 9 кадров в секунду (Continuous Shooting). Функция NX AF System II делает работу автофокуса быстрой и точной и позволяет создавать отличные снимки объектов в движении, а этого так часто не хватает. Камера позволяет мгновенно передавать снимки на мобильные устройства, а также напрямую загружать их на сервер Dropbox для России, а для ряда стран доступна прямая отправка фотографий на сервис Flickr.

Другой новинкой является второе поколение камеры Samsung GALAXY Camera 2. Камера позволит пользователям в полной мере оценить преимущества новейшей платформы Android. Она превосходит камеру любого смартфона за счет 21x оптического зума и 16 Мпикс BSI CMOS сенсора, который гарантирует яркие фотографии высокой четкости с отличной детализацией изображения. На новый уровень работы выводит четырехъядерный 1,6 ГГц процессор и 2 ГБ оперативной памяти. Кроме того, покупателю предоставляются 50 Гбайт дискового пространства на Dropbox совершенно бесплатно и сроком на 2 года.

Нам остается ждать весны и старта продаж всех новинок компании, а по заявлениям компании в этом году стоит ожидать целых 28 новых разработок. А пока набираемся терпения и ждем, хотя осталось всего пару дней до тепла, ну и, соответственно, до продажи новинок.

EUR/USD	1.3660	▼ 0,98%	USD/JPY	102,2750	▲ 1.28%	USD/CHF	0,8957	▼ 0,64%	USD/CNY	6.0609	▼ 0,001%	USD/RUR	34,7964	▼ 1,8%

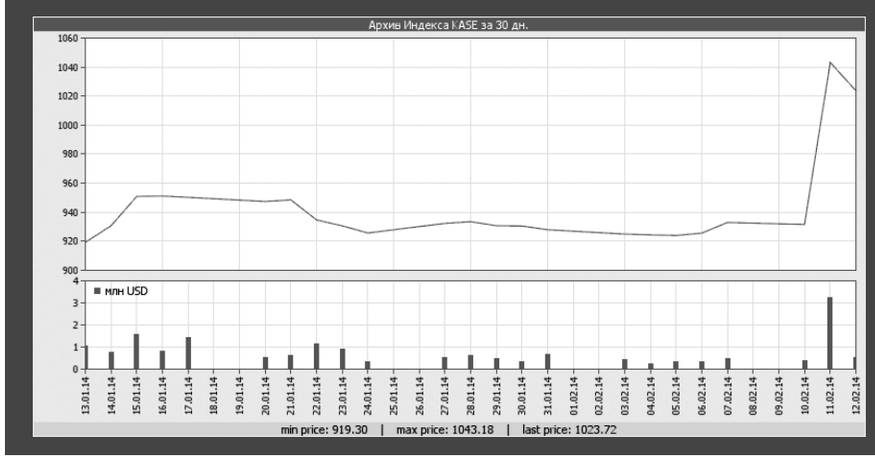
Изменение в процентах за неделю

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▲	▲	-	▼
0.47%	0.15%	0.00%	-0.11%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
ММВБ	1,441	-0.12%	-1.9%	-4%	-4%
РТС	1,292	-0.11%	-3.1%	-10%	-10%
S&P	1,755	0.76%	-2.1%	-4%	-5%
DJIA	15,445	0.47%	-3.0%	-6%	-6%
NASDAQ	4,032	0.86%	-1.6%	-2%	-3%
DAX	9,128	-0.64%	-3.0%	-3%	-4%
FTSE	6,449	-0.25%	-1.9%	-4%	-4%
Hang Seng*	21,394	-0.02%	-2.6%	-6%	-8%
Shanghai*	2,033	0.00%	-0.3%	-2%	-3%
Nikkei-225*	14,185	1.26%	-6.5%	-14%	-14%
S&P фьюч.*	1,740	-0.22%	-2.5%	-4%	-5%

** Данные по состоянию на 08:32 МСК*

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	106.0	0.15%	-2.2%	0%	-5%
WTI	97.2	0.79%	-0.2%	3%	-2%
Золото	1,255	-0.24%	-0.2%	1%	5%
Серебро	19.5	0.81%	-0.4%	-3%	0%
Никель	13,797	-0.22%	-2.0%	0%	-2%
Медь	7,083	0.11%	-1.3%	-3%	-4%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Официальные курсы валют

Данные на 20 февраля 2014 года

Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	166.47	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	308.62	▲
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	77.19	▼
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED/ KZT	50.24	▲
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	184.54	▲
1 ЕВРО	EUR / KZT	253.83	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	168.90	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	30.37	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD/ KZT	656.03	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.60	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	73.53	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN/ KZT	61.01	▲
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	49.21	▲
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	5.17	▼
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	146.36	▲
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	84.38	▼
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.08	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	20.88	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK/ KZT	28.44	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	207.72	▲
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	17.32	
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.81	▲

Удвоение прибыли в бизнесе. Составляем план продаж в ключевых показателях (KPI)

Руслан Еренчин, эксперт по увеличению продаж консалтинговой компании «Бизнес-Технологии», www.upsale.kz

Вы ставили себе задачу поднять продажи? Любая программа по увеличению продаж начинается с целей собственника. Сколько конкретно он хочет заработать в своем бизнесе? Поскольку главным критерием оценки эффективности бизнеса являются оборот и прибыль, то цель в бизнесе проще всего выражается именно в объеме продаж и прибыли. Если растет прибыльность вашего бизнеса, значит, растет эффективность всех процессов. Порой случаются бизнес-поломки и проблемы. Но это и есть задачи, которые надо решать. Увеличение прибыли лежит в решении проблемных зон бизнеса. К примеру, вы видите, что ваши продажники плохо продают: делают мало звонков, проводят неэффективные встречи, не умеют обрабатывать возражения, имеют слабые результаты в продажах в целом. Или, например, ваша реклама работает неэффективно. Вы вложили деньги в рекламные каналы, и вроде бы клиенты начали звонить, и вроде бы сайт начал продавать, но в итоге не понятно, какая реклама себя не окупает, а в какую рекламу вам стоит вкладывать еще больше, чтобы получить еще больше клиентов. В итоге вы приняли свое управленческое решение и, скажем, наняли консалтинговую компанию для решения данных проблем. Пришли специалисты, провели комплексный аудит, нашли те же проблемы, о которых вы и так знали. Предложили методологию решения, внедрили – и ваши продажи ощутимо выросли. Чем сложнее проблема, которую вы решили, тем больший результат вы получили. В любом проекте мы в первую очередь ищем проблемные места, неэффективные процессы и после этого приступаем к построению бизнес-процессов и эффективной системы продаж.

Так сколько денег вам нужно?

Но перед тем как приступить к внедрению, важно определить стратегию увеличения прибыли. Необходимо сформулировать ключевую задачу. Решение какой задачи приведет вас к достижению цели? К примеру, вы поставили цель удвоить прибыль. Каким должен быть объем продаж, чтобы получить нужную прибыль? Каким при этом должен быть средний чек? Какая частота покупок? Какая маржинальность? Какое количество поступивших звонков? Сколько должно быть посетителей сайта? Какое количество встреч необходимо провести с клиентами?

Ключевая задача всегда разная в различных бизнесах. К примеру, в розничных продажах одежды или обуви это может быть количество примерок. Существует статистика, что из 10 примерок происходит 5 покупок. В то же время, если ваши продажники не закрывают на примерку каждого зашедшего потенциального клиента, то получается только 2-3 продажи из 10 посетителей. Просто потому, что человек, который примерил одежду или обувь, гораздо ближе к покупке. Если вы что-то примерили, то желание купить усиливается. Разумеется, если вещь подошла.

В первом случае вы понимаете, что ваша задача – сделать как можно больше примерок. Тогда ключевая задача может быть выражена следующим образом – «закрыть 1000 примерок».

Вернемся к планированию продаж. Если у вас стоит цель поднять продажи на 10% к прошлому году, то здесь все очень просто и не надо ничего придумывать. Нужно ходить с дубиной по торговому залу, пинать сотрудников, иногда ругаться и штрафовать. Мы такой подход называем методом дубины. К примеру, вы занимаетесь спортом и делаете 50 отжиманий. Ваша цель – сделать 55 отжиманий. Поставьте тренера с дубиной и вы достигните цель за неделю – гарантировано. Дубина тренера выжмет из вас еще 10% результатов. Понятное дело, что продажники имеют свой потенциал. Нужно только с ними поработать и они начинают продавать больше. Метод планирования, который основан на текущих ресурсах, назовем планированием снизу.

Рост на 10-25% в год можно назвать пассивным. Вы просто прикладываете на четверть усилий больше. А что если цель удвоить прибыль и объем продаж? Тем более что уже были факты в истории компании, когда продажи росли в такой динамике.

Теперь мы ставим более амбициозную цель. Например, увеличить прибыль на 30-50% не за 1 год, а за 3 месяца. В данном случае план продаж будет совершенно иным. Такой метод планирования является планированием сверху. Если вы хотите кардинального роста бизнеса не на стандартные 10-20%, то вам необходимо планировать сверху. Нужно поставить цель за гранью текущих ресурсов. Например, вы понимаете, что увеличение на 50% невозможно в текущей ситуации. А тем более и удвоение продаж. Те же действия дадут вам те же результаты. Вы приходите к пониманию, что надо какие-то вещи делать совсем по-другому. Теперь вы задумываетесь о маркетинге, технологиях продаж, обучении сотрудников, внедрении CRM-систем. Необходимо выводить компанию на совершенно иной уровень.

Раскладываем продажи на показатели

Перейдем непосредственно к тому, как составить план продаж и определить вашу ключевую задачу. Если вы помните, то мы раскладывали продажи на 5 ключевых показателей. Давайте еще раз приведем формулу.

Прибыль = Входящий поток * Конверсия * Средний чек * Частота покупок * Маржа

Если ваша задача увеличить прибыль на 100%, то вы можете сделать это несколькими путями:

1. Увеличить входящий поток на 50%, конверсию на 20%, средний чек на 10%.
2. Увеличить входящий поток на 15%, конверсию на 15%, средний чек на 15%, частоту покупок на 15%, маржинальность на 10%.

Вариантов декомпозиции бесконечное множество. Если увеличение входящего потока – это вложения в рекламу, то при росте остальных показателей бизнес-процессы становятся более эффективными. Вы можете просто привлечь в 2 раза больше потенциальных клиентов и по формуле ваша прибыль тоже удвоится, но огорчу вас тем, что ваш отдел продаж не справится с увеличением потока клиентов. Мы работаем над привлечением и выстраиваем бизнес-процессы одновременно, так как на проекте работает команда специалистов и выполняется гораздо больше задач. Если не хватает внутренних ресурсов, то вы можете работать в два этапа: сначала выстраиваете базовые бизнес-процессы, затем привлекаете новых клиентов.

Определяем ключевую задачу

Итак, ключевая задача в увеличении прибыльности вашего бизнеса в вашем случае всегда уникальна. Сначала вы строите гипотезы. Планируете различные комбинации увеличения ключевых показателей и анализируете способы их увеличения. Например, вашей задачей может быть увеличение входящего потока на 30%, среднего чека – на 30%, конверсии – на 20%. Вы планируете увеличить прибыль в 2 раза. Теперь формируем гипотезы того, как реализовать данный рост.

Формируем гипотезы увеличения входящего потока на 30%

За данный показатель отвечает отдел маркетинга.

Гипотезы:
- увеличить бюджет рекламной кампании в интернете на 50%;
- усилить рекламу «уникальным торговым предложением»;
- протестировать 20 новых каналов привлечения клиентов;
- запустить партнерские программы для продажи ваших продуктов через партнеров;
- усилить эффект сарафанного радио, прописав систему мотивации рекомендаций.

В одних случаях непонятно, каким образом произойдет увеличение продаж именно в вашем бизнесе, но есть гипотезы, которые необходимо протестировать. В других случаях вы вполне очевидно можете оценить, что при внедрении новой технологии продаж в систему привлечения клиентов вы уверены в том, что добьетесь нужных показателей. Очень часто можно спрогнозировать результаты. Мы ставим планы продаж по опыту внедрения в различных проектах. Вы можете прогнозировать по опыту собственной компании.

Ожидаемый результат: мы в своей практике увеличивали входящий поток в 2 раза.

Формируем гипотезы увеличения среднего чека на 30%

За данный показатель отвечают системы up-sell и cross-sell. Вы можете продать больше товара, продавать более дорогие товары, либо сопутствующие товары.

Гипотезы:
- добавить сопутствующие товары и услуги в товарную матрицу (расширить ассортиментную линейку);
- внедрить продажи «комплектами»;
- внедрить бонусы по достижению объема продаж (технология «магнит сверху»);
- выстроить систему «до-продаж», внедрить ряд схем, в рамках которых клиенту рекомендуется купить цепочку ваших продуктов и услуг;
- внедрить скрипты «до-продаж» (скрипты – заранее подготовленный текст для менеджеров, в котором расписана технология продаж в конкретных речевых формулировках для вашего бизнеса).

Ожидаемый результат: нам удавалось увеличивать средний чек на 27%.

Формируем гипотезы увеличения конверсии на 20%

За данный показатель отвечает отдел продаж. В первую очередь необходимо построить «воронку продаж» и связать систему мотивации и оплаты труда менеджеров с ключевыми показателями.

Гипотезы:
- внедрить «воронку продаж»;
- внедрить систему «двушаговых продаж»;

(Примечание. «Двушаговые продажи» – это когда вы продаете не традиционным способом «в лоб», а закрываете клиента просто на первый шаг к продаже. Это может быть «примерка одежды» в розничном магазине либо «бесплатный замер» перед продажей окон, «тест-драйв» в автосалоне, либо «бесплатный пробный период» в антивирусе. Данная технология может быть реализована практически в любом бизнесе и относится к бизнес-процессам работы с клиентом до того, как он совершил покупку).

- разработать «Книгу продаж» и внедрить «скрипты продаж» (скрипт входящего звонка, скрипт холодного звонка, скрипт продажи сопутствующего клиента, скрипт переговоров на встрече, скрипт продажи в торговой точке, скрипты обработки возражений клиента, скрипты обхода секретаря);
- внедрить сбор контактов с каждого посетителя различными способами;
- разработать систему стимулирования (бонусы, специальные акции) первой покупки для потенциальных клиентов (в том числе тех, кто оставил свои контакты).

Ожидаемый результат: нам удавалось увеличивать конверсию на 20%.

Планирование продаж сверху

Мы в своих проектах применяем подход планирования сверху. Сначала вам кажется, что вы поставили себе сверхзадачу. Потом думаете, а почему бы и не попробовать. Потом приходит понимание того, как это можно реализовать – через проверку гипотез. Тут же находятся технологии, которые можно адаптировать и встроить в ваш бизнес. Вы берете опыт других компаний и делаете так же, но со своим продуктом. Одна только система стимуляции первой покупки позволяла нам вернуть до 30% покупателей, ушедших из магазинов. Благодаря тренингам и скриптам продаж мы увеличивали продажи сопутствующих товаров в 3 раза. В итоге добивались увеличения продаж на 30, 50 и 100 процентов за 3 месяца.

А какой подход в планировании продаж используете вы?

Уважаемый читатель, для того чтобы мы в наших статьях могли давать более адаптированные под ваш бизнес примеры и рекомендации, напишите на e-mail: ruslan@upsale.kz пожелания и проблемы в вашем бизнесе. На часть из них мы обязательно дадим рекомендации.

ВАЖНАЯ ВСТРЕЧА В СОЧИ

Во вторник в Сочи председатель Агентства РК по делам спорта и физической культуры Тастанбек Есентаев встретился с министром спорта Голландии Эдит Схипперсс. В ходе встречи был обсужден ряд вопросов сотрудничества между нашими странами. Возможно, одним из ключевых станет развитие в Казахстане конькобежного спорта, в котором уже который год страна тюльпанов держит пальму первенства в мире. Также стороны планируют подписание совместного меморандума о сотрудничестве. **(sports.kz)**

ШИРМЯЛИС ОБЪЯВИЛ СОСТАВ

Старший тренер молодежной сборной Казахстана Саулюс Ширмялис в преддверии матча отборочного турнира чемпионата Европы по футболу среди молодежи определил расширенный список кандидатов в команду. **Вратари:** Стас Покатилов («Шахтер» Караганда), Станислав Павлов («Актобе»), Михаил Голубничий («Иртыш» Павлодар). **Защитники:** Бакдаулет Кожабаев («Иртыш» Павлодар), Евгений Левин («Ордабасы» Шымкент), Кирилл Пасичник («Атырау»), Саят Сариев («Жетысу» Талдыкорган), Григорий Сартаков («Иртыш» Павлодар), Рафкат Аслан («Тобол» Костанай), Тимур Рудосельский («Кайрат» Алматы), Дмитрий Шмидт («Восток» Усть-Каменогорск), Максим Грек («Ордабасы» Шымкент), Сергей Кейлер («Кайрат» Алматы), Дмитрий Мирошниченко («Актобе»), Игорь Пикалкин («Астана»). **Полузащитники:** Бауыржан Исламхан («Кайрат» Алматы), Исламбек Куат («Астана»), Шерхан Бауыржан («Кайрат» Алматы), Абылайхан Тотай («Жетысу» Талдыкорган), Александр Ульшин («Окжетпес» Кокшетау), Илья Калинин («Кайсар» Кызылорда), Алибек Аяганов («Иртыш» Павлодар), Эльвин Аллаяров («Иртыш» Павлодар), Айбар Нурыбеков («Атырау»). **Нападающие:** Роман Муртазаев («Шахтер» Караганда), Станислав Лунин («Шахтер» Караганда), Виталий Ли («Шахтер» Караганда), Токтар Жангылышбай («Шахтер» Караганда), Абзал Бейсебеков («Астана»), Куаныш Бегалин («Иртыш» Павлодар), Максим Фильчаков («Ордабасы» Шымкент). 27 февраля команда собирается в Астане, где пройдет семидневный сбор, а уже 5 марта на стадионе «Астана Арена» молодежные сборные Казахстана и Исландии проведут матч в рамках отборочного турнира чемпионата Европы по футболу среди молодежи. **(ffk.kz)**

В АПРЕЛЕ В БАКУ

Финальный турнир Кубка УЕФА по футзалу пройдет в Баку с 24 по 26 апреля, а его жеребьевка состоится 12 марта. Азербайджан впервые примет решающую стадию турнира УЕФА. Хозяином мини-турнира будет местный «Араз», а пройдут матчи в спорткомплексе «Серхедчи». Квартет участников дополняют «Кайрат», «Барселона» и «Динамо». Казахстанцы являются действующими обладателями трофея, а испанцы с россиянами выигрывали его в прошлом. Жеребьевка определит соперников по полуфиналам, которые состоятся 24 апреля. Матч за третье место и финал пройдут два дня спустя. **(ru.uefa.com)**

12 ЛЕТ ЗА ХИЩЕНИЯ

Экс-начальник управления спорта Западно-Казахстанской области Муслим Ундаганов приговорен к 12 годам лишения свободы. Приговор в его отношении огласила судья специализированного межрайонного уголовного суда Западно-Казахстанской области Акгуль Карасаева. Согласно приговору, Муслим Ундаганов приговорен к 12 годам лишения свободы с конфискацией имущества, Мендихан Джакенов – к 11 годам, а Коныс Жетписов и Турарбек Бекарыстанов – к 8 годам лишения свободы с конфискацией имущества. Кроме того, они лишены права занимать государственные должности. Созданная ими преступная группировка похитила из бюджета более 170 млн тенге. Приговор еще не вступил в законную силу. **(inform.kz)**

В тени Тена

Данияр Балахметов

Бронзовая медаль фигуриста Дениса Тена, завоеванная в прошлую пятницу, стала поистине исторической для Казахстана. Ранее в этом виде спорта наша страна подобными успехами отмечена не была. По итогам произвольной программы наш фигурист сумел улучшить позиции и совершить впечатляющий рывок.

В короткой программе, которая состоялась неделю назад, Тен стал лишь девятым. Перед произвольной программой от промежуточного третьего места, на котором расположился испанец Хавьер Фернандес, казахстанца отделяли 0,92 балла (82,98 против 82,06 соответственно). Возможно, отказ Евгения Плющенко от участия в Олимпиаде спутал всем карты и одновременно повысил шансы на медали остальным. К слову, тема с Плющенко в общем масштабе происходящего с разной степенью интенсивности муссируется и поныне. Но, правда, решение российского фигуриста не затмило общие итоги дисциплины, после которой говорили совершенно о других людях.

Итоги короткой программы выявили двух претендентов на самые высокие места. Первую позицию после этой программы занимал японский фигурист Юдзюру Ханю. А на втором месте расположился канадец Патрик Чан, который на прошлогоднем, домашнем чемпионате мира при неоднозначном судействе выиграл золотую медаль, опередив Дениса Тена (серебряная награда).

В Сочи Ханю и Чан после короткой программы ушли в отрыв. Первый набрал 101,45 балла и установил мировой рекорд. А второй – 97,52. В произвольной программе в числе 24-х фигуристов Ханю получил 21-й стартовый номер, а 22-й достался Чану. Тен вышел на лед под счастливым 13-м номером. Впрочем, эта нумерология носила для нашего фигуриста важное значение. Стартовав 13-м, он открывал программу выступления третьей шестерки. То есть выходил на только что залитый и абсолютно гладкий лед, что давало ему некоторое преимущество.

Свою программу Тен откатал едва ли не идеально, при этом не допустив серьезных ошибок, что нельзя сказать о конкурентах, расположившихся перед ним. По итогам программы Денис Тен набрал 171,04 балла, что в сумме с прокатом короткой программы составило 255,10 баллов, и расположился на промежуточном первом месте. Лидерство нашего фигуриста длилось до появления Ханю, который допустил несколько ошибок и заработал 178,64 балла (в сумме 280,09).

Следом на лед дворца зимнего спорта «Айсберг» вышел Патрик Чан, в руках которого была судьба золотых медалей. Но канадец оказался не столь убедительным, и также допустив ряд ошибок, все же набрал 178,10 баллов, так и не хвативших ему, чтобы добраться до «золота». Сумма его оценок составила 275,62.

Призрачная надежда на медаль нашего фигуриста в таком – не нашем виде спорта в ночь на субботу стала явью. Новостные ленты не только казахстанских информагентств живо и активно отреагировали на результат, показанный Теном. В твиттере нашего медалиста поздравили такие знаменитые величины из мира спорта, как Ирина Роднина. Не остались в стороне и казахстанские спортсмены. Двукратный олимпийский чемпион по тяжелой атлетике Илья Ильин и теннисистка Галина Воскобоева наряду с другими нашими прославленными атлетами отметились в твиттере Тена. А чемпион ванкуверской олимпиады по фигурному катанию американец Эван Лайсачек специально прибыл в Сочи для того, чтобы поболеть за казахстанца.

К сожалению, «бронза» Тена по состоянию на вечер среды (смешанная эстафета, 2х6км женщины + 2х7,5 км мужчины началась позже) была единственным достижением нашей сборной в Сочи. Накануне была надежда на лыжников Алексея Полторанина и Николая Чеботько, которые выступали в командном спринте свободным стилем. Однако наши спортсмены, войдя в финал, показали там 8-е время. «Золото» в этой дисциплине выиграли финны. Серебряные награды достались российским лыжникам. А «бронзу» завоевали шведы.

Кому можно сдвигать ворота?

Всего один эпизод, одна незаброшенная шайба в матче хоккейного турнира Олимпиады между Россией и США, возможно, и решавшая исход поединка, вызвала шквал вопросов

На некоторые из них ИИХФ и компетентные специалисты ответили. Но не на все. Разберем их по порядку.

Почему на матч США – Россия был назначен американский судья?

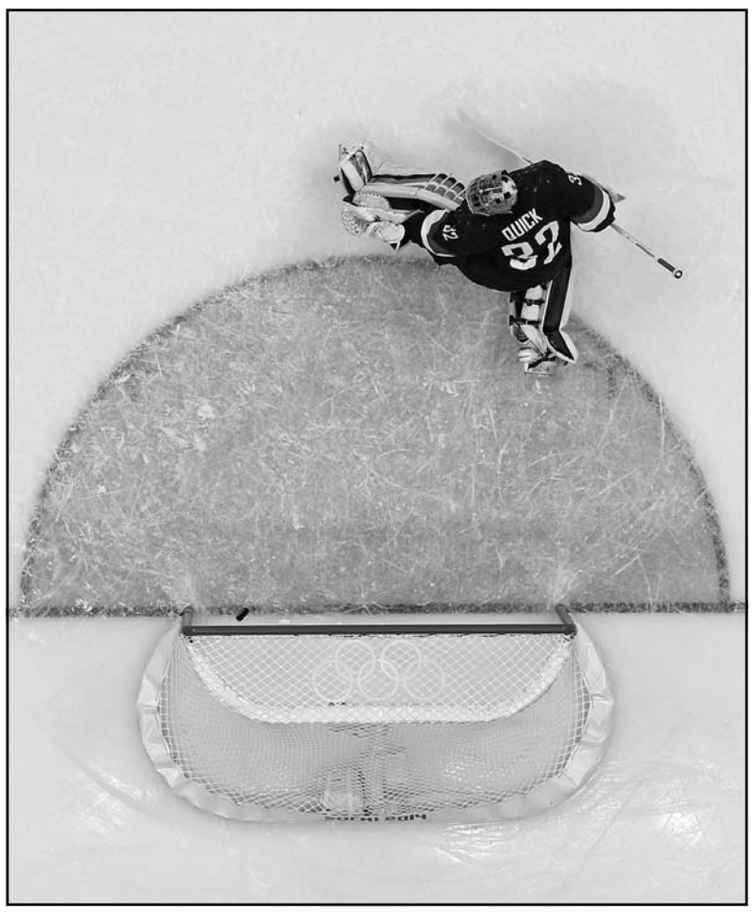
В НХЛ, как мы знаем, национальные различия давно размыты. А уж в судейском корпусе так и подавно. Там вполне нормально, когда матч канадской и североамериканской команд судит полностью канадская или же североамериканская бригада. Даже кандидатуры «франкофонских» судей давно не являются камнем преткновения при назначении на игры «Монреаля».

Иное дело – Европа и любые турниры под эгидой ИИХФ. Здесь национальный вопрос блюдется более чем строго. Настолько, что до недавнего времени на игры сборных Казахстана, Беларуси, Украины и Латвии старались не назначать судей с российским паспортом. Мол, у них общие корни, и они могут быть предвзятыми. А уж между такими странами, как Швеция и Финляндия, давно свирепствуют такие дружеские отношения, что даже на товарищеские «междусобойчики» накануне чемпионатов мира они приглашают иностранные судейские бригады.

Как известно, назначением судей на Олимпийских играх занимается отнюдь не НХЛ, а ИИХФ. Которая делит всех судей именно по национальному признаку, а не по категориям «арбитр ИИХФ« и «арбитр НХЛ». Как могла эта уважаемая организация назначить на матч сборной США американского же арбитра (при наличии в судейском ростере тех же арбитров из Канады), остается вопросом без ответа.

Почему ситуация с заброшенной шайбой осталась без судейского анализа?

Хоккейные матчи на Олимпийских играх играются по правилам ИИХФ. Несколько лет назад, когда «случайные» сдвиги ворот голкиперами стали носить систематический характер, международная федерация ввела в обиход термин «умышленного сдвига», что карается двухминутным удалением, либо штрафным броском, если подобное происходит в последние две минуты основного времени матча.



Сдвиг ворот Джонатаном Куиком был произведен без вмешательства со стороны игроков российской сборной или даже случайного столкновения с собственным игроком. Куик сделал это, когда у его ворот «запахло жареным». По правилам ИИХФ игру необходимо было тут же остановить, а Куика наказать двухминутным удалением. Однако в данном случае судейская бригада поступила по правилам НХЛ, где игра не останавливается, а шайба, заброшенная после умышленного сдвига, засчитывается. Однако гол Федора Тютина засчитан не был, и Куик также не был оштрафован.

И это вызывает следующий логичный вопрос:

По каким вообще правилам судился матч США – Россия?

По идее, по правилам ИИХФ. Но при этом в ситуации с незасчитанной шайбой Тютина эпизод был рассмотрен как бы с двух позиций – ИИХФ, и НХЛ. Получается, что игру не остановили по правилам НХЛ, а гол не засчитали по правилам ИИХФ. Что касается непосредственно Куика, то он должен был удаляться и по тем, и по другим правилам. Но этого не произошло.

Если игра шла по правилам ИИХФ, то почему в овертайме матча США – Россия не было как минимум двух удалений игроков американской сборной, нарушения которых были 100-процентными? Как известно, в НХЛ, особенно в овертаймах матчей за Кубок Стэнли, хоккеистов удаляют лишь за «умышленные убийства первой степени с отягчающими обстоятельствами». Но ИИХФ говорит об этом однозначно: правила для основного времени матча и для овертайма должны быть абсолютно одинаковыми.

Так по каким же правилам судили матч США – Россия?

Почему судьи не следили за Куиком?

Как известно, вратарь американской сборной Джонатан Куик является одним из главных хитрецов НХЛ. В свое время в суперлиге умением незаметно сдвигать свои ворота отличался Константин Симчук. В итоге это привело к тому, что судейские бригады специально следили за его игрой и на корню пресекали все попытки умышленно сдвигать ворота. Аналогичная ситуация и в НХЛ: за Куиком персонально следят, причем даже с применением технических средств. Известны случаи, когда вратарь «Лос-Анджелеса» получал удаления даже при судейских промашках: арбитры просматривали видеозапись с камеры, расположенной над его воротами, и выносили свой вердикт.

Почему же судья НХЛ, который не может не знать и не быть проинструктированным об особенностях игры Куика, не предпринял никаких мер по предотвращению этих особенностей? И поступил наоборот: не обратил внимания на сдвинутые ворота, когда это было нужно, но обратил, когда туда влетела шайба.

Казалось бы, ситуация с незасчитанной шайбой Федора Тютина разобрана. Все ответы даны, претензий нет ни у кого. В том числе у игроков и тренерского штаба нашей сборной. Но ответов на заданные вопросы нет. Точнее, они есть, но только на каждый в отдельности, без единого комплексного ответа, раскладывающего ситуацию «от» и «до». А вместе заданные вопросы дают нам весьма интересную картину. Получается, что в целом, конечно, судили по правилам ИИХФ. Но когда это было выгодно американской сборной, судьи вдруг резко забывали европейские правила и переходили на правила НХЛ. А потом вновь возвращались к правилам ИИХФ.

Так будет и дальше?

Федор Хлус
championat.com

КУКУШКИН УЛУЧШИЛ СВОЙ РЕЙТИНГ

Казахстанский теннисист Михаил Кукушкин за неделю поднялся на строчку в первой сотне обновленного рейтинга Ассоциации теннисистов-профессионалов (ATP). По состоянию на 17 февраля Кукушкин переместился на 58 строчку, также входящий в первую сотню казахстанец Андрей Голубев откатился с 83-го на 86 место за истекшие семь дней. Еще один представитель Казахстана в Топ-100 рейтинга – Александр Недовесов – поднялся на строку, до 92 места. Казахстанец Евгений Королев в пятой сотне отыграл строку и стал 421-м, в седьмой сотне Денис Евсеев потерял позицию и стал 652-м. Возглавляет рейтинг одиночного разряда испанец Рафаэль Надаль, вторым идет серб Новак Джокович, на третьем месте находится швейцарец Станислав Вавринка. В рейтинге парного разряда во второй сотне лучшим из казахстанцев является Недовесов – у него 123 место против 132-го двумя неделями ранее, Голубев опустился на строку и стал 177-м, Кукушкин поднялся на 84 позиции и занимает 340 место, Евсеев потерял четыре строки и стал 481-м, Королев откатился на пять строк и стал 488-м, Юрий Щукин потерял три позиции и идет 502-м. Возглавляют рейтинг парного разряда по-прежнему американцы Боб и Майк Брайаны, на третьем месте – австриец Александр Пейя. **(newskaz.ru)**

ВОСКОБОЕВА ИДЕТ ВВЕРХ

Казахстанская теннисистка Галина Воскобоева за истекшую неделю поднялась еще на одну строчку в первой сотне обновленного рейтинга одиночного разряда Женской теннисной ассоциации (WTA). По состоянию на 17 февраля Галина Воскобоева занимает 61 позицию против 62-й неделей ранее, казахстанка Ярослава Шведова осталась на 79 строке Топ-100 рейтинга. Во второй сотне рейтинга казахстанка Зарина Дияс опустилась со 111-й на 113 строку, Юлия Путинцева – со 128-го на 137 место, Сесиль Каратанчева – со 141 строчки на 158-ю. В третью сотню рейтинга из четвертой поднялась за неделю казахстанка Камила Керимбаева – с 304-й на 299 позицию. Анна Данилина в шестой сотне осталась 506-й. Возглавляет рейтинг одиночного разряда по-прежнему американка Серена Уильямс, на второе место поднялась китаянка На Ли, на третьем месте – Агнешка Радваньска. В рейтинге парного разряда казахстанка Воскобоева осталась 30-й, Шведова поднялась с 55-й на 54 строчку. Данилина в четвертой сотне поднялась на 19 строчек (377 место против 396-го неделей ранее), в пятой сотне казахстанка Керимбаева переместилась с 432-го на 431 место, Дияс поднялась с 487-го на 485 место, в шестой сотне Асия Даир поднялась с 553-го места на 552-е. Лидирует в рейтинге парного разряда китаянка Шуа Пенг, на второе место поднялась представительница Тайпея Шу-Вей Ксих, на третье – россиянка Елена Веснина. **(newskaz.ru)**

ЦЕНЫ НА БИЛЕТЫ ИЗВЕСТНЫ

Швейцарская федерация тенниса объявила о начале продажи билетов на матч с Казахстаном. Продажа билетов на четвертьфинальный матч Кубка Дэвиса между сборными Швейцарии и Казахстан начнется 28 февраля. Стоимость обычных билетов на матч составит от 174 до 386 швейцарских франков – в зависимости от категории, VIP-билетов – 919 франков, а мест в ложе – 1242 франка. Матч пройдет в Женеве в зале Palexpo с 4 по 6 апреля. **(sports.kz)**

ЗАМЕНА ПЕРЕД БОЕМ

Казахстанский боксерский клуб «Astana Arlans» сделал замену в своем составе перед матчем Мировой серии бокса (WSB) против кубинского «Cuba Domadores», который пройдет в Гаване 21 февраля, сообщается на странице «Astana Arlans» ВКонтакте. В самой легкой весовой категории – до 49 килограммов – вместо Азамата Исакулова против кубинского боксера Йосбани Вейтиа выйдет чемпион Азии по боксу 2013 года Темиртас Жакупов. **(sports.kz)**

И СНЕГ НИПОЧЕМ

На снежно-ледовых трассах «Северного леса» конкуренцию российскому экипажу Владимира Васильева и Константина Жильцова (оба завершили в десятке «Дакар-2014» в разных экипажах) составили соперники из жарких стран. Накануне заключительного дня гонки лидерский экипаж Язида Аль-Ражди из Саудовской Аравии и Тимо Готшалька из Германии выигрывал у наших ребят 4 минуты, а на пятки им наступал бразилец Рейнальдо Варела и его штурман Густаво Гугелмин. Сегодня после прохождения дистанции в зачете Кубка мира ФИА тройка лидеров осталась неизменной – титул победителя достался пилоту из Саудовской Аравии Язиду Аль-Ражди и его штурману Тимо Готшальку (Toyota Overdrive), вторыми стали россияне Владимир Васильев/Константин Жильцов (MINI), а третье место подиума досталось бразильцам Рейналдо Варела/Густаво Гугелмину (Toyota Overdrive). В общей сложности за три дня гонки участники преодолели 312 боевых километров дистанции. В гонке стартовали 44 экипажа из России, Чехии, Финляндии, Италии, Саудовской Аравии, Бразилии, Португалии и других стран мира. **(eurosport.ru)**

ЦСКА СЫГРАЕТ БЕЗ ЗРИТЕЛЕЙ

Европейский союз футбольных ассоциаций (УЕФА) обязал ЦСКА провести следующий домашний еврокубковый матч при пустых трибунах, сообщает официальный сайт УЕФА. Армейский клуб наказан за «различную расистскую и праворадикальную символику», которую болельщики команды демонстрировали во время выездного матча Лиги чемпионов с чешской «Викторией». Игра «Виктория» – ЦСКА состоялась 10 декабря в Пльзене и завершилась победой чешской команды со счетом 2:1. После этого поражения армейцы опустились на последнее место в группе и уступили «Виктории» право сыграть в 1/16 финала Лиги Европы. Как отмечается в заявлении на официальном сайте УЕФА, решение о проведении ЦСКА матча без зрителей было принято с учетом предыдущих наказаний клуба за расистское поведение болельщиков. 23 октября после матча Лиги чемпионов ЦСКА – «Манчестер Сити» (1:2) ивуарийский полузащитник английской команды Яя Туре пожаловался на расистские оскорбления со стороны фанатов российской команды. Тогда УЕФА ограничился тем, что обязал ЦСКА провести следующий домашний матч без зрителей на фанатской трибуне. Наказание было реализовано 27 ноября в игре с «Баварией» (1:3). **(lenta.ru)**

«СПАРТАК» СЫГРАЕТ С «ДИНАМО»

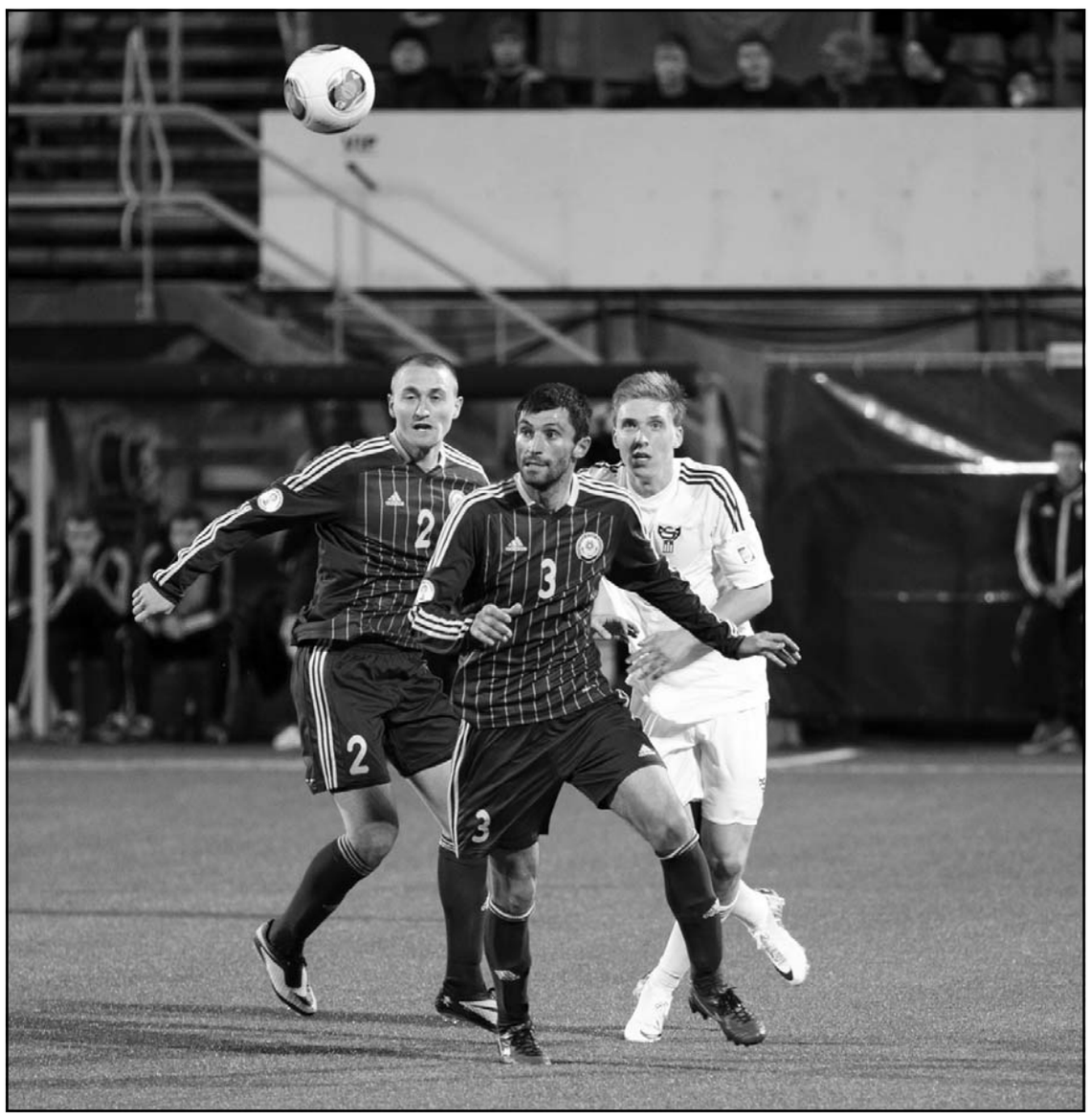
Московский футбольный клуб «Спартак» определился с соперником на выставочный матч, приуроченный к открытию собственного стадиона. 24 июля красно-белые встретятся с киевским «Динамо». Об этом сообщает официальный сайт «Спартака». В конце декабря владелец московского клуба Леонид Федун заявил, что на открытие нового стадиона может приехать мадридский «Реал» или английский «Манчестер Юнайтед». В настоящее время, как сообщает «Р-Спорт», на «Открытие Арене» идет установка кресел на южной трибуне. Кроме того, идет монтаж ограждений на трибуне, а также ведутся работы по отделке помещений vip-трибун. Строительство стадиона «Спартака» в московском районе Тушино началось в 2010 году. Леонид Федун оценил возведение арены в 500 млн евро. **(lenta.ru)**

СЛОМКА В ПОМОЩЬ «ГАМБУРГУ»

Руководство «Гамбурга» объявило о подписании контракта с экс-наставником «Ганновера» и «Шальке» Мирко Сломкой. В понедельник Сломка подписал с «динозаврами» двухлетний контракт, который будет рассчитан до лета 2016 года. На этом посту 46-летний специалист сменил голландца Берта ван Марвейка, уволенного после семи поражений кряду в чемпионате Германии. «Я с нетерпением жду этого вызова. Я хотел воспользоваться перерывом, чтобы больше времени провести с семьей. Но когда зовет такой клуб, как «Гамбург», медлить нельзя. Это большой клуб с замечательными сотрудниками. Конечно, наша главная задача – остаться в бундеслиге. Футболисты «Гамбурга» обладают высоким потенциалом, который следует пробудить. Я верю в команду. В первом матче нам предстоит сыграть с «Боруссией». Это фантастический соперник. Нам необходима поддержка наших болельщиков», – приводит слова Сломки официальный сайт «Гамбурга». После 21 матча «динозавры» занимают предпоследнее место в турнирной таблице, отставая от спасительной 15-й строчки на три балла. **(eurosport.ru)**

Каких соперников получим на этот раз?

В воскресенье состоится жеребьевка отборочного турнира Евро-2016



Данияр Балахметов

В ближайшее воскресенье национальная сборная Казахстана узнает соперников по отборочному циклу Евро-2016. Команда Юрия Красножана помещена в последнюю – шестую корзину. Это означает, что казахстанцы сыграют в группе, где будут представлены шесть команд.

В грядущей квалификации примут участие 53 сборные. И впервые в финальной части чемпионата Европы сыграют 24 команды. Примечательно, что в отборочном цикле будут и хозяева турнира – французы, правда, в полуофициальном статусе. Французы получат соперников по товарищеским матчам, с которыми можно будет играть в свободные даты, вплоть до осени 2015 года, когда состоится жеребьевка финальной части чемпионата Европы.

В целом предстоящая процедура жеребьевки представляется весьма интересной. Так, сборные Испании, Англии, Италии, Голландии и Германии, помещенные в первую – самую сильную корзину, с учетом потребностей телевизионного рынка должны оказаться в группах, где будут играть 6 команд.

Распределение по корзинам происходило исходя из рейтинга таблицы коэффициентов УЕФА, сформированного на основе результатов отборочных циклов чемпионата мира – 2010, Евро – 2008 и 2012, а также ЧМ – 2014. В корзинах с первую по пятую собраны по 9 команд, а в шестой корзине – 8.

Не обойдется в предстоящей жеребьевке и без политики. Согласно решению исполнительного комитета УЕФА, друг с другом не могут сыграть сборные Азербайджана и Армении. Также не состоится противостояние между самой сильной командой Европы – Испанией и дебютантами – Гибралтаром.

В финальный турнир попадут победители девяти групп. Команды, занявшие вторые места, также получат путевки во Францию. Помимо этого лучшая из числа сборных, которая займет третье место, тоже напрямую попадет на чемпионат Европы.

Остальные четыре путевки между собой разыграют восемь оставшихся команд, занявших третьи места в своих группах. Стыковые матчи будут сыграны в ноябре 2015 года. Жеребьевка финальной части состоится 12 декабря 2015 года.

Что касается сборной Казахстана, то впервые в этом году она соберется в Турции. Сбор начнется 27 февраля. А 5 марта команда Красножана сыграет против Литвы. Ранее обе сборные не встречались.

В расширенный список Юрия Красножана попали 34 футболиста. Многие из них играли в предыдущем отборочном цикле под руководством чешского специалиста Мирослава Беранека. Помимо них некоторых кандидатов в сборную из списка Красножана можно считать возвращенцами, при условии попадания их в окончательный список. Так, в поле зрения тренерского штаба оказались: Серикжан Мужиков («Астана»), Жамбыл Кукеев («Кайрат»), Ренат Абдулин («Атырау»), Бауржан Джолчиев («Шахтер») и Азат Нургалиев («Ордабасы»).

Состав корзин выглядит следующим образом:

Корзина 1. Испания (чемпион), Германия, Нидерланды, Италия, Англия, Португалия, Греция, Россия, Босния и Герцеговина

Корзина 2. Украина, Хорватия, Швеция, Дания, Швейцария, Бельгия, Чехия, Венгрия, Ирландия

Корзина 3. Сербия, Турция, Словения, Израиль, Норвегия, Словакия, Румыния, Австрия, Польша

Корзина 4. Черногория, Армения, Шотландия, Финляндия, Латвия, Уэльс, Болгария, Эстония, Беларусь

Корзина 5. Исландия, Северная Ирландия, Албания, Литва, Молдова, Македония, Азербайджан, Грузия, Кипр

Корзина 6. Люксембург, Казахстан, Лихтенштейн, Фарерские острова, Мальта, Андорра, Сан-Марино, Гибралтар

Отборочный цикл продлится с сентября 2014 по октябрь 2015 года. Согласно новому формату, предусмотрено проведение отборочных матчей Евро-2016 и чемпионата мира-2018 с четверга по вторник, со временем начала преимущественно в 18:00 (среднеевропейское время) и 20:45 (среднеевропейское время) по выходным и в 20:45 (среднеевропейское время) по будням. Спаренные матчи будут играться по следующей схеме – четверг/воскресенье, пятница/понедельник, либо суббота/вторник.

Календарь Евро-2016
Тур 1: 7-9 сентября 2014 года
Тур 2: 9-11 октября 2014 года
Тур 3: 12-14 октября 2014 года
Тур 4: 14-16 ноября 2014 года
Тур 5: 27-29 марта 2015 года
Тур 6: 12-14 июня 2015 года
Тур 7: 3-5 сентября 2015 года
Тур 8: 6-8 сентября 2015 года
Тур 9: 8-10 октября 2015 года
Тур 10: 11-13 октября 2015 года
Первые стыковые матчи: 12-14 ноября 2015 года
Ответные стыковые матчи: 15-17 ноября 2015 года
Жеребьевка финальной стадии: 12 декабря 2015 года
Финальная стадия (Франция): 10 июня-10 июля 2016 года

Вышли из спячки

Во вторник и среду прошли четыре матча 1/8 финала Лиги чемпионов

Вячеслав Селезнев

Лига чемпионов после двухмесячного перерыва снова возвращается на футбольные поля Старого света и на телеэкраны любителей футбола. Весенняя стадия в отличие от группового этапа по накалу и интриге заметно отличается. В играх на вылет борьба гораздо острее и цена ошибки, несомненно, выше.

Во вторник центральным матчем игрового дня стала встреча «Ман Сити» – «Барселона». Во втором поединке сыграли немецкий «Байер» и французский «ПСЖ». Матчи среды между «Арсеналом» и «Баварией», а также «Миланом» и «Атлетико» закончились поздно ночью и в обзор не попали.

1/8 финала

Важная победа в Манчестере

«Манчестер Сити» – «Барселона» – 0:2
Голы: Месси, 54 с пенальти – 0:1, Дани Алвес, 90 – 0:2

Это противостояние предсказывалось как одно из самых интригующих и интересных. Однако после первого матча можно с некоей долей осторожности говорить о том, что все решено. Хотя в первом тайме поединка, пока «Барселона» пыталась наладить комбинационную игру, «Ман Сити» мог выйти вперед, но в ряде эпизодов игроки английской команды были неточны.

А после перерыва «Барса» вышла вперед. Убежав в контратаку, Лео Месси был остановлен недозволенным приемом в исполнении своего соотечественника Мартина Демикелиса. Шведский арбитр Йонас Эрикссон незамедлительно показал красную карточку Демикелису и указал на «точку». Сам пострадавший уверенно реализовал пенальти. Стоит отметить, что многочисленные повторы указывают на спорность назначения одиннадцатиметрового. Демикелис нарушал правила до входа Месси в штрафную площадь. Тем не менее «Ман Сити» уже был в меньшинстве и уступал в счете.

Такой расклад позволял хозяевам только идти вперед оголяя тылы. И «Барселона», получив оперативный просто, могла не раз увеличить отрыв. И на последней минуте «сине-гранатовым» удалось удвоить преимущество. Дани Алвес, обыгравшись с Неймаром, поразил ворота Джо Харта с острого угла. «Барселона» добилась важной победы и сделала уверенную заявку на выход в четвертьфинал турнира. Ответный матч состоится 12 марта.

«Байер» не устоял

«Байер» – «ПСЖ» – 0:4
Голы: Матюйди, 3 – 0:1, Ибрагимович, 39 с пенальти – 0:2, Ибрагимович, 42 – 0:3, Кабай, 88 – 0:4

В этой паре без лишней доли сомнений можно сказать, что все решено. Забив в первом тайме три гола в ворота хозяев, гости сделали серьезную заявку на выход в четвертьфинал.

Уже в дебюте матча Блез Матюйди поставил немецкую команду в непростое положение. А дубль Златана Ибрагимовича, случившийся под занавес первой половины, уже снял все вопросы о победителе пары.

В самом конце матча Йоан Кабай довершил разгром немецкого клуба. Ответный матч, который будет сыгран 12 марта в Париже, становится, по сути, пустой формальностью.

На следующей неделе состоятся еще четыре встречи 1/8 финала Лиги чемпионов.

А в четверг возобновится Лига Европы. Тридцать две команды Старого света продолжат борьбу за второй по значимости клубный трофей Европы. Ответные игры 1/16 финала турнира состоятся на следующей неделе.

ФОТОФИНИШ ПОМОГ СВЕНДСЕНУ

Норвежский биатлонист Эмиль Хегле Свендсен завоевал золотую медаль сочинской Олимпиады в масс-старте. На финишной прямой он опередил француза Мартена Фуркада, причем для определения победителя потребовался фотофиниш. Таким образом, Фуркад, ранее победивший в Сочи в двух гонках, не сумел завоевать третье золото. Большую часть последнего круга гонки Свендсен и Фуркад прошли вместе. Незадолго до финиша норвежец сумел немного оторваться, и на последней прямой француз ехал у него за спиной. За несколько метров до финиша Свендсен, празднуя победу, начал поднимать руки вверх, и в этот момент Фуркад выскочил у него из-за спины и попытался пересечь линию финиша первым, «выбросив» вперед ногу. Однако фотофиниш определил, что первое место занял норвежец. Третье место занял чех Онджей Моравец. Лучшим из россиян стал Евгений Гараничев, финишировавший пятым. Антон Шипулин показал 11-й результат, Евгений Устюгов – 19-й, Дмитрий Малышко – 20-й. На первом круге Устюгов упал в результате столкновения с канадцем Натаном Смитом. После победы в масс-старте Свендсен стал трехкратным олимпийским чемпионом. На Играх-2010 в Ванкувере он победил в индивидуальной гонке на 20 километров и в эстафете. Что касается Фуркада, то он на сочинской Олимпиаде победил в гонке преследования и индивидуальной гонке. **(lenta.ru)**

БЕКХЭМ РАССЧИТЫВАЕТ НА РОНАЛДУ

Дэвид Бекхэм планирует пригласить Криштиану Роналду в свой новый клуб в 2017 году Дэвид Бекхэм, создавший новый футбольный клуб в Майами, планирует в будущем укрепить состав лидером мадридского «Реала» Криштиану Роналду. Бекхэм понимает, что его детищу необходима звезда мирового масштаба. «Роналду подходит для этого лучше остальных, потому что является одним из лучших в мире. Криштиану любит Америку и все, что с ней связано. Он подумывал о завершении карьеры в США и жизни за океаном. Такой расклад может стать для него идеальным», – сказал источник Mirror. Клуб Бекхэма будет выступать в MLS. Экс-полузащитник сборной Англии призвал своих друзей и коллег инвестировать средства в новый проект. Дэвид уже составил список футболистов, которых он хотел бы пригласить в команду. Наряду с Бекхэмом клубом владеют британский бизнесмен Саймон Фуллер и боливийский миллиардер Марсело Кларе. Ожидается, что команда из Майами дебютирует в чемпионате в 2017 году. Действующий контракт Роналду с мадридским «Реалом» рассчитан до 2018 года. Сам португалец заявлял, что хочет играть за «сливочных» до завершения карьеры. **(eurosport.ru)**

РЕКОРД БУБКИ ПОБИТ

Французский спортсмен Рено Лавиллени установил мировой рекорд по прыжкам с шестом в помещении. Как сообщил сам спортсмен в своем твиттере, ему удалось преодолеть планку на высоте 6,16 метра, что на один сантиметр выше предыдущего рекорда. Он был установлен украинцем Сергеем Бубкой в 1993 году. Лавиллени установил рекорд на соревнованиях в Донецке. Примечательно, что Бубка прыгнул на 6,15 метра в 1993 году в том же украинском городе. Рено Лавиллени – один из самых известных современных легкоатлетов. На Олимпийских играх в Лондоне в 2012 году он взял золотую медаль, а до этого становился чемпионом мира в помещении, чемпионом Европы и чемпионом Европы в помещении. При этом результаты Лавиллени на открытом воздухе намного хуже, чем в помещениях: всего лишь 6,02 метра. Сергею Бубке до 15 февраля принадлежали рекорды как в помещении, так и на открытом воздухе. На открытых аренах украинец смог преодолеть планку на высоте 6,14 метра. **(lenta.ru)**

ПРИЧИНА В ВИДЕОКАМЕРЕ?

Эксперты в лаборатории продолжают исследование падения немецкого гонщика, при котором шлем Шумахера раскололся на две части. По одной из версий, это могло случиться из-за видеокамеры, которая была прикреплена на шлеме и могла его ослабить. Изучив материалы с камеры, удалось выяснить, что Шумахер двигался на небольшой скорости и таких последствий, вероятно, можно было избежать. Также проводятся исследования остальной экипировки гонщика. Немецкий спортсмен уже полтора месяца пребывает в состоянии комы, откуда его в настоящее время пытаются вывести врачи. Шумахер уже перенес две операции, но явных улучшений пока не наблюдается. В понедельник стало известно, что французская прокуратура не стала возбуждать уголовное дело по факту несчастного случая. **(eurosport.ru)**

Биатлон. Огневой рубеж

Белорусский фристайлист Антон Кушнир принес своей стране золотую награду в акробатике

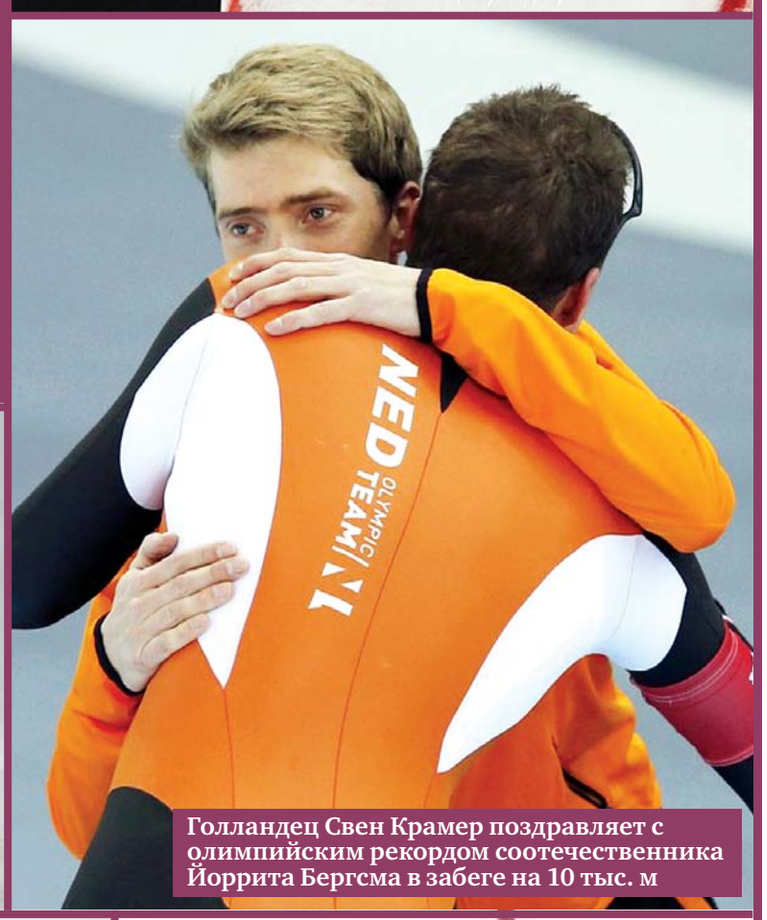
Моменты Олимпиады

Главное спортивное событие зимы привлекает к себе огромное внимание. Праздник в Сочи продолжается. Кульминация всего действа произойдет в воскресенье, когда состоится церемония закрытия игр. Пока же атлеты ведут борьбу за медали, а любители спорта со всех уголков планеты продолжают наслаждаться зрелищем.

Фото: ©Reuters, sportbox.ru

Российские бобслеисты Александр Зубков и Алексей Воевода выиграли соревнования среди «двоек»

Выступления биатлонистов на стадионе «Лаура» не начались из-за густого тумана



Голландец Свен Крамер поздравляет с олимпийским рекордом соотечественника Йоррита Бергсма в забеге на 10 тыс. м

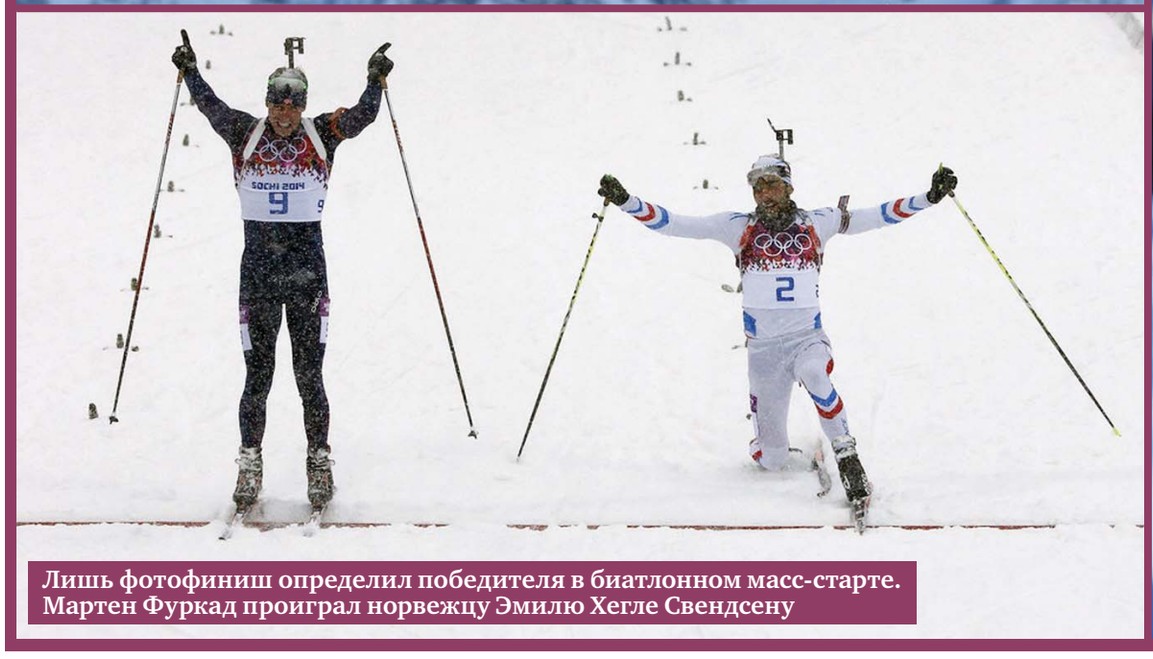
Соревнования по сноуборду

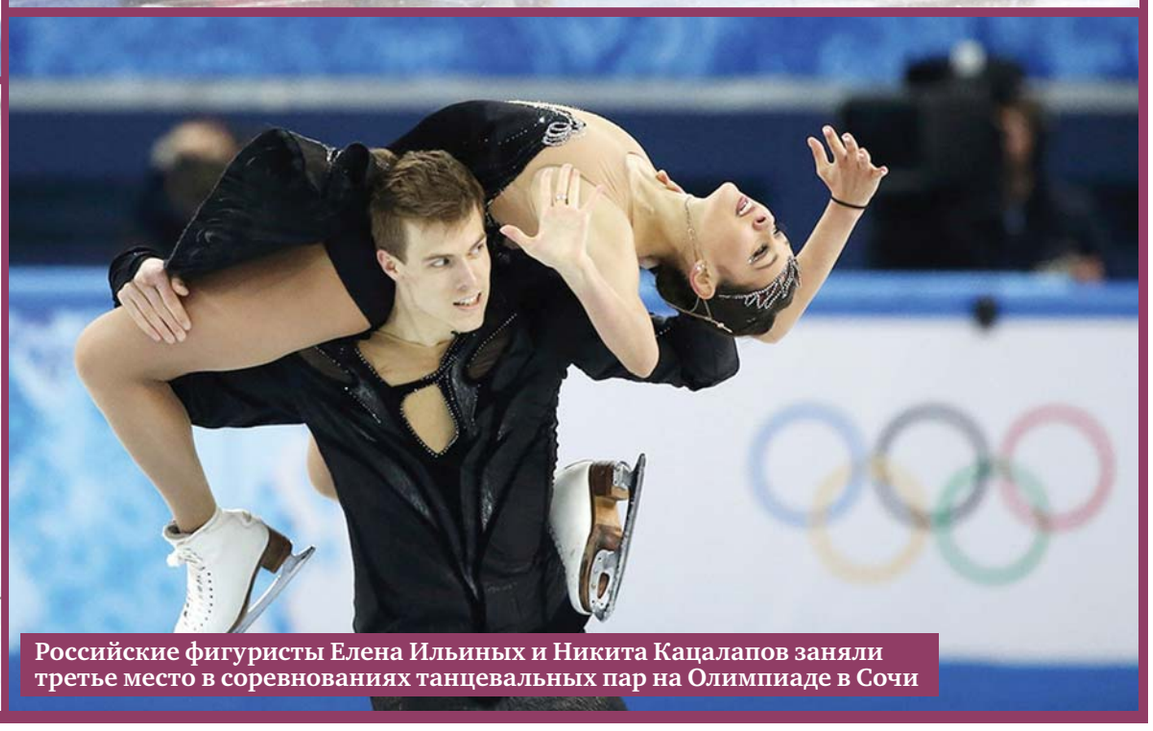
Белорусская биатлонистка Дарья Домрачева стала трехкратной олимпийской чемпионкой

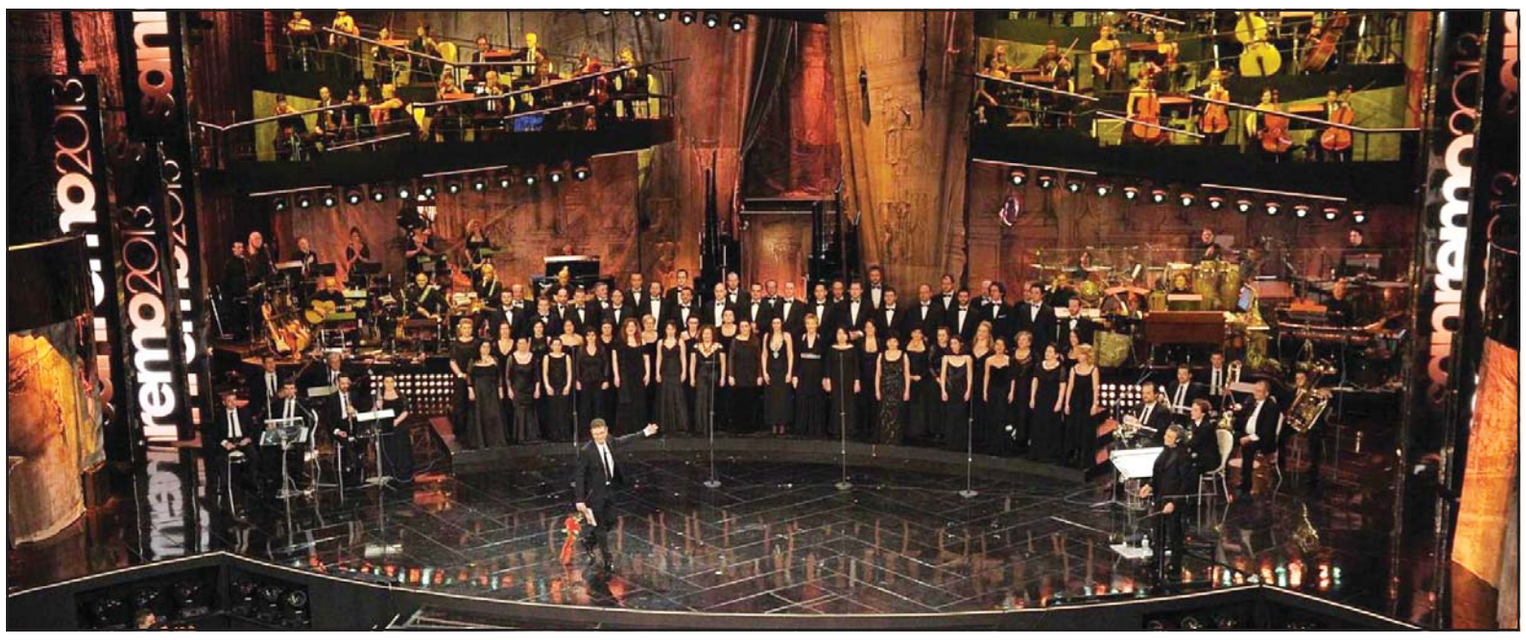
Матч сборных России и Словакии

Олимпийский чемпион американец Джош Кристенсен в соревнованиях по слоупстайлу

Падение в забеге по шорт-треку на дистанции 1,5 тыс. м


Лишь фотофиниш определил победителя в биатлонном масс-старте. Мартен Фуркад проиграл норвежцу Эмилю Хегле Свендсену


Российские фигуристы Елена Ильиных и Никита Кацалапов заняли третье место в соревнованиях танцевальных пар на Олимпиаде в Сочи



Сколько стоит фестиваль «Сан-Ремо»

Алия Каримова (Флоренция)

С 18 по 22 февраля 2014 года в итальянском городе Сан-Ремо пройдет 64-й фестиваль итальянской песни «Сан-Ремо», давно уже ставший зеркалом нравов итальянского общества.

Сколько стоит подготовка и проведение одного из самых знаменитых музыкальных фестивалей, каковы гонорары ведущих и приглашенного бомонда, билеты, реклама, благотворительность, телеголосование – как все устроено и, самое главное, кто на этом зарабатывает?

Город Сан-Ремо

Сан-Ремо (итал. Sanremo) – итальянский город-курорт в регионе Лигурия, расположенный в широкой бухте Лигурийского моря на знаменитой Итальянской Ривьере, в 40 км от Княжества Монако и в полусотне км от французской Ниццы. Когда-то небольшая рыбацкая деревня благодаря мягкому климату и живописным пейзажам превратилась в элегантный туристический город с мировым именем. Крутые улочки, крытые переходы и небольшие площади исторического центра придают ему средневековое очарование.

Итальянцы называют его Цветочной ривьерой, так как там проходит грандиозный фестиваль-карнавал цветов. Показы мод и парусная регата, автомобильные гонки и боксерские бои, теннисные турниры и соревнования по гребле – всему этому есть место в Сан-Ремо. Но самое известное событие, выходящее за рамки национальных границ, конечно же, – фестиваль итальянской песни «Сан-Ремо», ежегодно проходящий там с 1951 года.

Театр «Аристон»

Театр «Аристон», расположенный на центральной улице Сан-Ремо, прославился на весь мир после того, как с 1977 года «оккупировался» фестивалем, проводившимся до этого в муниципальном казино.

Театр был построен и презентован в 1963 году по инициативе семьи Ваккино, управляющей и владеющей им до сих пор, на протяжении уже трех поколений. К созданию этого знаменитого концертного зала подошли со всей серьезностью: при постройке было использовано драгоценное стекло с венецианского острова Мурано, а также мрамор, доставленный из Франции, Пьемонта и Тосканы. Фрески на потолке расписал художник Карло Кунео. Оркестровая яма вмещает целую сотню музыкантов. И по преданию под ней были замурованы оплетенные бутыли и стеклянные бутылки для более мягкого звучания. А занавес для сцены был изготовлен той же компанией, у которой в клиентах – миланский театр «Ла Скала» и туринский «Реджо». Театр состоит из шести залов, самый большой из которых, также названный «Аристон», рассчитан сейчас на 1909 гостей.

Именно его интерьерами любовались советские телезрители во время трансляций популярнейшего в СССР фестиваля, когда улицы страны пустели. Сегодня «Аристон» – по-прежнему одна из крупнейших и известнейших концертных площадок в Италии. И помимо «Санремо» тут проходят многочисленные мероприятия, среди которых фестиваль авторской песни «Тенко», музыкальные и театральные спектакли, балеты, оперы, выставки, телевизионные передачи.

Как проходит конкурс

Фестиваль итальянской песни в Сан-Ремо (итал. Festival della canzone italiana di Sanremo) – конкурс поп-музыки, который проводится ежегодно в первые три месяца года, начиная с 1951 года.

Хотя с годами правила фестиваля претерпевали разные изменения, в принципе, этот конкурс представляет собой соревнование в двух группах – 14 известных певцов и 8 новых молодых талантов, оригинальные песни которых должны быть:

- написаны итальянскими авторами и композиторами;
- спеты на итальянском языке или на одном из различных диалектов Италии;
- публично исполнены впервые.

При доказательстве нарушений одного из пунктов происходит немедленная дисквалификация участника.

Фестиваль проходит 5 последовательных вечеров, с 21.00 до 01.00, и его программа в этот раз такова:

- в первый день вместе с официальным открытием 7 из 14 участников исполняют сольно две своих песни (всего одну из которых жюри и зрители выбирают голосованием);
- во второй день на тех же основаниях выходят оставшиеся 7 участников плюс звучат 4 песни от молодых (от 14 до 28 лет) исполнителей в номинации «Новые голоса», из которых в финал выйдут только двое;
- третий вечер все 14 участников исполняют выбранную голосованием песню и звучат еще 4 песни проекта «Новые голоса». Здесь начинает формироваться структура финала;
- четвертый вечер назван «Клубом Сан-Ремо», так как все 14 участников интерпретируют соло или в дуэте с какой-нибудь знаменитостью (певцы и актеры, в том числе и зарубежные) выбранную заранее песню, вошедшую когда-то в историю фестиваля. Также проходит финал проекта «Новые голоса»;
- заключительный, пятый вечер, как и положено, – самый жаркий. На сцену выходят все 14 участников и снова поют ту самую, выбранную уже, песню. Голосование отсеивает проигравших, а оставшиеся в полуфинале снова исполняют свою песню. Среди них определяются 3 финалиста, которые еще раз повторяют свои выступления. И, наконец, выбранный победитель в последний раз поет свой шлягер. И к концу фестиваля вы уже знаете наизусть все новые хиты.

Помимо основных наград существуют также разные премии. «Премия критики», победа в которой присуждается решением представителей прессы, освещающей конкурс, с 1996 ей присвоено имя «Мия Мартини» в память ее первой обладательницы. Премия «Воларе», название которой было вдохновлено знаменитой песней Доменико Модуньо, победившей на конкурсе 1958 года за лучший текст. «Премия Лучо Далла» в честь скончавшегося в 2012 году композитора, автора знаменитого Карузо. Премия за лучшую аранжировку и др.

Билеты на фестиваль

Попасть на сам фестиваль, несмотря на дороговизну билетов, почти невозможно. Продажей билетов, абонементов и распределением мест занимается организатор фестиваля – телерадиокомпания Италии RAI (Radio Audizioni Italiane). В первом секторе партера билеты не продаются, места там предназначены только VIP-гостям фестиваля. Во втором секторе партера часть билетов продается, а часть мест зарезервирована для прессы. Все остальные места также доступны частично, на усмотрение RAI.

Правда, существуют агентства-перекупщики, в среднем предлагающие билеты по следующим ценам:

1 вечер – галерея 420 евро, партер – 570 евро.

2 вечер – галерея 450 евро, партер – 600 евро.

3 вечер – галерея 450 евро, партер – 630 евро.

4 вечер – галерея 525 евро, партер – 750 евро.

5 вечер – галерея 550-1050 евро, партер – 1875 евро.

Хотя на самом деле продажа ограниченного количества абонементов (пакет билетов на все 5 вечеров) стартует всего дней за 40 до начала фестиваля. Запрос брони осуществляется странным образом по факсам, указанным на сайте фестиваля. Видимо, это и называется «распределение на усмотрение организаторов».

Бюджет фестиваля

По данным итальянского Il Giornale, ежегодно сокращающийся бюджет «Сан-Ремо» в последние несколько лет составляет 18-20 млн евро. За все платит RAI, не используя, правда, деньги налогоплательщиков от canone RAI (обязательный телевизионный налог во всех европейских странах, в Италии платится с 1954 года и сейчас равен 113,50 евро в год) и привлекая, конечно же, спонсоров. Зарабатывает RAI на доходах от разного рода рекламы (самая дорогая – в прямом эфире в начале вечера), SMS-голосовании, продаже дисков и отдельных синглов в сети (которые увеличиваются на 164%) и т.д. Фестиваль коммерчески выгоден авторам песен. Еще бы! Независимо от итогов конкурса их прибыли растут, так как по закону об авторских правах они получают гонорар за каждое исполнение своих произведений. А вот исполнители-участники зарабатывают только популярность и возможность заключения контрактов со звукозаписывающими студиями в дальнейшем.

7 млн евро из бюджета фестиваля (с 2012 по 2014 год) выплачиваются муниципалитету Сан-Ремо. С 2009 по 2011 год эта сумма составляла 9 млн, и в 2015-17 годах будет составлять 5,2 млна евро. Хотя город и так уже достаточно зарабатывает в дни фестиваля, на 340% повышаются запросы на проживание. На 30% увеличивается арендная плата, и владельцы гостиниц зарабатывают около 4,2 млн евро (в городе в эти дни около 20 тыс. гостей), на 82% повышаются визиты в муниципальное казино, которое зарабатывает в этот период около 3,4 млн евро.

800 тыс. евро составляет арендная плата театру «Аристон».

Остальные расходы распределяются на гонорары (ведущим, танцорам, гостям), сценографию, режиссуру и др.

Гонорары ведущим. За 5 вечеров фестиваля их может быть несколько. В этом году гонорар ведущего Фабио Фацио и комедийной актрисы Лучианы Литтицетто составит почти миллион евро. 600 тыс. и 350 тыс. соответственно, как и в 2013 году. Плюс выплаты по авторским правам на использование фото и видеокадров с ними.

Сильно утяжеляют бюджет гонорары мировым звездам просто за их присутствие на фестивале. Джон Траволта и Хью Грант получили в свое время по 400 тыс., Дженнифер Лопес и Дита Фон Тиз (включая стриптиз в стиле бурлеска) – по 700 тыс., Дастин Хоффман – 180 тыс., Шэрон Стоун – 250 тыс. евро.

Но гонорар швейцарско-итальянской актрисы Мишель Хунцикер (бывшей жены Эроса Рамазотти, ныне состоящей в браке с наследником фэшн-империи Труссарди) за ведение Сан-Ремо в 2007 году в 1 миллион евро побил все рекорды фестиваля.

Детальный бюджет этого года пока еще не известен. Как сказал в интервью итальянскому изданию директор RAI Джанкарло Леоне, «по счетам мы платим в конце».

РЕЦЕНЗИИ

До боли знакомые слова!

О романе Александра Левина «Психи»

Данияр Молдабеков

Русскоязычная литература Казахстана, чтобы хоть как-то себя обозначить, имеет одно действующее средство – засветиться на просторах российского литературного пространства. Это может быть публикация в «толстом журнале», попадание в лонг-лист какой-нибудь премии или – бывает и такое! – лауреатство, да уже не в какой-нибудь, а в «Русской премии»...

Но премиальных на всех не хватит, да и российские литературные журналы, хоть и толстые, но – под стать российской же столице – не резиновые! Так что приходится русскоязычным авторам Казахстана, не получившим внимания в России, как-то выкручиваться. Иными словами, печататься здесь, а не в ближнем зарубежье. Но так как литжурналов в стране почти не осталось, то инженеры человеческих душ казахстанского розлива имеют перед собой два простых варианта: либо ограничиться блогом, либо блогом не ограничиваться. И напечатать книжку.

Если восторжествует последний вариант, то, увы, чаще всего имеет место калька с известного зарубежного (здесь авторы ориентируются уже на зарубежье дальнее) произведения. Или сразу с нескольких. Так, в частности, обстоят дела с романом Александра Левина «Психи».

Действие романа (в основном, однако, бездействие) происходит в стенах психиатрической лечебницы. По страницам книги разбросаны несколько главных персонажей. Более-менее оригинальные черты автор подарил только одному действующему (то есть бездействующему!) лицу. Его зовут Большой, он страдает синдромом Дауна и орет, когда заходит солнце. Относительно этого же персонажа главный герой роняет единственную более-менее самостоятельную реплику. Когда главному герою говорят, что Большой «без причины» орет на уходящее за горизонт солнце, главный герой (его, кстати, зовут Джек – как печень в «Бойцовском клубе» Паланика) бросает: «А почему без причины? – спросил я. – Может, он не может быть уверен в том, что завтра солнце опять взойдет. Он не помнит, что это происходит каждое утро и поэтому боится, что мрак, в который погружается мир, останется с ним навсегда. Почему другие думают, что они лучше него? Потому, что они-то в новом восходе уверены».

В основном Александр Левин – и по слогу, и по духу – старается сойти за Чака Паланика. Что касается слога, то речь, конечно, о так называемом минимализме, которым, впрочем, автор «Психов» владеет. Беда, правда, в том, что минимализм г-на Левина очень походит на минимализм Паланика. Вот Левин: «Тик-так-тик-так... Я надеялся, что все будет по-другому, но, читая однажды книгу, понял, что люди просто не хотят знать правду. Ты просыпаешься у себя дома и наливаешь воду в электрический чайник. Идешь облегчиться и почистить зубы пастой с витаминами и минералами (ведь никто не хочет, что бы в глотке у него завелись кариозные монстры), смотришь в зеркало, и оттуда тебе улыбается твоя помятая физиономия. Нужно идти на работу. Вот мысль, которая в такие мгновенья отгоняет сон. Ты – как автомат. Нужно-идти-на-работу. Боль. Боль. Боль».

А вот знаменитый американский беллетрист Чак Паланик: «Симулянтка. Симулянтка. Симулянтка. Черные тусклые волосы, короткая стрижка, огромные глаза, какие бывают у девочек в японских мультиках, бледная, как обезжиренное молоко, кожа, платье в темно-красных розах – я уже видел ее в прошлую пятницу в моей группе поддержки для туберкулезников. А в среду она была на круглом столе для больных меланомой…».

Как видите, схожесть налицо (или, по Левину, на «помятую физиономию»). И там (у Паланика), и здесь (у Левина) имеет место навязчивое повторение определенного слова и попытка эпатировать читателя путем упоминания какой-нибудь хвори.

Но помимо сходства у романа Левина и бестселлера Паланика есть принципиальное различие. Паланик в «Бойцовском клубе» рассказывает историю, которая увлекательна вне зависимости от слога. Или, проще говоря, у Паланика есть история. Что касается романа Александра Левина, то он по большому счету бессюжетен. Автор рассказывает нам истории пациентов, докторов, которых почему-то не просто отличить от постояльцев, но взаимодействие героев, общая сюжетная линия так и остаются толком не прописанными. Да и начало ей – сюжетной линии – не было положено. Ясно только одно: главный герой «Психов» Джек попал в сумасшедший дом по причине усталости от своей работы. Стоит ли говорить, что у Паланика главный герой становится на путь беснования и терроризма по той же причине?

Но забудем Паланика! Автор «Психов» учился не у него одного. Так (писатель амбициозен), г-н Левин пытается в одном абзаце уместить две интересные мысли:

«БОЛЕЗНИ? Полковник говорил, что сам этот город болен. Болен людьми. Болен бесконечным копошением, дрязгами, шумом; болен асфальтом, сковавшим землю, словно коркой запекшейся крови, болен черными тучами выхлопов. Знаешь, друг, а думается мне, этот парень был чертовски прав, а люди (ты и твои друзья), утвердившиеся в собственном социальном статусе, не то чтобы из лицемерия, но не понимают, что лечить от БОЛЕЗНИ нужно их самих! По телевизору тебе сказали, что все хорошо – и значит, все хорошо.»

Мысли, как было сказано выше, интересные. Только идея, что пациенты сумасшедших домов не такие уж сумасшедшие, какими кажутся, является сквозной в романе Кена Кизи «Пролетая над гнездом кукушки». Что касается реплики «По телевизору тебе сказали, что все хорошо – и, значит, все хорошо», то это прямая цитата из фильма «Хвост машет собакой».

Словом, Александр Левин не стал изобретать велосипед, а собрал его из самых разных и, что самое важное, готовых и качественных деталей. И не удивительно: г-н Левин работает копирайтером в рекламном агентстве. По той же причине автор, скорее всего, видел «Хвост машет собакой».

Вероятно, этот фильм видели и редакторы различных российских издательств и журналов. А если нет, то роман Паланика они точно читали. Так что автор «Психов» относится к той категории местных русскоязычных авторов, которым стало тесно в блогосфере, но и в русской литературе места не нашлось. Однако г-н Левин, как было сказано, автор мастеровитый. И, возможно, его творчеству, как писала Марина Цветаева (не о Левине, но пожелаем удачи казахстанскому автору!), настанет свой черед. И, конечно, ключевое слово здесь «свой»...

КАПИТАЛ
ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ
Свидетельство о постановке на учет N 12031-Г, выдано Комитетом информации и архивов, Министерства связи и информации Республики Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель газеты: ТОО "Издательский дом Капитал" Газета является членом организации "Project Syndicate".

Бибинор Танельбаева, и.о. главного редактора, руководитель on-line проекта
Евгения Рассохина, проект-менеджер, zhenya@kazmg.kz
Айжан Касымалиева, проект-менеджер, aizhan@kazmg.kz
Отдел дистрибуции – 333-45-45
Сергей Зелепухин, редактор отдела «Банки и финансы»,

Алишер Абдулин, редактор (спорт),
Журналисты:
Венера Гайфутдинова, Олег Ни, Ирина Лукичева, Данияр Молдабеков, Вероника Сабитова, Анна Видянова
Спецкор в Астане: **Динара Куатова**
Литературный редактор: **Елена Ким**
Корректор: **Владимир Плошай**
Верстка: **Рустем Еспаев**
Фотокор: **Вячеслав Батурин**

Мнение авторов публикаций не обязательно отражает мнение редакции.
Коммерческий департамент – 266-39-39, 333-45-45
Адрес редакции: Казахстан, 050057, г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Клочкова), офис 401.
Тел.: +7 (727) 266-73-34, 266-25-12
Подписной индекс 65009 в каталогах АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс», ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»

Ответственность за содержание рекламы и объявлений несут рекламодатели.
Рукописи не возвращаются и не рецензируются.
При перепечатке ссылка на «Капитал.kz» обязательна.
Официальный сайт: **www.kapital.kz**
Подписано в печать 19.02.2014 г. Заказ N 2345.
Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз.
Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК «Дәуір», г. Алматы, ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04

Продажа осуществляется исключительно в магазинах "Луи Вюиттон".
Тел.: +7 727 330 3999

Louis Vuitton pass қосымшасын жүктеу аркылы, Сіз айрықша мәліметтерді біле аласыз.

LOUIS VUITTON