

Станет ли литий второй нефтью для Казахстана?



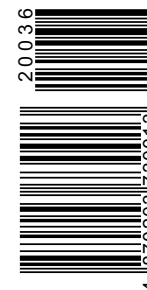
Банкам необходимо менять платежные системы



Берлин Иришев, управляющий партнер Parlink Consulting

# КАПИТАЛ

№36  
(727)



ИЗДАЕТСЯ С 2005 ГОДА

// ЧЕТВЕРГ, 26 НОЯБРЯ, 2020

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Онлайн-ивенты могут обойтись в миллионы тенге

8  
страница

Как раскрыть потенциал данных и доверия

3  
страница

Тенденции рынка дистанционного образования

7  
страница

Что больше всего продает и покупает Казахстан

5  
страница

Как найти резервы для роста компании

7  
страница

Мы в сети



kapital.kz

## Фокус на домашних игроках



Мариям Бижикеева

Для казахстанского рынка институциональных инвесторов характерны монополия спроса – один ключевой игрок и недостаточная диверсификация предложения – редкие IPO и SPO. Так считают в Ассоциации финансистов Казахстана. При этом наиболее распространены финансовыми инструментами являются долговые обязательства: корпоративные и государственные облигации.

Основными показателями рынка называют динамику роста активов институциональных инвесторов и их структуру. Например, активы ЕНПФ, по данным АФК, с января по сентябрь текущего года выросли на 16%, превысив отметку в 12,6 трлн тенге. Основную долю совокупного инвестиционного портфеля ЕНПФ на 1 октября 2020 года занимают государственные ценные бумаги (ГЦБ МФ РК) – 43,77% (36,34% на начало года), далее следуют облигации квазигосударственных компаний – 13,63% (14,86% на начало года) и банков второго уровня – 9,20% (10,96%). А также ГЦБ иностранных государств – 6,33% (11,44% на начало года).

Кроме того, крупными институциональными инвесторами являются банки и страховые организации, их активы выросли с начала года на 11,6% и 18,2%, соответственно. Доля ценных бумаг в активах БВУ на настоящий момент составляет 20,3% (20,7% на начало года), в активах страхового сектора – 67,2% (64,3% на начало года).

«Эта динамика свидетельствует о преимущественно положительных изменениях на рынке, – говорит ведущий аналитик АФК Рамазан Досов. – На наш взгляд, приватизация крупных промышленных гигантов и квазигосударственных ком-

паний может значительно диверсифицировать существующую линейку инвестиционных финансовых инструментов. К сожалению, мы уже не раз наблюдаем хроническое откладывание планов приватизации».

Вопрос, насколько институциональным инвесторам все еще интересны промышленные гиганты, эксперт международной инвестиционной компании ЕХАНТЕ Дмитрий Сочин считает слишком чувствительным: кроме коммерческой, они выполняют еще и социальную функцию. Возможно, стратегическим инвесторам из профильной индустрии, не инсти-

в Казахстане есть: избыточная ликвидность, законодательство, монетарная политика.

«Не хватает только искры для запуска. Его может стать «свежая кровь» среди профессиональных участников ценных бумаг. Но «входной билет» на рынок нужно снижать в разы. На этом этапе также есть смысл снизить фидуциарную ответственность профессиональных участников, причем как формальную, так и неформальную, и ввести мораторий на административные штрафы в течение 10 лет, помимо других послаблений», – предлагает Дмитрий Сочин.

**«Пенсионный фонд слишком большой как для рынка ценных бумаг, так и для экономики. Он «высасывает» все инструменты с рынка, которые только может приобрести, вслед за ним рынок пылесосят страховые компании, и все это добро надолго оседает на их балансе»**

туционалам, было бы интересно зайти с технологиями, процессами, а после модернизации – выйти через IPO. Но пока такие сценарии из области фантастики, считает эксперт. По-хорошему фрагментация госсектора нужна, но после того, как будет четкое понимание – что делать с социальным фактором и после обновления основных средств. Отдельные компании могут не потянуть самостоятельно капитальные затраты и производственные цепочки могут быть нарушены.

В рецепте по оживлению отечественного рынка главный ингредиент – это различные фонды: ПИФы, хедж-фонды, фонды недвижимости. При этом компоненты для успеха, по мнению Дмитрия Сочина,

По мнению аналитика АФК Рамазана Досова, ускорение передачи пенсионных активов ЕНПФ в частные руки также благоприятно скажется на текущей концентрации спроса за счет расширения числа институциональных инвесторов. Однако ожидать, что казахстанский фондовый рынок оживет после передачи части активов в доверительное управление частным компаниям, эксперт международной инвестиционной компании ЕХАНТЕ в Казахстане не рекомендует. Он считает, что пенсионные активы в любом формате управления – это «слон в посудной лавке».

[Продолжение на стр. 2]

Цифра номера

**\$62,8 млрд**

достиг объем внешней торговли Казахстана за 9 месяцев этого года

Подробнее [Стр.5]

Спикер номера

**Дамир Сейсебаев,**

представитель Ассоциации финансовых и инвестиционных аналитиков

Подробнее [Стр.2]

Цитата номера

**«В свете продолжающейся пандемии и ее влияния на мировую экономику я хотел бы особенно подчеркнуть значимость информации и больших данных в восстановлении экономики»**,

– Энди Болдуин, глобальный управляющий партнер EY

Подробнее [Стр.3]

История бренда

**Pizza Hut:** старое здание, которое Ден и Френк Карни арендовали под пиццерию, напоминало хижину, hut по-английски – так появилось название бренда

Подробнее [Стр.11]

КАПИТАЛ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ KAPITAL.KZ ЗАПУСТИЛ ОФИЦИАЛЬНЫЙ КАНАЛ В TELEGRAM

TELEGRAM.ME/KAPITALKZ

Доступен на:



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

5 МЛРД ТЕНГЕ НА КРЕДИТЫ БИЗНЕСУ

Фонд развития предпринимательства «Даму» и микрофинансовая организация КМФ подписали соглашение об открытии кредитной линии для финансирования микро- и малого частного предпринимательства в регионах, сообщила в пресс-службе КМФ 5 млрд тенге будут выделены микрофинансовой организации траншами за счет собственных средств фонда. Это уже третье соглашение между МФО и «Даму» с 2016 года. По условиям договора КМФ направит эти средства на кредитование субъектов микро- малого предпринимательства, повышение оборота средств и инвестиционные цели, например, на приобретение, модернизацию основных средств. Максимальный лимит кредитования на одного заемщика составляет 5000 МРП. «Денежные средства, получаемые в рамках этого займа, будут исполнены для финансирования предпринимателей, особенно на селе, доступ к банковскому финансированию ограничен», – отметил председатель правления КМФ Шахар Жусупов. «Целью реализации программы «Даму-Микро» является содействие качественному развитию сектора микрофинансирования в Казахстане и создание альтернативного источника финансирования для предпринимателей в микро- и малом бизнесе. В рамках программы будет мешать первый транш в размере 3 млрд тенге в рамках открытой кредитной линии, что позволит в короткие сроки довести финансирование до предпринимателей во всех регионах страны», – сообщила представительница фонда Гулнар Бурбаева. Преимущество микрокредитования: срок рассмотрения заявки от 1 дня; возможность непрерывного кредитования; минимальные ограничения по возрасту – услуга доступна лицам от 21 до 75 лет; доступ к бесплатному управлению по финансовой грамотности; индивидуальный подход к каждому заемщику, который обеспечивает выбор наиболее удобного способа и срока погашения долга.

СПРОС НА КРЕДИТЫ ДЛЯ МСБ РАСТЕТ

Среди предпринимателей растет спрос на кредиты. Об этом рассказал заместитель директора Департамента финансовой стабильности и исследований Национального банка Олжас Юбебаев. Он представил результаты опроса банков по кредитованию за III квартал 2020 года, сообщила в пресс-службе Нацбанка. «Чистое процентное изменение (ЧПИ) спроса со стороны бизнеса в III квартале 2020 года составило 34%. На фоне ослабления карантинных мер часть предпринимателей, относящаяся к пострадавшим отраслям экономики, продолжает оказывать поддержку реальному сектору и возобновляя платежи по кредитам. Вместе с тем ресторанный и гостиничный бизнес продолжает испытывать сложности с обслуживанием займов», – рассказал он. По данным банка, рост спроса на кредитование в III квартале 2020 года обеспечивался в большей степени за счет отложенного спроса со стороны МСБ, а также реализации программ. Показатели ЧПИ спроса на кредитование в малом и среднем бизнесе, в том числе в сфере розничной торговли, составили 41% и 38% соответственно. Кроме того, расширение продуктовой линейки отдельных банков привело к росту количества заявок, поступивших в малый бизнес, в том числе в сфере розничной торговли сумки кредитов. «То есть произошло увеличение спроса в количестве, но не в объеме», – отметил Олжас Юбебаев. Ставки по займам и уровень готовности банков кредитовать бизнес сократился в среднем по стране. В ряде банков возмущались требованиями к залоговому обеспечению и финансовому положению заемщика. «Основным фактором, вызывающим повышение требований, банки считают ухудшение условий риска в отдельных отраслях экономики», – пояснил он. По мнению respondents, в следующем квартале изменения спроса на кредитование со стороны среднего и крупного бизнеса не ожидается. При этом запуск новых банковских программ в будущем периоде может оказать положительный эффект на спрос со стороны малого бизнеса. В опросе приняли участие 24 банка второго уровня.

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АМАНТАЙ ЖУМАГАЛИЕВ

назначен главным санитарным врачом Атырауской области

АСКАР ЖАМБАКИН

назначен вице-министром цифрового развития, инноваций и аэрокосмической промышленности РК

ЕСЕТЖАН КОСЫБАЕВ

назначен председателем правления НАО «Государственный центр поддержки национального кино»

МИХАИЛ МОШИАШВИЛИ

исключен из состава совета директоров ДБАО «Сбербанк России»

НАРИМАН МАННАПЕКОВ

назначен директором Азиатского банка развития в Казахстане

Фокус на домашних игроках

(Начало на стр. 11)

«Пенсионный фонд слишком большой как для рынка ценных бумаг, так и для экономики. Он «задавит» инструменты с рынка, которые только могут приобрести, ведь за ним рынок пылесосит страховые компании, и все это добро надолго оседает на их балансе», – утверждает Дмитрий Сочин. – Заставлять этих игроков делать активность на рынке самое простое и, казалось бы, очевидное решение, но в конечном итоге убивающее здоровье процесса на локальных биржах». Активные пенсионных фондов, страховых компаний, брокеров и банков не предназначены по своей сути для рискованного инвестирования, которыми являются средние и небольшие компании, если бы они торговались на бирже, добавляет эксперт. Банки кредитуют такие компании, но зачастую с залогом, и заходя в их акции они попросту делают законы не могут.

«Фонды с госучастием слишком неповоротливы и консервативны, чтобы помочь рынку поднять эффективность. И выходит, что основными игроками должны выступить частные инвестиционные фонды, которые соберут деньги частных лиц, корпораций и других институциональных игроков», – говорит Дмитрий Сочин. – В мировой финансовой индустрии фонды – это основная движущая сила рынков, они владеют большей частью публичных компаний». Высокая концентрация государства в бизнесе определила скудные предложения на фондовом рынке, представленные в основном национальными компаниями, считает эксперт международный инвестиционной компании EXANTE. Второй по значимости фактор – политика Национального банка в отношении инвистиции до 2015 года. Вышестоящие темы роста индекса цен привели к «сехарах» по процентным ставкам и внесли хаос в восприятие нормы прибыли, маржи у субъектов экономики. Именно поэтому фондовый рынок долгое время не воспринимался бизнесом и инвесторами как эффективная площадка для привлечения и размещения капитала.

Если оценивать интерес зарубежных институциональных игроков, то казахстанский рынок стал им просто не интересен: слишком много рисков и слишком высокие нормы прибыли, маржи у субъектов экономики. Именно поэтому фондовый рынок долгое время не воспринимался бизнесом и инвесторами как эффективная площадка для привлечения и размещения капитала.



«Казахстанскому фондовому рынку нужно на какое-то время забыть про иностранных инвесторов и сфокусироваться на собственных игроках. Парадокс заключается в том, что в стране есть избыточная ликвидность в колоссальных объемах. С другой стороны, есть спрос на эту ликвидность от бизнеса»

инвестиционной идеи, потерял свое привлекательность, подчеркивает Дмитрий Сочин. «На мой взгляд, казахстанскому фондовому рынку нужно на какое-то время забыть про иностранных инвесторов и сфокусироваться на собственных игроках. Парадокс заключается в том, что в стране есть избыточная ликвидность в колоссальных объемах. С другой стороны, есть спрос на эту ликвидность от бизнеса»

Нет прямых ограничений по инвестированию и у отечественных компаний на зарубежных рынках, отмечает Рамазан Досов. Но имеются требования к качеству активов, как, например, относительно высокие рейтинги по эмиссионным инвестиционным инструментам и, соответственно, низкий уровень риска. «Напомним, что «чем выше риск, тем выше доходность». На наш взгляд, вопрос во многом лежит в плоскости доступности ресурсов для инвестирования на зарубежных рынках. Например, самый крупный институциональный инвестор страны – ЕНПФ в своем портфеле держит ЦПИ иностранных государств на сумму 792,38 млрд тенге или 6,33% от всего портфеля актива. В долларовом эквиваленте эта сумма составляет примерно \$1,8 млрд, тогда как у мировых фондов, работающих на бирже, – добавил эксперт АБК.

ганам «asset owners», готовить так называемые GIPS Report.

Плюсую кратко некоторые технические моменты. Если говорить детально, организации обязаны создать и поддерживать компоненты для сегрегированных счетов для всех инвестиционных стратегий, которые они используют. Это нужно им для расчетов результатов инвестиционной деятельности. К тому же все существующие дискреционные портфели, за управление которыми предполагается вознаграждение, должны быть объединены как минимум в один сводный компонент. Фонды должны принимать во внимание и ограничивать их возможности.

Для бизнеса здесь также остро стоит вопрос доверия. Чтобы компания успешно функционировала, оно необходимо как со стороны потребителей и поставщиков, так и рынка и экосистемы в целом. Без этого невозможно двигаться дальше и эффективно формировать добавленную стоимость.

Сохранение и укрепление доверия требует постоянных усилий и внимания – к нему подходит третий закон Ньютона. Предприятия с избытком доверия адаптируются, чтобы сохранить свои позиции.

Что мы подразумеваем под доверием? Мы подразумеваем намерения бизнеса, чтобы сделать больше, чем просто заработать, а также действия, предпринимаемые для осуществления этого намерения. Доверие – это восприятие и действия, идущие бок о бок.

Однако, если мы хотим видеть развитие фондового рынка в Казахстане, то должны или поздно прийти к таким стандартам. Ведь от степени доверия инвесторов зависит рост рынка, соответственно и от того, как он будет справляться со своими функциями.

– Существуют ли на сегодняшний день в Казахстане компании, заявляющие об отсутствии стандарта GIPS? И если говорить объективно, то каковы перспективы того, что они будут внедрены у нас?

– К сожалению, пока в Казахстане нет ни одной компании, заявляющей о соответствии стандартам GIPS. Тем не менее, я убежден, что перспективы у этого направления большие. Замечу, что почти все прогрессивное инвестиционное сообщество уже перешло на стандарт GIPS. Кроме того, в некоторых странах управляющим компаниям сложно привлечь клиентов без соответствия данным стандартам. К тому же очевидно, что если мы хотим сблизиться с мировым инвестиционным сообществом, то нам следует соответствовать международным нормам.

– Вы считаете, что в свете передачи пенсий активному управлению компаниям стандарты GIPS «прижмутся» у нас?

– Думаю, да. Это может значительно облегчить задачу владельцу, то есть дать ему уверенность при выборе управляющей компании и в дальнейшем знать, что она не использует вошедшие в заблуждение сведения при презентации результатов управления. В свою очередь доверие к УК может обеспечить приток средств вкладчиков ЕНПФ в наиболее эффективные из них, что при надлежащем управлении повысит их пенсионные накопления. Поэтому я считаю, что отечественный рынок со временем позитивно воспримет стандарты GIPS.

Также я надеюсь, что регуляторные органы положительно относятся к ним и инициируют в Казахстане в качестве стандартов для расчета и презентации результатов инвестиционной деятельности. Говорить об этом меня побуждает понимание ценности этических норм и добросовестности на рынке.

Как газификация ТЭЦ-1 повлияла на экологию Алматы

Анна Видянова

Последние годы в мире прослеживается тенденция по активному переходу на зеленые технологии. Казахстан также старается постепенно переименовать этот тренд. В 2017 году «Самрук-Энерго» старейшую в Алматы ТЭЦ-1 перевела на газ. Реализация этого проекта позволила заметно снизить объем вредных выбросов в окружающую среду.

В 2013 году объем выбросов вредных веществ в атмосферу составил 3 тыс. тонн, к 2019 году показатель снизился до 0,8. При этом удалось обнулить золотшадовские отходы, которые образовывались при сгорании угля для производства электроэнергии и тепла на ТЭЦ. Такие данные приводит АО «Алматыские электрические станции», компания в структуре электроэнергетического холдинга АО «Самрук-Энерго».

Несмотря на то, что основным топливом для ТЭЦ-1 является природный газ, мазут также может использоваться на теплогенераторах, но уже как резервное топливо. «При переходе на газозольное топливо в качестве основного удалось увеличить эффективность его использования. Удельный расход условного топлива на отпуск тепловой энергии снизился на 4,2%, а на отпуск электроэнергии – на 27,6%. Это связано с повышением КПД котла при сжигании природного газа, за счет уменьшения потерь тепла от механических и химических потерь в котле. Также такое результата удалось достичь за счет снижения расхода электроэнергии на собственные нужды котлового цеха», – отметили в АО «Алматыские электрические станции».



Проект газификации ТЭЦ-1 был важен для города, станция обеспечивала теплом и горячим водоснабжением центральную и восточную части мегаполиса: жилой сектор и промышленные предприятия. Сейчас станция является одним из основных энергогенерирующих комплексов АО «АлЭС» в Алматы.

Не многие знают, что ТЭЦ-1 является старейшей станцией металлургии в городе ТЭЦ-1 исполнило 85 лет. Впервые тепловую энергию Алма-Атинская ТЭЦ-1 вырабатала в 1961 году.

Электрическая мощность ТЭЦ-1 сейчас составляет 145 МВт, тепловая мощность – 1203 Гкал/ч. В настоящее время фактическая выработка электроэнергии станции в месяц позволяет обеспечить электричеством 8 400 девятиэтажных двухэтажных домов, ТЭЦ-1 может обеспечить

Как газификация ТЭЦ-1 повлияла на экологию Алматы

Проект газификации ТЭЦ-1 был важен для города, станция обеспечивала теплом и горячим водоснабжением центральную и восточную части мегаполиса: жилой сектор и промышленные предприятия. Сейчас станция является одним из основных энергогенерирующих комплексов АО «АлЭС» в Алматы.

Не многие знают, что ТЭЦ-1 является старейшей станцией металлургии в городе ТЭЦ-1 исполнило 85 лет. Впервые тепловую энергию Алма-Атинская ТЭЦ-1 вырабатала в 1961 году.

Электрическая мощность ТЭЦ-1 сейчас составляет 145 МВт, тепловая мощность – 1203 Гкал/ч. В настоящее время фактическая выработка электроэнергии станции в месяц позволяет обеспечить электричеством 8 400 девятиэтажных двухэтажных домов, ТЭЦ-1 может обеспечить

теплом 1350 девятиэтажных домов. Несколько лет назад была разработана проектно-сметная документация по реконструкции ТЭЦ-1 с внедрением газотурбинных установок установленной мощностью 60 МВт. В данный момент искиваются средства для реализации этого проекта.

С переходом на природный газ увеличилась надежность работы основного оборудования. В частности, снижаются показатели технологических нарушений в работе котлов. Качественная работа ТЭЦ-1 была бы невозможна без высококвалифицированных специалистов, которые трудятся на станции. «Самый ценный ресурс нашей станции – это наши кадры. Численность персонала теплоэлектростанции на сегодняшний день составляет 368 человек. У

приоритизировать необходимые шаги, ускорить принятие решений и стать ближе к точке воздействия; – прогнозировать будущие тенденции и заранее готовиться к ним исходя из собственных данных и их анализа; – подтянуть на новый уровень взаимодействие объединив персонал и данные из разных внутренних и внешних служб, а также улучшить координацию и эффективность;

– обнаружить новые источники полезного эффекта и ускорить инновации.

Формирование основ «Как добиться «доверительной интеллектуальности»? Чтобы избежать негативных последствий, предприятиям следует научиться справляться с мощью и скоростью интеллектуальных технологий, а также с огромным объемом данных, потребляемых ими. В последнее время появилось множество историй о неконтролируемом использовании данных. Вот лишь некоторые примеры:

– телекомпании, показавшие, что в референдуме приняло участие 110% избирателей;

– алгоритм одобрения кредитных карт, дискриминировавший заявки от женщин;

– система распознавания лиц, принявшая профессиональных спортсменов за преступников.

Как избежать подобных вещей? Добиться доверия на предприятии, получая данные из различных источников и используем их в разных процессах – это сегодня ключевая задача для многих организаций.

Чтобы заслужить и сохранить доверие, система искусственного интеллекта должна соответствовать ожиданиям всех заинтересованных сторон. Она должна быть прозрачной и понятной, а также безопасной, устойчивой и непризывающей.

Учет рисков на самом начальном этапе разработки бизнес-моделей и процессов позволяет в корне изменить подход к управлению рисками. Доверие к товарам и услугам изначально будет выше, если сразу исходить из концепции оптимизации рисков, а не исправлять допущенные ошибки впоследствии.

Формирование доверия к использованию данных искусственным интеллектом Трансформационный потенциал ИИ огромен, но сопутствующие риски не меньше. «Чтобы завоевать и сохранить доверие, система ИИ должна соответствовать ожиданиям заинтересованных сторон – быть

нае работает 164 специалиста до 35 лет, из них 18 – занимают руководящие должности», – отмечает управляющий директор ТЭЦ-1 Исхан Сырбаев.

Сотрудники ТЭЦ-1 принимают на конкурсной основе. Как пояснил Исхан Сырбаев, приоритет отдается выпускникам профильных учебных заведений. Например, выпускникам Алматынского университета энергетики и связи имени Гумарбека Дауесова, Алматыского государственного колледжа энергетики и электронных технологий.

«Специалистов из-за рубежа мы не привлекаем. В этом нет необходимости, так как знания выпускников местных вузов нас вполне устраивают. Подготовка кадров в компании ведется постоянно и под особым контролем руководства «Самрук-Энерго». Одним из важных приоритетов компании является преемственность поколений кадров», – подчеркнул Исхан Сырбаев.

Он отметил, что есть также опыт сотрудничества с вузами по dual learning обучению студентов. В 2018 году был заключен договор с АО «АлЭС» и НАО АУЭС о прохождении производственной практики с элементами дуального обучения.

В этом году ТЭЦ-1 на месяц раньше утвержденного срока запустила в работу свое оборудование. «Обычно запуском станции в октябре, в текущем году мы сделали это в сентябре. Это было связано с понижением температуры наружного воздуха в сентябре. Все основное и вспомогательное оборудование электростанции было готово включиться в работу и набрать необходимую нагрузку. Во время ремонтных кампаний были отремонтированы шесть энергетических котлов, семь водогрейных котлов, три турбогенератора со всем вспомогательным оборудованием. Все основное и вспомогательное оборудование готово к работе по режиму зимнего периода 2020-2021 годов», – отметил управляющий директор ТЭЦ-1 Исхан Сырбаев.

В будущем планируется также перейти на газ ТЭЦ-2 и ТЭЦ-3 в Алматы.

популярные за неделю

ПРОГРАММУ ЛЬГОТНОГО КРЕДИТОВАНИЯ ПРОДЛИЛИ

Национальный банк внес изменения в Программу льготного кредитования субъектов малого и среднего предпринимательства, сообщила в пресс-службе Нацбанка. Срок действия программы продлен до 31 декабря 2021 года включительно. «Выданные дополнительно 200 млрд тенге кредитованных субъектов крупного предпринимательства и предпринимателей в агропромышленном комплексе (АПК), пострадавших в результате чрезвычайной ситуации», – пояснил в Нацбанке. Срок своенной деятельности программы продлен до 31 марта 2021 года включительно. Список пострадавших видов деятельности в обрабатывающей промышленности и сфере услуг утвердили совместным приказом председателя Национального банка и министра национальной экономики от 18 ноября 2020 года. Получить льготные кредиты могут крупные предприятия, пострадавшие в результате введения чрезвычайной ситуации и работающие в отраслях из утвержденного перечня. Лимит для крупных предприятий – до 6 млрд тенге, для малого и среднего предпринимательства – до 3 млрд тенге, для ИП – до 50 млн тенге. Из дополнительно выделенных 200 млрд тенге 100 млрд тенге будут направлены на сумму 100 млрд тенге, из которых 70 млрд тенге будут выделены через банк торгового уровня и 30 млрд тенге – через «Агратуру кредитную корпорацию». (kapital.kz)

ФЕРМЕРАМ ПОМОГУТ ВЫЙТИ НА РЫНОК БАЭС

Казахстан планирует наращивать экспорт продукции АПК в страны ЕС. Об этом на пресс-конференции в ЦСР рассказали вице-министр сельского хозяйства Нурбек Дамбаев, сообщила в пресс-службе ведомства. За 5 лет экспорт сельхозпродукции Казахстана на рынок государств-членов ЕАЭС в 9 раз (с \$5,5 млн в 2015 году до \$62 млн в 2019 году), фруктов в 4,5 раза (с \$12 млн до \$54 млн), молочных продуктов – практически в 2 раза (с \$22 млн до \$62 млн). Однако несмотря на положительную динамику, все еще остаются проблемы, связанные со свободным передвижением казахстанских товаров. Существует свыше 20 препятствий, негативно влияющих на экспорт сельхозпродукции. Их большинство приходится на сферы фитосанитарного и ветеринарно-санитарного контроля, а также технического регулирования. Как пояснил Нурбек Дамбаев, связаны они, как правило, с отсутствием нормативов в сфере ЕАЭС, позволяющих на национальном уровне ограничивать движение товаров. «Мы планируем активизировать работу по их устранению, реализовывать экспортный потенциал продукции АПК, налаживать взаимодействие с партнерами и заключая долгосрочных контрактов с крупными торговыми сетями государств-членов ЕАЭС и развития системы отово-распределительных центров. (kapital.kz)

ПРОИЗВОДСТВО СЛАДОСТЕЙ ВЫРОСЛО

За январь-октябрь 2020 года в стране произведено 92,4 тыс. тонн печенья и прочих кондитерских изделий, что на 8% больше, чем годом ранее. Тем временем производство шоколада и кондитерских изделий из него выросло на 3,2% за год, до 8,8 тыс. тонн. В региональном разрезе по итогам трех кварталов 2020 года лидером по производству кондитерских изделий в стране в условиях пандемии оказался Юлды, глобальный управляющий партнер ЕУ по вопросам предоставления услуг клиентам, также рассказал о возможностях больших данных в прогнозировании событий и принятии государственных решений в условиях пандемии.

«В свете продолжающейся пандемии и ее влияния на мировую экономику я хотел бы особенно подчеркнуть значимость информации и больших данных в восстановлении экономики. В эпоху развития новых технологий информация становится ценнейшим ресурсом, преобразующим наш мир, а умение использовать большие данные для отслеживания меняющихся тенденций и принятия своевременных решений – важнейшим конкурентным преимуществом для компаний по всему миру», – отмечает господин Энди Волдун.

Он также подчеркнул необходимость продолжения повышения качества и объема собираемых данных и интеграции использования больших данных в систему принятия государственных решений.

НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ НУЖНА АДАПТАЦИЯ

В условиях снижения спроса на нефть и уменьшения инвестиционной привлекательности нефтегазовой отрасли, необходимо провести адаптацию к новым реалиям. Об этом президент Касым-Жомарт Токаев сказал во время рабочей встречи Совета иностранных инвесторов, сообщил пресс-служба Акорды. Касым-Жомарт Токаев указал на важность своевременного завершения крупных нефтегазовых проектов на месторождениях Тенгиз, Карачаганак и Кашаган. В частности, своевременно перейти к полномасштабной освоению Кашагана и ускорить строительство газоперерабатывающего завода на этом месторождении. Также он обратил внимание на повышение инвестиционной привлекательности нефтегазовой отрасли. Провести работу совместно с нефтегазовыми компаниями усовершенствовать отраслевую нормативно-правовую базу с учетом текущих реалий и видения будущего развития отрасли. Отвечая на вопросы журналистов, президент подчеркнул, что успех в продвижении этого направления может значительно изменить специализацию нашей страны. (kapital.kz)





# Золотая лихорадка на рынке криптовалют

## Ripple удваивает стоимость, биткоин рвется вверх

Дмитрий Чепелев

За прошедшую неделю криптовалютный рынок продемонстрировал впечатлительные темпы роста. «Цифровое золото» вплотную приблизилось к своему историческому максимуму, а в то время как «эфир», на фоне скорого запуска второй версии сети, преодолел психологический рубеж в \$600. Однако действительно удивляющим «банковская криптовалюта» Ripple (XRP). Этот актив продемонстрировал рост стоимости более чем в два раза, оставив позади двух своих «товарищей» по топ-3 криптовалютам.

За отчетный семидневный период общей капитализации криптовалютного рынка удалось существенно вырасти. На утро среды, 25 ноября 2020 года, она поднялась до отметки \$576,2 млрд, что на 15,87% выше, чем на конец прошлого отчетного периода.

### Bitcoin (BTC)

«Цифровое золото» шаг за шагом приближается к историческому рубежу в \$20 тыс., и все меньше и меньше людей высказывают мнение, что биткоин не сможет преодолеть свой исторический максимум. На рынке всю прошедшую неделю явно доминировала продажа, а «цифрового золота» явно не хватает всем желающим. Инвестиционная компания Pantera Capital выслала в письме акционерам гипотезу о том, что запуск финансирования гиганта PayPal с момента запуска новой услуги собрал объемы, равные 70% от добычи. Из этого следует, что только лишь клиенты данных двух крупных компаний выкупают все добываемые BTC. «Откуда клиенты Square и PayPal будут брать свои биткоины? Тут мы



и вспомогим об ограниченности и негибкости предложения. Они будут покупать их, только уже серьезно толкая цену вверх», — заключили аналитики.

На утро среды, 25 ноября 2020 года, стоимость «цифрового золота» составила \$19 тыс. 117. За прошедший семидневный

отрезок времени цена на Bitcoin (BTC) продемонстрировала значительный рост, который составил 8,34%. Рыночная капитализация «первой криптовалюты» увеличилась на \$27,4 млрд и составила \$354,6 млрд. Доля «первой криптовалюты» в общей рыночной капитализации снизилась



Сравнение изменения стоимости топ-3 криптовалют за неделю			
	18 ноя 2020 г.	25 ноя 2020 г.	Изменение %
1. Bitcoin (BTC)	\$17645	\$19117	+8,34%
2. Ethereum (ETH)	\$480	\$605	+26,04%
3. Ripple (XRP)	\$0,302	\$0,678	+124,44%
Общая кап-ция (млрд)	\$497,3	\$576,2	+15,87%

# Make Asia great again

## О неизбежности реконфигурации в мировой валютной системе

Берни Ириванг, управляющий партнер Parlink Consulting

Пока мир пребывает в карантине, ожидая возвращения к нормальной жизни, в Азии происходят события глобального масштаба. 15 ноября 15 стран Азии подписали в виртуальном режиме Соглашение о создании RCEP (The Regional Comprehensive Economic Partnership) или RCEP – всемирное региональное экономическое партнерство. Это крупнейшее в мире Соглашение о свободной торговле. Переговоры по созданию RCEP возникли 8 лет назад и в Азии пока не имели перспективных потенциальных партнеров находились в клубке противоречий, начиная от конкуренции за рынки сбыта, заканчивая территориальными притязаниями касательно Тайваня, Малайзии, Вьетнама, Японии и Брунея. Теперь все это позади. Ряд проамериканских стран региона (Австралия, Филиппины, Новая Зеландия) предпочли торговать партнером по договору с доминирующей страной. В этой связи оказались Япония и Южная Корея, которые раньше рассматривались прежде всего как опасные торговые конкуренты. Длительная война с Китаем в 19-м столетии и война вокруг архипелага Сенкаку до сих пор остаются в центре противостояния.

Итак, в RCEP входят: Китай, Япония, Южная Корея, Австралия, Новая Зеландия и 10 стран Юго-Восточной Азии: Таиланд, Сингапур, Малайзия, Филиппины, Вьетнам, Бирма, Камбоджа, Лаос и Бруней).

Китайская дипломатия оказалась на вершине своего успеха: удалось реализовать геополитическую амбицию и убедить всех соседей по континенту в целесообразности экономической интеграции под лозунгом Make Asia great again. К слову, можно заметить, такое достижение не удается странам Центральной Азии за 30 лет независимости.

Не вдаваясь в подробности достижения, можно заметить, что китайскому успеху в RCEP способствовал президент США Дональд Трамп, который с приходом в Белый дом в 2017 году объявил о выходе Штатов из соглашения по свободной торговле. Однако Китай не позволил себе дирижующую позицию. Евросоюз (27 стран) с долей ВВП в 22,1% (512 млн человек) отключается на третью позицию. Создание Азиатского мегарегиона будет сопровождаться изменением соотношения параметров геополитики, ее реконфигурацией и фор-

мированием нового миропорядка. И это должно быть учтено в стратегии развития соседних стран (России и централизованно-падению экономическом порядке и перемены центра мировой экономики в Юго-Восточную Азию, в частности в сторону Китая. Тем более что КНР единогласно одобряет ШОС и БРИКС, а также активно осваивает космическое пространство, только на днях запустили начиненный датчиками зонд на Юно, обладает почти 90% мировых месячных релиз элементов, которые применяются в hightech.

На фоне достигнутых высот Китай в партнерстве с Японией и Южной Кореей способен вызвать реконфигурацию в мировой валютной системе в пользу азиатского блока.

Еще в 2011 году, выступая на научной конференции в Гонконге, я представил свое видение мировой валютной системы в будущем. После выступления получила предложение редактора журнала ASSET Magazine, который принадлежал фондовой бирже Гонконга, опубликовать статью в этом журнале. Статья была опубликована 11 ноября 2011 года в журнале «Century of China as it hand» («Близок китайский век»). На фоне нынешних событий можно с уверенностью сказать, что представленный 9 лет назад прогноз сейчас приобретает реальные очертания.

В-третьих, Китай сумел создать независимые крупнейшие социальные платформы, эквивалентные по масштабам Google, Facebook, You Tube, Whatsapp. По внедрению программы совмещают в себе функции депозитной и страховой жизни. Преимущество в том, что казахстанцы не только копят деньги на учебу, но и защищаются от непредвиденных расходов. Таким образом, они имеют возможность избежать бремени за восстановление возможного ущерба от государства в руки частных страховых компаний. Это снижает нагрузку на государственный бюджет.

«Влюбом случае развитие ГОНС и подобных программ позволит привлекать в казахстанские университеты больше частных средств, что, в свою очередь, будет способствовать развитию рынка в целом», — добавил Азамат Едесов.

По данным Бюро национальной статистики Казахстана за 2019 год, расходы на дошкольное и школьное образование. Доля высшего составила всего 14,4%. Это 58% от ВВП. В мире коммерческие университеты берут за обучение в среднем 80% от ВВП. По оценкам BusinessStat, около 85% этого рынка спонсируется за счет государственных средств. Благодаря бюджетному финансированию государственных учреждений оплачиваются зарплаты преподавателей, коммунальные платежи, административные расходы и так далее. Помимо этого, образовательные учреждения получают финансирование за счет систем государственных грантов, долей которых в структуре доходов достаточно высока.

Несмотря на то, что в рамках государственной политики по развитию рынка образования и программы «Цифровой Казахстан» внедряются современные проекты, призванные развить IT-направление в обучении, у образовательных систем существуют проблемы. Например, дефицит кадров, слабая инфраструктура и устаревшие учебные программы. Все это ведет к «оторванности» учебных процессов от реальных потребностей трудового рынка. Именно это триггер вызывает дефицит кадров — Google, Apple, Amazon, Яндекс, Mail.ru — уже давно вкладываются в стартапы, позволяющие готовить новых специалистов. Главная задача — создать такие проекты. Не отстанут от тренда и казахстанские компании: большинство ИТ-компаний в стране запускают обучающие курсы, школы программистов и академии. Однако для этого требуется подготовка квалифицированных кадров, и сразу «поднять» их под требования бизнеса.

Сегодня казахстанский рынок образования находится на распутии: университетов всецело зависит от государственного бюджета, а рынок онлайн-образования развивается исключительно благодаря редким государственным программам и частным инвестициям. Отсюда — несколько долгопериодная система будет существовать, завоевая судьбу будущих поколений и их место на мировом рынке специалистов. Если если усердно работать над развитием ГОНС необходимо также подключить и компании по страхованию жизни (КСЖ), у которых есть подходящий для этого инструмент — программы накопительного страхования жизни.

Независимые пиар и одновременно создавать его. Это верно и для Ада.

Эвандер Морган Форстер

Инициативы и инициативность могут привести к любым результатам, даже когда ты — поменьше Адамом Адам.

Гэвин Кеннеди

Всегда говорят, что бизнес — это копать Адам, именоване деньги. Встретясь с Адамом, именованый копыт Адам с опытом получают деньги, а Адам с деньгами приобретает опыт.

Гэвин Кеннеди

# Найти резервы для роста компании

# Найти резервы для роста компании

## Операционная эффективность поможет минимизировать потери

Мадина Касымова

Как от «тушения» пожаров перейти к стратегическому планированию, что снижает операционную эффективность и какие потери компании могут исключить — об этом в беседе с корреспондентом «Капитал.кз» рассказал эксперт Олег Мецкич. Тема операционной эффективности была посвящена антикризисный вебинар для предпринимателей. ReStart, организаторы Европейского банков реконструкции и развития (ЕБРР) при поддержке Правительства РК. Отметим, ЕБРР помогает малым и средним предприятиям, поддерживая их развитие. В начале декабря, date запуска основной сети ETH2, пользователи не успеют внести необходимые для запуска 524 288 ETH. Больше всего при подобном исходе пользователи волнуют невозможность вывода внесенных на депозитный контракт средств до перехода сети Ethereum 2.0 на первую стадию. Однако Виталик Бутерин считает такое развитие событий практически невозможным, а с другой стороны — весомый аргумент. «В сценарии, если ETH2 не продвигается дальше нулевой фазы, всегда есть возможность сделать хардфорк с целью добавления поддержки вывода средств из текущего контракта. Вкладчики могли легко вернуть свои активы», — пояснил он.

На утро среды, 25 ноября 2020 года, цена «цифровой нефти» составила \$605. По итогам прошедшей недели стоимость «эфира» перешагнула отметку в \$600. Рост стоимости актива составил 26,04%. Доля Ethereum (ETH) в общей капитализации криптовалютного рынка выросла на 0,97 процентных пункта и составила 11,94%.

«Эфир» продолжает наращивать темпы роста на фоне конкретизации информации касательно запуска второй версии сети. Подогревает интерес и онователь сети Виталик Бутерин. Он заявил, что ожидает гораздо более заметных улучшений, причем раньше, чем рассчитывает сообщество. «Слияние первой (ETH1) и второй (ETH2) версий сети, запуск механизма Proof-of-Stake, замачивные 100 000 TRB (транзакций в секунду) — все это случится быстрее, чем вы думаете. Я ожидаю, что обновления в ETH2 будут более «быстрыми и упорядоченными, чем в ETH1», — заявил он, пройдясь по основным целям на ближайшие 2 года. Не расстраивает основателя и темп роста депозитных контрактов второй версии сети, который несколько замедлился. Этот факт вызывает опасения инвесторов, поскольку в декабре, date запуска основной сети ETH2, пользователи не успеют внести необходимые для запуска 524 288 ETH. Больше всего при подобном исходе пользователи волнуют невозможность вывода внесенных на депозитный контракт средств до перехода сети Ethereum 2.0 на первую стадию. Однако Виталик Бутерин считает такое развитие событий практически невозможным, а с другой стороны — весомый аргумент. «В сценарии, если ETH2 не продвигается дальше нулевой фазы, всегда есть возможность сделать хардфорк с целью добавления поддержки вывода средств из текущего контракта. Вкладчики могли легко вернуть свои активы», — пояснил он.

На утро среды, 25 ноября 2020 года, стоимость Ripple (XRP) составила \$0,678. Стоимость актива достигла отметки в \$605. По итогам прошедшей недели стоимость «эфира» перешагнула отметку в \$600. Рост стоимости актива составил 26,04%. Доля Ethereum (ETH) в общей капитализации криптовалютного рынка выросла на 0,97 процентных пункта и составила 11,94%.

«Эфир» продолжает наращивать темпы роста на фоне конкретизации информации касательно запуска второй версии сети. Подогревает интерес и онователь сети Виталик Бутерин. Он заявил, что ожидает гораздо более заметных улучшений, причем раньше, чем рассчитывает сообщество. «Слияние первой (ETH1) и второй (ETH2) версий сети, запуск механизма Proof-of-Stake, замачивные 100 000 TRB (транзакций в секунду) — все это случится быстрее, чем вы думаете. Я ожидаю, что обновления в ETH2 будут более «быстрыми и упорядоченными, чем в ETH1», — заявил он, пройдясь по основным целям на ближайшие 2 года. Не расстраивает основателя и темп роста депозитных контрактов второй версии сети, который несколько замедлился. Этот факт вызывает опасения инвесторов, поскольку в декабре, date запуска основной сети ETH2, пользователи не успеют внести необходимые для запуска 524 288 ETH. Больше всего при подобном исходе пользователи волнуют невозможность вывода внесенных на депозитный контракт средств до перехода сети Ethereum 2.0 на первую стадию. Однако Виталик Бутерин считает такое развитие событий практически невозможным, а с другой стороны — весомый аргумент. «В сценарии, если ETH2 не продвигается дальше нулевой фазы, всегда есть возможность сделать хардфорк с целью добавления поддержки вывода средств из текущего контракта. Вкладчики могли легко вернуть свои активы», — пояснил он.

На утро среды, 25 ноября 2020 года, стоимость Ripple (XRP) составила \$0,678. Стоимость актива достигла отметки в \$605. По итогам прошедшей недели стоимость «эфира» перешагнула отметку в \$600. Рост стоимости актива составил 26,04%. Доля Ethereum (ETH) в общей капитализации криптовалютного рынка выросла на 0,97 процентных пункта и составила 11,94%.

«Эфир» продолжает наращивать темпы роста на фоне конкретизации информации касательно запуска второй версии сети. Подогревает интерес и онователь сети Виталик Бутерин. Он заявил, что ожидает гораздо более заметных улучшений, причем раньше, чем рассчитывает сообщество. «Слияние первой (ETH1) и второй (ETH2) версий сети, запуск механизма Proof-of-Stake, замачивные 100 000 TRB (транзакций в секунду) — все это случится быстрее, чем вы думаете. Я ожидаю, что обновления в ETH2 будут более «быстрыми и упорядоченными, чем в ETH1», — заявил он, пройдясь по основным целям на ближайшие 2 года. Не расстраивает основателя и темп роста депозитных контрактов второй версии сети, который несколько замедлился. Этот факт вызывает опасения инвесторов, поскольку в декабре, date запуска основной сети ETH2, пользователи не успеют внести необходимые для запуска 524 288 ETH. Больше всего при подобном исходе пользователи волнуют невозможность вывода внесенных на депозитный контракт средств до перехода сети Ethereum 2.0 на первую стадию. Однако Виталик Бутерин считает такое развитие событий практически невозможным, а с другой стороны — весомый аргумент. «В сценарии, если ETH2 не продвигается дальше нулевой фазы, всегда есть возможность сделать хардфорк с целью добавления поддержки вывода средств из текущего контракта. Вкладчики могли легко вернуть свои активы», — пояснил он.

«Эфир» продолжает наращивать темпы роста на фоне конкретизации информации касательно запуска второй версии сети. Подогревает интерес и онователь сети Виталик Бутерин. Он заявил, что ожидает гораздо более заметных улучшений, причем раньше, чем рассчитывает сообщество. «Слияние первой (ETH1) и второй (ETH2) версий сети, запуск механизма Proof-of-Stake, замачивные 100 000 TRB (транзакций в секунду) — все это случится быстрее, чем вы думаете. Я ожидаю, что обновления в ETH2 будут более «быстрыми и упорядоченными, чем в ETH1», — заявил он, пройдясь по основным целям на ближайшие 2 года. Не расстраивает основателя и темп роста депозитных контрактов второй версии сети, который несколько замедлился. Этот факт вызывает опасения инвесторов, поскольку в декабре, date запуска основной сети ETH2, пользователи не успеют внести необходимые для запуска 524 288 ETH. Больше всего при подобном исходе пользователи волнуют невозможность вывода внесенных на депозитный контракт средств до перехода сети Ethereum 2.0 на первую стадию. Однако Виталик Бутерин считает такое развитие событий практически невозможным, а с другой стороны — весомый аргумент. «В сценарии, если ETH2 не продвигается дальше нулевой фазы, всегда есть возможность сделать хардфорк с целью добавления поддержки вывода средств из текущего контракта. Вкладчики могли легко вернуть свои активы», — пояснил он.

«Эфир» продолжает наращивать темпы роста на фоне конкретизации информации касательно запуска второй версии сети. Подогревает интерес и онователь сети Виталик Бутерин. Он заявил, что ожидает гораздо более заметных улучшений, причем раньше, чем рассчитывает сообщество. «Слияние первой (ETH1) и второй (ETH2) версий сети, запуск механизма Proof-of-Stake, замачивные 100 000 TRB (транзакций в секунду) — все это случится быстрее, чем вы думаете. Я ожидаю, что обновления в ETH2 будут более «быстрыми и упорядоченными, чем в ETH1», — заявил он, пройдясь по основным целям на ближайшие 2 года. Не расстраивает основателя и темп роста депозитных контрактов второй версии сети, который несколько замедлился. Этот факт вызывает опасения инвесторов, поскольку в декабре, date запуска основной сети ETH2, пользователи не успеют внести необходимые для запуска 524 288 ETH. Больше всего при подобном исходе пользователи волнуют невозможность вывода внесенных на депозитный контракт средств до перехода сети Ethereum 2.0 на первую стадию. Однако Виталик Бутерин считает такое развитие событий практически невозможным, а с другой стороны — весомый аргумент. «В сценарии, если ETH2 не продвигается дальше нулевой фазы, всегда есть возможность сделать хардфорк с целью добавления поддержки вывода средств из текущего контракта. Вкладчики могли легко вернуть свои активы», — пояснил он.

«Эфир» продолжает наращивать темпы роста на фоне конкретизации информации касательно запуска второй версии сети. Подогревает интерес и онователь сети Виталик Бутерин. Он заявил, что ожидает гораздо более заметных улучшений, причем раньше, чем рассчитывает сообщество. «Слияние первой (ETH1) и второй (ETH2) версий сети, запуск механизма Proof-of-Stake, замачивные 100 000 TRB (транзакций в секунду) — все это случится быстрее, чем вы думаете. Я ожидаю, что обновления в ETH2 будут более «быстрыми и упорядоченными, чем в ETH1», — заявил он, пройдясь по основным целям на ближайшие 2 года. Не расстраивает основателя и темп роста депозитных контрактов второй версии сети, который несколько замедлился. Этот факт вызывает опасения инвесторов, поскольку в декабре, date запуска основной сети ETH2, пользователи не успеют внести необходимые для запуска 524 288 ETH. Больше всего при подобном исходе пользователи волнуют невозможность вывода внесенных на депозитный контракт средств до перехода сети Ethereum 2.0 на первую стадию. Однако Виталик Бутерин считает такое развитие событий практически невозможным, а с другой стороны — весомый аргумент. «В сценарии, если ETH2 не продвигается дальше нулевой фазы, всегда есть возможность сделать хардфорк с целью добавления поддержки вывода средств из текущего контракта. Вкладчики могли легко вернуть свои активы», — пояснил он.

«Эфир» продолжает наращивать темпы роста на фоне конкретизации информации касательно запуска второй версии сети. Подогревает интерес и онователь сети Виталик Бутерин. Он заявил, что ожидает гораздо более заметных улучшений, причем раньше, чем рассчитывает сообщество. «Слияние первой (ETH1) и второй (ETH2) версий сети, запуск механизма Proof-of-Stake, замачивные 100 000 TRB (транзакций в секунду) — все это случится быстрее, чем вы думаете. Я ожидаю, что обновления в ETH2 будут более «быстрыми и упорядоченными, чем в ETH1», — заявил он, пройдясь по основным целям на ближайшие 2 года. Не расстраивает основателя и темп роста депозитных контрактов второй версии сети, который несколько замедлился. Этот факт вызывает опасения инвесторов, поскольку в декабре, date запуска основной сети ETH2, пользователи не успеют внести необходимые для запуска 524 288 ETH. Больше всего при подобном исходе пользователи волнуют невозможность вывода внесенных на депозитный контракт средств до перехода сети Ethereum 2.0 на первую стадию. Однако Виталик Бутерин считает такое развитие событий практически невозможным, а с другой стороны — весомый аргумент. «В сценарии, если ETH2 не продвигается дальше нулевой фазы, всегда есть возможность сделать хардфорк с целью добавления поддержки вывода средств из текущего контракта. Вкладчики могли легко вернуть свои активы», — пояснил он.

«Эфир» продолжает наращивать темпы роста на фоне конкретизации информации касательно запуска второй версии сети. Подогревает интерес и онователь сети Виталик Бутерин. Он заявил, что ожидает гораздо более заметных улучшений, причем раньше, чем рассчитывает сообщество. «Слияние первой (ETH1) и второй (ETH2) версий сети, запуск механизма Proof-of-Stake, замачивные 100 000 TRB (транзакций в секунду) — все это случится быстрее, чем вы думаете. Я ожидаю, что обновления в ETH2 будут более «быстрыми и упорядоченными, чем в ETH1», — заявил он, пройдясь по основным целям на ближайшие 2 года. Не расстраивает основателя и темп роста депозитных контрактов второй версии сети, который несколько замедлился. Этот факт вызывает опасения инвесторов, поскольку в декабре, date запуска основной сети ETH2, пользователи не успеют внести необходимые для запуска 524 288 ETH. Больше всего при подобном исходе пользователи волнуют невозможность вывода внесенных на депозитный контракт средств до перехода сети Ethereum 2.0 на первую стадию. Однако Виталик Бутерин считает такое развитие событий практически невозможным, а с другой стороны — весомый аргумент. «В сценарии, если ETH2 не продвигается дальше нулевой фазы, всегда есть возможность сделать хардфорк с целью добавления поддержки вывода средств из текущего контракта. Вкладчики могли легко вернуть свои активы», — пояснил он.

«Эфир» продолжает наращивать темпы роста на фоне конкретизации информации касательно запуска второй версии сети. Подогревает интерес и онователь сети Виталик Бутерин. Он заявил, что ожидает гораздо более заметных улучшений, причем раньше, чем рассчитывает сообщество. «Слияние первой (ETH1) и второй (ETH2) версий сети, запуск механизма Proof-of-Stake, замачивные 100 000 TRB (транзакций в секунду) — все это случится быстрее, чем вы думаете. Я ожидаю, что обновления в ETH2 будут более «быстрыми и упорядоченными, чем в ETH1», — заявил он, пройдясь по основным целям на ближайшие 2 года. Не расстраивает основателя и темп роста депозитных контрактов второй версии сети, который несколько замедлился. Этот факт вызывает опасения инвесторов, поскольку в декабре, date запуска основной сети ETH2, пользователи не успеют внести необходимые для запуска 524 288 ETH. Больше всего при подобном исходе пользователи волнуют невозможность вывода внесенных на депозитный контракт средств до перехода сети Ethereum 2.0 на первую стадию. Однако Виталик Бутерин считает такое развитие событий практически невозможным, а с другой стороны — весомый аргумент. «В сценарии, если ETH2 не продвигается дальше нулевой фазы, всегда есть возможность сделать хардфорк с целью добавления поддержки вывода средств из текущего контракта. Вкладчики могли легко вернуть свои активы», — пояснил он.

«Эфир» продолжает наращивать темпы роста на фоне конкретизации информации касательно запуска второй версии сети. Подогревает интерес и онователь сети Виталик Бутерин. Он заявил, что ожидает гораздо более заметных улучшений, причем раньше, чем рассчитывает сообщество. «Слияние первой (ETH1) и второй (ETH2) версий сети, запуск механизма Proof-of-Stake, замачивные 100 000 TRB (транзакций в секунду) — все это случится быстрее, чем вы думаете. Я ожидаю, что обновления в ETH2 будут более «быстрыми и упорядоченными, чем в ETH1», — заявил он, пройдясь по основным целям на ближайшие 2 года. Не расстраивает основателя и темп роста депозитных контрактов второй версии сети, который несколько замедлился. Этот факт вызывает опасения инвесторов, поскольку в декабре, date запуска основной сети ETH2, пользователи не успеют внести необходимые для запуска 524 288 ETH. Больше всего при подобном исходе пользователи волнуют невозможность вывода внесенных на депозитный контракт средств до перехода сети Ethereum 2.0 на первую стадию. Однако Виталик Бутерин считает такое развитие событий практически невозможным, а с другой стороны — весомый аргумент. «В сценарии, если ETH2 не продвигается дальше нулевой фазы, всегда есть возможность сделать хардфорк с целью добавления поддержки вывода средств из текущего контракта. Вкладчики могли легко вернуть свои активы», — пояснил он.

«Эфир» продолжает наращивать темпы роста на фоне конкретизации информации касательно запуска второй версии сети. Подогревает интерес и онователь сети Виталик Бутерин. Он заявил, что ожидает гораздо более заметных улучшений, причем раньше, чем рассчитывает сообщество. «Слияние первой (ETH1) и второй (ETH2) версий сети, запуск механизма Proof-of-Stake, замачивные 100 000 TRB (транзакций в секунду) — все это случится быстрее, чем вы думаете. Я ожидаю, что обновления в ETH2 будут более «быстрыми и упорядоченными, чем в ETH1», — заявил он, пройдясь по основным целям на ближайшие 2 года. Не расстраивает основателя и темп роста депозитных контрактов второй версии сети, который несколько замедлился. Этот факт вызывает опасения инвесторов, поскольку в декабре, date запуска основной сети ETH2, пользователи не успеют внести необходимые для запуска 524 288 ETH. Больше всего при подобном исходе пользователи волнуют невозможность вывода внесенных на депозитный контракт средств до перехода сети Ethereum 2.0 на первую стадию. Однако Виталик Бутерин считает такое развитие событий практически невозможным, а с другой стороны — весомый аргумент. «В сценарии, если ETH2 не продвигается дальше нулевой фазы, всегда есть возможность сделать хардфорк с целью добавления поддержки вывода средств из текущего контракта. Вкладчики могли легко вернуть свои активы», — пояснил он.

# Найти резервы для роста компании

## Операционная эффективность поможет минимизировать потери

Мадина Касымова

Как от «тушения» пожаров перейти к стратегическому планированию, что снижает операционную эффективность и какие потери компании могут исключить — об этом в беседе с корреспондентом «Капитал.кз» рассказал эксперт Олег Мецкич. Тема операционной эффективности была посвящена антикризисный вебинар для предпринимателей. ReStart, организаторы Европейского банков реконструкции и развития (ЕБРР) при поддержке Правительства РК. Отметим, ЕБРР помогает малым и средним предприятиям, поддерживая их развитие. В начале декабря, date запуска основной сети ETH2, пользователи не успеют внести необходимые для запуска 524 288 ETH. Больше всего при подобном исходе пользователи волнуют невозможность вывода внесенных на депозитный контракт средств до перехода сети Ethereum 2.0 на первую стадию. Однако Виталик Бутерин считает такое развитие событий практически невозможным, а с другой стороны — весомый аргумент. «В сценарии, если ETH2 не продвигается дальше нулевой фазы, всегда есть возможность сделать хардфорк с целью добавления поддержки вывода средств из текущего контракта. Вкладчики могли легко вернуть свои активы», — пояснил он.

«Эфир» продолжает наращивать темпы роста на фоне конкретизации информации касательно запуска второй версии сети. Подогревает интерес и онователь сети Виталик Бутерин. Он заявил, что ожидает гораздо более заметных улучшений, причем раньше, чем рассчитывает сообщество. «Слияние первой (ETH1) и второй (ETH2) версий сети, запуск механизма Proof-of-Stake, замачивные 100 000 TRB (транзакций в секунду) — все это случится быстрее, чем вы думаете. Я ожидаю, что обновления в ETH2 будут более «быстрыми и упорядоченными, чем в ETH1», — заявил он, пройдясь по основным целям на ближайшие 2 года. Не расстраивает основателя и темп роста депозитных контрактов второй версии сети, который несколько замедлился. Этот факт вызывает опасения инвесторов, поскольку в декабре, date запуска основной сети ETH2, пользователи не успеют внести необходимые для запуска 524 288 ETH. Больше всего при подобном исходе пользователи волнуют невозможность вывода внесенных на депозитный контракт средств до перехода сети Ethereum 2.0 на первую стадию. Однако Виталик Бутерин считает такое развитие событий практически невозможным, а с другой стороны — весомый аргумент. «В сценарии, если ETH2 не продвигается дальше нулевой фазы, всегда есть возможность сделать хардфорк с целью добавления поддержки вывода средств из текущего контракта. Вкладчики могли легко вернуть свои активы», — пояснил он.

«Эфир» продолжает наращивать темпы роста на фоне конкретизации информации касательно запуска второй версии сети. Подогревает интерес и онователь сети Виталик Бутерин. Он заявил, что ожидает гораздо более заметных улучшений, причем раньше, чем рассчитывает сообщество. «Слияние первой (ETH1) и второй (ETH2) версий сети, запуск механизма Proof-of-Stake, замачивные 100 000 TRB (транзакций в секунду) — все это случится быстрее, чем вы думаете. Я ожидаю, что обновления в ETH2 будут более «быстрыми и упорядоченными, чем в ETH1», — заявил он, пройдясь по основным целям на ближайшие 2 года. Не расстраивает основателя и темп роста депозитных контрактов второй версии сети, который несколько замедлился. Этот факт вызывает опасения инвесторов, поскольку в декабре, date запуска основной сети ETH2, пользователи не успеют внести необходимые для запуска 524 288 ETH. Больше всего при подобном исходе пользователи волнуют невозможность вывода внесенных на депозитный контракт средств до перехода сети Ethereum 2.0 на первую стадию. Однако Виталик Бутерин считает такое развитие событий практически невозможным, а с другой стороны — весомый аргумент. «В сценарии, если ETH2 не продвигается дальше нулевой фазы, всегда есть возможность сделать хардфорк с целью добавления поддержки вывода средств из текущего контракта. Вкладчики могли легко вернуть свои активы», — пояснил он.

«Эфир» продолжает наращивать темпы роста на фоне конкретизации информации касательно запуска второй версии сети. Подогревает интерес и онователь сети Виталик Бутерин. Он заявил, что ожидает гораздо более заметных улучшений, причем раньше, чем рассчитывает сообщество. «Слияние первой (ETH1) и второй (ETH2) версий сети, запуск механизма Proof-of-Stake, замачивные 100 000 TRB (транзакций в секунду) — все это случится быстрее, чем вы думаете. Я ожидаю, что обновления в ETH2 будут более «быстрыми и упорядоченными, чем в ETH1», — заявил он, пройдясь по основным целям на ближайшие 2 года. Не расстраивает основателя и темп роста депозитных контрактов второй версии сети, который несколько замедлился. Этот факт вызывает опасения инвесторов, поскольку в декабре, date запуска основной сети ETH2, пользователи не успеют внести необходимые для запуска 524 288 ETH. Больше всего при подобном исходе пользователи волнуют невозможность вывода внесенных на депозитный контракт средств до перехода сети Ethereum 2.0 на первую стадию. Однако Виталик Бутерин считает такое развитие событий практически невозможным, а с другой стороны — весомый аргумент. «В сценарии, если ETH2 не продвигается дальше нулевой фазы, всегда есть возможность сделать хардфорк с целью добавления поддержки вывода средств из текущего контракта. Вкладчики могли легко вернуть свои активы», — пояснил он.

«Эфир» продолжает наращивать темпы роста на фоне конкретизации информации касательно запуска второй версии сети. Подогревает интерес и онователь сети Виталик Бутерин. Он заявил, что ожидает гораздо более заметных улучшений, причем раньше, чем рассчитывает сообщество. «Слияние первой (ETH1) и второй (ETH2) версий сети, запуск механизма Proof-of-Stake, замачивные 100 000 TRB (транзакций в секунду) — все это случится быстрее, чем вы думаете. Я ожидаю, что обновления в ETH2 будут более «быстрыми и упорядоченными, чем в ETH1», — заявил он, пройдясь по основным целям на ближайшие 2 года. Не расстраивает основателя и темп роста депозитных контрактов второй версии сети, который несколько замедлился. Этот факт вызывает опасения инвесторов, поскольку в декабре, date запуска основной сети ETH2, пользователи не успеют внести необходимые для запуска 524 288 ETH. Больше всего при подобном исходе пользователи волнуют невозможность вывода внесенных на депозитный контракт средств до перехода сети Ethereum 2.0 на первую стадию. Однако Виталик Бутерин считает такое развитие событий практически невозможным, а с другой стороны — весомый аргумент. «В сценарии, если ETH2 не продвигается дальше нулевой фазы, всегда есть возможность сделать хардфорк с целью добавления поддержки вывода средств из текущего контракта. Вкладчики могли легко вернуть свои активы», — пояснил он.

«Эфир» продолжает наращивать темпы роста на фоне конкретизации информации касательно запуска второй версии сети. Подогревает интерес и онователь сети Виталик Бутерин. Он заявил, что ожидает гораздо более заметных улучшений, причем раньше, чем рассчитывает сообщество. «Слияние первой (ETH1) и второй (ETH2) версий сети, запуск механизма Proof-of-Stake, замачивные 100 000 TRB (транзакций в секунду) — все это случится быстрее, чем вы думаете. Я ожидаю, что обновления в ETH2 будут более «быстрыми и упорядоченными, чем в ETH1», — заявил он, пройдясь по основным целям на ближайшие 2 года. Не расстраивает основателя и темп роста депозитных контрактов второй версии сети, который несколько замедлился. Этот факт вызывает опасения инвесторов, поскольку в декабре, date запуска основной сети ETH2, пользователи не успеют внести необходимые для запуска 524 288 ETH. Больше всего при подобном исходе пользователи волнуют невозможность вывода внесенных на депозитный контракт средств до перехода сети Ethereum 2.0 на первую стадию. Однако Виталик Бутерин считает такое развитие событий практически невозможным, а с другой стороны — весомый аргумент. «В сценарии, если ETH2 не продвигается дальше нулевой фазы, всегда есть возможность сделать хардфорк с целью добавления поддержки вывода средств из текущего контракта. Вкладчики могли легко вернуть свои активы», — пояснил он.

«Эфир» продолжает наращивать темпы роста на фоне конкретизации информации касательно запуска второй версии сети. Подогревает интерес и онователь сети Виталик Бутерин. Он заявил, что ожидает гораздо более заметных улучшений, причем раньше, чем рассчитывает сообщество. «Слияние первой (ETH1) и второй (ETH2) версий сети, запуск механизма Proof-of-Stake, замачивные 100 000 TRB (транзакций в секунду) — все это случится быстрее, чем вы думаете. Я ожидаю, что обновления в ETH2 будут более «быстрыми и упорядоченными, чем в ETH1», — заявил он, пройдясь по основным целям на ближайшие 2 года. Не расстраивает основателя и темп роста депозитных контрактов второй версии сети, который несколько замедлился. Этот факт вызывает опасения инвесторов, поскольку в декабре, date запуска основной сети ETH2,



# Основной приоритет – обеспечение открытости информации

Бекзат Рахимов, директор Департамента развития коммуникаций государства и общества МИОР РК



В 2015 году по инициативе депутатов парламента принят Закон Республики Казахстан «О доступе к информации», что стало ключевой вехой в вопросах повышения открытости и прозрачности деятельности органов власти. 16 ноября исполнилось 5 лет со дня принятия закона. Следует признать, что за эти годы накоплен как огромный опыт, так и ряд проблем в его реализации.

Предусмотренные законом порталы «Открытого правительства», а также официальные интернет-ресурсы государственных органов и СМИ – основные способы обеспечения доступа к информации. Благодаря portalу «Открытого правительства», с такими компонентами как «открытые данные», «открытые бюджеты», «открытые НПА» и «открытый диалог», расширились возможности граждан в управлении государством и осуществлении общественного контроля.

Размещение проектов нормативных правовых актов и бюджетных программ в открытом доступе и их публичное обсуждение на порталах «Открытые бюджеты» (budget.egov.kz) и «Открытые НПА» (legalacts.egov.kz) содействуют непосредственному участию населения в принятии государственных управленческих решений. Публикация государственными органами и организациями квазигосударственного сектора открытых данных (data.egov.kz), число которых превышает свыше 3,5 тыс. наборов информации пополняется, способствует доступности информации.

Открытие и ведение блогов на портале «Открытый диалог» (dialog.egov.kz) дает возможность обратиться с запросом информации непосредственно к первому руководителю государственного органа. В конце прошлого года начата работа по созданию блогов первых руководителей организаций квазигосударственного сектора. Сегодня порядка 150 национальных

компаний, холдингов и подведомственных организаций государственных органов представлены на блог-платформе. В начале этого года запущена Единая платформа интернет-ресурсов государственных органов, объединившая официальные сайты всех госорганов, по примеру опыта Великобритании, Канады, Новой Зеландии. Единая платформа дает возможность найти всю необходимую информацию о деятельности государственных органов на одном ресурсе. Наряду с этим, обеспечению открытости содействуют ежегодно проводимые

отчетные встречи министров и акимов перед населением, а также онлайн-трансляции открытых заседаний палат парламента, правительства и коллегальных органов центральных исполнительных и местных представительных и исполнительных органов. Значимый вклад в прозрачность деятельности государственных органов и других обладателей информации вносит работа Комиссии по вопросам доступа к информации и защите личной информации. Вместе с тем новые вызовы и пандемия показали, насколько важно обеспечивать своевременный беспрепятственный доступ к полной и достоверной информации. Сложившаяся ситуация в мире и правоприменительная практика Закона о доступе к информации диктуют необходимость законодательных изменений. Несударный глава государства Касым-Жомарт Токаев в своем Послании народу Казахстана от 1 сентября 2020 года подчеркнул важность поправок в законодательство о доступе к информации.

В настоящее время на рассмотрении Парламента Республики Казахстан находится проект Закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законода-

тельные акты по вопросам информации», который включает большой блок поправок, связанных с обеспечением открытости информации.

Предлагаемые поправки основываются на рекомендациях ОЭСР, включая Стратегический план действий по борьбе с коррупцией и направлены на усиление контроля и ответственности государственных органов, а также расширение сферы применения отдельных норм Закона о доступе к информации.

Для этого предлагается определить уполномоченный орган в области доступа к информации и его компетенцию, а в каждом государственном органе – уполномоченное подразделение либо лицо (без увеличения штатной численности и нагрузки на бюджет). Также законопроектом предусматривается внесение ежегодно главе государства отчета о состоянии сферы доступа к информации. Отчет будет отражать не только анализ состояния, но и общественную оценку информационной открытости, а также предложения и рекомендации, разработанные в тандеме с гражданским сектором.

Наряду с этим предлагается отнестись к обладателям информации исполнителям функций центральных и местных исполнительных органов, распространить обязательство по размещению открытых данных и наличие личных блогов первых руководителей на организации квазигосударственного сектора.

Кроме того, в рамках законопроекта устраняются имеющиеся правовые пробелы, к примеру, дается понятие общественным интересам в области доступа к информации, интернет-порталу «Открытый диалог» и др.

В целом данные нововведения имеют большое значение в переходе к концепции «Слашащего государства» и будут способствовать повышению информационной открытости и доступности государственных органов и других обладателей информации.

Финансовый кризис, отягощенный пандемией, больно ударил по самым разным сферам деятельности. Досталось и рынку искусства. По словам казахстанских художников и галеристов, за последний год продажи даже наиболее успешных мастеров упали практически до нуля. Хотя ситуация на казахстанском арт-рынке начала меняться не в лучшую сторону еще до зловещей эпидемии.

Айвар Тазишев – один из первых казахстанских живописцев, чьи работы были выставлены за рубежом. С 1987 года его произведения регулярно выставлялись в западной Европе, США и странах Британского Содружества. Признание в Казахстане пришло только в 2014 году Тазишев баловал соответствующим персональным выставкам. Аппендаж вернисажа 1997 года в го-

сударственном музее имени Кастеева был сопоставим с прошедшей там же несколькими годами ранее выставкой легендарного Ильи Глазунова. Сейчас выставок нет, а продажи, ник которых пришелся на 90-е годы, остались в прошлом. Однако мастер продолжает писать картины, правда, уже в совсем небольшом объеме, создавая в год две-три работы. Прекрасно понимая, что в ближайшем будущем оживления на отечественном арт-рынке ждать не приходится. «Мой пример имеет многоосложную причину, – рассказывает Айвар Тазишев, – одна из них – это то, что тот класс, ко-

## ПАРАГРАФ ИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ ИНСТРУМЕНТ УСПЕШНОГО ПРОФЕССИОНАЛА

1) врачами медицинских организаций государственной и частной формы собственности, а также занимающиеся частной медицинской практикой (далее - субъекты здравоохранения) при наличии у них лицензии на осуществление медицинской деятельности, включающей проведение экспертизы временной нетрудоспособности, выданной в соответствии с Законом;

2) медицинским работникам со средним медицинским образованием организаций первичной медико-санитарной помощи (далее - ПМСП) государственной формы собственности при самостоятельном приеме пациентов и самостоятельном обслуживании первичных вызовов на дому;

3) врачебно-консультативной комиссией медицинской организации (далее - ВКК).

При проведении экспертизы временной нетрудоспособности медицинский ра-

ботник (врач, средний медицинский работник):

1) устанавливает признаки временной нетрудоспособности на основе оценки состояния здоровья, характера и условий труда, социальных факторов;

2) определяет сроки временной нетрудоспособности в соответствии с настоящими Правилами;

3) выдает лист нетрудоспособности и назначает дату очередного посещения врача, фиксируя ее в первичной медицинской документации; формы собственности при самостоятельном приеме пациентов и самостоятельном обслуживании первичных вызовов на дому;

4) своевременно направляет пациента для консультации на ВКК и медицинскую экспертизу (далее - МЭС).

Приказ вводится в действие по истечении десяти календарных дней после дня его первого официального опубликования.

**SCAT AIRLINES**

Прямой рейс  
**АТЫРАУ – НУР-СУЛТАН**  
4 раза в неделю

Удобные стыковки с городами Казахстана

8 (7252) 99 88 80  
scat.kz

## Новинки законодательства

www.online.zakon.kz www.prg.kz



### Утверждены правила приращения физических лиц к организациям здравоохранения, оказывающим первичную медико-санитарную помощь

Приказом министра здравоохранения Республики Казахстан от 13 ноября 2020 года № КР ДСМ-194/2020 утверждены правила приращения физических лиц к организациям здравоохранения, оказывающим первичную медико-санитарную помощь (не введены в действие)

В соответствии с пунктом 4 статьи 123 Кодекса Республики Казахстан от 7 июля 2020 года «О здоровье народа и системе здравоохранения» и пунктом 1 статьи 10 Закона Республики Казахстан от 15 апреля 2013 года «О государственных услугах» утверждены

Правила приращения физических лиц к организациям здравоохранения, оказывающим первичную медико-санитарную помощь согласно приложению 1 к настоящему приказу.

Прикрепление физических лиц к организациям ПМСП осуществляется на основании:

- 1) семейного принципа обслуживания;
- 2) территориальной доступности ПМСП;
- 3) свободного выбора медицинской организации в пределах территориальной доступности ПМСП;
- 4) удовлетворенности пациента качеством медицинской помощи;
- 5) равноправия и добросовестной конкуренции независимо от формы собственности и ведомственной принадлежности.

Прикрепление физических лиц осуществляется по индивидуальному идентификационному номеру (далее - ИИН) к одной организации ПМСП, заключившей договор закупки медицинских услуг с фондом на оказание медицинской помощи в рамках гарантированного объема бесплатной медицинской помощи (далее - ГОБМП) и (или) в системе обязательного

социального медицинского страхования (далее - ОСМС) (далее - договор закупки медицинских услуг) за исключением прикрепления к вновь вводимым объектам здравоохранения и в период кампании прикрепления.

Прикрепление физических лиц, указанных в пунктах 4, 5 и 6 настоящих Правил, осуществляется в порядке процедуры выбора в соответствии с Правилами закупки услуг.

Прикрепление физических лиц, указанных в пунктах 4, 5 и 6 настоящих Правил, осуществляется в порядке процедуры выбора в соответствии с Правилами закупки услуг.

Летя, проживающие в домах ребенка, интернатах, специализированных организациях для детей, а также лица, проживающие в медико-социальных организациях, прикрепляются к организациям ПМСП в зоне территориального обслуживания, в которых расположены указанные организации, на основании решения местных органов государственного управления здравоохранением областей, городов республиканского значения и столицы (далее - органы здравоохранения), содержащего список организаций ПМСП с закрепленными за ними зонами обслуживания территории обслуживания, городов республиканского значения и столицы (далее - приказ о распределении).

Прикрепление лиц, содержащихся в учреждениях уголовно-исполнительной системы, осуществляется на основании решения управлений здравоохранения, содержащего список организаций ПМСП с закрепленными за ними зонами обслуживания территории области, городов республиканского значения и столицы с приложением копий документов, удостоверяющих личность. При отсутствии документа, удостоверяющего личность, прилагается копия регистрационного свидетельства (ИИН).

Физическое лицо, не воспользовавшееся правом свободного выбора организации ПМСП, остается прикрепленным к организации ПМСП, в которой обслуживался ранее.

В случае отказа у прежней организации ПМСП от заключения договора закупки медицинских услуг с фондом на следующий год, прикрепление осуществляется с учетом территориальной доступности

Субъекты ПМСП, допущенные к процедурам в соответствии с Правилами закупки услуг.

Прикрепление физических лиц, указанных в пунктах 4, 5 и 6 настоящих Правил, осуществляется в порядке процедуры выбора в соответствии с Правилами закупки услуг.

Приказ вводится в действие по истечении десяти календарных дней после дня его первого официального опубликования.

### Утверждены правила проведения экспертизы временной нетрудоспособности, а также выдачи листа нетрудоспособности

Приказом министра здравоохранения Республики Казахстан от 18 ноября 2020 года № КР ДСМ-198/2020 утверждены правила проведения экспертизы временной нетрудоспособности, а также выдачи листа нетрудоспособности (не введены в действие)

В соответствии с пунктом 2 статьи 89 Кодекса Республики Казахстан от 7 июля 2020 года «О здоровье народа и системе здравоохранения» и пунктом 1 статьи 10 Закона Республики Казахстан от 15 апреля 2013 года «О государственных услугах» утверждены Правила проведения экспертизы временной нетрудоспособности, а также выдачи листа нетрудоспособности (не введены в действие)

Экспертиза временной нетрудоспособности проводится в медицинских организациях, осуществляющих медицинскую деятельность в соответствии с Законом Республики Казахстан от 16 мая 2014 года «О предоставлении и уведомлении» (далее - Закон).

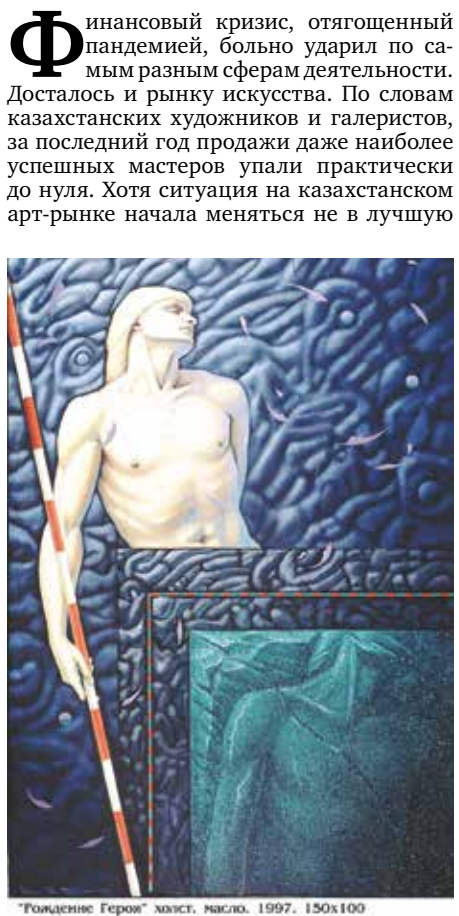
Экспертиза временной нетрудоспособности, выдача листа нетрудоспособности осуществляется:



## Художник в период глобального кризиса



Дмитрий Топоров  
Фото автора



Герахимов Герасим, маляр, маляр, 1997, 130х100



Герахимов Герасим, маляр, маляр, 1997, 95х140



Герахимов Герасим, маляр, маляр, 1997, 95х140

торый у меня покупал активно работы в 90-е годы – это поколение работавших мечтателей, которые притом еще и книжки читали, оно ушло. Многие уехали, кто-то умер, кто-то разорился. На смену им пришли прагматичные и очень приземленные люди. У меня уже долгое время практически нет продаж. Те редкие покупатели, которые иногда появляются, носят непостоянный характер. Почти исчезла разновидность покупателей, именуемая коллекционерами. Не хочу никого обижать, но в последнее время приобретать стали в основном интересные вещи. Таких покупателей-коллекционеров, каким был в свое время американец Ричард Спунер, уже давно нет. Он хорошо разбирался в искусстве, активно помогал нашим художникам, поддерживал их материально.

Очень жаль, что заложко все с выставками. Конечно, COVID принес негативные изменения. Какие тут выставки с такой ситуацией, а они всегда были большим стимулятором покупок, не непосредственно, а зачастую косвенно.

Как утверждают хозяева немногих галерей, в Казахстане, несмотря на падение финансового интереса к современному искусству, цены на свои произведения художники, в массе своей, не опускают. Старожилы утверждают, что такая грань осталась в моем творчестве. Дело в том, что я по природе перфекционист и не выхожу, когда что-то хорошее есть, и оно не работает. То же самое связано с живописью. Однажды принес мой старый приятель работу, XVII век, чудеснейшая техника, «Девушка в шляпке», и половина картины осыпалась. У меня сердце заболело, когда я увидел, в каком плачевном состоянии было это полотно. Зато я знал, как это все исправить. Что и сделал с величайшим трудом. Хотя ситуация на казахстанском арт-рынке начала меняться не в лучшую сторону еще до зловещей эпидемии.

Айвар Тазишев – один из первых казахстанских живописцев, чьи работы были выставлены за рубежом. С 1987 года его произведения регулярно выставлялись в западной Европе, США и странах Британского Содружества. Признание в Казахстане пришло только в 2014 году Тазишев баловал соответствующим персональным выставкам. Аппендаж вернисажа 1997 года в го-

сударственном музее имени Кастеева был сопоставим с прошедшей там же несколькими годами ранее выставкой легендарного Ильи Глазунова. Сейчас выставок нет, а продажи, ник которых пришелся на 90-е годы, остались в прошлом. Однако мастер продолжает писать картины, правда, уже в совсем небольшом объеме, создавая в год две-три работы. Прекрасно понимая, что в ближайшем будущем оживления на отечественном арт-рынке ждать не приходится. «Мой пример имеет многоосложную причину, – рассказывает Айвар Тазишев, – одна из них – это то, что тот класс, ко-

Казахстан, к сожалению, не имеет таких устойчивых традиций коллекционирования и меценатства, как, например, Европа и Америка. В большинстве случаев (за очень редким исключением) коллекция казахстанских ценителей прекрасного – это «первые руки», то есть собрания, не перешедшие от отца к отцу и далее от отца к сыну. Может быть, поэтому рынок искусства в нашей стране находится в глубоком летаргическом сне. Хорошо, что художники открывают для себя новые сферы применения талантов и не опускают руки.

ИСТОРИЯ ОДНОГО БРЕНДА

## Братья Карни превратили хижину в империю Pizza Hut

Ксения Бондал

В конце 1950-х годов, когда братья Ден и Френк Карни были студентами государственного университета в Уичито (Канзас, США), они уже думали о собственном бизнесе. Точно не известно, почему они решили открыть именно пиццерию. По одной из версий – это было предложение соседки по общежитию, по другой – пицца была самым популярным блюдом в Уичито, поэтому они увидели в этом хорошую перспективу.

Деньги на открытие своего первого заведения Ден и Френк взяли в долг у матери – \$600 по тем временам были немаленькой суммой. Братья Карни взяли аренду небольшой местной ресторана, дальше нужно было придумать название, но скроенная вывеска над дверью не позволяла разойтись фантазии. Поэтому процесс занял совсем немного времени. Заняне напоминало хижину, hut по-английски. Так родилось название Pizza Hut, первый ресторан заработал 15 июня 1958 года, в ночь открытия для привлечения гостей пиццу всем посетителям раздавали бесплатно.

Карни выбрали талисманом своего заведения улыбающегося человека в шляпе, платком на усте и в фартуке, его звали Pizza Pete, он подавал гостям ресторана пиццу. Несмотря на то, что в 1970-х годах логотип изменился, смелый человек в периодических появлениях на коробках для пиццы Pizza Hut. Дела сразу пошли хорошо, и спустя несколько месяцев ресторан приносил по \$500-800 в неделю, и братья Карни начали думать о развитии бренда практически без продаж. Те редкие покупатели, которые иногда появляются, носят непостоянный характер. Почти исчезла разновидность покупателей, именуемая коллекционерами. Не хочу никого обижать, но в последнее время приобретать стали в основном интересные вещи. Таких покупателей-коллекционеров, каким был в свое время американец Ричард Спунер, уже давно нет. Он хорошо разбирался в искусстве, активно помогал нашим художникам, поддерживал их материально.

Очень жаль, что заложко все с выставками. Конечно, COVID принес негативные изменения. Какие тут выставки с такой ситуацией, а они всегда были большим стимулятором покупок, не непосредственно, а зачастую косвенно.

Как утверждают хозяева немногих галерей, в Казахстане, несмотря на падение финансового интереса к современному искусству, цены на свои произведения художники, в массе своей, не опускают. Старожилы утверждают, что такая грань осталась в моем творчестве. Дело в том, что я по природе перфекционист и не выхожу, когда что-то хорошее есть, и оно не работает. То же самое связано с живописью. Однажды принес мой старый приятель работу, XVII век, чудеснейшая техника, «Девушка в шляпке», и половина картины осыпалась. У меня сердце заболело, когда я увидел, в каком плачевном состоянии было это полотно. Зато я знал, как это все исправить. Что и сделал с величайшим трудом. Хотя ситуация на казахстанском арт-рынке начала меняться не в лучшую сторону еще до зловещей эпидемии.

Айвар Тазишев – один из первых казахстанских живописцев, чьи работы были выставлены за рубежом. С 1987 года его произведения регулярно выставлялись в западной Европе, США и странах Британского Содружества. Признание в Казахстане пришло только в 2014 году Тазишев баловал соответствующим персональным выставкам. Аппендаж вернисажа 1997 года в го-

сударственном музее имени Кастеева был сопоставим с прошедшей там же несколькими годами ранее выставкой легендарного Ильи Глазунова. Сейчас выставок нет, а продажи, ник которых пришелся на 90-е годы, остались в прошлом. Однако мастер продолжает писать картины, правда, уже в совсем небольшом объеме, создавая в год две-три работы. Прекрасно понимая, что в ближайшем будущем оживления на отечественном арт-рынке ждать не приходится. «Мой пример имеет многоосложную причину, – рассказывает Айвар Тазишев, – одна из них – это то, что тот класс, ко-

Казахстан, к сожалению, не имеет таких устойчивых традиций коллекционирования и меценатства, как, например, Европа и Америка. В большинстве случаев (за очень редким исключением) коллекция казахстанских ценителей прекрасного – это «первые руки», то есть собрания, не перешедшие от отца к отцу и далее от отца к сыну. Может быть, поэтому рынок искусства в нашей стране находится в глубоком летаргическом сне. Хорошо, что художники открывают для себя новые сферы применения талантов и не опускают руки.

Казахстан, к сожалению, не имеет таких устойчивых традиций коллекционирования и меценатства, как, например, Европа и Америка. В большинстве случаев (за очень редким исключением) коллекция казахстанских ценителей прекрасного – это «первые руки», то есть собрания, не перешедшие от отца к отцу и далее от отца к сыну. Может быть, поэтому рынок искусства в нашей стране находится в глубоком летаргическом сне. Хорошо, что художники открывают для себя новые сферы применения талантов и не опускают руки.



Ден (слева) и Френк Карни, 1958 год



Меню Pizza Hut



Логотипы Pizza Hut

В борьбе за покупателей в 1980 году Pizza Hut представила Pan Pizza – новую пиццу, толстым тестом, приготовленная в глубоких сковородках, стала завоевала популярность среди гостей сети. В Штатах Pizza Hut начала доставлять пиццу на дом, а в странах Европы стали обслуживать в пиццериях и продавать пиццу порционно.

В 1986 году открылся пятизвездочный ресторан Pizza Hut в Далласе. В сети к тому времени существовало два типа ресторанов – семейного типа, комфортабельные, крупные и с богатым меню, и Pizza Hut Express – фастфуд-заведения в чистом виде.

В 1988 году компания Pizza Hut открыла 30-летие, к тому времени в мире работало уже 6 тыс. ресторанов. В 1990 году открылся первый ресторан Pizza Hut на территории СССР. Десятитысячный ресторан сети распахнул двери в 1993 году в Сан-Паулу.

В 1988 году компания Pizza Hut открыла 30-летие, к тому времени в мире работало уже 6 тыс. ресторанов. В 1990 году открылся первый ресторан Pizza Hut на территории СССР. Десятитысячный ресторан сети распахнул двери в 1993 году в Сан-Паулу.

В 1995 году Pizza Hut перенесла свою штаб-квартиру в Даллас. В 1997 году компания PepsiCo решила выйти из ресторанный бизнеса, отчасти потому, что они не приносили ожидаемой прибыли. В этом году PepsiCo выделила ресторанные сети, которыми владела (KFC, Pizza Hut и Taco Bell) в отдельную компанию Tricon Global Restaurants, Inc., в 2002 году название изменилось на Yum! Brands.

В 2012 году рестораны Pizza Hut в Москве выкупила строительная компания, однако 30 декабря 2013 года в столице России вновь открылся ресторан Pizza Hut. Компания объявила о ребрендинге, который начался 19 ноября 2014 года, в попытке увеличить продажи, которые упали в предыдущие два года, меню расширили, добавив 11 новых фирменных пицц.

Несмотря на все меры, принятые Pizza Hut, лучшей сетью, согласно исследованию Harris Poll 2016-2017 годов, стала Papa John's, второе место получила пиццерия Blaze Pizza, третья – Pizza Hut. В мае 2017 года владелец бренда Yum! Brands анонсировал, что выложит в развитие Pizza Hut \$130 млн. В июне 2019 года представителю Pizza Hut заявили, что компания возвращает свой логотип, который использовался с 1967 по 1999 год.

В борьбе за покупателей в 1980 году Pizza Hut представила Pan Pizza – новую пиццу, толстым тестом, приготовленная в глубоких сковородках, стала завоевала популярность среди гостей сети. В Штатах Pizza Hut начала доставлять пиццу на дом, а в странах Европы стали обслуживать в пиццериях и продавать пиццу порционно.

В 1986 году открылся пятизвездочный ресторан Pizza Hut в Далласе. В сети к тому времени существовало два типа ресторанов – семейного типа, комфортабельные, крупные и с богатым меню, и Pizza Hut Express – фастфуд-заведения в чистом виде.

В 1988 году компания Pizza Hut открыла 30-летие, к тому времени в мире работало уже 6 тыс. ресторанов. В 1990 году открылся первый ресторан Pizza Hut на территории СССР. Десятитысячный ресторан сети распахнул двери в 1993 году в Сан-Паулу.

В 1988 году компания Pizza Hut открыла 30-летие, к тому времени в мире работало уже 6 тыс. ресторанов. В 1990 году открылся первый ресторан Pizza Hut на территории СССР. Десятитысячный ресторан сети распахнул двери в 1993 году в Сан-Паулу.





## Новые Maybach и BRZ, трековый Huracan STO и наследник Infiniti FX

### Новый S-класс: Maybach

Продажи нового Mercedes S-класса серии W/V223 еще толком не успели начаться, а уже представлен его топовый удлиненный вариант Mercedes-Maybach с заводским индексом Z223.

Он создан по подобию предыдущей модели (X222) – колесная база увеличена на 180 мм, до 3396 мм (общая длина лимузина – 5469 мм), задние двери растянуты, а за ними размещены дополнительные треугольные окошки. Статус подчеркивают иная решетка радиатора с вертикальными прутьями, обилие хромированных деталей, особые диски (диаметром 19, 20 или 21 дюйм) и опциональная двухцветная окраска кузова. Еще одна крутая опция – инновационная светотехника Digital Light, которая умеет изображать на дороге подсказки для водителя в виде стрелок и символов. В каждой фаре имеется по три мощных диода и матрица из 1,3 млн микрзеркал, управляемая которыми электроника создает световое изображение на дорожном полотне. Выдвижные ручки дверей устанавливаются по умолчанию, а задние двери получили сервопривод, который может управляться с дверями как самостоятельно, так и помогать при их открытии/закрывании вручную.

Раздельные задние кресла теперь входят в стандартное оснащение, но их функционал может отличаться. Среди новых «фишек» – обогрев шеи и плеч пассажиров, подставка для ног со встроенным вибромассажером и телескопический механизм подачи ремней безопасности (как у купе и кабриолетов Mercedes). Освещение

выразительнее, по-иному обыграно поджарая задняя часть кузова.

Длина увеличилась на 30 мм (до 4264 мм), колесная база – на 5 мм (до 2575 мм), ширина не изменилась (1775 мм), а высота уменьшилась на 10 мм (до 1311 мм). Снаряженная масса базовой версии прибавила 57 кг (до 1277 кг).

Салон обновился (за исключением прежнего руля), сохранив знакомую по предыдущей модели архитектуру. Панель приборов теперь электронная, а новая система мультимедиа с 8-дюймовым сенсорным экраном поддерживает интерфейсы Android Auto и Apple CarPlay.

На смену атмосферной оппозитной «четверке» 2.0 (200 л.с.) пришел аналогичный



задней части салона адаптивное: можно настраивать яркость, направление и размер светового пучка, а всего в интерьере 253 светодиода. Стереосистема Burmester имеет функцию активного шумоподавления. В консоли между креслами может быть холодильник. Наконец, для сидящих сзади предусмотрены стандартные фронтальные подушки безопасности.

Технически новый лимузин почти полностью повторяет обычный S-класс. Исключение – флагманский двигатель V12 6.0 битурбо, выдающий 630 л.с. и 1000 Нм. Этот старый мотор с тремя клапанами на цилиндр доступен только для Mercedes-Maybach (модификация S 650). Вторая версия – S 580 с двигателем V8 4.0 (489 л.с. и 700 Нм). Оба варианта получили 48-вольтовый стартер-генератор EQ Boost (+20 л.с. и 180 Нм), который подключается при разгоне и работе системы старт-стоп, 9-скоростной «автомат» и полный привод (до этого 12-цилиндровые S-классы были только заднеприводными). Стандартно устанавливается и пневмоподвеска, а за доплату можно заказать активную гидропневматическую подвеску E-Active Body Control и полноуправляемое шасси. В следующем году станет доступен и трассовый автопилот Drive Pilot.

На приоритетных рынках продажи нового Mercedes-Maybach S-класса начнутся до конца этого года.

### «Второй» BRZ

Из пары двойников Toyota GT86 – Subaru BRZ первым представлено новое поколение BRZ.

Спортивное купе второй генерации сохранило узнаваемый образ с характерными пропорциями и формой бокового остекления, но он заиграл новыми гранями. Передняя решетка стала шире, оптика новая, за передними колесными арками появились развитые воздухотводы, подчеркивавшая двери линия порогов стала

мотор объемом 2.4 литра с комбинированным впрыском, который развивает 231 л.с. Коробки передач, как и прежде, 6-ступенчатые «механика» и «автомат». В заднеприводной трансмиссии предусмотрен штатный дифференциал повышенного трения. Подвеска принципиально не изменилась (спереди McPherson, сзади двойные поперечные рычаги), но стала жестче. Система стабилизации предлагает пять режимов работы и может полностью отключаться. Наконец, появился фирменный комплекс электронных ассистентов EyeSight.

Начало продаж нового Subaru BRZ запланировано только на осень 2021 года. Основным рынком для купе будут США, в Европе же оно не появится.

### STO – Super Trofeo Omologata

Lamborghini раскритиковала очередную модификацию своего младшего суперкара Huracan – STO (Super Trofeo Omologata). Это экстремальное трековое купе с допуском на дороги общего пользования раз-



### QX55 – наследник FX

Infiniti представила купеобразный кроссовер QX55 на базе модели QX50 – идеального наследника первого в своем роде купе-кроссовера Infiniti FX, который некогда был весьма популярен. Новинка призвана составить конкуренцию таким одноклассникам, как Mercedes GLC Coupe, BMW X4 и Audi Q5 Sportback.

Главные отличия QX55 от QX50 – измененная форма кузова типа лифтбек и скорректированные габариты: длина увеличилась на 39 мм (до 4732 мм), а высота уменьшилась на 56 мм (до 1622 мм). Объем багажника ожидается сократился – с 895 до 762 литров (при измерении до крыши по американскому стандарту SAE).

Об Infiniti FX должен напоминать характерный «циркульный» абрис бокового остекления. Сзади появились новые диодные фонари, а спереди – увеличенная решетка и измененный бампер, придающие «лицу» более агрессивный вид. 20-дюймовые диски ставятся по умолчанию, а система мультимедиа обзавелась беспроводной поддержкой интерфейса Apple CarPlay.

По технике QX55 идентичен QX50, но подвеска получила более спортивную настройку. Под капотом – 2.0-литровая «четверка» VC Turbo с переменную степенью сжатия и комбинированным впрыском (272 л.с., 380 Нм), которая работает в паре с вариатором. Привод – полный уже «в стандарте».

Продажи Infiniti QX55 начнутся весной следующего года с Северной Америки.

Полосу подготовил Дияз Абылкасов



работано при участии заводской гоночной команды Squadra Corse и представляет собой гражданскую версию боевых Huracan Super Trofeo Evo и Huracan GT3 Evo.

Ставка сделана на снижение массы и продвинутую «статическую» аэродинамику с акцентом на увеличение прижимной силы для максимально эффективного прохождения поворотов (а не на повышение максимальной скорости). 75% внешних панелей кузова, почти весь обвес и отделка интерьера выполнены из углепластика. Развитая система аэродинамических элементов с верхним воздухозаборником, переходящим в киль-стабилизатор, и большим настраиваемым антикрылом – полностью новая. Передняя часть кузова с крыльями сделана единой деталью – весь обтекатель откидывается вперед, как у легендарной Lamborghini Miura 60-х годов. Задняя часть кузова и, соответственно, задняя колея существенно расширены. Вместо алюминиевых дисков – более легкие магниевые, с креплением центральной гайкой. Лобовое стекло стало тоньше и на 20% легче, а полноценная система мультимедиа с большим вертикальным тачскрином вынесена в опцию. В результате Huracan STO полегчал на 50 кг (до 1339 кг) по сравнению с Huracan EVO RWD.

Здесь атмосферный мотор V10 мощностью 640 л.с., задний привод и полноуправляемое шасси. Подвеска полностью перенастроена. Тормозная система получила гоночные механизмы Brembo CCM-R с углерод-керамическими дисками, а эвдовая электроника – свой набор режимов: стандартный STO, гоночный Trofeo и дождевой Pioggia. Система стабилизации полностью отключается.

До 100 км/ч трековое купе разогнается за 3,0 секунды, а до 200 км/ч – за 9 секунд. Максимальная скорость – 310 км/ч.

Старт продаж намечен на будущую весну.

УТЫС ОЙЫНЫ 2020 ЖЫЛЫ 26 ҚАЗАН МЕН 30 ЖЕЛТОҚСАН АРАЛЫҒЫНДА ӨТКІЗІЛЕДІ  
РОЗЫҒРЫШ ПРОВОДИТСЯ С 26 ОКТЯБРЯ ПО 30 ДЕКАБРЯ 2020 ГОДА