



Как снизить накал на кредитном рынке страны



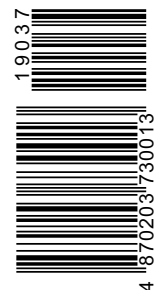
О чем договорились президенты Казахстана и Беларуси



Мурат Абдрахманов, венчурный инвестор, бизнесмен

КАПИТАЛ

№37
(683)



ИЗДАЕТСЯ С 2005 ГОДА

// ЧЕТВЕРГ, 31 ОКТЯБРЯ, 2019

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Сколько надо инвестировать в интернет-магазин

7
страница

Какие зеленые технологии использует Карачаганак

5
страница

Топ-10 прибыльных направлений для бизнеса

8
страница

Станет ли страхование ТРЦ обязательным

2
страница

Мы в сети



kapital.kz

Казахстанские банки находятся в «осознанном» кризисе?



Мерурет Сарсенова

Как известно, с начала августа Национальный банк Казахстана запустил проверку качества активов (АQR) 14 коммерческих банков, которую планирует завершить до конца текущего года. Предполагается, что по ее итогам будет составлен план мероприятий по принятию корректирующих мер и оздоровлению банковской системы в среднесрочной перспективе. Тем не менее международные наблюдатели уже оценивают размер дополнительного фондирования БВУ после проведения АQR в 1 трлн тенге. О том, какая ситуация сегодня складывается в банковском секторе и нужно ли государству продолжать его поддерживать, корреспонденту «Капитал.kz» рассказали эксперты.

По мнению финансового консультанта Расула Рысмамбетова, казахстанская банковская система до сих пор испытывает серьезные трудности. На это есть три причины: экономический кризис в целом; вторая – акционерный активизм, то есть вмешательство акционеров в работу банка, в частности, в процесс принятия кредитных решений; и третья – слабый менеджмент: непонимание того, как несоблюдение финансовой этики скажется на балансе банка, считает он.

При этом, по утверждению финансиста, банки находятся в «осознанном» кризисе.

Иначе говоря, все игроки в системе отдадут себе отчет, что финансовые институты не выполняют своих функций даже наполовину, не приносят общественного блага в виде финансирования бизнеса, объясняет Расул Рысмамбетов.

По его представлению, основной причиной такой неоднозначной ситуации послужило расхищение некоторых банков их собственными акционерами.

«Когда я сам лично защищал поддержку БВУ в виде выкупа их проблемных долгов государством, то базировался на уверенности, что они смогут выйти из кризиса, умерив свои аппетиты и активнее работая в корпоративном секторе. Однако сейчас я вижу, что вместо развития корпоративных услуг банки больше нацелились на беднее население. Очевидно, они уже не могут изменить ситуацию в экономике без конкретных правительственных программ», – отмечает финансист.

Между тем, по словам другого эксперта – Алмаса Чукина, – банковский кризис уже преодолен. «Самое четкое определение банковского кризиса – это когда наступает неплатежеспособность банков, то есть неспособность платить по своим обязательствам, мы уже это прошли в начале 2010-х годов», – считает эксперт.

Второе понятие, по его определению, характеризующее упадок банковской системы, – это отсутствие ликвидности.

«То есть когда у банков вроде бы деньги есть, но в силу разных причин недостаточно «живых» денег на счету, чтобы выполнить текущие расчеты. Этой ситуации мы тоже сегодня не наблюдаем», – рассказывает Алмас Чукин.

В свою очередь экономист Олжас Тулеуов приводит анализ финансовых показателей БВУ за последний отчетный квартал.

«Если говорить о текущих результатах деятельности банковского сектора РК, то по состоянию на конец сентября 2019 года доходы БВУ превысили их расходы на 431 млрд тенге. Хотя данная величина и меньше показателя аналогичного периода прошлого года на 14,7%, тем не менее банки продолжают демонстрировать положительную разницу между текущими доходами и расходами», – поясняет он.

Одновременно за 9 месяцев текущего года наблюдается и рост активов банковского сектора на 6,4%, судного портфеля – на 8,1% и собственного капитала БВУ – на 13,2%.

«С этой точки зрения сложно утверждать о том, что БВУ находятся в состоянии кризиса. Однако совсем по-другому выглядят ситуация, если рассмотреть качество судного портфеля», – отмечает экономист.

[Продолжение на стр. 2]

Цифра номера

7,57 млрд тенге

инвестировано в 2018 году в природоохранные мероприятия при разработке месторождения Карачаганак

Подробнее [Стр.5]

Спикер номера

Алим Хамитов, директор бизнес-инкубатора MOST

Подробнее [Стр.6]

Цитата номера

«Технология 5G будет ускоренно развиваться в направлении объединенного мира. Как скорость ветра зависит от его силы, так и скорость 5G неотделима от активной политической помощи».

– У Сай, вице-президент Huawei по Евразийскому региону

Подробнее [Стр.9]

Автомобили

Новинки Токийского автосалона: что представили Lexus, Nissan и Mazda

Подробнее [Стр.12]

НЕ ОТКЛАДЫВАЙТЕ ВСТРЕЧИ

Воспользуйтесь возможностью увидеться с родными и близкими в атмосфере тепла и уюта.

air astana

Сертификат № KZ 01/032 от 11.04.2019

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

НИДЕРЛАНДЫ
УМЕНЬШАЮТ
ВЛОЖЕНИЯ

В ЭКОНОМИКУ РК

По итогам первого полугодия 2019 года вдовой приток прямых иностранных инвестиций в РК составил \$12,1 млрд, снизившись на 3,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (\$12,5 млрд). Сохранение наблюдается на фоне снижения потоков ПИИ во всем мире. Так, по данным ОЭСР, глобальные потоки прямых иностранных инвестиций в первой половине 2019 года уменьшились на 20%, до \$57,2 млрд. В первом квартале текущего года глобальный поток ПИИ сократился на 5%, во втором квартале — на 42% за год. В текущем году крупнейшим инвестором Казахстана стали Нидерланды. Приток ПИИ за шесть месяцев 2019 года достиг \$3,4 млрд (годом ранее — \$3,7 млрд). В целом за 2018 год прямые инвестиции увеличились на 23,8%, до \$7,3 млрд (годом ранее — \$5,9 млрд). На конец июля текущего года накопился суммарный приток ПИИ из Нидерландов в Казахстан составил \$65,4 млрд — на 8,3% меньше, чем годом ранее (\$71,4 млрд). 80,6% всех инвестиций Нидерландов в РК приходится на горнодобывающую отрасль. За последние шесть месяцев 2019 года в Казахстане составлена \$65,4 млрд — на 8,3% меньше, чем годом ранее (\$71,4 млрд). 80,6% всех инвестиций Нидерландов в РК приходится на горнодобывающую отрасль. За последние шесть месяцев 2019 года в Казахстане составлена \$65,4 млрд — на 8,3% меньше, чем годом ранее (\$71,4 млрд). 80,6% всех инвестиций Нидерландов в РК приходится на горнодобывающую отрасль.

— Как изменился объем рынка страхования недвижимости по сравнению с прошлым годом?

«В Казахстане рынок премий, собранный страховыми компаниями по полисам страхования недвижимости, по сравнению с 8 месяцами 2018 года увеличился на 29%. К сожалению, на сайте Нацбанка не публикуются данные о структуре рынка страхования жилья и коммерческие объекты. Мы лишь отметим, что по нашим оценкам, в основном страхованием покрываются залоговые объекты, под которые клиенты берут кредиты в банках.

— Какие риски чаще всего страхуют предприниматели?

«Обычно страхуются такие риски: риск кражи имущества, пожара, взрыва, удара молнии, наводнения, противоправные действия третьих лиц, землетрясения.

— Какие законодательные инициативы сейчас обсуждаются по рынку коммерческой недвижимости?

«По мере того как в 2018 году в России в ТРП «Зимняя вишня» произошел пожар, в результате которого погибло 64 человека, в Казахстане стал подниматься вопрос о введении обязательного страхования для торгово-развлекательных комплексов. В целом планируются обязать владельцев ТРП, кофейниц, ресторанов, отелей, аэропортов, кинотеатров и других мест массового скопления людей страховать имущество и ответственность перед третьими лицами — посетителями этих объектов.

Предполагается, что страховой полис должны будут приобретать также бутики, которые будут находиться в торговом центре. Уточню, планируется страховать как ответственность владельцев бутиков, так и ответственность арендодателя перед третьими лицами — бутиками, посетителями и так далее.

В настоящее время страховые полисы продаются в основном в ТРП, перед их покупкой массового скопления людей на добровольной основе. Между тем, по нашим оценкам, доля покрытия страхования таких объектов незначительна. В случае возникновения, к примеру, пожара торговые центры или кинотеатры могут понести огромные убытки. Так, по оценке Всероссийского союза страховщиков, ТРП «Зимняя вишня», расположенная в Санкт-Петербурге, площадью 24 млрд рублей (24 млрд тенге). При этом 3 млрд рублей (18 млрд тенге) составили ущерб компаниям «Зимняя вишня» — до 1 млрд рублей (6 млрд тенге) — от клиентов. В Казахстане планируют, что застрахованным было лишь имущество некоторых арендаторов.

ТРП планируют обязать приобретать страховку

Анна Видянова

Пожар в кинотеатре торгово-развлекательного центра «Зимняя вишня» в России, в котором погибли 64 человека, стал предметом для дискуссии о том, что в Казахстане стоит обязать ТРП приобретать страховые полисы. Предполагается, что такие страховки будут покрывать ущерб, который в результате пожара или другого происшествия был причинен как арендаторам бутиков, так и посетителям центра. В интервью корреспонденту «Капитала» из отдела деловой права страховой компании Алпатай Раушан Шарипова рассказала, какие еще объекты массового скопления людей могут попасть под этот вид страхования и сколько может стоить такой полис.

— Как изменился объем рынка страхования недвижимости по сравнению с прошлым годом?

«В Казахстане рынок премий, собранный страховыми компаниями по полисам страхования недвижимости, по сравнению с 8 месяцами 2018 года увеличился на 29%. К сожалению, на сайте Нацбанка не публикуются данные о структуре рынка страхования жилья и коммерческие объекты. Мы лишь отметим, что по нашим оценкам, в основном страхованием покрываются залоговые объекты, под которые клиенты берут кредиты в банках.

— Какие риски чаще всего страхуют предприниматели?

«Обычно страхуются такие риски: риск кражи имущества, пожара, взрыва, удара молнии, наводнения, противоправные действия третьих лиц, землетрясения.

— Какие законодательные инициативы сейчас обсуждаются по рынку коммерческой недвижимости?

«По мере того как в 2018 году в России в ТРП «Зимняя вишня» произошел пожар, в результате которого погибло 64 человека, в Казахстане стал подниматься вопрос о введении обязательного страхования для торгово-развлекательных комплексов. В целом планируются обязать владельцев ТРП, кофейниц, ресторанов, отелей, аэропортов, кинотеатров и других мест массового скопления людей страховать имущество и ответственность перед третьими лицами — посетителями этих объектов.

Предполагается, что страховой полис должны будут приобретать также бутики, которые будут находиться в торговом центре. Уточню, планируется страховать как ответственность владельцев бутиков, так и ответственность арендодателя перед третьими лицами — бутиками, посетителями и так далее.

В настоящее время страховые полисы продаются в основном в ТРП, перед их покупкой массового скопления людей на добровольной основе. Между тем, по нашим оценкам, доля покрытия страхования таких объектов незначительна. В случае возникновения, к примеру, пожара торговые центры или кинотеатры могут понести огромные убытки. Так, по оценке Всероссийского союза страховщиков, ТРП «Зимняя вишня», расположенная в Санкт-Петербурге, площадью 24 млрд рублей (24 млрд тенге). При этом 3 млрд рублей (18 млрд тенге) составили ущерб компаниям «Зимняя вишня» — до 1 млрд рублей (6 млрд тенге) — от клиентов. В Казахстане планируют, что застрахованным было лишь имущество некоторых арендаторов.

— Каким образом будет покрываться ущерб?

«Пока этот вопрос еще обсуждается. Но, скорее всего, этот страховой полис будет покрывать риски причинения ущерба имуществу, здоровью или жизни посетителя ТРП или другого места массового скопления людей. Например, если человек зашел в торговый центр и на него упал, к примеру, какой-то элемент конструкции бутика или случился пожар, и он пострадал, то ему будет произведена страховая выплата.

Если же в результате наступления страхового случая в ТРП или в аэропорту человек получил какие-то увечья, то страховка должна будет покрыть все его затраты на лечение. При этом сумма выплаты страховой компании будет зависеть от страховой суммы, то есть, лимита ответственности по договору страхования. Если же человек погибнет, то предполагается, что его семья получит компенсацию в размере установленного договором страхования.

Камен преткновения при обсуждении этого полиса стала стоимость человеческой жизни. То есть непонятно, как оценить жизнь человека и, соответственно, выплаты за погибшего человека. Например, в США размер выплаты семьям погиб-

шенисти, установленных в договорах страхования.

Считают, что минимальная выплата за смерть человека должна быть около 20 млн тенге, а именно 100 средних зарплатных плат по Казахстану. Хотя, конечно, любая жизнь бесценна, но все-таки эти средства помогут семье погребиться. Но все эти выплаты должны согласовываться соответствующими тарифами.

— Какие сейчас тарифы обсуждаются?

«Пока не было принято окончательное решение по тарифам. Но, скорее всего, тарифы по обязательному виду страхования будут схожи с тарифами по добровольному страхованию имущества и страхованию ответственности перед третьими лицами владельцев коммерческих объектов.

Тарифы по страхованию имущества зависят от нескольких факторов: от страховой суммы, площади страховаемого объекта (ТРП), количества посетителей (ежемесячной портиративности), истории страховых случаев, которые ранее происходили на этом объекте и т.д.

Например, если ТРП успешно функционирует и имеет хорошую репутацию, то произошло никаких происшествий, то в среднем тариф по страхованию имущества составляет 0,1% от страхового лимита. Если же уже были какие-то происшествия в ТРП, то тариф по страховому полису будет выше стандартного.

— Страховой лимит зависит от пожеланий самого торгового центра, он может быть 10 млн тенге, и 1,5 млрд тенге. Это правильно?

«В свою очередь генеральный директор DAMI Групп Мурат Кастаев считает, что государство может требовать от банков и других мер, кроме запрета на списание штрафов и пеней по кредитам банками.

«Государство никак не может определить, как поступать с банками. Первый подход — оказывать банкам помощь, взамен требуя от них списание пеней и комиссий, докапитализации банков-акционеров и связывая их избыточную ликвидность. За последние годы банкам из Нацфонда и прочих государственных источников была оказана помощь на десятки миллиардов тенге, но не удалось достичь достаточно логично, что от банков ожидают встречных шагов. Однако списание комиссий и пеней — лишь маленький такой шаг», — подчеркивает аналитик.

— Какое отношение имеет к проблеме снижения процентных ставок, расширение кредитования, списания займов наиболее нуждающимся слоям населения и прочим мерам? Не этот подход договорился между властью и банковским сектором влечет за собой поле для коррупции и неэффективных траты государственных средств, значит ли?

«Мурат Кастаев считает, что второй подход, который более импонирует, — рыночный. «То есть когда государство не помогает банкам, не распределяет между ними директивные формы государственной помощи, а также увеличивает ответственность граждан, имеют такие полисы в обязательном порядке согласно своей внутренней политике.

— Сколько ТРП в Алматы страхуют свою ответственность перед посетителями и свое имущество на добровольной основе?

«Сложно сказать, сколько именно ТРП страхуют свою ответственность, но в Алматы таких компаний существует не так много. При расчетах суммы покрытия можно исходить из количества инцидентов (до 18 лет), рождений и т.п., которые находились на полечении погибшего человека. Допустим, если погибший был главой семьи и единственным кормильцем, то сумма возмещения должна быть выше, чем, если бы у него не было детей. Если же человек не был семьей, наследников, по сумме выплаты должна будет покрыть все расходы на его захоронение. Именно, выгодаприобретателями, то есть объединения, право получить возмещение, могут быть и родственники погибшего. В целом, сумму компенсации будет устанавливать суд, но в пределах лимитов ответ-

— По вашим прогнозам, когда может быть введен этот полис?

«Это также сложно предположить, потому что вопрос емкий. На его обсуждение между ведомствами, чиновниками и Нацбанком РК потребуются много усилий и немало времени.

■ Может ли Нацбанк снизить накал на кредитном рынке

Анна Видянова

Последние два года финрегулятор особенно активно стал менять практику игры на финансовом рынке страны. В этом году вслед за списанием кредитов социально уязвимым слоям населения глава Нацбанка Ерболат Досаев заявил о том, что до конца 2019 года планируются запреты банкам и банкиров финансовым организациям (МФО) начислять неустойки, комиссии по займам с просрочкой свыше 90 дней. Аналитики в целом положительно оценивают эту инициативу. Они отмечают, что степень зрелости кредитования казахстанцев и так высока. Между тем эксперты предполагают, что проблему перекредитованности населения нельзя решить только административными методами.

Ерболат Досаев пояснил в своих заявлениях, что мера по запрету на начисление банками и МФО пеней и других платежей по кредитам с просрочкой более 90 дней позволит защитить граждан от постоянно увеличивающейся суммы задолженности. «Вводимые законодательные изменения ускорят защиту прав и интересов заемщиков, устроят регуляторный арбитраж и снизят нагрузку на заемщиков и ипотечного кредитования. На законодательном уровне будут приняты необходимые поправки в законы и в подзаконные нормативные правовые акты для недопущения повторения страхового полиса будет выше стандартного.

«Государство никак не может определить, как поступать с банками. Первый подход — оказывать банкам помощь, взамен требуя от них списание пеней и комиссий, докапитализации банков-акционеров и связывая их избыточную ликвидность. За последние годы банкам из Нацфонда и прочих государственных источников была оказана помощь на десятки миллиардов тенге, но не удалось достичь достаточно логично, что от банков ожидают встречных шагов. Однако списание комиссий и пеней — лишь маленький такой шаг», — подчеркивает аналитик.

«Государство никак не может определить, как поступать с банками. Первый подход — оказывать банкам помощь, взамен требуя от них списание пеней и комиссий, докапитализации банков-акционеров и связывая их избыточную ликвидность. За последние годы банкам из Нацфонда и прочих государственных источников была оказана помощь на десятки миллиардов тенге, но не удалось достичь достаточно логично, что от банков ожидают встречных шагов. Однако списание комиссий и пеней — лишь маленький такой шаг», — подчеркивает аналитик.

— Какое отношение имеет к проблеме снижения процентных ставок, расширение кредитования, списания займов наиболее нуждающимся слоям населения и прочим мерам? Не этот подход договорился между властью и банковским сектором влечет за собой поле для коррупции и неэффективных траты государственных средств, значит ли?

«Мурат Кастаев считает, что второй подход, который более импонирует, — рыночный. «То есть когда государство не помогает банкам, не распределяет между ними директивные формы государственной помощи, а также увеличивает ответственность граждан, имеют такие полисы в обязательном порядке согласно своей внутренней политике.

— Сколько ТРП в Алматы страхуют свою ответственность перед посетителями и свое имущество на добровольной основе?

«Сложно сказать, сколько именно ТРП страхуют свою ответственность, но в Алматы таких компаний существует не так много. При расчетах суммы покрытия можно исходить из количества инцидентов (до 18 лет), рождений и т.п., которые находились на полечении погибшего человека. Допустим, если погибший был главой семьи и единственным кормильцем, то сумма возмещения должна быть выше, чем, если бы у него не было детей. Если же человек не был семьей, наследников, по сумме выплаты должна будет покрыть все расходы на его захоронение. Именно, выгодаприобретателями, то есть объединения, право получить возмещение, могут быть и родственники погибшего. В целом, сумму компенсации будет устанавливать суд, но в пределах лимитов ответ-

— По вашим прогнозам, когда может быть введен этот полис?

«Это также сложно предположить, потому что вопрос емкий. На его обсуждение между ведомствами, чиновниками и Нацбанком РК потребуются много усилий и немало времени.

цию и позволяет банкротиться и уходить с рынка неэффективным институтам. В условиях рыночной конкуренции банки сами будут увеличивать свою эффективность, предлагать клиентам выгодные ставки по депозитам и кредитам, снижать комиссии и пени и так далее. Это оздоровит банковский сектор, а миллиарды долларов сэкономленной поддержки для банков государство сможет направить на решение более важных задач», — отмечает Мурат Кастаев.

По его словам, особенно это актуально в свете создания нового органа по развитию и регулированию финансовых рынков, который должен вывести регулирование банков на качественно новый уровень, повысить прозрачность и доверие к фінгчетности сектора.

Если основываться на данных о средней сумме займа, то можно сказать, что казахстанцы поделси на кредитование. Так, по словам заместителя председателя Нацбанка Олега Саломонова, каждый третий казахстанец задолжал банкам в среднем по 300 тыс. тенге. «А многие имеют по несколько кредитов. Общая сумма по трем типичным займам составляет более 4-х трлн тенге», — отметил он.

Мурат Кастаев также уверен, что степень закредитованности населения достаточно высока. «Объем кредитной задолженности населения растет более быстрыми темпами, чем его доходы, а значит, неминуемо наступит момент, когда начнутся массовые неплатежи по кредитам. Когда доходы населения растут медленнее, чем процентные ставки по за-

ймам, то выплаты по кредитам занимают все большую и большую долю в расходах населения. Это не только влечет за собой дефолты по платежам, но и сокращение расходов населения на питание, одежду и прочие товары и услуги, сокращая платежеспособный спрос, сжимая доходы бизнеса и, замыкая круг, вновь сокращая доходы населения», — отмечает аналитик.

«Государство никак не может определить, как поступать с банками. Первый подход — оказывать банкам помощь, взамен требуя от них списание пеней и комиссий, докапитализации банков-акционеров и связывая их избыточную ликвидность. За последние годы банкам из Нацфонда и прочих государственных источников была оказана помощь на десятки миллиардов тенге, но не удалось достичь достаточно логично, что от банков ожидают встречных шагов. Однако списание комиссий и пеней — лишь маленький такой шаг», — подчеркивает аналитик.

— Какое отношение имеет к проблеме снижения процентных ставок, расширение кредитования, списания займов наиболее нуждающимся слоям населения и прочим мерам? Не этот подход договорился между властью и банковским сектором влечет за собой поле для коррупции и неэффективных траты государственных средств, значит ли?

«Мурат Кастаев считает, что второй подход, который более импонирует, — рыночный. «То есть когда государство не помогает банкам, не распределяет между ними директивные формы государственной помощи, а также увеличивает ответственность граждан, имеют такие полисы в обязательном порядке согласно своей внутренней политике.

— По вашим прогнозам, когда может быть введен этот полис?

«Это также сложно предположить, потому что вопрос емкий. На его обсуждение между ведомствами, чиновниками и Нацбанком РК потребуются много усилий и немало времени.

■ Может ли Нацбанк снизить накал на кредитном рынке

Последние два года финрегулятор особенно активно стал менять практику игры на финансовом рынке страны. В этом году вслед за списанием кредитов социально уязвимым слоям населения глава Нацбанка Ерболат Досаев заявил о том, что до конца 2019 года планируются запреты банкам и банкиров финансовым организациям (МФО) начислять неустойки, комиссии по займам с просрочкой свыше 90 дней. Аналитики в целом положительно оценивают эту инициативу. Они отмечают, что степень зрелости кредитования казахстанцев и так высока. Между тем эксперты предполагают, что проблему перекредитованности населения нельзя решить только административными методами.

Ерболат Досаев пояснил в своих заявлениях, что мера по запрету на начисление банками и МФО пеней и других платежей по кредитам с просрочкой более 90 дней позволит защитить граждан от постоянно увеличивающейся суммы задолженности. «Вводимые законодательные изменения ускорят защиту прав и интересов заемщиков, устроят регуляторный арбитраж и снизят нагрузку на заемщиков и ипотечного кредитования. На законодательном уровне будут приняты необходимые поправки в законы и в подзаконные нормативные правовые акты для недопущения повторения страхового полиса будет выше стандартного.

«Государство никак не может определить, как поступать с банками. Первый подход — оказывать банкам помощь, взамен требуя от них списание пеней и комиссий, докапитализации банков-акционеров и связывая их избыточную ликвидность. За последние годы банкам из Нацфонда и прочих государственных источников была оказана помощь на десятки миллиардов тенге, но не удалось достичь достаточно логично, что от банков ожидают встречных шагов. Однако списание комиссий и пеней — лишь маленький такой шаг», — подчеркивает аналитик.

«Государство никак не может определить, как поступать с банками. Первый подход — оказывать банкам помощь, взамен требуя от них списание пеней и комиссий, докапитализации банков-акционеров и связывая их избыточную ликвидность. За последние годы банкам из Нацфонда и прочих государственных источников была оказана помощь на десятки миллиардов тенге, но не удалось достичь достаточно логично, что от банков ожидают встречных шагов. Однако списание комиссий и пеней — лишь маленький такой шаг», — подчеркивает аналитик.

«Государство никак не может определить, как поступать с банками. Первый подход — оказывать банкам помощь, взамен требуя от них списание пеней и комиссий, докапитализации банков-акционеров и связывая их избыточную ликвидность. За последние годы банкам из Нацфонда и прочих государственных источников была оказана помощь на десятки миллиардов тенге, но не удалось достичь достаточно логично, что от банков ожидают встречных шагов. Однако списание комиссий и пеней — лишь маленький такой шаг», — подчеркивает аналитик.

«Государство никак не может определить, как поступать с банками. Первый подход — оказывать банкам помощь, взамен требуя от них списание пеней и комиссий, докапитализации банков-акционеров и связывая их избыточную ликвидность. За последние годы банкам из Нацфонда и прочих государственных источников была оказана помощь на десятки миллиардов тенге, но не удалось достичь достаточно логично, что от банков ожидают встречных шагов. Однако списание комиссий и пеней — лишь маленький такой шаг», — подчеркивает аналитик.

— Какое отношение имеет к проблеме снижения процентных ставок, расширение кредитования, списания займов наиболее нуждающимся слоям населения и прочим мерам? Не этот подход договорился между властью и банковским сектором влечет за собой поле для коррупции и неэффективных траты государственных средств, значит ли?

«Мурат Кастаев считает, что второй подход, который более импонирует, — рыночный. «То есть когда государство не помогает банкам, не распределяет между ними директивные формы государственной помощи, а также увеличивает ответственность граждан, имеют такие полисы в обязательном порядке согласно своей внутренней политике.

— По вашим прогнозам, когда может быть введен этот полис?

«Это также сложно предположить, потому что вопрос емкий. На его обсуждение между ведомствами, чиновниками и Нацбанком РК потребуются много усилий и немало времени.

руется сама собой. Увеличение доходов населения повлечет увеличение платежеспособного спроса, вырастут доходы бизнеса, которые станут больше брать кредитов, платить налоги, увеличат зарплату и рабочие места. Поэтому корень проблемы и главная задача государственных органов — это увеличение доходов населения. Как этого добиться — другой большой вопрос, основные шаги — разгосударствление экономики, сокращение госрасходов, сокращение квазигоссектора, снижение налогов, борьба с коррупцией, политические реформы», — уверен Мурат Кастаев.

Логично было бы предположить, что мера по введению запрета на списание штрафов и пеней по кредитам с просрочкой более 90 дней лишит банки определенных, хотя и незначительных, денежных потоков. «Данная инициатива Нацбанка никак не повлияет на помощь банковского сектора. Так как ранее существовал запрет на начисление пеней свыше 10% в год от основного долга. К тому же судебная практика сложилась таким образом, что зачастую пени по кредиту физическим лицам судом списывались», — подчеркивают аналитики Ассоциации финансистов Казахстана (АФК).

В АФК подчеркивают, что ранее банки и так довольно серьезно относились к оценке платежеспособности потенциальных заемщиков. «Кстати, банки, помимо официальных доходов, будут оценивать платежеспособность заемщиков и по косвенным признакам, как торговля, например, относит обороты по дебетовым картам, остатки на счетах и депозитах, коммунальные и телекоммуникационные расходы, интернет-покупки, покупки авиабилетов и даже платежи по уже погашенным займам. У кредитных организаций будет широкий инструментарий для оценки реальной платежеспособности потенциальных заемщиков. Мера по запрету на списание пеней по займам существенным образом повлияет на микрокредитные организации (онлайн-сервис), которые ранее находились за периметром надзора и фактически никак не регулировались», — отмечает АФК.

— Запретить или разрешить?

Глава Нацбанка продвигает еще одну инициативу: планируется запретить выдачу займов с доходом ниже процентного минимума, то есть ниже 29 698 тенге. Политика Нацбанка понятна, регулятор намерен ограничить банки и МФО от высокого риска невозврата по таким займам.

Так, по словам Ерболата Досаева, в будущем предусматривать ряд дополнительных мер регулирования рынка: пересмотр порядка расчета коэффициента долгового риска заемщика и дополнительные требования к собственному капиталу банков.

«Эти меры создадут новые экономические стимулы к выдвиге беззалогового финансирования и стимулируют выдачу займов с доходом ниже процентного минимума, то есть ниже 29 698 тенге. Политика Нацбанка понятна, регулятор намерен ограничить банки и МФО от высокого риска невозврата по таким займам.

Так, по словам Ерболата Досаева, в будущем предусматривать ряд дополнительных мер регулирования рынка: пересмотр порядка расчета коэффициента долгового риска заемщика и дополнительные требования к собственному капиталу банков.

«Эти меры создадут новые экономические стимулы к выдвиге беззалогового финансирования и стимулируют выдачу займов с доходом ниже процентного минимума, то есть ниже 29 698 тенге. Политика Нацбанка понятна, регулятор намерен ограничить банки и МФО от высокого риска невозврата по таким займам.

Так, по словам Ерболата Досаева, в будущем предусматривать ряд дополнительных мер регулирования рынка: пересмотр порядка расчета коэффициента долгового риска заемщика и дополнительные требования к собственному капиталу банков.

«Эти меры создадут новые экономические стимулы к выдвиге беззалогового финансирования и стимулируют выдачу займов с доходом ниже процентного минимума, то есть ниже 29 698 тенге. Политика Нацбанка понятна, регулятор намерен ограничить банки и МФО от высокого риска невозврата по таким займам.

Так, по словам Ерболата Досаева, в будущем предусматривать ряд дополнительных мер регулирования рынка: пересмотр порядка расчета коэффициента долгового риска заемщика и дополнительные требования к собственному капиталу банков.

«Эти меры создадут новые экономические стимулы к выдвиге беззалогового финансирования и стимулируют выдачу займов с доходом ниже процентного минимума, то есть ниже 29 698 тенге. Политика Нацбанка понятна, регулятор намерен ограничить банки и МФО от высокого риска невозврата по таким займам.

Так, по словам Ерболата Досаева, в будущем предусматривать ряд дополнительных мер регулирования рынка: пересмотр порядка расчета коэффициента долгового риска заемщика и дополнительные требования к собственному капиталу банков.

«Эти меры создадут новые экономические стимулы к выдвиге беззалогового финансирования и стимулируют выдачу займов с доходом ниже процентного минимума, то есть ниже 29 698 тенге. Политика Нацбанка понятна, регулятор намерен ограничить банки и МФО от высокого риска невозврата по таким займам.

Так, по словам Ерболата Досаева, в будущем предусматривать ряд дополнительных мер регулирования рынка: пересмотр порядка расчета коэффициента долгового риска заемщика и дополнительные требования к собственному капиталу банков.

«Эти меры создадут новые экономические стимулы к выдвиге беззалогового финансирования и стимулируют выдачу займов с доходом ниже процентного минимума, то есть ниже 29 698 тенге. Политика Нацбанка понятна, регулятор намерен ограничить банки и МФО от высокого риска невозврата по таким займам.

Так, по словам Ерболата Досаева, в будущем предусматривать ряд дополнительных мер регулирования рынка: пересмотр порядка расчета коэффициента долгового риска заемщика и дополнительные требования к собственному капиталу банков.

«Эти меры создадут новые экономические стимулы к выдвиге беззалогового финансирования и стимулируют выдачу займов с доходом ниже процентного минимума, то есть ниже 29 698 тенге. Политика Нацбанка понятна, регулятор намерен ограничить банки и МФО от высокого риска невозврата по таким займам.

Так, по словам Ерболата Досаева, в будущем предусматривать ряд дополнительных мер регулирования рынка: пересмотр порядка расчета коэффициента долгового риска заемщика и дополнительные требования к собственному капиталу банков.

«Эти меры создадут новые экономические стимулы к выдвиге беззалогового финансирования и стимулируют выдачу займов с доходом ниже процентного минимума, то есть ниже 29 698 тенге. Политика Нацбанка понятна, регулятор намерен ограничить банки и МФО от высокого риска невозврата по таким займам.

Так, по словам Ерболата Досаева, в будущем предусматривать ряд дополнительных мер регулирования рынка: пересмотр порядка расчета коэффициента долгового риска заемщика и дополнительные требования к собственному капиталу банков.

ДИВИДЕНД KEGOC
НА ОДНУ АКЦИЮ
СОСТАВИТ СВЫШЕ
67 ТЕНГЕ

KEGOC планирует направить на выплаты дивидендов 1746 млрд тенге на всех держателей акций. В первом квартале 2019 года на одну простую акцию составил 67,17 тенге. «25 октября состоялось внеочередное общее собрание акционеров KEGOC. Акционерами была утверждена промежуточная финансовая отчетность за 9 месяцев 2019 года, в соответствии с которой консолидированный чистый доход компании составил 22,57 млрд тенге. Также решено общее собрание акционеров 77,36% чистого дохода направить на выплаты дивидендов. Распределение между всеми держателями простых акций компании», — говорится в сообщении. Подчеркивается, что дата начала выплаты дивидендов — 5 ноября 2019 года.

СКОЛЬКО НЕФТИ РК
МОЖЕТ ПОСТАВЛЯТЬ
В БЕЛАРУСЬ

Министр энергетики Казахстана Канат Бозумбаев в кулуарах правительственного заседания о намеченных планах по сотрудничеству с Беларусью в нефтегазовом секторе. Он уточнил, что на прошлой неделе состоялся представительский визит в Беларусь. «Внутригосударственные процедуры все пройдем, мы подписываем, они подписывают, дальше на ратификацию отправим. Временные поставки — 1 млн до 3,5 млн тонн нефти и нефтепродуктов в год (намерна поставять казахстанская сторона. — Ред.). Пока так, но это коммерческие переговоры», — сказал Канат Бозумбаев. Он добавил, что в Казахстане стороны будут обсуждать и российскими коллегами. «Никакой негативной реакции нет. Деловая реакция в первую очередь», — отметил Канат Бозумбаев.

25 октября текущего года состоялось, что Беларусь и Казахстан достигли соглашения о поставках нефти и приступают к коммерческим переговорам. Глава компании «Белнефтехим» Андрей Рыбаков рассказал, что на ведомственном уровне согласован текст межправительственного соглашения.

КАДРОВЫЕ
ПЕРЕСТАНОВКИ
И НАЗНАЧЕНИЯ

АЙДАР РЫСКУЛОВ

избран членом правления АО «Самрук-Энерго»

АРЫН ОРСАРИЕВ

назначен председателем правления АО «Фонд науки»

ГАТРЕДДИ БАБУДЖИ

избран заместителем председателя правления АО «Tengit Bank»

ЖУМАБЕК МАМУТОВ

исключен из состава правления АО «ФортЕвко» и избран заместителем председателя правления АО «Народный сберегательный банк Казахстана»

■ Казахстанские банки находятся в «осознанном» кризисе?

(Начало на стр. 1)

Он констатирует, что объем неработающих кредитов в банках Казахстана (NPL 90+) за анализируемый период вырос на 18,5%, а их удельный вес в общей сумме кредитов достиг 8,4% в конце сентября 2019 года по сравнению с 7,1% в начале года. При этом доля NPL 90+ на 1 января 2019 года составляла 7,38%.

«С этой позиции, напротив, можно сказать, что мы движемся как минимум в прекардном состоянии», — подводит Олжас Тулеуов.

При этом финансовый консультант Радус Рымсаббетов убежден, что реальный размер кредитного портфеля вырос на 15-18% от кредитного портфеля. Такой вывод он обосновывает данными о собираемости наличных средств к численной процентной прибыли. «Несмотря на то, что объем кредитования в банках сокращается, это компенсируется ростом о снижающихся

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН
КОЛИЧЕСТВО
ПРОВЕРКО БИЗНЕСА
СОКРАТИЛОСЬ

Улучшение делового климата обеспечивает рост малого и среднего предпринимательства, что способствует экономическому росту страны, сказал на пресс-конференции в правительстве вице-министр национальной экономики Жаслан Мидиев. По его словам, за последние два года Казахстана в рейтинге Doing Business показала на 11 позиций, демонстрируя результаты реформ, принятых правительством с 2014 года. Так, в 2018 году важным по вопросам совершенствования регулирования предпринимательской деятельности введен институт профсоюзного контроля взамен проверок, осуществляемых по выборочному порядку. «За последние 10 лет мы имеем трехкратное увеличение количества проверок проверенных субъектов на основе оценки степени рисков осуществления той или иной деятельности, введен институт выборочных проверок и альтернативы к проверкам. Проведены изменения в действующий кодекс структурированы и установлены новые подходы управления рисками для государственных органов и утверждены критерии оценки степени рисков и проверочные листы», — отметил премьер-министр Токаев. Реформой обновлено количество проверок в отношении субъектов предпринимательства с 2010 года сократилось более чем в 4,3 раза, — пояснил спикер. На сегодня общее количество разрешительных документов выдано больше чем на 70%. (primeminister.kz)

БОЛЕЕ 30% АКТИВНОГО НАСЕЛЕНИЯ ЗАНЯТЫ В МСБ

Доля МСБ в экономике страны составляет 28,9%. В малом и среднем бизнесе заняты свыше 30% активного населения Казахстана. Об этом рассказал премьер-министр Аскар Мамин на VI съезде президиума Национальной палаты предпринимателей «Атамекен». «Инициативы и программы, направленные на развитие МСБ совместно с НПП по направлению этого показателя до 35% к 2025 году и до 50% — к 2050 году», — добавил он. Аскар Мамин сообщил, что для улучшения бизнес-климата разрабатывается комплексная законодательная инициатива. Он направляет на дальнейшее улучшение процедур открытия банковских счетов, регистрации предприятий. «Будет законодательно заложены принципы преуменьшить добросовестно предпринимателей. Также будет предусмотрен переходный период в отношении норм, накладывающих дополнительные обязанности на бизнес и граждан. Это позволит предпринимателям адаптироваться к новым требованиям законодательства», — пояснил Аскар Мамин. Совместно с НПП «Атамекен» правительство проводит «Страновой скрининг» для определения точек роста в регионах. В систему загружено около 1,6 млн данных предприятий, работающих в 6 тыс. населенных пунктах. (kapital.kz)

МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ СТАНОВИТСЯ МЕНЬШЕ

На конец сентября текущего года количество малых активных предприятий составило 160,2 тыс. — на 4,4% больше, чем в аналогичном периоде прошлого года (152,5 тыс. предприятий). При этом количество новых малых предприятий в стране сократилось на 4,4% за год, до 46 тыс. В соответствующем периоде годом ранее их количество составило 48,1 тыс. компаний, при этом в августе 2019 года — 45,2 тыс. количество новых малых предприятий пришло из Алматы: 18,1 тыс. единиц, или 39,4% от общего количества по стране (годом ранее — 14,9 тыс. единиц). В тройку регионов с наибольшим числом субъектов микро- и малого бизнеса также вошли Нур-Султан (5,1 тыс. единиц) и Алматинская область (3 тыс. единиц). В своем послании народу президент Касым-Жомарт Токаев отметил, что малый и средний бизнес играет важную роль в социально-экономической и политической жизни страны. Поэтому государство продолжает оказывать поддержку бизнесу. С января 2020 года вступит в силу решение о прекращении запрета на проверки субъектов микро- и малого бизнеса. Сфера торговли наиболее привлекательна для бизнеса. Так, больше всего новых малых предприятий приходится на оптовую и розничную торговлю — 35,3%, или 16,2 тыс. единиц. В сфере строительства открылись 4,9 тыс. новых малых предприятий, что составляет 10,6% от общего количества по стране. В топ-3 отраслей по количеству новых малых предприятий — это оптовая и розничная торговля, строительство и техническая деятельность. 2,3 тыс. единиц, или 5% от РК. (finprom.kz)

БЕЛАРУСЬ ПОМОЖЕТ В СБОРКЕ ЛИФТОВ

Беларусь и Казахстан ведут работу по созданию совместного предприятия по сборке лифтов «Могилевлифтмаш». Об этом рассказал на белорусско-казахстанском бизнес-форуме в Нур-Султане первый заместитель председателя правительства Казахстана Турган Атамбаев. Он отметил, что в Казахстане уже функционируют семь совместных сборочных производств белорусских машин и оборудования: комбайнов, тракторов, грузовых автомобилей, сельскохозяйственной и иной техники. Дополнительно ведется работа по созданию совместного предприятия по сборке лифтов и лифтового оборудования «Могилевлифтмаш», — рассказал Атамбаев. Белорусская сторона также готова участвовать в инфраструктурных проектах в Казахстане, программах по обновлению пассажирской, коммунальной и карьерной техники. Беларусь готова сотрудничать и в сфере строительства, в том числе агропромышленном комплексе, внедрив свои технологии по производству и переработке сельскохозяйственной продукции, добавил первый вице-премьер. (belta.by)

БЕЛАРУСЬ ПОМОЖЕТ В СБОРКЕ ЛИФТОВ

Беларусь и Казахстан ведут работу по созданию совместного предприятия по сборке лифтов «Могилевлифтмаш». Об этом рассказал на белорусско-казахстанском бизнес-форуме в Нур-Султане первый заместитель председателя правительства Казахстана Турган Атамбаев. Он отметил, что в Казахстане уже функционируют семь совместных сборочных производств белорусских машин и оборудования: комбайнов, тракторов, грузовых автомобилей, сельскохозяйственной и иной техники. Дополнительно ведется работа по созданию совместного предприятия по сборке лифтов и лифтового оборудования «Могилевлифтмаш», — рассказал Атамбаев. Белорусская сторона также готова участвовать в инфраструктурных проектах в Казахстане, программах по обновлению пассажирской, коммунальной и карьерной техники. Беларусь готова сотрудничать и в сфере строительства, в том числе агропромышленном комплексе, внедрив свои технологии по производству и переработке сельскохозяйственной продукции, добавил первый вице-премьер. (belta.by)

Казахстан и Беларусь: научились создавать, надо укреплять

Арсен Маттаров, магистр социальных знаний (мировая экономика)

Результаты официального визита Президента Республики Беларусь Александра Лукашенко в Казахстан четко понятны, что подошед следующий этап интеграции уровня стратегического партнерства.

С самого начала независимости стран оба государства прошли немало периодов развития экономических связей. В результате к 2019 году достигли своего только — хранить совместно найитное, но и приумножить.

Тем не менее между двумя странами достаточно открыты вопросы в контексте внешнеэкономической деятельности. Нельзя обойти стороной то, что оба президента сделали особый акцент именно на проблемах двусторонней торговли. К примеру, на расширенном заседании стран-членов ЕАЭС Касым-Жомарт Токаев призвал преодолеть торговые барьеры. В свою очередь президент Беларуси отметил, что в любых других сферах кроме экономики проблемных вопросов у двух стран практически нет.

В ходе встречи глав государств президент Казахстана подчеркнул интерес к одной из сфер экономики — транспортной логистике. Изречение Токаева о том, что «если есть что возвести в Азию, Беларусь — это мост в Европу», в некотором смысле определило перспективность двусторонних отношений. Так как страны являются членами ЕАЭС Касым-Жомарт Токаев призвал преодолеть торговые барьеры. В свою очередь президент Беларуси отметил, что в любых других сферах кроме экономики проблемных вопросов у двух стран практически нет.

В ходе встречи глав государств президент Казахстана подчеркнул интерес к одной из сфер экономики — транспортной логистике. Изречение Токаева о том, что «если есть что возвести в Азию, Беларусь — это мост в Европу», в некотором смысле определило перспективность двусторонних отношений. Так как страны являются членами ЕАЭС Касым-Жомарт Токаев призвал преодолеть торговые барьеры. В свою очередь президент Беларуси отметил, что в любых других сферах кроме экономики проблемных вопросов у двух стран практически нет.

В ходе встречи глав государств президент Казахстана подчеркнул интерес к одной из сфер экономики — транспортной логистике. Изречение Токаева о том, что «если есть что возвести в Азию, Беларусь — это мост в Европу», в некотором смысле определило перспективность двусторонних отношений. Так как страны являются членами ЕАЭС Касым-Жомарт Токаев призвал преодолеть торговые барьеры. В свою очередь президент Беларуси отметил, что в любых других сферах кроме экономики проблемных вопросов у двух стран практически нет.

В ходе встречи глав государств президент Казахстана подчеркнул интерес к одной из сфер экономики — транспортной логистике. Изречение Токаева о том, что «если есть что возвести в Азию, Беларусь — это мост в Европу», в некотором смысле определило перспективность двусторонних отношений. Так как страны являются членами ЕАЭС Касым-Жомарт Токаев призвал преодолеть торговые барьеры. В свою очередь президент Беларуси отметил, что в любых других сферах кроме экономики проблемных вопросов у двух стран практически нет.

В ходе встречи глав государств президент Казахстана подчеркнул интерес к одной из сфер экономики — транспортной логистике. Изречение Токаева о том, что «если есть что возвести в Азию, Беларусь — это мост в Европу», в некотором смысле определило перспективность двусторонних отношений. Так как страны являются членами ЕАЭС Касым-Жомарт Токаев призвал преодолеть торговые барьеры. В свою очередь президент Беларуси отметил, что в любых других сферах кроме экономики проблемных вопросов у двух стран практически нет.

В ходе встречи глав государств президент Казахстана подчеркнул интерес к одной из сфер экономики — транспортной логистике. Изречение Токаева о том, что «если есть что возвести в Азию, Беларусь — это мост в Европу», в некотором смысле определило перспективность двусторонних отношений. Так как страны являются членами ЕАЭС Касым-Жомарт Токаев призвал преодолеть торговые барьеры. В свою очередь президент Беларуси отметил, что в любых других сферах кроме экономики проблемных вопросов у двух стран практически нет.

В ходе встречи глав государств президент Казахстана подчеркнул интерес к одной из сфер экономики — транспортной логистике. Изречение Токаева о том, что «если есть что возвести в Азию, Беларусь — это мост в Европу», в некотором смысле определило перспективность двусторонних отношений. Так как страны являются членами ЕАЭС Касым-Жомарт Токаев призвал преодолеть торговые барьеры. В свою очередь президент Беларуси отметил, что в любых других сферах кроме экономики проблемных вопросов у двух стран практически нет.

В ЕАЭС чаще расплачиваются рублями и долларами

Мариям Бижикиева

По данным Национального банка, за 8 месяцев между Казахстаном и государствами-членами ЕАЭС проведено 531,8 тыс. операций на сумму \$12,4 трлн, связанных с оборотом товаров и услуг.

Как отметил Нурлан Абрахамов, директор Департамента платежного баланса Национального банка, основная часть казахстанских операций приходится на исчисление платежей за импорт товаров и услуг — 87,2% от общего количества и 73,6% от общей суммы платежей. На долю входящих платежей за экспортные товары и услуги приходится соответственно 12,8% от общего количества и 26,4% от общей суммы платежей.

Подавляющая часть операций за экспорт и импорт товаров и услуг проводилась между Казахстаном и Россией. На долю платежей за импорт товаров и услуг из России товары и услуги пришлось 91,5% от общего количества и 93,9% от общей суммы платежей за импортные товары и услуги из государств-членов ЕАЭС. Между тем экспорт товаров и услуг из Казахстана в Россию товаров и услуги пришлось 62% и 54,3%, соответственно, от общего объема платежей за экспортные товары и услуги в страны ЕАЭС.

Основная часть расчетов в России проводилась в рублях — 62% и 54,3%, соответственно, от общего объема платежей за импортные товары и услуги и экспортные товары и услуги в страны ЕАЭС.

«Поскольку преобладающая часть сделок внутри ЕАЭС совершается с участием Российской Федерации, доля рубля во внутренних торговых расчетах высокая. Вместе с тем расчеты в долларах, евро, киргизском, таджикском, узбекском и армянском проводится в долларах США», — добавил Нурлан Абрахамов.

По его словам, расширение использования национальных валют в расчетах

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

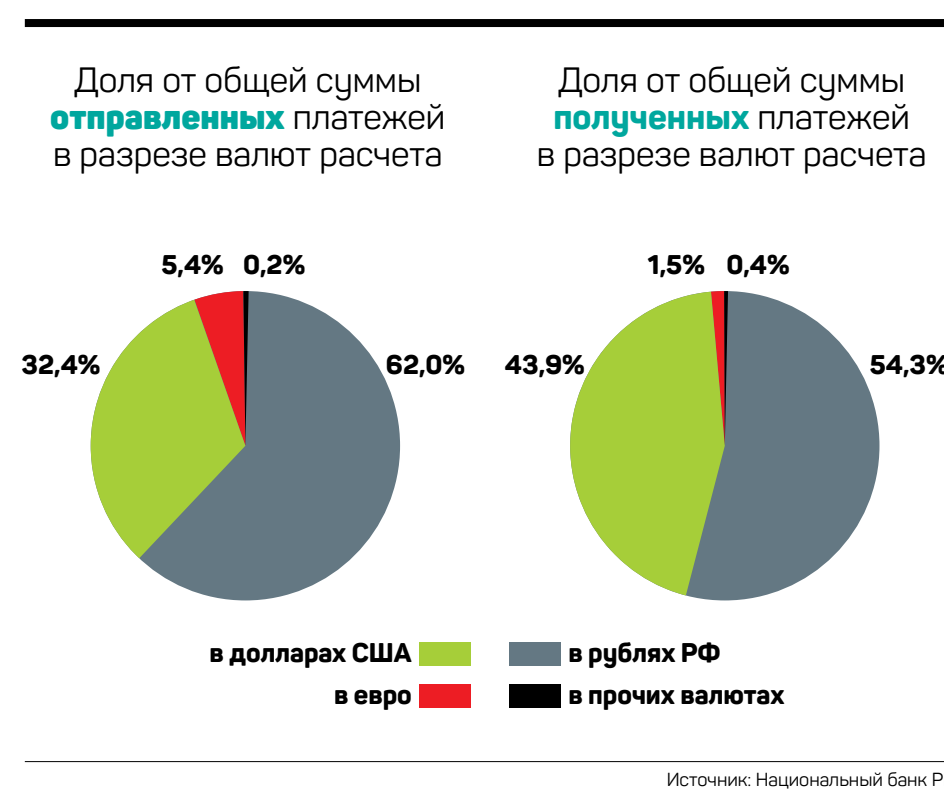
статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.



Отправленные\полученные платежи в разрезе стран ЕАЭС

Страна	Отправлено из Казахстана в страны ЕАЭС				Получено из стран ЕАЭС			
	Кол-во, тыс.	Доля	Сумма (тыс \$)	Доля	Кол-во, тыс.	Доля	Сумма (тыс \$)	Доля
Россия	434,3	91,5	8,6	93,9	62,9	92,3	2 966	90,3
Беларусь	15,8	3,4	0,4	0,4	4,3	29	0,9	0,3
Кыргызстан	17,4	3,8	0,1	1,4	2,6	3,9	215	6,5
Таджикистан	5,4	1,2	0,01	0,1	1,2	1,8	66	2
Армения	0,7	0,1	0,02	0,2	0,3	0,4	1,0	0,3
ВСЕГО	463,7	100	9,2	100	68,1	92 386	100	100

Источник: Национальный банк РК

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

статистика. Так, согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2019 года товарооборот между Казахстаном и Беларусью увеличился лишь на 1,4% (рост на \$476 млн). Данная динамика сформировалась из-за того, что экспорт из Казахстана в Беларусь снизился на 14%, а импорт увеличился только на 4,5%. Тем не менее, судя по общей динамике торгово-экономического взаимодействия, равноправное сотрудничество на евразийском пространстве постепенно расширяется. И, видимо, для поддержания данного тренда в связи с последними заявлениями глав государств правительства двух стран продолжает создавать для этого все необходимые условия.

ЕАЭС только начал набирать обороты, на данный момент по ним не может быть однозначных решений.

В то же время нельзя не отметить, что за последние годы наши страны немало сделали для минимизации торговых барьеров. Сегодня права трудящихся в двух государствах уравнианы, а правила работы единые. Об этом не раз отмечали министры, курирующие сферы труда и социальных, на встречах заместителей министров Казахстана и Беларуси. Это по существу является значительным достижением и серьезной основой ЕАЭС. Но при этом рано расслабляться. Как показывает тенденция, процесс всесторонней модернизации неминуемо ведет к сокращениям на производстве. В большинстве предприятий там, где вчера работали, к примеру, 120 человек, сегодня трудятся 20 человек. Нужно уделять больше внимания созданию условий для развития малого и среднего бизнеса.

В качестве примера, который мог бы стать основой для многих казахстанских и белорусских проектов малого бизнеса, можно назвать диалог местных администраций и предпринимателей. Если такой подход будет применятся повсеместно, это должно привести к созданию большого числа рабочих мест. Кроме того, станет возможным оживить торговлю, возобновить нерезализованные контракты и, как следствие, повысить благополучие стран-членов ЕАЭС.

Технологии: наша слабость и наша возможность

Согласно стратегическим союзным документам, одним из важнейших приоритетов, который должен быть реализован на всей территории ЕАЭС, является создание цифровых механизмов. Примечательно, что с инициативой разработки таких трансграничных шлюзов впервые выступила Беларусь.

Как все помнит, механизм цифровизации призван отслеживать грузы на всей территории евразийского пространства. Иными словами, за счет внедрения механизмов становится возможным отследить груз на всем пути его следования. К примеру, продукция при доставке на территорию Казахстана транзитом через Россию или наоборот не сможет покинуть территорию на ее территории. Расчет сегодня идет на то, чтобы создание таких цифровых транспортных коридоров способствовало формированию общего рынка транспортных услуг и единого транспортного пространства ЕАЭС. Это в свою очередь снижает административные барьеры и повышает эффективность, доступность и безопасность транспортных услуг.

Опыт же разрешительные бумаги на проезд для перевозчиков не только серьезно тормозит деловое сотрудничество, но и повышает стоимость доставки товаров и услуг в срок. Как показывает опыт, решать такие вопросы помогают цифровые транспортные коридоры. Но даже с решением вышеотнесенных вопросов спрос всего ЕАЭС в 2019 году снизился на 60 тысяч тонн, за 6 месяцев этого года — на 35 тысяч тонн. Объем сжигания газа при очистке скважин в 2018 году сократился на 40 млн кубометров, а в 1 полугодии 2019 года — на 29 млн кубометров. Снижение объема сжигания газа и жидких углеводородов на факелах позволило сократить общий объем выбросов загрязняющих веществ в атмосферу в 2018 году на 55%, в 1 полугодии 2019 года — на 62%.

Таким образом, КПО интенсивно работает над совершенствованием технологий и последовательным наращиванием мощностей.

Так уже сложилось, что сегодня предприниматели неохотно идут по цифровой трансформации бизнеса. Между тем, как показывает опыт, существующая ситуация, без цифровизации евразийского пространства невозможен экономический рост. А являясь неотъемлемой частью проекта «Один пояс, один путь», она является основой для дальнейшего развития экономики региона, и тем самым способствует созданию новых рабочих мест и среднего бизнеса.

Так уже сложилось, что сегодня предприниматели неохотно идут по цифровой трансформации бизнеса. Между тем, как показывает опыт, существующая ситуация, без цифровизации евразийского пространства невозможен экономический рост. А являясь неотъемлемой частью проекта «Один пояс, один путь», она является основой для дальнейшего развития экономики региона, и тем самым способствует созданию новых рабочих мест и среднего бизнеса.

Так уже сложилось, что сегодня предприниматели неохотно идут по цифровой трансформации бизнеса. Между тем, как показывает опыт, существующая ситуация, без цифровизации евразийского пространства невозможен экономический рост. А являясь неотъемлемой частью проекта «Один пояс, один путь», она является основой для дальнейшего развития экономики региона, и тем самым способствует созданию новых рабочих мест и среднего бизнеса.

Так уже сложилось, что сегодня предприниматели неохотно идут по цифровой трансформации бизнеса. Между тем, как показывает опыт, существующая ситуация, без цифровизации евразийского пространства невозможен экономический рост. А являясь неотъемлемой частью проекта «Один пояс, один путь», она является основой для дальнейшего развития экономики региона, и тем самым способствует созданию новых рабочих мест и среднего бизнеса.

Так уже сложилось, что сегодня предприниматели неохотно идут по цифровой трансформации бизнеса. Между

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВОЙ

**АЛФАВЕТ СДЕЛАЛ
FTVIT ПРЕДЛОЖЕНИЕ
О ПОКУПКЕ**

Холдинг Alphabet, владеющий компанией Google, сделал предложение о приобретении американского производителя носимых устройств Fitbit. Об этом сообщило агентство Reuters со ссылкой на источники, знакомые с вопросом. Эту информацию также подтвердил источник ресурса CNBC. В результате появления публикации СМИ акции Fitbit выросли в цене на 27%, что увеличило ее рыночную стоимость до \$1,4 млрд. Впрочем, нет никаких гарантий того, что сделка между Google и Fitbit приведет к какому-либо результату, сообщил источник, пожелавшие сохранить анонимность из-за конфиденциальности вопроса. Также не удалось узнать цену, которую Alphabet предложит Fitbit. Не исключено, что Fitbit примет предложение Alphabet, поскольку ее доминирование в секторе фитнес-трекеров по-прежнему грозит более дешевые предложения таких компаний, как Huawei и Xiaomi. Однако по словам источника Fitbit на новый для себя рынок и укрепить позиции в сегменте устройств для спорта и здорового образа жизни. Fitbit была основана в 2007 году. IPO компании произошло в 2015 году. (IPNews.ru)

**LOUIS VUITTON РЕШИЛ
КУПИТЬ TIFFANY**

LVMH Moët Hennessy — Louis Vuitton (LVMH) направило предложение владельцам издательства Tiffany & Co. приобрести эту компанию. Об этом сообщает The Wall Street Journal. По данным издания, предложение было сделано в течение двух последних недель и оценивало количество по стоимости около \$120 за одну акцию. Это оценивает себя Tiffany & Co. в \$14,5 млрд — примерно на 30% выше стоимости в момент предложения. Компания обратилась к специалистам для изучения рынка, проводя исследование, которое намерено принять, пишет Reuters. AFP отмечает, что на данный момент сейчас негативно скажутся на курсе доллара и снижение денежных затрат выскотку LVMH — французская группа компаний LVMH, владеющая такими брендами Christian Dior, Louis Vuitton, Bulgary, Moët & Chandon, Hennessy и другие. Если сделка состоится, то станет самой крупной для LVMH с покупки Christian Dior в 2017 году, обратившись к владельцам. По сведениям Financial Times, покупка может сорваться в результате того, что о предложении стало известно общественности. Financial Times отмечает, что в случае покупки Tiffany французская группа компаний LVMH может потерять часть рынка локсовых ювелирных украшений. В 2011 году LVMH уже купила бренд украшений Bulgary за \$5,2 млрд. (fbc.ru)

**SCOREPLY ПРИВЛЕК
\$200 МЛН**

Разработчик и издатель мобильных игр Scoreply привлек \$200 млн в ходе последнего раунда финансирования, пишет Variety. По словам источника, компания получила финансирование до \$17 млрд — в 2018 году компания оценивалась в \$700 млн. Paynd возглавила венчурная компания NewView Capital. В финансировании приняли участие BlackRock, Canada Pension Plan Investment Board и шотландская компания по управлению активами Baillie Gifford, а также известные инвесторы — Greycoff Partners, Revolution Growth и Sands Capital Ventures. Собранные деньги Scoreply направит на покупку недвижимости, приобретение доли в студии, запуск издательства гедиректор компании Ханвер Феррейра. Компания оценивает гп rate выручки за год в \$400 млн. Летом 2019 года, по собственным данным, выручка компании составила \$180 млн. В 2019 году первая премьера \$1 млрд. Среди индивидуальных инвесторов стартапа: актер и бывший губернатор Калифорнии Арнольд Шварценеггер, бывший главный операционный директор Disney Том Стэнкс, гедиректор Paramount Девид Джанополоус и другие. За все время с учетом последнего раунда компания привлекла \$458 млн. Первую мобильную игру Dice with Buddies компания выпустила в январе 2012 года, а в августе 2015 — Scoreply издатель The Walking Dead: Road to Survival. В первую же неделю игру скачали 4 млн пользователей. (vc.ru)

**НАЛОГ НА
ПРОЖИВАНИЕ
ПОЯВИТСЯ В ТУРЦИИ**

С апреля 2020 года в Турции планируется ввести новый налог — на проживание. Разработчик проекта составил около 7% от общей суммы проживания. Ожидается, что налог до 2020 года на проживание не направлен на самого туриста: его паталельщиками будут объекты размещения, включая гостиницы, отели, апартаменты, постельные дома и кемпинги. При этом, что важно, отели будут платить такой налог как с цен размещения гостя, так и с остальных оказываемых ему услуг, в том числе питания, услуг бассейна и SPA, конференций, развлекений, — поясняется в сообщении Ассоциации туроператоров. Введение нового налога не ожидая даже представители туристического бизнеса Турции, которые теперь вынуждены терпеть убытки из-за заранее выставленных цен на отели на будущее лето. «Контрактные цены для 2020 года уже выставлены, туроператоры также выставили компании места в отелях. Вы отсылаете им имеют возможность включить новый налог в стоимость по этой причине — она присутствует только у тех, кто еще не сформировал цены на отели и не выставил места в продажу», — рассказали представители туроператорского бизнеса. Финальное решение в этом вопросе остается за президентом Турции Тайипом Эрдоганом, который имеет право уменьшить или увеличить ставку налога вторе. (week.ru)

Акцизный рост

Повышение налога для производителей GSM заденет большую часть авторынка

Арсен Аскар
Возможное увеличение акцизов на бензин и дальнейший рост цен на топливо стали одной из самых обсуждаемых тем последних дней. Из 3 млн автомобилей в стране более 70% составляют машины старше 10 лет. Несмотря на этот показатель, Ассоциация казахстанского автобизнеса (АКАБ) ставит цель в ближайшем будущем более 50% машин в стране должны быть не старше трех лет. К тому же «гибридные» тенденции не обходят Казахстан стороной, рассказала в интервью корреспонденту еженедельника «Капитал.kz» вице-президент АКАБ Анар Макашева.

«Об эффективности такой меры, как повышение акцизов, пока сложно говорить, так как нужно посмотреть все постановление. На мой взгляд, увеличение акциза на бензин и, соответственно, удорожание GSM мало отразится на новых автомобилях. Больше и в худшую сторону акциз повлияет на категорию старых автотранспортных средств. Сейчас на нашем рынке более 70% — машины старше 10 лет. Но ситуация постепенно меняется. Авторизация постепенно обгоняет импорт автомобилей местного производства», — сказала Анар Макашева.

Министерское трио
Об изменении акцизных ставок на GSM уже высказались три министра. Действующий акциз на один литр бензина в стране составляет 8 тенге. По словам главы министерства национальной экономики Руслана Даленова, предлагаемое предложение увеличить акциз еще на 10 тенге с литра. В истре акциз на литр АИ-92 может составить 18 тенге. По поводу конечной стоимости бензина идея увеличения позиции главы Миннацэкономки высказалась весьма неоднозначно.
«Если акция пойдет сверху, то, я думаю, на 6% (подорожает бензин, — ред.). Если же наоборот, то останется (цена, — ред.) прежней. Предельно на 10 тенге может подорожать. Двукратный рост ни у кого в голове не укладывается. Все должно быть соразмерно доходам», — сказал Даленов в кулуарах заседания кабинета министров.
В то же время идея о повышении акцизов категорически опроверг глава министерства энергетики Канат Бозумбаев.
«Попрошу слушать, инсинуации и домыслы исключаются. Мы не собираемся, включая акцизы», — заявил



Бозумбаев журналистам в кулуарах правительства 22 октября.
Вместо этого он предложил отменить налог на малолитражные автомобили (до трех литров), чтобы в какой-то степени компенсировать повышение акциза для наиболее уязвимых слоев, которые владеют автотранспортом.
На следующий день позицию Кабинета высказал первый заместитель премьер-министра — министр финансов Алихан Смаилов.
«Акциз все равно поднимается и планируется в этой области, будут консультироваться с нефтяниками в России и Кыргызстане значительно выше, чем в Казахстане. Если мы сейчас немножко не повысим акцизы, то у нас большие объемы будут вымываться из страны. И в итоге этого приведет к дефициту. И если контро-

лируется рост акцизов мы не сделаем, то может быть бесконтрольный рост цен в будущем», — считает он.
Что ждать
По данным АКАБ, с начала 2019 года на покупку автомобилей казахстанского производства было потрачено 208 млрд тенге, это на 73% больше, чем в прошлом году. Рейтингом наиболее востребованных брендов местной сборки возглавляет Lada: на территории республики продано 10 913 автомобилей. Затем следует Hyundai с показателем 9954 реализованных автомобиля. Далее идет KIA — 2339 машин, Ravon — 1560 авто и Skoda — 790 машин.

— Почему растут цены на одни и те же модели автомобилей местного производства? — Бензиновые двигатели, конечно, преобладают на рынке. Однако даже на бензине мы делаем продукт, который отстает весь остальной рынок. Постепенно наши производители переходят на выпуск авто с альтернативными двигателями. Если взять автобусы, то практически все они производятся в Казахстане на газомоторном топливе. Кроме этого, импортеры также стали предлагать более экологичные автомобили. Все более популярными среди казахстанцев становятся гибридные авто. Эта тенденция сейчас идет.

Что вы думаете об экологичном налоге на бензин, который установит государство? Или возможен ли, что такой введут в РК?

— Вопрос в том, насколько это целесообразно делать в нашей стране, поскольку это только неэкономично, но и набирает все больше оборотов. С учетом этого расхода некоторых компаний мировых лидеров в области информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) на исследование и разработку за последние 10 лет преоделеть удалось в 5500 млрд. Об этом во время Евразийского форума 23 октября в Баку, говорили более 200 гостей, в числе которых были как компании из сферы ИКТ, так и эксперты всемирно известных аналитических центров, ученые и представители медиа, что стран Евразийского региона.
Стоит отметить, что форум Евразийско-кашанской столице был сфокусирован на эффективных инструментах развития цифровой экономики Евразийского региона, на том, как инновационные технологии, например, сети 5G, облачные вычисления, могут помочь развитию энергетики, образования, транспортно-логистической сферы и государственных услуг. Для того чтобы предложить глобальному рынку «сосредоточиться на персонализированных данных, ориентированных на здравоохранение, чтобы конкурировать с традиционными медицинскими учреждениями, такими как больницы и оказании первичной медико-санитарной помощи».

— Алар, 90% производимых в Казахстане авто транспортных средств являются лирируемому роста акцизов мы не сделаем, то может быть бесконтрольный рост цен в будущем», — считает он.
Что ждать
По данным АКАБ, с начала 2019 года на покупку автомобилей казахстанского производства было потрачено 208 млрд тенге, это на 73% больше, чем в прошлом году. Рейтингом наиболее востребованных брендов местной сборки возглавляет Lada: на территории республики продано 10 913 автомобилей. Затем следует Hyundai с показателем 9954 реализованных автомобиля. Далее идет KIA — 2339 машин, Ravon — 1560 авто и Skoda — 790 машин.

— Алар, 90% производимых в Казахстане авто транспортных средств являются лирируемому роста акцизов мы не сделаем, то может быть бесконтрольный рост цен в будущем», — считает он.
Что ждать
По данным АКАБ, с начала 2019 года на покупку автомобилей казахстанского производства было потрачено 208 млрд тенге, это на 73% больше, чем в прошлом году. Рейтингом наиболее востребованных брендов местной сборки возглавляет Lada: на территории республики продано 10 913 автомобилей. Затем следует Hyundai с показателем 9954 реализованных автомобиля. Далее идет KIA — 2339 машин, Ravon — 1560 авто и Skoda — 790 машин.

Топ-10 направлений для бизнеса, которые принесут прибыль

Автор перевода Мария Галушко

1. Финансы
Подотрасли: фитех и криптовалюты.
Те, кто понимает, что такое криптовалюта, запуска стар-стартапы в этой области, будут консультировать и сотрудничать с финансовыми учреждениями, такими как банки и брокерские компании.
2. Сфера гостеприимства
Подотрасли: отели и производители экзопродуктов. Индустрия гостеприимства, включающая в себя отели, рестораны и сферу досуга, сегодня находится под давлением таких стартапов, как Airbnb, на которых размещено 4 млн объявлений со всего мира. Это больше, чем у пяти крупнейших сетей отелей вместе взятых. Такая конкуренция привела к тому, что хозяева гостиниц заинтересовались сотрудничеством со стартапами, которые могут помочь им конкурировать в новых условиях или создать бизнес-стратегию.

3. Энергетика
Подотрасли: нефть и газ, добыча полезных ископаемых и устойчивая энергетика.
Этой отрасли есть три преимущества: высокая устойчивость и эффективность, государственная поддержка и увеличение спроса в результате роста численности населения.
2. Здоровье
Подотрасли: биотехнологии, управление данными здравоохранения и персонализированное здравоохранение. Fundeka рекомендует начинающим предпринимателям «сосредоточиться на персонализированных данных, ориентированных на здравоохранение, чтобы конкурировать с традиционными медицинскими учреждениями, такими как больницы и оказании первичной медико-санитарной помощи».

1. Технологии
Подотрасли: облачные вычисления, машинное обучение / искусственный интеллект и Big data.
В исследовании, проведенном компанией малого бизнеса, рекомендуется «сосредоточиться на том, чтобы сделать свой продукт или услугу удобной для пользователя и позволяющей экономить время».

9. Недвижимость
Подотрасли: онлайн-брокерство, дизайнерские услуги в онлайн-формате и технологии в сфере недвижимости. В отчете Fundeka указывается, что сектор недвижимости не спешит внедрять инновации. Основной рост этой отрасли связан с ее строительством. Прибыль будет приходиться на агентства, управляющие недвижимостью, арендаторы и другие компании, оказывающие сопутствующие услуги.

5. Потребительская розница
Подотрасли: электронная коммерция, ретейл и персонализированная розничная торговля. В отчете указывается, что ключевым моментом здесь является создание компаний, которые успешно сочетают онлайн и офлайн-продажи. Те, кто понял это, ста-

Идеи, которые принесли доход в миллиарды долларов

<p>Брад Хьюз Состояние: \$5,3 млрд Бизнес построен на идее установки в домах автоматических камер хранения для всех желающих</p>	<p>Калео Ювидиха, Дитрих Матешич Состояние: \$3,1 млрд у каждого Самый прибыльный бизнес в области торговли безалкогольными напитками. Бизнес-идея продвигает энергетический напиток на сахаро-кофеиновой основе, богатый витамином B, для спортсменов и любителей ночных вечеринок</p>	<p>Тай Уорнер Состояние: \$2,7 млрд Выпуск плоских вышек с разными именовыми моделями. Инициативы выпускаются очень ограниченными партиями и сразу становятся предметом коллекционирования</p>
<p>Мишель Ферреро и семья Состояние: \$17 млрд Прибыльность бизнеса семени построена на том, что они сделали шоколад частью завтрака, продавая шоколадное масло для бутербродов и тостов</p>	<p>Ральф Лорен Состояние: \$6,2 млрд Идея взять обычную рубашку-поло, наклеить на нее ярлычок с логотипом и оценить в \$50 баксов сделала успешным бизнес Лорена</p>	<p>Джефф Безос Состояние: \$108,2 млрд Бизнес построен на идее продажи книг через интернет. Сборкой для покупателей время, которое они тратят на покупки в книжных магазинах</p>
<p>Джеймс Дэйсон Состояние: \$13,8 млрд Успешность этого бизнеса построена на пылесосе всасывающим пылью с датчиком и 39А, конференций, развлекений, — поясняется в сообщении Ассоциации туроператоров. Введение нового налога не ожидая даже представители туристического бизнеса Турции, которые теперь вынуждены терпеть убытки из-за заранее выставленных цен на отели на будущее лето. «Контрактные цены для 2020 года уже выставлены, туроператоры также выставили компании места в отелях. Вы отсылаете им имеют возможность включить новый налог в стоимость по этой причине — она присутствует только у тех, кто еще не сформировал цены на отели и не выставил места в продажу», — рассказали представители туроператорского бизнеса. Финальное решение в этом вопросе остается за президентом Турции Тайипом Эрдоганом, который имеет право уменьшить или увеличить ставку налога вторе. (week.ru)</p>	<p>Ханс и Поль Райгелс, ФРГ Состояние: \$15 млрд у каждого Состояние было сделано благодаря продаже сливочных сладких жевательных конфет всевозможных форм</p>	<p>Марио Моретти Полегато Состояние: \$3 млрд Это состояние было сделано на основании обиды о колбасе, которую в подвале (защищенном от влаги специальной мембраной), которые избавляют от запаха</p>



Взаимосвязанная интеллектуальная Евразия

Что обсуждали в Баку в течение дня инноваций Huawei

Ксения Бондал

Цифровая трансформация должна участвовать каждый житель земного шара, поскольку процесс развития digital-экономики, общества и мира не только необратим, но и набирает все большие обороты. С учетом этого расхода некоторых компаний мировых лидеров в области информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) на исследование и разработку за последние 10 лет преоделеть удалось в 5500 млрд. Об этом во время Евразийского форума 23 октября в Баку, говорили более 200 гостей, в числе которых были как компании из сферы ИКТ, так и эксперты всемирно известных аналитических центров, ученые и представители медиа, что стран Евразийского региона.
Стоит отметить, что форум Евразийско-кашанской столице был сфокусирован на эффективных инструментах развития цифровой экономики Евразийского региона, на том, как инновационные технологии, например, сети 5G, облачные вычисления, могут помочь развитию энергетики, образования, транспортно-логистической сферы и государственных услуг. Для того чтобы предложить глобальному рынку «сосредоточиться на персонализированных данных, ориентированных на здравоохранение, чтобы конкурировать с традиционными медицинскими учреждениями, такими как больницы и оказании первичной медико-санитарной помощи».

— Почему растут цены на одни и те же модели автомобилей местного производства? — Бензиновые двигатели, конечно, преобладают на рынке. Однако даже на бензине мы делаем продукт, который отстает весь остальной рынок. Постепенно наши производители переходят на выпуск авто с альтернативными двигателями. Если взять автобусы, то практически все они производятся в Казахстане на газомоторном топливе. Кроме этого, импортеры также стали предлагать более экологичные автомобили. Все более популярными среди казахстанцев становятся гибридные авто. Эта тенденция сейчас идет.

Ценные и не очень персональные данные

как глобальный спрос на рискованные активы, так и ожидания высоких дивидендов от российских компаний.
А история с личными данными для инвесторов не так важна, что очень хорошо отражает настроение в нашей части света. Когда летом этого года американский банк Citigroup One признал, что в результате хакерских атак он допустил утечку данных более 100 млн клиентов в США и Канаде, его акции потеряли почти 10% стоимости и смогли восстановиться только через полтора месяца.
В Казахстане подобные громкие истории с базами данных банковских клиен-

тов нет, но есть другие, не менее громкие. Например, в этом году в Центральной избирательной комиссии произошла утечка данных о 11 млн казахстанцев. Несмотря на это, сейчас в министерстве цифрового развития, инноваций и аэрокосмической промышленности считают, что правительство сможет гарантировать безопасность личных данных казахстанцев, ведь чаще всего данные допускают ошибки, нежели государственники. Для этого создается Data Protection Agency на базе Комитета информационной безопасности, которое будет разрабатывать стандарты и регламенты того, как эту информацию защищать.



тальной, создание базы для цифровой экономики. Второй уровень — безопасность, включая реальный и виртуальный миры. Третий уровень — цифровая реальность — это управление городами и странами.
«В свое время компания Huawei объявила о своем новом видении — открыть цифровые технологии каждому человеку, дому и организации. В ходе цифровой трансформации должен участвовать каждый человек и каждая страна. В свое время своего выступления вице-президент Huawei по Евразийскому региону У Сай — Меня часто спрашивают, какие возможности имеет отдельный человек в процессе цифровизации и каких результатов он может добиться? Мой ответ таков: со своими соседями по комнате университетского общежития вряд ли смогу проанализировать приложения для управления автомобилем. Главное, чтобы автомобиль был подключен к интернету. посредством 5G-сетей можно управлять карьерными экскаваторами из офиса и транслировать добытое сырье на беспилотных самосвалах».

По расчетам Huawei, к концу года по всему миру будет установлено более 60 коммерческих 5G-сетей. Что касается прироста и другие, оценка владения ПК в Китае, коммерческая сеть введена в эксплуатацию как полтора, но уже используется 3,5 млн человек. В сферах виртуальной реальности ежедневный мобильный трафик вырос в три раза и достиг 1,3 ТБ в день. Например, после 3 месяцев внедрения технологии 5G в Корее доля использования высокоскоростных тарифов увеличилась с 3,1% до 5,3%.

«Технология 5G будет ускорено развиваться в направлении объединенного интеллектуального мира. Как скорость ветра зависит от его силы, так и скорость 5G зависит от активности политической помощи. Для достижения минимотраслевой выгоды мы должны изменить свое мышление на более открытое, долгосрочное и ускорить развитие технологии 5G», — резюмировал У Сай.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВОЙ

VERA VOICE БУДЕТ ИМИТИРОВАТЬ ГОЛОСА ЗНАЧИТЕЛЬНОСТЬ

Компания кинопродюсера Тимура Бекмамбетова ScreenLife Technologies и разработчик HR-сервиса на основе искусственного интеллекта «Робот Вера» «Стаффи» объявили о создании совместного предприятия для реализации проекта Vera Voice, который позволит имитировать голоса знаменитостей на русском языке. В основе Vera Voice лежит нейросеть, которая обучает алгоритм речи на примере оригинала. Как сообщила член совета новелль «Стаффи» Владимир Свинников, алгоритм синтезирует голос с учетом индивидуальных особенностей произношения слов, скорости речи, интонаций и тембра. Примеры синтезированных голосов, опубликованные на YouTube, звучат весьма реалистично, хотя отдельные слова не вполне натурально. «Для синтеза голоса достаточно нескольких часов аудиозаписи оригинала. Это означает, что даже на отрывочном тексте, алгоритм не заикается. Аудиопоток и текст «выгружаются» в несколько нейронных сетей одновременно, одна — генерирует спектрограмму звука (это звуковая дорожка), а вторая — генерирует среднотонный звук», — рассказал Владимир Свинников. Применять Vera Voice партнеры планируют для подраваний и розыгрышей, а также озвучки реальных роликов, фильмов, игр и аудиокниг. При этом создатели проекта Vera Voice, который позволит имитировать голоса знаменитостей на русском языке. В основе Vera Voice лежит нейросеть, которая обучает алгоритм речи на примере оригинала. Как сообщила член совета новелль «Стаффи» Владимир Свинников, алгоритм синтезирует голос с учетом индивидуальных особенностей произношения слов, скорости речи, интонаций и тембра. Примеры синтезированных голосов, опубликованные на YouTube, звучат весьма реалистично, хотя отдельные слова не вполне натурально. «Для синтеза голоса достаточно нескольких часов аудиозаписи оригинала. Это означает, что даже на отрывочном тексте, алгоритм не заикается. Аудиопоток и текст «выгружаются» в несколько нейронных сетей одновременно, одна — генерирует спектрограмму звука (это звуковая дорожка), а вторая — генерирует среднотонный звук», — рассказал Владимир Свинников. Применять Vera Voice партнеры планируют для подраваний и розыгрышей, а также озвучки реальных роликов, фильмов, игр и аудиокниг. При этом создатели проекта Vera Voice, который позволит имитировать голоса знаменитостей на русском языке. В основе Vera Voice лежит нейросеть, которая обучает алгоритм речи на примере оригинала. Как сообщила член совета новелль «Стаффи» Владимир Свинников, алгоритм синтезирует голос с учетом индивидуальных особенностей произношения слов, скорости речи, интонаций и тембра. Примеры синтезированных голосов, опубликованные на YouTube, звучат весьма реалистично, хотя отдельные слова не вполне натурально. «Для синтеза голоса достаточно нескольких часов аудиозаписи оригинала. Это означает, что даже на отрывочном тексте, алгоритм не заикается. Аудиопоток и текст «выгружаются» в несколько нейронных сетей одновременно, одна — генерирует спектрограмму звука (это звуковая дорожка), а вторая — генерирует среднотонный звук», — рассказал Владимир Свинников. Применять Vera Voice партнеры планируют для подраваний и розыгрышей, а также озвучки реальных роликов, фильмов, игр и аудиокниг. При этом создатели проекта Vera Voice, который позволит имитировать голоса знаменитостей на русском языке. В основе Vera Voice лежит нейросеть, которая обучает алгоритм речи на примере оригинала. Как сообщила член совета новелль «Стаффи» Владимир Свинников, алгоритм синтезирует голос с учетом индивидуальных особенностей произношения слов, скорости речи, интонаций и тембра. Примеры синтезированных голосов, опубликованные на YouTube, звучат весьма реалистично, хотя отдельные слова не вполне натурально. «Для синтеза голоса достаточно нескольких часов аудиозаписи оригинала. Это означает, что даже на отрывочном тексте, алгоритм не заикается. Аудиопоток и текст «выгружаются» в несколько нейронных сетей одновременно, одна — генерирует спектрограмму звука (это звуковая дорожка), а вторая — генерирует среднотонный звук», — рассказал Владимир Свинников. Применять Vera Voice партнеры планируют для подраваний и розыгрышей, а также озвучки реальных роликов, фильмов, игр и аудиокниг. При этом создатели проекта Vera Voice, который позволит имитировать голоса знаменитостей на русском языке. В основе Vera Voice лежит нейросеть, которая обучает алгоритм речи на примере оригинала. Как сообщила член совета новелль «Стаффи» Владимир Свинников, алгоритм синтезирует голос с учетом индивидуальных особенностей произношения слов, скорости речи, интонаций и тембра. Примеры синтезированных голосов, опубликованные на YouTube, звучат весьма реалистично, хотя отдельные слова не вполне натурально. «Для синтеза голоса достаточно нескольких часов аудиозаписи оригинала. Это означает, что даже на отрывочном тексте, алгоритм не заикается. Аудиопоток и текст «выгружаются» в несколько нейронных сетей одновременно, одна — генерирует спектрограмму звука (это звуковая дорожка), а вторая — генерирует среднотонный звук», — рассказал Владимир Свинников. Применять Vera Voice партнеры планируют для подраваний и розыгрышей, а также озвучки реальных роликов, фильмов, игр и аудиокниг. При этом создатели проекта Vera Voice, который позволит имитировать голоса знаменитостей на русском языке. В основе Vera Voice лежит нейросеть, которая обучает алгоритм речи на примере оригинала. Как сообщила член совета новелль «Стаффи» Владимир Свинников, алгоритм синтезирует голос с учетом индивидуальных особенностей произношения слов, скорости речи, интонаций и тембра. Примеры синтезированных голосов, опубликованные на YouTube, звучат весьма реалистично, хотя отдельные слова не вполне натурально. «Для синтеза голоса достаточно нескольких часов аудиозаписи оригинала. Это означает, что даже на отрывочном тексте, алгоритм не заикается. Аудиопоток и текст «выгружаются» в несколько нейронных сетей одновременно, одна — генерирует спектрограмму звука (это звуковая дорожка), а вторая — генерирует среднотонный звук», — рассказал Владимир Свинников. Применять Vera Voice партнеры планируют для подраваний и розыгрышей, а также озвучки реальных роликов, фильмов, игр и аудиокниг. При этом создатели проекта Vera Voice, который позволит имитировать голоса знаменитостей на русском языке. В основе Vera Voice лежит нейросеть, которая обучает алгоритм речи на примере оригинала. Как сообщила член совета новелль «Стаффи» Владимир Свинников, алгоритм синтезирует голос с учетом индивидуальных особенностей произношения слов, скорости речи, интонаций и тембра. Примеры синтезированных голосов, опубликованные на YouTube, звучат весьма реалистично, хотя отдельные слова не вполне натурально. «Для синтеза голоса достаточно нескольких часов аудиозаписи оригинала. Это означает, что даже на отрывочном тексте, алгоритм не заикается. Аудиопоток и текст «выгружаются» в несколько нейронных сетей одновременно, одна — генерирует спектрограмму звука (это звуковая дорожка), а вторая — генерирует среднотонный звук», — рассказал Владимир Свинников. Применять Vera Voice партнеры планируют для подраваний и розыгрышей, а также озвучки реальных роликов, фильмов, игр и аудиокниг. При этом создатели проекта Vera Voice, который позволит имитировать голоса знаменитостей на русском языке. В основе Vera Voice лежит нейросеть, которая обучает алгоритм речи на примере оригинала. Как сообщила член совета новелль «Стаффи» Владимир Свинников, алгоритм синтезирует голос с учетом индивидуальных особенностей произношения слов, скорости речи, интонаций и тембра. Примеры синтезированных голосов, опубликованные на YouTube, звучат весьма реалистично, хотя отдельные слова не вполне натурально. «Для синтеза голоса достаточно нескольких часов аудиозаписи оригинала. Это означает, что даже на отрывочном тексте, алгоритм не заикается. Аудиопоток и текст «выгружаются» в несколько нейронных сетей одновременно, одна — генерирует спектрограмму звука (это звуковая дорожка), а вторая — генерирует среднотонный звук», — рассказал Владимир Свинников. Применять Vera Voice партнеры планируют для подраваний и розыгрышей, а также озвучки реальных роликов, фильмов, игр и аудиокниг. При этом создатели проекта Vera Voice, который позволит имитировать голоса знаменитостей на русском языке. В основе Vera Voice лежит нейросеть, которая обучает алгоритм речи на примере оригинала. Как сообщила член совета новелль «Стаффи» Владимир Свинников, алгоритм синтезирует голос с учетом индивидуальных особенностей произношения слов, скорости речи, интонаций и тембра. Примеры синтезированных голосов, опубликованные на YouTube, звучат весьма реалистично, хотя отдельные слова не вполне натурально. «Для синтеза голоса достаточно нескольких часов аудиозаписи оригинала. Это означает, что даже на отрывочном тексте, алгоритм не заикается. Аудиопоток и текст «выгружаются» в несколько нейронных сетей одновременно, одна — генерирует спектрограмму звука (это звуковая дорожка), а вторая — генерирует среднотонный звук», — рассказал Владимир Свинников. Применять Vera Voice партнеры планируют для подраваний и розыгрышей, а также озвучки реальных роликов, фильмов, игр и аудиокниг. При этом создатели проекта Vera Voice, который позволит имитировать голоса знаменитостей на русском языке. В основе Vera Voice лежит нейросеть, которая обучает алгоритм речи на примере оригинала. Как сообщила член совета новелль «Стаффи» Владимир Свинников, алгоритм синтезирует голос с учетом индивидуальных особенностей произношения слов, скорости речи, интонаций и тембра. Примеры синтезированных голосов, опубликованные на YouTube, звучат весьма реалистично, хотя отдельные слова не вполне натурально. «Для синтеза голоса достаточно нескольких часов аудиозаписи оригинала. Это означает, что даже на отрывочном тексте, алгоритм не заикается. Аудиопоток и текст «выгружаются» в несколько нейронных сетей одновременно, одна — генерирует спектрограмму звука (это звуковая дорожка), а вторая — генерирует среднотонный звук», — рассказал Владимир Свинников. Применять Vera Voice партнеры планируют для подраваний и розыгрышей, а также озвучки реальных роликов, фильмов, игр и аудиокниг. При этом создатели проекта Vera Voice, который позволит имитировать голоса знаменитостей на русском языке. В основе Vera Voice лежит нейросеть, которая обучает алгоритм речи на примере оригинала. Как сообщила член совета новелль «Стаффи» Владимир Свинников, алгоритм синтезирует голос с учетом индивидуальных особенностей произношения слов, скорости речи, интонаций и тембра. Примеры синтезированных голосов, опубликованные на YouTube, звучат весьма реалистично, хотя отдельные слова не вполне натурально. «Для синтеза голоса достаточно нескольких часов аудиозаписи оригинала. Это означает, что даже на отрывочном тексте, алгоритм не заикается. Аудиопоток и текст «выгружаются» в несколько нейронных сетей одновременно, одна — генерирует спектрограмму звука (это звуковая дорожка), а вторая — генерирует среднотонный звук», — рассказал Владимир Свинников. Применять Vera Voice партнеры планируют для подраваний и розыгрышей, а также озвучки реальных роликов, фильмов, игр и аудиокниг. При этом создатели проекта Vera Voice, который позволит имитировать голоса знаменитостей на русском языке. В основе Vera Voice лежит нейросеть, которая обучает алгоритм речи на примере оригинала. Как сообщила член совета новелль «Стаффи» Владимир Свинников, алгоритм синтезирует голос с учетом индивидуальных особенностей произношения слов, скорости речи, интонаций и тембра. Примеры синтезированных голосов, опубликованные на YouTube, звучат весьма реалистично, хотя отдельные слова не вполне натурально. «Для синтеза голоса достаточно нескольких часов аудиозаписи оригинала. Это означает, что даже на отрывочном тексте, алгоритм не заикается. Аудиопоток и текст «выгружаются» в несколько нейронных сетей одновременно, одна — генерирует спектрограмму звука (это звуковая дорожка), а вторая — генерирует среднотонный звук», — рассказал Владимир Свинников. Применять Vera Voice партнеры планируют для подраваний и розыгрышей, а также озвучки реальных роликов, фильмов, игр и аудиокниг. При этом создатели проекта Vera Voice, который позволит имитировать голоса знаменитостей на русском языке. В основе Vera Voice лежит нейросеть, которая обучает алгоритм речи на примере оригинала. Как сообщила член совета новелль «Стаффи» Владимир Свинников, алгоритм синтезирует голос с учетом индивидуальных особенностей произношения слов, скорости речи, интонаций и тембра. Примеры синтезированных голосов, опубликованные на YouTube, звучат весьма реалистично, хотя отдельные слова не вполне натурально. «Для синтеза голоса достаточно нескольких часов аудиозаписи оригинала. Это означает, что даже на отрывочном тексте, алгоритм не заикается. Аудиопоток и текст «выгружаются» в несколько нейронных сетей одновременно, одна — генерирует спектрограмму звука (это звуковая дорожка), а вторая — генерирует среднотонный звук», — рассказал Владимир Свинников. Применять Vera Voice партнеры планируют для подраваний и розыгрышей, а также озвучки реальных роликов, фильмов, игр и аудиокниг. При этом создатели проекта Vera Voice, который позволит имитировать голоса знаменитостей на русском языке. В основе Vera Voice лежит нейросеть, которая обучает алгоритм речи на примере оригинала. Как сообщила член совета новелль «Стаффи» Владимир Свинников, алгоритм синтезирует голос с учетом индивидуальных особенностей произношения слов, скорости речи, интонаций и тембра. Примеры синтезированных голосов, опубликованные на YouTube, звучат весьма реалистично, хотя отдельные слова не вполне натурально. «Для синтеза голоса достаточно нескольких часов аудиозаписи оригинала. Это означает, что даже на отрывочном тексте, алгоритм не заикается. Аудиопоток и текст «выгружаются» в несколько нейронных сетей одновременно, одна — генерирует спектрограмму звука (это звуковая дорожка), а вторая — генерирует среднотонный звук», — рассказал Владимир Свинников. Применять Vera Voice партнеры планируют для подраваний и розыгрышей, а также озвучки реальных роликов, фильмов, игр и аудиокниг. При этом создатели проекта Vera Voice, который позволит имитировать голоса знаменитостей на русском языке. В основе Vera Voice лежит нейросеть, которая обучает алгоритм речи на примере оригинала. Как сообщила член совета новелль «Стаффи» Владимир Свинников, алгоритм синтезирует голос с учетом индивидуальных особенностей произношения слов, скорости речи, интонаций и тембра. Примеры синтезированных голосов, опубликованные на YouTube, звучат весьма реалистично, хотя отдельные слова не вполне натурально. «Для синтеза голоса достаточно нескольких часов аудиозаписи оригинала. Это означает, что даже на отрывочном тексте, алгоритм не заикается. Аудиопоток и текст «выгружаются» в несколько нейронных сетей одновременно, одна — генерирует спектрограмму звука (это звуковая дорожка), а вторая — генерирует среднотонный звук», — рассказал Владимир Свинников. Применять Vera Voice партнеры планируют для подраваний и розыгрышей, а также озвучки реальных роликов, фильмов, игр и аудиокниг. При этом создатели проекта Vera Voice, который позволит имитировать голоса знаменитостей на русском языке. В основе Vera Voice лежит нейросеть, которая обучает алгоритм речи на примере оригинала. Как сообщила член совета новелль «Стаффи» Владимир Свинников, алгоритм синтезирует голос с учетом индивидуальных особенностей произношения слов, скорости речи, интонаций и тембра. Примеры синтезированных голосов, опубликованные на YouTube, звучат весьма реалистично, хотя отдельные слова не вполне натурально. «Для синтеза голоса достаточно нескольких часов аудиозаписи оригинала. Это означает, что даже на отрывочном тексте, алгоритм не заикается. Аудиопоток и текст «выгружаются» в несколько нейронных сетей одновременно, одна — генерирует спектрограмму звука (это звуковая дорожка), а вторая — генерирует среднотонный звук», — рассказал Владимир Свинников. Применять Vera Voice партнеры планируют для подраваний и розыгрышей, а также озвучки реальных роликов, фильмов, игр и аудиокниг. При этом создатели проекта Vera Voice, который позволит имитировать голоса знаменитостей на русском языке. В основе Vera Voice лежит нейросеть, которая обучает алгоритм речи на примере оригинала. Как сообщила член совета новелль «Стаффи» Владимир Свинников, алгоритм синтезирует голос с учетом индивидуальных особенностей произношения слов, скорости речи, интонаций и тембра. Примеры синтезированных голосов, опубликованные на YouTube, звучат весьма реалистично, хотя отдельные слова не вполне натурально. «Для синтеза голоса достаточно нескольких часов аудиозаписи оригинала. Это означает, что даже на отрывочном тексте, алгоритм не заикается. Аудиопоток и текст «выгружаются» в несколько нейронных сетей одновременно, одна — генерирует спектрограмму звука (это звуковая дорожка), а вторая — генерирует среднотонный звук», — рассказал Владимир Свинников. Применять Vera Voice партнеры планируют для подраваний и розыгрышей, а также озвучки реальных роликов, фильмов, игр и аудиокниг. При этом создатели проекта Vera Voice, который позволит имитировать голоса знаменитостей на русском языке. В основе Vera Voice лежит нейросеть, которая обучает алгоритм речи на примере оригинала. Как сообщила член совета новелль «Стаффи» Владимир Свинников, алгоритм синтезирует голос с учетом индивидуальных особенностей произношения слов, скорости речи, интонаций и тембра. Примеры синтезированных голосов, опубликованные на YouTube, звучат весьма реалистично, хотя отдельные слова не вполне натурально. «Для синтеза голоса достаточно нескольких часов аудиозаписи оригинала. Это означает, что даже на отрывочном тексте, алгоритм не заикается. Аудиопоток и текст «выгружаются» в несколько нейронных сетей одновременно, одна — генерирует спектрограмму звука (это звуковая дорожка), а вторая — генерирует среднотонный звук», — рассказал Владимир Свинников. Применять Vera

Программа «Цифровой Казахстан» меняет Шымкент

Объем инвестиций в цифровые технологии города составил более 300 млн тенге за год

Мария Галушко

Программа «Цифровой Казахстан», должна стать основой быстрого роста технологий в республике и переносит на электронный формат оказание услуг. Об итогах реализации программы в Шымкенте и планах на 2020 год корреспонденту «Капитал.кз» рассказал исполнительный директор управления цифровизации Ильдос Оспанов.

— Айдос, в каких сферах уже применяются умные технологии в Шымкенте? Что оцифровано?

— Как вы знаете, концепция «Умный город» реализуется в рамках государственной программы «Цифровой Казахстан» по основным направлениям: здравоохранение, образование, жилищно-коммунальное хозяйство, транспорт и безопасность. Расскажу о том, что было сделано.

В 2018 году в сфере здравоохранения была внедрена единая информационная система для всех 36 медицинских учреждений; автоматизированы 3 наиболее популярные услуги, такие как запись на прием к врачу, вызов врача на дом и регистрация в медицинской организации; внедрена возможность отправки уведомления о следующем скрининг-осмотре через мобильное приложение; сформирован паспорт здоровья 97,4% жителей города; 36 медицинских организаций переведены на систему «бумажной больницы».

В сфере образования во всех 476 детских садах введена система электронной очереди и получения направления. Реализуется выдана направления в детский сад через искусственный интеллект. Во всех 130 школах введена электронная система приема в первый класс; цифровые учебные ресурсы, система электронных журналов и электронная система приема учителей (в детских садах и школах).

В сфере ЖКХ для 997 из 2049 многоэтажных жилых домов составлен цифровой паспорт; завершен пилотный проект по установке приборов учета, поддерживающих технологию IoT, в 5 многоэтажных жилых домах; внедрена единая интеллектуальная информационная система «E-Shauyat», это единая база данных, обеспечивающая прозрачность сферы ЖКХ.

Также в общественном транспорте мы установили GPS и внедрили систему диспетчерского контроля. Мониторинг транспорта теперь можно через приложения «Яндекс.Транспорт» и 2GIS. В пилотном режиме запущена система электронной оплаты проезда в 30 автобусах.

— Можете привести примеры положительного влияния цифровизации на направления?

— Например, в результате исключения бумажной волокиты в сфере здравоохранения в два раза сократилось время простоя в очереди (с 30 минут до 15). В итоге врач тоже экономит свое время на 50%. Выявление наиболее простого типа онкологии среди тех, кто прошел периодическое обследование, достигло 57%.

Введенные в школах и детских садах мобильные технологии расширяют возможности родительского надзора и позволяют кликать на профилактику без причинного пропуска уроков, также они помогают снизить уровень правонарушений среди детей и подростков.

В качестве примера еще можно привести проект интеллектуального видеонаблюдения «Сергек». После установления 104 камер количество правонарушений в городе снизилось на 16%.

— Каков общий объем инвестиций в цифровые технологии Шымкента? Откуда выделены деньги?



— В текущем году на проекты цифровизации было выделено почти 304 млн тенге. Финансирование осуществлено из местного бюджета.

— Как к нововведениям относятся работники этих сфер?

— Я бы сказал, что положительно. Ведь эти нововведения сократили время работы и повысили ее качество.

— Какие еще проекты запущены для перехода к цифровизации? Сколько на них было затрачено денег?

— Из 19 проектов, запущенных в 2019 году, завершено три. Для сотрудников департамента полиции города было приобретено 1402 планшета, благодаря чему зарегистрировано 80 929 правонарушений.



«Основы информационной безопасности», «Электронное правительство и государственные услуги». Всего обучено 12 025 человек (предусмотрено по плану 10 000).

Реализация 4 проектов (создание электронного благотворительного портала «MEYIRIM.KZ», социального портала «EKOMEK.KZ», сервиса «Туристический портал» и службы мониторинга и реагирования «109») приостановлено в связи с нехваткой бюджетных средств.

Помимо проектов в сфере здравоохранения, образования, транспорта, ЖКХ и безопасности мы планируем ввести автоматизацию услуг, касающихся земельных отношений, также внедрить систему «Электронного архива». Для реализации этого проекта предусмотрено 86 млн тенге. Деньги необходимы для

на это было потрачено 994 420 454 тенге.

В жилых домах установили таблички с QR-кодом. Такой код позволяет узнать информацию о доме. На это было потрачено 23 936 600 тенге.

Мы также проводим обучение для повышения цифровой грамотности населения. Оно проходит на базе 131 школы по направлениям: «Базовые навыки», «E-commerce», «Открытое правитель-



приобретения высокоскоростного сканера компьютерного комплекта и оперативных систем.

— Изменилось количество созданных за счет цифровизации рабочих мест в Шымкенте?

— В текущем году за счет цифровизации в предприятиях создано 23 рабочих места, а именно: в СПК «Шымкент» – 6, в ТОО «Бал Текстиль» – 8, в ТОО «Карлсхрона» – 9.

— Какие возможности реализации программы открывает для города и жителей?

Глава государства в своем последнем послании отметил о предстоящей адаптации законодательства под новые технологические явления: 5G, умные города, большие данные, блокчейн, цифровые активы, новые цифровые финансовые инструменты. В октябре текущего года в городе тестировали связь 5G. Перейти на пятое поколение мобильной связи планируем в 2021 году.

Развитие коммуникационной инфраструктуры играет важную роль в формировании «Умного города». В этом направлении также ведутся работы. В частности, намечено материально-техническое оснащение скорой медицинской помощи современным оборудованием, спецвазотранспортом, а также создание единого Call-центра. В планах автоматизация грантов, мест в общежитиях и организация технического и профессионального образования. Наряду с этим для снижения пробок в городе реализуется проект «Умная парковка». Это позволит вывести доход автостоянок из тенивой сферы.

— Какие риски, связанные с внедрением госпрограммы «Цифровой Казахстан», вы можете отметить?

— Сегодня, как известно, цифровизация затрагивает все сферы, в том числе деятельность предприятий крупного и среднего бизнеса. Внедрение передовых технологий в промышленности путем автоматизации процессов может привести к исключению человеческого фактора, а это значит, что может повыситься уровень безработицы.

Если кто-то боится за утрату данных, то тут переживать не стоит. Мы несем за это большую ответственность. По поручению администрации президента принята программа «Кибербрити Казахстана», и по ней разработана комплексный план. В его реализации задействованы комитет национальной безопасности, министерство цифрового развития и техническая служба КНБ. Они проработали вопросы информационной безопасности и кибератак.

Как не провалить диджитализацию горнодобывающей промышленности

Мирас Касымов, директор по развитию, Ascenture Казахстан и Средняя Азия

Использование цифровых технологий для преобразования горнодобывающих предприятий становится все более актуальным, особенно для диверсифицированных компаний. Глобальная ситуация только усложняется: анализ Ascenture обнаружил, что, хотя компании успешно реализуют стратегии, разработанные ими два-три года назад, они теперь сталкиваются с повышенными рисками в виде роста геополитических угроз, торговых войн и нестабильности на мировых рынках.

Эти проблемы означают, что горнодобывающим компаниям необходимо будет использовать потенциал цифровых технологий для повышения эффективности и обеспечения трансформации бизнеса. Действительно, наше исследование показывает, что диверсифицированные компании могут увеличить EBITDA на \$38 млрд в течение следующих 3 лет, используя цифровые технологии. Цифровая трансформация может увеличить производительность \$190 млрд в течение следующих 10 лет. Очевидно, что усилия, вложенные в ускорение и расширение цифровых инициатив сегодня, принесут большую отдачу в ближайшие годы.

Тем не менее также нужно учитывать потенциальную потерю около 330 тыс. рабочих мест, или почти 5% рабочей силы, в течение следующего десятилетия в результате усиления цифровизации, и по возможности уже сейчас принимать меры: перекалибровать людей, создавать новые рабочие места.

Ключевой момент любого проекта цифровизации производства – это персонал, потому что люди – объект и субъект процессов цифровизации в целом. От компетенции сотрудников зависит успех проекта, потому что они, по сути, выбирают технологические платформы, на базе которых проходит цифровые изменения, люди внедряют методики и метрики, они являются постановщиками задач. Поэтому зачастую причиной провала цифровой трансформации является недооценка человеческого фактора. Руководство компании или акционеры считают, что ее можно провести с текущей командой в текущем формате, даже если технологические платформы, на базе которых проходит цифровые изменения, и все заработает. Следующим шагом они могут пригласить крутых консультантов за большие деньги, которые нарисуют красивые диаграммы и презентации. Потом можно купить очень много разного софта и его внедрить. И проект не «валит».

Но проблема не в консультантах и софте. Проблема в том, что сначала необ-

ходимо понимание, кто в компании является функциональным заказчиком и бенефициаром цифровой трансформации. Если это руководитель подразделения, «бумажный» филиала, то, экстраполируя проект на всю компанию, можно прогнозировать провал. Успех перехода на «цифру» напрямую коррелирует с уровнем, на котором принимается решение о переходе.

При этом акционер должен быть не просто человеком, который махнет рукой: «Запускайте!» – и после этого уйдет на своей яхте бороздить просторы Мирового океана. Нет, он должен быть глубоко и непосредственно погружен и вовлечен в этот процесс.

Потому первый вывод: люди, стартовая команда по цифровой трансформации в компании, должны иметь определенный статус и репутацию, авторитет и уровень принятия решения.



Второй важный аспект – это степень их вовлечения. Если недооценить эту степень, то вырастет проблемная зона, которая способна загубить проект.

И третий ключевой момент: цифровизация не может быть оторвана от потребностей основного бизнеса, то есть самого производства. Если мы говорим, например, об актуальном для Казахстана секторе горнодобывающей промышленности, то зачастую возникает когнитивный диссонанс или большой антагонизм между теми, кто запускает процесс цифровизации (как правило, это ИТ-специалисты), и производственными работниками, которые заняты непосредственно в цехах. Они не представляют, какую ценность им конкретно может дать внедрение какого-то непонятного софта. Для них это чуждая земля. Если эта проблема не будет решена, не будет «продана» с помощью акционеров, не будет погружения производственного сое-бизнеса в процесс цифровизации, если производственным не донесут цен-

ность проекта, а главное, не заставят их в это поверить, то все вложенные инвестиции в консультантов и внедрение пойдут в корзину. Проект не будет генерировать ценность по причине того, что его польза безданных, которые будут вносить производственники, равна нулю. Это очевидные вещи, но, к сожалению, такие проекты не редкость.

Сначала бизнес, потом цифра
Ключевое правило, о котором забывают или игнорируют: любая стратегия цифровой трансформации должна поддерживать и реализовывать в проектах бизнес-стратегию компании.

Мы часто сталкиваемся с тем, что акционеры и руководители компании приходят с запросом уровня «сделайте нам цифровизационную стратегию, давайте пойдем внедрять цифру, это хайп, это

«Ребята, давайте сделаем вот такую штуку, внедрим такой документооборот, пойдем в облака». Первый вопрос не «зачем?» и не «почему?», а как это «бизнес» с нашей бизнес- и цифровой стратегией? Более того, сегодня никакая бизнес-стратегия предприятия немемысла без цифровой стратегии, эти два документа давно стали едиными, и цифровая стратегия, по сути, это и есть сегодня указатель пути, по которому должна двигаться компания.

При реализации цифровой трансформации важно, чтобы люди чувствовали и понимали свою нужность и важность. Работы, «Индустрия 4.0», умные производственные линии, и цифровая стратегия, по сути, это и есть сегодня указатель пути, по которому должна двигаться компания.

«Грамотно работать с людьми»
При реализации цифровой трансформации важно, чтобы люди чувствовали и понимали свою нужность и важность. Работы, «Индустрия 4.0», умные производственные линии, и цифровая стратегия, по сути, это и есть сегодня указатель пути, по которому должна двигаться компания.

Важная проблема, которая возникает в некоторых структурах, особенно государственных или близких к ним по стилю и методам управления, когда регулярное обновление менеджмента, с одной стороны, несет позитивный приток свежей крови и инициатив, а с другой стороны, убивает преемственность планов, стратегий, идей. «Разрушая до основания» сделанное предыдущей командой, компании теряют ресурсы, время.

Важная проблема, которая возникает в некоторых структурах, особенно государственных или близких к ним по стилю и методам управления, когда регулярное обновление менеджмента, с одной стороны, несет позитивный приток свежей крови и инициатив, а с другой стороны, убивает преемственность планов, стратегий, идей. «Разрушая до основания» сделанное предыдущей командой, компании теряют ресурсы, время.

Важная проблема, которая возникает в некоторых структурах, особенно государственных или близких к ним по стилю и методам управления, когда регулярное обновление менеджмента, с одной стороны, несет позитивный приток свежей крови и инициатив, а с другой стороны, убивает преемственность планов, стратегий, идей. «Разрушая до основания» сделанное предыдущей командой, компании теряют ресурсы, время.

Важная проблема, которая возникает в некоторых структурах, особенно государственных или близких к ним по стилю и методам управления, когда регулярное обновление менеджмента, с одной стороны, несет позитивный приток свежей крови и инициатив, а с другой стороны, убивает преемственность планов, стратегий, идей. «Разрушая до основания» сделанное предыдущей командой, компании теряют ресурсы, время.

Итого общие рекомендации для промышленности можно сформулировать следующим образом.

Создание стратегии и операций с инновациями. Создайте целенаправленную стратегию, включающую цифровые технологии, и приведите ее в соответствие с вашей бизнес-моделью, процессами и организацией, чтобы стимулировать цифровое вовлечение сотрудников и эксперименты.

Посмотрите шире – на рынок вовне своего текущего бизнеса: ищите, которые создают новые рынки, которые выходят за пределы своей текущей части цепочки создания стоимости, могут извлечь дополнительную ценность, будь то подключение к новым рынкам или участие в новых стилях коммуникации, поставщикам, клиентам.

Улучшайте доступ к данным и их актуальность. Сосредоточьтесь на том, чтобы получить реальные, применимые идеи из данных и делиться ими четко и эффективно с нужными уровнями организации.

Привлекайте и обучайте цифровую рабочую силу завтрашнего дня: технологии и инновации часто терпят неудачу не из-за недостатка талантов или недостатка технологий, а из-за недостатка культурных изменений. Цифровой работник завтрашнего дня должен быть занят и подготовлен сегодня.

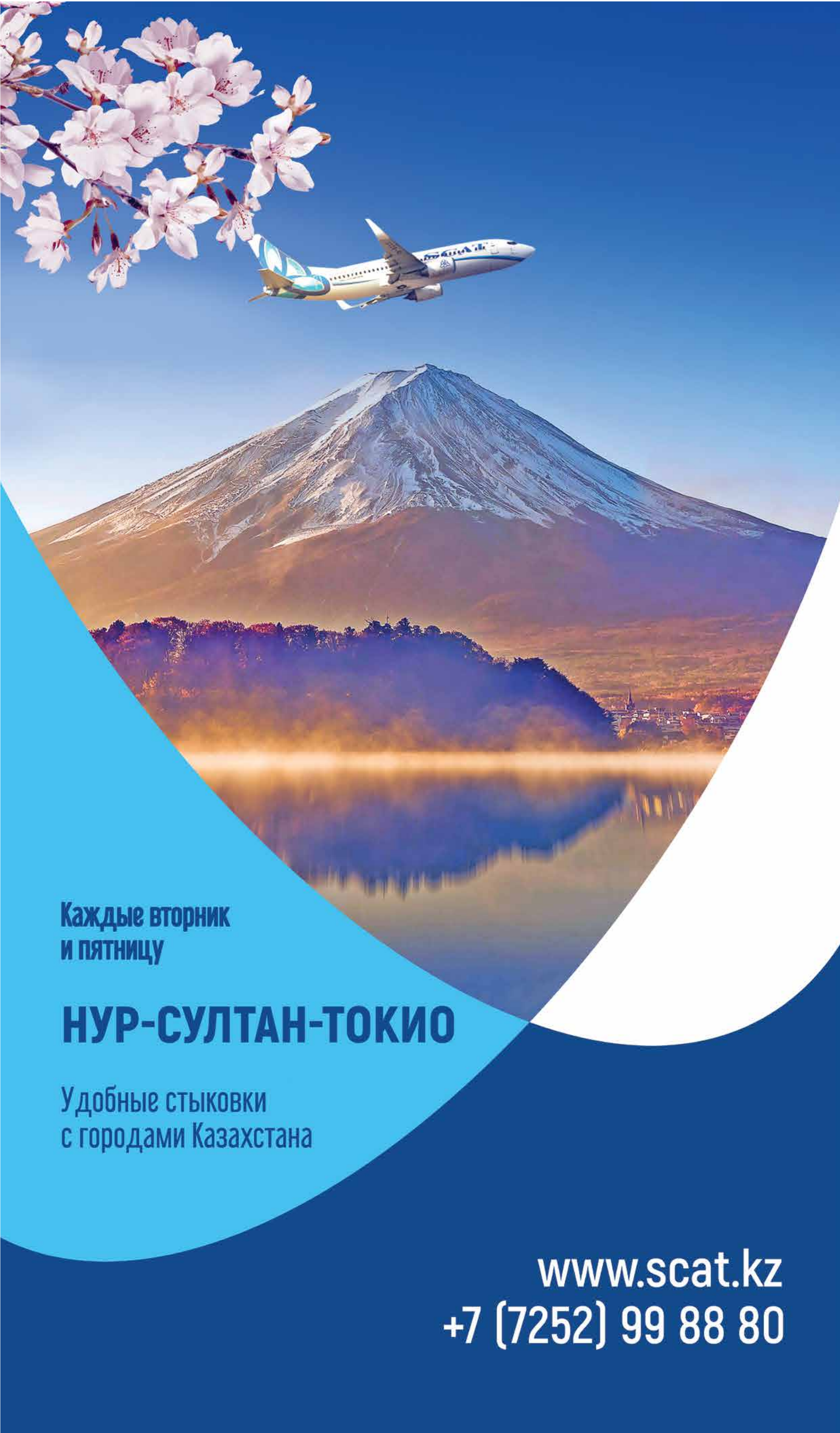
Инвестируйте в альтернативные выгоды, а не просто в рабочие места: вкладывайтесь сейчас в поиск других способов работы с местными заинтересованными сторонами и компенсируйте им ответственность за ответственное использование их ресурсов.

Создавайте новые партнерства и укрепляйте существующие. Улучшение активов и открытые партнерские отношений является основой для лучшей в своем классе цифровой интеграции, более тесной связи с местными заинтересованными сторонами и даже новых моделей эксплуатации и владения основными активами в горнодобывающей и металлургической отрасли.

Определите эффективную цифровую стандартизацию и регулирование. Определите набор стандартов владения данными и форматирования, которые будут способствовать взаимодействию и обмену информацией между частями цифровой экосистемы, сохраняя при этом необходимые уровни конфиденциальности и безопасности.

Расстановка приоритетов КРП и агрегированных данных: хотя существует ряд возможных ключевых показателей эффективности (КРП), которые использовались для привязки горнодобывающей промышленности и металлургии к местному развитию, нет четкого стандарта или набора КРП, которые могли бы дать полное представление о причинно-следственной связи или предложить, как лучше распределять инвестиции в интересах промышленности и общества.

Повышение прозрачности и преемственности. Активно используйте цифровые платформы для отслеживания и обмена информацией о поставках, производстве, окружающей среде и взаимодействии с местным сообществом.



Каждые вторник и пятницу

НУР-СУЛТАН-ТОКИО

Удобные стыковки с городами Казахстана

www.scot.kz

+7 (7252) 99 88 80

Новый Golf и премьеры Токио

Встречайте, Golf VIII

Да, Volkswagen Golf непопулярен в Казахстане, но мы не можем не рассказать о новом – уже восьмом – поколении европейского бестселлера. Ведь многие технологические новинки, которые внедряются на этой знаковой модели гольф-класса (названного так именно в честь VW Golf), вскоре появятся на его одноклассниках, а некоторые из них будут доступны на нашем рынке.

- Итак, вот все, что вам надо знать о Golf VIII в тезисах:
- 3-дверного кузова больше не будет – только 5-дверный хэтчбек
- Габариты изменились незначительно: +26 мм длины (4284 мм), -36 мм высоты (1456 мм), +16 мм колесной базы (2636 мм), ширина прежняя (1789 мм)
- Вся светотехника по умолчанию диодная, за доплату – матричные фары
- «В базе» электронная панель приборов, тачскрин системы управления диагональю 8,25 дюйма (опционно – 10 дюймов) и климат-контроль. За доплату – проекционный экран. Многие кнопки – сенсорные, а селектор «автомата» превратился в маленький джойстик, как на последнем Porsche 911
- Новая система мультимедиа имеет доступ в интернет и голосовое управление, может воспроизводить потоковое аудио и видео, открывать и запускать машину через приложение со смартфона, а также дистанционно обновляться и устанавливать приложения
- «В стандарте» идут системы автоматического торможения и Car2X, которая обменивается оперативной информацией с другими машинами и дорожной инфраструктурой, опционно – «полуавтопилот» IQ Drive
- В основе новинки – доработанная модульная платформа MQB. За доплату по-прежнему предлагается адаптивное шасси
- Первоначальная гамма двигателей включает восемь бензиновых и дизельных турбомоторов (90-150 л.с.), коробки – новая 6-ступенчатая «механика» или 7-скоростной «робот». С последним доступны «мягкогибридные» версии eTSE. Есть и полноценные plug-in гибриды eHybrid (204 л.с.), и GTE (245 л.с.). Полный привод предлагается только для дизеля мощностью 150 л.с.

В Германии и Австрии продажи нового Volkswagen Golf начнутся в декабре этого года, в других странах – в следующем году.



Ария электрокарам

Еще одна электрическая новинка Токийского автосалона – кроссовер Nissan Ariya. Пока он представлен в статусе концепт-кара, но фактически максимально близок к серийной версии. По плану Nissan новинка должна повторить успех электрохэтчбека Leaf в более маржинальном сегменте SUV.

Смотрится Ariya классно – стильно и лаконично, как снаружи, так и внутри. При длине 4600 мм и ширине 1920 мм она шеголяет размашистыми бумерангами ходовых огней и сплошным лезвием задних фонарей, при этом на месте решетки красуется знакомый V-образный щит. Колеса – диаметром 21 дюйм.

На передней панели – два сросшихся дисплея диагональю по 12,3 дюйма, как на Mercedes. Большинство клавиш сенсорные, включая блоки управления климат-контролем и стеклоподъемниками.



О технике ниссановцы рассказали скупо, но ранее сообщалось, что Ariya станет первенцем на новой электрической платформе, предназначенной для целой гаммы моделей. Все компоненты и узлы оптимизированы, а ключевое новшество по сравнению с тем же Лифом – независимая задняя подвеска и возможность установки электромотора на задней оси для реализации полного привода. Также известно, что новинка имеет комплекс электронных ассистентов, включая трассовый автопилот ProPilot 2.0, уже знакомый по серийным Nissan, и функцию автоматической парковки, которую можно включить с брелока.

Серийный Nissan Ariya ожидается уже в следующем году. Продажи планируются во многих странах.



Tesla в прибыли

Tesla опубликовала финансовые итоги третьего квартала 2019 года: американский производитель электромобилей наконец-то получил прибыль! Она составила \$143 млн. Хотя еще в первом и втором кварталах компания была в убытках – \$702 и 408 млн соответственно.

По словам Илона Маска, достичь такого результата позволило существенное снижение производственных затрат.

После публикации отчетности акции Tesla подорожали на 20% (с \$254 до 306 за акцию), а капитализация компании выросла до \$53 млрд, превывсив показатель концерна General Motors (51 млрд).



Первая электрическая Mazda

На проходящем в Токио автосалоне Mazda представила свой первый серийный электромобиль – компакт-кроссовер MX-30.

Внешне электрокар отличается несколькими оригинальными решениями, в том числе боковыми дверями «а ля Mazda RX-8». Здесь такая же «полупортная» конструкция с распахивающимися против хода задними створками. Они усилены и в закрытом виде заменяют собой центральную стойку, поэтому при открывании образуется единый широкий проем, как на том самом роторном купе.

Пятиместный салон отделан синтетическими и переработанными материалами, а основание «парящей» центральной консоли с 7-дюймовым сенсорным экраном имеет вешевую лоток со вставками из пробкового дерева. Панель приборов – электронная.

По размерам MX-30 близок к модели гольф-класса Mazda 3. Длина – 4395 мм, ширина – 1795 мм, высота – 1570 мм. Колесная база – 2655 мм.

Конструкция шасси тоже повторяет «тройку»: стойки McPherson спереди и полунезависимая подвеска сзади. Но для электромобиля разработана своя архитектура e-Skyactiv со встроенной в пол кузова литий-ионной тяговой батареи. Разработчики обещают очень жесткий кузов, а саму модель позиционируют как драйверский электромобиль.

Правда, обратной стороной медали стала тяговая батарея небольшой емкости – 35,5 кВт/ч. Mazda заявляет, что это обусловлено экономией массы и... статистикой. По данным японцев, европейцы проезжают в среднем 48 км в день, поэтому паспортных 200 км пробега MX-30на одной зарядке (по циклу WLTP) им должно хватить с лихвой.

Синхронный электромотор установлен на передней оси, его характеристики пока не опубликованы, но в описании тестовых прототипов Mazda упоминала 143 л.с. и 265 Нм. Вероятно, «серийные» показатели будут примерно такими же. Также MX-30 имеет электромобильную версию системы G-Vectoring Control Plus, которая варьирует тягу двигателя в зависимости от угла и интенсивности поворота руля, скорости и действующих на машину ускорений.

Выпуск электрической Mazda начнется в следующем году, а продажи – во втором полугодии. Цены пока неизвестны, но предварительные заявки уже принимаются в Японии и Европе. MX-30 должна стать глобальной моделью, которая выйдет на рынки многих стран по всему миру.



Lexus: будущее не за гибридами

Еще одна электрическая премьера токийского моторшоу – футуристический Lexus LF-30 Electrified. Это концепт-кар чистой воды, но он четко обозначает скорый отход тойотовского премиум-бренда от гибридных моделей в пользу электромобилей. Уже в ноябре Lexus обещает показать первый серийный электрокар, а к 2025 году «розеточные» версии должны быть у всех моделей марки.

LF-30 Electrified показывает, каким может быть электрический беспилотник 2030 года. Клиновидный кузов длиной 5090 мм имеет огромные подъемные двери, открывающие доступ на оба ряда 4-местного салона. Колесная база – внушительные 3200 мм.

Вместо руля – складной штурвал, аудиосистема Mark Levinson имеет компактные динамики в подголовниках (их использует система активного шумоподавления), а стеклянная крыша SkyGate над задними пассажирами может превращаться в проекционный тачскрин: она позволяет вывести карту навигации, потоковое видео и многое другое. В отделке интерьера использованы переработанные материалы и натуральное дерево.

Электромобиль оснащен рулевым управлением «по проводам» и четырьмя мотор-колесами, которые в сумме выдают пиковые 544 л.с. и 700 Нм. При массе 2,4 тонны расчетный разгон до 100 км/ч – за 3,8 секунды, максимальная скорость – 200 км/ч. Батареи емкости 110 кВт/ч должно хватить на 500 км пробега.

Под задним бампером есть беспроводное зарядное устройство, которое работает совместно с установленной в гараже ответной частью. А мощность проводной зарядки достигает 150 кВт.



Полосу подготовил Дияз Абылкасов

РАДИО ДАЧА

Музыка нас связала

НУР-СУЛТАН	107,3	ПАВЛОДАР	102,9
АЛМАТЫ	91,3	УРАЛЬСК	103,3
КАРАГАНДЫ	104,4	КЫЗЫЛОРДА	101,4
ШЫМКЕНТ	100,3	АКТОБЕ	104,3
УСТЬ-КАМЕНОГОРСК	102,3	ТАРАЗ	104,6
КОКШЕТАУ	106,5	АТЫРАУ	101,6